

ЭКОНОМИКА

Козлова Светлана Олеговна

студентка

Голощанова Людмила Вячеславовна

доцент

ФГБОУ ВПО «Московский государственный
университет экономики, статистики и информатики (МЭСИ)»
г. Москва

ПРОБЛЕМА ВОССТАНОВЛЕНИЯ ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ

Аннотация: данная статья посвящена вопросам экономической стабильности предприятия. Особое внимание обращается на проблемы неплатежеспособности и эффективные способы восстановления платежеспособности в рыночных условиях. Данная тема актуальна для эффективного функционирования предприятия.

Ключевые слова: рентабельность, ликвидность, платежеспособность, финансовая независимость, санация, глобальный экономический кризис.

Объекты предпринимательства являются самостоятельно функционирующими экономическими единицами и составляют основу рыночной экономики. Основная их часть создается и действует в форме коммерческих организаций, главной целью которых является получение прибыли. Коммерческие организации своей деятельностью вносят немалый вклад в устойчивое развитие экономики, обеспечение уровня доходов населения.

Эффективность деятельности любой организации отражается в ее финансовом состоянии, главным качеством которого является финансовая устойчивость – стабильность деятельности, обусловленная эффективным функционированием, позволяющим развиваться в долгосрочном периоде, преодолевая внешние и внутренние ограничения, сохраняя при этом платежеспособность, рентабельность и удовлетворительности структуры баланса.

Устойчивое и эффективное развитие рыночных отношений невозможно без банкротства. Угроза банкротства выступает для организаций и предприятий таким же действенным стимулом, как и возможность получения максимальной прибыли. Предприниматели должны обладать умением разработать такую стратегию развития своего бизнеса, которая позволит достигнуть желаемых результатов с минимальными рисками банкротства

Преодоление финансового кризиса предприятия – сложная задача. В российских условиях сложность ее повышается по причине общей экономической нестабильности.

Платежеспособность выступает внешним проявлением устойчивости и стабильности организации и среди основных критериев определения финансового состояния организации имеет приоритет. Неплатежеспособность же является основным признаком предкризисного состояния организации и причиняет урон самой предпринимательской структуре и интересам многих участников рынка. Такое состояние организации снижает ее производственный и инвестиционный потенциал, вынуждает к привлечению ресурсов кредиторов.

В условиях глобального экономического кризиса главными задачами для России должны стать укрепление конкурентоспособности национальной экономики, вопросы модернизации реального сектора и снижение экспортной составляющей, решение которых невозможно без наличия финансового устойчивых и платежеспособных объектов предпринимательства.

Платежеспособность организации выступает одним из показателей, которые отражают ее финансовую независимость, а именно возможность погашать финансовые обязательства перед кредиторами. Платежеспособность – это одно из условий финансовой устойчивости и экономической независимости организации. Финансовая устойчивость выражается в обеспеченности оборотных активов организации долгосрочными источниками финансирования. Предприятие можно считать платежеспособным, если его денежные средства, краткосрочные финансовые вложения и дебиторская задолженность в сумме способны покрыть ее краткосрочные обязательства.

Текущая платежеспособность организации – это способность своевременно погашать текущие долги. В эффективно функционирующем предприятии, где нет затруднений в производстве, имеет место так называемое финансовое равновесие. Оно возможно при одновременном соблюдении следующих условий:

- организация должна быть способной покрывать хотя бы текущие расходы, возникающие в процессе функционирования и использования капитала;
- организация всегда должна быть платежеспособной.

Для эффективного управления любым предприятием необходимо обеспечить его функционирование в рыночных условиях и постоянно повышать уровень благосостояния, который зависит от роста доходов и рентабельности организации при сохранении стабильного уровня его платежеспособности.

Выполнение этих условий на практике вызывает некоторые трудности у предприятий, так как задачи одновременного достижения требуемой рентабельности и ликвидности вступают в противоречие. В реальных экономических условиях предприятия при повышении доходности часто получают естественное снижение ликвидности.

Рост рентабельности предприятия сопровождается ростом финансовых рисков. Это случается в тот момент, когда фирма наращивает долю обязательств в структуре капитала, увеличивая при этом воздействие финансового рычага. Но в то же время увеличение кредиторской задолженности приводит к снижению ликвидности предприятия. Считается, что эффект финансового рычага в том и заключается, что сильный становится еще сильнее, а слабый еще слабее. Такая взаимозависимость присуща важнейшим финансовым категориям: рост рентабельности ведет к росту финансового риска, который ведет к росту кредиторской задолженности и снижению ликвидности.

Платежеспособность менее стабильна, чем ликвидность больше подвержена влиянию факторов внешней экономической среды и зависит от налаженного денежного оборота на предприятии. Если задержки с поступлением денежных средств носят случайный характер, то платежеспособность может измениться в лучшую сторону, но не исключены и неблагоприятные варианты. Такие

пиковые ситуации особенно часто имеют место в коммерческих организациях, по каким-либо причинам не поддерживающих в достаточном объеме страховой запас денежных средств на расчетном счете.

О неплатежеспособности свидетельствует наличие «больных» статей в бухгалтерском балансе: «Непокрытый убыток», «Кредиты и займы, не погашенные в срок», «Просроченная кредиторская задолженность», «Векселя выданные просроченные».

Неплатежеспособность может быть как случайной, временной, так и длительной, хронической.

В настоящее время существует множество способов восстановления платежеспособности. Рассмотрим подробно некоторые из них.

Минимизацию издержек наиболее часто используют для восстановления платежеспособности. С ее помощью можно получить точку безубыточности при меньшем объеме реализации и увеличить прибыль организации. Этот метод обладает одним главным недостатком – ориентация на краткосрочный период, хотя и позволяет быстро достигнуть намеченные результаты.

Полная экономия означает переход предприятия в режим сокращенного производства. Данный способ эффективен в условиях временной неплатежеспособности организации.

Для некоторых предприятий может быть применена переориентация производства, которая позволит им выжить в течение продолжительного времени. Однако ее эффективность может быть нулевой, так как для успешного осуществления этого метода переориентация должна быть в больших масштабах и требует инвестиций.

Дебиторская задолженность – это долг, причитающийся организации от контрагентов, возникший по различным договорам и сделкам, носящим правовой характер.

Существует два способа взыскания дебиторской задолженности: добровольный (претензионный порядок) и принудительный (судебный порядок). Доб-

ровольный порядок предполагает самостоятельное погашение долга без обращения в суд. Перечисление денежных средств происходит после направления претензии с требованием об уплате образовавшегося долга. Такой способ взыскания менее эффективный, чем второй. Принудительный (судебный) порядок реализуется посредством подачи искового заявления в соответствующий арбитражный суд.

Закрытие нерентабельных производств может предотвратить отвлечение финансовых средств организации и эффективно распределить высвободившиеся ресурсы, «оживить» доходные направления деятельности и увеличить объем получаемой прибыли.

Среди инструментов, направленных на восстановление платежеспособности организаций, можно выделить использование внутренних механизмов стабилизации деятельности и процедуру санации. Главная роль отводится первому механизму, поскольку эффективное его применение позволяет выявить резервы организации и восстановить платежеспособность организации с минимальными затратами и риском приобретения новых долговых обязательств.

Процедура санации представляет собой систему мероприятий, направленных на оздоровление финансово-хозяйственного состояния организации. Санация организации осуществляется по конкретным направлениям деятельности. Мероприятий, способные обеспечить финансовую стабильность организации в процессе ее кризисного состояния, определяется как финансовая стабилизация. Она может быть досудебной и судебной.

Для восстановления платежеспособности может быть увеличен уставный капитал организации. Для этого размещаются дополнительных обыкновенных акций или по пополнение происходит за счет взносов участников и третьих лиц. При этом оплата акций производится только денежными средствами для направления их в дальнейшем на погашение обязательств организации.

Таким образом, основные способы восстановления платежеспособности организаций имеют некоторые недостатки, основными из которых являются кратковременность действия и достижение наибольшей эффективности в условиях временной, а не хронической неплатежеспособности.

В условиях рыночных отношений организация может изменить в лучшую сторону свое финансовое состояние и восстановить платежеспособность на долгосрочную перспективу только путем выработки и осуществления эффективной комплексной стратегии.