

УДК 347.711

DOI 10.21661/r-554241

Мигранов К.И.

ПОНЯТИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ СДЕЛКИ

***Аннотация:** в работе исследуется понятие внешнеэкономической сделки как основы международной торговли. Внешнеэкономическая сделка рассматривается как комплексная категория, включающая деятельность субъектов международного частного права в сфере международного обмена товарами, работами, результатами интеллектуальной деятельности, всеми видами услуг, направленная на установление, изменение и прекращение гражданских прав и обязанностей.*

***Ключевые слова:** международное частное право, внешнеэкономическая сделка, применимое право, субъекты внешнеэкономической деятельности.*

Современная экономика в мировом масштабе показывает высокий уровень взаимодействия субъектов внешнеэкономической деятельности, что проявляется, прежде всего, в договорной сфере. Любая внешнеэкономическая деятельность предполагает заключение и исполнение внешнеэкономических сделок. Значение правильного определения понятия внешнеэкономической сделки трудно переоценить, так как нормативная база и способы регулирования возникающих в связи с ней отношений значительно отличаются от нормативных источников и способов регулирования порядка заключения и реализации сделок, совершаемых внутри государства [9, с. 302].

Анализ российского законодательства показывает, что в нем отсутствует императивное закрепление термина «внешнеэкономическая сделка», при этом нельзя сделать вывод о невозможности использования этого термина во внешнеэкономическом праве. В юридической литературе существует немало подходов, определяющих понятие внешнеэкономической сделки, среди которых условно можно выделить четыре основных направления.

Согласно первому направлению в понятии внешнеэкономической сделки определяющими являются такие факторы как участие в сделке иностранного лица и пересечение товарами (работами, услугами) государственной границы [7, с. 446].

В рамках второго направления в основу положено нахождение коммерческих предприятий сторон в разных странах. Так, например, М.М. Богуславский указывал, что внешнеэкономические сделки совершаются с иностранными контрагентами [1].

Можно отметить, что термин «коммерческое предприятие стороны» имеет специальное значение характеризуя не субъект права, а место основной деятельности стороны договора и достаточно часто упоминается в международных договорах, в частности в Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров (1980 г.) [5], Конвенции УНИДРУА о международном финансовом лизинге (1988 г.) [6].

Авторы, представляющие третье направление, при определении внешнеэкономической сделки указывают на разную национальность ее контрагентов [3, с. 81].

Сторонники четвертого направления конструируют понятие внешнеэкономической сделки отмечая ее публично-правовые характеристики. Например, В.А. Бублик под внешнеэкономической сделкой понимает урегулированное правовыми (российскими, зарубежными) нормами, включая нормы международного частного права, соглашение между сторонами, направленное на установление, изменение либо прекращение гражданских и иных прав и обязанностей при осуществлении внешнеэкономической деятельности. При этом одна из сторон не является резидентом РФ, либо является резидентом РФ и имеет за рубежом коммерческую организацию, имеющую отношение к заключению договора [2, с. 76].

Опираясь на нормы российского права и международные договоры полагаем, что наиболее актуальной на сегодняшний день является позиция авторов, которые под внешнеэкономической сделкой понимают сделки, совершаемые

между сторонами, коммерческие предприятия которых находятся в разных странах. Внешнеэкономическая сделка совершается в сфере внешнеэкономической деятельности, она совершается с обязательным участием иностранного элемента и связана не менее чем с двумя национальными правовыми системами.

Верное толкование понятия внешнеэкономической сделки имеет колоссальное практическое значение, так как нормативные источники и методы регулирования порядка заключения и реализации сделок, совершаемых внутри государства, существенно разнятся от нормативной базы и методов регулирования, возникающих с ней отношений. Помимо этого, внешнеэкономические сделки имеют ряд значительных отличий от внутригосударственных сделок, что непосредственно отражается на содержании международных торговых и других контрактов.

В правовом регулировании внешнеэкономических сделок огромное значение имеют международные договоры регионального и универсального уровня, в которых получают закрепление базисные условия внешнеторговой сделки – это основные условия внешнеторговой сделки, фиксирующие обязанности контрагентов при исполнении контракта. Внешнеэкономические сделки оказываются под сферой регулирования международных договоров частноправового характера, поскольку их трансграничная сущность не позволяет опираться в целях регулирования на право исключительно одного государства, а предмет соглашения и субъектный состав, не имеет связи с публичными правоотношениями.

Усиление процессов глобализации и интеграции, особенно в экономической сфере обусловило востребованность международных договорных связей. Процедура заключения международных, внешнеэкономических сделок не простая, часто ей предшествует длительный переговорный процесс и согласование по многим вопросам. Все усложняется коллизионными привязками, которые выбирают для себя стороны, вступая в международные договорные связи. Большое значение имеет четкое определение понятия внешнеэкономической сделки, нормативных основ и способов регулирования порождаемых ей отношений, а также упо-

рядочивание порядка заключения и исполнения обыкновенных сделок, совершаемых на территории одного государства национальными хозяйствующими субъектами.

В российской цивилистике внешнеэкономическая сделка обладает целым спектром свойств, опосредованных функционированием субъектов, осуществляющих предпринимательскую деятельность на международном экономическом пространстве, подпадает под действие как национального, так и международного частного права в сфере международного обмена товарами, работами, результатами интеллектуальной деятельности, всеми видами услуг, направленных на установление, изменение и прекращение гражданских прав и обязанностей.

В правовом поле международной предпринимательской деятельности используется термин и «внешнеэкономическая сделка», и «внешнеторговая сделка», при этом в доктрине ведется дискуссия относительно соотношения этих понятий и правильности использования в конкретном виде деятельности.

Согласимся с позицией Д.С. Ушаковой, согласно которой, внешнеторговая сделка является более узким понятием, и касается она предпринимательских отношений, связанных с торговлей: купли-продажей, контракций, поставкой, в том числе и для публичных нужд [8, с. 146]. Внешнеэкономическая сделка не охватывает исключительно сферу торговли товарами, работами, услугами, технологиями и т. п. (хотя именно это сфера наиболее приоритетна и востребована). В настоящее время в рамках внешнеэкономической деятельности развивается и инвестирование, которое также оформляется соответствующим договором.

Каждая внешнеэкономическая сделка транслирует характерную особенность, связанную с субъектным составом – одной из сторон является иностранный агент, в любой организационно-правовой форме (юридическое либо физическое лицо). Для таких сделок имеют значение, как минимум, две национальные правовые системы.

Внешнеэкономическая сделка может регулироваться нормами, содержащимися в любой правовой системе, все зависит от воли сторон такой сделки. При этом волеизъявление сторон – это проявление принципа свободы договора. Этот

принцип включен в гражданское законодательство каждого современного государства, он является неременным условием развития предпринимательства и всего гражданского оборота в целом. Принцип свободы договора является краеугольным камнем для современного договорного права, при этом он имеет серьезное теоретическое, философское обоснование и большой исторический опыт нормативного закрепления и практической реализации. Здесь следует учитывать и ограничения, которые в большинстве случаев введены для таких сделок в соответствующем законодательстве.

Правовой режим внешнеэкономической сделки во многих случаях дифференцирован от правового режима аналогичных внутринациональных сделок. Государства зачастую в отношении внешнеэкономических сделок устанавливают дополнительные условия для их заключения. Такие сделки могут и не подпадать под правовое воздействие национального правопорядка, и на первое место здесь встанет принцип автономии воли сторон внешнеэкономической сделки.

Уяснение смысла понятия «внешнеэкономическая сделка» очень важно именно с позиций правоприменения, так как главный вопрос связан с выбором применимого по такие сделки права. Если сделка все таким «внутренняя», то ее заключение, исполнение и ответственность по ней ограничены национально-правовым полем и значение имеет исключительно право соответствующего государства, при этом воля сторон эти положения изменить не может. Трудно себе представить, чтобы стороны – российские предприниматели, заключая договор поставки, избрали бы для него правовой режим какого-нибудь иностранного государства. Если сделка внешнеэкономическая, то все договорные аспекты, связанные с ней, регулируются частным правом нескольких государств и существует проблема выбора одного из них.

Внешнеэкономическая сделка включает в себя следующие основные особенности:

- механизм осуществления расчетов является специальным и включает требование к валюте платежа, вексельное обращение, установленные сроки осуществления, нормативные правила оформления расчетных документов и т. д.

- необходимо соблюдение специальных процедур, не исполнение которых может повлечь административную ответственность: оформление паспорта сделки, таможенное оформление товаров, оформление статистической декларации и т. д.;

- национальное законодательство, регулирующее внешнеэкономическую сферу, правомочно вводить ограничения, способствующие упорядочению внешнеэкономических операций: механизм квотирования, нормативы, номенклатура, перечни товаров (работ, услуг);

- установление запретов на определенный временной промежуток, или определенной категории внешнеэкономических сделок, например, по купле-продаже определенных товаров; установление мер внутриотраслевого регулирования на внутреннем рынке страны с целью изменения структуры производства, объемов выпуска товаров, изменения ассортимента товаров, уменьшения себестоимости и другие [4, с. 243].

Необходимо отметить, что на внешнеэкономическую деятельность серьезное влияние способны оказать и политические решения. Так, введение в отношении России экономических санкций в качестве ответа на определенную политику высшей власти в отношении суверенного государства отразилось и на внешнеэкономических сделках, многие из которых совершить просто невозможно, а на некоторые установлены ограничения по предметам и объемам.

Таким образом, внешнеэкономической является сделка, совершаемая в сфере внешнеэкономической деятельности с участием иностранного элемента, имеет связь как минимум с двумя национальными правовыми системами. Специфика внешнеэкономических сделок касается прежде всего существования целой системы регуляторов, охватывающих внутреннее (национальное) законодательство, международные правовые акты, обычаи, судебную (арбитражную) практику, договорные условия.

Список литературы

1. Богуславский М.М. Виды и содержание договоров во внешнеэкономических отношениях СССР – ФРГ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://lawlibrary.ru/article1075198.html> (дата обращения: 12.06.2021).
2. Бублик В.А. Гражданско-правовое регулирование внешнеэкономической деятельности в Российской Федерации: проблемы теории, законотворчества и правоприменения: монография / В.А. Бублик. – Екатеринбург, 1999. – 228 с.
3. Елисеев И.В. Гражданско-правовое регулирование международной купли-продажи товаров / И.В. Елисеев. – СПб., 2002. – 234 с.
4. Ивлев И.Ю. Понятие и особенности внешнеэкономической сделки / И.Ю. Ивлев // Инновации. Наука. Образование. – 2020. – №12. – С. 243–247.
5. Конвенция Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи товаров (Заключена в г. Вене 11.04.1980) [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_2648/ (дата обращения: 12.06.2021).
6. Конвенция УНИДРУА о международном финансовом лизинге (Заключена в Оттаве 28.05.1988) [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_4965/ (дата обращения: 12.06.2021).
7. Лунц Л.А. Курс международного частного права: В 3 т. / Л.А. Лунц. – М.: Спарк. 2002. – 1007 с.
8. Ушакова Д.С. Правовая специфика и особенности внешнеэкономической сделки в Российской Федерации / Д.С. Ушакова // Формирование креативного предпринимателя: воспитание лидерских качеств и поиск новых направлений бизнеса. материалы XVIII международной научно-практической конференции. Курск, 2018. – С. 146–149.
9. Шарапа И.А. Особенности внешнеэкономических сделок / И.А. Шарапа // Теоретико-прикладные проблемы реализации и защиты субъективных прав в контексте инновационного социально-экономического развития общества. те-

зисы докладов международной научно-практической конференции, посвященной памяти профессора Н.Г. Юркевича. – Минск: Белорусский государственный университет, 2018. – С. 302–304.

Мигранов Карим Ильшатович – студент, Стерлитамакский филиал ФГБОУ ВО «Башкирский государственный университет», Стерлитамак, Россия.
