

Курлюта Екатерина Сергеевна

студентка

Научный руководитель

Фальченко Оксана Дмитриевна

канд. экон. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Уральский государственный

экономический университет»

г. Екатеринбург, Свердловская область

ОЦЕНКА ВЛИЯНИЯ ИНСТРУМЕНТОВ ТОРГОВОЙ ПОЛИТИКИ ЕАЭС НА ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИМПОРТНЫХ ОПЕРАЦИЙ

Аннотация: в статье рассматривается влияние инструментов таможенно-тарифного регулирования на эффективность импортных операций. Автором анализируются соотношение инструментов таможенно-тарифа при заключении внешнеэкономической сделки. Так, в условиях формирования внешнеэкономических связей возникла проблема в неэффективном использовании таможенных инструментов для регулирования правильного проведения заключения внешнеэкономических сделок. На примере условной импортной сделки произведен расчет влияния инструментов таможенно-тарифного регулирования на по ставку груза из стран дальнего зарубежья в Россию. Сделан вывод, что оценка эффективности внешнеторговой сделки должна быть комплексной и основываться на всем объеме совокупных затрат фирмы-импортера, включая элементы совокупного таможенного платежа.

Ключевые слова: таможенно-тарифное регулирование, таможенный тариф, таможенные пошлины, налог на добавленную стоимость, акциз, импортная сделка.

В условиях перехода страны к рыночной экономике основной формой внешнеэкономических отношений является внешняя торговля. При формировании внешнеэкономических связей возникла проблема в не эффективном использовании таможенных инструментов для регулирования и решения текущих и

стратегических задач развития экономики страны. Особое влияние на внешнеэкономические отношения оказывают инструменты таможенно-тарифного регулирования.

Вопросам таможенно-тарифного регулирования посвящены труды многих отечественных исследователей. Так, Киреев А.П. рассматривал теоретически аспекты, связанные с применением таможенно-тарифных инструментов регулирования внешней торговли, в частности, классификацию и механизмы влияния таможенных пошлин и налогов на потребителей, производителей и государство [1]. Авторский коллектив кафедры внешнеэкономической деятельности Уральского государственного экономического университета Борисова Е.Н. и др. [3;4] также рассматривает особенности влияния таможенно-тарифных инструментов на благосостояние, а также анализирует практическое применение данных инструментов в оценке эффективности внешнеэкономических операций. В.Е. Ковалев, О.Д. Фальченко также рассматривали влияние выбора базисных условий поставки на величину совокупного таможенного платежа при проведении импортной операции [10, с. 481–488].

Таможенно-тарифное регулирование один из основных методов регулирования экономического воздействия на экспортно-импортные товарные потоки, пересекающие таможенную границу государства. Отличительной особенностью данного метода регулирования является то, что оно воздействует на внешнеэкономические связи через ценовые барьеры.

На рис. 1 приведена классификация инструментов тарифного и нетарифного регулирования. Так, Киреев А.П. разграничивал тарифные инструменты (таможенные пошлины) и нетарифные инструменты (налоги и боры) [1, с. 200], однако, по нашему мнению, к таможенно-тарифным инструментам регулирования относят таможенные пошлины и налоги, в основе которых лежит механизм тарифной защиты.

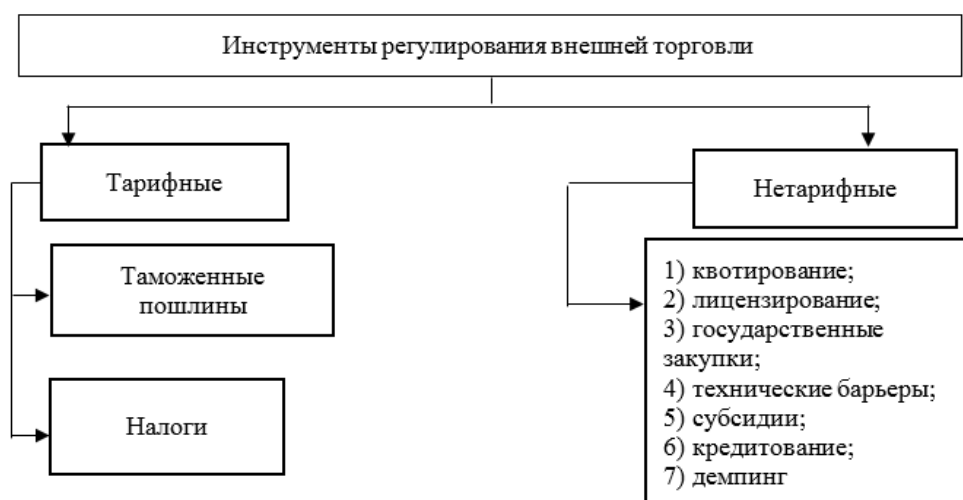


Рис. 1. Классификация инструментов тарифного и нетарифного регулирования

Примечание: составлено автором.

Рассмотрим особенности применения таможенно-тарифных инструментов в практике стран Евразийского экономического союза (ЕАЭС). ЕАЭС был создан с целью повышения конкурентоспособности национальной экономики. Частично вопросы таможенного-тарифного регулирования отнесены к наднациональному уровню регулирования (например, таможенные пошлины, единый таможенный тариф, тарифные преференции и др. вопросы), остальная часть (вопросы исчисления и взимания внешнеторговых налогов и сборов) – к уровню регулирования государств-членов ЕАЭС. Так, в табл. 1 представлено распределение доходов от взимания таможенных пошлин в странах – членах ЕАЭС. Как видно из табл. 1, наибольшие доходы поучает Российская Федерация – 85,33%.

Таблица 1

Ставки таможенных пошлин стран ЕАЭС

Страна	Распределение доходов от таможенных пошлин, %
Белоруссия	4,55
Армения	1,11
Казахстан	7,11
Киргизия	1,9
Россия	85,33

Итого	100
-------	-----

Примечание: составлено автором по [7].

Проанализировав схему и практику осуществления импортных операций на территорию ЕАЭС, нами составлен пошаговый алгоритм осуществления импортной поставки товара на территорию России (рис. 2).

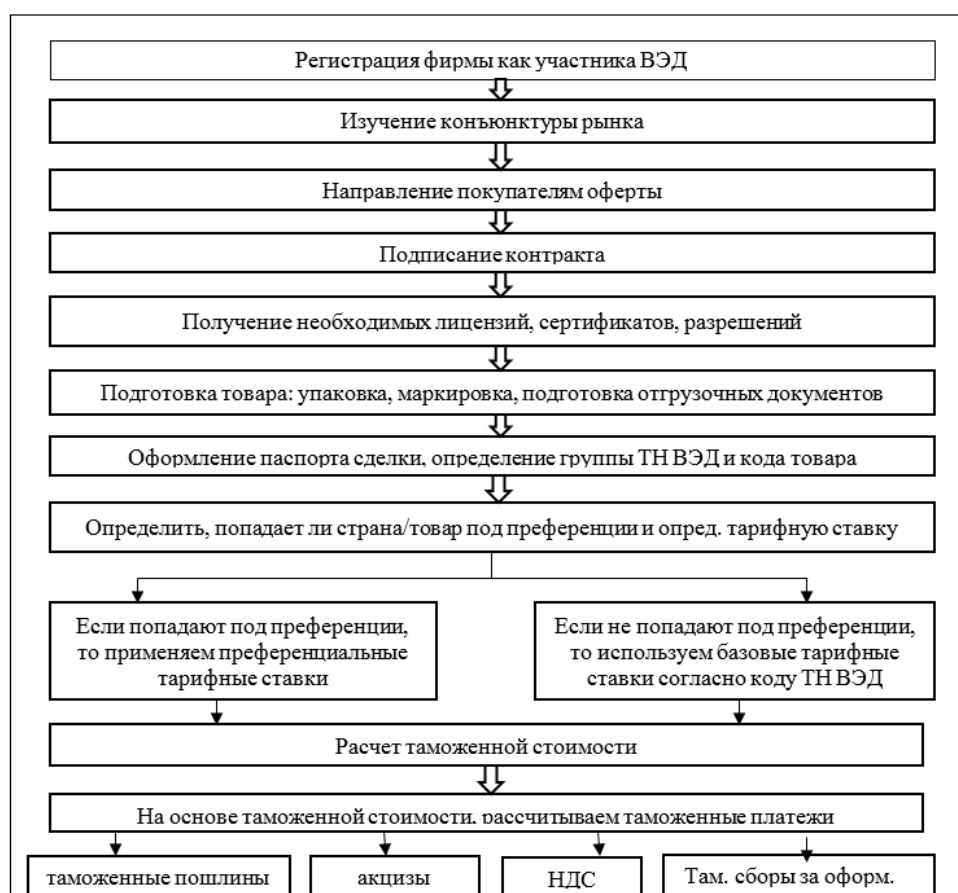


Рис. 2. Пошаговый алгоритм проведения импортной сделки

Источник: составлено автором по [3; 10].

Рассмотрим расчет применение данного алгоритма на условном примере импортной сделки. Так, российская компания-импортер из города Соликамск занимается производством магниевой продукции и нуждается в закупке анодов графитированных (код ТН ВЭД – 8545190000 [5]). Аноды графитированные нужны для выделения магния путем электролиза расплавленного хлорида магния, т.е. выделенный магний собирается на поверхности ванны вокруг катода, а

хлор на анодах. Российская компания рассматривает для себя два коммерческих предложения на поставку анодов графитированных от компаний-партнеров из Германии и Украины. При выборе оптимального варианта сделки импортер основывается на следующих конкурентных материалах, представленных в табл. 2.

Таблица 2

Условия поставки

Условия	Германия	Украина
Базис поставки	СIF Санкт-Петербург	СIF Белгород
Валюта цены	Евро	Евро
Цена за тонну	3900	5100

Примечание: составлено и рассчитано автором. Расчет и экономическое обоснование основаны на методологии, представленной в [3;10].

Фирма планирует заключить контракт купли продажи на 20 тонн анодов графитированных на условиях СIF – Санкт-Петербург (Инкотермс–2010) с партнером из Германии или на условиях СIF – Белгород (Инкотермс 2010) с партнером из Украины, условие платежа – 100% предоплата. Стоимость страхования груза составляют 3% от контрактной стоимости.

Транспортные издержки по доставке груза осуществляются морским транспортом Германия – Санкт-Петербург и Украина-Белгород, а стоимость фрахта при перевозке данного вида товара составляет:

- между портами Германия и портами Санкт-Петербурга – 1,35 евро/т;
- Санкт-Петербург-Соликамск – автомобильным транспортом – 1,6 евро/т;
- между портами Украина и портами Белгорода – 0,98 евро/т.

Курс российского рубля за анализируемый период на момент проведения платежей и оплаты контракта: 63,51 руб./евро. Валютный курс на момент подачи декларации в таможенные органы РФ (ЕАЭС) составляют 63,15 евро/т.

Пакет документов для таможенного оформления груза представлен в полном объеме согласно законодательству ЕАЭС. Расходы на таможенное оформление в стране отправления оцениваются следующим образом: в Украине – 15000

рублей, Германия – 4125 рублей. Транспортные издержки по доставке груза из Санкт-Петербург до Соликамска – автомобильным транспортом – 1,6 евро/т, а из Белгорода до Соликамска оцениваются 0,78 евро/т. Также согласно постановлению от 27 ноября 2009 года №130 Германия является развитой страной, а Украина является страной с переходной экономикой, соответственно обе страны не попадают под систему преференций таможенного союза [9]. Однако перевозимый товар – аноды графитированные, не попадают под преференции таможенного союза, соответственно использовать преференции мы не можем, следовательно, таможенная пошлина на томаты установлена базовая и равна 5% [7;9]. Согласно II части Налогового кодекса РФ [2], НДС составляет 20%.

Для принятия решения о выборе внешнеторгового партнера проведем расчет совокупного таможенного платежа, представленный в таблице 3. Данный расчет отражает влияние инструментов таможенного тарифного регулирования на эффективность импортной сделки.

Таблица 3

Расчет таможенной стоимости томатов от партнеров в Марокко и Китая

Параметры	Германия	Украина
Таможенная стоимость партии (курс 63,15 руб./евро), руб.	$3900*20*63,15=4925700$	$5100*20*63,15=6441300$
Таможенная пошлина (5%), руб.	$4925700*0,05=246285$	$6441300*0,05=322065$
НДС (20%), руб.	$(4925700+246285)*0,2=1034397$	$(6441300+322065)*0,2=1352673$
Таможенные сборы (сбор за таможенное оформление), руб.	4125	15000
Итого таможенные платежи, руб.	6210507	8131038

Однако для получения объективной картины при выборе внешнеторгового партнера нами оценены совокупные затраты российского импортера на покупку партии анодов графитированных (табл. 4).

Таблица 4

Совокупные затраты российского импортера (приходная стоимость партии)

	Германия	Украина
Оплата контракта, руб.	$3900 \cdot 20 \cdot 63,51 = 4953780$	$5100 \cdot 20 \cdot 63,51 = 6478020$
Таможенные платежи, руб.	6210507	8131038
Стоимость транспортировки груза, руб.	$20 \cdot 1,6 \cdot 63,51 = 2032,32$	$20 \cdot 1,7 \cdot 63,51 = 2159,34$
Приходная стоимость, руб.	11166319,3	14611217,3

Примечание: составлено и рассчитано автором. Расчет и экономическое обоснование основаны на методологии, представленной в [3; 10].

На основе полученных расчетов, можно сделать вывод о том, что наиболее выгодным предложением для российской компании, которая занимается производством магниевой продукции, является предложение партнеров из Германии, так как цена на данное коммерческое предложение ниже, чем у партнеров из Украины. Еще одним весомым аргументом выступает транспортировка груза, у партнера из Украины достаточно сложная перевозка груза и обходится большими транспортными расходами, чем у партнера из Германии, что играет отрицательное воздействие на решение российской компании.

Таким образом, правильное соотношение таможенно-тарифных инструментов играет важную роль при заключении и проведении внешнеэкономической сделки. Однако только сравнение эффективности поставки по сумме совокупного таможенного платежа является недостаточным. Для заключения внешне-торговых отношений и эффективности проведения внешнеэкономической сделки необходимо учитывать каждый элемент совокупных затрат фирмы-импортера.

Список литературы

1. Киреев А.П. Международная экономика. В 2 ч. – Ч. I. Международная микроэкономика: движение товаров и факторов производства. – М.: Международные отношения, 2002. – 416 с.

2. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая): Федеральный закон от 05.08.2000 №117-ФЗ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28165/

3. Организация и управление внешнеэкономической деятельностью предприятия: учеб. пособ. В 2 ч. / авт. кол.: Е.Н. Борисова, В.В. Вязовская, В.Е. Ковалёв [и др.]; Мин-во образования и науки Рос. Федерации, Урал. гос. экон. ун-т. – Екатеринбург: Изд-во Урал. гос. экон. ун-та, 2014. – Ч. 1. – 215 с.

4. Организация и управление внешнеэкономической деятельностью предприятия: учеб. пособ. В 2 ч. / авт. кол. Е.Н. Борисова, В.В. Вязовская, В.Е. Ковалёв [и др.]; Мин-во образования и науки Рос. Федерации, Урал. гос. экон. ун-т. – Екатеринбург: Изд-во Урал. гос. экон. ун-та, 2015. – Ч. 2. – 208 с.

5. Пояснения к ТН ВЭД ЕАЭС // Евразийская экономическая комиссия [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.eurasiancommission.org/ru/act/trade/catr/psn/Pages/default.aspx>

6. Таможенная стоимость // Евразийская экономическая комиссия [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.eurasiancommission.org/ru/act/trade/catr/value/Pages/default.aspx>

7. Таможенно-тарифное регулирование // Евразийская экономическая комиссия [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.eurasiancommission.org/ru/act/trade/catr/ttr/Pages/default.aspx>

8. Таможенный кодекс Таможенного союза (приложение к Договору о Таможенном кодексе Таможенного союза, принятому Решением Межгосударственного Совета ЕврАзЭС на уровне глав государств от 27.11.2009 №17) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_law_94890/

9. Тарифные льготы. Тарифные преференции // Евразийская экономическая комиссия [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.eurasiancommission.org/ru/act/trade/catr/ttr/Pages/preferences.aspx>

10. Экономика предприятия: учебник для вузов / Я.П. Силин, В.И. Гришин, А.Н. Головина [и др.]; под ред. Я.П. Силина, В.И. Гришина. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.; Екатеринбург: АМБ, 2017. – 508 с.