

Ващилина Ольга Викторовна

магистрант

Научный руководитель

Кокиаров Владимир Алексеевич

д-р экон. наук, профессор

ФГБОУ ВО «Уральский государственный университет путей сообщения»

г. Екатеринбург, Свердловская область

ПЕРСПЕКТИВЫ РЕАЛИЗАЦИИ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

***Аннотация:** в данной статье проведен анализ по оценке инвестиционного потенциала предприятия ПАО «ТЯЖПРОСМАШ» и рассмотрены перспективы его реализации.*

***Ключевые слова:** инвестиционный потенциал, промышленное предприятие, перспективы развития.*

На сегодняшний день для любого предприятия актуальной является проблема, связанная с формированием и развитием инвестиционного потенциала, так как недооценка или неэффективное использование отрицательно воздействует на их функционирование и снижает конкурентоспособность [1]. Снижение инвестиционной активности, имеющей цель развития деятельности, заставляет предприятия изыскивать новые пути повышения конкурентоспособности и выживаемости в сложившихся экономических условиях.

Процесс формирования и развития инвестиционного потенциала организации подразумевает под собой воздействие многочисленных факторов. Основные из которых подразделяются на внешние и внутренние. К внешним относятся: экономические (напр., экономическая ситуация в стране), правовые (правовая база предпринимательской деятельности), социальные (социальная стабильность общества). К внутренним же принято относить такие факторы, как организационно-технический уровень производства, уровень квалификации работников, уровень организации труда и др.

Важное значение на формирование и развитие инвестиционного потенциал предприятия имеют факторы, зависящие от инвестиционных ресурсов. Принято выделять 4 основные группы:

1. Производственный потенциал. Представляет собой максимальный объем выпуска продукции, который она может произвести при имеющемся объеме факторов производства и существующей системе организации производства

2. Финансовый потенциал. Он характеризуется, прежде всего, возможностью привлекать необходимые инвестиции и наличием собственных средств, достаточных для обеспечения ликвидности и финансовой устойчивости организации.

3. Интеллектуальный потенциал. Состоит из совокупности личных интеллектуальных потенциалов работников.

4. Инновационный потенциал. Готовность организации к выполнению задач, обеспечивающих достижение определенной инновационной цели.

Одним из главных критериев, который позволяет обеспечивать инвестиционную привлекательность компании, является рентабельность. Доходы предприятия должны быть близкими к минимуму займа и проценту по его обслуживанию в установленные сроки, это позволит производить расчеты с кредиторами.

К другим критериям оценки инвестиционной привлекательности, которые так же позволяют оценить и инвестиционный потенциал предприятия можно отнести следующие показатели: доля рынка, состояние и технологический уровень производственного потенциала, уровень специализации, квалификации персонала, конкурентоспособности, размер материальных и нематериальных активов, устойчивость финансового положения организации [2].

Критериями устойчивого развития современного промышленного предприятия являются:

– высокий инновационный потенциал, соответствующий требуемым темпам развития;

– способность предприятия управлять объектами интеллектуальной собственности в соответствии со стратегическими целями развития;

– возможность внедрения инновационной технологии с учетом перспектив развития предприятия;

– возможность повышения устойчивости развития предприятия на основе реструктуризации.

Одним из важных условий формирования инновационного потенциала предприятия является наличие планирования и постановка адекватных целей инновационной деятельности, применительно к которым требуется использование конкретных измерителей (стоимостных, натуральных), долгосрочность намерений, достижимость, синергизм

Для того, чтоб определить перспективы реализации инвестиционного потенциала промышленного предприятия ПАО «ТЯЖПРЕССМАШ», проведем анализ по оценке инвестиционного потенциала за последние 3 года (таблица 1).

Таблица 1

Инвестиционный потенциал ПАО «ТЯЖПРЕССМАШ»

Показатель	2019 год	2020 год	2021 год	Среднее значение показателя
Финансовый потенциал				
Коэффициент финансовой независимости	0,6	0,76	0,67	0.6 – 0.7
Коэффициент текущей ликвидности	2,1	4,08	3,0	> 1.5
Коэффициент промежуточной ликвидности	1,1	4,08	1,8	> 1
Коэффициент абсолютной ликвидности	0,03	2,86	0,1	> 0.2
Рентабельность активов, %	4,5%	18,1%	9,4%	> 5%
Рентабельность собственного капитала, %	7%	29%	14%	-
Рыночный потенциал				
Инвестиционный климат региона	Благоприятный			
Инвестиционная привлекательность отрасли	Высокая			
Географический рынок сбыта продукции	Международный			
Стадия жизненного цикла основного вида продукции	Зрелость			
Степень конкуренции на товарном рынке	Высокая			

До данным таблицы можно сделать вывод, что в целом предприятие ПАО «ТЯЖПРЕССМАШ» имеет хорошее финансовое состояние и готово к инвестированию собственных средств, несмотря на то, что по показателям оценки инвестиционного потенциала в 2021 году по отношению к предшествующему году наблюдается снижение.

Показатели, которые позволяют оценить рыночный потенциал предприятия высокие. Это позволяет предприятию максимально привлечь инвесторов с целью в перспективе получить максимальный доход.

Подводя небольшой итог по оценке инвестиционного потенциала ПАО «ТЯЖПРЕССМАШ», можно говорить, о ее инвестиционной привлекательности [3].

Для сохранения инвестиционного потенциала компании, а в перспективе его улучшения, у компании существует необходимость в разработке мероприятий по повышению инвестиционной привлекательности. Данные мероприятия должны быть направлены на обновление материально-технической базы предприятия, которая впоследствии позволит разрабатывать и реализовывать инновационные продукты. Обновление материально-технической базы будет способствовать увеличению конкурентоспособности продукции, так как это позволит предприятию повысить интеллектуальный потенциал каждого работника, что в последствии повлияет на финансовый потенциал компании, а в совокупности отразится на развитии инвестиционного потенциала компании.

Изменение общей величины инвестиционного потенциала возможно в случае использования таких факторов, которые способствуют развитию отдельных элементов инвестиционного потенциала. Возможность его развития достигается в том случае, когда он становится объектом управления не только на предприятии, но и в регионе, и в государстве. Основу инвестиционной стратегии ПАО «ТЯЖПРЕССМАШ», и любого промышленного предприятия, должна составлять опора на отдельные компоненты совокупного инвестиционного потенциала, а также привлечение региональных органов власти с целью развития собственного инвестиционного потенциала [4].

Для повышения эффективности инвестиционной деятельности промышленных предприятий целесообразно использовать стратегический подход, позволяющий значительно усилить их инвестиционную привлекательность в рамках ряда показателей (по стадиям жизненного цикла; по показателям прибыльности и эффективности; по уровню перспективности их развития). Необходимо отметить, что основной целью инвестиционно-инновационного развития является выпуск конкурентоспособной продукции. Для увеличения объемов спроса на реализуемую конкурентоспособную продукцию стратегия должна базироваться на четырех составляющих: производство, инвестиции, модернизация производства, развитие и расширение научно-технического потенциала.



Рис. 1. Модель стратегического инвестиционно-инновационного развития предприятия

Стратегическая инвестиционно-инновационная деятельность предприятия предполагает формирование последовательных, проникающих друг в друга пяти основных факторов: оценка финансового и производственного состояния предприятия; отбор инновационных проектов; планирование параметров инновационного мониторинга и прогнозирование внедрения инновационных проектов; анализ текущей и перспективной инновационной деятельности; стратегическая ориентация. Проведенный мониторинг предоставит возможность учитывать конъюнктуру рынка, влияние инфляции на внутреннюю и внешнюю среду. Устойчивое развитие на основе повышения инновационного потенциала является необходимым условием эффективной деятельности любого хозяйствующего субъекта, так как использование инноваций позволяет эффективно реализовывать ресурсы промышленного предприятия.

Оценка ресурсных возможностей реализации инновационных технологий, включающая выбор варианта технологической инновации для внедрения с учетом анализа перспектив новой технологии на рынке и рассмотрения альтернативных вариантов, позволит эффективно использовать ресурсы предприятия для обеспечения устойчивости его развития.

На предприятии необходима постоянная трансформация, выражающаяся в реализации различных реструктуризационных процессов. Реструктуризация проводится не только для преодоления кризисного положения предприятия, а также для своевременной и эффективной адаптации предприятия к изменяющимся условиям рыночной конъюнктуры. В настоящее время процессы реструктуризации, равно как и инновационная деятельность, являются постоянной составляющей устойчивого развития промышленного предприятия.

Практика свидетельствует, что инвесторы предпочитают вкладывать имеющиеся средства лишь в предприятия с высоким инвестиционным потенциалом. Это вызвано, в первую очередь, тем, что капиталовложения в такие компании являются менее рискованными и позволяют рассчитывать на получение довольно высокой прибыли.

Список литературы

1. Ахмиева Г.Р. Факторы, влияющие на формирование и развитие инвестиционного потенциала организации / Г.Р. Ахмиева, Х.У.А. Арсаханова, М.С.Ш. Дадаев // Вестник ГГНТУ. Гуманитарные и социально-экономические науки. – 2019. – Т. 15. – №2(16). – С. 13–18.
2. Юрлова Н.С. Проблемы и пути повышения инвестиционного потенциала сельскохозяйственных предприятий / Н.С. Юрлова // Успехи современной науки и образования. – 2017. – Т. 3. – №2. – С. 143–145.
3. Ващилина О.В. Оценка инвестиционного потенциала предприятия ПАО «ТЯЖПРЕССМАШ» // Научное и образовательное пространство в условиях вызовов современности: Сборник материалов Международной научно-практической конференции, Чебоксары, 15 ноября 2021 года / Редколлегия: О.Н. Широков [и др.]. – Чебоксары: Общество с ограниченной ответственностью «Центр научного сотрудничества «Интерактив плюс», 2021. – С. 110–113.
4. Шваков Е.Е. Инвестиционный потенциал промышленного предприятия, его оценка, формирование и развитие / Е.Е. Шваков, А.Я. Троцкий // Финансы и кредит. – 2016. – №3(675). – С. 54–64.