

Сарнавская Ксения Васильевна

студентка

Негашев Евгений Владимирович

канд. экон. наук, доцент

ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»

г. Москва

СТЕЙКХОЛДЕРСКИЙ ПОДХОД В АНАЛИЗЕ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ КОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ

***Аннотация:** статья посвящена критериям и показателям, которые на практике будут способствовать наиболее полной оценке устойчивости сельскохозяйственного производства, а также позволят выявить резервы и определить основные направления повышения устойчивости развития сельскохозяйственной организации. При этом авторы отмечают, что применение каждого из показателей должно учитывать индивидуальные особенности каждой отрасли сельского хозяйства и отдельной организации.*

***Ключевые слова:** устойчивое развитие, сельскохозяйственная организация.*

Система критериев применительно к предприятиям агропромышленного комплекса должно исходить из того, что в основе его устойчивости лежит возможность осуществлять основную социально-экономическую цель: обеспечение населения продовольствием. Именно поэтому критерии устойчивого развития должны в полной мере способствовать оценке сложившегося социально-экономического состояния системы не только с точки зрения дохода, но и сточки зрения социального состояния. Основными показателями являются:

- объем производимой продукции;
- характеристика вклада продукции сельскохозяйственной коммерческой организации в уровень обеспеченности населения территории продукцией сельского хозяйства;

– платежеспособный спрос на продукцию коммерческой организации.

Кроме того, в систему критериев обязательно должны входить универсальные показатели, как ликвидность, финансовая устойчивость, эффективность деятельности.

Оценка устойчивости сельскохозяйственного производства в целом предполагает использование системы критериев, отражающих не только цель функционирования, но и следующее:

– эффективность использования средств, задействованных в процессе производства и реализации продукции;

– уровень взаимоотношений стейкхолдеров в системе сельского хозяйства;

– ресурсное обеспечение на конкретный момент времени и в динамике;

– экономическую привлекательность для инвесторов.

Для оценки эффективности производственной деятельности необходимо обратить внимание на следующие показатели:

– прибыль (убыток);

– рентабельность производства;

– себестоимость продукции;

– объем проданной продукции по видам в натуральном и стоимостном измерении;

– производительность труда.

Данная группа показателей позволяет охарактеризовать эффективность производственной и коммерческой деятельности, а также результаты деятельности компании. Динамика данных показателей позволит оценивать уровень колебания результатов и осуществлять факторный анализ отклонений от запланированных оптимальных уровней производства по видам продукции.

Чтобы достичь цели устойчивого развития сельскохозяйственной организации, необходимо воспроизводить ресурсы, необходимые для создания продуктов питания. Создание продуктов питания зависит от объема источников формирования активов, то есть источников финансирования, в качестве критериев, характеризующий данный аспект, необходимо выделить следующие показатели:

- собственный капитал (чистые активы);
- собственные оборотные средства;
- коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами;
- коэффициент ликвидности;
- соответствие структуры использования вложенных средств структуре источников финансирования по суммам и срокам.

Однако ряд данных коэффициентов имеет значение, отражающее наличие источников финансирования и состояние системы лишь в конкретный момент времени. Для того чтобы оценить устойчивость сельскохозяйственной коммерческой организации, необходимо учитывать потоки задействованных средств по объемам и направлениям. Только таким образом возможно осуществлять планирование воспроизводства ресурсов, а также объема необходимых источников средств.

В связи с этим к оценке устойчивости сельскохозяйственного производства можно применить следующие показатели потоков ресурсов:

- потребность в средствах за определенный период (неделя, месяц, год);
- ожидаемые потоки средств (как правило, выручка от реализации продукции) за определенный период.

Единый критерий, позволяющий оценивать ликвидность и финансовую устойчивость, может быть представлен в следующем виде:

$$Кл = \frac{Пр}{Ор} \geq 1,$$

где Кл – критерии ликвидности;

Пр – приток ресурсов (как денежных, так и материальных) из собственных и заемных источников, руб.;

Ор – отток ресурсов (как денежных, так и материальных), руб.

Оценка данного критерия и сопоставление с предельным значением позволит определить достаточность денежных и материальных ресурсов для обеспечения расчетов с контрагентами и продолжения производственного процесса:

Кл = 1 – достаточность собственных и заемных средств;

$Kл > 1$ – устойчивое финансовое положение, обусловленное наличием излишних ресурсов, что позволяет их использовать для изменения структуры капитала (погашения заемных средств) или для получения дополнительного дохода в других направлениях;

$Kл < 1$ – неустойчивое финансовое положение и при увеличении длительности периода свидетельствует о несостоятельности данного хозяйствующего субъекта или невозможности продолжать деятельности в полном объеме.

Устойчивое развитие сельскохозяйственных коммерческих организаций предполагает обеспечение не только расширенного воспроизводства, но и качественное совершенствование и модернизацию средств производства, что требует привлечения ресурсов из внешних источников: финансово-кредитное обеспечение, частное инвестирование, государственное субсидирование. В связи с этим сельское хозяйство должно рассматриваться и с позиции экономической привлекательности, для оценки которой целесообразно использовать такие показатели, как:

- соотношение рентабельности активов отрасли с рентабельностью активов других отраслей народного хозяйства и со ставкой банковского процента;
- соотношение собственных и привлеченных источников средств;
- наличие высоколиквидных активов, которые можно использовать в качестве залога выдаваемых ссуд.

Для оценки экономической устойчивости применяются различные подходы и методики. Чаще всего устойчивость состояния организации оценивают с помощью моделей приоритетного роста различных экономических показателей.

Традиционно основными оценочными показателями считаются объем продаж и прибыли. Также могут быть применены и другие показатели, отражающие специфику производственной деятельности сельскохозяйственной организации. По каждому из них устанавливается норматив (ориентир), с которым производится сравнение. Наиболее информативные аналитические выводы о динамике основных показателей формируются в результате сопоставления темпов их изменения.

Широко известно соотношение, называемое условно «золотым правилом экономики предприятия», которое может быть использовано для оценки экономической устойчивости:

$$100\% < T_e < T_r < T_p,$$

где T_e , T_r , T_p – соответственно темпы изменения капитала, авансированного в деятельность организации, объема продаж и прибыли.

Финансово-экономическая устойчивость является одной из важнейших характеристик экономического состояния организации, так как оценивает ее деятельность в долгосрочной перспективе. Она связана, прежде всего, с общей финансовой структурой организации, степенью ее зависимости от кредиторов и инвесторов. Несмотря на кажущуюся простоту задачи количественной оценки устойчивости единого общепризнанного подхода к построению соответствующих алгоритмов оценки нет.

Благодаря более высоким показателям финансовой устойчивости и платежеспособности организации имеют возможность применять прогрессивные технологии производства, улучшать организацию производства и повышать оплату труда и на этой основе добиваться роста урожайности сельскохозяйственных культур и продуктивности животных, увеличивать производство высококачественной продукции, что обеспечивает окупаемость производственных затрат и высокую рентабельность производства.

Таким образом, использование приведенных выше критериев и показателей на практике будет способствовать наиболее полной оценке устойчивости сельскохозяйственного производства, а также позволит выявить резервы и определить основные направления повышения устойчивости развития сельскохозяйственной организации. При этом необходимо отметить, что применение каждого из показателей должно учитывать индивидуальные особенности каждой отрасли сельского хозяйства и отдельной организации.

Список литературы

1. Гриценко Г.М. Организационно-экономический механизм устойчивого развития регионального зернопродуктового подкомплекса / Г.М. Гриценко, И.Г. Калькаев. – Барнаул, 2006. – 180 с.