

ЭКОНОМИКА

Илюхина Светлана Сергеевна

канд. техн. наук, доцент

ФГБОУ ВПО «Московский государственный

университет путей сообщения»

г. Москва

ЭКОНОМИКО-ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ ВНЕШНЕТОРГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Аннотация: в данной статье автором произведен анализ изменения таможенных тарифов после вступления России в ВТО, раскрыто изменение нетарифных регуляторов.

Ключевые слова: таможенный тариф, нетарифные регуляторы, внешнеторговая деятельность, ВТО.

Внешнеторговая деятельность является объектом пристального внимания со стороны государства. За последние 20–25 лет в государственной внешнеторговой политике произошли большие изменения. Государство взяло курс на последовательную либерализацию внешнеторговой политики. На смену тотальному контролю государства за внешнеторговыми связями пришел механизм государственного регулирования таких связей с использованием инструментов и методов, традиционных для стран с рыночной экономикой.

Особую значимость подчеркивает законодательство в сфере регулирования внешнеторговой деятельности. Анализ законодательства позволяет сделать вывод, что политика нашего государства направлена на:

– защиту экономического суверенитета, под которым понимается полнота государственной власти в системе внутриэкономических отношений и участие в международных экономических отношениях в соответствии с принципом суверенного равенства государств;

– обеспечение экономической безопасности;

– стимулирование развития национальной экономики при осуществлении внешнеторговой деятельности;

– обеспечение условий эффективной интеграции экономики России в мировую экономику [1].

Но, прежде всего, политика России направлена на установление сотрудничества и налаживание связей с мировым сообществом.

Регулирование внешнеторговой деятельности осуществляется посредством тарифных и нетарифных регуляторов, причем применение данных регуляторов зависит от курса политики государства. Согласно правилам Всемирной торговой организации, приоритет имеют именно тарифные регуляторы; нетарифные регуляторы признаются лишь отчасти. Страна-участница ВТО должна привести национальное законодательство в соответствие с данными требованиями.

В течение 18 лет Россия добивалась вступления в ВТО. Мнения российских политиков и экономистов о возможном вступлении разделились: одни выступали за участие России в ВТО, другие – против. У каждой позиции есть свои обоснованные аргументы.

Причины стремления России вступить в ВТО лежат скорее в политической плоскости, чем в экономической. Часто, говоря о минусах, указывают, что многие российские предприятия имеют устаревшее оборудование и неэффективную систему управления, а им придется конкурировать с крупнейшими корпорациями. Приток дешевого импорта может привести к закрытию ряда слабых производств или к их поглощению зарубежными компаниями. Это в свою очередь приведет к росту уровня безработицы в стране. В то же время некоторые исследователи данного вопроса выделяют и плюсы – «перспектива конкуренции с мировыми брендами должна стимулировать наши предприятия к модернизации, оптимизации системы управления, внедрению энергосберегающих технологий, бережному отношению к ресурсам, созданию эффективных производств» [2]. И это далеко не все аргументы.

До вступления России в ВТО можно было с уверенностью говорить, что наша страна придерживалась политики протекционизма. Таким образом, отказ

во вступлении в ВТО был связан с тем, что политика Российского государства не соответствовала рыночным отношениям международного сообщества: большое количество ограничений, усиленный таможенный режим – все это затрудняло осуществление торговли иностранными компаниями в рамках России.

Наиболее выгодные условия установлены именно для национального производителя. Такая политика не соответствует стандартам ВТО. Российское законодательство содержит в ряде случаев нормы, регулирующие таможенные отношения иначе, чем это предусмотрено международными конвенциями.

В связи с этим долгое время Российской Федерацией разрабатывался пакет соглашений, в котором четко прописывались изменения в данной области.

Протокол о присоединении России к глобальному торговому клубу был подписан 16 декабря в Женеве. В итоге политика нашего государства претерпевает изменения. На современном этапе развития нашего государства, в связи с вступлением в ВТО, прежде всего, выиграет потребитель.

За счет снижения импортных тарифов многие товары должны стать дешевле, а их ассортимент – расширяться. Средний тариф на товары после вступления в силу всех соглашений снизился до 7,8% по сравнению с 10% в 2014 году. Об этом говорится в протоколе о присоединении России к ВТО. При этом на сельскохозяйственные товары пошлины снизились с 13,2 до 10,8%, на товары обрабатывающей промышленности – с 9,5 до 7,3%. В частности, средняя ставка российских пошлин на молочную продукцию снижена до 14,9% (с текущего уровня в 19,8%), злаки – до 10,0% (с 15,1%), масличные культуры и растительные масла – до 7,1% (с 9,0%).

На химическую продукцию пошлины изменены с 6,5% до 5,2%, на автомобили – с 15,5% до 12,0%, на электрооборудование – с 8,4% до 6,2%, на бумагу и древесину – с 13,4% до 8,0%. Импортная пошлина на сахар-сырец будет снижена до 223 долл. за тонну (с текущих 243 долл./т) [3]. Россия также обнулит импортные пошлины на хлопок и продукцию сектора информационных технологий.

Но следует отметить, окончательный уровень «связывания» импортных пошлин будет устанавливаться постепенно: на первом этапе сокращение ставок

коснется одной трети всех тарифных позиций, через 3 года вступят в действие новые тарифы еще по четверти позиций. Самый продолжительный имплементационный период установлен для мяса птицы (8 лет), легковых автомобилей, вертолетов и гражданских самолетов (7 лет).

Что касается нетарифных регуляторов, то в соответствии с требованиями ВТО Россия должна полностью отказаться от неколичественных ограничений.

Количественные же ограничения от части должны быть смягчены. Так, через 4 года после вступления в ВТО перестанет действовать 49-процентное ограничение иностранного участия в уставном капитале телекоммуникационных операторов. Иностранные страховые компании получают право учреждать отделения в России через 9 лет после присоединения РФ к ВТО. Кроме того, не будет ограничений на иностранное участие в капиталах отдельных банковских учреждений, хотя общее иностранное участие в банковском секторе РФ будет ограничено 50%

Возникают опасения, что государство под видом заботы о потребителе, развития внешнеторговой деятельности делает это в ущерб национальным производителям.

Таким образом, в свете произошедших событий, нельзя не отметить возросшую роль государственного регулирования внешнеторговых сделок. В связи с этим, не вызывает сомнения возможность выделения на теоретическом уровне данного направления в качестве самостоятельной функции государства.

Список литературы

1. Остроумов Н.В. Регулирование внешнеторговой деятельности как самостоятельная функция государства / Н.В. Остроумов, С.В. Остроумов // Вестник Тюменского государственного университета. – 2012. – №3.

2. Пушкин А.В. Правовой режим иностранных инвестиций в Российской Федерации // Альпина Паблишер, 2012. – С. 370–380.

3. Официальный сайт Госкомстата России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru/>

4. Официальный сайт Министерства экономического развития Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.economy.gov.ru