

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

Лантев Вадим Сергеевич

студент

ФГБОУ ВПО «Омский государственный

университет путей сообщения»

г. Омск, Омская область

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ РАБОТЫ ТОО

«ТИМИРЯЗЕВСКИЙ ЭЛЕВАТОР»

***Аннотация:** в работе выполнен анализ экономических показателей работы ТОО «Тимирязевский элеватор», рассчитаны показатели эффективности основных средств. По итогам работы сделан вывод о целесообразности изменения стратегии развития предприятия.*

***Ключевые слова:** финансовый анализ, экономический показатель, стратегия предприятия, фондоотдача.*

Финансовое состояние предприятия – комплексное понятие, которое характеризуется системой показателей, отражающих наличие, размещение и использование финансовых ресурсов предприятия. Финансовое состояние является результатом взаимодействия всех элементов системы финансовых отношений предприятия и поэтому определяется всей совокупностью производственно-хозяйственных факторов.

Анализ финансового состояния необходим предприятию для выявления резервов улучшения финансового состояния. Сущность его заключается в оценке и прогнозировании финансового состояния предприятия по данным бухгалтерской отчетности и учета. Финансовый анализ является одним из основных элементов финансовой политики организации.

Финансовый анализ представляет собой оценку финансово – хозяйственной деятельности фирмы в прошлом, настоящем и предполагаемом будущем. На основании данных руководители предприятия реализуют стратегические, текущие

и оперативные цели. На каждом этапе необходимо проводить проверку и оценку финансового положения предприятия и при необходимости корректировать свои действия.

Основные показатели деятельности ТОО «Тимирязевский элеватор» за 2012- 2014 гг. представлены в таблице 1

Таблица 1

Основные показатели деятельности ТОО «Тимирязевский элеватор»
за 2012- 2014гг

Основные показатели деятельности ТОО «Тимирязевский элеватор» за 2012- 2014гг	Годы			Абсолютный прирост			Темп роста		
	2012	2013	2014	2013к 2012	2014к 2013	2014к 2012	2013к 2012	2014к 2013	2014к 2012
Показатели									
Выручка от продажи продукции, тыс. руб.	40544	43046	43118	2502	72	2574	1106,17	100,16	106,34
Себестоимость проданной продукции, тыс. руб.	37655	39656	39370	2001	-285	1715	105,31	99,27	105,55
Валовая Прибыль, тыс. руб.	2889	3390	3748	501	358	859	117,34	110,56	129,73

Себестоимость проданных товаров, продукции ТОО «Тимирязевский элеватор» в 2012 году составила 37 655 тыс. руб., в 2013 году – 39 656 тыс. руб., в 2014 году – 39 730 тыс. руб., то есть, наблюдается увеличение себестоимости на 2 001 тыс. руб. или 5,31% в 2014 году по сравнению с 2013 годом и сокращение на 285 тыс. руб. или 0,72% в 2014 году по сравнению с 2013 годом.

Рассмотрим диаграмму отражающую данные показатели для наглядности (Рис 1).

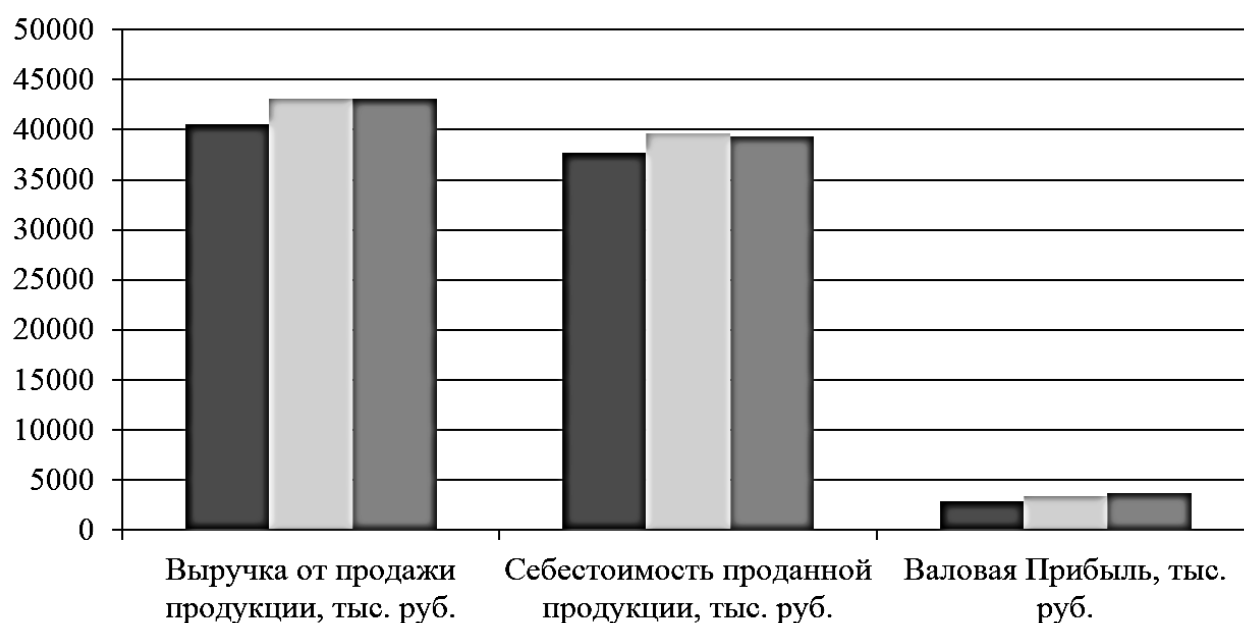


Рис. 1. Основные показатели деятельности ТОО «Тимирязевский элеватор» за 2012- 2014гг

Основные технико-экономические показатели деятельности ТОО «Тимирязевский элеватор» за 2012-2014 гг. представлены в таблице 2.

Валовая прибыль ТОО «Тимирязевский элеватор» за исследуемый период не имеет ярко выраженной тенденции к росту. Так, в 2012 году она составила 2 889 тыс. руб., в 2013 году – 3 390 тыс. руб., в 2014 году – 3 748 тыс. руб. Полученные данные свидетельствуют, что темп роста валовой прибыли ТОО «Тимирязевский элеватор» в 2013 году он составил 17,3%, а в 2014 году – 29,7%.

Таблица 2

Основные технико-экономические показатели деятельности
ТОО «Тимирязевский элеватор» за 2012-2014 гг.

Показатели	Годы			Абсолютный прирост			Темп роста		
	2012	2013	2014	2013к 2012	2014к 2013	2014к 2012	2013к 2012	2014к 2013	2014к 2012
Выручка от реализации товаров, работ	40544	43046	43118	2502	72	2574	1106,17	100,16	106,34
Численность, чел.	25	26	26						
Среднегодовая выработка 1 работающего, руб./чел.	1621,7	1655,6	1658,3	33,9	2,7	36,6	102,09	100,16	102,25
Фондоотдача, руб.	2,93	3,05	2,93	0,12	-0,12	0	104,09	96,06	100

Средне годовая зараб. плата 1 раб., руб	150,0	193,2	214,8	43,2	21,6	64,8	128,8	111,1	143,2
Себе стоимость проданной продукции, тыс. руб.	37655	39656	39370	2001	-285	1715	105,31	99,27	105,55
Затраты на 1 рубль (реал) продукции, (руб)	0,93	0,92	1,09	-0,01	0,17	0,16	98,9	118,4	117,2
Прибыль от реализации, тыс. руб.	2889	3390	3748	501	358	859	117,3	110,5	129,7
Балансовая прибыль руб.	495	492	541	-3	49	46	99,3	109,9	109,3
Рентабельность продаж, %	7,13	7,88	8,70	0,75	0,82	1,57			
Рентабельность затрат, %	1,22	1,14	1,25	-0,08	0,11	0,03			
Рентабельность продукции, %	1,22	1,14	1,26	-0,08	0,12	0,04			

Из таблицы 2 следует, что выручка от реализации товаров в 2013 году по сравнению с 2012 годом увеличилась на 2 502 тыс. руб. или на 6,1%. В 2014 году рост выручки от реализации составил по сравнению с 2013 годом 72 тыс. руб. или 0,16%.

Происходящие изменения отразились на росте показателя рентабельности продаж. Как показывают расчеты рентабельность продаж ТОО «Тимирязевский элеватор» увеличилась за анализируемый период с 1,22% до 1,25%, что положительно характеризует коммерческую деятельность предприятия.

Таким образом, в целом за период 2012 – 2014 гг. наблюдается тенденция к росту основных показателей деятельности.

Таким образом, предприятие ТОО «Тимирязевский элеватор» заняло достойное место среди предприятий и стремится захватить новые сегменты рынка.

Рассмотрим рисунок отражающий экономические результаты деятельности элеватора за 2012 – 2014 гг. (Рис 2).

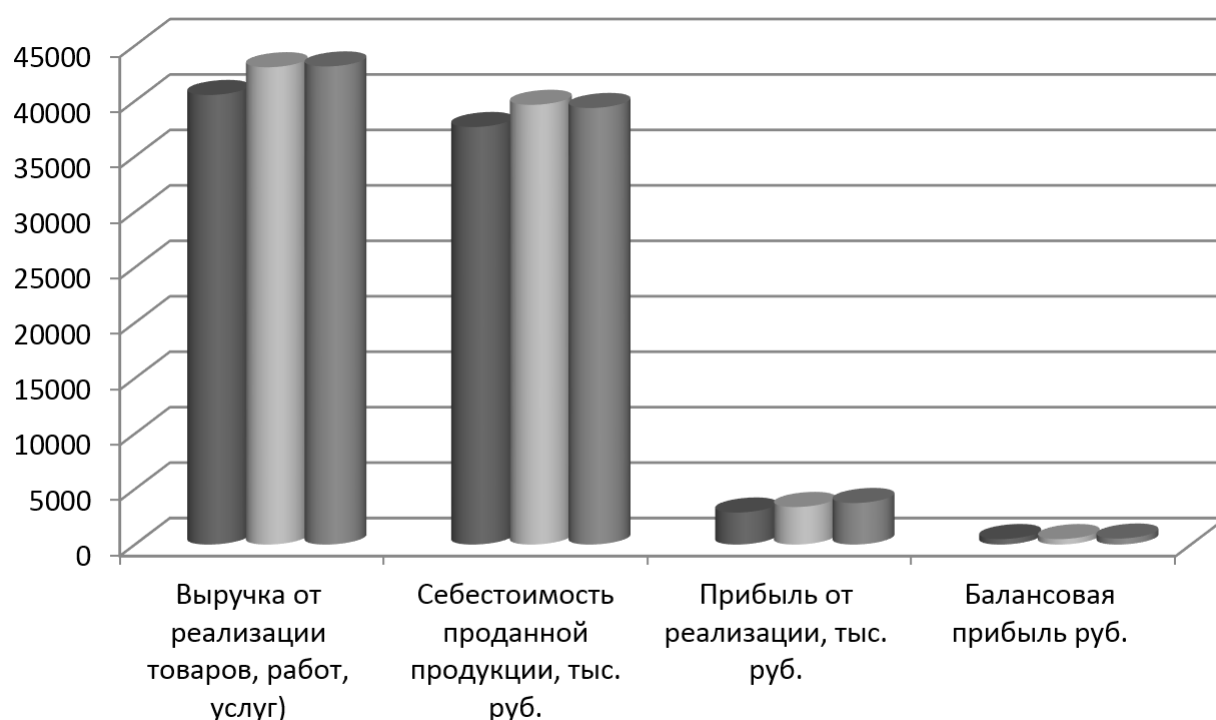


Рис. 2. Техничко-экономические результаты элеватора за 2012 -2014 гг.

Данные о величине постоянных активов ТОО «Тимирязевский элеватор» за 2012-2014 гг. обобщены и систематизированы в таблице 3.

Таблица 3

Показатели эффективности использования основных средств ТОО «Тимирязевский элеватор» за 2012-2014 гг.

Показатели эффективности использования основных средств ТОО «Тимирязевский элеватор» за 2012-2014 гг	Годы			Абсолютный прирост			Темп роста		
	2012	2013	2014	2013к 2012	2014к 2013	2014к 2012	2013к 2012	2014к 2013	2014к 2012
Выручка от реализации товаров, работ, услуг)	40544	43046	43118	2502	72	2574	1106,17	100,16	106.34
Прибыль от продаж, тыс. руб.	2889	3390	3748	501	358	859	117,3	110,5	129,7

Численность ППП, чел.	25	26	26						
Средне годовая стоимость основных средств, тыс. руб.	13815	14113	14700,5	298	587,5	885,5	102,1	104,1	106,4
Фондоотдача, руб.	2,93	3,05	2,93	0,12	-0,12	0	104,09	96,06	100
Фондоемкость, руб.	0,34	0,33	0,34	-0,01	0,01	0	97,05	103,03	100
Фондовооруженность, тыс. руб./чел.	552,6	542,81	565,40	-9,79	22,59	12,8	98,2	104,1	102,3
Фондорентабельность, %	20,91	24,02	25,50	3,11	1,48	4,59			

Движение основных средств связано с осуществлением хозяйственных операций по поступлению, внутреннему перемещению и выбытию основных средств. Указанные операции оформляются типовыми формами первичной учетной документации.

Основные фонды – это часть производственных фондов, которая вещественно воплощена в средствах труда, сохраняет в течение длительного времени свою натуральную форму, переносит по частям стоимость на продукцию и возмещается только после проведения нескольких производственных циклов.

Фондоотдача – показатель выпуска продукции, приходящейся на 1 рубль стоимости основных фондов. Данный показатель характеризует эффективность использования основных средств предприятия. Например в 2012 году фондоотдача равна: $40544/13815 = 2,93$ т.е. на 1 рубль стоимости основных средств предприятия приходилось 2,93 руб. услуг и продукции, в 2013 году – 3,05 руб., в 2014 году – 2,93 руб. Таким образом, наблюдается увеличение фондоотдачи на 0,12 руб. или 4,09% в 2013 году по сравнению с 2012 годом, и снижение на 0,12 руб. или 3,94% в 2014 году по сравнению с уровнем 2013 года.

Эффективность использования основных средств предприятия также можно охарактеризовать показателем фондоемкости. Фондоемкость – показатель обратный фондоотдаче. В 2012 году на рубль выручки от продажи товаров приходилось 0,34 руб. стоимости основных средств, в 2012 году – 0,33 руб. Снижение

фондоемкости (увеличение фондоотдачи) означает повышение эффективности использования основных средств.

Фондовооруженность характеризует обеспеченность предприятия основными средствами и рассчитывается делением среднегодовой стоимости основных средств на численность работающих. Из анализа показателя следует, что обеспеченность предприятия основными средствами несколько снижается в 2012 году, о чем свидетельствует снижение показателя фондовооруженности с 552,60 тыс. руб./чел. до 542,81 тыс. руб./чел. В 2014 году она возрастает на 22,60 тыс. руб./чел или на 4,16%.

Рентабельность основного капитала рассчитываем делением прибыли от продаж на среднегодовую стоимость основных средств. Данный показатель увеличивается с 20,91% до 24,02% в 2013 году по сравнению с 2012 годом и до 25,50% в 2014 году.

Таким образом, можно сделать вывод о достаточно эффективном использовании основных средств в анализируемом периоде в ТОО «Тимирязевский элеватор».

Список литературы

1. Арынгазин Л.М. Технология элеваторной промышленности: учебное пособие / А.М. Абикенова, Ж.Б. Сагандыкова, Ж.Е. Балгужинова. Павлодар: 2006. – 60 с.
2. Адильбеков Ж. Практикум по экспертизе продуктов растениеводства / Ж. Адильбеков. Астана: 2004. 93с.
3. ГОСТ 10840 – 64. Зерно. Методы определения натуры [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://online.zakon.kz/Document/?doc_id=30615865