

Фальченко Оксана Дмитриевна

канд. экон. наук, доцент

Ковалев Виктор Евгеньевич

канд. экон. наук, доцент, заведующий кафедрой

ФГБОУ ВО «Уральский государственный

экономический университет»

г. Екатеринбург, Свердловская область

РАЗРАБОТКА КЕЙС-ТЕХНОЛОГИИ ДЛЯ ОБУЧЕНИЯ СТУДЕНТОВ В СФЕРЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

***Аннотация:** в статье представлен пример авторского кейса (проблемной ситуации) по экономическому обоснованию выбора внешнеторгового партнера и оценке эффективности внешнеэкономической операции по импорту конкретного товара в Российскую Федерацию. Данный кейс может быть использован при преподавании дисциплин, связанных с внешнеэкономической деятельностью.*

***Ключевые слова:** кейс-метод, проблемная ситуация, расчет эффективности, внешнеэкономическая операция, таможенные платежи.*

В данной статье представлен пример разработанной авторами проблемной ситуации по экономическому обоснованию выбора внешнеторгового партнера, которая может быть использована в практикоориентированном обучении студентов по дисциплинам, связанным с внешнеэкономической деятельностью предприятия:

Российская фирма занимается импортной закупкой пшеницы продовольственной (ТН ВЭД 1001 10 000 0). В настоящий момент у нее имеется три предложения на поставку от партнеров в США, Италии и Канаде. При выборе оптимального варианта сделки импортер основывается на следующих конкурентных материалах (таблица 1). Фирма планирует заключить контракт купли продажи на условиях CIF Новороссийск. Условие платежа – 100% предоплата. Объем партии – 1000 тонн.

Таблица 1

Конкурентные материалы

Условия	Канада	США	Италия
Базис поставки	ExW Дольбо	FOB порт Мексиканского залива	ExW Милан
Валюта цены	Доллары США	Доллары США	Евро
Цена за тонну	217,0	237,5	159,5

На основе исходных данных необходимо решить следующие задания:

1. Привести цены к единому базису и оцените, в какой стране выгоднее производить закупку продовольственной пшеницы на условиях CIF Новороссийск, учитывая следующие данные:

- стоимость страхования груза составляет 10% от цены FOB.
- стоимость фрахта при перевозке данного вида товара составляет: между портами России и портами Канады – 10 дол./т; между портами России и портам мексиканского залива – 12 дол./т; между портами Западной Европы. Ближнего Востока – 5 евро /т;
- экспедиторские расходы в портах Канады равны 3%, в Италии – 2%, США – 2% от цены товара;
- внутренняя транспортировка до порта отгрузки – 2% от стоимости товара;
- расходы на таможенное оформление и таможенные платежи в Канаде – 6%, в Италии – 10%, в США-7% от цены товара;
- курс российского рубля за анализируемый период на момент проведения платежей и оплаты контракта: 60,5 руб./дол. США, 75,3 руб./евро.

2. Определить таможенную стоимость и таможенные платежи (импортная пошлина, НДС и сбор за таможенное оформление) при импорте товара в Россию. Пакет документов для таможенного оформления груза представлен в полном объеме согласно законодательству ЕАЭС. Таможенная пошлина на смартфоны данного класса установлена на уровне 5%. НДС составляет 10% (Пшеница и меслин: Постановление 908 от 31.12.2004 Правительства (Перечни продовольственных и детских товаров, облагаемых 10% НДС) [3; 2]. Валютный курс на момент подачи декларации в таможенные органы РФ (ЕАЭС) составляет 61,4 руб./дол., 69,1 руб./евро.

3. Определить совокупные затраты российского импортера (приходную стоимость партии). Известно, что транспортные издержки по доставке груза из Новороссийска до Ростова-на-Дону – 5 дол./т., экспедиторские расходы в стране назначения – 4,2 дол/т. Валютные курсы на момент проведения платежей за услуги, связанные с доставкой груза, составляют: 62,0 руб./дол.

4. Определить эффект и эффективность реализации товара на внутреннем рынке России, если известно, что российская фирма планирует реализовать партию товара на внутреннем рынке по цене 23760000 руб.

Решение заданий представлено ниже в таблицах 2–4.

Таблица 2

Приведение условий контракта к базисному условию CIF-Новороссийск

Показатель	Канада	США	Италия
Базис поставки	ExW Дольбо	FOB порт Мексиканского залива	ExW Милан
Цена за тонну	217,0 дол./т	237,5 дол./т	159,5 евро/т
Приведение контрактной цены к FOB			
Экспедиторские расходы в портах	$0,03 \cdot 217 \text{ дол./т} = 6,51 \text{ дол/т}$	Входит в FOB	$0,02 \cdot 159,5 \text{ евро/т} = 3,19 \text{ евро/т}$
Внутренняя транспортировка до порта отгрузки	$0,02 \cdot 217 \text{ дол./т} = 4,34 \text{ дол/т}$	Входит в FOB	$0,02 \cdot 159,5 \text{ евро/т} = 3,19 \text{ евро/т}$
Расходы на таможенное оформление и таможенные платежи в стране отправления	$0,06 \cdot 217 \text{ дол./т} = 13,02 \text{ дол/т}$	Входит в FOB	$0,1 \cdot 159,5 \text{ евро/т} = 15,95 \text{ евро/т}$
Цена за тонну на условиях FOB	240,87 дол/т	237,5 дол/т	181,83 евро/т
Приведение контрактной цены к CIF			
Стоимость страхования груза составляет 10% от цены FOB	$240,87 \text{ дол/т} \cdot 0,1 = 24,087 \text{ дол/т}$	$237,5 \cdot 0,1 = 23,75$	$181,83 \text{ евро/т} \cdot 0,1 = 18,183 \text{ евро/т}$
Стоимость фрахта при перевозке данного вида товара до границы ТС	10 дол/т	12 дол/т	5 евро/т
Цена за тонну на условиях CIF (в валюте контракта)	274,957 дол/т	273,25 дол/т	205,013 евро /т

Цена партии на условиях CIF (в валюте контракта)	274957 дол.	273250 дол.	205013 евро
Цена за тонну на условиях CIF (в рублях) – курс на момент проведения платежа 60,5 руб./дол. США, 75,3 руб./евро	16634,8985 руб./т	16531,625 руб./т	15437,4789 руб./т
Цена партии на условиях CIF (в рублях) – курс на момент проведения платежа 60,5 руб./дол. США, 75,3 руб./евро	16634898,5 руб.	16531625 руб.	15437478,9 руб.

Таблица 3

Расчет таможенной стоимости и таможенные платежи при импорте товара в Россию (на территорию ЕАЭС – Евразийского экономического союза)

Показатель	Канада	США	Италия
Таможенная стоимость партии, руб. (курс на момент подачи декларации в таможенные органы РФ – 61,4 руб./дол., 69,1 руб./евро)	274,957 дол./т * 61,4 * 1000 т = 16882359,8	273,25 дол./т * 61,4 * 1000 т = 16777550,0	205,013 евро/т * 69,1 * 1000 т = 14166398,3
Таможенная пошлина (5%), руб. [3; 2]	16882359,8 * 0,05 = 844117,99	16777550,0 * 0,05 = 838877,5	14166398,3 * 0,05 = 708319,92
НДС (10%), руб. [3; 2]	0,1 * (16882359,8 + 844117,99) = 1772647,78	0,1 * (16777550,0 + 838877,5) = 1761642,75	0,1 * (14166398,3 + 708319,92) = 1487471,82
Оплата таможенных процедур (сбор за таможенное оформление), руб. [3; 2]	30000, т.к. таможенная стоимость свыше 10 млн руб.	30000, т.к. таможенная стоимость свыше 10 млн руб.	30000, т.к. таможенная стоимость свыше 10 млн руб.
Итого таможенные платежи, руб.	2316765,77	2630520,25	2225791,74

Таблица 4

Расчет совокупных затрат российского импортера и определение эффекта и эффективности реализации товара на внутреннем рынке

Показатель	Канада	США	Италия
------------	--------	-----	--------

Оплата контракта (в рублях), руб.	16634898,5	16531625	15437478,9
Таможенные платежи, руб.	2316765,77	2630520,25	2225791,74
Экспедиторские расходы в стране назначения, руб. (курс – 62,0 руб./дол)	4,2 дол./т * 1000 * 62,0 руб./дол. = 260400	4,2 дол./т * 1000 * 62,0 руб./дол. = 260400	4,2 дол./т * 1000 * 62,0 руб./дол. = 260400
Стоимость транспортировки из Новороссийска до Ростова, руб. (курс – 62,0 руб./дол)	5 дол/т * 1000 * 62,0 руб./дол. = 310000	5 дол/т * 1000 * 62,0 руб./дол. = 310000	5 дол/т * 1000 * 62,0 руб./дол. = 310000
Приходная стоимость партии, руб.	19522064,27	19732545,25	18233670,64
Результат (выручка от реализации), руб.	23760000	23760000	23760000
Эффект импортной операции (прибыль от сделки), руб. [1]	4237935,73	4027454,75	5526329,36
Эффективность импортной операции (рентабельность сделки), руб./руб. [1]	1,23	1,20	1,30

Таким образом, проведенный анализ и экономические расчеты показали, что при прочих равных условиях выгоднее закупать у партнера из Италии, т.к. эффект и эффективность сделки самые высокие.

Данный авторский кейс помогает развивать у обучающихся навыки в сфере внешнеэкономической деятельности по комплексному экономическому обоснованию внешнеэкономической сделки. Данная образовательная технология была апробирована авторами при преподавании дисциплин «Внешеэкономическая деятельность», «Оценка эффективности внешнеэкономических операций», «Организация и техника внешнеторговых операций» в ФГБОУ ВО «Уральский государственный экономический университет».

Список литературы

1. Организация и управление внешнеэкономической деятельностью предприятия [Текст]: Учеб. пособие. В 2 ч. Ч. 1 / Авт. кол. Е.Н. Борисова, В.В. Вязовская, В.Е. Ковалёв [и др.]; М-во образования и науки Рос. Федерации, Урал. гос. экон. ун-т. – Екатеринбург: Изд-во Урал. гос. экон. ун-та, 2014. – 215 с.

2. Евразийская экономическая комиссия: [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.eurasiancommission.org/

3. Справочно-правовая система «Консультант Плюс» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>