

Орловская Марина Анатольевна

канд. юрид. наук, доцент, начальник отдела

АО «Российские космические системы»

г. Москва

DOI 10.21661/r-552927

ЦЕНА ТОВАРА КАК СУЩЕСТВЕННОЕ УСЛОВИЕ ДОГОВОРА ПОСТАВКИ

Аннотация: в статье рассмотрен аспект целесообразности определения цены товара по договору поставки как существенного условия договора поставки в целях соблюдения поставщиком согласованных при заключении договора цен на единицу продукции.

Ключевые слова: договор поставки, существенные условия, цена товара.

В рамках исполнения государственного оборонного заказа заключаются различные виды договоров: договор поставки, договоры на выполнение ОКР, СЧ ОКР, НИР и другие.

Договор поставки является распространенным видом договора в рамках закупки, осуществляемой организациями согласно Федерального закона от 18.07.2011 №223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» (далее – Федеральный закон №223-ФЗ).

Как правило, участники закупки руководствуются Положением о закупке товаров, работ, услуг, принятым локальным нормативным актом организации либо присоединяются в такому Положению.

При всей простоте данного вида договора он несет в себе значительные риски для покупателя, так как закупка товаров для покупателя в рамках исполнения государственных контрактов и государственного оборонного заказа сопряжена с жестким соблюдением условий вышестоящий контрактов (договоров) по срокам, для которых именно и осуществляется закупка товаров, в частности во исполнение Федерального закона от 05.04.2013 №44-ФЗ «О контракт-

ной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд».

Рассмотрим основные существенные условия договора поставки, которые, по мнению многих контрагентов, необходимо согласовать, а именно предмет договора. Так согласно ст. 506 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее – ГК РФ) предметом договора поставки являются товары, производимые или закупаемые поставщиком и приобретаемые покупателем для использования в предпринимательской деятельности и в иных целях, не связанных с личным, семейным и другим подобным использованием, в связи с чем, законодательно установлено, что основным необходимым условием в договоре поставки при любых обстоятельствах является согласование его предмета – п. 1 ст. 432 ГК РФ, так как договор поставки является разновидностью договора купли-продажи и к предмету его регулирования не применяются специальные правила. В связи с чем к договору поставки применяются общие нормы закона о договорах купли-продажи (параграф 1, гл. 30 ГК РФ, если иное не установлено правилами о договорах поставки параграф 1 гл. 30 ГК РФ), а также положения п. 5 ст. 454 ГК РФ.

Однако, правовая экспертиза данного вида договора включает в себя не только проверку на соответствие требованиям законодательства Российской Федерации, но и выявление возможных правовых рисков (дополнительные требования, по заключаемым договорам в целях защиты интересов организации), в частности:

– наличие в договоре *существенных условий*. В случае отсутствия существенных условий в силу п.п. 1 ст. 432 ГК РФ договор поставки может быть признать незаключенным и в этом случае права и обязанности у сторон по нему не возникнут.

Если следовать общей классификации договоров, то договор поставки является разновидности договора купли-продажи, значит, согласование цены не является существенным условием договора в силу п. 3 ст. 424 ГК РФ и п. 1 ст. 485 ГК РФ. Данная позиция подтверждается судебной практикой (Постановле-

ние ФАС Северо-Западного округа от 19.01.2010 по делу № А56–9172/2009, Постановление Арбитражного суда Московского округа от 18.07.2019 № Ф05–10514/2019 по делу № А40–82871/2018) предусматривающей, что цена товара не является существенным условием договора поставки.

Цена товара не является существенным условием договора поставки и при ее отсутствии в договоре определяется исходя из цены, которая при сравнимых обстоятельствах обычно взимается за аналогичные товары (позиция ВАС РФ).

Суды исходят из того, что ст. 506 ГК РФ не устанавливают каких-либо требований к существенным условиям договора поставки, соответственно, в силу норм п. 3 ст. 455 ГК РФ условия договора поставки товара считаются согласованными, если договор позволяет определить наименование и количество товара, а количество товара, как отмечено в п. 1 ст. 465 ГК РФ, может быть согласовано путем установления в договоре порядка его определения.

По вопросу о цене товара как существенном условии договора поставки существует и другая позиция судов. Согласно правовой позиции, изложенной в постановлениях Президиума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 18.05.2010 №1404/10 и от 08.02.2011 №13970/10, если одна сторона договора совершает действия по исполнению договора, а другая сторона принимает их без каких-либо возражений, то неопределенность в отношении содержания договоренностей сторон отсутствует. Следовательно, в этом случае соответствующие условия любого спорного договора должны считаться согласованными сторонами, а договор – заключенным.

Для того чтобы минимизировать и исключить негативные последствия для покупателя в части исполнения обязательств поставщиком по цене договора, в том числе по договорам, заключаемым в рамках Федерального закона №223-ФЗ, необходимо при закупке в закупочной документации, и соответственно в проекте договора поставки, указать, что цена договора является существенным условием и изменению не подлежит. Целесообразно включать в тексты проектов договоров следующие формулировки:

«Наименование, цена за единицу, количество и другие характеристики Товара определены Сторонами в Спецификации (Приложение №1 к настоящему Договору), являющейся неотъемлемой частью Договора. Цены на Товар, согласованные в Спецификации, являются существенным условием настоящего Договора и остаются неизменными на весь период действия настоящего Договора.

Стоимость настоящего Договора включает в себя стоимость Товара, стоимость: транспортных расходов на доставку Товара до установленного настоящим Договором места поставки, стоимость тары, упаковки, маркировки, затачивания, погрузочно-разгрузочных работ, таможенных платежей, НДС, других установленных налогов, сборов и платежей, а также иных расходов, связанных с поставкой Товара, в том числе с сертификацией, сертификационной выборки (в случае если договор поставки заключается на поставку микросхем или иной электронной компонентной базы) и получением необходимой сопроводительной документации.

Поставка Товара осуществляется по номенклатурным позициям, изготовленным в едином технологическом цикле на одном предприятии. Поставка Товара осуществляется в соответствии с системой менеджмента качества (СМК) поставщика комплектующих, материалов, предназначенных в области электронной компонентной базы (производство, хранение, перевозка, реализация) для производства РЭА признанной соответствующей ISO 9001:2015 и ГОСТ Р В 0015-002-2012. Иные условия должны быть письменно согласованы с Покупателем.

Покупатель принимает на себя обязательства принять и оплатить поставленный Товар в соответствии с условиями настоящего Договора и при наличии надлежащим образом оформленной и принятой Покупателем сопроводительной документацией, указанной в п. 1 Технических требований (Приложение №2 к настоящему Договору) (далее – сопроводительная документация). Поставка Товара осуществляется одновременно с предоставлением Покупателю надлежащим образом оформленной и принятой сопроводительной документацией, что является существенным условием настоящего Договора».

Список литературы

1. Постановление ФАС Северо-Западного округа от 19.01.2010 по делу №А56–9172/2009 // СПС «Консультант Плюс».