

Саблина Екатерина Викторовна

студентка

ФГБОУ ВО «Государственный университет управления»

г. Москва

ПРОБЛЕМЫ, ВОЗНИКАЮЩИЕ В ПРОЦЕССЕ ТАМОЖЕННОГО ОФОРМЛЕНИЯ В МЕЖДУНАРОДНОЙ ЛОГИСТИКЕ

***Аннотация:** статья посвящена вопросам определения таможенной стоимости при пересечении одной или нескольких границ. В публикации указаны необходимые действия для осуществления импорта товаров из страны. Рассмотрены основные составляющие таможенной стоимости. Отмечается существование определенных рисков в данной сфере.*

***Ключевые слова:** таможенная стоимость, граница, товар, груз, платеж, страхование.*

Пересечение материальных и нематериальных благ, людей, транспортных средств как минимум одной границы между государствами существенно отличает национальные логистики [1–3] от международной, трансграничной логистики пространств и границ [4–6] и требует соблюдения законодательства стран, по территории которых происходит перемещение, а также норм международного права [7; 8] при организации и управлении логистическими цепями поставок в товаропроводящих сетях [9; 10].

Данная научно исследовательская работа выполнена автором в научной школе кафедры логистики ГУУ при выполнении учебных и научных планов по специальности отраслевой менеджмент и профилю: логистика управление цепями поставок, курса международная логистика [11–14] в продолжении выполнения данной тематики молодыми учеными кафедры [15–18] и собственных научно исследовательских изысканий автора в НИРС [19; 20].

Для осуществления процесса внешнеторговой деятельности транспортной логистики необходима постановка на учет в таможенных органах. Объектами

учета во внешнеэкономической деятельности (далее ВЭД) могут являться как юридические лица, так и индивидуальные, предприниматели. Они осуществляют деятельность, связанную с перемещением товаров и транспортных средств через таможенную границу РФ. При необходимости произвести декларирование товаров и транспортных средств участник ВЭД до начала таможенного оформления должен обратиться в таможенную службу по месту своей государственной регистрации [14]. Объекту необходимо заявить себя на учет как участника ВЭД.

Для осуществления импорта товаров резидент Российской Федерации должен пройти основные этапы. Они включают в себя регистрацию в качестве участника ВЭД, заключение контракта на импорт, осуществление платежей по этому контракту и оплата таможенных пошлин и налогов.

Таможенные платежи происходят путем перевода денежных сумм покупателем на счет таможенника по месту регистрации получателя. Он может быть осуществлен как через получателя, так и через таможенного брокера (посредник между участниками контракта), однако этот способ требует большего времени, с учетом того, что получатель и покупатель находятся в разных городах.

Порядок определения таможенной стоимости товаров, ввозимых на территорию РФ юридическими или физическими лицами, утвержден Постановлениями Правительства РФ. Данный порядок приведен в соответствии с общими принципами системы таможенной оценки Генерального соглашения о Тарифах и Торговле.

Определение таможенной стоимости происходит на основе применения методов оценки: по цене сделки с ввозимыми товарами, с идентичными товарами, с однородными товарами, а также вычитания стоимости и резервный метод.

Основным методом определения таможенной стоимости является оценка по цене сделки с ввозимыми товарами. За основу для определения таможенной стоимости принимается цена сделки непосредственно с ввозимыми товарами. При использовании цены сделки для определения таможенной стоимости в нее вклю-

чаются следующие расходы (если они не были ранее включены): на транспортировку и страхование товаров, оплата контейнеров для перевозки и упаковки, включая стоимость материалов и работ по упаковке

Таможенная стоимость вывозимых товаров определяется также в большинстве случаев на основе цены сделки с вывозимыми товарами. Таможенная стоимость декларируется таможенному органу РФ при перемещении товара через таможенную границу РФ.

Таможенные органы вправе потребовать подтверждения стоимости товара. Оно требуется, если отсутствуют об экспортной цене товара или возникли сомнения относительно нее. Даже стоимость товара по контракту, паспорту сделки и банковскому подтверждению о валютном переводе могут оказаться недостаточными аргументами для подтверждения таможенной стоимости товара. Существует множество естественных рыночных факторов, обуславливающих цену товара ниже мировых среднестатистических цен. Один из таких факторов – скидки, предоставляемые торговой фирмой-продавцом. Тем не менее, данные аргументы могут быть недостаточными, и в этом случае можно предложить следующие варианты действий:

1. Подтверждение цены факсовой копией экспортной декларации от продавца. Стоимость, указанная в данной декларации, является дополнительным подтверждением стоимости товара.

2. Предоставить от продавца и покупателя письма, подтверждающие данную стоимость товара.

3. Направить письмо-запрос в таможенный отдел валютного контроля для подтверждения среднемировых цен на данный товар.

Термины, определяющие условия поставки товаров, подробно, излагаются в Международных правилах толкования торговых терминов – Инкотермс 1990 и 2000. Применение некоторых условий поставки товаров по Инкотермс в России имеет свою специфику.

В процессе внешнеторгового контракта могут возникнуть такие обстоятельства, как стихийные бедствия, гражданские волнения, пожары, карантинные

ограничения, забастовки персонала, запрещение импорта и экспорта и т. д. Свидетельствованием форс-мажорных обстоятельств занимается торгово-промышленная палата РФ (ТПП) на основании письменного заявления одной из сторон и прилагаемых необходимых документов (заверенной копии контракта, справке об объемах выполненных обязательств по контракту, документов, подтверждающих факт форс-мажора, и, возможно, других документов по требованию ТПП). При положительном освидетельствовании ТПП выдает сертификат, подтверждающий форс-мажорные обстоятельства.

Во избежание проблем в последствие форс-мажора страховые компании осуществляют страхование грузов, автотранспорта и судов. Страхование может распространяться на логистическую схему в целом, включая самые сложные маршруты и хранение на транзитном складе. Сумма страховой премии, которая оплачивается страховой компании за страхование грузов, зависит от стоимости ассортимента, упаковки груза, маршрута, времени и способа перевозки. Данная сумма, как правило, составляет 0,1–0,5% от заявленной страховой суммы. Торгово-промышленные компании, в основном, производят страхование грузов через свои страховые компании. Преимущество, в данном случае, заключается во взаимной выгоде, выигрывает и продавец – за счет возможных скидок на страхование, и покупатель, получающий гарантию того, что страховая сумма будет возмещена без задержек и дополнительных бюрократических процедур.

Список литературы

1. Абдулабекова Э.М. Развитие логистики в России. Гуманитарные науки: новые технологии образования: Материалы 10-й Региональной научно-практической конференции (г. Махачкала, 19–20 мая 2005 г.) – Махачкала: ИПЦ ДГУ, 2005.
2. Ермаков И. Постановка проблемы развития национальной логистической системы / И. Ермаков, Д. Петухов // Логистика. – 2014. – №11 (96). – С. 56–59.
3. Логистика и управление цепями поставок. Теория и практика. Основы логистики: Учебное пособие / Б.А. Аникин, Т.А. Родкина, В.А. Волочиненко [и др.]. – М., 2014.

4. Воронов В.И. Международная логистика пространств и границ: основные аспекты формирования понятия, миссии, целей задач, функций, интегральной логики, принципов и методов / В.И. Воронов, А.В. Воронов // Управление. – 2015. – №2. – Т. 3. – С. 27–36.

5. Лазарев В.А. Трансграничная логистика в евразийском таможенном союзе [текст]: Монография / В.А. Лазарев, В.И. Воронов; Государственный университет управления, Институт управления на транспорте, в индустрии туризма и международного бизнеса ГУУ. – М.: ГУУ, 2014. – 158 с.

6. Лазарев В.А. Трансграничная логистика в Таможенном союзе России, Белоруссии и Казахстана [Текст]: Учебное пособие: Гриф УМО по образованию в области менеджмента для студентов высших учебных заведений, обучающихся по направлению «Менеджмент» – 080200 / В.А. Лазарев, В.И. Воронов; Государственный университет управления, Институт управления на транспорте, в индустрии туризма и международного бизнеса ГУУ. – М.: ГУУ, 2013. – 173 с.

7. Воронов В.И. Международные аспекты логистики: Учебное пособие / В.И. Воронов, А.В. Воронов, В.А. Лазарев, В.Г. Степанов. – Владивосток: Изд-во ВГУЭС, 2002. – 168 с.

8. Воронов В.И. Международная логистика // Вестник университета (Государственный университет управления). – 2004. – Т. 700. – С.700.

9. Воронов В.И. Основные элементы эволюции элементов цепей поставок в международной логистике / В.И. Воронов, В.А. Лазарев // Логистика. Проблемы и решения. Международный научно-практический Украинский Журнал. – Харьков, 2013. – №2.

10. Воронов В.И. Международные товаропроводящие сети / В.И. Воронов, В.А. Лазарев // Маркетинг. – 2013. – №6 (133). – С. 20–28.

11. Аникин Б.А. Научная школа «Логистика» ГУУ / Б.А. Аникин, И.А. Ермаков, С. Белова // Управление. – 2015. – Т. 3. – №2. – С. 5–15.

12. Ермаков И. Становление научных школ кафедры логистики ГУУ / И. Ермаков, Е. Филиппов, С. Белова // Логистика. – 2014. – №10 (95). – С. 71–75.

13. Воронов В.И. Основы научных исследований: Учебное пособие / В.И. Воронов, В.П. Сидоров. – Владивосток: Изд-во ВГУЭС, 2003. – 160 с.
14. Воронов В.И. Международная логистика // Вестник университета (Государственный университет управления). – 2014. – С. 700.
15. Антонова В.А. Эволюция таможенного оформления [Текст] / В.А. Антонова // Научное сообщество студентов: Материалы IX Междунар. студенч. науч.-практ. конф. (Чебоксары, 31 мая 2016 г.) / Редкол.: О.Н. Широков [и др.]. – Чебоксары: ЦНС «Интерактив плюс», 2016. – С. 94–98
16. Павлова О.А. Основные аспекты таможенного оформления товаров / О.А. Павлова, А.О. Горецкая // Новая наука: Опыт, традиции, инновации. – 2016. – №5–2 (83). – С. 89–92.
17. Криштов М.Д. Статистика товарной структуры экспорта и импорта в рамках Евразийского таможенного союза / М.Д. Криштов, А.И. Степнов // Евразийский союз ученых. – 2015. – №10–5 (19). –С. 89–92.
18. Можарова Е.Р. Особенности экспорта природных необработанных алмазов из России // Современные аспекты экономики. – 2014. – №10 (206). – С. 108–111.
19. Саблина Е.В. Основные аспекты формирования и развития логистики космического туризма [Текст] / Е.В. Саблина // Экономическая наука сегодня: теория и практика: Материалы V Междунар. науч.-практ. конф. (Чебоксары, 3 дек. 2016 г.) / Редкол.: О.Н. Широков [и др.]. – Чебоксары: ЦНС «Интерактив плюс», 2016.
20. Саблина Е.В. Научные исследования в сфере космической логистики [Текст] / Е.В. Саблина // Новое слово в науке: перспективы развития: Материалы X Междунар. науч.-практ. конф. (Чебоксары, 31 дек. 2016 г.) / Редкол.: О.Н. Широков [и др.]. – Чебоксары: ЦНС «Интерактив плюс», 2016. – №4 (10).