

Курлюта Екатерина Сергеевна

магистрант

Фальченко Оксана Дмитриевна

канд. экон. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Уральский государственный
экономический университет»

г. Екатеринбург, Свердловская область

АНАЛИЗ ИНСТРУМЕНТОВ ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ И ИХ ВЛИЯНИЕ НА ЭФФЕКТИВНОСТЬ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ СДЕЛКИ

Аннотация: в статье рассматривается влияние инструментов таможенно-тарифного регулирования на эффективность внешнеэкономических отношений. Автором анализируются соотношение инструментов таможенно-тарифа при заключении внешнеэкономической сделки. Так, в условиях формирования внешнеэкономических связей возникла проблема в неэффективном использовании таможенных инструментов для регулирования правильного проведения заключения внешнеэкономических сделок. На примере условной импортной сделки произведен расчет влияния инструментов таможенно-тарифного регулирования на поставку груза из стран дальнего зарубежья в Россию. Сделан вывод, что оценка эффективности внешнеторговой сделки должна быть комплексной и основываться на все объеме совокупных затрат фирмы-импортера, включая элементы совокупного таможенного платежа.

Ключевые слова: таможенно-тарифное регулирование, таможенный тариф, таможенные пошлины, налог на добавленную стоимость, акциз, импортная сделка.

В условиях перехода страны к рыночной экономике основной формой внешнеэкономических отношений является внешняя торговля. При формировании внешнеэкономических связей возникла проблема в не эффективном использовании таможенных инструментов для регулирования и решения текущих и

стратегических задач развития экономики страны. Особое влияние на внешнеэкономические отношения оказывают инструменты таможенно-тарифного регулирования.

Вопросам таможенно-тарифного регулирования посвящены труды многих отечественных исследователей. Так, А.П. Киреев рассматривал теоретически аспекты, связанные с применением таможенно-тарифных инструментов регулирования внешней торговли, в частности, классификацию и механизмы влияния таможенных пошлин и налогов на потребителей, производителей и государство [1]. Авторский коллектив кафедры внешнеэкономической деятельности Уральского государственного экономического университета Е.Н. Борисова и др. [3; 4] также рассматривает особенности влияния таможенно-тарифных инструментов на благосостояние, а также анализирует практическое применение данных инструментов в оценке эффективности внешнеэкономических операций. В.Е. Ковалев, О.Д. Фальченко также рассматривали влияние выбора базисных условий поставки на величину совокупного таможенного платежа при проведении импортной операции [10, с. 481–488].

Таможенно-тарифное регулирование один из основных методов регулирования экономического воздействия на экспортно-импортные товарные потоки, пересекающие таможенную границу государства. Отличительной особенностью данного метода регулирования является то, что оно воздействует на внешнеэкономические связи через ценовые барьеры.

На рис. 1 приведена классификация инструментов тарифного и нетарифного регулирования. Так, А.П. Киреев разграничивал тарифные инструменты (таможенные пошлины) и нетарифные инструменты (налоги и боры) [1, с. 200], однако, по нашему мнению, к таможенно-тарифным инструментам регулирования относят таможенные пошлины и налоги, в основе которых лежит механизм тарифной защиты.



Рис. 1. Классификация инструментов тарифного и нетарифного регулирования

Источник: составлено автором

Рассмотрим особенности применения таможенно-тарифных инструментов в практике стран Евразийского экономического союза (ЕАЭС). ЕАЭС был создан с целью повышения конкурентоспособности национальной экономики. Частично вопросы таможенно-тарифного регулирования отнесены к наднациональному уровню регулирования (например, таможенные пошлины, единый таможенный тариф, тарифные преференции и др. вопросы), остальная часть (вопросы исчисления и взимания внешнеторговых налогов и сборов) – к уровню регулирования государств-членов ЕАЭС. Так, в таблице 1 представлено распределение доходов от взимания таможенных пошлин в странах членах ЕАЭС. Как видно из таблицы 1, наибольшие доходы поучает Российская Федерация – 85,33%.

Таблица 1

Ставки таможенных пошлин стран ЕАЭС

Страна	Распределение доходов от таможенных пошлин, %
Белоруссия	4,55
Армения	1,11
Казахстан	7,11
Киргизия	1,9

Россия	85,33
Итого	100

Источник: составлено автором по [7].

Проанализировав схему и практику осуществления импортных операций на территорию ЕАЭС, нами составлен пошаговый алгоритм осуществления импортной поставки товара на территорию России (рис. 2).

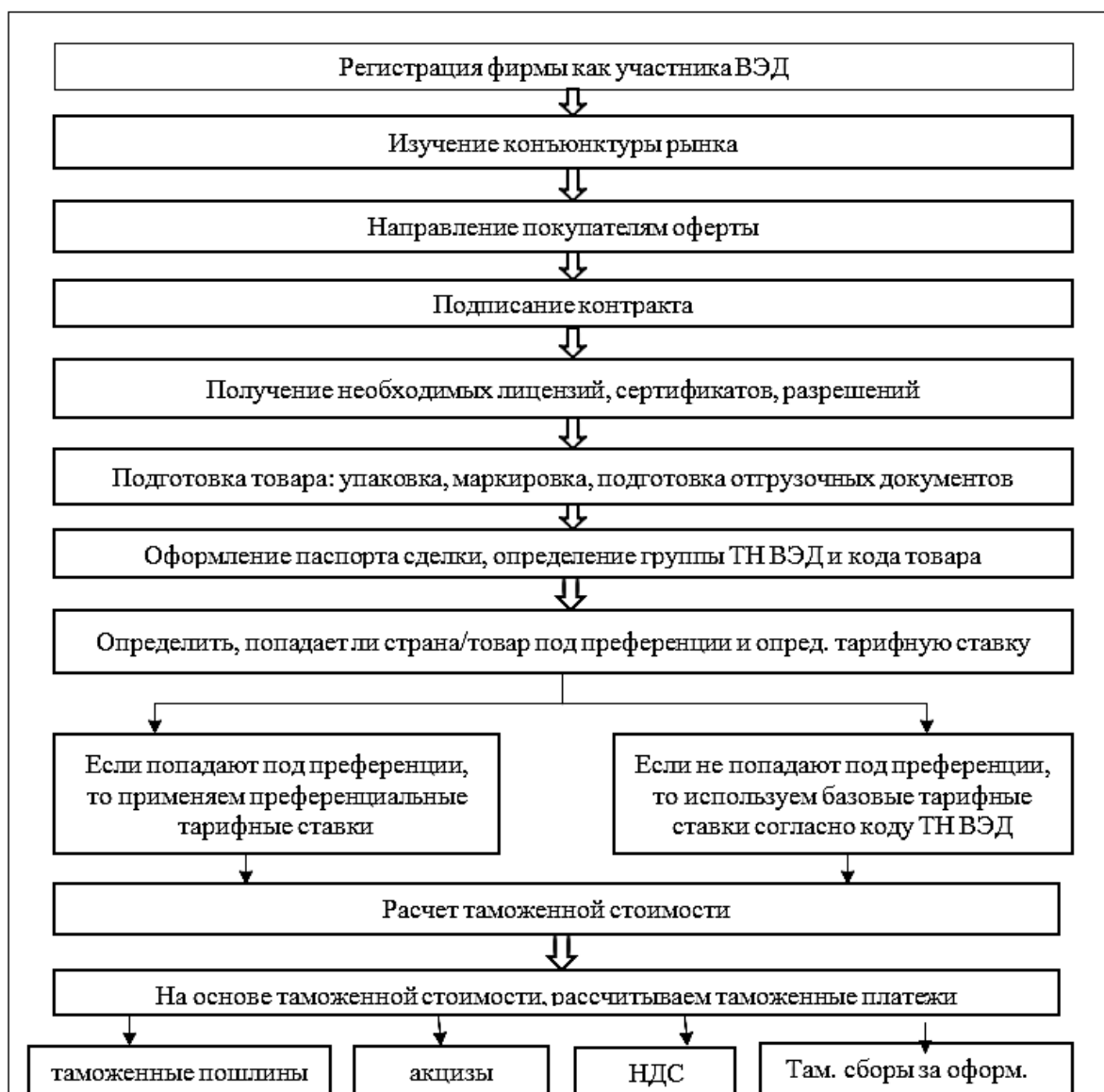


Рис. 2. Пошаговый алгоритм проведения импортной сделки

Источник: составлено автором по [3; 10]

Рассмотрим расчет применение данного алгоритма на условном примере импортной сделки. Так, российская компания-импортер из города Санкт-

Петербурга занимается закупкой томатов (код ТН ВЭД – 0702000004 [5]). Российская компания рассматривает для себя два коммерческих предложения на поставку томатов от компаний-партнеров в Марокко и Китая. При выборе оптимального варианта сделки импортер основывается на следующих конкурентных материалах, представленных в таблице 2.

Таблица 2

Условия поставки

Условия	Марокко	Китай
Базис поставки	СIF Санкт-Петербург	СIF Владивосток
Валюта цены	Евро	Евро
Цена за тонну	1,76	1,25

Источник: составлено и рассчитано автором. Примечание: расчет и экономическое обоснование основаны на методологии, представленной в [10; 3]

Фирма планирует заключить контракт купли продажи на 70 тонн томатов на условиях СIF – Санкт-Петербург (Инкотермс 2010) с партнером из Марокко или на условиях СIF – Владивосток (Инкотермс 2010) с партнером из Китая, условие платежа – 100% предоплата. Стоимость страхования груза составляют 3% от контрактной стоимости. Стоимость фрахта при перевозке данного вида товара составляет: между портами Марокко и портами Санкт-Петербург – 1,35 евро/т; между портами Китая и портами Владивостока – 0,98 евро/т.; Владивосток – Санкт-Петербург – автомобильным транспортом: 1,7 евро/т. Расходы на таможенное оформление в стране отправления оцениваются следующим образом: в Китае – 6%, Марокко – 10% от стоимости товара. Транспортные расходы по доставке груза Владивосток – Санкт-Петербурга оцениваются 0,78 евро/т.

Курс российского рубля за анализируемый период на момент проведения платежей и оплаты контракта: 63,51 руб./евро. Валютный курс на момент подачи декларации в таможенные органы РФ (ЕАЭС) составляют 63,15 евро/т.

Пакет документов для таможенного оформления груза представлен в полном объеме согласно законодательству ЕАЭС. Также согласно постановлению от 27 ноября 2009 года №130 Марокко и Китай являются развивающимися

странами и попадают под систему преференций таможенного союза [9]. Однако перевозимый товар – томаты, не попадают под преференции таможенного союза, соответственно использовать преференции мы не можем, следовательно, таможенная пошлина на томаты установлена базовая и равна 5% [7; 9]. Согласно II части Налогового кодекса РФ [2], НДС составляет 18%.

Для принятия решения о выборе внешнеторгового партнера проведем расчет совокупного таможенного платежа, представленный в таблице 3. Данный расчет отражает влияние инструментов таможенного тарифного регулирования на эффективность импортной сделки. Данные расходы в цене сделки меньше в сделке с внешнеторговым партнером из Китая на 25%.

Таблица 3

Расчет таможенной стоимости томатов от партнеров в Марокко и Китая

Параметры	Марокко	Китай
Таможенная стоимость партии (курс 63,15 руб./евро), руб.	$1,76 * 70 * 63,15 = 7780,08$	$1,25 * 70 * 63,15 = 5525,63$
Таможенная пошлина (5%), руб.	$7780,08 * 0,05 = 389,004$	$5525,63 * 0,05 = 276,28$
НДС (18%), руб.	$(7780,08 + 389,004) * 0,18 = 1470,43$	$(5525,63 + 276,28) * 0,18 = 1044,34$
Итого таможенные платежи, руб.	11139,51	8346,25

Источник: составлено и рассчитано автором. Примечание: расчет и экономическое обоснование основаны на методологии, представленной в [10; 3]

Однако для получения объективной картины при выборе внешнеторгового партнера нами оценены совокупные затраты российского импортера на покупку партии томатов (таблица 4).

Таблица 4

Совокупные затраты российского импортера (приходная стоимость партии)

	Марокко	Китай
Оплата контракта, руб.	$1,76 * 70 * 63,51 = 7824,43$	$1,25 * 70 * 63,51 = 5557,13$
Таможенные платежи, руб.	11139,51	8346,25
Стоимость транспортировки груза, руб.	–	$70 * 1,7 * 63,51 = 7557,69$

Приходная стоимость, руб.	18963,94	21461,07
---------------------------	----------	----------

Источник: составлено и рассчитано автором. Примечание: расчет и экономическое обоснование основаны на методологии, представленной в [10; 3]

На основе полученных расчетов, можно сделать вывод о том, что наиболее выгодным предложением для российской компании, которая занимается поставками томатов на отечественный рынок, является предложение партнеров из Марокко, несмотря на то, что на их томаты цена выше по сравнению с ценой партнеров из Китая, но поставка томатов из Китая занимает достаточно сложную перевозку груза и обходится большими транспортными расходами, что в свою очередь, не выгодно для российской компании.

Таким образом, правильное соотношение таможенно-тарифных инструментов играет важную роль при заключении и проведении внешнеэкономической сделки. Однако только сравнение эффективности поставки по сумме совокупного таможенного платежа является недостаточным. Для заключения внешне-торговых отношений и эффективности проведения внешнеэкономической сделки необходимо учитывать каждый элемент совокупных затрат фирмы-импортера.

Список литературы

1. Киреев А.П. Международная экономика. В 2-х ч. Ч. I. Международная микроэкономика: движение товаров и факторов производства. – М.: Международные отношения, 2002. – 416 с.

2. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая): Федеральный закон от 05.08.2000 №117-ФЗ // Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28165/

3. Организация и управление внешнеэкономической деятельностью предприятия: Учеб. пособие: В 2 ч. Ч. 1 / [авт. кол.: Е.Н. Борисова, В.В. Вязовская, В.Е. Ковалёв и др.]; М-во образования и науки Рос. Федерации, Урал. гос. экон. ун-т. – Екатеринбург: [Изд-во Урал. гос. экон. ун-та], 2014. – Ч. 1. – 215 с.

4. Организация и управление внешнеэкономической деятельностью предприятия: Учеб. пособие: В 2 ч. Ч. 2. / [авт. кол.: Е.Н. Борисова, В.В. Вязовская, В.Е. Ковалёв и др.]; М-во образования и науки Рос. Федерации, Урал. гос. экон. ун-т. – Екатеринбург: [Изд-во Урал. гос. экон. ун-та], 2015. – 208 с.

5. Пояснения к ТН ВЭД ЕАЭС [Электронный ресурс] // Евразийская экономическая комиссия: [сайт]. – Режим доступа: <http://www.eurasiancommission.org/ru/act/trade/catr/psn/Pages/default.aspx>, свободный.

6. Таможенная стоимость [Электронный ресурс] // Евразийская экономическая комиссия: [сайт]. – Режим доступа: <http://www.eurasiancommission.org/ru/act/trade/catr/value/Pages/default.aspx>, свободный.

7. Таможенно-тарифное регулирование [Электронный ресурс] // Евразийская экономическая комиссия: [сайт]. – Режим доступа: <http://www.eurasiancommission.org/ru/act/trade/catr/ttr/Pages/default.aspx>, свободный.

8. Таможенный кодекс Таможенного союза (приложение к Договору о Таможенном кодексе Таможенного союза, принятому Решением Межгосударственного Совета ЕврАзЭС на уровне глав государств от 27.11.2009 №17) // Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_law_94890/

9. Тарифные льготы. Тарифные преференции // Евразийская экономическая комиссия [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.eurasiancommission.org/ru/act/trade/catr/ttr/Pages/preferences.aspx>

10. Экономика предприятия: Учебник для вузов / Я.П. Силин, В.И. Гришин, А.Н. Головина [и др.]; под ред. Я.П. Силина, В.И. Гришина. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.; Екатеринбург: Изд-во АМБ, 2017. – 508 с.