

ЭКОНОМИКА

Фатеева Светлана Викторовна

д-р филос. наук, канд. экон. наук, профессор

Флоряну Семен Васильевич

магистрант

Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал)
ФГБОУ ВПО «Донской государственный технический университет» в г. Шахты
г. Шахты Ростовская область

АНАЛИЗ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ РАЗВИТИЯ ОБЩЕСТВА

***Аннотация:** в статье рассматриваются теоретические аспекты инвестиционной привлекательности субъекта Федерации – Ростовской области, представлены основные показатели, характеризующие ее на современном этапе.*

***Ключевые слова:** потенциал, инвестиционная привлекательность, Ростовская область, субъект федерации, ранг.*

На современном этапе развития общества привлечение инвестиций в реальный сектор экономики является основным из главных вопросов. Наличие инвестиций ведет к развитию реального сектора, а, следовательно, и экономическому подъему. Любое упущение инвестиций повлечет за собой умирание производств, деградацию экономики, обнищание региона, социальные взрывы и прочие сопутствующие явления.

Любое, даже самое незначительное, повышение инвестиционной привлекательности регионов – это дополнительные средства, позволяющие сделать шаг к выходу из кризиса. Но разовое привлечение инвестиций малоэффек-

тивно, после этого инвестиционная привлекательность остается статичной величиной. Выйти из создавшегося положения дел поможет лишь динамичное устойчивое движение, а не отдельные шаги. Только в этом случае отдельные порции инвестиций могут превратиться в постоянные. Осуществить это возможно, лишь управляя процессом повышения инвестиционной привлекательности регионов и правильно оценив региональный потенциал.

Именно поэтому вопрос управления инвестиционной привлекательностью регионов является ключевым вопросом всей региональной экономики в целом.

Традиционно понятие «инвестиционная привлекательность» означает наличие таких условий инвестирования, которые влияют на предпочтения инвестора в выборе того или иного объекта инвестирования. Объектом инвестирования может выступать отдельный проект, предприятие в целом, корпорация, город, регион, страна. Нетрудно выделить то общее, что ставит их в один ряд: наличие собственного бюджета и собственной системы управления. Объект каждого уровня (и, соответственно, его инвестиционная привлекательность) обладает собственным набором значимых свойств, но регион в этом ряду занимает особое место: в силу особенностей он имеет свою специфику, и, в то же самое время, в силу целостности структуры не является уникальным. Именно эта особенность позволяет сравнивать регионы между собой.

«Потенциал» как экономическая категория может трактоваться следующим образом: «Возможность и готовность субъектов рынка специализироваться в тех видах деятельности и производства, по которым в каждый момент времени имеются абсолютные или сравнительные преимущества» [1]. Инвестиции же рассматриваются как «денежные средства, целевые банковские вклады, паи, акции и другие ценные бумаги, технологии, машины, оборудование, лицензии, в том числе на товарные знаки, кредиты любое другое имущество или имущественные права, интеллектуальные ценности, вкладываемые в

объекты предпринимательской и других видов деятельности в целях получения прибыли (дохода) и достижения положительного социального эффекта» [2]. Таким образом, категория «инвестиционный потенциал» отражает степень возможности вложения средств в активы длительного пользования, включая вложения в ценные бумаги с целью получения прибыли или иных народнохозяйственных результатов

Выделим ряд факторов, оказывающих наибольшее влияние на предпочтения инвесторов. Так, наиболее значимыми для оценки инвестиционного потенциала региона являются следующие факторы:

- ресурсно-сырьевой – средневзвешенная обеспеченность балансовыми запасами основных видов природных ресурсов;
- производственный – совокупный результат хозяйственной деятельности в регионе;
- потребительский – совокупная покупательная способность населения региона;
- инфраструктурный – экономико-географическое положение региона и его инфраструктурная обустроенность;
- интеллектуальный – образовательный уровень населения;
- институциональный – степень развития ведущих институтов рыночной экономики;
- инновационный – уровень внедрения достижений научно-технического прогресса в регионе.

Совокупность данных факторов и находят отражение в обобщенном инвестиционном потенциале конкретного региона, на основе которого должна выстраиваться оптимальная инвестиционная стратегия, в наибольшей степени отражающая преимущества и максимально сглаживающая недостатки региона.

Исходя из выше указанных базисных составляющих, инвестиционный потенциал региона представляет собой потенциал сбалансированного развития, при котором всем собственникам капитальных ресурсов обеспечивается нормальный гарантированный уровень экономического дохода. «Гарантированный доход» является фактором, который влияет на мобильность инвестиционных ресурсов и может выполнять функции системного рейтингового критерия.

Основные постулаты, на которых базируется различие между регионами, следующие:

- главным ресурсом, который обеспечивает экономический доход, является производственный фактор «земля»;
- различия между регионом носят не качественный, а количественный характер. Везде задействованы одни и те же экономические силы, но в разных пропорциях. Все регионы имеют одинаково экономическое, но разное географическое пространство;
- любая отрасль имеет потенциальные безграничные возможности для географической концентрации.

Главные же различия между регионами кроются в экономико-географическом расположении региона. Все факторы, обуславливающие географические различия, можно разделить на общие, имеющиеся во всех отраслях и регионах, и специфические, действующие в ряде отдельных отраслей и регионов. Каждая группа факторов подразделяется на:

- региональные, обуславливающие размещение производительных сил с нулевой или низкой мобильностью только в определённых местах и агломерационные, способствующие концентрации мобильных факторов производства в некоторых из этих мест;
- природные, доставшиеся региону «по наследству», и социально-культурные, постоянно воспроизводимые.

Подводя итог вышесказанному, нужно отметить, что при разных количественных объемах ресурсов, обусловленных географическим разделением труда, регионы ведут соревнование между собой за привлечение мобильных факторов производства, которые в долгосрочном периоде задают параметры и масштабы инвестиционного потенциала территории. На уровне региона объём привлекаемых факторов в значительной мере зависит не от сравнительных, а абсолютных преимуществ: количество и качество трудовых ресурсов, производственный фактор «земля», используемый для разработки, обработки и размещения, географическое расположение на мировых транспортных путях и т.д.

Ростовская область обладает рядом конкурентных преимуществ, которые создают предпосылки для привлечения инвестиций и успешного поступательного развития.

Основными из них являются:

- выгодное географическое положение, обеспечивающее области название «ворот» России в страны Черноморского, Средиземноморского и Прикаспийского бассейнов;
- важнейшее геополитическое значение области для России;
- развитая транспортная инфраструктура, представленная железнодорожными и автомобильными магистралями федерального значения, морскими и речными портами, международным аэропортом в г. Ростове-на-Дону;
- высокий природно-ресурсный потенциал (умеренно-континентальный климат, 65% земельных ресурсов составляют черноземы);
- высокоразвитая промышленность, и, прежде всего, машиностроительный комплекс;
- богатая сырьевая база для перерабатывающей промышленности;
- широкий спектр минерально-сырьевых ресурсов;
- наличие высококвалифицированной и активной рабочей силы;

- динамично формирующаяся инфраструктура рыночных институтов (банки, страховые, инвестиционные компании, лизинговые компании и др.);
- наличие нормативно-правовой базы, обеспечивающей инвестиционную привлекательность области;
- высокий потребительский спрос;
- стабильная социально-политическая ситуация.

Инвестиционная политика области строится в соответствии со стратегией социально-экономического развития до 2020 года, а также Областной долгосрочной целевой программой «Создание благоприятных условий для привлечения инвестиций в Ростовскую область на 2012–2015 годы».

Ростовская область в числе первых субъектов Российской Федерации приняла областной Закон «О поддержке инвестиционной деятельности на территории Ростовской области» в начале 1998 года. Принятие данного закона положило начало формированию законодательной базы региона, направленной, прежде всего, на создание благоприятной среды для развития конкурентоспособного бизнеса, ориентированного на жесткие требования мирового рынка, укрепление финансового положения реального сектора экономики при одновременном обеспечении бюджетной системы стабильными доходными источниками.

Опираясь на исследования инвестиционной привлекательности регионов РФ, проведенных Национальным рейтинговым агентством «Эксперт РА» Ростовской области в 2012 и в 2013 годах был присвоен инвестиционный рейтинг 2А «средний потенциал – минимальный риск». Среди других субъектов РФ Ростовская область по показателю инвестиционной привлекательности занимает 11 место. Субъект занял 3-е место в рейтинге сайтов Субъектов Федерации для размещения информации о размещении заказов для государственных и муниципальных нужд (2007 год). Удельный вес в общероссийском потенциале за 2013 год составил 1,925%, что на 0,01 п.п. больше по сравнению

с 2012 годом. Основные ранги, составляющие понятие инвестиционный потенциал в 2013 году, распределились следующим образом: трудовой – 7, потребительский – 8, производственный – 10, финансовый – 13, институциональный – 6, инновационный – 15, инфраструктурный – 23, природно-ресурсный – 33, туристический – 16.

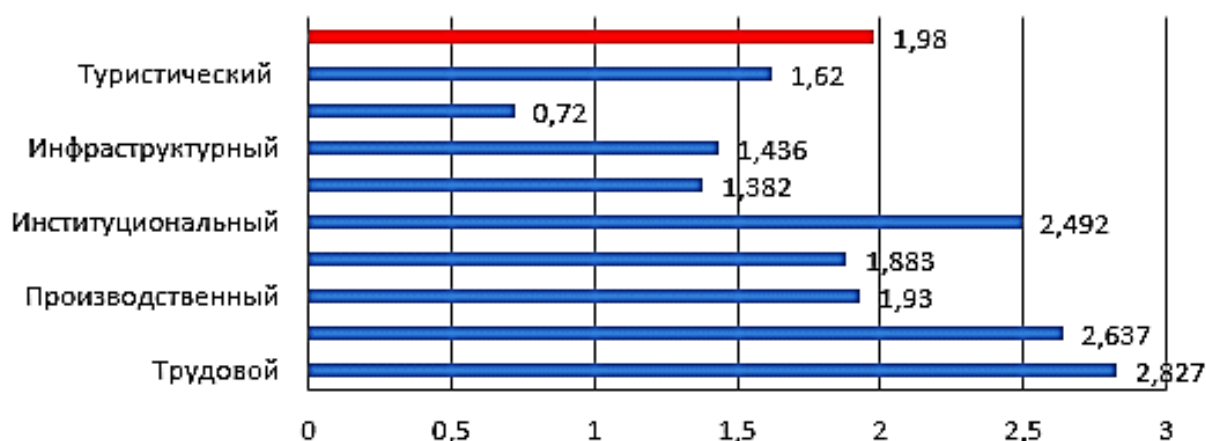


Рис. 1. Распределение частных видов потенциалов, в % от страны в целом

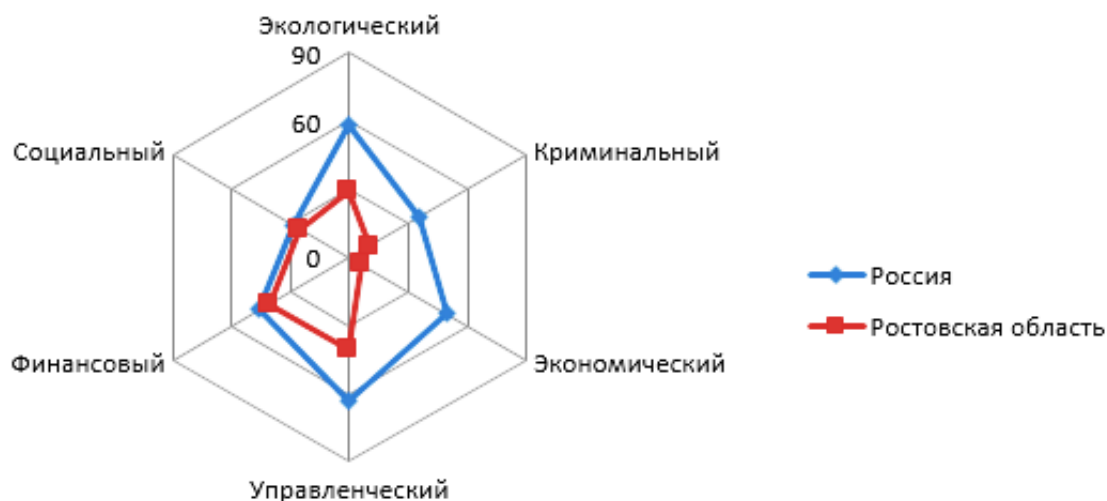


Рис. 2. Распределение частных видов рисков в сравнении со средним по стране

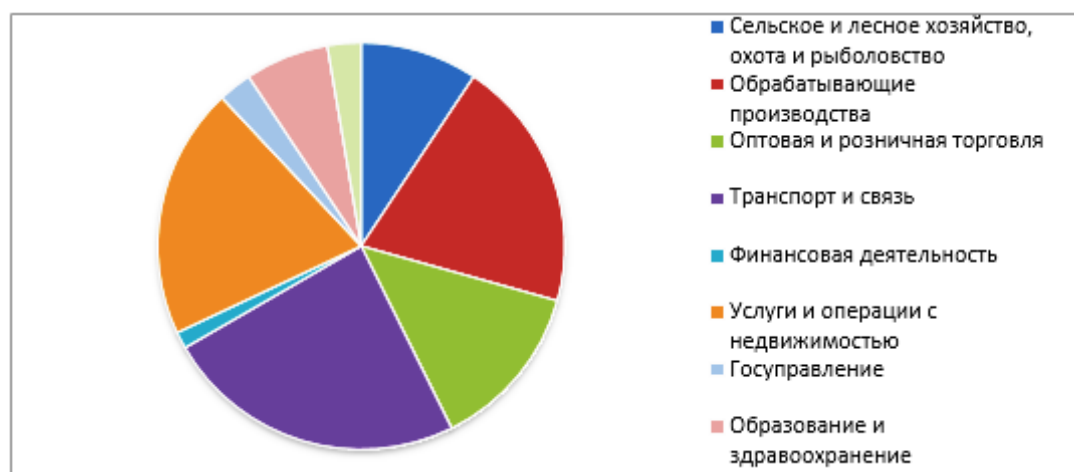


Рис. 3. Основные области инвестирования Ростовской области

Заслуживает также внимания динамика ранга потенциала и удельного веса в общероссийском потенциале в долгосрочном аспекте.

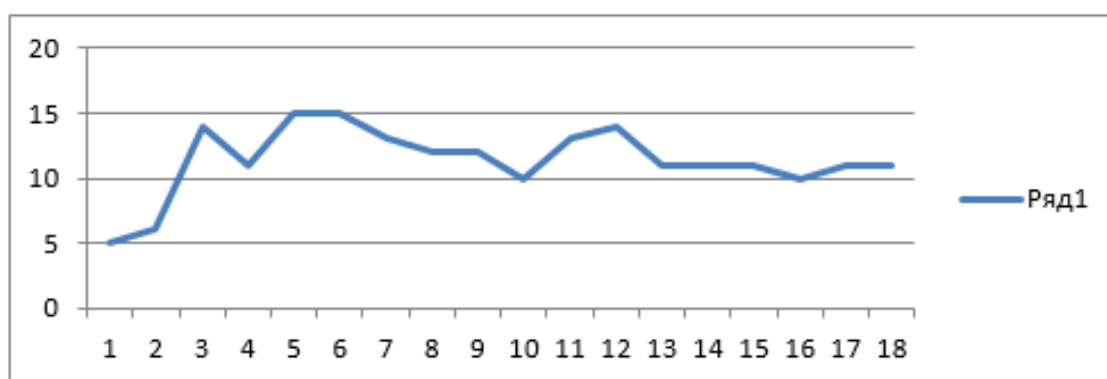


Рис. 4. Изменение ранга инвестиционной привлекательности за период 1996–2013 гг.

Примечателен тот факт, что, сохраняя на определенных промежутках периода тот или иной ранг, изменению подлежал удельный вес в доле общероссийского потенциала. Так, превышение 2 п.п. зафиксировано только в 1999 г. – 2,02, в 2009 г. – 2,074. В остальных периодах размах вариации составил от 1,8830 – до 1,98. Также следует учесть, что, выставя тот или иной ранг, такой показатель как интеллектуальный потенциал не оценивался в силу неоднозначности данного показателя.

В качестве основных факторов повышения инвестиционного потока в Ростовскую область можно выделить:

- на территории области сформирован комфортный режим налогообложения и отчислений;
- программа субсидирования и поддержки инвесторов «Губернаторская сотня»;
- на территории субъекта созданы все условия для развития малого бизнеса и индивидуального предпринимательства;
- имеются доступные и открытые условия подключения к коммуникациям;
- сформированы инвестиционные площадки во всех районах области.

Остается только надеяться, что все вышеперечисленные факторы будут способствовать не только повышению уровня инвестиционной привлекательности региона, его конкурентоспособности и повышению «имиджа региона».

Список литературы

1. Дульщикова Ю.С. Региональная политика и управление. М, 1999. С. 78.
2. Бухвальд Е.М., Павлов И.Т. Инвестиционная политика в регионе. М.: Наука, 1994. С. 20.
3. Блюм Е. А. Обзор методик оценки инвестиционного потенциала региона [Текст] / Е. А. Блюм // Молодой ученый. – 2013. – №7. – С. 137–141.
4. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.rostov.gks.ru>
5. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.donland.ru>