

Колбашев Денис Андреевич

студент

Маслова Мария Георгиевна

студентка

Торгово-экономический институт

ФГАОУ ВО «Сибирский федеральный университет»

г. Красноярск, Красноярский край

ПОКАЗАТЕЛИ ОПЕРАЦИОННОЙ ПРИБЫЛИ В СИСТЕМЕ СОВРЕМЕННОГО ФИНАНСОВОГО МЕНЕДЖМЕНТА

***Аннотация:** в данной статье рассматривается вопрос операционной прибыли в системе финансового менеджмента. Авторы уделяют внимание порядку расчёта показателей EBIT и EBITDA по отчётности российских предприятий. Для решения поставленной цели анализируются уже имеющиеся методики и на примере конкретного предприятия проводится их расчёт для выявления наиболее оптимального и универсального способа.*

***Ключевые слова:** операционная прибыль, финансовый менеджмент, бухгалтерский учет, бухгалтерская прибыль.*

Несмотря на активное сотрудничество отечественных и иностранных компаний, в системе управления организаций существуют «пробелы» в части учёта. К сожалению, российские стандарты ведения бухгалтерской документации предусматривают заранее определённый перечень показателей, имеющий обособленный характер, т.е. данные отчётности национальных предприятий не сопоставимы с отчётностью зарубежных фирм. Так в отчётности иностранных компаний имеет место быть показатель «операционная прибыль». Российский бухгалтерский учёт не предусматривает отражение такого показателя, что на этапе сравнения или сопоставления данных вызывает определённые трудности.

В рамках данной статьи мы ознакомимся с порядком расчёта показателей EBIT и EBITDA по отчётности российских предприятий. Для решения поставленной цели мы проанализировали уже имеющиеся методики и на примере

конкретного предприятия проведём их расчёт для выявления наиболее оптимального и универсального способа.

Для отечественных предприятий, не составляющих бухгалтерскую отчётность по МФСО, показатель ЕВІТ определяется путём корректировки бухгалтерской прибыли. Актуальность этого приёма обуславливается тем, что в процессе обоснования управленческих решений широко используются заимствованные международные технологии и методы, основанные на операционных показателях.

В табл. 1 мы определили показатель ЕВІТ тремя известными способами по бухгалтерской предприятия оптовой торговли лакокрасочными материалами.

Таблица 1

Методика расчёта показателя ЕВІТ

<i>Автор(ы) методики</i>	<i>Методика расчёта</i>	<i>Расчёт ЕВІТ, тыс. руб.</i>
1. Е.В. Лисицина, И. А. Бланк	ЕВІТ = Выручка – Себестоимость, включая амортизацию – Коммерческие расходы – Управленческие расходы = ст. 2200	ЕВІТ ₁ = 61080
2. В.Г. Когденко	ЕВІТ = Прибыль до налогообложения (ст. 2300) + Проценты к уплате (ст. 2330)	ЕВІТ ₂ = 16737 + 25952 = 42689
3. В.В. Дранишников	ЕВІТ = Чистая прибыль (ст. 2400) + Текущий налог на прибыль (ст. 2410) + Проценты к уплате (ст. 2330)	ЕВІТ ₃ = 12862 + 936 + 25952 = 39750

Вариант расчёта ЕВІТ обязательно должен учитывать по какому показателю формы 2 отражается влияние разрабатываемого решения или мероприятия, т.е. все три варианта не являются универсальными и подходят только в конкретных условиях исследуемой организации. Это предопределяет использование внутреннего анализа.

Далее перейдём к расчёту показателя ЕВІТDА, формула которой представлена ниже:

$$\text{ЕВІТDА} = \text{ЕВІТ} + \text{Амортизация} + \text{Прочие неденежные расходы} + \\ \text{Доходы будущих периодов} - \text{Расходы будущих периодов}$$

В связи с отсутствием приложения к балансу, расчёт выполняем укрупнённым методом, т.е. EBIT + Амортизация. Амортизацию также определяем, как расчётную величину (в рамках конкретного предприятия):

Амортизация = Амортизация нематериальных активов (ст. 1110_{на начало} – ст.

1110_{на конец}) + Амортизация основных средств,

где второй показатель рассчитывается по показателю средней нормы амортизации (\bar{H}_a) для среднеотраслевой структуры основных средств торгового предприятия: основные средства – 35%, торговое оборудование – 30%, транспортные средства – 15%, прочие – 20%.

$$\bar{H}_a = 4\% * 0,35 + 10\% * 0,3 + 12,5\% * 0,15 + 0,2\% * 2 = 6,68$$

$$A_{oc} = \frac{\bar{H}_a}{100\%} * \text{Среднегодовая стоимость ОС}$$

$$= \frac{6,68}{100\%} * 81174,5 \text{ тыс. руб.} = 5422 \text{ тыс. руб.}$$

$$\text{Амортизация} = 385 \text{ тыс. руб.} + 5422 \text{ тыс. руб.} = 5804 \text{ тыс. руб.}$$

В нашем случае примем величину EBIT равное значению EBIT₁ из табл. 1, т. к. политика распределения финансовых ресурсов – капитальные инвестиции, следовательно, результат от использования финансовых ресурсов ожидается от прибыли от продаж:

$$EBITDA = 61080 \text{ тыс. руб.} + 5804 \text{ тыс. руб.} = 66884 \text{ тыс. руб.}$$

Таким образом, из вышеприведённых расчётов можем сделать вывод, что в силу специфики политики предприятия, а также особенностей ведения и содержания бухгалтерской документации, выявить определённую и универсальную последовательность действий в части расчёта операционной прибыли довольно затруднительно, т.к. на каждом этапе расчёта необходимо учитывать отраслевые специфики организации и разрабатываемые ею мероприятия в части финансового менеджмента.

Список литературы

1. Астраханцева И.А. Финансовый менеджмент: Конспект лекций / И.А. Астраханцева. – 2016. – С. 16–39.

2. EBITDA: суть и формула расчета // Блог ленивого инвестора [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://smfanton.ru>