

Фатихов Руслан Винерович

аспирант

ФГБОУ ВПО «Башкирский государственный университет»

г. Уфа, Республика Башкортостан

Тужилова-Орданская Елена Марковна

д-р юрид. наук, профессор

Институт права

ФГБОУ ВПО «Башкирский государственный университет»

г. Уфа, Республика Башкортостан

ОСНОВЫ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПАРТНЕРСТВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

***Аннотация:** в данной статье проведен общий анализ правовых основ деятельности хозяйственных партнерств в Российской Федерации. В работе рассмотрены преимущества хозяйственных партнерств перед хозяйственными обществами и инвестиционными товариществами. Авторами предпринята попытка выявления исключительных черт хозяйственных партнерств как специфического субъекта хозяйственного права.*

***Ключевые слова:** хозяйственное партнерство, юридическое лицо, организационно-правовая форма, хозяйственное общество, хозяйственное товарищество, инвестиции, венчурная деятельность.*

Принятие Федерального закона «О хозяйственных партнерствах», а также последующее внесение поправок в статью 50 Гражданского кодекса РФ, направлено, прежде всего, на адаптацию отечественного законодательства о юридических лицах под активно развивающиеся экономические отношения в сфере реализации инвестиций и инноваций [1]. Основная задача данного нормативного акта, состоит в упорядочении системы взаимосвязи между субъектами инновационной, венчурной, в том числе деятельности.

Следует отметить, что из всех нормативных актов, которые направлены на регулирование деятельности коммерческих организаций, данный Закон признан максимально диспозитивным [2, с. 11].

Определяя организационно-правовую форму хозяйственного партнерства, исходя из норм Закона, можно сделать вывод, о том, что партнерства обладают комплексной формой, включающей в себя некоторые характеристики, как товарищества, так и общества с ограниченной ответственностью. Такую особенность организационно-правовой формы партнерства нельзя однозначно трактовать положительно, в силу отсутствия четких критериев данной организационно-правовой формы и, соответственно, ее непрозрачности в предпринимательской деятельности [3, с. 2].

Поскольку хозяйственное партнерство предназначено для участников инновационной деятельности (в том числе и венчурной), процедура создания, реорганизации или ликвидации хозяйственного партнерства носит упрощенный характер, соответственно отсутствует императивный порядок правового регулирования данной деятельности. При этом, реорганизация партнерства возможна только в форме преобразования в акционерное общество. Также следует отметить и на отсутствие императивных требований к минимальному размеру складочного капитала партнерства и упрощенную процедуру увеличения или уменьшения размера такого капитала.

Диспозитивность проявляется также и в вопросах выбора способа управления партнерства, структурирования внутренних отношений между участниками, возможности устанавливать различный режим прав и обязанностей участников хозяйственного партнерства. Важная роль в регулировании данных вопросов отводится соглашению об управлении партнерством [4, с. 57].

Закон при этом не устанавливает четко структуру органов управления хозяйственным партнерством, регулируя только положение лица, исполняющего функции единоличного исполнительного органа. В силу прямого указания Закона о партнерствах, структура управления конкретного хозяйственного партнерства во многом устанавливается соглашением об управлении партнерством.

Безусловно, такие широкие возможности диспозитивного регулирования, по замыслу отечественного законодателя, направлены на повышение адаптации хозяйственного партнерства к тому или иному конкретному инновационному (в том числе венчурному) бизнес-проекту.

Законом установлена возможность формирования в партнерстве складочного капитала, при этом вкладом в складочный капитал могут быть не только вещи, деньги, но и имущественные права и иные имеющие денежную оценку права. Ограничением является то, что вкладом в капитал партнерства не могут выступать ценные бумаги, за исключением облигаций, эмитенты которых должны быть определены уполномоченным органом исполнительной власти в сфере финансовых рынков (в настоящее время таким органом является Федеральная служба по финансовым рынкам).

При этом, особенностью является наделение нормами Закона участника партнерства обязанностью уплачивать проценты за просрочку внесения вклада в складочный капитал партнерства, что предполагает обеспечение стабильности финансирования партнерства [5, с. 7].

Исходя из вышеизложенного, представляется, что деятельность хозяйственных партнерств станет активно развиваться в условиях перехода к инновационной экономике в России. Несмотря на то, что деятельность хозяйственного партнерства наиболее соответствует требованиям участников инновационной (в том числе венчурной) деятельности по сравнению с закрепленными в гражданском законодательстве организационно-правовыми формами юридических лиц, тем не менее, вопросы функционирования хозяйственных партнерств и их правового статуса нуждаются в дальнейшей адаптации к действующему российскому законодательству.

Список литературы

1. О хозяйственных партнерствах: Федеральный закон от 03 декабря 2011 №380-ФЗ (с посл. изм. и доп. от 23.07.2013 №251-ФЗ) // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2011. – №49 (Ч. 5). – Ст. 7058.

2. Белицкая А.В. Инновации и инновационная деятельность: проблема определения и правового закрепления / А.В. Белицкая // Предпринимательское право. – 2011. – №3. – С. 11–15.

3. Донцова Ю. Новая разновидность юридического лица / Ю. Донцова // ЭЖ-Юрист-2011. – №29. – С. 1–6.

4. Макарова О. Хозяйственные партнерства: ноу-хау российского законодательства? / О. Макарова // Хозяйство и право. – 2012. – №2. – С. 56–65.

5. Суханов Е.А. О Концепции развития законодательства о юридических лицах / Е.А. Суханов // Журнал российского права. – 2010. – №1. – С. 5–13.

6. Бигаев А.В. К вопросу о российском законодательстве и хозяйственных партнерствах / А.В. Бигаев [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://fan5.ru/fan5-docx/doc-89370.php>