

Жаркимбаев Руслан Айбасович

магистрант

Кокшетауский университет им. А. Мырзахметова

г. Кокшетау, Республика Казахстан

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ САНКЦИИ

Аннотация: в данной статье производится анализ особенностей экономических санкций в современном международном праве и деятельности транснациональных корпораций.

Ключевые слова: ООН, экономические санкции, транснациональные корпорации, Устав ООН, Национальный банк Казахстана.

Экономические санкции можно характеризовать как нормативно утвержденное запрещение торгово-экономических действий, которые используются в деятельности одним субъектом государственных отношений к другому с целью оказания влияния на политику санкционированного государства и понуждения к прекращению военных действий. Исследователь Института мировой экономики, ученый-практик Петерсон Хэфбауэр разработал определение экономических санкций: преднамеренные, вызванные комплексом мероприятий правительства страны, меры по прекращению исторически сложившихся торговых или экономических отношений с политическими целями.

Ряд авторов полагают, что, что экономические санкции как политический инструмент, это изобретение современности [1, с. 23]. Но это, совсем не так. Экономические санкции использовались разными правителями и государствами на протяжении всей истории и человечества. Термин санкции впервые описан в уставе Лиги Наций. Согласно этому документу, экономические санкции – это комплекс принудительных мер, которые должны были применяться странами Лиги к конкретной стране, которое применило вооруженные силы против пожеланий Лиги Наций.

Экономическая ситуация тесно связана с политической и социальной ситуацией. Особенно тяжело переживают санкции производители скоропортящихся

продуктов. «Предполагается, что экономические санкции гораздо эффективнее, чем политические» [2, с. 56]. Политико-экономическая угроза нависает над некоторыми странами. Необходимо оценить серьезность угрозы и предполагаемые последствия. Любые ограничения негативно сказываются на взаимоотношениях стран. Путем введения санкций страны пытаются оказывать давление на другие государства. Меры понуждения обсуждаются на многих семинарах. Это логически оправдано. Транснациональные корпорации тяжело переживают экономические санкции, так как они снижают их доход. Обсуждая проблему можно прийти к какому-нибудь компромиссу. Товаропроизводители страдают в первую очередь от введенных санкций, так как они лишаются рынка сбыта. «Экономические санкции, примененные против России, не достигли своей цели. Торговые организации пострадали в результате политических решений» [3, с. 76]. Негативную позицию в отношении самопомощи заняли и другие авторы. После введения ограничений на торговлю с Россией, разорилось много малых и средних зарубежных предприятий.

Ожидается, что после замедления в 2016 году экономический рост в Казахстане в этом году повысится до 2,5 процента вследствие увеличения добычи нефти и воздействия значительных расходов в рамках мер бюджетного стимулирования. Резкое снижение обменного курса в конце 2015 и начале 2016 годов привело к значительному повышению потребительских цен, но к настоящему времени инфляция снизилась до уровней, соответствующих целевому диапазону Национального банка Казахстана. Среднесрочные перспективы улучшились – ожидается, что темпы роста в ненефтяном секторе экономики постепенно поднимутся до 4 процентов, чему будут способствовать структурные реформы и возобновление банковского кредитования. Тем не менее, «...сохраняется значительная неопределенность, поскольку экономика все еще уязвима в случае колебаний цен на биржевые товары и особенно долговременного снижения цен на нефть» [4, с. 87]. В последние годы проводится налогово-бюджетная политика, поддерживающая экономическую активность, главным образом через флагманскую

государственную инициативу «Нурлы Жол», которая обеспечивает финансирование развития инфраструктуры, малых и средних предприятий и жилищного сектора. В дальнейшем эта поддержка будет сокращаться в связи с мерами официальных органов по проведению бюджетной консолидации. В конце 2016 года официальные органы утвердили новую основу и правила для Национального фонда, призванные поддерживать высокие уровни резервов и уменьшить зависимость бюджета от нефтяных доходов. Кроме того, в рамках перехода к инфляционному таргетированию Национальный Банк (НБК) укрепил свой набор инструментов политики и усовершенствовал аналитический потенциал и общественные коммуникации.

Список литературы

1. Кулжабаева Ж.О. Международное публичное право [Текст]. – Алматы: НурПресс, 2001. – 273 с.
2. Сарсембаев М.А. Международное право. Общая и Особенная части [Текст] / М.А. Сарсембаев, К.М. Сарсембаев. – Алматы: Жеті Жарғы, 2009. – 408 с.
3. Колосов Ю.М., Кривчикова Э.С. Декларация о принципах международного права, касающихся дружественных отношений и сотрудничества между государствами в соответствии с Уставом Организации Объединенных Наций от 24 октября 1970 г. [Текст]. – М.: Изд-во Московского независимого института, 2015. – 230 с.
4. Мингазов Л.Х. Эффективность норм международного права. Теоретические проблемы [Текст]. – Казань: КГУ, 1999. – 376 с.
5. Исполнительный совет МВФ завершил консультации в соответствии со Статьей IV 2017 года с Республикой Казахстан [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://i-news.kz/news/2017/05/12/8498217-ispolnitelnyi_sovet_mvfv_zavershil_konsul.html (дата обращения: 01.06.2017).