

Ларин Сергей Николаевич

канд. техн. наук, ведущий научный сотрудник

ФГБУН «Центральный экономико-

математический институт РАН»

г. Москва

DOI 10.21661/r-474210

ФОРМИРОВАНИЕ СИСТЕМЫ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ДЛЯ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ ВЕДУЩИХ ОТРАСЛЕЙ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ

***Аннотация:** для противодействия факторам негативного влияния санкционных ограничений и обострения конкурентной борьбы разработан комплекс отраслевых стратегий импортозамещения, успешная реализация которых во многом будет зависеть от повышения эффективности деятельности предприятий ведущих отраслей российской экономики. В статье предложена система критериальных и результирующих показателей для получения оценочных характеристик. Данная система не является исчерпывающей, поскольку в ней не учтен весь комплекс особенностей функционирования предприятий применительно к каждой отрасли российской экономики. Вместе с тем, она может применяться на практике в ведущих отраслях российской экономики для оценки эффективности деятельности их предприятий.*

***Ключевые слова:** российская экономика, ведущие сектора, развитие, оценка эффективности, система показателей.*

Расширение спектра санкционных ограничений со стороны ведущих стран Запада, направленных против развития экономики России, в настоящее время продолжается. После принятия очередного пакета санкционных ограничений в 2017 году сложилась ситуация, которую Председатель Правительства России охарактеризовал как равнозначную объявлению экономической войны нашей стране. Вместе с тем, для противодействия санкционным ограничениям руководством Российской Федерации еще в 2014–2015 годах был разработан комплекс

отраслевых стратегий импортозамещения и локализации производства аналогов импортного оборудования и комплектующих на территории нашей страны [1, с. 32; 2, с. 303; 4, с. 22]. При этом каждая из отраслевых стратегий включает в свой состав ряд первоочередных мероприятий, направленных на поддержку финансового состояния и развитие производства замещаемых компонентов на предприятиях ведущих отраслей российской экономики. Представляется очевидным, что для их выполнения предприятия ведущих отраслей должны иметь в своем распоряжении систему критериальных и результирующих показателей, необходимых для оценки эффективности их деятельности.

Основным критериальным показателем оценки эффективности деятельности предприятий ведущих отраслей российской экономики является безусловное выполнение государственного оборонного заказа (ГОЗ) по объему и номенклатуре в пределах выделенного бюджета. Однако частные составляющие этого критериального показателя для предприятий ведущих отраслей российской экономики не определены, поскольку они определяются по разным методикам в зависимости от номенклатуры производимой высокотехнологичной продукции (ВП). Вместе с тем, в качестве результирующих показателей для оценки эффективности деятельности предприятий ведущих отраслей российской экономики могут применяться такие показатели, как: производственные мощности; загрузка производственных мощностей по видам номенклатуры ВП; ритмичность выполнения контрактов в рамках ГОЗ; соотношение плановой и фактической стоимости выполнения контрактов на производство ВП; коэффициент соотношения затрат и объемов выпуска готовой продукции (ГП); коэффициент производственного цикла выпуска ГП; производительность труда; потребность предприятия в специалистах определенной квалификации; расчетная загрузка и выработка персонала на производстве; динамика затрат на выполнение ГОЗ по сравнению с предыдущими периодами; динамика себестоимости производства ГП при выполнении контрактов в рамках ГОЗ.

Раскроем кратко содержание и экономическую сущность некоторых результирующих показателей, используемых для оценки эффективности деятельности предприятий ведущих отраслей российской экономики.

Производственные мощности характеризуют способность предприятий ведущих отраслей российской экономики выполнять ГОЗ по объему и номенклатуре и показывают, какие объемы ВП конкретной номенклатуры предприятие может произвести, используя имеющиеся у него производственные мощности. Этот показатель косвенно указывает влияние накладных расходов предприятия на себестоимость производства ВП [3, с. 14].

Показатель загрузки производственных мощностей по видам номенклатуры ВП с учетом габаритных параметров, точности используемых режимов обработки позволяет выявить узкие места процесса производства ВП, определить приоритетные направления нормирования, модернизации и реорганизации этого процесса, а также обеспечить баланс ресурсов производства.

Показатель ритмичности выполнения контрактов в рамках ГОЗ характеризует соблюдение сроков производства ВП в соответствии с сетевыми графиками при наличии вспомогательного оборудования и оснастки, комплектующих собственного производства, соблюдении технологии производства и последовательности проведения приемо-сдаточных испытаний ГП, своевременности ее отгрузки Заказчикам.

Показатель соотношения плановой и фактической стоимости выполнения контрактов на производство ВП показывает их соответствие/несоответствие в разрезе видов номенклатуры и объемов ее производства, а также возможные расхождения стоимостных показателей в связи с непредвиденными обстоятельствами.

Коэффициент соотношения затрат и объемов выпуска ВП показывает уровень ее сдачи с «первого предъявления», степень технологичности процесса производства, отношение «нетто-трудоемкости» к фактической трудоемкости выпуска ВП.

Коэффициент производственного цикла выпуска ВП показывает отношение плановой и фактической длительности цикла, который обычно меньше единицы в следствие соблюдения очередности технологических операций, непредвиденных простоев, сбоев в проведении приемо-сдаточных испытаний и др.

Показатель производительности труда может определяться как отношение нормативной заработной платы к фактической заработной плате, получаемой персоналом на производстве или как отношение выработки к фактически затраченному времени или как средний доход по профессии исполнителя работ при сдельной оплате по отношению к рынку труда в регионе.

Потребность предприятия в специалистах определенной квалификации характеризует расчетную загрузку и реальную выработку персонала предприятия, то есть соответствие выполняемых работ профессиональной квалификации специалистов предприятия.

Показатель динамики затрат на выполнение ГОЗ по сравнению с предыдущими периодами отражает изменение себестоимости производства ВП, включая все виды затрат за период.

Предложенная система критериальных и результирующих показателей может применяться для оценки эффективности деятельности большинства предприятий ведущих отраслей российской экономики. Безусловно, эта система не является исчерпывающей и нуждается в дальнейшей доработке в части учета особенностей организации производства и определенной номенклатуре ВП в каждой из ведущих отраслей российской экономики.

Список литературы

1. Бодрунов С.Д. Теория и практика импортозамещения: уроки и проблемы: Монография. – СПб.: ИНИР им. С.Ю. Витте, 2015. – 171 с.
2. Журавлев Д.А. Импортозамещение как основной механизм развития российской экономики в условиях санкций / Д.А. Журавлев, О.И. Клевцов // Социогуманитарные знания. – 2016. – №5. – С. 301–307.

3. Замараев Б.А. Производственные мощности российской промышленности: потенциал импортозамещения и экономического роста / Б.А. Замараев, Т.Н. Маршова // Вопросы экономики. – 2015. – №6. – С. 5–24.

4. Клейнер Г.Б. Импортозамещение как зеркало современной российской экономики // Экономическое возрождение России. – 2016. – №3 (49). – С.19–26.