

Петрова Елена Михайловна

канд. экон. наук, доцент

Красненко Олеся Георгиевна

магистрант

Пятигорский филиал ФГБОУ ВО «Российский экономический
университет им. Г.В. Плеханова»
г. Пятигорск, Ставропольский край

ПРОБЛЕМЫ ОЦЕНКИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА ХОЗЯЙСТВУЮЩЕГО СУБЪЕКТА

Аннотация: в работе рассмотрены различные подходы к оценке экономического потенциала хозяйствующего субъекта. Авторами выявлены проблемы при разработке методики его оценки.

Ключевые слова: экономический потенциал, структура экономического потенциала, оценка экономического потенциала.

Любой хозяйствующий субъект стремится к эффективной деятельности и устойчивому развитию, что во многом определяется наличием и использованием его экономического потенциала. Эффективность управления экономическим потенциалом во многом определяется необходимым набором инструментов его измерения. Оценка экономического потенциала позволяет принять эффективное управленческое решение на основе обнаружения неиспользованных возможностей в виде незадействованных ресурсов и выявленных резервов, сопоставления фактически достигнутого и перспективного уровня развития экономического потенциала.

Проведенный анализ экономической литературы показал, что в настоящее время нет универсальной методики оценки экономического потенциала хозяйствующего субъекта. Существующие методики оценки экономического потенциала зависят от целей и задач исследования. В большинстве предлагаемых исследователями методиках применяются подходы на основе метода экспертных оценок или системы показателей для формирования интегрального показателя.

Метод экспертных оценок основан на использовании опыта и квалификации специалистов (экспертов), пользующихся доступной информацией и выполняющих по собственным методикам анализ как количественных, так и качественных параметров. Существуют различные методики, используемые при экспертной оценке (балльная оценка, ранжирование). При оценке внешних и внутренних факторов развития потенциала применяют SWOT-анализ, LOTS-анализ, SPACE-анализ и GAP-анализ.

Преимуществом метода экспертных оценок является его простота. Однако при наличии большого количества факторов у экспертов могут появиться трудности в согласованности мнений. Кроме того, точность оценки существенно зависит от числа экспертов: уменьшение числа экспертов ведет к снижению точности оценки, а при очень большом числе экспертов становится сложно выявить их согласованное мнение. Установить оптимальную численность группы экспертов довольно сложно, а существующие методы отбора экспертов далеки от совершенства. Для реализации процедуры экспертного метода необходимо формирование группы экспертов, наделенных такими характеристиками как компетентность, возможность аналитически мыслить.

В экономической литературе методики оценки экономического потенциала хозяйствующего субъекта на основе системы показателей различаются по критериям, системе показателей и алгоритму расчета интегрального показателя. Причина многообразия подходов к оценке экономического потенциала коренится в терминологических разночтениях категории «экономический потенциал». При этом для современных исследований наиболее важным является структурная характеристика данной категории, т.е. интересна его функциональная структура.

Следует отметить, что среди экономистов нет единого подхода к сущности и структуре экономического потенциала, что связано с многогранностью и многоаспектностью категории. В экономической литературе существенно различается количественный состав предлагаемых элементов структуры экономиче-

ского потенциала – локальных потенциалов. После определения структуры данной категории каждый исследователь формирует систему критериев и показателей.

При оценке экономического потенциала хозяйствующего субъекта и эффективности его использования, на наш взгляд, необходимо четко представлять структуру потенциала, основные характеристики составляющих его элементов, их соотношение и использование в процессе производственной деятельности. Под экономическим потенциалом следует понимать способности хозяйствующего субъекта осуществлять дальнейшую деятельность и достигать поставленных целей. Экономический потенциал хозяйствующего субъекта чаще всего раскрывается через совокупность характеристик: реальные возможности, объем ресурсов и резервов, способность к использованию потенциала, уровень и результаты его реализации. В качестве структурных элементов экономического потенциала хозяйствующего субъекта следует выделить производственный, финансовый и рыночный потенциалы.

Анализируя подходы, связанные с интегральной оценкой использования экономического потенциала хозяйствующего субъекта, следует отметить, что в методическом обеспечении анализа наиболее полно отражены вопросы измерения элементов потенциала, но практически не изучены вопросы его оценки в целом. Понятно, что измерить экономический потенциал каким-либо одним показателем невозможно, необходима система показателей, учитывающая все его функциональные составляющие. Однако наиболее часто в экономической литературе анализ экономического потенциала сводится к его финансовой составляющей. Это связано с тем, что многие показатели финансового состояния имеют нормативные уровни, что позволяет находить отклонения фактических показателей от нормативных значений. При этом также отсутствует универсальная методика оценки финансового потенциала хозяйствующего субъекта.

Важно отметить, что на практике оценка экономического потенциала хозяйствующего субъекта и его структурных элементов с учетом их количественных

и качественных характеристик является достаточно проблематичной. Это связано с тем, что при формировании системы базовых показателей окончательному отбору подлежат только те, которые имеются в различных видах отчетности предприятия, а также имеется количественное ограничение используемых показателей. Смещение процедуры оценки экономического потенциала в сторону оценки только количественных показателей связано со сложностью количественной оценки качественных показателей, составляющих экономический потенциал. Кроме того, необходимо учитывать отраслевые особенности содержания функциональных составляющих экономического потенциала хозяйствующего субъекта, связанные с особенностями производственного процесса. Поэтому при структурировании потенциала формирование интегральной оценки может осуществляться по-разному из-за использования различных наборов показателей.

Экономический потенциал не является абсолютной фиксированной величиной. Он оценивается в контексте конкретных условий, сложившейся экономической ситуации и целей, которые ставит перед собой хозяйствующий субъект. При отсутствии целенаправленного воздействия экономический потенциал снижается с течением времени. При анализе экономического потенциала параметры, необходимые хозяйствующему субъекту для достижения поставленных целей, выступают в качестве критериев эффективности при разработке мероприятий по повышению потенциала. Исходя из этого оценку следует проводить не только в процессе функционирования (статический подход), но и в развитии хозяйствующего субъекта (динамический подход).

Учитывая вышеизложенное, оценка экономического потенциала должна основываться на принципах системности, иерархичности, адаптации, сопоставимости, достоверности и оперативности. Большое значение при анализе экономического потенциала имеют выбор системы критериев и динамика их изменения.