

Смерчинская Наринэ Мисаковна

канд. филол. наук, доцент

Гаджиев Ильяс

студент

Сочинский институт (филиал)

ФГАОУ ВО «Российский университет дружбы народов»

г. Сочи, Краснодарский край

ЛОЖЬ КАК СРЕДСТВО КОММУНИКАЦИИ

***Аннотация:** авторы данной статьи предлагают рассматривать ложь не только с негативной стороны, они считают, что ложь – это часть коммуникативной деятельности человека.*

***Ключевые слова:** ложь, коммуникация, цель обмана.*

DOI 10.21661/r-112449

Что такое ложь? Ложь – неистинное утверждение, сделанное с намерением обмануть, ввести в заблуждение или создать ложное впечатление о каком-либо предмете.

Термины такие, как «ложь», «обман», «неправда» принято считать за синонимы, однако, по мнению некоторых психологов, они имеют различные смысловые содержания. Разберем по порядку:

Ложь – это сознательное искажение истины и она направлена на получение какой-то цели.

В отличие от лжи, обман – это полуправда, провоцирующая слушателя на ошибочные выводы из достоверных фактов. Иначе говоря, рассказчик, сообщая некоторые подлинные факты, умышленно утаивает другие важные для понимания сведения, что в дальнейшем не дает прийти к правильному умозаключению.

Неправда – это высказывание, основанное на искреннем заблуждении или неполном знании о самой информации. Получается, что человек может говорить неправду и искренне верить в свою правоту.

Давайте зададимся вопросом: почему люди врут? Основными причинами, вероятно, являются следующие:

- 1) чтобы произвести впечатление;
- 2) из-за обстоятельств, в которых необходимо врать;
- 3) ради избегания наказания;
- 4) во имя спасения.

Интересные факты: Человек врет 4 раза за 10 минут. Популярной ложью является ответ на вопрос «Как дела?». Не менее популярны фразы приветствия и любезности. И, конечно, фразы «Я люблю тебя», «Телефон разрядился», «Я в пробке».

Было решено выделить 5 основных: умолчание (сокрытие правды), искажение (сообщение ложной информации), сообщение правды в виде обмана (полуправда), утечка информации (лжец выдает себя нечаянно) и информация о наличии обмана (поведение лжеца выдает лишь то, что он говорит неправду).

Последние два это ошибки, но они случаются не всегда; иногда лжец ведет себя безупречно.

Какова же роль лжи в современном обществе? В сегодняшнем обществе люди склонны к фальши, лживым заявлениям в политике, обильной лжи при продаже товаров и услуг. Затем и нужен мелкий шрифт в договорах. Он нужен, чтобы попытаться скрыть то, что не выгодно. Поэтому я бы сказал, что мы живем в обществе, в основе которого лежат прибыль и обман.

Некими сторонниками лжи являются прагматики. Основатель прагматизма У. Джемс утверждал: «То, во что для нас лучше верить – истинно». По мнению прагматиков, большое значение в человеческой жизни имеет ложь социальная, утверждаемая как долг. Эта ложь заполняет жизнь государства и общества, поддерживает цивилизацию и предохраняет от распада и анархии.

Стоит признать, что ложь занимает очень важную роль в нынешнем обществе. Однако стоит помнить, что ложь может иметь корыстную цель или же наоборот – ложь во благо.

Сама ложь зарождается в человеке еще в детстве. Почему же это происходит? В первую очередь, ложь детей связана с воспитанием и чаще всего это ложь из страха. Также ложь из-за погони за неким эффектом. Например: часто родители в обществе любят похвастаться хорошей учебой ребенка и начинают преувеличивать.

Искоренить ложь целиком очень трудно. Для того чтобы ложь исчезла, надо изменить весь строй жизни. К примеру, когда бизнесмены будут ценить не количество, а качество; когда прибыль не будет являться основной целью.

Следует отметить, что проблема лжи остается до сих пор не до конца изученной областью науки. Очень больших результатов в исследовании этой науки достиг Пол Экман. В его книге «Узнай лжеца по выражению лица» прекрасно показана вся психология лжи.

Следует отметить, что люди врут каждый день и нужно принимать это во внимание, говоря о лжи, как об отрицательном явлении. Ложь можно распознать по мимике, жестам, речевым оборотам и голосу. На наш взгляд, опасной является лишь ложь, которая приносит боль другим людям и ложь ради собственной выгоды.

Список литературы

1. Экман П. Узнай лжеца по выражению лица / П. Экман, В.Ф. Уоллес. – СПб.: Питер, 2006. – 272 с.
2. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://dic.academic.ru/dic.nsf/ruwiki/74380>