

УДК 33

DOI 10.21661/r-112791

*С.Д. Медведков, Т.М. Исаченко*

## УЧРЕЖДЕНИЕ ВТО КАК НОВЫЙ ЭТАП РАЗВИТИЯ МНОГОСТОРОННЕЙ ТОРГОВОЙ СИСТЕМЫ

*Аннотация:* в статье выделены этапы формирования Всемирной торговой организации (ВТО) как нового аспекта регулирования многосторонних торговых отношений. В работе описаны также основные задачи и ключевые функции, которые выполняет ВТО, а также рассмотрены нормативные положения создания организации.

*Ключевые слова:* ВТО, ГАТТ, многосторонняя торговая система.

*S.D. Medvedkov, T.M. Isachenko*

## THE ESTABLISHMENT OF WTO AS A NEW STAGE OF THE MULTILATERAL TRADING SYSTEM DEVELOPMENT

*Abstract:* this article describes the stages of formation of World trade organization (WTO), as a new aspect of multilateral trade relations regulation. It also describes the main objectives, key functions of WTO and regulations of this organization.

*Keywords:* WTO, GATT, multilateral trade system.

Всемирная торговая организация (ВТО) является краеугольным камнем современной международной торговой системы. Это связано как с широким кругом вопросов, входящих в сферу ее компетенции, так и с влиянием этого субъекта глобального управления на функционирование всего комплекса современных мирохозяйственных связей.

Соглашения об учреждении Всемирной торговой организации (ВТО), известное как Марракешское соглашение (15 апреля 1994 года), стало результатом завершения работы Комитета по торговым переговорам Уругвайского раунда многосторонних торговых переговоров ГАТТ.

Соглашение об учреждении ВТО предусматривает, что члены ВТО должны обеспечить соответствие своих законов, нормативных положений и административных процедур обязательствам, закрепленным в соглашениях. Речь идет о ключевых соглашениях системы ВТО – ГАТТ (товары), ГАТС (услуги) и ТРИПС [1].

При этом в Соглашении об учреждении говорится, что ГАТТ-94 и ГАТТ-47 являются двумя «различными с юридической точки зрения» соглашениями. ГАТТ-94 включает текст ГАТТ-47 и связанные с ним правовые документы, соглашения и договоренности по толкованию и изменению статей ГАТТ, а также протокол, содержащий перечни уступок в торговле товарами. Участникам Уругвайского раунда не хватило времени, для того чтобы осуществить задачу правового характера по надлежащему пересмотру положений ГАТТ-47, заменяемых положениями Соглашения о ВТО.

Учреждение ВТО завершило почти полувековую историю попыток создания многосторонней международной организации, регулирующей вопросы торговли. Реализация сложной задачи по созданию такого глобального международного учреждения стала возможна благодаря следующим факторам:

- объективная потребность, возникшая вследствие увеличения числа стран – активных участников мировой торговли;
- появление проблем, которые по своей природе могли быть разрешены только на основе универсального многостороннего подхода;
- глобализация мировой экономики, которая предполагает возрастание и усложнение номенклатуры международного обмена товарами и услугами, появление международного кооперационного производства, растущую зависимость всех стран от международного обмена товарами и услугами.

По состоянию на май 2016 года ВТО насчитывает 162 государства-члена, еще около 30 государств имеют статус наблюдателя и находятся в процессе присоединения к организации. ВТО является основой международной экономической организацией, которая на практике регулирует 90–95% мирового внешне-торгового оборота [2]. Комплекс норм, регламентированных ВТО, определяет

базовые правовые условия, на основе которых осуществляется мировая торговля товарами, услугами и правами интеллектуальной собственности, построены системы государственного регулирования внешней торговли большинства стран мира.

Важно отметить, что ВТО представляет собой не только систему взаимосвязанных международных соглашений по вопросам международной торговли, но и создает общие институциональные рамки для осуществления торговых отношений между ее государствами-членами в вопросах, относящихся к соглашениям и к связанным с ними правовым документам. Международно – правовой особенностью права ВТО является обязанность стран-членов обеспечивать соответствие своих национальных законов, иных нормативных актов и административных процедур с взятыми ими обязательствами в рамках Соглашения об учреждении Всемирной торговой организации (Марракешское соглашение).

Статья III Марракешского соглашения регламентирует функции ВТО:

- содействие осуществлению, применению и функционированию соглашений Уругвайского раунда;
- создание форума для переговоров между членами по вопросам, касающимся их многосторонних торговых отношений;
- создание механизма разрешения торговых споров;
- обзор торговой политики стран-членов;
- взаимодействие с другими международными организациями с целью глобализации экономической политики [3].

Одной из главных задач Всемирной торговой организации является содействие развитию международной торговли. Эта задача реализуется как в рамках текущей деятельности рабочих органов ВТО, так и в ходе многосторонних торговых переговоров (МТП), проводимых Организацией.

Однако процесс достижения столь амбиционных целей не может обойтись без сложностей. Результаты последнего (Уругвайского) раунда ГАТТ (1986–1994 гг.) носили во многом незавершенный характер и многие члены ВТО хотели

бы видеть более эффективное дальнейшее совершенствование торговой системы.

Деятельность начавшей функционировать в 1995 году ВТО, практически сразу выявила неравнозначный характер выгод от подписанных договоренностей в пользу развитых стран. Развивающиеся страны быстро осознали дисбалансы как в новых правилах, так и в обязательствах правового пакета ВТО. Извлечение экономической выгоды в виде либерализации доступа на рынки, обещанной им при заключении сделки в Пунта-дель-Эсте (Уругвай), оказалось для многих из них утопией.

Проблемы, характеризующие регулирование международной торговой политики на рубеже XX–XXI веков, непосредственно связаны с основными тенденциями мировой торговли и факторами, влияющими на нее. Но перед этим стоит выделить следующие основные обстоятельства, а именно внешние политические и индустриальные факторы, которые и стали причиной длительного и бурного роста всей мировой торговли и оказали весомое влияние на ее характер в конце 1990-х начале 2000-х годов.

Здесь можно выделить шесть таких основных обстоятельств:

1. Восстановление экономик пострадавших в результате Второй Мировой Войны стран Европы и Азии (это обеспечило потребность в импорте в огромных объемах промышленного оборудования, сырья, продовольствия и т. д.).

2. Выход на мировую арену десятков новых независимых государств, которые стали самостоятельными участниками международного торгового обмена (это произошло после войны, а также в результате деколонизации);

3. Ускоренное научно-техническое развитие с появлением новых отраслей производства привело к появлению на рынке новых товаров, технологий и высокотехнологичных услуг (именно этим в большей степени характеризуется вторая половина XX века) способствовало выходу на мировую торговую арену новых лидеров в экономике. И если раньше такое лидерство почти безоговорочно принадлежало развитым странам, то к концу 1990-х – началу 2000-х подавляющее

большинством из них было представлено уже развивающимися (в том числе т.н. Новыми Индустриальными Странами).

4. Дальнейшее развитие международного разделения труда. Именно в данный период это выразилось в стремительном росте количества транснациональных корпораций, которые в значительной степени были ориентированы на экспорт (интернационализация производства за этот период породило инновационное явление, которое получило ряд названий: «глобальные цепи поставок», «глобальные производственные цепи», «глобальные цепочки создания добавленной стоимости»).

5. Появление новых средств регулирования торговли. Это безусловно связано с ростом научно-технического прогресса, однако в данном случае речь скорее идет о разработке и создании новых транспортных средств для морских, воздушных, наземных перевозок, трубопроводного транспорта, о совершенствовании погрузо-разгрузочных работ и т. д. (значительный эффект на расширение возможностей в мировой торговле оказало развитие новых информационных технологий и развитие инновационных автоматизированных систем).

6. И, наконец, последнее обстоятельство, о котором говорилось ранее, связано с формированием и развитием универсальной правовой базы международных торговых отношений, а именно создание Всемирной Торговой организации, которое ознаменовало конец XX века в мировой торговой политике.

Все перечисленные обстоятельства в комплексе обеспечили непрерывный рост мировой торговли в послевоенный период, который практически на протяжении всей второй половины XX века опережал рост мирового ВВП и продолжился в XXI веке вплоть до начала мирового кризиса в 2008 г [4]. Опережающий по отношению к мировой экономике рост международной торговли в свою очередь вносил свой вклад в экономический рост. Особенно заметно это проявилось на примере относительно быстрого экономического развития в конце XX века ряда государств Восточной Азии. Поэтому период середины 1990 – начала 2000 гг. до начала кризиса можно считать «золотым веком» глобализации, когда

развивающиеся рынки росли беспрецедентными темпами, многие страны включились в мировую торговую систему, вдвое сократилось количество бедных.

### ***Список литературы***

1. ВТО: угрозы и возможности в условиях выхода на международный рынок / Под ред. С.Ф. Сутырина. – М.: Эксмо, 2008.
2. Вульф М. Чего ожидает мир от системы многосторонней торговли. Роль ВТО в глобальном управлении / Под ред. Г. Сэмпсона. – М.: Изд. Весь мир, 2004.
3. Дюмулен И.И. Всемирная торговая организация / И.И. Дюмулен. – М.: ВАВТ, 2012.
4. Минкова К.В. Международная многосторонняя торговля от античности до ВТО. – СПб.: Издательство СПбГУ, 2006.

---

**Медведков Семён Дмитриевич** – студент ФГАОУ ВО «Московский государственный институт международных отношений (университет) МИД России», Россия, Москва.

**Medvedkov Semen Dmitrievich** – student of FSAEI of HE “Moscow State Institute of International Relations (University) of MFA of Russia”, Russia, Moscow.

**Исаченко Татьяна Михайловна** – д-р экон. наук, доцент, профессор кафедры международных экономических отношений и внешнеэкономических связей ФГАОУ ВО «Московский государственный институт международных отношений (университет) МИД России», Россия, Москва.

**Isachenko Tatiana Mihaylovna** – doctor of economic sciences, associate professor of Chair of International Economic Relations and Foreign Economic Relations of FSAEI of HE “Moscow State Institute of International Relations (University) of MFA of Russia”, Russia, Moscow.

---