

ЭКОНОМИКА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА, ОРГАНИЗАЦИЯ И УПРАВЛЕНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯМИ, ОТРАСЛЯМИ, КОМПЛЕКСАМИ

Смирнова Ольга Сергеевна

студентка

Мудревский Александр Юзеевич

канд. экон. наук, доцент, заведующий кафедрой

НОУ ВПО «Международная академия бизнеса

и новых технологий (МУБиНТ)»

г. Ярославль, Вологодская область

ФОРМИРОВАНИЕ СТОИМОСТИ НЕМАТЕРИАЛЬНЫХ АКТИВОВ

Аннотация: авторы статьи рассматривают варианты постановки на баланс предприятия нематериальных активов по обоснованной стоимости путем создания венчурного предприятия, которое возьмет на себя все риски проведения научно-исследовательской деятельности и обеспечит на взаимовыгодной основе производственное предприятие доходными для него нематериальными активами.

Ключевые слова: амортизационный фонд, нематериальные активы, источники инвестирования.

При освоении инноваций предприятие получает объекты интеллектуальной собственности, которые должны быть поставлены на баланс в качестве нематериальных активов. Под нематериальными активами понимаются ценности, приобретаемые в результате проведения программ переобучения или повышения квалификации персонала, приобретения лицензий, разработки торговых знаков, проведения научных исследований и т. п. [3].

В 2014 году доля нематериальных активов в составе имущественно комплекса крупных европейских предприятий составила более 80%, в балансах российских предприятий этот показатель менее 1%. Изучение действующего зако-

нодательства Российской Федерации в области управления нематериальными активами показывает, что существенным препятствием к увеличению доли нематериальных активов в структуре основных фондов российских предприятий является постанова на баланс активов по первоначальной стоимости, рассчитанной суммой расходов на их приобретение (создание) и доведение до состояния, в котором они пригодны для использования, то есть стоимости рассчитанной по затратному подходу [4; 5].

Отсутствие механизмов постановки на баланс предприятий нематериальных активов по обоснованной стоимости приводит к занижению реальной стоимости имущественного комплекса предприятия, к снижению чистого доходов, а соответственно и собственных источников инвестирования инновационной деятельности предприятия, снижению инвестиционной привлекательности предприятия.

Для решения поставленной задачи предлагается создать венчурное дочернее предприятие, которое возьмет на себя все риски проведения научно-исследовательской деятельности и обеспечит на взаимовыгодной основе производственное предприятие доходными для него нематериальными активами. В процессе реализации различных стратегий в области управления нематериальными активами на предприятии определяются сценарии вовлечения в хозяйственный оборот нематериальных активов.

Сценарий первый: формирование уставного капитала.

Согласно действующему законодательству, имущественные права или иные права, имеющие денежную оценку, к которым относятся права на интеллектуальную собственность, могут быть вкладом в имущество хозяйственного товарищества или общества. То есть, формирование уставного капитала при создании новых предприятий или вклада в совместную деятельность осуществляется путем передачи нематериальных активов без отвлечения из оборота предприятия денежных средств. Это позволяет предприятию, не располагая достаточными материальными ресурсами для формирования большого по размеру уставного капитала, занять на рынке активную позицию с точки зрения платежеспособности

и кредитоспособности. Следует отметить, что в некоторых случаях для оценки стоимости нематериального актива должен привлекаться независимый оценщик. Например, в обществах с ограниченной ответственностью это нужно, если стоимость вносимого нематериального актива превышает 20 000 рублей.

При принятии положительного решения о передаче в уставный капитал производственного предприятия результатов интеллектуальной деятельности и (или) интеллектуальной собственности венчурным предприятием оформляются охранные документы, закрепляющие права собственности на объекты. Далее передача нематериального актива осуществляется в соответствии с договорной ценой на основании протокола собрания акционеров, договора об уступке исключительных прав на объекты и заключения об оценке стоимости передаваемых исключительных прав.

Средства, согласно оценке, зачисленные в уставный капитал предприятия, не облагаются налогом на прибыль у получившей стороны. Передача имущества в уставный капитал другой организации не является реализацией и, следовательно, не облагается НДС [4].

Сценарий второй: заключение договора об уступке прав (продажа НМА).

Реализации данного сценария предполагает передачу нематериально актива производственному предприятию путем заключения договора об уступке прав на объект (продажа нематериального актива), в соответствии с ст. 1128 ГК РФ.

По данному договору патентообладатель передает право на соответствующий результат интеллектуальной деятельности в полном объеме другой стороне – приобретателю исключительного права.

Операция по реализации имущественных прав является объектом налогообложения НДС. Поэтому при реализации нематериальных активов венчурное предприятие заплатит в бюджет НДС. Получившая нематериальный актив сторона вправе возместить НДС в этом же размере [4].

Сценарии третий: заключение лицензионного договора.

В соответствии со ст. 1236 ГК РФ по лицензионному договору патентообладатель (лицензиар) предоставляет другой стороне (лицензиату), право исполь-

зовать изобретение, полезную модель или промышленный образец в установленных договором пределах. По лицензионному договору актив остается на балансе венчурного предприятия, а производственному предприятию передается право пользования.

Реализация предлагаемого механизма возможна при вовлечении в хозяйственный оборот нематериальных активов: не оказывающих особого влияния на формирования амортизационного фонда предприятия, реализованным другим субъектам инновационной деятельности по лицензионным договорам.

Реализация нематериальных активов по лицензионному договору является объектом налогообложения НДС. Поэтому при реализации нематериальных активов венчурное предприятие заплатит в бюджет НДС. Получившая нематериальный актив сторона вправе возместить НДС в этом же размере [4].

Предложенные механизмы позволяют управлять налогооблагаемой базой налога на прибыль, увеличить амортизационные отчисления на материальные и нематериальные активы и увеличить оборотные средства предприятия, а также стоимость предприятия будет значительно выше стоимости аналогичных предприятий с аналогичными имущественным комплексом.

Список литературы

1. Коречков Ю.В. Инновационная активность организаций: институциональные факторы и финансовые инструменты: Монография / Ю.В. Коречков, О.В. Джигоев; Международная академия бизнеса и новых технологий (МУБиНТ). – Ярославль, 2014. – 116 с
2. Краюхин Г.А. Инвестиционные стратегии развития промышленных предприятий и методы их финансирования: монография / Г.А. Краюхин, Н.В. Турковская. – СПб.: СПбГИЭУ, 2008. – 315 с.
3. Мудревский А.Ю. Инвестиции в форме капитальных вложений / А.Ю. Мудревский; Международный университет бизнеса и новых технологий. – Ярославль, 2013. – С. 56.

4. Налоговый Кодекс Российской Федерации: Федер. закон от 31.07.1998 №146-ФЗ // КонсультантПлюс: Справ.-правовая система / Компания «КонсультантПлюс».

5. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru/>

6. Полухин А.А. Проблемы использования фонда амортизационных отчислений предприятиями Орловской области / А.В. Алпатов, А.Н. Ставцев // Проблемы современной экономики. – 2011. – №1. – С. 303–306.

7. Симаков И.Г. Методы формирования инвестиционных ресурсов инновационного обновления активной части основных фондов предприятия: диссертация / И.Г. Симаков. – Вологда, 2008. – 167 с.