

Даурбеков Азамат Магомедович

студент

Даурбеков Хамзат Магомедович

студент

Кациев Зураб Вахаевич

студент

ФГБОУ ВО «Национальный исследовательский

Московский государственный

строительный университет»

г. Москва

СИСТЕМАТИЗАЦИЯ ФАКТОРОВ, ВЛИЯЮЩИХ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ УСТОЙЧИВОСТЬ СТРОИТЕЛЬНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

***Аннотация:** статья посвящена выявлению и систематизации разных групп факторов, которые влияют на экономическую устойчивость строительных предприятий. При этом экономическая устойчивость представлена как функция от факторов, оказывающих на нее влияние.*

***Ключевые слова:** экономическая устойчивость, факторы, строительное предприятие.*

Экономическую устойчивость считают одним из главных условий для выживания предприятия в условиях кризиса. Кроме того, необходимо понимать, что устойчивость – это не статичное состояние предприятия, а наоборот, состояние, при котором предприятие или отрасль народного хозяйства находится в постоянной динамике, подобно человеческому сердцу, отвечая на изменения внешней или внутренней среды, а находясь в состоянии покоя, в любой момент готова начать движение, реагируя на изменения.

Экономическая устойчивость – комплексное понятие, которое можно характеризовать и классифицировать по многим признакам. Экономическая устойчивость – это динамическая система, которая быстро реагирует на изменения

внешней и внутренней среды. На сегодняшний день нет единой общепринятой классификации факторов, влияющих на экономическую устойчивость. В этой связи, предлагается следующий вариант классификации экономической устойчивости (рис. 1):

1. По сущности природы воздействия.
2. По влиянию на результаты деятельности.
3. По месту возникновения.
4. По виду воздействия.
5. По степени зависимости от объекта воздействия.
6. По продолжительности воздействия.
7. По периодичности воздействия.
8. По степени влияния.
9. По степени осознанности.
10. По степени управляемости.
11. По целевой ориентации.
12. По степени организованности.
13. По направленности воздействия.
14. По последствиям воздействия.

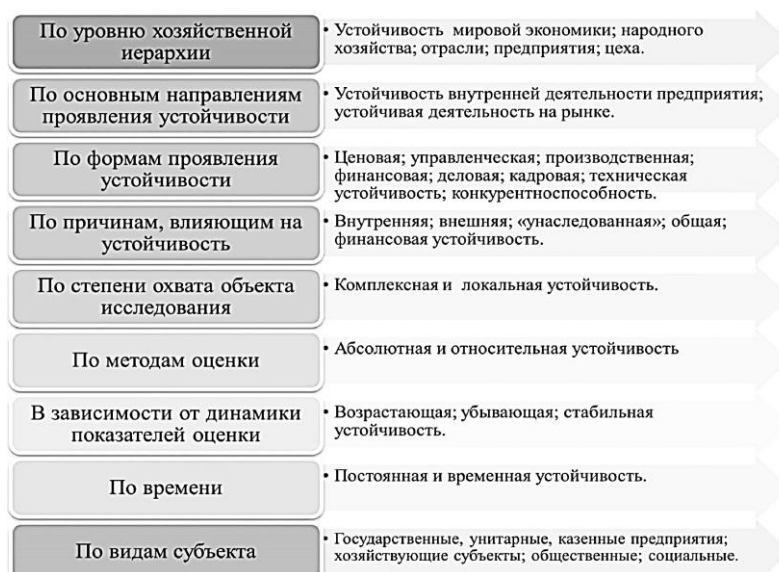


Рис. 1. Классификация и виды экономической устойчивости

Экономическая устойчивость – это функция от факторов, оказывающих на нее влияние:

$$\text{Э.У.} = F(f_{i1}; f_{i2}; \dots f_{ij}).$$

В свою очередь каждый из перечисленных классификационных признаков включает в себя ряд факторов (рис. 2). Рассмотрим эти виды факторов более подробно.

По сущности природы воздействия можно выделить нормативно-правовые, производственно-технологические, организационно-управленческие, финансово-экономические, инновационные, социально-психологические, природно-экологические, коммуникативные, информационные и др. В первую очередь, влияние на обеспечение экономической устойчивости оказывают финансово-экономические, производственно-технологические и организационно-управленческие факторы. Во вторую, инновационные и нормативно-правовые, а уже в третью, информационные и коммуникативные факторы.

По целевой ориентации выделяют ряд факторов. Наибольшее воздействие на экономическую устойчивость оказывают факторы, воздействующие на финансовую, организационную и технологическую устойчивость. Меньшее воздействие оказывают факторы, влияющие на информационную и коммуникационную устойчивость.

Существует ряд факторов, про которые нельзя однозначно сказать, какой из факторов оказывает положительное влияние, а какой – отрицательное. К ним относятся следующие типы факторов и соответственно, сами факторы:

1. По месту возникновения. Эти факторы разделяют на внешние и внутренние.
2. По степени зависимости от объекта воздействия. В этой категории выделяют объективные и субъективные факторы.
3. По степени организованности. Эти факторы бывают организованные и случайные.
4. По виду воздействия. Здесь все факторы можно представить как прямые и косвенные.

Кроме того, существует ряд факторов, влияние которых нужно рассматривать в каждом конкретном случае отдельно:

1. По влиянию на результаты деятельности. Этот тип факторов подразделяют на развивающие, стабилизирующие и дестабилизирующие.
2. По продолжительности воздействия. Эти факторы характеризуют как краткосрочные, среднесрочные и долгосрочные.
3. По степени важности (влияния) для субъекта. Рассмотрим несущественные, существенные и сопутствующие.
4. По степени осознанности. Выделим предполагаемые, осознаваемые и неосознаваемые факторы.



Рис. 2. Классификация факторов, влияющих на экономическую устойчивость

5. По степени управляемости. Здесь выделяют управляемые и неуправляемые факторы.
6. По направленности воздействия. К этому типу относятся факторы, наносящие материальный ущерб и факторы, наносящие репутационный ущерб.
7. По последствиям воздействия. Эти факторы можно представить как устраняемые, не устраняемые и критические.

Список литературы

1. Уварова С.С. Организационно-экономические изменения инвестиционно-строительного комплекса на микроуровне: управление и анализ: Монография / С.С. Уварова, В.С. Канхва, С.В. Беяева; М-во образования и науки РФ; ФГБОУ ВПО «Моск. гос. строит. ун-т». М.: МГСУ, 2014.
2. Канхва В.С. Формирование механизма обеспечения и повышения экономической устойчивости // Вестник МГСУ. – 2011. – №6. – С. 161–166.