

Кузнецов Игорь Владимирович

научный сотрудник

Фонд информационного обеспечения науки

ассистент кафедры

ФГБОУ ВО «Московский государственный
технический университет им. Н.Э. Баумана»

г. Москва

Баукин Олег Адольфович

ведущий научный сотрудник

Фонд информационного обеспечения науки

г. Москва

Хоконов Анзор Альбертович

канд. полит. наук, ведущий научный сотрудник

Фонд информационного обеспечения науки

заместитель главного редактора журнала

«Актуальные проблемы социально-
экономического развития России»

ООО «Издательская Торговая Компания

«Наука-Бизнес-Паритет»

г. Москва

Тузова Светлана Юрьевна

канд. хим. наук, начальник отдела научно-

технического сопровождения экспертизы

Фонд информационного обеспечения науки

г. Москва

**ЭКСПЕРТНЫЙ ВЗГЛЯД НА РОЛЬ ИНДУСТРИАЛЬНОГО ПАРТНЕРА
В РАМКАХ ФЦП «ИССЛЕДОВАНИЯ И РАЗРАБОТКИ ПО
ПРИОРИТЕТНЫМ НАПРАВЛЕНИЯМ РАЗВИТИЯ НАУЧНО-
ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО КОМПЛЕКСА РОССИИ НА 2014–2020 ГОДЫ»**

Аннотация: в статье с позиций эксперта научно-технических проектов рассматриваются изменения в конкурсной документации в части оценки роли индустриального партнера при реализации ФЦП в 2014–2017 гг. В 2017 г., в связи с появлением Стратегии научно-технологического развития России, функции и обязанности индустриального партнера в программе были расширены и конкретизированы.

Ключевые слова: Федеральная целевая программа, ФЦП, индустриальный партнер, субсидия, конкурс, заявка, экспертиза.

Федеральная целевая программа «Исследования и разработки по приоритетным направлениям развития научно-технологического комплекса России на 2014–2020 годы» (далее – Программа, ФЦП) направлена на поддержку прикладных научных исследований, ориентированных на создание новой продукции и технологий [1]. В связи с этим проекты, поддерживаемые Программой, должны характеризоваться практически значимым результатом с перспективной коммерциализацией. Обязательное наличие практической составляющей тематик проектов, участвующих в конкурсах, обуславливает ряд требований конкурсной документации.

Так, одним из требований конкурсной документации в ряде конкурсов по Программе является наличие у проектов индустриальных партнеров [4; 5].

Понятие «индустриальный партнер» впервые появилось в 2014 году [2], когда было сформулировано новое требование к проектам, выражающееся в том, прикладные проекты «...должны характеризоваться... наличием конкретного потребителя результата в сочетании с привлечением средств индустриального партнера для софинансирования работ...».

В соответствии с этим индустриальный партнер появляется в Программе в качестве субъекта, являющегося конкретным потребителем результатов определенного проекта и участвующего в софинансировании работ за счет собственных средств.

Следует отметить, что с течением времени по мере осмысления итогов конкурсов и результатов работ по поддержанным ФЦП проектам экспертами происходит пересмотр роли индустриального партнера. Так, в 2014 г. индустриальный партнер фигурировал в конкурсной документации как организация реального сектора экономики, предприятие, в котором ресурсы (оборудование, рабочая сила, технологии, сырье, материалы, энергия, информационные ресурсы) объединяются в производственный процесс, имеющий целью производство продукции или оказание услуг.

В 2016 году в качестве индустриального партнера могла выступать организация, принявшая на себя обязательства перед Минобрнауки России и Получателями субсидии по софинансированию прикладных научных исследований и экспериментальных разработок (ПНИЭР) и дальнейшему использованию результатов ПНИЭР.

В 2017 году в качестве индустриального партнера могут привлекаться организации и (или) объединения организаций, в том числе финансово-кредитные организации и (или) фонды, принявшие на себя обязательства перед Минобрнауки России и (или) Получателями субсидии по софинансированию прикладных научных исследований и экспериментальных разработок (ПНИЭР) и дальнейшему использованию либо организации такого использования результатов интеллектуальной деятельности, полученных в рамках проведения результатов ПНИЭР.

И если на начальном этапе в 2014 году роль индустриального партнера в реализации проекта в конкурсной документации была прописана достаточно неопределенно (его участие сводилось к формальному софинансированию работ по проекту, конкретным потребителем результатов которого он являлся), то на текущий момент в конкурсной документации существует требование о необходимости подписания двух взаимосвязанных договоров: между Минобрнауки и получателем субсидии, и между получателем субсидии и индустриальным партнером.

В рамках договоров приемка работ по каждому этапу проекта индустриальным партнером является необходимым условием предоставления субсидии. Результатом этого нововведения является наличие реальной возможности контроля индустриальным партнером хода работ по проекту и, как следствие, снижение теоретического характера проводимых работ, увеличение прикладной составляющей проектов – получение конкретных результатов, способных к коммерциализации.

Важные изменения произошли и в порядке финансирования проектов. Ранее в связи с расплывчатыми требованиями в конкурсной документации к функциям и обязанностям индустриального партнера, его роль зачастую сводилась только к формально-бумажной деятельности: индустриальный партнер документально подтверждал оплату использования исполнителями собственного оборудования и площадей при реализации проекта, написание различных отчетов).

В настоящее время прямое внесение денежных средств от индустриального партнера на счет Исполнителя – это необходимое условие для предоставления субсидии. В конкурсной документации за 2017 г. оценивается конкурсная заявка в части критерия «Оценка проекта» в баллах (до 5 баллов), который имеет линейную зависимость от объема реальных денежных средств, привлекаемых индустриальным партнером к софинансированию проекта (в процентах от объема привлекаемых индустриальным партнером средств).

Следует отметить, что привлечение средств индустриального партнера оценивается, в том числе, с точки зрения его финансово-хозяйственных показателей, приведенных в одной из форм конкурсной заявки. (например, доли расходов на НИОКР в валовой выручке организации).

Конкурсная документация образца 2017 г. при оценке конкурсных заявок обуславливает также в части критерия «Оценка репутации участников проекта» и балльную оценку научной, хозяйственной и финансовой деятельности индустриального партнера. Так, в отличие от предыдущих лет реализации Программы в баллах оценивается реальность взаимодействия исполнителей проекта с индустриальным партнером, опыт индустриального партнера в выполнении

НИР/ОКР/ОТР, опытно-конструкторских/опытно-технологических работ и наличие у него результатов интеллектуальной деятельности. Общее количество баллов, выделяемое в данном критерии на оценку деятельности индустриального партнера – 13. Таким образом общее количество баллов по двум критериям в части оценки индустриального партнера – 18, что является существенным при участии в конкурсах по Программе.

Как следует из вышеизложенного, нововведения в конкурсной документации а рамках Программы должны способствовать, с одной стороны, созданию реальных взаимовыгодных отношений между исполнителями проекта и их индустриальными партнерами, а с другой – повысить эффективность использования бюджетных ассигнований федерального бюджета на проведение прикладных научных исследований поддержкой проектов, завершающихся реальными востребованными результатами в виде инновационных продуктов.

Список литературы

1. Постановление Правительства РФ от 21.05.2013 г. №426 "О федеральной целевой программе «Исследования и разработки по приоритетным направлениям развития научно-технологического комплекса России на 2014–2020 годы».
2. Протокол совещания у помощника Президента Российской Федерации А.А. Фурсенко с руководителями Минобрнауки России, ФАНО, РНФ от 24 января 2014 года.
3. Дивненко О.В. О некоторых аспектах исследования оценки экспертных компетенций специалистов, привлекаемых к независимой экспертизе научно – технических проектов / О.В. Дивненко, В.Л. Калиничев, А.А. Мусатов // В мире науки и инноваций: Сборник статей международной научно-практической конференции: В 8 ч. – 2016. – С. 195–197.
4. Дивненко О.В. Основы инновационного менеджмента. – М.: Национальный институт бизнеса, 2012.
5. Зеленцова Н.И. Об экспертном рассмотрении заявок на получение бюджетного финансирования в рамках ФЦП «Исследования и разработки по приоритетным направлениям развития научно-технологического комплекса России

на 2014–2020 годы» / Н.И. Зеленцова, А.Н. Петров, С.М. Гарина, С.Ю. Тузова // Инновации. – 2017. – №2 (220). – С. 86–92.

6. Тузова С.Ю. Оптимизация подходов к научно-технической экспертизе конкурсных заявок на получение государственной субсидии / С.Ю. Тузова, О.В. Дивненко // МИР (Модернизация. Инновации. Развитие). – 2016. – Т. 7. – №4 (28). – С. 194–198.