(cc) BY

Автор:

Савчин Александр Владимирович

ученик 6 класса

Научный руководитель:

Ковалева Ольга Александровна

учитель математики

КГУ «Комплекс школа – Д/С №33»

г. Караганда, Республика Казахстан

МАТЕМАТИКА КРЕДИТОВАНИЯ

Аннотация*: в данной статье рассматривается вопрос целесообразности кредитования, рассмотрены различные виды кредитов, кредитные условия различных банков г. Караганды. Проанализированы данные опроса «Моя кредитная история», сделаны выводы.*

Ключевые слова*: кредит, проценты, процентная ставка, банк, договор, юридическое лицо.*

В последнее время в нашей стране можно наблюдать резкое возрастание объемов кредитования физических и юридических лиц наличными средствами. Кредитование прочно вошло в наш быт. По статистике 40% покупок, приобретается в долг. Кредитный рынок в Казахстане постоянно развивается и усовершенствуется. Причём прослеживается четкая тенденция его непрерывного роста и немалую роль в этом играет образовавшаяся конкуренция между банковскими учреждениями, которая очень хорошо способствует появлению новых предложений в кредитной сфере и вместе с тем облегчает условия получения кредита. Сегодня банки предоставляют широчайший спектр кредитов: ипотечные кредиты, кредиты на покупку автомобилей, потребительские кредиты. Проблема, которая послужила поводом для данного исследования заключается в том, что некоторые люди, нуждающиеся в кредите, не рискуют брать на себя обязательства перед банком, пока не станут финансово стабильны. Но и получить деньги на приобретение из внебанковских источников людям просто неоткуда. В рамках данной

Content is licensed under the Creative Commons Attribution 4.0 license (CC-BY 4.0)

работы я ставлю цель ответить на вопрос – «Что же выгоднее: Брать ли кредит, или накопить самому?». Получить ответ я могу только организовав собственное исследование, а также изучив условия кредитования в банках. Чтобы глубже разобраться в вопросе кредитования был проведен опрос «Моя кредитная история».

Таблица 1

За	*Против*
Кредитные деньги повышают уровень жизни семьи.	Кредитные договоры стандартизированы, клиента вынуждают подписать договор, наделяющий кредитора большой властью, а заемщика превращающий в бесправного субъекта. Такие договоры принуждают клиента брать на себя расходы за досрочное погашение или расторжение договора, оплачивать расходы по выдаче кредита, погашать судебные издержки за свой счет, включая опись недвижимости должника.
Возможность приобрести товары долгосрочного пользования сейчас, а не потом	Зачастую, банки открывают клиенту, дополнительно к кредиту, кредитную карту. Многие банки «забывают» проинформировать клиента об этой процедуре, а впоследствии требуют возмещения денежных средств за обслуживание кредитной карты.
Возможность открыть собственный малый бизнес или вовлечь средства для развития существующего бизнеса.	«Выплатим за 20 лет ипотеку и квартира наша!» – так думают многие неопытные молодые семейные пары. Но на практике, если посчитать весь объем средств, который будет выплачен банку, оказывается, что на эту сумму можно приобрести две квартиры. Реальность такова, что если посчитать разницу между процентами по ипотеке и стоимостью аренды, то полученная сумма за 20 лет сама может превратиться в желаемые квадратные метры.
Ипотека позволяет приобрести недвижимость, Приобретение собственного жилья снимает с семейного бюджета нагрузку в виде арендных платежей за жилье.	«Зато живем в своей, а не арендованной!» – психологический груз, под влиянием которого берется жилье в ипотеку. Но в этом случае над семейным бюджетом дамокловым мечом висят кредитные обязательства, в случае с арендованным жильем есть возможность поступать в зависимости от реальных доходов семьи (снять дешевле квартиру, комнату, переехать в более доступный район). Самое неприятное, с чем приходится сталкиваться «обладателям» ипотечного бремени – это невозможность выплачивать ипотеку (по причине увольнения, болезни собственной или родственника, потери основного кормильца семьи).

По результатам опроса 74,42% респондентов считают, что лучше накопить деньги, нежели брать кредит.63% брали кредит, из них 55,6% брали кредит на потребительские нужды, 20% на обучение, 17% – автокредит. Преимущественно в Каспибанке, кредитной организации Хоумкредит. Проанализировав

Содержимое доступно по лицензии Creative Commons Attribution 4.0 license (CC-BY 4.0)

предложения на рынке кредитования города Караганды был сделан вывод о том, что наиболее выгодные условия для клиентов предоставляют следующие банки:

Таблица 2

Банк	*Вид кредита*	*Процентная ставка*	*Сумма*	*Переплата*	*Ежемесяч-ный платеж*	*Льготные условия*	*Комиссия за организацию займа*	*Комиссия за выдачу займа*	*Срок займа*
Каспий Банк	Авто-мо-бильн.	20%	1000000	589633,02	26493,88	Нет	Нет	Нет	5 лет
Халык Банк	Ремонт жилья	16%	1000000	459083,43	24318,06	Нет	Нет	10000	5 лет
Газпром Банк	Потре-битель-ский	15%	1000000	427395,81	23789,93	Нет	5000	Нет	5 лет
«Евразийский банк»	Беззa-лого-вый кредит	12%	1000000	314024,10	26333,84	Нет	Нет	50000	4 года
«АТФ Банк»	под за-лог авто	17%	1000000	385045	28855	Зарпл. проект	Нет	Нет	4 года

Я считаю, что Евразийский банк самый выгодный, маленький процент, нет комиссии за организацию займа, срок займа максимальный 4 года. Самый невыгодный банк – это Каспий банк: и процент очень высокий и переплата.

Content is licensed under the Creative Commons Attribution 4.0 license (CC-BY 4.0)

Список литературы

1. Гальперин В.М. Микроэономика: Учебник. В 3-х т. – М.: Омега-Л.

Содержимое доступно по лицензии Creative Commons Attribution 4.0 license (CC-BY 4.0)