

Автор:

Домрачева Мария Алексеевна

студентка

ФГБОУ ВО «Уральский государственный

университет путей сообщения»

г. Екатеринбург, Свердловская область

ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ РАБОТЫ ПРЕДПРИЯТИЯ

***Аннотация:** в данной статье затронута проблема повышения эффективности работы предприятия. В данной статье рассмотрены основные показатели, влияющие на экономическую эффективность деятельности организации. Предложены пути повышения показателей экономической эффективности.*

***Ключевые слова:** доходы, результативность, производительность, экономический эффект, экономическая эффективность.*

Теория эффективности четко разграничивает понятия эффекта и эффективности, эти понятия относятся к числу наиболее важных аспектов при изучении вопросов экономики на предприятии. Часто слова «эффект» и «эффективность» приравнивают к таким понятиям как «результат» и «результативность». Экономический эффект и эффективность как показатели успешной работы предприятия тесно связаны между собой [1].

Экономическая эффективность – результативность производственной деятельности, которая выражается через соотношение между результатами хозяйственной деятельности и затратами живого и овеществленного труда, ресурсами, выражающими достигнутый уровень производительных сил и степень их использования [1].

Экономический эффект, в свою очередь, представляет собой, какой-либо полезный результат, выраженный в стоимостной оценке. Обычно в качестве полезного результата выступает прибыль или экономия затрат и ресурсов [2]. Эко-

номический эффект полученный на предприятии является абсолютной величиной, так как зависит от масштабов производства и экономии затрат. Тогда как экономическая эффективность величина относительная, так как зависит от экономического эффекта, затрат и ресурсов, которые вызвали данный эффект [2].

Близким признаком эффективности служит достижение цели производственной или иной деятельности предприятия при наименьших затратах общественного труда и времени. В конечном результате сущностное толкование эффективности деятельности как экономической категории определяется объективно действующим законом экономии рабочего времени, являющимся созидательной субстанцией богатства и мерой затрат, необходимых для его накопления и использования обществом.

Процесс формирования результатов и эффективности производства (производительности системы) показан на рис. 1.



Рис. 1. Схема формирования результатов и эффективности производства

Для того чтобы, предприятие эффективно функционировало необходимо оптимизировать производство. С такой проблемой как рационально распределить имеющиеся ресурсы сталкивается каждое предприятие. Например, как распределить ресурсы так, чтобы получить максимальную прибыль и уменьшить издержки производства? Эти вопросы задаёт себе каждый руководитель предприятия или фирмы. Для того чтобы увеличить результативность функционирования предприятия нужно разработать специальные комплексные мероприятия

по повышению эффективности работы. Но в первую очередь следует обратить внимание на следующие аспекты:

1. Пути повышения эффективности производства – комплексная система мероприятий, которая непосредственно связана с ростом результативности деятельности в определённых направлениях. Существует так же множество показателей, характеризующих эффективность производственной деятельности. Например: рентабельность, ликвидность, производительность труда, трудоёмкость, материалоемкость продукции, использование ресурсов, фондоёмкость и многие другие.

2. Еще одним немаловажным показателем эффективности деятельности предприятия является его конкурентоспособность.

3. Так же немаловажным фактором является научно-технический прогресс. Создание новых технологий, разработка высокотехнологического оборудования и техники нового поколения – всё это является ключевым моментом в эффективной деятельности организации.

Данные показатели:

Во-первых, повышают производительность труда.

Во-вторых, сокращают издержки производства.

В-третьих, совершенствуют нормирование организации труда.

И, в-четвёртых, укрепляют порядок и дисциплину.

В рыночной практике встречаются самые различные формы экономической эффективности. Экономические и технические аспекты эффективности характеризуют развитие основных факторов производства и результативности их использования. Например, социальная эффективность, содержит в себе решение социальных задач, таких как, улучшение условий труда, охрана окружающей среды, и т. д. [6].

Повышение экономической эффективности, служит важным инструментом для увеличения экономических результатов на каждую единицу затрат в процессе использования ресурсов.

Результаты данной эффективности руководитель каждой компании может посмотреть и провести анализ опираясь на систему экономических показателей эффективности работы предприятия. Данные показатели представлены в таблице 1 [8].

Таблица 1

Система показателей экономической эффективности

Группа показателей эффективности	Показатели
1. Обобщающие показатели.	1.1. Темпы роста производства продукции. 1.2. Производство продукции на 1 руб. затрат. 1.3. Относительная экономия: – основных производственных фондов; – нормируемых оборотных средств; – материальных затрат (без амортизации). 1.4. Общая рентабельность. 1.5. Снижение затрат на 1 руб. товарной продукции.
2. Показатели эффективности использования труда.	2.1. Темпы роста производительности труда. 2.2. Доля прироста продукции в результате повышения производительности труда. 2.3. Экономия живого труда годового количества работников (по сравнению с условиями базисного года). 2.4. Отношение прироста заработной платы к приросту производительности труда.
3. Показатели эффективности использования основных фондов.	3.1. Фондоотдача. 3.2. Производство товарной продукции на 1 руб. среднегодовой стоимости нормируемых оборотных средств.
4. Показатели эффективности использования материальных ресурсов.	4.1. Материальные затраты (без амортизации) на 1 руб. товарной продукции. 4.2. Расход важнейших видов материальных ресурсов в натуральном выражении на 1 руб. товарной продукции.
5. Показатели эффективности новой техники.	5.1. Рост производительности труда. 5.2. Снижение себестоимости продукции. 5.3. Относительная экономия материальных ресурсов. 5.4. Экономический эффект в результате внедрения новой техники.
6. Показатели эффективности капитальных вложений.	6.1. Удельные капитальные вложения: – на единицу производственной мощности (по важнейшим видам продукции); – на 1 руб. прироста продукции. 6.2. Срок окупаемости капитальных вложений.

Анализ данных показателей дает понять руководителю, насколько хорошо эффективна деятельность предприятия. После проведения данного анализа будет

понятно, каким образом и за счет чего можно повысить эффективность деятельности предприятия.

Повышение показателей эффективности так же зависит от того какие сырье и материалы предприятие выбирает для производства продукции. Так же не стоит забывать и о человеческом факторе, который является одним из наиболее важных, с точки зрения повышения эффективности работы предприятия [3].

Список литературы

1. Вахрушина М.А. Управленческий анализ: выбор оптимального решения / М.А. Вахрушина. – М.: Омега-Л, 2005. – 150 с.
2. Баканов М.И. Теория экономического анализа: Учебник / М.И. Баканов, А.Д. Шеремет. – М.: Финансы и статистика, 2004. – 412 с.
3. Афилов Э.А. Планирование на предприятии / Э.А. Афилов. – Минск: Вышэйшая школа, 2004. – 285 с.
4. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия / Г.В. Савицкая. – Минск: Тетра Систем, 2005. – 688 с.
5. Горфинкель В.Я. Экономика предприятия / В.Я. Горфинкель, Е.М. Купряков. – М.: Экономическое образование, 2003. – 184 с.
6. Пути повышения эффективности деятельности предприятия [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://cyberleninka.ru/article/n/puti-povysheniya-effektivnosti-deyatelnosti-predpriyatiya> (дата обращения: 25.05.2017).