

**Новоселов Петр Дмитриевич**

финансист

ООО «ТехноКом»

г. Зея, Амурская область

## **КЛАССИФИКАЦИИ ИСТОЧНИКОВ ФИНАНСИРОВАНИЯ ИНВЕСТИЦИЙ**

*Аннотация: в зарубежной практике само понятие «реструктуризация» прочно вошло в процесс жизнедеятельности предприятий. В Российской Федерации этот механизм также применяется в целях оздоровления кризисных предприятий, в том числе с помощью международных программ.*

**Ключевые слова:** инвестиции, инфляция, финансирование, бизнес.

Реструктуризация несостоятельного предприятия предполагает структурное преобразование этого предприятия в целях восстановления нормальной платежеспособности, роста конкурентоспособности и инвестиционной привлекательности. Этот процесс, протекающий на основе законодательно установленных реорганизационных мер, сопровождается любыми изменениями в производстве, имуществе и собственности. Это обстоятельство позволяет рассматривать реструктуризацию не только как юридическую категорию, но и экономическую, организационно-управленческую.

Реструктуризация предприятия направлена:

- на изменение характера использования активов;
- повышение эффективности производства;
- привлечение инвестиций;
- рост стоимости бизнеса;
- усиление контроля управления;
- разрешения конфликта с контрагентами.

Направления реструктуризации предприятия обычно рассматриваются через призму изменений масштаба бизнеса, внутренней структуры, а также структуры собственников, капитала и корпоративного контроля. Изменение масштаба

бизнеса в сторону расширения сферы деятельности, через слияние, поглощение, присоединение и другие типы реструктуризации предполагает использование лизинга. Если учесть, что большинство крупных предприятий в период глубокого экономического спада снизило загрузку мощностей до 30–40%, то сегодня, по мере роста спроса на их продукцию, постепенно расширяют свою деятельность и испытывают потребность в обновлении изношенных активов.

Причины, несущие в себе необходимость реструктуризации следующие:

- значительный физический и моральный износ активов предприятий;
- себестоимость продукции настолько высока, что превышает цену спроса;
- несовершенство структур организации и управления предприятиями;
- предприятия производят продукцию, не имеющую спроса на рынке.

В силу вышеперечисленных причин, реструктуризация должна носить оперативный и одновременно конструктивный и направленный на стратегическую перспективу характер, так как только в этом случае она станет эффективным инструментом позволяющим избежать банкротства, и, как следствие, ликвидации предприятия.

Принципиально можно выделить два подхода к концепции реструктуризации.

*1. Наступательная концепция.* Основная цель – диверсификация деятельности предприятия. Способствует наращиванию чистого денежного потока за счет роста эффективности хозяйственной деятельности. Ресурсы используются в целях усиления наиболее рентабельных сфер деятельности предприятия.

*2. Оборонительная концепция.* Основная цель – сокращение масштабов деятельности предприятия до необходимого уровня. Позволяет сбалансировать финансовые потоки предприятия. Ресурсы направляются на достижение финансовой стабильности.

### ***Список литературы***

1. Антипина О.В. Анализ венчурного финансирования в России и за рубежом // Вестник стипендиатов ДАД. – 2014. – Т. 1. – №1–1 (11). – С. 72–80.

2. Будаева М.С. Формы и источники финансирования инноваций // Путеводитель предпринимателя. – 2010. – №VI. – С. 29–39.
3. Бюджетная система Российской Федерации: Учебник / О.В. Врублевская [и др.] / Под ред. О.В. Врублевской, М.В. Романовского. – 3-е изд., испр. и перераб. – М.: Юрайт-Издат, 2004. – С. 234.
4. Нечаев А.С. Управление инвестиционным проектом как основа обновления основных производственных фондов // Путеводитель предпринимателя. – 2009. – №III. – С. 219–230.