

Аникина Юлия Владимировна

студентка

Папулова Татьяна Николаевна

старший преподаватель

ФГБОУ ВО «Югорский государственный университет»

г. Ханты-Мансийск, ХМАО – Югра

АНАЛИЗ ОСОБЕННОСТЕЙ ПОЛИТИЧЕСКОЙ КОММУНИКАЦИИ НА ДИПЛОМАТИЧЕСКОМ УРОВНЕ НА ПРИМЕРЕ ПРЕСС-КОНФЕРЕНЦИИ С.В. ЛАВРОВА И П. СИЙЯРТО

***Аннотация:** данная статья посвящена исследованию особенностей политической коммуникации в сфере дипломатии. Некоторые ее факторы исследуются отдельно более подробно на практическом материале. Также авторами рассмотрены навыки, необходимые представителям переговоров для успешного ведения переговоров на высшем уровне.*

***Ключевые слова:** дипломатия, политические переговоры, политическая коммуникация, пресс-конференция.*

Политические переговоры являются древнейшей формой политической коммуникации. Изначально они рассматривались как диалог верховных лидеров с целью создания коалиций государств, их распадов, войн и революций. Поэтому очень важное место в науке занимает анализ факторов, влияющих на саму продуктивность политических переговоров. Непонимание и несогласие, отсутствие договоренности часто являются причиной конфликта между государствами и их представителями. С целью предотвращения подобных ситуаций, их урегулирования в разные времена и эпохи люди прибегали к переговорам: «Худой мир лучше доброй войны» (Марк Туллий Цицерон) [1].

Очень важным является в ходе переговоров достигнуть соглашения по обсуждаемым вопросам. Степень успешности достижения компромиссов и взаимовыгодных решений определяет успешность переговоров.

В интерпретации В.И. Попова, дипломатия – это наука международных отношений и искусство ведения переговоров руководителями государств и правительств, а также специальными органами внешних сношений, таких как дипломатические представительства, министерства иностранных дел, дипломаты. Главная цель и задача дипломатии – защита интересов государства и его граждан [2].

У дипломатических переговоров на современном этапе развития общества существует ряд особенностей. Первая особенность заключается в том, что дипломат, строя свою позицию в переговорах, руководствуется понятием «национального интереса». Вторая особенность – в ходе переговоров используются все средства давления на противника. Переговоры начинаются с изложения исходных позиций участниками, часто в этих позициях включены завышенные требования, часто используются ультиматумы. Чтобы ввести противника в замешательство, участники переговоров начинают требовать выполнения дополнительных, новых условий в тот момент, когда все основные пункты соглашения уже были согласованы. Следует отметить, что переговоры такого типа связаны с большими психологическими нагрузками, поэтому существует предварительная психологическая подготовка к деловой беседе и настрой на партнера. Еще одной особенностью политической коммуникации в политической сфере следует считать использование приемов НЛП. Из них можно выделить такие как: раппорт, ключи глазного доступа. Дипломаты хорошо знают данные приемы, поэтому стараются контролировать себя, чтобы не показать своих истинных эмоций [3]. Четвертой важной особенностью дипломатических переговоров является задействование переводчиков.

Следует отметить, чтобы стать мастером общения, необходимо развивать такие навыки как: умение управлять конфликтом, ораторское мастерство, подстройка к собеседнику, навыки ведения переговоров, владение мимикой, жестикой, голосом. Также существует одно общее правило – чем вы более эрудированный, тем лучше. Все вышеперечисленные качества необходимы для дипломатов.

В данной работе будут анализироваться политические переговоры между двумя странами, а именно Венгрией и Россией на примере пресс-конференции С.В. Лаврова и П. Сийярто, которая была проведена 19 ноября 2014 года.

Так как во всемирную компьютерную сеть Интернет опубликовывают только видео итогов переговоров, не существует возможности исследовать такие особенности политической коммуникации в дипломатической сфере, которые используются при самой первой встрече дипломатов, а именно приемы НЛП, используемые при первой встрече дипломатов; также не существует возможности исследовать начало переговоров, которое характеризуется изложением исходных позиций участниками, ультиматумов, включение дополнительных условий.

Тем не менее, можно проанализировать другие особенности политической коммуникации в данной сфере.

Первым, что можно отметить, российский дипломат С.В. Лавров, строя свою позицию в переговорах, руководствуется не личными, а национальными интересами. Такой вывод можно сделать исходя из его слов: «...мы провели очень полезные переговоры с моим венгерским коллегой, Петером Сийярто. Мы констатировали, что *между нашими странами сложились весьма устойчивые, важные отношения. Мы рассматриваем их в качестве приоритетных.* Они основываются на исторических традициях, на взаимном уважении и на прагматизме. Это очень важно в современном чрезмерно идеализированном обществе».

Петер Сийярто также руководствуется интересами народа своей страны, это можно понять из его слов: «...я ему (С.В. Лаврову) признателен, что мы могли в рамках этих переговоров основательно обговорить все актуальные вопросы *российско-венгерского двустороннего сотрудничества....* Уважаемые дамы и господа, Украина является соседкой Венгрии, поэтому мы стремимся к тому, чтобы ситуация на Украине стабилизировалась как можно скорее. *Это в наших интересах...* Также *в интересах Венгрии* развивать стабильное и эффективное и основанное на взаимной реализации интересов сотрудничества с Россией, вернее даже не развивать его, а восстанавливать его...».

Из данных примеров можно сделать вывод о том, что дипломаты защищают интересы своего государства и его граждан.

Еще одной важной особенностью политической коммуникации в дипломатической сфере является задействование переводчиков-синхронистов или последовательных переводчиков. Их роль в проведении переговоров является очень важной, так как последовательный переводчик или переводчик – синхронист незаменим на деловых переговорах, а также на мероприятиях, где часть участников говорит на одном языке, а часть – на другом.

Так, на конференции были задействованы последовательные переводчики, обеспечивающие передачу предоставляемой информации.

Резюмируя выше сказанное, можно сделать вывод о том, что на современном этапе развития общества существуют такие особенности политической коммуникации на дипломатическом уровне как: начало переговоров с изложения исходных позиций участников; требование выполнения дополнительных условий, в то время когда основные условия договора уже согласованы; использование различных приемов НЛП; большая психологическая нагрузка; защита интересов своего государства и защита интересов его граждан; задействование последовательных переводчиков или переводчиков-синхронистов.

Список литературы

1. Марк Туллий Цицерон [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [http://www. epwr.ru>quotation/txt_7_27.php](http://www.epwr.ru>quotation/txt_7_27.php)
2. Чудинов А.П. Дискурсивные характеристики политической коммуникации // Политическая лингвистика. – 2012. – №2. – С. 53–59.
3. Дипломатия: психологические аспекты коммуникации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://uchebnik-online.com/131/183.html>