

**Малакеева Нелля Владимировна**

магистрант

Воронежский филиал

ФГБОУ ВО «Российский экономический

университет им. Г.В. Плеханова»

г. Воронеж, Воронежская область

## **ВНЕШНИЕ И ВНУТРЕННИЕ ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ВЕЛИЧИНУ И СКОРОСТЬ ОБОРОТНЫХ АКТИВОВ ОРГАНИЗАЦИИ**

*Аннотация: в статье рассмотрены внешние и внутренние факторы, влияющие на величину и скорость оборотных активов организации. Разработка механизма взыскания дебиторской задолженности является для многих предприятий необходимым условием для ведения финансово-хозяйственной деятельности.*

*Ключевые слова:* оборотные активы, факторы, внешние факторы, внутренние факторы, дебиторская задолженность.

Важнейшей составной частью финансовых ресурсов предприятия являются его оборотные активы, они занимают большой удельный вес в общей валюте баланса. Это наиболее мобильная часть капитала, от состояния и рационального использования которого во многом зависят результаты хозяйственной деятельности и финансовое состояние предприятия.

От того, какие ассигнования вложены в оборотные средства, сколько их находится в сфере производства и в сфере обращения, в денежной и материальной форме, насколько оптимально их соотношение, во многом зависят результаты производственной и финансовой деятельности, следовательно, и финансовое состояние предприятия. Поэтому в процессе анализа оборотных активов предприятия в первую очередь следует изучить их составе и структуре и дать им оценку [1].

Для определения величины и скорости оборотных активов необходимо выделить факторы наиболее существенно влияющие на данные величины.

Необходимо отметить, что данные факторы обязательно будут характеризовать отраслевую особенность коммерческой организации [3].

Величина и скорость оборотных активов сельскохозяйственных предприятий определяется факторами, которые можно разделить на две основные группы (рис. 1):

- факторы внешней средой;
- факторы внутренней среды хозяйствующего субъекта.

Факторы внешней среды – это факторы, к которым относятся:

1. Налоговое законодательство для сельскохозяйственных предприятий, которое терпит постоянные изменения.
2. Банковская система РФ, которая содержит в себе ключевой момент – кредитование сельхозпроизводителей. Высокие банковские проценты по кредитам и невыгодные для сельхозпредприятий условия кредитования не способствуют развитию предпринимательства в данной сфере.
3. Инфляционная составляющая современной экономики толкает сельхозпроизводителей к созданию запасов с целью снижения переплаты в будущем. Однако, такой подход ведёт к снижению ликвидности баланса предприятия и переплатой налога на добавленную стоимость.
4. Поставщики-контрагенты.



Рис. 1. Факторы, влияющие на величину и скорость оборота ОА

Наряду с описанными внешними факторами влияния на оборотные активы сельскохозяйственных предприятий, присутствуют и весомые внутренние факторы, которые можно поделить на факторы в сфере производств и в сфере обращения

К внутренним факторам в сфере производства отнесём производственные запасы с/х предприятий и сельскохозяйственная продукция. МПЗ в зависимости от источников поступления в сельхозпредприятие подразделяются на покупные и собственного производства. К внутренним факторам в сфере производства относятся так же процесс постоянного улучшения организации снабжения сельскохозяйственных предприятий, а также улучшение организации складского хозяйства с целью сохранности и снижения потери семян, удобрения и др. [2].

К внутренним фактором в сфере обращения отнесём:

1. Готовую продукцию (ГП).
2. Товары (спецодежда, укрывной материал, др.).
3. Денежные средства (ДС).
4. Дебиторская задолженность (ДЗ).

Как показывает практика большую долю в структуре оборотных средств организации занимает дебиторская задолженность. Следовательно, на сельхозпредприятии должен быть выработан механизм взыскания просроченной дебиторской задолженности (ДЗ), включающий в себя современный инструментарий – факторинг, расчёт векселями, форфейтинг и другие инструментарии управления ДЗ.

Недостаток оборотных активов в организации, большую часть которых составляют дебиторская задолженность, может привести к сокращению производства, срыву производственной программы.

Следовательно, разработка механизма взыскания дебиторской задолженности является для многих предприятий необходимым условием для ведения финансово-хозяйственной деятельности.

### ***Список литературы***

1. Гаялутдинова А.Р. Проблемы управления дебиторской задолженностью на предприятии и пути их решения // Российское предпринимательство. – 2015. – Т. 16. – №20. – С. 3425–3440.
2. Герасимова Л.Н. Факторинг как один из видов дебиторской задолженности / Л.Н. Герасимова // Символ науки. – 2015. – №3.

3. Степанова Ю.Н. Управление оптимизацией дебиторской и кредиторской задолженности с учетом рисковых аспектов / Ю.Н. Степанова, А.С. Кукуева // Молодой ученый. – 2017. – №10. – С. 253–255.