

УДК 34

DOI 10.21661/r-554331

Насырова Г.И., Абзалилова Л.В., Алсенбаева Л.Р., Сакаева Э.З.

ДОГОВОРНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА В МЕЖДУНАРОДНОМ ЧАСТНОМ ПРАВЕ

Аннотация: в настоящее время особое значение имеет система обеспечения договорных обязательств между субъектами правоотношений, в особенности при наличии иностранного элемента. В представленной статье рассматриваются правовые основы регулирования договорных обязательств между российскими организациями и зарубежными. Рассматривается специфика правового регулирования.

Ключевые слова: договор, правоотношения, договоры купли-продажи, международное сотрудничество.

В российском гражданском праве применяются понятия сделки и договора. Под сделкой понимаются действия граждан и юридических лиц, направленные на установление, изменение или прекращение гражданских прав и обязанностей. Одностороннюю сделку следует отличать от двусторонней сделки, для совершения которой необходимо и достаточно выразить волю стороны (например, составить доверенность). В сфере международного частного права наибольшее экономическое значение имеют внешнеэкономические операции [1, с. 163].

Однако для России гораздо наибольшее значение приобрели сделки, совершаемые гражданами, а также признание действительности в одной стране доверенностей, выданных в другой стране. Особенno это касается договоров, заключаемых между гражданами СНГ.

Практика показала особую необходимость ознакомления российских участников внешнеэкономических договоров с основными правовыми условиями их заключения. В первую очередь это связано с тем, что широкий круг российских предпринимателей, по сравнению с иностранными, относительно недавно получили возможность заключать такие сделки. Это влияет на их реальную

способность эффективно вести переговоры с иностранными партнерами для согласования условий будущих сделок. Часто такая ситуация приводит к тому, что российский партнер ограничивается оценкой тех альтернативных вариантов договорных расчетов, которые предлагает иностранный партнер. Конечно, это существенно ослабляет контрактные позиции российской компании.

В международном деловом обороте применяется термин «договор международной купли-продажи».

Венская конвенция 1980 года о договорах международной купли-продажи товаров подразумевает под ними договоры купли-продажи товаров, заключаемые между сторонами, коммерческие предприятия которых находятся в разных странах [2, с. 211].

На практике существуют разные типы договоров. Традиционными являются сделки купли-продажи товаров в материальной форме. В таких сделках продавец обязуется передать имущество покупателю в срок, установленный договором и при определенных условиях, а покупатель соглашается принять товар и заплатить за него определенную сумму денег. Есть различия в операциях по экспорту и импорту товаров. В практике отечественных организаций часто встречаются различные виды товарных бирж и клиринговых операций, не связанных с иностранной валютой. Одним из видов таких сделок являются бартерные сделки, которые включают обмен согласованных количеств с одного продукта на другой. В таком соглашении должно быть указано количество товаров, поставленных друг другу, или сумма, на которую стороны обязуются поставить товары.

К внешнеэкономическим контрактам относятся контракты, заключаемые в процессе предпринимательской деятельности между лицами, коммерческие предприятия которых находятся в разных государствах. Это могут быть договоры финансового лизинга, факторинга, коммерческой концессии (франчайзинга), комиссии. Свою специфику имеют договоры подряда, различные соглашения (контракты) на оказание технической помощи в строительстве предприятий, создании промышленных комплексов и реализации других проектов, кооперация в производстве отдельных видов оборудования, совместное

проектирование и исследования, лицензионные договоры на использование изобретений и других научно-технических достижений (ноу-хай), договоров о передаче научно-технической документации, инжиниринга и различных других видов внешнеэкономических операций.

В законодательстве Российской Федерации деятельность по осуществлению сделок в области внешней торговли товарами, услугами, информацией и интеллектуальной собственностью определяется как внешнеторговая деятельность (ст. 2 Закона об основах государственного регулирования коммерческой деятельности, 2003). Однако определение договора или сделки в законе не дается.

В особую группу входят транспортные контракты (морские, железнодорожные, воздушные, автомобильные).

Сделки (контракты) заключают российские хозяйствующие субъекты: юридические и физические лица.

В торговых отношениях России с рядом стран такие сделки заключаются в соответствии с условиями межправительственных соглашений. Так, здесь можно назвать в качестве примера Соглашение между Правительством Российской Федерации и Правительством Китайской Народной Республики о торгово-экономических отношениях от 05 марта 1992 года. На основании данного Соглашения, договаривающиеся стороны обязуются предпринять все необходимые меры для поощрения и развития торгово-экономических отношений между Российской Федерацией и Китайской Народной Республикой.

Соглашение о торгово-экономическом сотрудничестве между Россией и Кубой от 14 мая 1999 г. предусматривает, что поставка товаров и услуг будет осуществляться на основе контрактов, заключенных между российскими и кубинскими организациями в соответствии с условиями торговли, используемыми в международной практике, и в соответствии с применимым законодательством каждой из стран, заключивших это соглашение. Цены в договорах купли-продажи товаров и услуг, заключаемых между российскими и кубинскими организациями в рамках настоящего Соглашения, определяются на основе текущих цен

основных мировых рынков на товары и услуги аналогичного качества и технического уровня.

Платежи, возникающие в результате выполнения контрактов на поставку товаров и услуг между российскими и кубинскими организациями, должны производиться в свободно конвертируемой валюте, как указано в этих контрактах, посредством платежей уполномоченными банками Договаривающихся Сторон.

Российско-китайский протокол от 2 сентября 1994 г. предусматривал, что поставка товаров будет осуществляться на основании договоров, заключенных с учетом общепринятой практики международной торговли.

Торговое соглашение между Российской Федерацией и КНР от 3 ноября 2000 г. также следует из этого положения.

При заключении российскими предприятиями и организациями договоров купли-продажи внешней торговли с финскими компаниями применяются Общие условия поставки товаров от 1979 года, разработанные в рамках Комитета сотрудничества между странами СЭВ и Финляндией. Общие условия применяются, если стороны при подписании договора купли-продажи согласовали свое приложение к заключенному договору и содержат традиционные условия договора купли-продажи с внешней торговлей, составленные с учетом международной практики [3, с. 19].

В сфере международной торговли особенно велико значение многосторонних конвенций, прежде всего Венской конвенции 1980 г., различных документов, содержащих единые правила, общих условий поставки товаров, международных правил толкования торговых терминов Инкотермс и других документов, разработанные Международной торговой палатой, Принципов международных торговых контрактов UNIDROIT.

Что касается определенных типов договоров, следует обратить внимание на международные конвенции в области международных перевозок, конвенции УНИДРУА 1988 года о международной финансовой аренде (лизинг) и о международной уступке требования под дебиторскую задолженность (факторинг), а также такие унифицированные документы, подготовленные Международной

торговой палатой по банковским расчетам, как Унифицированные обычаи и практика для документарных аккредитивов, Унифицированные правила по инкассо, а также типовые тексты коммерческих соглашений.

Страны СНГ заключили ряд многосторонних соглашений, содержащих правила поставки товаров. В 1992 году была достигнута договоренность об общих условиях поставки товаров между организациями государств-членов Содружества. Однако он не содержит положений о праве, применимых к договорам сторон в отношении вопросов, не предусмотренных договором. Правила определения применимого права содержатся в Киевском соглашении 1992 г., Минской конвенции 1993 г. (Кишиневская конвенция 2002 г.).

Список литературы

1. Бердегулова Л.А., Сакаева Э.З. Международное частное право / Л.А. Бердегулова, Э.З. Сакаева // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. – 2011. – №7. – С. 163–163.
2. Богуславский М.М. Международное частное право / М.М. Богуславский. – М.: Юрайт, 2015. – 654 с.
3. Сулейманова А.А. Договорные обязательства в международном частном праве / А.А. Сулейманова // Вестник. – 2020. – №65. – С. 19–25.
4. Международное частное право [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://pandia.ru/text/77/199/25008-5.php> (дата обращения: 28.06.2021).

Алсенбаева Лилиана Радиков – студент, Стерлитамакский филиал ФГБОУ ВО «Башкирский государственный университет», Стерлитамак, Россия.

Абзалилова Лия Венировна – студент, Стерлитамакский филиал ФГБОУ ВО «Башкирский государственный университет», Стерлитамак, Россия.

Насырова Гульдар Ильшатовн – студент, Стерлитамакский филиал ФГБОУ ВО «Башкирский государственный университет», Стерлитамак, Россия.

Сакаева Эльвира Зинуровна – канд. экон. наук, доцент, Стерлитамакский филиал ФГБОУ ВО «Башкирский государственный университет», Стерлитамак, Россия.