(cc) BY

Сабирова Зарина Зуфаровна
студентка
ФГБОУ ВО «Башкирский государственный
аграрный университет»
г. Уфа, Республика Башкортостан

АНАЛИЗ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ ООО «ДРУЖБА»

Аннотация*: в статье рассматриваются особенности анализа дебиторской задолженности в сельскохозяйственном предприятии. Представлена методика расчета показателей оборачиваемости, предложены мероприятия, способствующие улучшению состояния расчетов.*

Ключевые слова*: дебиторская задолженность, расчеты, кредиторская задолженность, оборачиваемость.*

Анализ состояния расчетов предприятия с дебиторами очень важен, так как оказывает большое влияние на оборачиваемость капитала, вложенного в текущие активы, а, следовательно, и на финансовое состояние предприятия оказывает увеличение или уменьшение задолженности. Анализ проводят путем оценки их общей величины, изменений в динамике, структуры и факторов формирования, наличия нормальной и просроченной задолженности.

В ООО «Дружба» в течение последних 2 лет присутствует только краткосрочная задолженность, которая состоит из задолженности покупателей и заказчиков, прочих, и причем такое соотношение сохраняется на протяжении всего анализируемого периода, сумма дебиторской задолженности снизилась на 15,6% в 2016 г. по сравнению с 2015 г. и составила 2122 тыс. руб.

Таблица 1

Анализ оборачиваемости дебиторской задолженности ООО «Дружба»

Показатели	2014 г.	2015 г.	2016 г.	Темп роста, %
Дебиторская задолженность, тыс. руб.	2808	2513	2122	– 24,4
Доля дебиторской задолженности в оборотных активах	5,3	4,3	3,2	– 39,6

Content is licensed under the Creative Commons Attribution 4.0 license (CC-BY 4.0)

Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности	10,2	11,6	12,8	+ 2,6
Период оборота, дн.	35,3	31,0	28,1	– 7,2

Оборачиваемость – это интенсивность использования предприятием активов и обязательств. Коэффициент оборачиваемости выступает показателем деловой активности предприятия. Чем выше коэффициент оборачиваемости предприятия, тем выше ее деловая активность.

Данные таблицы 1 показывают, что на предприятии за период 2014 – 2016 гг. произошло ускорение оборачиваемости дебиторской задолженности, что привело к сокращению периода ее погашения на 7,2 дня. Это свидетельствует о снижении потерь предприятия, связанных с содержанием дебиторской задолженности, и повышении уровня управления данным видом оборотных активов.

Анализируя дебиторскую задолженность, необходимо учитывать, что она является одновременно источником покрытия кредиторской задолженности, а также сама зачастую покрывается за счет возвращенной дебиторской задолженности. Поэтому необходимо сравнить сумму дебиторской и кредиторской задолженности.

Таблица 2

Сравнительный анализ дебиторской и кредиторской задолженности

Показатели	2014 г.	2015 г.	2016 г.	Отклонение (+; –)
Дебиторская задолженность, тыс. руб.	2808	2513	2122	– 686
Период оборота дебиторской задолженности, дн.	35,3	31,0	28,1	– 7,2
Кредиторская задолженность, тыс. руб.	6839	6505	5545	– 1294
Период оборота кредиторской задолженности, дн.	116,1	76,6	73,5	– 42,6

Данные таблицы показывают, что дебиторская задолженность ООО «Дружба» на конец 2016 года составила 2122 рублей, а превышение её над кредиторской задолженностью – 5545 тыс. рублей. Взаимные платежи на лицо, однако, в ущерб предприятию, так как общее превышение кредиторской задолженности составляет 5545 рублей. Такая ситуация ведет к дефициту платежных средств, что может привести к неплатежеспособности организации.

Содержимое доступно по лицензии Creative Commons Attribution 4.0 license (CC-BY 4.0)

В целом, в ходе проведенного анализа дебиторской и кредиторской задолженности ООО «Дружба», предприятию можно порекомендовать следующие меры по управлению задолженностями и повышению его платежеспособности: организовать на предприятие систему контроля за состоянием расчетов с покупателями и заказчиками, с поставщиками и подрядчиками по просроченным задолженностям, отслеживать сроки образования долгов, с целью выявления недопустимых видов задолженности и снижения удельного веса сомнительной дебиторской задолженности; профессионально организовывать маркетинговые работы: изучение и планирование рынка, выбор партнера, организация сбыта.

Указанные выше рекомендации помогут выявить недопустимые виды дебиторской и кредиторской задолженности (просроченная задолженность поставщикам в бюджет и др.) помогут правильно определить налогооблагаемую базу и построить отношения с бюджетом.

Список литературы

1. Гирфанова И.Н. Методические аспекты анализа дебиторской задолженности сельскохозяйственных организаций / И.Н. Гирфанова, Г.Р. Султанова // Экономика и предпринимательство. – 2013. – №4 (33). – С. 255–258.

2. Мулюкова Г.Р. Управленческая отчетность экономических субъектов / Г.Р. Мулюкова, Э.Р. Салахутдинова, И.Н. Гирфанова // Российский электронный научный журнал. – 2016. – №2 (20). – С. 65–77.

3. Шавалиева Г.Ф. Анализ состояния кредиторской задолженности в ООО «Заготмолсервис» Аскинского района / Г.Ф. Шавалеева, И.Н. Гирфанова // Актуальные вопросы бухгалтерского учета, экономического анализа и аудита: теория и практика. – Уфа: Башкирский государственный аграрный университет. – 2009. – С. 156–159.

4. Шонина С.В. анализ дебиторской задолженности в ООО «Автотехсервис» и методы ее снижения / С.В. Шонина, И.Н. Гирфанова // Бухгалтерский учет, анализ и аудит итоги студенческой научной сессии. – Уфа: Башкирский государственный аграрный университет, 2015. – С. 272–276.

Content is licensed under the Creative Commons Attribution 4.0 license (CC-BY 4.0)