

Кобякова Анастасия Андреевна

специалист

Филиал Банка ВТБ (ПАО) в г. Хабаровске

магистрант

ФГБОУ ВО «Хабаровский государственный

университет экономики и права»

г. Хабаровск, Хабаровский край

Пономарева Надежда Александровна

канд. экон. наук, доцент, преподаватель

ФГБОУ ВО «Хабаровский государственный

университет экономики и права»

г. Хабаровск, Хабаровский край

О ВОЗМОЖНОСТИ ВВЕДЕНИЯ ОБЯЗАТЕЛЬНОЙ ПРОДАЖИ ЧАСТИ ВАЛЮТНОЙ ВЫРУЧКИ В РОССИИ

Аннотация: в данной статье охарактеризована современная ситуация на валютном рынке. В работе описаны существующие в мировой практике валютные ограничения, а также подробно рассмотрена история существования механизма обязательной продажи части валютной выручки в России и проблематика его существования в нынешней экономике.

Ключевые слова: валютное регулирование, валютные ограничения, инструменты валютного регулирования, валюта, валютный курс.

Сегодня любая нестабильная ситуация в экономике оказывает влияние на валютный рынок, в первую очередь это сказывается на курсе валюты, что наглядно подтверждается российской действительностью. Поэтому изучение закономерностей, рассмотрение инструментов влияния на стабильность экономики, поддержание платежеспособности рубля, выявление перспектив развития валютного рынка в России имеют важное значение в нынешней ситуации.

За небольшую историю своего существования валютный рынок России неоднократно демонстрировал свою неустойчивость, проявляющуюся главным образом в девальвации рубля. И каждый раз это подрывало доверие к национальной валюте, приводило к долларизации экономики и развитию валютных спекуляций, что еще больше усугубляло ситуацию. Такое стремительное и долговременное падение курса рубля, связанное, в основном, с экономическими санкциями и значительным падением цены на нефть, случилось впервые. Поэтому вопрос поддержания курса рубля различными инструментами является актуальным.

Одним из таких инструментов являются валютные ограничения. К ним могут относиться ограничения на покупку валюты, обязательная продажа части валютной выручки, дифференцированные валютные курсы, запрет на перевод валюты за границу. В целом любые валютные ограничения негативно сказываются на интеграции страны в мировую экономику, однако могут являться временной мерой для защиты интересов страны. Рассмотрим самый часто применяемый в мировой практике вид валютных ограничений.

Обязательная продажа части валютной выручки – это норматив, устанавливаемый в процентном соотношении к валютной выручке в виде денежных средств, получаемой резидентами в иностранной валюте, подлежащей обязательной продаже уполномоченному банку, через уполномоченный банк на валютных биржах, на внебиржевом валютном рынке или Центральному банку Российской Федерации.

История обязательной продажи валютной выручки берет свое начало во второй половине 1980-х годов, с начала разрушения валютной монополии государства. Собственно говоря, на данном этапе существовала 100% обязательная продажа экспортной выручки через Внешэкономбанк СССР по заниженному курсу, а государство «позволяло» организациям выкупать часть их валютных зачислений. Большая часть валюты поступала государству и использовалась как для централизованных импортных закупок, так и для создания валютных резервов.

После распада СССР в 1991 году, с введением реформ, 30 декабря 1991 года был выпущен Указ Президента РФ «О формировании республиканского валютного резерва Российской Федерации в 1992 году», согласно которому предусматривалась обязательная продажа в валютный резерв правительства 40 процентов экспортной валютной выручки (по специальному курсу рубля ниже рыночного курса, устанавливаемого Центральным банком) и 10 процентов валютной выручки – Центральному банку для формирования стабилизационного фонда в целях поддержания курса рубля.

С 1 июня 1992 года Указом Президента продажа валюты в Республиканский валютный резерв была отменена, и вместо него была введена обязательная продажа 50 процентов валютной выручки по рыночному курсу на внутреннем валютном рынке через уполномоченные банки, на межбанковских валютных биржах и Центральному банку.

Сразу после дефолта 1998 года норматив был повышен с 50 процентов до 75. Эта мера, внешне призванная помочь стабилизации, носила деструктивный характер, так как дополнительно подрывала доверие к рублю.

В дальнейшем, после стабилизации экономики норматив был понижен до 50 процентов и одновременно стал готовиться проект валютной либерализации. И с 2002 года обязательная продажа части экспортной валютной выручки юридических лиц стала вновь происходить на внебиржевом межбанковском валютном рынке либо обслуживающему резидента уполномоченному банку (то есть не только на бирже), либо непосредственно Центробанку.

Новый уровень норматива обязательной продажи экспортной выручки был заложен в законе «О валютном регулировании и валютном контроле» №173-ФЗ 2003 года. Его предельный размер составил 30% [1]. А с 1 января 2007 года, статья данного закона, устанавливающая обязательную продажу, *утратила силу*.

Примечательно, что Инструкция, которой регулировался норматив, силу не утратила. Означает ли это, что Центральный банк может снова его ввести?

В декабре 2014 года депутаты фракции «Справедливая Россия» внесли в Госдуму проект закона «О внесении изменения в Федеральный закон «О валютном регулировании и валютном контроле», принуждающий российские компании к обязательной продаже части валютной выручки [4]. В пояснительной записке к законопроекту необходимость установления этой меры объясняется необходимостью принятия экстренных мер по сдерживанию курса национальной валюты, для снижения негативных последствий кризиса. Юридические лица и частные предприниматели должны продавать 50% экспортной валютной выручки на внутреннем валютном рынке. Продавать валюту предложено по курсу ЦБ на день продажи и не позднее чем через семь рабочих дней после поступления валюты на счет. Подобные меры обеспечили бы постоянное предложение валюты на валютной бирже, следовательно, поддержали бы курс рубля. Кроме того, так же поспособствовали бы уменьшению вывода капитала из страны.

На практике большинство официальных и банковских деятелей упорно поддерживали систему обязательной продажи валюты. Основные аргументы в пользу обязательной продажи:

1. Стабилизация валютного рынка, обеспечение гарантированного предложения валюты.
2. Обеспечение формирования и накопления валютных резервов Центробанка.
3. Обеспечение устойчивости платежного баланса, возможности обслуживания внешнего долга.

Однако, имеются и другие точки зрения, так депутаты А.Н. Илларионов и Б.Г. Федоров придерживаются мнения о том, что данная система:

1. Искажает механизм формирования валютного курса, приводит к его заниженности и подверженности резким колебаниям. Это снижает стимулы к повышению эффективности производства.
2. Деформирует картину инфляции, является причиной ее завышенного уровня.
3. Подрывает доверие к национальной валюте.

4. Порождает высокие транзакционные расходы экспортеров, которые не имеют никакого экономического смысла [2].

Несмотря на затянувшуюся кризисную ситуацию и возникновение новых конфликтов на международном уровне, 9 июня 2015 года законопроект «Справедливой России» был отклонен. По мнению Госдумы, жесткие меры только усугубят нынешнюю ситуацию и подорвут последние остатки инвестиционной привлекательности в России.

Список литературы

1. О валютном регулировании и валютном контроле: Федеральный закон от 10.12.2003 №173-ФЗ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>

2. Обязательная продажа валютной выручки // Вестник РЭО. – 2002. – №59.

3. Операции банков по внешнеэкономической деятельности: Учебное пособие / Под ред. Н.А. Пономаревой. – Хабаровск: РИЦ ХГАЭП, 2013.

4. РосБизнесКонсалтинг [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://rbc.ru/>