

Лихацкая Екатерина Александровна

преподаватель

Беспмятнова Людмила Петровна

канд. экон. наук, доцент

ФГАОУ ВО «Южный федеральный университет»

г. Ростов-на-Дону, Ростовская область

ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ РЕСУРСЫ КАК ЭКОНОМИЧЕСКАЯ КАТЕГОРИЯ (ИХ ПОНЯТИЕ И КЛАССИФИКАЦИЯ)

Аннотация: данная статья представляет собой попытку раскрыть экономическое понятие «производственные ресурсы», а также его сущность и возможные классификации.

Ключевые слова: ресурсы, затраты ресурсов, производственные факторы, классификация.

Чтобы рассмотреть понятие «производственные ресурсы», необходимо сначала прояснить различие данной категории в макроэкономической области и с точки зрения экономики отдельного предприятия. Начало общепринятой макроэкономической классификации было положено а. Смитом, который выделял три основных фактора – труд, капитал, земля (Исследование о природе вещей и богатстве наций. 1775), затем последовательность была изменена – труд, земля и капитал и сведена к наличию основного фактора «труд» К. Марксом.

Поскольку понятие производства работ и оказания услуг в макро и микроэкономике совпадают, стоимость потребляемых ресурсов за определенный период времени с точки зрения и той и другой сфер равны [1]. Но, принимая во внимание основную задачу экономики предприятия как управление им наилучшим образом в рамках существующей законодательной среды, данная категория требует более узкого рассмотрения относительно действительности отдельного хозяйствующего субъекта. Между тем, предложенная в 1951 Э. Гутенбергом классификация может быть акцептирована как всеобщая. Он подразделил ресурс

«труд» на диспозитивный (планирование, организация и контроль) и на объекто-ориентированный (направленный на объект) (работа непосредственно над изделием). Макроэкономические факторы «земля» и «капитал» были объединены и рассмотрены с точки зрения теории предприятия как средства производства (земля, здания, сооружения, машины, оборудование и как джокер денежные средства) и сырье и материалы (основные, вспомогательные).

Выделение дальнейших факторов, таких как умственный капитал или знание, вряд ли целесообразно для приводимой классификации, поскольку знание и информация всегда были составной частью диспозитивного фактора. В данной части прослеживается исключительно количественная, нежели качественная градация.

На наш взгляд предложенная Гутенбергом классификация производственных ресурсов [2] представленная в таблице, наиболее полно характеризует производственные ресурсы.

Таблица 1

Классификация производственных ресурсов по Гутенбергу

Управление производством и предприятием			Ориентированная на объект производительности труда	Средства производства	Сырье и материалы	
Планирование	Организация					
Дополнительные ресурсы			Первичные ресурсы			
Диспозитивные ресурсы			Элементарные ресурсы			
Потенциальные ресурсы					Ресурсы потребления	
Планирование	Организация	Управление	Контроль	Ориентированная на объект производительности труда	Средства производства	Сырье и материалы

Для изготовления изделий, как правило, должны комбинироваться друг с другом многочисленные производственные факторы. Необходимые затратные множители (показатели, позволяющие учитывать соотношение между количеством сырья и материалов, запущенных в производство, и выходом

готовой продукции) образуют элементы производства работ и оказания услуг и обозначаются как элементарные факторы. Они, в свою очередь, на основании различных производственных взаимосвязей подразделяются на ресурсы потребления и потенциальные ресурсы.

Диспозитивный ресурс подразумевает под собой плановое или стратегическое (оперативное применение на предприятии) вышеназванных ресурсов. Его оценка отражается в балансе как Гудвил или Ноу-Хау по методу Fair-Value (метод отражения справедливой (соразмерной) рыночной стоимости). Речь идет о нематериальном имуществе, которое может быть замещено только в ограниченном объеме [3]. К этой категории относятся патенты и качество клиентских связей.

Заработная плата, плата за аренду и проценты в общеэкономическом смысле представляют собой составную часть национального дохода, а с микроэкономической точки зрения – часть расходов хозяйствующего субъекта.

Систематизируя вышесказанное промышленные производственные ресурсы подразделяются на диспозитивные ресурсы и элементарные ресурсы.

Диспозитивные ресурсы можно подразделить на две группы:

1. Осуществляющие первичную диспозитивную работу
2. Делегирующие диспозитивную работу путем использования информационных систем

Группа «Элементарные ресурсы» в свою очередь представлена ресурсами потребления:

1. Входящими в продукцию (основные сырье и материалы, вспомогательные сырье и материалы, запасные части и полуфабрикаты).
2. Влияющими на процесс производства (материалы производственного назначения, быстро изнашивающиеся средства производства, одноразово используемая информация).
3. Поддерживающие средства производства (смазочные и охлаждающие материалы и средства по уходу).

Рассмотрим группу «Потенциальные ресурсы», которая представлена в виде:

1) факторов, непосредственно участвующих в производственном процессе (умственная и физическая деятельность занятых в производстве людей с делегируемыми диспозитивными заданиями, производственные средства, компьютерная техника и многократно используемые для получения информации о производственном процессе компьютерные программы);

2) факторов, обуславливающих типовые условия производства (земельные участки, здания, оборудование для монтажа и установки, компьютерная техника и компьютерные программы для осуществления руководства предприятием).

Из выше сказанного можно сделать вывод, что ресурсы потребления – это такие затратные множители, эффективность от использования которых при осуществлении одного производственного процесса не может быть использована для дальнейших идентичных производственных процессов. Они так же обозначаются как «повторяющиеся ресурсы». В этой категории можно выделить такие, которые становятся составной частью изделия (основные сырье и материалы, запасные части, вспомогательные материалы, полуфабрикаты) и те, что необходимы для бесперебойного осуществления производственного процесса (материалы производственного назначения для приведения в действие производственного оборудования). Потенциальные ресурсы это затратные множители, использование которых является эффективным в течение длительного периода времени. После завершения производственного процесса они могут быть использованы для дальнейших (идентичных или различающихся) производственных операций. Данный фактор рассматривается как потенциал для многократного повторения производственного процесса. Этот потенциальный характер выражается с одной стороны в использовании технического производственного оборудования, с другой стороны – в физической и умственной деятельности людей. В составе производственного оборудования можно выделить: оборудование, которое непосредственно участвует в производственном процессе; оборудование, которое

рассматривается при общих условиях как часть производственного процесса. Первая категория напрямую занята в изготовлении товаров, работ, услуг. Кроме этого, большое значение имеет оборудование, которое не оказывает непосредственного влияния на производственный процесс (вторая категория).

Принимая во внимание использование сырья, материалов и природных ресурсов (в виде полезных сельскохозяйственных угодий), следует упомянуть о связи использования производственных ресурсов и нагрузки и отрицательного воздействия на окружающую среду [5]. Речь идет как об использовании природных запасов, так и об изменении природных зон производственными зданиями и их периферией. В отдельных производственно – экономических исследованиях идет дискуссия о том, следует ли рассматривать окружающую среду как самостоятельный производственный. Данная концепция приобретает значение в свете экологической ориентации производства, при этом все-таки названные факторы «входящие нагрузка на окружающую среду» и «выходящее загрязнение окружающей среды» должны быть рассмотрены более детально. Они обсуждаются при описании производственного процесса. Ресурс «выходящее загрязнение окружающей среды» едва ли можно назвать непосредственным «потреблением окружающей среды», но все-таки экологическая ориентация на входящие и выходящие эффекты в теории производства и затрат должна прослеживаться.

Процесс изготовления товаров, работ, услуг не протекает без использования человеческого труда. В микроэкономике различают труд, ориентированный на объект, и диспозитивный труд (Гутенберг (Guttenberg) 1983). Ориентированный на объект труд подразумевает физическую и умственную деятельность, которая осуществляется непосредственно в производственном процессе или находится с ним в тесной связи. При систематизации данный фактор можно отнести к элементарным. В качестве потенциала следует рассматривать личность трудящегося, но не сам результат труда. Даже если аргументировать, что не работающий человек, а производимые им блага по договору связаны с предприятием, то в конечном счете потенциальное свойство следует видеть в

том, что трудящиеся могут быть определенным образом заняты в производстве в течение длительного периода времени. Комбинация элементарных факторов находит выражение в ресурсе «диспозитивный труд», характерными особенностями которого являются планирование, организация и контроль продуктивных процессов предприятия. При разделении человеческого труда на диспозитивную и ориентированную на объект части не должно складываться впечатление, что ниже уровня руководства предприятия не возникает диспозитивных заданий. Большая часть диспозитивной работы делегируется руководителям производства, отделов и групп. Также непосредственно для деятельности по изготовлению товаров, работ, услуг требуется выполнение диспозитивных функций по наблюдению и ликвидации отрицательно влияющих факторов [4].

В отличие от макроэкономики, которая различает ресурсы производства труд, капитал и почва, Гуттенберг (Guttenberg 1983) выделяет в рамках теории производства и затрат три микроэкономических элементарных ресурса: человеческий труд, средства производства и сырье и материалы, ограниченные диспозитивными факторами «управление», «планирование» и «организация». Данная классификация представлена на Рис. 1 «Обзор производственных ресурсов в микроэкономическом смысле».



Рис. 1. Обзор производственных ресурсов в микроэкономическом смысле

С помощью указанных диспозитивных факторов ресурсы следует скоординировать между собой исходя из постановки целей предприятия. Йеле (Jehle) и др. причисляют к составу элементарных факторов четвертый «Знание, данные, информация», который (обусловленный не в последнюю очередь возрастающей ролью прогресса в электронной обработке данных) в настоящее время играет значительную роль.

Производство товаров, работ, услуг возможно и осуществляется путем комбинации производственных ресурсов – сырья и материалов, средств производства и человеческого труда (рис. 2).

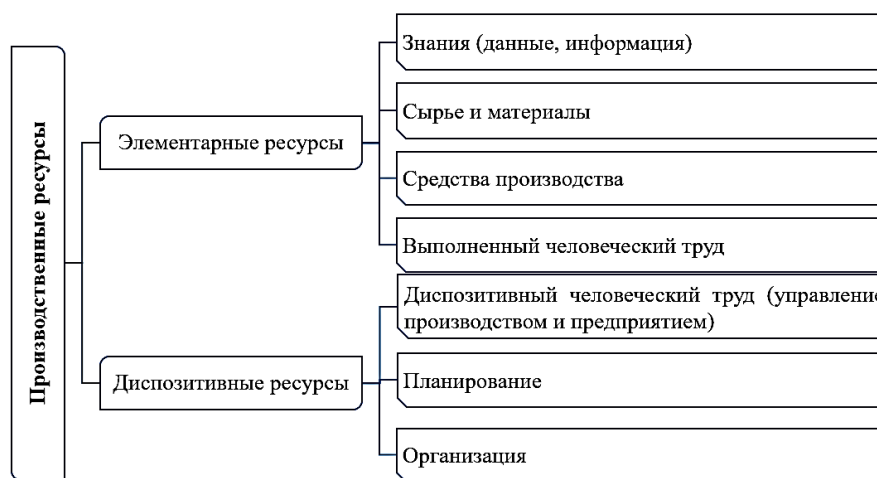


Рис. 2. Система производственных ресурсов

Более детальное рассмотрение выдвинутой Гуттенбергом классификации было предложено среди прочих Буссе, Кольбе/Лассманн («Теория предприятия»), Керном («Экономика производства»), Кильгером («Теория затрат») и Виттманном («Теория производства»).

Ресурс «Сырье и материалы» воплощает совокупность сырья, основных и вспомогательных материалов, которые используются как для производства, заготовки, доставки и реализации, так и для поддержания готовности к эксплуатации. В этом смысле определение «производственные материалы» охватывает все потребительские товары, которые применяются в начальной стадии специфического производственного процесса и являются главными составными частями полуфабрикаты или готового продукта[6] Сырье и

материалы могут быть использованы в зависимости от вида продукта или метода производства в неизменной форме, измененной под воздействием производства форме или подвергаться воздействию частично.

Ресурс «Средства производства» охватывает почву, здания, приборы, оборудование, агрегаты, права и информацию предприятия. Т.о. данное понятие обозначает блага, которые используются в производстве и являются носителями производственного процесса. Средства производства делают возможным сам производственный процесс и применяются для поддержания производственной активности[4] Они образуют потенциал для осуществления производства и обозначаются как потенциальные факторы. Эксплуатация средств производства в течение определенного временного промежутка, связанная с использованием ресурса «сырье и материалы» в определенном количестве, осуществляется в целях поставки квантифицируемого (поддающегося количественной оценке) выхода продукции (полуфабриката или готового продукта).

Ресурс «Человеческий труд» должен рассматриваться как ориентированная на объект выполняемая в производственном процессе работа, так и как диспозитивный труд при созидании производственного процесса, программы и управления. Исходя из функций области производства можно управлять выполняемой персоналом объекториентированной и диспозитивной деятельностью и привести ее в соответствие имеющимся рабочим местам. Носителем диспозитивного объекториентированного труда является человек, при этом каждое лицо может выступать как носитель обоих производственных ресурсов, связанных с работой.

Еще одна классификация представлена М. Гроссером [2]. Предложенное им подразделение Элементарных производственных ресурсов представлено на рисунке 3.

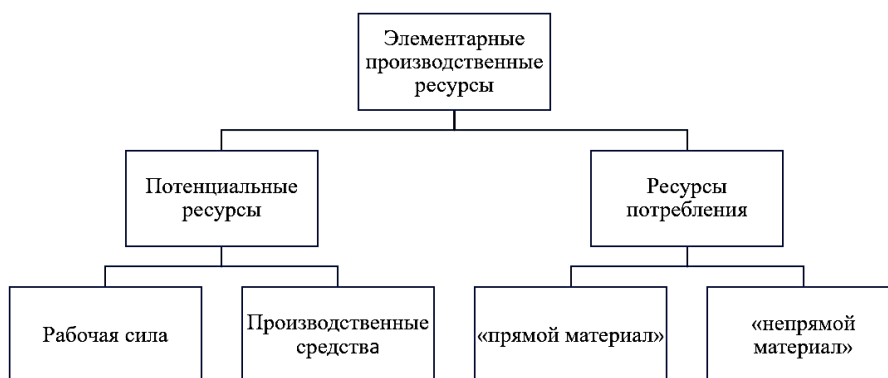


Рис. 3. Элементарные производственные ресурсы по М. Гроссеру

При рассмотрении данной классификации Гроссер вводит понятие «потребительской функции», под которой понимают необходимое для обработки одного продукта время загрузки средства производства как функцию производительности оборудования. Если задана производительность оборудования в единицах за определенный период времени, и при этом оборудование работает быстрее (медленнее), то это увеличивает (снижает) степень использования факторов производства на единицу выхода продукции [7].

Потребительская функция рабочей силы. Потенциал использования ресурса «Рабочая сила» подразумевает под собой другие характеристики, чем ресурс «Средства производства». При этом принимаются во внимание 2 следующие предпосылки:

1. Труд не носит накапливаемый характер.
2. «Потребление» не касается непосредственно самого носителя ресурса, а только его потенциала.

Использование ресурса «Рабочая сила» понимается согласно его потенциальным свойствам, т.е. В соответствии с предлагаемыми предприятием возможностями по использованию рабочей силы. Это явление получило определение потенциального процесса (операции). Теория производства применяет для измерения количества потребляемого фактора категорию «заработная плата».

Потребительская функция «прямого использования материала».

В этом случае между использованием факторов и количеством производимой продукции прослеживается непосредственная связь. Если рассчитать материальные затраты на единицу продукции, то количество используемого фактора при возрастающем выпуске продукции останется постоянным.

Потребительная функция «непрямого использования материала». При не прямой потребительной функции связь между количеством используемого фактора и выходом продукции опосредованная. Она проявляется, как правило, только при участии в комбинационном процессе средств производства [8].

Для расчета возникающих в производственном комбинационном процессе затрат производственных ресурсов следует выбрать калькуляционную модель, представленную на рисунке 4.

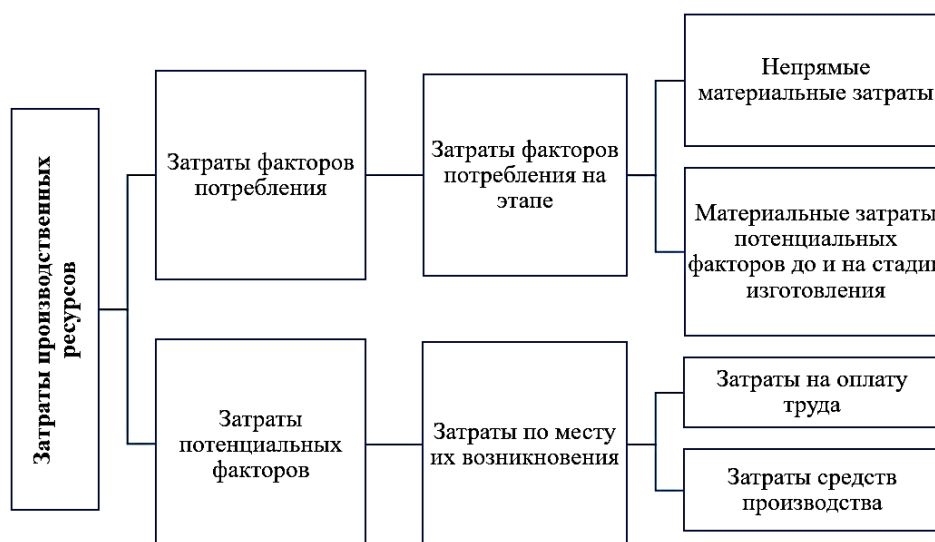


Рис. 4. Калькуляционная модель

Так называемые затраты ресурсов производства образованы из затрат потенциальных ресурсов и ресурсов потребления. При предположении, что комбинационный процесс состоит из отдельных комбинационных стадий, соответствующих отдельным стадиям производства, иначе говоря отдельным рабочим местам, затраты потенциальных факторов могут быть исчислены по затратам по месту их возникновения, которые в свою очередь представлены затратами средств производства и затратами на оплату труда.

Затраты ресурсов потребления подразделяются на материальные затраты и затраты потенциальных ресурсов, возникающих до и на стадии изготовления, и на не прямые материальные затраты.

Список литературы

1. Беспамятнова Л.П. Проблемы развития бухгалтерского управленческого учета производственных ресурсов // Актуальные аспекты инновационного экономического и юридического развития в условиях роста напряженности вокруг России: Межвузовская научно-практическая конференция / Министерство образования и науки РФ, Филиал «Московский институт предпринимательства и права» в г. Ростове-на-Дону. – 2015. – С. 91–96.

2. Готтинген Хайдельберг. Основы организации производства. Том 1. «Производство». – Берлин, 1951, 1961, 1966.

3. Гроссер Моше. Оптимальное использование производственных ресурсов при осуществлении инвестиций в производственный процесс»: Автореферат дис. ... д-ра техн. наук / Высшая техническая школа. – Цюрих, 1976.

4. Лихацкая Е.А Информационная составляющая ресурсного потока в системе управления предприятием // Новое слово в науке: перспективы развития: IV Международная научно-практическая конференция. – Чебоксары, 2015. – С. 377–381.

5. Сарычева К.О. Современные концепции управленческого учета / К.О. Сарычева, И.В. Фролова // Приоритетные направления развития и модернизации современной России. Правовые и социально-экономические аспекты: Межвузовская научно-практическая конференция / Филиал НОУ ВПО «МИПП» в г. Ростове-на-Дону. – Ростов н/Д, 2014. – С. 131.

6. Фирова И.П. Совершенствование методов учета и управления затратами как важнейший фактор обеспечения экономической безопасности промышленного предприятия / И.П. Фирова, М.М. Глазов // Вестник Санкт-Петербургского университета МВД России. – 2014. – №4. – С. 161–164.

7. Чалова М.И. Современные тенденции развития управленческого учета / М.И. Чалова, Л.П. Беспмятнова // Современные тенденции и перспективы развития России. Политические, правовые и социально-экономические аспекты: Межвузовская научно-практическая конференция / Филиал НОУ ВПО «МИПП» в г. Ростове-на-Дону. – 2014. – С. 43.

8. Штефен Райнер, Шиммельпфенг. Теория производства и затрат. – 4-е изд-е, доп. – Производственные ресурсы, 2012.