

Сарнавская Ксения Васильевна

студентка

Негашев Евгений Владимирович

канд. экон. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»

г. Москва

КРИТЕРИИ И ПОКАЗАТЕЛИ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ КОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ

***Аннотация:** статья посвящена индикаторам, которые на практике способствуют наиболее полной оценке устойчивости сельскохозяйственного производства, а также позволяют выявлять резервы и определять основные направления повышения устойчивости развития сельскохозяйственной организации. Авторы делают заключение, что использование приведенных выше критериев и показателей на практике будет способствовать наиболее полной оценке устойчивости сельскохозяйственного производства, а также позволит выявить резервы и определить основные направления повышения устойчивости развития сельскохозяйственной организации.*

***Ключевые слова:** показатели, индикаторы устойчивого развития, сельскохозяйственная организация.*

Критерии, которые применяются для устойчивого развития компаний агропромышленного комплекса, должны исходить из того, главной социальной-экономической целью является обеспечение населения продовольствием. Именно поэтому критерии устойчивого развития должны в полной мере способствовать оценке сложившегося социально-экономического состояния системы не только с точки зрения дохода, но и с точки зрения социального состояния. Основными показателями являются:

- объем производственной продукции;
- уровень обеспеченности населения территории продукцией сельского хозяйства и уровень ее потребления;

– платежеспособный спрос населения [1].

Кроме того, в систему критериев обязательно должны входить универсальные показатели, как ликвидность, финансовая устойчивость, эффективность деятельности.

Оценка устойчивости сельскохозяйственного производства в целом предполагает использование системы критериев, отражающих не только цель функционирования, но и следующее:

– эффективность использования средств, задействованных в процессе производства и реализации продукции;

– уровень взаимоотношений стейкхолдеров в системе сельского хозяйства;

– ресурсное обеспечение на конкретный момент времени и в динамике;

– экономическую привлекательность для инвесторов.

Для оценки эффективности производственной деятельности необходимо обратить внимание на следующие показатели:

– прибыль (убыток);

– рентабельность производства;

– себестоимость продукции;

– объем товарной продукции по видам в натуральном и стоимостном измерении;

– производительность труда.

Данная группа показателей позволяет оценить уровень сформированности ресурсной базы организации, физическое производство сельхозпродукции. Динамика данных показателей позволит оценивать уровень колебания результатов и осуществлять факторный анализ отклонений от запланированных оптимальных уровней производства по видам продукции.

Чтобы достичь цели устойчивого развития сельскохозяйственной организации, необходимо воспроизводить ресурсы, необходимые для создания продуктов питания. Создание продуктов питания зависит от объема задействованных средств, в качестве критериев, характеризующий данный аспект, необходимо выделить следующие показатели:

- объем задействованных средств (капитал);
- объем собственных оборотных средств;
- коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами;
- коэффициент ликвидности;
- соответствие структуры использования вложенных средств структуре источников финансирования по суммам и срокам.

Однако ряд данных коэффициентов имеет значение, отражающие наличие средств и состояние системы лишь в конкретный момент времени. Для того чтобы оценить устойчивость сельскохозяйственной коммерческой организации, необходимо учитывать потоки задействованных средств по объемам и направлениям. Только таким образом возможно осуществлять планирование воспроизводства ресурсов, а также объема необходимых источников средств.

В связи с этим к оценке устойчивости сельскохозяйственного производства можно применить следующие показатели потоков ресурсов:

- потребность в средствах за определенный период (неделя, месяц, год);
- ожидаемые потоки средств (как правило, выручка от реализации продукции) за определенный период.

Единый критерий, позволяющий оценивать ликвидность и финансовую устойчивость, может быть представлен в следующем виде:

$$Кл = \frac{Пр}{Ор} \geq 1,$$

где Кл – критерии ликвидности;

Пр – приток ресурсов (как денежных, так и материальных) из собственных и заемных источников, руб.;

Ор – отток ресурсов (как денежных, так и материальных), руб.

Оценка данного критерия и сопоставление с предельным значением позволит определить достаточных денежных и материальных ресурсов для обеспечения расчета с контрагентами и продолжения производственного процесса:

Кл=1 – достаточность собственных и заемных средств;

$Kл > 1$ – устойчивое финансовое положение, обусловленное наличием излишних ресурсов, что позволяет их использовать для изменения структуры капитала (погашения заемных средств) или использования для получения дополнительного дохода в других направлениях или краткосрочных кредитах банка;

$Kл < 1$ – неустойчивое финансовое положение и при увеличении длительности периода свидетельствует о несостоятельности данного хозяйствующего субъекта или невозможности продолжать деятельности в полном объеме.

Устойчивое развитие сельскохозяйственных коммерческих организаций предполагает обеспечение не только расширенного воспроизводства, но и качественное совершенствование и модернизацию средств производства, что требует привлечения ресурсов из внешних источников: финансово-кредитное обеспечение, частное инвестирование, государственное субсидирование. В связи с этим сельское хозяйство должно рассматриваться и с позиции экономической привлекательности, для оценки которой целесообразно использовать такие показатели, как:

- соотношение рентабельности активов отрасли с рентабельностью активов других отраслей народного хозяйства и со ставкой банковского процента;
- соотношение собственных и привлеченных источников средств;
- наличие высоколиквидных активов, которые можно использовать под залог выдаваемых ссуд.

Для оценки экономической устойчивости применяются различные подходы и методики. Чаще всего устойчивость состояния организации оценивают с помощью моделей приоритетного роста различных экономических показателей.

Традиционно основными оценочными показателями считаются объем реализации и прибыли. Также могут быть применены и другие показатели, отражающие специфику производственной деятельности сельскохозяйственной организации. По каждому из них устанавливается норматив (ориентир), с которым производится сравнение. Наиболее информативные аналитические выводы о динамике основных показателей формируются в результате сопоставления темпов их изменения.

Широко известно соотношение, называемое условно «золотым правилом экономики предприятия», которое может быть использовано для оценки экономической устойчивости:

$$100\% < Te < Tr < Tr,$$

где Te , Tr , Tr – соответственно темпы изменения совокупности капитала, авансированного в деятельность организации, объема реализации и прибыли.

Финансово-экономическая устойчивость является одной из важнейших характеристик экономического состояния организации, так как оценивает ее деятельность в долгосрочной перспективе. Она связана, прежде всего, с общей финансовой структурой организации, степень ее зависимости от кредиторов и инвесторов. Несмотря на кажущуюся простоту задачи количественной оценки устойчивости, единого общепризнанного подхода к построению соответствующих алгоритмов оценки нет.

Благодаря более высоким показателям финансовой устойчивости и платежеспособности организации имеют возможность применять прогрессивные технологии производства, улучшать организацию производства и повышать оплату труда и на этой основе добиваться роста урожайности сельскохозяйственных культур и продуктивности животных, увеличивать производство высококачественной продукции, что обеспечивает окупаемость производственных затрат и высокую рентабельность производства.

Таким образом, использование приведенных выше критериев и показателей на практике будет способствовать наиболее полной оценке устойчивости сельскохозяйственного производства, а также позволит выявить резервы и определить основные направления повышения устойчивости развития сельскохозяйственной организации. При этом необходимо отметить, что применение каждого из показателей сугубо индивидуально для каждой отрасли сельского хозяйства и отдельной организации.

Список литературы

1. Гриценко Г.М. Организационно-экономический механизм устойчивого развития регионального зернопродуктового подкомплекса / Г.М. Гриценко, И.Г. Калькаев. – Барнаул, 2006. – 180 с.
2. Бельченко О.А. Основные критерии и показатели устойчивости сельскохозяйственного производства / О.А. Бельченко, Т.М. Кожевникова [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://cyberleninka.ru/article/n/osnovnye-kriterii-i-pokazатели-ustoychivosti-selskohozyaystvennogo-proizvodstva> (дата обращения: 24.03.2017).