

Никитина Елена Александровна

канд. экон. наук, преподаватель, доцент

Федорив Надежда Васильевна

магистрант

ФГБОУ ВО «Белгородский государственный
технологический университет им. В.Г. Шухова»

г. Белгород, Белгородская область

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЦЕЛЕСООБРАЗНОСТЬ СОЗДАНИЯ СОВМЕСТНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Аннотация: в стратегии экономического развития любого государства главную роль играет хозяйственное взаимодействие с зарубежными странами, ведь в международном разделении труда использование сравнительных преимуществ является одним из источников экономического роста. В статье рассмотрены преимущества создания совместных предприятий с зарубежными странами.

Ключевые слова: предприятие, совместные предприятия, экономическая целесообразность.

Совместное предприятие предполагает создание долевого участия собственности, находящейся в совместном управлении и владении, на основе вложения капитала отечественных и зарубежных партнеров для совместного осуществления хозяйственной деятельности и обеспечивает распределение риска предпринимательской деятельности в соответствии с вкладом в собственность [3].

Существуют некоторые основные условия, создающие предпосылки для развития международных экономических отношений на основе разделения труда:

- неравномерность экономического развития различных стран;
- существенные отличия в некоторых ресурсах. А именно в трудовых, сырьевых и финансовых;

- характер политических отношений между странами-партнерами;
- уровни научно-технического развития в каждой стране имеют большие различия;
- особенности географического положения, природных ресурсов, климатических условий.

Перечисленные факторы определяют дальнейшее развитие международных отношений. В том числе сотрудничества, экономическая целесообразность выбора которых должна получить положительные оценки, расчеты и аргументацию экспертов.

Существуют различные стратегические мотивы, которыми руководствуются партнеры при создании совместного предприятия. Совместные предприятия способствуют выходу на новые рынки, укреплению позиций на рынке, эффекту масштаба, снижению рисков [2].

Наиболее важным этапом в развитии международных отношений является открытие субъектами внешнеэкономической деятельности собственных производств на территории другого государства.

Еще один этап сотрудничества включает в себя следующие виды совместного сотрудничества:

- техническое содействие со стороны каждого партнера в реализации проекта;
- заключение, введение и исполнение международной внешней торговли;
- компенсационное сотрудничество;
- совместное предпринимательство с иностранным капиталом.

Желание иностранных инвесторов вкладываться в российскую экономику и осуществлять на территории РФ предпринимательскую деятельность, реализовывать различные проекты привело к тому, что совместные предприятия стали наиболее распространенной формой прямых иностранных инвестиций [1].

Развитие совместного предпринимательства может сыграть выгодную роль. Привлечении в страну новой, усовершенствованной техники и технологий, современных методов международного маркетинга и передового управленческого

опыта – все это является залогом успешного сотрудничества и получения большего капитала. Развитие совместного предпринимательства также обусловлено следующими объективными причинами:

- появление новых отраслей и производств, т. е. поиск больших инвестиций, которые не всегда может осилить одна отдельно взятая страна;
- необходимость научно-технического развития и обновление технического оборудования требует дополнительных капитальных вложений;
- различия в природных и трудовых ресурсах заставляют одни страны привлекать капитал для создания рабочих мест. Другие же – наоборот, вывозить капитал для его использования в незадействованных ресурсах.

Этими причинами определяется роль совместного предпринимательства как наиболее прогрессивной формы долгосрочного международного сотрудничества, основанной на объединении капиталов различных стран-партнеров.

В качестве самостоятельного субъекта СП имеют фонд учредительного капитала, который образуется за счет первоначальных и дополнительных взносов их участников. Вклад в данный фонд можно внести как и в виде денежных средств, так и в форме материальных ценностей, и в виде права пользования природными ресурсами. Совместные предприятия отличаются друг от друга не только видами вкладов, но и соотношением долей собственности партнеров. Это также очень важный социальный фактор, характеризующий особенности СП.

Сформированный учредительный капитал – это фундамент финансовой деятельности совместного предприятия. Он может периодически пополняться специальными перечислениями прибыли от собственной производственной или коммерческой деятельности СП.

Необходимой экономической предпосылкой организации действенных совместных предприятий признается хорошее знание производственных и социальных возможностей национальной экономики. Эффект получает тот, кто может более подробно судить о состоянии экономики своей страны и возможностях ее включения во внешние международные экономические отношения. Рассматривая вопрос об организации эффективных совместных предприятий, надо

учитывать фактор того, что она планирует решение задач, разных по своему производственному масштабу.

Список литературы

1. Довженко И. Совместные предприятия: практические проблемы их организации и корпоративного управления // Экономика и жизнь. – июль, 2019 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.eg-online.ru/article/402912/>

2. Блинкова И.В. Мотивы создания и проблемы функционирования совместных предприятий // Электронный научно-практический журнал [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://web.snauka.ru/issues/2012/08/16532>

3. Сысоева Т.Л. Оценка эффективности создания совместного предприятия // Вестник Алтайской академии экономики и права. – 2018. – №2. – С. 100–108 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.vaael.ru/ru/article/view?id=39>