

Захаров Сергей Олегович

канд. экон. наук, доцент

ФГБОУ ВПО «Тольяттинский государственный университет»

г. Тольятти, Самарская область

К ВОПРОСУ О СУЩНОСТИ ЭФФЕКТИВНОСТИ И РЕЗУЛЬТАТИВНОСТИ

Аннотация: в статье рассматриваются основные подходы к определению понятия «эффективность». Материал исследования будет полезен специалистам экономической сферы.

Ключевые слова: эффективность, результативность.

Различные трактования широко распространенных экономических категорий эффективность и результативность обуславливает необходимость изучения данных понятий в ретроспективе. В международном стандарте для системы управления процессом проверки качества ISO 9000 [2] используются два термина: «результативность» и «эффективность». Под результативностью понимается «степень достижения запланированных результатов», а эффективность – рассматривается «как соотношение между достигнутыми результатами и затраченными ресурсами».

Первым, кто ввел понятие «эффективность» был Вильфредо Парето [3]. В его понимании, при ее определении должны учитываться интересы всех участников единого производственного процесса и получение максимального эффекта не должно сопровождаться с нанесением ущерба какому-либо участнику этого единого экономического процесса. Эффективность требует получения максимальной результативности, максимально достигаемую отдачу от средств труда.

Дж. Нейман, ученик В.Паретто, выделял антагонизм эффективности, как универсальную объективную реальность: «Ведущий принцип не может формулироваться в виде требования одновременной максимизации двух или более функций. Любой подобный принцип, если его понимать буквально, является

внутренне противоречивым – ни одна функция, вообще говоря, не будет иметь максимума там, где его имеет другая» [3].

Преобладающим методом оценки эффективности деятельности предприятий стала производная функции Кобби-Дугласа. Она позволила связать выход продукта (выпуск продукции), воспринимаемый как эффект деятельности предприятия, с ресурсами и факторами производства. Для поиска наибольшей эффективности производства необходимо определить предельную производительность участвующих в нем факторов, с помощью которой определяется оптимальный объем используемых ресурсов.

Модель роста Роберта Солоу [4] определяет какие факторы сбалансированного экономического роста, в частности, какой темп экономического роста может позволить себе экономика при заданных параметрах экономической системы, при этом максимизировать доход на душу населения и объем потребления. Особенностью этой модели так же является способность демонстрировать устойчивый экономический рост.

Ян Тинберген ввел показатель темпа технического прогресса, не смотря на объективные сложности определения его вклада в экономический рост, особенно на кратко- и среднесрочных отрезках времени. Позже Нобелевский лауреат К. Эрроу используя эластичности замещения как фактор, влияющий на поведение функции эффективности. Его модель лежит в основе функции с постоянной эластичностью замещения одного фактора другим, связывающий рост эффективности производства с используемыми ресурсами (факторами производства) и способами их замещения [2].

Обобщение различных подходов, позволило сформулировать одну из главных проблем современных теорий экономического роста – насколько экономический рост действительно является экзогенным или эндогенным, т.е. насколько он обусловлен внешними или внутренними факторами. В результате появилось множество альтернативных теорий, которые могут быть объединены под общим названием модели эндогенного экономического роста.

В целом рассмотрение существующих подходов к понятию эффективности и моделей экономического роста позволяют утверждать, что в условиях современного производства долгосрочный экономический рост может носить эндогенный характер [2].

Важность категории «эффективности» в экономике, обуславливает необходимость ее всесторонней оценки. Основными элементами, формирующими понятие «эффективность», являются эффект (результат) и затраты (ресурсы).

В условиях разнообразия форм хозяйственной деятельности, институциональных форм и отношений, определение эффективности становится еще более сложным для количественной оценки, поскольку любая оценка отражает только чей-то конкретный «интерес» или «цель».

Представители современного направления в экономической теории – экономической синергетики, определяют эффективность системы как максимальную полезность результата в рамках соответствующих для конкретного времени и пространства ценностных ориентации.

Развитие подходов к понятию «эффективность» привело к современному толкованию «эффективности», как одной из важнейших качественных характеристик некоторой системы с точки зрения соотношения затрат и результатов функционирования этой системы.

Список литературы

1. «ГОСТ ISO 9001–2011. Межгосударственный стандарт. Системы менеджмента качества. Требования» (введен в действие Приказом Росстандарта от 22.12.2011 N 1575-ст)
2. Захаров С.О. Стратегическое управление интеграционным взаимодействием в корпоративных структурах региона: Дис. ... кандидата экономических наук: 08.00.05 / Захаров Сергей Олегович. – Тольятти, 2012. – 195 с.
3. Pareto V. Manuel d'economie politique. Paris, 1909
4. Solow R.M. A Contribution to the Theory of Economic Growth // Quarterly Journal of Economics. – 1956. – №70. – P. 65–94.