

**Елисеева Вероника Александровна**

магистрант

**Плюснина Ольга Михайловна**

канд. экон. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Уральский государственный

экономический университет»

г. Екатеринбург, Свердловская Область

## **СУЩНОСТЬ МЕЖДУНАРОДНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ**

*Аннотация:* в статье представлен анализ этапов развития международной экономической интеграции. Рассмотрен каждый из этапов, обозначены условия для успешного развития, представлены возможные итоги и риски для разных стран.

*Ключевые слова:* международная интеграция, таможенный союз, экономический союз, общий рынок.

Термин «интеграция» происходит от латинского *integratio* – восстановление отдельных частей в единое целое. Интеграция может происходить в различных сферах – экономической, политической, социальной и др., как на макроэкономическом (межгосударственном), так и на микроэкономическом (фирменном) уровнях.

Международная экономическая интеграция представляет собой качественно новый этап интернационализации хозяйственной жизни, основанный на взаимной адаптации и сближении экономик различных стран, развитии глубоких и устойчивых взаимосвязей и разделении труда между национальными хозяйствами, взаимодействии их воспроизводственных структур на различных уровнях и в различных формах.

Интеграционный процесс реализуется на микро- и макроуровнях. Микроуровень интеграции реализуется в разнообразных формах взаимодействия капитала отдельных хозяйственных субъектов, тогда как макроуровень предполагает согласование национальных экономических политик интегрирующихся стран и

формирование ими соответствующих межгосударственных экономических объединений. Макро- и микроуровни интеграционного процесса тесно взаимосвязаны. На макроуровне проводится согласование и осуществление совместной экономической, научно-технической, валютной, финансовой, социальной, внешней (по отношению к третьим странам), а также нередко и оборонной политики [1, с. 132]

Участие в интеграционном процессе обеспечивает странам ряд благоприятных возможностей:

- широкий доступ к различным видам ресурсов (материальным, трудовым, научно-техническим, финансовым);
- оперирование на, более широком рыночном пространстве;
- привилегированные условия для фирм интегрирующихся стран и защита их в определенных рамках от конкуренций со стороны фирм третьих стран;
- согласованное или совместное решение странами-участницами сложных социально-экономических, экологических, научно-технических и иных проблем.

Международная экономическая интеграция – явление сравнительно новое. Развитые формы международной экономической интеграции сложились в международных рамках после Второй мировой войны. Термин «международная экономическая интеграция» был впервые выдвинут в 1942 г.

Б. Балашша выделил пять форм международной экономической интеграции, одновременно выступающих и как последовательные стадии восхождения интеграции от низшего к высшему: 1) зону свободной торговли, 2) таможенный союз, 3) общий рынок, 4) экономический союз и 5) стадию тотальной экономической интеграции. Каждая последующая стадия международной экономической интеграции отличается от предыдущей более высокой степенью либерализации движения факторов производства в рамках интеграционного объединения. На высшей стадии происходит гармонизация и унификация экономической, социальной и валютной политики, установление наднациональной власти [2, с. 31]

Сначала создается зона свободной торговли – снижаются внутренние таможенные пошлины в торговле между странами-участницами. Страны

добровольно отказываются от защиты своих национальных рынков в отношениях со своими партнерами рамках данного объединения, но в отношениях с третьими странами они выступают не коллективно, а индивидуально. Сохраняя свой экономический суверенитет, каждый участник зоны свободной торговли устанавливает собственные внешние тарифы в торговле со странами, не участвующими в данном интеграционном объединении.

После завершения создания зоны свободной торговли участники интеграционного блока переходят к таможенному союзу. Теперь уже унифицируются внешние тарифы, проводится единая внешнеторговая политика – участники союза совместно устанавливают единый тарифный барьер против третьих стран [2, с. 27].

Третьей ступенью развития интеграционных объединений является общий рынок. Теперь к минимизации внутренних пошлин добавляется устранение ограничений на перемещение из страны в страну различных факторов производства – инвестиций (капиталов), работников, информации (патентов и ноу-хау). Чтобы завершить экономическое объединение, надо еще выровнять уровни налогов, унифицировать хозяйственное законодательство, технические и санитарные стандарты, скоординировать национальные кредитно-финансовые структуры и системы социальной защиты. Выполнение этих мероприятий ведет, наконец, к созданию подлинно единого внутрирегионального рынка экономически объединившихся стран. Данную ступень интеграции принято называть экономическим союзом [3, с. 93].

Для успешного развития интеграционных процессов необходимо ряд условий: Во-первых, близость уровней экономического развития и степени рыночной зрелости интегрирующихся стран. Во-вторых, географическая близость интегрирующихся стран, наличие в большинстве случаев общей границы и исторически сложившихся экономических связей. В-третьих, интегрирующиеся страны должны иметь продвинутый уровень технико-экономического развития. В-четвёртых, общность экономических и иных проблем, стоящих перед странами в области развития, финансирования, регулирования экономики, политического

сотрудничества и т. д. В-пятых, важной предпосылкой является экономическая открытость и взаимодополняемость хозяйственных комплексов соседних стран. В-шестых, необходимо наличие прочных демократических устоев и политической воли лидеров, разрабатывающих и реализующих интеграционный процесс на государственном уровне. В-седьмых, наличие экономического объединения, в рамках которого осуществляются интеграционные процессы.

Международная экономическая интеграция наибольшие риски несет для развивающихся и экономически отсталых стран. Для этих групп стран экономическая интеграция является, с одной стороны, жизненно важным фактором развития, но, с другой – несет им ряд разрушительных последствий – это утрата национальных ценностей и культуры, вывоз спекулятивного капитала, риск утраты политического суверенитета, снижение уровня национальной безопасности.

### *Список литературы*

1. Бабанов А.Б. Зунде В.В. Региональная экономическая интеграция в системе глобального хозяйства XXI века [Текст] / А.Б. Бабанов, В.В. Зунде // Государственное и муниципальное управление. Ученые записки СКАГС. – 2016. – №2. – С. 132–138.
2. Обуховский, В.В. Теории международной экономической интеграции [Текст] / В.В. Обуховский // Экономика XXI века. – 2015. – №1. – С. 27–46.
3. Tinbergen J. International Economic Integration [Text] / J. Tinbergen // Amsterdam, 2015. – P. 93.
4. Мировая экономика. Международные экономические отношения. Глобалистика: Учебник [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://uchebnik.biz/book/418-mirovaya-yekonomika-mezhdunarodnye-yekonomicheskie-otnosheniya-globalistika/34-mezhdunarodnaya-yekonomicheskaya-integraciya-glava7.html> (дата обращения: 17.12.2018).