



ИнтерактивПлюс
Центр Научного Сотрудничества

НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ:

теория, методика и практика

Том 2



**Сборник материалов Международной
научно-практической конференции**

Чебоксары 2017

Федеральное государственное бюджетное
образовательное учреждение высшего образования
«Чувашский государственный университет имени И.Н. Ульянова»

Харьковский национальный педагогический университет
имени Г.С. Сковороды

Актюбинский региональный государственный университет
имени К. Жубанова

Центр научного сотрудничества «Интерактив плюс»

Научные исследования: теория, методика и практика

Том 2

Сборник материалов
Международной научно-практической конференции

Чебоксары 2017

УДК 001
ББК 72
НЗ4

Рецензенты: **Бережная Светлана Викторовна**, д-р филос. наук, профессор, декан исторического факультета Харьковского национального педагогического университета им. Г.С. Сковороды, Украина
Верещак Светлана Борисовна, канд. юрид. наук, заведующая кафедрой финансового права юридического факультета ФГБОУ ВО «ЧГУ им. И.Н. Ульянова»
Дадян Эдуард Григорьевич, канд. техн. наук, доцент ФГБОУ ВО «Финансовый университет при Правительстве РФ»

Редакционная

коллегия: **Широков Олег Николаевич**, главный редактор, д-р ист. наук, профессор, декан историко-географического факультета ФГБОУ ВО «ЧГУ им. И.Н. Ульянова», член общественной палаты Чувашской Республики 3-го созыва
Абрамова Людмила Алексеевна, д-р пед. наук, профессор ФГБОУ ВО «ЧГУ им. И.Н. Ульянова»
Яковлева Татьяна Валериановна, ответственный редактор
Митрюхина Наталия Анатольевна, выпускающий редактор

Дизайн

обложки: **Фирсова Надежда Васильевна**, дизайнер

НЗ4 Научные исследования: теория, методика и практика : материалы Междунар. науч.-практ. конф. (Чебоксары, 21 мая 2017 г.). В 2 т. Т. 2 / редкол.: О. Н. Широков [и др.]. – Чебоксары: ЦНС «Интерактив плюс», 2017. – 376 с.

ISBN 978-5-9500297-7-6

В сборнике представлены статьи участников Международной научно-практической конференции, посвященные актуальным вопросам науки и образования. В материалах сборника приведены результаты теоретических и прикладных изысканий представителей научного и образовательного сообщества в данной области.

Статьи представлены в авторской редакции.

Сборник размещен в Российском индексе научного цитирования (РИНЦ).

ISBN 978-5-9500297-7-6
DOI 10.21661/a-461

УДК 001
ББК 72
© Центр научного сотрудничества
«Интерактив плюс», 2017

Предисловие



Центр научного сотрудничества «Интерактив плюс» совместно с Федеральным государственным бюджетным образовательным учреждением высшего образования «Чувашский государственный университет им. И.Н. Ульянова», Харьковским национальным педагогическим университетом им. Г.С. Сковороды и Актюбинским региональным государственным университетом им. К. Жубанова представляют сборник материалов по итогам Международной научно-практической конференции **«Научные исследования: теория, методика и практика»**.

В сборнике представлены статьи участников Международной научно-практической конференции, посвященные приоритетным направлениям развития науки и образования. В 221 публикации двух томов нашли отражение результаты теоретических и прикладных изысканий представителей научного и образовательного сообщества в данной области.

По содержанию публикации второго тома разделены на основные направления:

1. Философия.
2. Экономика.
3. Юриспруденция.

Авторский коллектив сборника представлен широкой географией: городами (Москва, Санкт-Петербург, Абакан, Армавир, Астрахань, Белгород, Бердск, Владивосток, Владимир, Волгоград, Вологда, Воронеж, Зеленоград, Зеленодольск, Екатеринбург, Елец, Иркутск, Казань, Калининград, Калуга, Кемерово, Киров, Краснодар, Красноярск, Курск, Магадан, Магнитогорск, Майкоп, Мичуринск, Набережные Челны, Невинномысск, Нижний Новгород, Нижняя Салда, Новокузнецк, Новороссийск, Новосибирск, Новочеркасск, Омск, Оренбург, Переславль-Залесский, Пермь, Петрозаводск, Прокопьевск, Пушкин, Пятигорск, Ростов-на-Дону, Рязань, Саратов, Симферополь, Смоленск, Ставрополь, Старый Оскол, Стерлитамак, Сургут, Таганрог, Тамбов, Тольятти, Томск, Тюмень, Ульяновск, Уфа, Чебоксары, Челябинск, Череповец, Шахты, Элиста, Якутск), Республики Казахстан (Астана, Усть-Каменогорск) и Украины (Донецк).

Среди образовательных учреждений выделяются следующие группы: академические учреждения (Академия маркетинга и социально-информационных технологий – ИМСИТ, Башкирская академия государственной службы и управления при Главе Республики Башкортостан, Вологодская государственная молочнохозяйственная академия им. Н.В. Верещагина, Омская юридическая академия, Пермская государственная сельскохозяйственная академия им. академика Д.Н. Прянишникова, Российская академия народного хозяйства и государ-

ственной службы при Президенте РФ, Российская таможенная академия, Саратовская государственная юридическая академия), университеты и институты России (Армавирский государственный педагогический университет, Астраханский государственный университет, Балтийский федеральный университет им. И. Канта, Башкирский государственный аграрный университет, Башкирский государственный университет, Белгородский государственный национальный исследовательский университет, Белгородский государственный университет, Владимирский государственный университет им. А.Г. и Н.Г. Столетовых, Военный университет, Волгоградский государственный университет, Воронежский государственный медицинский университет им. Н.Н. Бурденко, Воронежский государственный университет инженерных технологий, Вятский государственный университет, Государственный морской университет им. адмирала Ф.Ф. Ушакова, Государственный университет морского и речного флота им. адмирала С.О. Макарова, Государственный университет управления, Дальневосточный федеральный университет, Донской государственный аграрный университет, Донской государственный технический университет, Елецкий государственный университет им. И.А. Бунина, Иркутский государственный университет, Калмыцкий государственный университет им. Б.Б. Городовикова, Казанский инновационный университет им. В.Г. Тимирязова (ИЭУП), Казанский (Приволжский) федеральный университет, Кемеровский государственный университет, Краснодарский университет МВД России, Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина, Кубанский государственный университет, Липецкий государственный педагогический университет им. П.П. Семенова-Тян-Шанского, Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова, Майкопский государственный технологический университет, Мичуринский государственный аграрный университет, Московский государственный психолого-педагогический университет, Московский государственный технический университет им. Н.Э. Баумана, Московский педагогический государственный университет, Московский политехнический университет, Московский технологический университет, Национальный государственный университет физической культуры, спорта и здоровья им. П.Ф. Лесгафта, Национальный исследовательский технологический университет «МИСиС», Национальный исследовательский университет «Высшая школа экономики», Национальный исследовательский университет «Московский институт электронной техники», Национальный исследовательский университет «МЭИ», Национальный исследовательский ядерный университет «МИФИ», Невинномысский государственный гуманитарно-технический институт, Нижегородский государственный архитектурно-строительный университет, Нижегородский государственный педагогический университет им. К. Минина, Новосибирский государственный педагогический университет, Новосибирский государственный технический университет, Омский государственный аграрный университет им. П.А. Столыпина, Омский государственный педагогический уни-

верситет, Омский государственный технический университет, Оренбургский государственный медицинский университет, Оренбургский государственный университет, Первый Московский государственный медицинский университет им. И.М. Сеченова, Петрозаводский государственный университет, Российский государственный аграрный университет – МСХА им. К.А. Тимирязева, Российский государственный социальный университет, Российский государственный университет правосудия, Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова, Ростовский государственный экономический университет (РИНХ), Рязанский государственный радиотехнический университет, Санкт-Петербургский горный университет, Санкт-Петербургский государственный аграрный университет, Санкт-Петербургский государственный архитектурно-строительный университет, Санкт-Петербургский государственный университет, Санкт-Петербургский государственный университет промышленных технологий и дизайна, Санкт-Петербургский государственный экономический университет, Санкт-Петербургский университет МВД России, Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова, Северо-Кавказский федеральный университет, Сибирский государственный аэрокосмический университет им. академика М.Ф. Решетнева, Сибирский государственный индустриальный университет, Сибирский государственный медицинский университет, Сибирский государственный университет телекоммуникаций и информатики, Сибирский федеральный университет, Сургутский государственный педагогический университет, Тамбовский государственный технический университет, Тюменский индустриальный университет, Ульяновский государственный технический университет, Уральский государственный университет путей сообщения, Уральский государственный экономический университет, Хакассский государственный университет им. Н.Ф. Катанова, Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации, Челябинский государственный университет, Череповецкий государственный университет, Чувашский государственный университет им. И.Н. Ульянова, Юго-Западный государственный университет, Южно-Уральский государственный медицинский университет, Южно-Уральский государственный университет, Южно-Уральский институт управления и экономики, Южный федеральный университет), Республики Казахстан (Евразийский национальный университет им. Л.Н. Гумилева, Казахский научно-исследовательский институт рыбного хозяйства) и Украины (Донецкий национальный технический университет).

Большая группа образовательных учреждений представлена колледжами, школами и лицеями, детскими садами, а также научными учреждениями.

Участники конференции представляют собой разные уровни образования и науки от докторов и кандидатов наук ведущих вузов страны, профессоров, доцентов, адъюнктов и аспирантов, магистрантов и студентов до преподавателей вузов, учителей школ и воспитателей детских садов, а также научных сотрудников.

Редакционная коллегия выражает глубокую признательность нашим уважаемым авторам за активную жизненную позицию, желание поделиться уникальными разработками и проектами, участие в Международной научно-практической конференции **«Научные исследования: теория, методика и практика»**, содержание которой не может быть исчерпано. Ждем Ваши публикации и надеемся на дальнейшее сотрудничество.

Главный редактор – д-р ист. наук, проф.
Чувашского государственного университета имени И.Н. Ульянова,
декан историко-географического факультета
Широков О.Н.

ОГЛАВЛЕНИЕ

ФИЛОСОФИЯ

<i>Джура С.Г., Чурсинов В.И., Якимиишина В.В.</i> On the way to the truth.....	12
<i>Мищенко В.И.</i> Методологические программы философско-педагогической антропологии.....	30
<i>Сафин М.М.</i> Научная и обыденная истина: различие подходов к постижению сущности вещей.....	31
<i>Титкова О.В.</i> Время как социокультурный символ в философско-педагогической антропологии.....	33

ЭКОНОМИКА

<i>Аллахвердиева Ф.Х., Ерохина Е.В.</i> Сравнительный анализ технопарков в Калужской и Тульской областях	35
<i>Бокова Д.А.</i> Структура и анализ использования производственных ресурсов предприятия	38
<i>Васильева А.П.</i> Сравнительный анализ методологии описания бизнес-процессов	42
<i>Гаранина Л.В.</i> Ресурсосбережение на предприятии.....	47
<i>Гвасалия К.Д., Силантьева Е.А.</i> Стратегии выхода на международный рынок	49
<i>Гирка К.А.</i> Роль профессионального суждения в информационном обеспечении управления предприятием.....	52
<i>Голованова М.В.</i> Создание резерва по сомнительным долгам в налоговом учете.....	55
<i>Жучков Н.И.</i> Проблемы международной логистики.....	57
<i>Иванов Д.В., Антоновская Е.А.</i> Строительная отрасль РФ в условиях саморегулирования.....	61
<i>Ивановская В.Ю.</i> Сельское хозяйство Вологодской области: характеристика, региональные особенности	65
<i>Измалкова Н.В.</i> Концептуальные подходы к обоснованию стратегии развития АПК самодостаточного региона	68
<i>Исламова А.А., Габдулхакова О.И.</i> Роль финансового анализа в принятии управленческих решений.....	71
<i>Кадырова Л.Р.</i> Нефинансовые механизмы стимулирования здравоохранения	74
<i>Каракчиева Е.А., Каширина М.В.</i> К вопросу налогообложения прибыли в России.....	76
<i>Козаев И.С., Шалыпина И.П., Мягкова Е.А., Зацепина Г.Н., Сираева Р.Р.</i> Нефинансовая господдержка сельского хозяйства региона	83
<i>Козловская А.Г., Зорникова Н.В., Гусакова А.П.</i> Характеристика бизнес-процесса ипотечного кредитования.....	88

Конаныхина О.В., Галичкина О.А. Продвижение добровольного медицинского страхования в условиях экономического кризиса: партнерские отношения, развитие долгосрочного ДМС	92
Космынина О.К., Ерохина Е.В. Развитие менеджмента путем инновационных изменений	94
Котова О. Использование водных ресурсов Калининградской области в туристских целях	97
Кочкина Ю.В., Вертей Е.В. «Директ-костинг» как эффективный способ при решении управленческих задач	99
Кудиш А.С., Шепелин Г.И. Страхование банковских рисков в области облачных технологий	101
Кудрявцева М.А., Немцова Е.С. Международные органы и организации финансового контроля. Участие России в деятельности Международных органов финансового контроля	104
Лазарев К.П. Оценка загруженности воздушного пространства в зоне ответственности секторов «Запад 1» и «Запад» Якутского РЦ ЕСОРВД	105
Мазурина А.С. Недостатки бухгалтерского учета материально-производственных запасов на примере сельскохозяйственной организации рязанской области	112
Мазурина А.С. Развитие сельского хозяйства в России и особенности ведения бухгалтерского учета материально-производственных запасов на сельскохозяйственных предприятиях	118
Макова А.Н., Батукова Л.Р. Структурные изменения основных действующих сил в нефтегазовой отрасли РФ в условиях мирового кризиса	121
Макова А.Н., Масловский В.П. Оценка эффективности инвестиционного проекта строительства МНПЗ с учетом фактора неопределенности	126
Мамонтов Т.А., Ерохина Е.В. Особенности инновационного развития аграрного сектора экономики России	130
Мацук А.А. Современное состояние и пути развития российского рынка систем бизнес-аналитики	134
Миронов Д.А. Проблемы государственного регулирования социальной ответственности бизнеса	137
Набережных А.С. Основные проблемы риелторских услуг на рынке недвижимости в условиях кризиса	141
Норченко В.В. SMM-продвижение для B2B-сектора	143
Приятелева К.В., Губанова Е.В. Проблемы банковского кредитования на современном этапе	145
Пучкова Е.М. Модели стратегического поведения организации в контексте взаимодействия с внешней средой	147
Селений К.А. Управление инвестиционными ресурсами в условиях расширения производства	152

Сигарев А.В. Коммерциализации инновационных технологий как часть инновационного процесса	154
Силкина А.В. Тенденции развития автоматизированных технологий транспортной логистики	168
Скалубо К.Д., Стрекалова С.А. Статистический анализ безработицы в России	172
Соловьева Е.Ф. Анализ трудовых ресурсов и использования фонда заработной платы на предприятии	175
Супонькина А.В., Солдатова Л.А. Эффективное управление дебиторской задолженностью	178
Тарбаев А.С. Управление муниципальным имуществом как инструмент увеличения доходной части местных бюджетов	180
Тетеричев А.И., Стариков А.С., Успенский Е.Н. Программы повышения лояльности клиентов банка	184
Тотьмянина О.В. Анализ прибыли от реализации продукции	188
Утенгалиева Д.К. Методы кадрового набора, отбора и подбора: сущность и классификация	191
Хазимуллин А.Д., Тукова Е.А. Перспективы развития железнодорожного транспорта в России	196
Хасанов К.А., Мордвинов Е.В. Исследование влияния рыночных рисков на нефтегазодобывающий сектор Республики Татарстан	199
Хирная А.Е. К вопросу о направлениях развития экологического туризма в Ростовской области	202
Хралович Д.Е. Фундаментальные принципы интегрированной системы управления ТКО	206
Худорожкова А.О. Собственный капитал банка как основополагающий фактор кредитно-инвестиционного потенциала коммерческих банков	210
Цалкович Е.А. Обзор методов оценки чувствительности потребителей к цене на продукт или услугу	217
Цыпкина Д.О. К вопросу управления рисками в цепях поставок при стратегическом планировании логистики снабжения на предприятии	220
Чупрунова О.О., Ерохина Е.В. Пути повышения конкурентоспособности предприятия	223
Шапкина К.И. Особенности адаптации персонала через систему наставничества	227
Шапкина К.И. Совершенствование управлением адаптации персонала в организации	228

ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

Береснева О.С., Бузуртанов Д.Х. Признаки договора пожертвования	230
Викторова В.В., Гафарова Г.Р. Некоторые особенности осуществления государственного надзора в системе регулирования рекламной деятельности в РФ	233
Виниченко Е.А. О совершенствовании апелляционного производства в России	235

<i>Вицке Р.Э.</i> К вопросу об административно-правовом статусе адвоката	239
<i>Волкова К.С.</i> Проблемы назначения меры пресечения в виде заключения под стражу	243
<i>Галимова Г.А., Фирсова Н.В.</i> Правовой статус потребителей в сфере кредитных отношений	246
<i>Гараев М.Р.</i> Соотношение частного и публичного права: проблемы теории	249
<i>Глобенко О.А.</i> Популяризация юридического образования посредством профессионального правосознания	251
<i>Горбунов М.Б.</i> Нововведения в законодательстве об ОСАГО: натуральное возмещение причиненного вреда	253
<i>Горевой Е.Д., Петров Н.В.</i> Наследование по завещанию под условием: проблемные аспекты	256
<i>Григорьев Р.В., Оль Е.М.</i> Правовой режим зон санитарной охраны источников питьевого и хозяйственно-бытового водоснабжения	260
<i>Демин М.А.</i> Проблемы доверительного управления долей в уставном капитале ООО, входящей в состав наследственного имущества	267
<i>Жеребцова М.Д., Шищенко Е.А.</i> Особенности личности сотрудников органов внутренних дел, совершивших преступления	269
<i>Заброда Д.Г.</i> Классификация административных правонарушений, посягающих на институты государственной власти и местного самоуправления и установленный порядок управления	273
<i>Иваненко И.Н., Матюха С.В.</i> О сущности административного процесса	278
<i>Карсаков А.А.</i> Понятие и признаки исковой давности	281
<i>Кисаев Т.А.</i> Структура органов местного самоуправления: правовая основа, становление и развитие	283
<i>Коряковская Ю.В.</i> Понятие и сущность реабилитации: проблемные вопросы	290
<i>Кудрявцева А.А., Иванов В.Ю.</i> Отличие административного правонарушения от преступления относительно их правовой природы	293
<i>Кузнецов А.В., Деменева Н.А.</i> Некоторые проблемы защиты труда моряков на судах под «удобным» флагом	296
<i>Лемза М.А.</i> Правовая природа ответственности государственных гражданских служащих Российской Федерации за совершение коррупционных правонарушений	300
<i>Маркина Д.М.</i> Роль результатов оперативно-розыскной деятельности в процессе доказывания	303
<i>Медведев С.С., Городнянская К.А.</i> Правовой анализ противодействия рейдерству в США	306
<i>Мельникова М.П., Караманукян Д.Т.</i> Сущность обязательной доли наследства	308
<i>Михайлов А.А.</i> Уголовное наказание в России в период частной (кровной) мести	311
<i>Моцарь А.А.</i> Пробелы защиты авторских прав в интернет-среде ...	313

<i>Мусеев Р.В., Медведев С.С.</i> Некоторые особенности квалификации преступлений, посягающих на половую неприкосновенность несовершеннолетних	315
<i>Мусеев Р.В., Медведев С.С.</i> Нормативное закрепление охраны половой неприкосновенности несовершеннолетних в международных правовых актах: сравнительно-правовой аспект	318
<i>Мусеев Р.В., Медведев С.С.</i> Преступления, посягающие на половую неприкосновенность несовершеннолетних, в уголовном законодательстве России и зарубежных стран	322
<i>Непряхин М.В.</i> Правовое положение беженцев в России и Германии ...	326
<i>Подшивалова А.К.</i> Жилищное обеспечение многодетных семей в Свердловской области.....	328
<i>Приданников Е.В.</i> Проблемы квалификации и применения ст. 209 УК РФ. Бандитизм как наиболее опасная форма организованной преступности.....	331
<i>Репина Е.А.</i> Формы средств защиты прав и законных интересов ребенка	333
<i>Романчев Р.О.</i> Правовое регулирование несостоятельности (банкротства) градообразующих организаций.....	337
<i>Сарлыбаев В.А., Артишевский Э.В.</i> Наркотизация населения России: исторические аспекты 1985–2011 годов.....	339
<i>Сатарова Е.А.</i> Государственная поддержка семей, имеющих детей-инвалидов	341
<i>Сотникова Н.С.</i> Правовой режим как результат регулятивного воздействия на общественные системы юридических средств.....	345
<i>Танасиенко И.И., Архиреев А.С., Лазарев В.В.</i> О дисциплинарной ответственности государственных гражданских служащих	348
<i>Титосян Е.А., Остапенко А.Г.</i> Правовой режим земель курортов	351
<i>Федоренко П.М., Медведев С.С.</i> Спорные моменты квалификации преступлений, связанных с уклонением от отбывания наказания.....	353
<i>Филоненко Ю.О., Медведев С.С.</i> К вопросу об общественной опасности побега из мест лишения свободы, из-под ареста или из-под стражи	356
<i>Черникова Л.О., Медведев С.С.</i> Проблема квалификации преступлений, совершенных в состоянии алкогольного опьянения	358
<i>Чернуха А.А., Кичалюк О.Н.</i> Конституционно-правовой статус ЦБ	361
<i>Чуриков Н.А., Павлов Н.В.</i> Ответственность органов и должностных лиц местного самоуправления через призму текстового закрепления в уставах Краснодарского края	365
<i>Шитов А.А.</i> К вопросу о необходимости правового регулирования программ лояльности	369
<i>Юрьева К.С., Шакова З.А.</i> Проблемы возмещения морального вреда ...	371

ФИЛОСОФИЯ

Джура Сергей Георгиевич

канд. техн. наук, доцент

Чурсинов Виктор Иванович

канд. техн. наук, доцент

Якимишина Виктория Викторовна

канд. техн. наук, доцент

ГОУ ВПО «Донецкий национальный
технический университет»
г. Донецк, Украина

ON THE WAY TO THE TRUTH

Аннотация: в статье приведен анализ и синтез подходов к осознанию Правды в социологии, экономике и философии, осуществленные на основе гностических знаний и мета-предметов. Показаны перспективы использования методов междисциплинарных исследований для достижения онтологического формирования Великого Русского Мира при определении вектора развития современной цивилизации и оценки рисков, связанных с выбором стратегического курса эволюционного процесса.

Ключевые слова: гностические знания, мета-предметы, онтология, Великий Русский Мир, стратегический курс, эволюционный процесс, междисциплинарное исследование.

Abstract: the analysis and synthesis of approaches to comprehension of the Truth in sociology, economy and philosophy was carried out on the basis of Gnostic knowledge and meta-sciences. The prospects of use of methods of cross-disciplinary researches for achievement of ontologic prospects of creation of the Great Russian World in definition of the vector of development of the modern civilization and assessment of risks of the choice of the strategic course of evolution are shown.

Keywords: gnostic knowledge, meta-sciences, ontology, the Great Russian World, strategic course, evolution, cross-disciplinary researches.

*It is impossible to reduce human suffering
Until the mankind learns to look into the distance*

E.I. Roerich

Introduction. The authors share the attitude of the conference organizers in dynamic development. In fact all the conferences «Ethics and the Future Science» are historically aimed at comprehending of the Truth in its different aspects. We have made an attempt to examine a number of characteristics of the Truth comprehension in our works [1–7].

A great number of problems the mankind accumulated require an ontological (semantic) solving and the paper epigraph shows it. The authors propose searching of the solution in the approach offered by A. Einstein: «We are unable to solve our problems on the development level on which we have made them». That is the further we will look into the nearer we will come to the Truth. The process will make it possible to reduce human suffering (see the epigraph) on the one hand and to fulfill the predestination on the other one. We will try to

move in the mentioned direction and come closer (as far as possible) to the highest level. The structure of the task solving levels is outlined in the fig. 1.

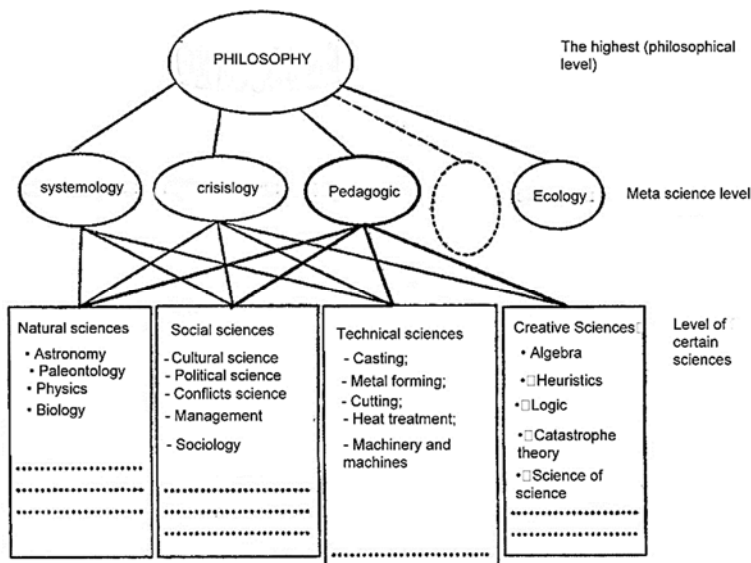


Fig. 1. Task solving levels

The mankind falls down and raises and strolls towards the Truth. We think that the problem is that the mankind's knowledge is limited and the things which it does not know are unlimited [8]. According to A. Einstein and E.I. Roerich help from without can solve it. Different traditions called the help from without differently. Science calls it turning to the «space data base» or the «noosphere» (the concept introduced by V.I. Vernadski, E. Leroy, and Teilhard de Chardin). In the religious coordinate system it was the turning (there is a modern term of «transaction» for it) to God. To get a holographic picture of the phenomena we will try to examine it from different sides.

It is not new from the historical point of view: John the Apostle got the heavenly dictation in the form of «Apocalypso» and Richard Bach wrote the beginning of his immortal «Jonathan Livingston Seagull» within one moment and could not finish it for many years. Then it looked like he connected to the wireless Internet and suddenly finished his masterpiece of the XX century. It was only in Mikhailovskoye that A.S. Pushkin could write easily as if there was a covering zone there and he had an access to the Heavenly Internet. We think it is *the principle of all mankind's genii* as it is under the connection with the Highest (Space Internet if to use the modern terminology) that the creativity of the particular person has the gleam of «divinity». All books of Agni Yoga, Theosophy and THE- the triune component of the current Meta knowledge- were written under the space dictation. They also give a scheme of such Internet. The hypothesis of this approach is given in the fig. 2.



Fig. 2. Hypothesis of interaction of man and Teachers' Hierarchy (Space Magnet)

Task formulation. Correct task formulation is known to provide 50% of success. The painting of N. Ge «Ouod Est Veritas?» which, in our opinion, asks questions on the life goal and methods to reach it, is the visual expression of the task formulation. «People's theories, thinking, different things concepts and various delusions are changed, but the Fundamentals remain the same. The Secret Knowledge is based on them and therefore is an aspect of the eternal everlasting Truth. The answer to the question «What is the Truth?» can be as follows: «The Truth is the idea about the world around man which is built on the Fundamentals». The fragments of the Fundamentals can be found in all great religions and philosophies. However, they are fragments only as the man's consciousness cannot contain the entire Truth. It is open to the Planet Spirits in the volumes incomprehensible for people's minds, but even they cannot comprehend it completely as the Truth is unlimited and reveals its essence even to the Greats within the evolution throughout the space life. Its fundamentals remain unchangeable forever. Everybody can surely build the house for their spirit on them» [9]. The slogan of theosophy «*No religion is higher than the Truth*» is certainly within the tradition, and in our case, within the task formulation.

The [7] modern doctoral dissertations contain the scheme of the Truth comprehension (fig. 3). The Truth itself is not shown as it is impossible to describe it because it is the God's analogue in the religious coordinate system. Socrates fell silent when approached the idea to not to defile it by his statements.

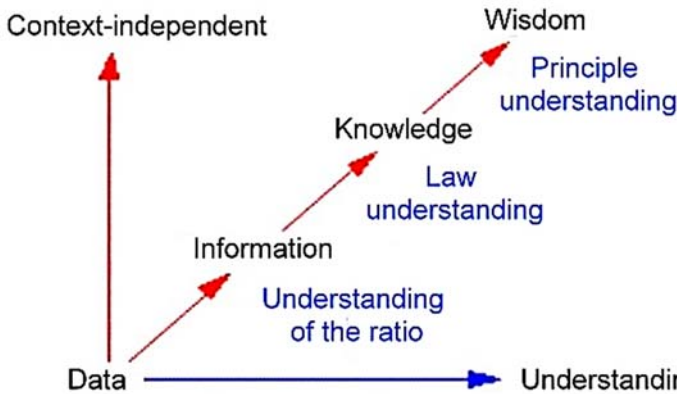


Fig. 3. The scheme of comprehension stages in cognitive sciences

Here you can refer to Spinoza's statement that «words darken the meaning» (a word as a model is the reality simplified image and therefore it «darkens the meaning» as there always are losses both in reflection and expression of the reality which in our case is the Truth.)

Meta knowledge says: «The Highest Consciousness knows the Truth and we are ready to inform the mankind on the Truth, but to do it the mankind is to be on the highest stage. 9.10.1929» [10]. That is the way to comprehend the Truth is self-perfection in order to deserve the Truth. The statement «Appearance of the highest Truth can be given to clear hearts and responsive spirits 20.01.1930» [10] confirms the idea. We hope to come closer to fulfillment of the task set by the Mankind's Teachers: «*The main task given to the mankind is to combine the material and spiritual worlds*» [10]. The authors devoted their work «The Universe Ethic Algorithms» [11] to the task fulfillment.

What type of the modern tasks should this one be referred to? We think it is the prerogative of optimization tasks. Why optimization at all? Because any design object and the design process itself is carried out by an engineer in the optimal way. Any person tries to live his life in every of its aspects in the optimal way (he is an architect and the director general of his life as a matter of fact). To do this the task is to be formulated correctly (that is the objective function of the life is to be chosen correctly). The ship that does not know its route is known to always choose the wrong one. According to technical disciplines any optimization task formulation consists of two components: the objective function and limits. To solve it the objective function extremum is to be searched within the limit boundaries. This can be, for example, the minimum of cost and power consumption, which is the usual criterion for technical objects, or the maximum of maintainability. It is given schematically in fig. 4 which shows the search of the cable optimal cross-section. Here: C- the cable cost, Π - losses in the cable.

The optimization task:

- 1) ЦФ: $F(C, \Pi) \Rightarrow \min / \max$;
- 2) ОГР: $C_1 < C < C_2, \Pi_1 < \Pi < \Pi_2, \dots$

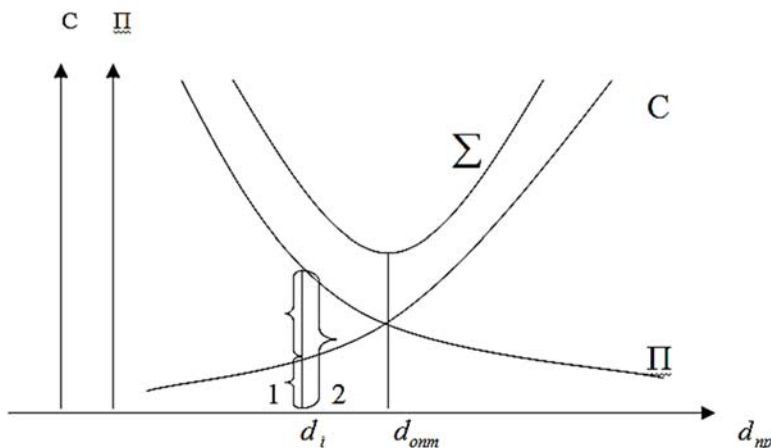


Fig. 4. Optimization task solving

The optimal value of the cable cross-section equals to the minimum of losses in the cable and the cable cost itself. It is a standard task which we solve constantly and we do not call it like this and do not classify it. Look, for example, we go to work and try to choose the optimal way to it. The given figure reflects our approach. «C» in this graph is fare in different transport, and «Π» is the time it takes you to get to the place of work. The higher the cost is, the lower the time is. We will look for the solution within the limit boundaries (in our case it's the travel budget and technical opportunities we are able to use). As a rule it is something of the average meaning (the golden mean) and in fact a compromise between the cost and the time in our case. As the optimization common theory has not been developed yet and there are more than 700 optimization methods and some optimization private theories the problem is waiting for its researchers to come. The authors think one method of the task solving to be the best, and it is that of the golden ratio as it coordinates well with humanitarian disciplines and is based on the transcendental number. However, the Meta science hints at the solution and search for the optimization common theory.

We think the optimization task criterion (the object function) is to be chosen correctly for the entire life as we often come across the target missing (which means a «sin» in the Greek language) on the way. For example, hedonism, which is getting of the maximal life satisfaction, can be chosen the object function. The solution is wrong, though very popular. If we chose it, it would be the direct way to asocial ways of living. It is the way of fast lives of yours and your relatives. It is the way to self-destruction. The raise of the country's gross domestic product (GDP) is another popular solution though we think it to be wrong too. There is an opinion that if the GDP grows the country is on the right way. The point of view and the object function for the optimization task are disproved by the modern science. Fig. 5 shows that the GDP grows but the index of the real progress (more than 20 indices: ecology, population life ex-

pectancy, health, etc) decreases. What for do we need the GDP if the real progress degrades? It is not in vain that the modern economic science echoes the Meta knowledge in the aspect of «economics being the derivative of the world outlook». Thus it is impossible to solve economic problems with means of economics (it's as if we lower fever without treating of the disease) and the approach of A. Einstein and E.I. Roerich mentioned in the introduction of the paper fits the economic conclusion.

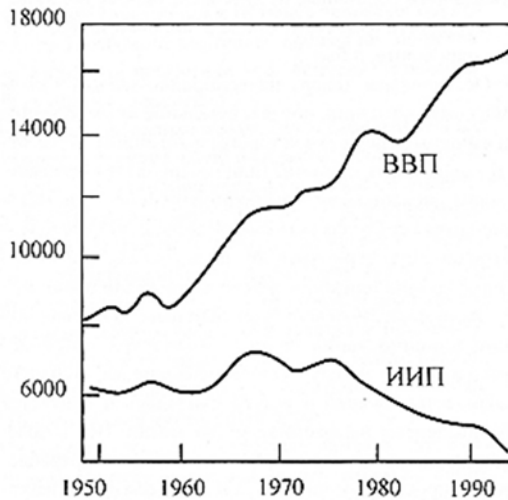


Fig. 5. Graph of the gross domestic product and the real progress index of the USA

However, if we chose self-perfection and assistance of others as the object function, the limits would move apart and we would come nearer to the Truth comprehension. Means are found and formal limits move apart (life is longer and it transforms into completely different quality) under the approach as it looks for the Truth and serves it. According to Kung-fu-tse «As far as all of us are to die I would like to do it under the search of the great objective». We think he meant the Truth and serving it. The second option of its comprehension is shown schematically in the fig. 6.

In Novorossia (we mean the transformed Ukraine) the search of the objective function of our Republic and the entire Russian World (a part of which we surely are) is the main question or it concerns what we are building. As far as practically everyone knows the answer to the question «Who are we fighting against?» the question «What are we building?» is crucial in the context of the search of the Truth. We think that institutes of strategic research can solve the problem. We will try to contribute it too.

Let us have its detailed examination as it is topical not only for us but also for Russia, not to mention the entire world.

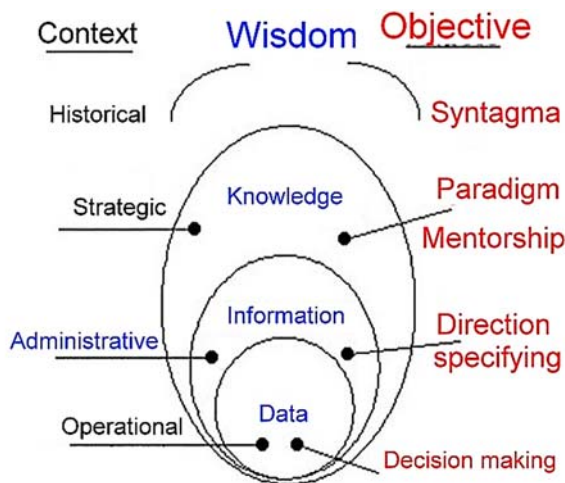


Fig. 6. Applied aspects of the Truth Comprehension

The publishing house «The Asian Russia» writes that they thought Russia would sprout by Siberia. Now they think that Novorossia will begin Russia's revival. They cite the beginning of the first book of Agni Yoga «The Call»: «My first news will be sent to Novorossia» [12]. We clearly understand that Novorossia means New Russia. We do not know whether our actions are correct, but the idea inspires us in our common struggle for the triumph of the ideas of the Great Russian World.

What groundwork related to the issue does modern sociology have? The search of the fourth political theory (see fig. 7 [13]) is the modern tendency of development of the science.



Fig. 7. Formulation of the task of search of the fourth political theory

A famous philosopher A. Dugin wrote a preface to the book published in Moscow. From his point of view the mankind got lost like a babe in the woods among three ideological and political pine trees: liberalism, fascism and communism (they are enumerated according to the order of their historical appearance). According to A. Dugin the mankind looks for the fourth theory as the previous three have compromised themselves. We do not share the point of view as it is not connected with the meta-level within the approach and has little correlation with the Truth stated in the Meta knowledge (Agni Yoga, theosophy and THE). We think that the book «The Community» proposes the solution being the prototype of the future society. We do not support the idea of communism which «compromised» itself either as the Meta history is waiting for its researchers. Many ideas have already been investigated and stated in the journal «Delphis». The leadership of the USSR did not accept the «Message of the Mahatmas» and we think that because of that the USSR stopped its existence having all possible social diseases [14]. Here is the principle stated in the Meta knowledge: «The life makers create indisputably in cooperation with the Space Magnet. The sculptors live by a creative impulse. The sculptors strain their lights to fill the mankind. The sculptors and their sparkles widen consciousness. They really help the consciousness to hug space laws. *They fight under Our Shield. Where are those who are defended by Our Shields? The threads and hands are stretched from Towers and rays stream from the Towers. However, people prefer to go through their lives alone. The branches uncovered by wind sway aimlessly and they prefer the darkness of self-punishment to the dawn of Unboundedness.* 21.01.1930» [11]. We think it is the optimization task solution in its highest sense (to be always on-line with the Highest). That is the one who does not try to comprehend the Truth always loses: «The one-sided understanding of the mankind leads to the closed disk from which there is no way out. Man had not accepted the statement of the Truth and therefore deprived himself of the way of self-perfection. That is why there is no way out of the closed disk when destruction approaches. That is why the evolvable spirit is sure to approach to the fire appearance. That is why those who are filled with the Truth of Our Doctrine state the fiery evolution 10.02.1930» [11].

Let us come back to the search of the fourth theory (the search of the Truth per se). There are a number of important propositions which correlate to the Meta knowledge in the book. According to Alain de Benoist the main ideological opponents for the European identity are [13]:

- the USA (that gradually transformed from the outskirts of the western world to the world's hegemon and that absolutized peripheral values which are totally controversial to the European ones);
- pragmatism, economism and glorifying of technologies and optimization;
- political liberalism of the Anglo-Saxon type (which contradicts to the Republican European democracy);
- atlanticist geopolitics (which contradicts to the continentalism of Old Europe);
- individualism (that undermines the social backgrounds of the participation identity community, «holism» («integrity») and collegiality);
- the market society (the society in which all the values are measured in money equivalent).

According to Alain de Benoist the allies of the European identity are as follows:

- the European ethnies that preserve their culture;
- the regions that continue national traditions;
- science and culture that set themselves lofty metaphysical objectives;
- New Russia that comes back to history;
- the countries of the Third World that look for their own way.

Objectives:

- creation of the multi polar world;
- establishment of the European-Russian strategic and economic alliance;
- working out of a new political model (on the other side of liberalism, communism and fascism);
- building of the social economy;
- ecological consciousness.

It is remarkable that the western sociological thought has called pragmatism, economism, glorifying of technologies and optimization and the market society (the society where all the values are measured in money equivalent exclusively) rivals. The society is moving very slowly to understanding of the Truth stated in the Meta knowledge. The positions mentioned as allies (the European ethnies that preserve their culture, the regions that continue their traditions, the science and the culture having lofty metaphysical objectives, and New Russia that comes back to history) make us happy. Is the Meta knowledge inspiration in it? However, there are three levels of task solution the mankind faces:

- 1) pragmatic;
- 2) moral;
- 3) ethic.

The first level is of the «don't refuse a gift, don't accept a blow» type. Many people, and what is more, many countries solve the problem within the level. Then the so called civilized countries that have the moral level of their task solving come. The moral of the societies has been criticized many times within the countries (the laws based on the society moral fall short of the space laws stated in the Meta knowledge). The ethic level is the highest level of solving the problems the mankind faces. It is the level of space laws (karma, reincarnation, and tactics of Adversa etc) about which *the leader of the Great Russian World Mr. V.V. Putin says: «All the problems in the society, the state and the world are in the morality plane. The main task of the mankind is to solve moral problems.» We would like to recall the words of N.K. Roerich: «The final war among people will be that for the Truth. The war will be in every person. It will be the war with his ignorance, aggression and annoyance. It is the crucial transformation of every person that can be the beginning of a peaceful life of all the people».*

The Meta knowledge says that the highest power on Earth is the moral one. We think that hucksters of the West and the real heroes of the East are at the ancient, mystical and sacral war for the priorities. All of us are participants of the battle. The only question is who will win and whose part we will take. The issue of education becomes the principle one as «the wide spread of knowledge can reborn the world. The knowledge can work wonders. Let us recollect the words of the Blessed about ignorance. Every success depends on the knowledge, and if there is failure somewhere, it means that the ignorance has crept there. Thus the knowledge is above everything. Where the knowledge is, the Beauty appears. 24.03.1930» [11].

The independence social trap Those who are not looking for the Truth go on the way of degradation. We think it is the hook a part of the population of Ukraine was caught on as the concept of «independence» made them so happy.

The Meta knowledge solves the problem in a graceful manner: «Independence of existence of man is impossible. The essence of the Space Magnet connects space phenomena so closely that it is impossible to imagine the independent existence. It is the Space Magnet that can include one existence into the chain for appearance.

The combination of all elements is so complex that the man is unable to see all life demonstrations. The Universe is on fire and the spatial fire is raging. It is easy to observe a ring involving another one and one outgrowth approving another one and one life forecasting another one. However, *it is not easy for the man to accept the truth about his independence* as it is impossible to break the chain of existence, to suspend the flow and to single out yourself. The Universe is a flow! 4.10.1929» [11].

We would like to thank the selfless team of the journal «Delphis» which published our «Open Letter to Fellow Citizens» [15] and where the thought of A. Schopenhauer is cited: «The cheapest pride is the national one. It discovers the lack of individual characteristics in the infected subject which he could be proud of. Otherwise he would not turn to the thing shared by millions of other people. The one who has great personal merits observes his nation constantly and is the first to notice its drawbacks. A petty person who has nothing to be proud of catches at the only possible thing and is proud of the nation he belongs to and is happy to defend all its drawbacks and foolishness». The thought is not simple and not trivial. It is, as a matter of fact, the antidote in the informational war. We did not keep silent and tried to find the way to the Truth in the pre-war period either [16].

The authors of the paper share the approach of Novorossia Zinovyevski Club which operates under the slogan [17] «*The Truth, the Truth only, and the Truth at Any Price*». We would like to cite some thoughts which are important for the search of the Truth in sociology taken from the little known proceedings of conferences published in scanty number of copies. We have not found them in the Internet.

«Ideology on its pre-logic level is the life quintessence of many generations. However it is philosophers who develop it and form it theoretically. Meanwhile modern philosophy is in its deep crisis. In the middle of the XIX century philosophy lost the guideline it had followed during many centuries starting with Socrates which is the Truth and the Mind. Essences, intuitions, interpretations, instincts replaced the totally philosophical values. Consciousness of modern philosophers suffers from the «total dimness». The thought logic turned to pure logic having no thought, and the thought turned to the constant consciousness stream having no logic. Marxism was the last global ideology which claimed to the Truth and the Mind and, correspondingly, to the Absolute rational Truth. There was no such Truth in it, but it is important for any ideology to have perspectives of achieving the Absolute rather than have it. The Absolute plays the role of the ideal and the type of it is very important. When Mr. A. Zinovyev spoke about a new ideology he supposed that such classical to European philosophy absolute values as the Truth and the Mind had to be revived on a new basis...

The crisis in culture and the ideology was not overcome, it grew. At first it was split into the elite and mass culture, then turning of the mass culture into the means of manipulation of the social consciousness, then loss of the value guidelines and making the social life and consciousness absurd...

The task of the ideology is to standardize the consciousness of the people it is meant for that is working out of the standard way of understanding of phenomena of being and the life around them...

The mass media and an education system are the strongest tools of ideological upbringing. The Soviet system of education, for example, was an efficient ideological tool in which ideological manipulation was worked directly into the educational process. Refusal from the school educational function did not lead to its deideologization. The purposeful upbringing of the society useful members was replaced by the chaotic upbringing with the tendency of forming of the individual subjected to the deideologization busy with his personal success measured by the social status, property and a prestigious profession exclusively» [18].

In connection with it we would like to cite 14th Dalai Lama: «The planet does not need a great number of «successful people». The planet is desperately in need of peacemakers, healers, restorers, storytellers and loving people of all types. It is in need of the people it is pleasant to live beside. The planet is in need of people with the moral who are ready to fight for the alive and humane world. The characteristics have little in common with the «success» as it is defined in our society».

The positions surrendered by school were occupied by the mass media which started propaganda of the cult of money, power and immorality. Gangsters and prostitutes were the most prestigious professions at first, and then they were bankers and «stars» of all kinds. «The Soviet individual» created by the Soviet reality and ideology who went through the war, hunger, incredible stress, and constant lack of the things necessary for living, could not resist the temptations of the «consumer society». (According to our concepts he did not have the knowledge sacral sword with the help of which the characters of Pushkin's fairy tales were able to defeat the dragon of the self. He did not accept the Mahatma letters either...).

«The new reality did not meet the principles of the Soviet ideology any more, especially as the ruling top of the Soviet society, the party and state boards of the period of «developed socialism» by no means demonstrated their adherence to the communist ideals... Russia felt as if it is underdeveloped Europe...» [17].

However, the entire pathos of the world culture demonstrates the opposite things. All the characters of F.M. Dostoevski left for the West, were taken with it and became degraded. Only those who left for the East revived. E. Hemingway and many others criticized the ideals of the western society. We think our ancestors made the choice between the west and the east. All we need is the open heart and clear mind. Let us have *the orthodox temple symbol* as an example. According to an encyclopedia it is «the world model for a believer». Its altar always faces the east and the church porch faces the west. The icons in the temple are to be at the certain places. The fresco «The Day of Judgement» is always above the church porch (it can be clearly seen at Vladimir Cathedral (in Vladimir city of the RF) painted by Andrei Rublev). What did our ancestors want to say? The church porch and the day of judgement (with the European values) are on the west and the sunrise and light (which sounds as «hurray» in Sanskrit) are always on the east. Y.N. Roerich translated the term of «*cult-hurray*» from Sanskrit into Russian as «light worship». Our fathers and grandfathers and the current generation of fighters for the light call «hurray» when in battles. They fight not for political, economic and other preferences. They fight for the Way to the Truth lit by Beauty and Light.

The historic viewpoint of building of the Russian World and search of the social aspect of the Truth is given in the paper of D.E. Muza [19]:

«The ethnos existence and community forms as ethnic history itself are created due to the genetic sign, which is called «passionarity» (from Latin «passio» that means passion, affect).

According to L.N. Gumilev «passionarity is the effect of the form of energy of a «living substance» of the biosphere which is formed under the influence of the space and scattered elements circulating in it in particular (the guess of academician V.I. Vernadski). The effect appears in the entire anthroposphere, in some people, groups of people, ethnē etc though in different ways.

It is manifested in desire (which is more frequent unconscious) for activity aimed at achieving some real or illusory goal. The closest form of the passionarity is self-sacrificingness or refusal from natural want satisfaction in favour of something which is lofty or socially necessary.

Being the inside characteristic of the individual the passionarity can be combined with other abilities, his talents and bad inclinations that is it can cause both creativity and destruction (!). To put it in simpler words, the passionarity is a characteristic of the individual's behavior and psychic, its, if you like, the most real motive» [20].

According to L.N. Gumilev, ethnē are in need of the certain energy «pump- ing» which, in the long run, manifests itself in the ordered will of great masses of people. The scientist thought there were three types of people's behaviour in the relation of the passionary impulse (P) and the saving instinct (J): 1) passion- ists- bearers of the excess energy ($P > J$); 2) harmonious people ($P = J$); 3) sub- passionists, the energy level of whom is too small to support the balance between the society and the nature ($P < J$) [21].

The concept of L.N. Gumilev pays much attention to the «anti-systems». It is no coincidence in our opinion. The anti-system is some integrity of the people with the negative world-view whose historic activity is resulted in deaths, destructions, lies and who create sense vacuum in the history of the nature and people.

To make digression from the topic we would like to emphasize the fact that there is the concept of «chimera» along with that of the «anti-system» in the theory of ethno genesis. So L.N. Gumilev interprets the concept of «Chimera» as the state of the social organism in which a forced life of two or more ethnē does not lead to any positive thing but creates overloads of the system under the complete mismatch of its components. The thinker gives an uncommon example in his papers (the fans of the «last Eurasian» are sometimes even unable to suspect it!). Mamai and his activity after 1312 (he thought everybody to be his enemy except those whom he bought or bribed) were declared deviant with respect to the traditions of the Golden Horde. *It was he who substituted the principle of service to Motherland for the «choice of a generous master»* and helped the change of 20 khans for 20 years [21].

The conclusion is as follows: «If Mamai had won in 1380, the entire Eastern Europe would have turned into the field of trade operations of, first of all, catholic countries that left behind other ones in the sphere...» That is why it was not the war between a «forest» and a «steppe», «Europe and Asia», the Russians and the Tatars but the war between the viable ethnē and the chimera which was on the way of development of both Russia and the Great steppe» [22].

More than that «the clear anti-historic tendency of involvement of the moving neighbouring nations (the Russians, the Polovtsians, the Mordvins and the Tatars) into decay, stagnation, dilution, and destruction through breaking of

their spiritual resistance appeared to be the chimera» [21]. This finding concerns the events in the south-west Russia directly. After the Treaty of Stolbovo (1617) and the Truce of Deulino (1618) the west Russian lands were under the dominion of Sweden and the Polish-Lithuanian Commonwealth. They had to make a difficult moral choice between orthodoxy and Catholicism, the Polish and the Latin languages instead of the church Slavic language and south-and-west Russian, peasant «freedom» and serfdom. Those who adopted them with the help of the Jesuits organized the chimera in the south-west of Russia which Bohdan Khmelnytsky and then Peter the Great had to do with. L.N. Gumilev's fact of Mazepa's call to create the «independent Ukraine» can be interpreted as chimera creativity which today is known as «entering the European house», safety under the NATO's umbrella and eternal «friendship» with the USA!

The danger of the anti-system and chimera structures can be seen on the example of political regimes on the post-Soviet territory (Ukraine, Georgia, Baltic countries) and in a number of the countries belonging to the ex-Soviet sector (Poland, Bulgaria, Romania etc) not to mention the rest of the world. The American political scientist M. Parenti said: «Demonstration of the force of the USA is aimed at preserving of not only international capitalist system but the USA's hegemony in the system» [23]. According to M. Parenti it results in American neoimperialism with its direct and indirect operationalism: fictitious capital expansion, artificial throwing of nations and countries into poverty, bond practice, support of «democratic regimes», creation of «imaginary enemies» for further reprisal with them, cultural imperialism, the controlled drug traffic which is a tool of the social control, the media total lying... That is everything which is called Smart Power [24]. However, if to give the modern characteristic of the anti-system developed by the culture expert, the art historian and the political scientist V.L. Makhnach, who is a follower of L.N. Gumilev, it is America that can and must be understood as the hyper-anti-system which is the chimera constitutor at the expense of the total administration of the world processes. Thus according to V.L. Makhnach the anti-system has the following main characteristics: 1) the negative world-view appearing in religious and secular ideologies; 2) the ability to reduce life of any ethnos including at the expense of its culture decay or simplification; 3) permission of a lie and even cultivation of its public «righteousness» (!); 4) the ability to be capsule that is «to be shrunk to minimal sizes with further extension in its full force; 5) the ability to change the sign into the opposite one or to transform the activity orientation depending on political decoration change.

If to look at America and its clones all over the world through the sign sieve one can understand that freemasonry and Dianetics, «democracy» and «capital-ocracy», the «free» mass media and Hollywood, support and making Satan out of Osama bin Laden, the «partnership» with everybody under the vivid dominance of political elites show that we face the refuge of all mankind's vices. The subtle observer J. Baudrillard called America the territory of «exaltation of moving deserts and that of simulation», the country in which the «freedom orgy» took place but where there is no hope! » [25]. He had every reason to say that and we can't but agree with the arguments.

Unfortunately, Mamai's practice of bribing and destruction occurs now. The war front moved forward from Europe and reached Novorossia. Understanding of the process and what the Nature (in scientific coordinates) or God (in religious coordinates) expect of us is within the way of understanding of the Truth on man's predestination. Werner Sombart said in his work «Handler und Hel-

den» (Hucksters and Heroes) [26]: «Hucksters and heroes form two great theses, two poles for the man to orient himself on Earth. *The huckster* has an approach of what life can give him. He wants to take and to barter as much as possible with least actions for his part. He wants to make a deal with the life and get benefits. It means that he is poor. *The hero* is interested in what he can give to the life. He wants to make gifts, spend and sacrifice himself and does not expect any return gift. This means he is rich. *The huckster* speaks about «rights» only. *The hero* speaks only about his responsibilities and duties. Even if all the duties are fulfilled, he feels his inclination to give». It is the «passionary» in terms of L.N. Gumilev, the one who has connection with the Superior (see fig. 2). This is the individual that Agni Yoga forms: «So, the gloomy forces have driven the planet to the state when not a single terrestrial force is able to bring the conditional welfare back. Nobody can think that yesterday's terrestrial measures will suit tomorrow. The mankind is to re-understand the essence of its short staying in the terrestrial state. The mankind's being can be strengthened only by the main definition of its existence in the dense form and understanding of the Subtle or Fiery World. We should not think that the phantom of trade is able to provide durable staying even if it is temporary. *The life turned into the trade. Who of the teachers was a huckster?* Do you know the great symbols of expulsion of the hucksters out of the Temple? However, is not Earth the Temple? Is not Meru the foot of the Spirit Peak? The inhabitants of Earth can be shown the Peaks» [27]. We think that the behest of N.K. Roerich «Inflame hearts!» consists in it [28].

The collected speeches of Patriarch «Seven Words about the Russian World» came out in 2015. It resumed many year thoughts and developments [29] and underlies the «Doctrine of the Russian World» in Patriarch Kirill's version which adds up to the following main theses [30]:

1. *The identity and sovereignty of the Russian World.* Russia is a country-civilization with its own set of values, laws of public development. It creates the special Russian World as the space of essences, spiritual symbols and special social and cultural development. The Russian World has its ill-wishers who deny our values and the Russian nation. It is resulted in the imperative of defense of the Russian World, its sovereignty which is the most important thing from the point of view of the civilization reproduction.

2. *The symphonic Russian World as integration of nations and cultures.* Russia has its valuable practice of building of fair and peaceful international relations and multi-polar and heterogeneous existence. There were no «master nations» and «slave nations» in Russia. Russia has never been the «nation's prison» and there were no nations of the first and second type. The common civilization created by joint work does not abolish any national identity. Holy Patriarch thinks that it is necessary to approve the right of the nations and religious communities for the identity. Solidarity and the symphonic nature are the prevailing values of the Russian World including the level of the small sector. The mission of Russia and the Russian World consists in it. The mission to defend the solidarity model can be offered to the rest of the world to counterbalance «the model of the society of the permanent conflict.»

3. *The symphonic nature of solving of the problem of other states which are heirs to the Russian World.* Some independent states «many of which are heirs to Russia» have appeared on the territory of «the great civilization territory». The Primate does not give any negative assessment to the phenomenon. He does not think the Russian World must exist in the format of a single state. However he advocates the Russian World with common approaches to spiritual and cultural values. We need it to preserve the Russian World.

4. *The Russian nation is the foundation and the stronghold of the Russian World.* Self-awareness and unity of the Russian nation is the firm foundation of integrity of the unity of our poly-ethnic civilization. The ethnos symphony which gives our civilization the unique look is impossible without participation of the Russian nation in it. The dialogue of the nations summoned to bring harmony into inter-national relations will not achieve its goal if there are no Russian voices and the Russian factor in it. Millions of Russian people who value their identity should feel that their expectations find a response on the living, everyday level and on that of the dialogue with the authorities. Skipping of the interest of Russian people, exclusion of the Russian problem from the public sphere causes avalanche-type growth of marginal and aggressive displays. The Russian population is to be given «comprehensive support» in the regions which it leaves, the Caucasus in particular. The Russians is the nation that is the follower of the state power. Thus while recognizing the Russians we are not to be afraid of growth of xenophobia in the society. On the contrary, we should encourage creation of Russian public organizations, Russian cultural centers, and mechanisms of revival of the Russian culture and the identity [8].

5. *There is the original set of values of the Russian World.* The main values are as follows: faith-justice-solidarity-dignity-the great-power policy. The freedom value is very significant in the Russian World, but the freedom is not above other values and does not suppress them. Patriarch Kirill stated in his speech at the III Assembly of the Russian World that dedication to God, love to Motherland, philanthropy the international and interreligious world, desire for knowledge, diligence, and respect to elder people were the common values of the nations belonging to the Russian World.

6. *The Russian World also has its mission in global terms.* We are living in the epoch of global challenges when morality basics, concepts of the good and the evil, vice and virtue are broken, and the Christian morality is replaced by the hedonistic cult for the sake of which family loyalty, the life of unborn babies and the man's nature are sacrificed. Meanwhile the Russian World has been always characterized by the priority of the national values over the adopted material values. We have the tradition of self-restriction which is very important under the upcoming lack of resources and the burning ecological crisis. Many people in the West are aware of the danger of the events taking place in European countries. The mission of Russia might be in demand again. We will not imitate and adopt, we will be the evidence of understanding of God, morality, family, and fates of nations, a human life and its essence».

The seventh clause cries out for being mentioned here. It indicates that the group of seven on the political Olympus turns into the group of six. There is the lack of the main guideline for the Truth which makes all the previous clauses harmonious and is the future compass. The President of the RF Mr. V.V. Putin said in his speech devoted to the Day of the National Unity (fig. 8).



Fig. 8. The visible implementation of equality and synthesis of all religions in the Great Russian World



Fig. 9. God is single, the providers are various

Conclusions The synthetical approach is very important on the way to the Truth. If we single out only one religion and postulate it as the «truest one», we will be within one step from the «titular ethnic group» as it happened in Ukraine. This cannot be allowed! There is the risk of acceptance of the approach and it will serve the purpose of the enemies of Russia and the entire Great Russian World.

In the light of the above mentioned we think that Russian ideology can have only international, polyconfessional, creative, fair, joint and sovereign foundation. The second and the third clauses of the speech of Patriarch read it. It does not contradict the scientific concept suggested by wife of Mr. A. Zinovyev at the hearings organized in his memory [31].

According to a behest of the Meta knowledge the ideology is to be based on the principles of the Meta knowledge which a group of researchers offers to introduce as the foundation of all sciences both in the current and further centuries: «Agni Yoga not in the least substitutes the main spheres of human culture: science, religion, philosophy, and art. It has a different goal which is offering of the key ideas that help correct interpretation of the huge massive of knowledge accumulated by the mankind in the spheres and make the integral picture out of it. It is a grain placed into supersaturated solution which turns chaotic mass into a crystal structure. The modern knowledge is recognized to be split along all the lines. The world-view synthesis about which E. Blavatskaya said is necessary. The synthesis is to be introduced both into the society and the consciousness of every individual» [32].

We think that the world is moving towards the Truth understanding and the mankind's existence depends on the task correct solving. We think that the ideals of the Great Russian World are in the direction. According to the Meta knowledge it is the doctrine of Brotherhood [33]. The society which we have to build is to meet the doctrine: «The doctrines have been spoken about so much. However, the mankind does not know how to adopt the doctrine of Brotherhood. There are so many layers of perversion on the Truth; so many principles have been broken! If you are asked what the Brotherhood stronghold is built on, you should answer: «The doctrine of heart, the doctrine of work, the doctrine of beauty, the doctrine of evolution and the doctrine of strain is the most vital» 29.11.1929» [11]. Both a scientist and a religious figure search for the way to the Truth and the Meta knowledge is a reliable compass on the way. The fact is an important landmark of the spiritual and scientific life of the entire Russian world with the DPR, the LPR and Novorossia being its integral part.

Список литературы

1. Dzhura S.G. K voprosu mnogomernosti coznaniya. Materialy 10 mezhdisciplinarnoj nauchnoj konferencii «Etika I nauka budushhego» – Soznanie kak tvoryashhaya sila kosmosa». – M.: Delphis, 2011. – P. 30–39. Available at: <http://grani.agni-age.net/articles12/5035.htm>
2. Levshov A.V. (2012). Zapovedanyj sintez / A.V. Levshov, S.G. Dzhura, V.I. Chursinov // Materialy 8 mezhdisciplinarnoj nauchnoj konferencii «Etika I nauka budushhego: «Sintez idej». – M.: Delphis (electron edition). Available at: <http://www.delphis.ru/journal/article/zapovedannyi-sintez>
3. Levshov A.V. Cheloveko-mashinnye analogii na puti postizheniya istiny / A.V. Levshov, S.G. Dzhura, V.I. Chursinov, V.V. Yakimishina // Materialy 8 mezhdisciplinarnoj nauchnoj konferencii «Etika I nauka budushhego: «Mir analogij- podobie mirov». – M.: Delphis, 2014.
4. Dzhura S.G. «Ukrainskaya ideya» kak sostavnaya chast' «russkoj idei» v kontekste obshhechelovecheskih cennostej // Materialy 8 mezhdisciplinarnoj nauchnoj konferencii «Etika I nauka budushhego: «Russkaya ideya» v kontekste obshhechelovecheskih cennostej». – M.: Delphis, 2008. – P. 78–84.

5. Ivanica S.V. Razvitie mnogomernoj logiki / S.V. Ivanica, S.G. Dzhura, V.I. Chursinov, V.V. Yakimishina. – M.: Delphis, 2016. – №4 (88). – P. 66–72.
6. Levshov A.V. Osobennosti smeny tehnologicheskogo uklada v XXI veke / A.V. Levshov, S.G. Dzhura, V.I. Chursinov, V.V. Yakimishina. – M.: Delphis, 2016. – №1 (85). – P. 66–72.
7. Dzhura S.G. Eticheskie algoritmy mirozdaniya. (2014). Saarbruken: LAMBERT Academic Publishing, 660.
8. Narinyani A.S. Sistema znaniya I neobozrimost: vidimoe in nevidimoe // Vestnik HCMII PAH «Voprosy iskusstvennogo intellekta». – 2010. – №2. – P. 36–55.
9. Grani Agni JJogi. (1971) T. 12. 100 (fev. 15). Available at: <http://www.roerich.com/zip/grani12.zip>
10. Dzhura S.G. Eticheskie algoritmy mirozdaniya. (2014). Saarbruken: LAMBERT Academic Publishing, 660. Available at: http://www.roerich.com/zip3/dzhura_books.zip
11. Roerich E.I. Zapisi ucheniya zhivoj etiki. T. 10. Available at: http://www.roerich.com/zip3/zapisi_ucheniya.zip
12. Listy sada Morii (1924). Zov. Available at: <http://agniyoga.sibro.ru/living-ethics/zov/>
13. Alen de Benua. Protiv liberalizma k chetvjortoj politicheskij teorii. – M.: Amfora, 2009. – P. 480. Available at: http://books.4pt.su/sites/default/files/pdf/benua_protiv_liberalizma_84x108.pdf
14. Gindilis L.M. Poslednie Mahatm sovetскому pravitelstvu: mif ili realnost. – Delphis, 2016. – №3 (87). – P. 47–51.
15. Dzhura S.G. Otkrytoe pis'mo k sograzhdanam. – Delphis, 2014. – №2 (78). Available at: <http://www.delphis.ru/journal/article/otkrytoe-pismo-sograzhdanam>
16. Dzhura S.G. My emigranty v sobstvennoj strane // Vechernij Donetsk. – 17.04.2009. Available at: <http://ic.roerich.com/russian/ovs/we.jpg>
17. Zinov'eva O.M. Filosofskoe nasledie Aleksandra Zinov'eva I sovremennaya rossijskaya ideologiya. Faktor ponimaniya. Nauchno-publicisticheskoe izdanie Zinov'evskogo kluba Novorossii. – M., 17.09.2016, 4.
18. Balandina Eh.G. Absurdizatsiya obshchestvennoj zhizni I sozdanie novoj ideologii (filosofskoe zaveszhanie A. Zinov'eva). Faktor ponimaniya. Nauchno-publicisticheskoe izdanie Zinov'evskogo kluba Novorossii. – M., 17.09.2016. – P. 21–26.
19. Muza D.E. Nabrosok k teorii anti-sistem (sleduya metodologicheskim marshrutom predlozhennym Lvom Nikolaevichem Gumiljovym v napravlenii sovremennosti // Novaya zemlya. – 2016. – №10 (24). – P. 42–46.
20. Gumiljov L.N. (2002). Konec I vnov' nachalo: populyarnye lekicii po narodovedeniju. – M.: Rolf, 8.
21. Gumiljov L.N. Etnosfera: istoriya ljudej I istoriya prirody. – M. Ehkopros, 1993. – P. 302.
22. Gumiljov L.N. Bybor very – vybor sud'by. Vsem nam zaveszhana Rossiya. – M.: Airispress, 2012. – P. 125–126.
23. Parenti M. Vlast' nad mirom. Istinnye celi amerikanskogo imperializma. – M.: Pokolenie, 2006. – P. 56–57.
24. Jozeph Nye Jr. Smart Power Journal. Available at: <http://smartpowerjournal.ru/soft-power/>
25. Bodriyar Zh. Amerika. – SPb.: Vladimir Dal', 2000. – P. 133–144, 173–174, 178–179, 199.
26. Zombart W. Torgashy I geroi. t. 2. SPb.: Vladimir Dal', 2005. – P. 656. Available at: http://socioline.ru/files/5/39/zombart_t2.djvu/
27. Mir ognennyj, ch. 1, 083. Available at: <http://www.roerich.com/zip/mo-one.zip>
28. Roerich N.K. Zazhigajite serdca. – M.: Mol. Gvardiya, 1990. Available at: <http://rerih.ucoz.ru/knigi/rerih4.pdf>
29. Kirill, Patriarkh Moskovskij I vseya Rusi Sem' slov o russkom mire. – M.: BPHC, 2015.
30. Aver'yanov V. (2016). Doctrina Russkogo mira // S. Baranov, A. Gaponenko, A. Eliseev, A. Komogorcev, A. Starikov. Available at: <https://izborsk-club.ru/10269#a5>
31. Zinov'eva O.M. (). Filosofskoe nasledie Aleksandra Zinov'eva I sovremennaya rossijskaya ideologiya. Faktor ponimaniya. Nauchno-publicisticheskoe izdanie Zinov'evskogo kluba Novorossii. – M., 17.09.2016. 4.
32. Ivanov A.V. Rerikhovskoe dvizhenie na rasput'e / A.V. Ivanov, I.V. Fotieva, M.JU. Shishin. – 2016. – 4 (88). – P. 61–65.
33. Stotysyachnyj I. Mirovaya obshchina – model obshchestva budushhego. Available at: http://www.roerich.com/zip3/_obschina_model_.zip

Мищенко Валерий Иванович

канд. филос. наук, профессор

ФГБОУ ВО «Московский технологический университет»

г. Москва

МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ПРОГРАММЫ ФИЛОСОФСКО-ПЕДАГОГИЧЕСКОЙ АНТРОПОЛОГИИ

***Аннотация:** в каждом парадигмальном центре философско-педагогической антропологии существуют свои методологические программы, где преобладают определенные методы исследования. В статье анализируются основные методы исследования образовательных, воспитательных, дидактических ситуаций и процессов.*

***Ключевые слова:** философско-педагогическая антропология, образование, метод.*

В каждом парадигмальном центре философско-педагогической антропологии существуют свои методологические программы, где преобладают определенные методы исследования.

Основным методом постмарксистской педагогической антропологии является диалектика. Англо-американская педагогическая антропология опирается преимущественно на методологию бихевиоризма и прагматизма, по которой педагогические действия следует оценивать по их практическим последствиям, а педагогические идеи – по их полезности для достижения воспитательной или дидактичной цели.

Западноевропейская континентальная педагогическая антропология широко применяет герменевтическую и феноменологическую методологию. Герменевтическая методология позволяет рассматривать образовательные, воспитательные и дидактичные ситуации и процессы как тексты, которые нуждаются не в объяснении, а в первую очередь понимании. Оно достигается через антропологическую интерпретацию и антропологическую редукцию, то есть требует сосредоточить основное внимание исследователя на человекоизмеряемости воспитания и образования.

Феноменологический метод предусматривает применение в исследовании феноменологической редукции, то есть сосредоточении усилий исследователя на выявлении и постижении существенных черт и структур феноменов, которые являются значимыми в педагогической действительности. Здесь идет речь в первую очередь об осмыслении и описании основополагающих антропологических структур и институций в педагогической действительности (например, описание жизненного мира детства, отношения педагог – ученик, феноменология школы и тому подобное).

Но выделение основных методов не значит, что они должны сочетаться с другими методологическими возможностями. Ведь каждый метод имеет свои ограничения. Чтобы их преодолеть, к методологическим программам вводятся другие методы. В постмарксистской и прагматично ориентированной философско-педагогической антропологии часто применяется герменевтический метод, метод антропологической интерпретации и антропологической редукции.

Методологическая программа компенсаторной философско-педагогической антропологии, в свою очередь, нередко содержит в себе системный, структурно-функциональный и сравнительный методы, а также историко-генетический метод, методологию символического взаимодействия, с помощью которой рассматриваются педагогические действия.

Интересным является антропологическое измерение образования в контексте традиции Г. Сковороды. Здесь стоит вспомнить его учение о человеке, сродном труде, а также символическом методе, какой он широко применял в исследовании микрокосма, то есть человека. Традиция Г. Сковороды в XIX–XX в. вобрала в себя идейные достижения религиозного, а также экзистенциальный ориентированного мышления, когда воспитание и образование мобилизуют человека на судьбоносный выбор в пользу его настоящего бытия.

Такие мыслители, как Т. Шевченко и Л. Украинка, М. Бердяев и Г. Ващенко, Д. Донцов и А. Макаренко, С. Русова и В. Сухомлинский, в определении заданий и назначения воспитания апеллировали к человеческой природе, к духу человека, к сердцу как духовному центру человеческого бытия.

Список литературы

1. Бим-Бад Б.М. Антропологические основания теории и практики современного образования. – М., 1994.
2. Бим-Бад Б.М. Педагогическая антропология: Курс лекций. – М., 2002.
3. Ильин В.В. Философская антропология: Учеб. пособ. – М., 2006.
4. Сластенин В.А. Антропологический подход в педагогическом образовании // Народное образование. – 1994. – №9–10.
5. Максакова В.И. Педагогическая антропология. – М.: Академия, 2001.
6. Огурцов А.П. Педагогическая антропология: поиски и перспективы // Человек. – 2002. – №1.

Сафин Марат Марсович

студент

ФГБОУ ВО «Ульяновский государственный
технический университет»
г. Ульяновск, Ульяновская область

НАУЧНАЯ И ОБЫДЕННАЯ ИСТИНА: РАЗЛИЧИЕ ПОДХОДОВ К ПОСТИЖЕНИЮ СУЩНОСТИ ВЕЩЕЙ

Аннотация: статья посвящена вопросам философского познания, осознания явлений бытия, включающих в себя вопросы разделения и различения понятия научной и обыденной истины.

Ключевые слова: познание, знание, истина, мышление, наука, заблуждение.

Введение

Сознание всегда есть осознанное бытие, отражение отношения человека к своему бытию. *Знание* – объективная реальность в сознании человека, идеально воспроизводящая объективные закономерные связи реального мира. *Познание* – обусловленный прежде всего общественно-исторической практикой процесс приобретения и развития знания, его постоянное углубление, расширение и совершенствование [1, с. 45]. Это процесс взаимодействие объекта и субъекта, результатом которого является новое знание о мире, выявление истины. Крупный шаг в развитии теории познания был совершен европейской философией XVII–XVIII вв., в которой гносеологическая проблематика заняла центральное место. Ф. Бэкон – основоположник материализма и экспериментальной науки этого времени полагал, что науки, изучающие познание, мышление являются ключом ко всем остальным, ибо они содержат в себе «умственные

орудия», которые дают разуму указания или предостерегают его от заблуждений («идолов»).

Основной раздел

Различие подходов к выявлению научной и обыденной истины связано с уровнем глубины проникновения в суть исследуемого явления. Вопрос разделения и различения понятия научной и обыденной истины ведет к проникновению в суть явлений, подвергаемых исследованию. Так, обыденные истины, не являясь итогом научного исследования, является итогом эмпирического познания, исследующего явления [2, с. 54]. На данном уровне познания мы не выходим на уровень сущности, оставаясь на уровне констатации, не претендуя на теоретическую глубину. В таком случае не возникает необходимости специального понятийного аппарата. Например, если высказывание: «Снег – белый» не претендует на выявление принципов и законов бытия, то не возникает опасности получения ошибочных суждений об этих законах. Но как только делается попытка на уровне результатов обыденного познания «объяснять глубинную суть наблюдаемых в природе, в обществе или в мышлении процессов, такое знание выступает в роли ложного, иллюзорного знания» [3, с. 67].

Только совокупность критериев научности позволяет отграничить научную истину от истины повседневного знания. Научный подход определяет изучение явлений на основе общего и закономерного, с целью проникновения в суть предметов и процессов, выявляя общие и универсальные законы мироздания, на которых и образуется систематическое знание, которое необходимо подтвердить практикой с применением конкретной методологии и специальных методов исследования.

Практически-обыденное знание проистекает из повседневного опыта, из некоторых индуктивно установленных рецептурных правил, которые «не обладают необходимо доказательной силой, не имеют строгой принудительности». Научное же знание – всегда устремлено к абсолютной истине, однако именно здесь человек подходит ближе к границе своих познавательных возможностей. Двигаясь по пути накопления обобщений, абстракций, мы подвергаемся опасности столкнуться со скрытыми неточностями.

Познание и его изучение – это не нечто неизменное и утвердившееся, а нечто непрерывно меняющееся по определенным законам. Истоки этих законов мы находим в древней философии. Еще в античной, особенно в древнегреческой философии (VI в до н. э. – II в. н. э.), были заложены глубокие идеи о соотношении знания и мнения, истины и заблуждения, о знании и предмете, о диалектике как методе познания и др. Так, Гераклит выдвинул идею о том, что все течет, все изменяется и в итоге превращается в свою противоположность, подчиняясь при этом единичным принципам, которые присущи и бытию, и познанию.

Бэкон предложил свой эмпирический метод познания, индукцию, как истинное орудие исследования законов («форм») природных явлений, которые, по его мнению, дают возможность использовать разум в соответствии с природой вещей, что можно считать главной целью научного познания, (в отличие от «опутывания противника аргументацией»). Значительной заслугой Бэкона можно считать выявление и исследование глобальных заблуждений познания («идолы», «призраки» разума). Использование разработанного Бэконом метода позволяет избегать ошибочных выводов, а также выявлять подобные выводы в процессе взаимной аргументации. Помимо этого, применение данного метода позволяет критически оценить уже сделанные выводы и очистить их от ошибочных и сомнительных.

Список литературы

1. Ильин В.В. Теория познания. Введение. Общие проблемы. – М., 1994. – 45 с.
2. Лимонов И.Б. Проблема истины в философии и науке. Истина и субъективность: Учебное пособие / И.Б. Лимонов, И.В. Мартынычев, А.И. Синюк. – Альметьевск: Академия наук социальных технологий и местного самоуправления; Закамское отделение, 2004. – 54 с.
3. Рушквич М.И. Диалектика и теория познания / М.И. Рушквич, И.Я. Лойфман. – М., 1994. – 67 с.

Титкова Ольга Вячеславовна

канд. филос. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Московский технологический университет»

г. Москва

ВРЕМЯ КАК СОЦИОКУЛЬТУРНЫЙ СИМВОЛ В ФИЛОСОФСКО- ПЕДАГОГИЧЕСКОЙ АНТРОПОЛОГИИ

***Аннотация:** в данной статье рассматривается одна из философских категорий – время в контексте философско-педагогической антропологии. Перечислены функции времени в обществе как социокультурного символа.*

***Ключевые слова:** время, философско-педагогическая антропология, функции, общество.*

Педагогическая онтоантропология рассматривает время ученичества как фундаментальную характеристику человеческой природы. Человек в отличие от животных имеет более длинную длительность детства. Детство как фаза онтогенеза человека имеет тенденцию к росту длительности. Чем более развитым является общество, тем более длительной является фаза детства, а время ученичества в обществе знаний фактически совпадает с биографическим временем (модель учебы на протяжении всей жизни).

Философско-педагогическая антропология рассматривает время как социокультурный символ, который выполняет в обществе ряд важных функций, среди которых:

1. Коммуникативная функция, потому что люди с помощью понятия времени структурируют свою социальную память, развивают историческое сознание, способны передавать традицию как актуализацию прошлого.
2. Функция ориентации. Время является средством ориентации в последовательности социальных и естественных процессов.
3. Регуляционно-координирующая функция. Ощущение времени и понимание его социокультурной кодировки является важной предпосылкой существования и развития обществ и индивидов. Время координирует и согласовывает действия людей в определенных социальных пространствах. Чем более развитыми являются общества, тем более ощутимой становится зависимость человека от времени, которое ускоряется.

Современное отношение ко времени является следствием антропосоциогенеза, что имеет также и образовательное измерение. Ведь то, что мы сегодня называем временем, является следствием долговременного процесса социальной учебы, который повторяется в уплотняющемся виде в индивидуальном развитии каждого человека, становится ее опытом. Извест-

ный немецкий социальный антрополог Н. Элиас пишет: «Ребенок, который растет в обществах XX в. с присущим им высоким уровнем индустриализации и временной регуляции, требует от семи до девяти лет, чтобы «научиться понимать время», то есть точно читать и понимать сложную систему символов на часах и календарях, и в соответствии с этим регулировать свое поведение и чувство. Но когда этот процесс учебы уже позади, создается впечатление, что члены таких обществ забывают, что когда-то они были вынуждены «учиться времени».

Следовательно, временные структуры и временные ритмы имеют принципиальное значение для подготовки ребенка к жизни. Так же важными они являются для организации процессов учебы и воспитания. Для дидактичных и воспитательных практик важным является согласование внешнего, социального времени с внутренним, или психологическим, которое характеризует темпы умственного развития ребенка. На этих философско-антропологических принципах построен современный дидактичный проект «темпоральной открытой учебы». Он предусматривает гибкую часовую организацию учебного процесса, которая отказывается от поурочной модели (45 минут), и ориентируется на темпоральные характеристики когнитивных процессов ребенка. Этот проект предлагает ребенкоцентричную модель дидактики, где ритмы учебы устанавливают дети вместе с педагогами. В рамках данного проекта предусматривается развитие способности детей планировать и использовать время, особенно время, отведенное для учебы, дефицит которого чувствуется как учениками, так и учителями. В этом проекте применяются временные ритмы индивидуального опыта. Педагогика сотрудничества, которая является педагогикой, построенной на принципах философско-педагогической антропологии, предусматривает формирование нового отношения ко времени, где внешняя структуризация времени сосуществует с «временными островками», которые структурируют сами дети. В высшей школе предпосылки формирования «новой культуры времени» создаются кредитно-модульной системой, которая задает ритм усвоения учебной дисциплины, дисциплинирует студентов и приучает их к планированию учебного процесса, темпоральной организации самообразования, к самоконтролю.

В образовательном пространстве и времени формируется образовательное сообщество – онтологическое единство тех, кто учится и тех, кто учит. Оно возникает в результате развертывания педагогических отношений и отношений внутри ученического и педагогического коллектива. В образовательном пространстве происходят встречи-события, которые могут коренным образом изменить судьбу человека и его жизненные планы. Существенной предпосылкой гуманизации образования и воспитания является свобода, без нее невозможно полноценное становление личности, ее духовное развитие.

Список литературы

1. Бим-Бад Б.М. Педагогическая антропология / Б.М. Бим-Бад. – М.: Урао, 1998. – 576.
2. Ушинский К.Д. Человек как предмет воспитания. Опыт педагогической антропологии: Собр. соч.: В 10 т. Т. 8–10 / К.Д. Ушинский. – М.: Акад. пед. наук РСФСР, 1950.
3. Гессен С.И. Основы педагогики. Введение в прикладную философию / С.И. Гессен. – М.: Школа-пресс, 1995. – 448.

ЭКОНОМИКА

Аллахвердиева Фатима Ханлар кызы
студентка

Ерохина Елена Вячеславовна
д-р экон. наук, профессор

Калужский филиал
ФГБОУ ВО «Московский государственный
технический университет им. Н.Э. Баумана»
г. Калуга, Калужская область

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ТЕХНОПАРКОВ В КАЛУЖСКОЙ И ТУЛЬСКОЙ ОБЛАСТЯХ

Аннотация: в статье проведен сравнительный анализ регионов Центрального федерального округа. Установлено, что Калужская и Тульская области занимают лидирующие позиции по инвестициям и по количеству реализованных проектов, благодаря развитию на их территории технопарковых структур. Сделан вывод, что технопарки как имущественные комплексы, в которых объединены научно-исследовательские институты, индустриальные и деловые центры, выставочные площадки, учебные заведения и другие объекты инфраструктурного обеспечения, оказывают положительное влияние на социально-экономическое развитие территорий.

Ключевые слова: технопарк, Калужская область, Тульская область, инвестиции, бизнес.

Для обеспечения национальной безопасности России необходим экономический рост, основанный на развитии национальной инновационной системы, освоении новых ресурсных источников и модернизации промышленности. Однако, реальное положение дел в российской экономике демонстрирует отставание результатов развития национальной экономики от желаемых показателей.

Опыт зарубежных стран показывает, что технопарковые структуры необходимо внедрять и развивать с целью обеспечения пространственного развития территорий. Технопарк представляет собой имущественный комплекс, в котором объединены научно-исследовательские институты, объекты индустрии, деловые центры, выставочные площадки, учебные заведения, а также обслуживающие объекты: средства транспорта, подъездные пути, жилые поселки, охрана и др. [4]. Технопарки выполняют определенную миссию в развитии регионов и способствуют: повышению активности бизнеса; привлечению инвесторов; благоприятной обстановке в регионах и т. д.

В центральном Федеральном округе Калужская и Тульская области занимают лидирующие позиции по многим показателям, в том числе по привлеченным инвестициям и по количеству реализованных проектов.

Такие всемирно известные концерны, как Volkswagen, Volvo Continental, Fuyao Glass, Peugeot-Citroen-Mitsubishi начали свою деятельность на территории Калужской области в формате индустриальных парков. Вблизи индустриальных парков создана необходимая инфраструктура,

они располагаются максимально близко к транспортным артериям, есть возможность выхода на таможенные и логические терминалы [2].

На территории региона в настоящее время успешно функционируют 12 промышленных парков, крупнейшими из которых являются «Грабоцево», «Росва», «Ворсино». Технопарковые структуры владеют определенной территорией со всеми необходимыми коммуникациями, инженерными сетями. В каждой из них реализуется множество проектов, в большей части в которых участвуют иностранные резиденты и иностранные инвестиции.

Технопарк «Грабоцево» расположен в черте г. Калуга, в 25 км от трассы М-3 «Украина», в 15 км от трассы Р-132 «Калуга-Тула-Рязань». Преимущества заключаются в расположении технопарка в черте города, 15 км от трассы Р-132 «Калуга-Тула-Рязань», 3 км – международный аэропорт «Калуга», ж/д пути – на территории парка, 3 км до ж/д станции «Калуга-1».

Общее количество резидентов – 15, среди которых ООО «ФОЛЬКС-ВАГЕН Груп Рус», АО «Магна Автомотив Рус», ООО «Гестамп-Северсталь-Калуга», ООО «Фуяо Стекло Рус» и др. Практически все проекты направлены на развитие автомобильного кластера, благодаря этому регион является одним из лидеров по количеству автомобилей, выпускаемых в год. Кроме того, на территории технопарка создан спецпроект по размещению небольших компаний, который получил название А-парк. Арендаторами являются ООО «Бентелер Аутомотив» и ООО «Рйдел Аутомотив Рус» [5].

Технопарк «Ворсино», расположен на северо-востоке региона, на границе Калужской области и Новой Москвы, в 95 км от областного центра г. Калуги. В отличие от технопарка «Грабоцево», в технопарке «Ворсино» функционируют проекты с разной отраслевой принадлежностью. Успешное функционирование парка обеспечивает выгодное географическое положение, а именно 6 км до Обнинска, 75 км до Москвы, 60 км до аэропорта «Внуково» и 15 км от трассы А-101 «Москва-Варшава». В технопарке реализуются 39 инвестиционных проекта. Резидентами технопарка являются ООО «Нестле Россия»; ООО «Самсунг Электроникс Рус Калуга»; ЗАО «Л'Ореаль»; ООО «НЛМК-Калуга» и др. [5].

В «Ворсино» имеются все необходимые условия для успешного развития бизнеса. Проведены инженерные сети и входящие в них коммуникации. Социальная структура также развита на достаточно высоком уровне. В 2 км от парка расположено жилье для персонала, в 10 км – гостиница, на территории парка строится трехзвездочный отель на 150 номеров, столовые, кафе, конференц-залы, деловые зоны расположены непосредственно на территории парка.

Ближайшим соседом и давним партнером калужан является Тульская область, расположенная в 193 км от Москвы. Через город проходят важные стратегические автомобильные дороги федерального значения: Москва – Крым, Калуга – Тула – Михайлов – Рязань, и крупные железнодорожные магистрали Москва – Донбасс, Тула – Козельск, связывающие Тулу с другими регионами России и странами ближнего и дальнего зарубежья. От города расходятся железные дороги на Москву, Орёл, Калугу, Узловую, Козельск и др. [1].

Дорога от Тулы до технопарка «Первомайский» занимает меньше получаса, что удобно для представителей регионального бизнеса. Технопарк

«Первомайский» – соседствует с промышленным гигантом «Щекино-азота». Благодаря ему, промышленная площадка получила новый импульс к развитию.

В настоящее время в технопарке «Первомайский» на разных стадиях жизненного цикла реализуются сразу пять крупных проектов. Одним из первым был запущен цех по производству уникального нетканого материала – спанбонда. До Тулы расстояние составляет 25 км. Транспортный вопрос решался просто: рядом – федеральная автострада «Москва-Симферополь», недалеко от парка – железнодорожная станция Казначеевка и подъездные пути, где имеются погрузочно-разгрузочные площадки с собственным доком. Первым из них стала головная компания ОАО «Щекиноазот». Был заключен договор с итальянским производителем оборудования, его смонтировали, обучили персонал и начали работать [6].

«Богородицкий технопарк» расположен в Тульской области, в 220 км от Москвы и представляет собой наиболее экономически выгодное место для размещения производственных мощностей или складских помещений. Современная инфраструктура и удобное местоположение вблизи трассы федерального значения М4 «Дон» – идеальные условия для решения любых производственных и складских задач. Технопарк Богородицкий расположен на автомобильной магистрали федерального значения М-4 (Москва-Дон). Указанная дорога соединяет город Москва с городом Воронеж и регионами юга России (Краснодар, Ростов-на-Дону, Ставрополь и т. д.) [3].

Технопарк «Богородицкий» специализируется на промышленной автоматике, резисторах, товарах народного потребления и т. д. Резидентами являются такие фирмы как: Антей «Плюс», ОАО «Ресурс», Световод, UNITED THERMO.

В табл. 1 представлены сравнительные характеристики по Калужской и Тульской областям.

Таблица 1

Сравнение ряда показателей Калужского и Тульского регионов по данным на 2016 г.

Параметр	Калужская область	Тульская область
Удаленность от Москвы (км)	188 км	193 км
Всего технопарков	12	4
Число используемых технологий в центральном федеральном округе (ЦФО) на 2016 год	95%	100%
Число резидентов в крупнейших технопарках	15	5
Объем отгруженной продукции промышленного производства на душу населения, тыс. руб. за 2016 г.	554,2 тыс. руб.	104,5 тыс. руб.

Из таблицы видно, что оба региона достаточно близко расположены к крупнейшему рынку сбыта – г. Москва. Несмотря на то, что Тульская область уступает Калужской по общему числу технопарков и по объему отгруженной продукции промышленного производства на душу населения, она занимает лидирующее положение по использованию инновационных технологий в Центральном федеральном округе.

Технопарки являются прекрасной альтернативой вложения денежных средств. У всех регионов РФ есть возможность создания технопарков, функционирующих в разных сферах деятельности. Преимущество технопарков перед другими формами ведения бизнеса очевидна. Для того чтобы развивать наукоемкое производство необходимы здания, цеха и прочие сооружения. Технопарк же предоставляет всю инфраструктуру на льготных условиях [7].

Технопарки развиваются там, где руководство региона желает не только получить максимальную прибыль, но также и привлечь в производство молодых рабочих, обладающих высоким потенциалом в развитии наукоемкого сектора. Калужская и Тульская области на своем примере доказали, что создание технопарков привлекает зарубежный капитал и иностранные технологии. Но необходимо не только создавать инновации, но и использовать их с максимальной отдачей.

Список литературы

1. Администрация города Тулы [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.tula.ru/city/info/>
2. Аллахвердиева Ф.Х. SWOT-анализ на примере Калужской области / Ф.Х. Аллахвердиева, М.Ю. Красавина // Потенциал современной науки. – 2016. – №7. – С. 60–64.
3. Богородицкий технопарк [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.tula-park.ru>
4. Википедия // Технопарк [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ru.wikipedia.org/wiki>
5. Инвестиционный портал калужской области [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://investkaluga.com>
6. Индустриальный парк Первомайский [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://russiaindustrialpark.ru/industrialnyy-park-pervomayskiy>
7. Ерохина Е.В. Влияние территорий с особым экономическим статусом на пространственное развитие регионов // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. – 2015. – №36. – С. 12–29.

Бокова Диана Алексеевна

студентка

ФГБОУ ВО «Уральский государственный
университет путей сообщения»

г. Екатеринбург, Свердловская область

СТРУКТУРА И АНАЛИЗ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ РЕСУРСОВ ПРЕДПРИЯТИЯ

***Аннотация:** в представленной работе исследователем проводится анализ производственных ресурсов хозяйствующего субъекта. В статье также приведен перечень ресурсов, которые использует любое предприятие.*

***Ключевые слова:** структура, производственные ресурсы, предприятие.*

Актуальность работы связана с тем, что любому предприятию в рыночной среде необходимо иметь эффективно функционирующую систему управления производственными ресурсами. При этом создание такой си-

стемы предполагает не только установление оптимального объема производственных ресурсов, но и создание эффективного взаимодействия между ними.

Ресурсы предприятия – это совокупность материальных, финансовых средств, и интеллектуальных возможностей, которые потенциально могут быть использованы в процессе создания товаров, услуг и иных ценностей.

Рассмотрим понятие ресурсов, представленных в экономической литературе.

Ресурсы – наличествующие у предприятия средства, обеспечивающие претворение в жизнь предпринимательской работы. Они употребляются и, в конечном итоге, потребляются субъектом для достижения поставленных целей.

Ресурсы – это то, что собственно может быть применено фирмой для достижения собственных целей, для собственного потребления, или для субъектов внешней среды.

Итак, под ресурсами можно понимать средства, используемые предприятием для достижения целей функционирования.

Рассмотрим перечень ресурсов, которые использует любое предприятие и оценим потенциал каждого.

1. Природные ресурсы. Они бывают возобновляемыми (растительное и животное сырье) и невозобновляемыми (природные ископаемые). Природные ресурсы являются важной частью национального богатства страны и источником создания материальных благ и услуг. Процесс воспроизводства по существу представляет собой непрерывный процесс взаимодействия общества и природы, в котором общество подчиняет себе силы природы и природные ресурсы для удовлетворения потребностей.

2. Вода. Вода часто является сырьевым ресурсом, и всегда вспомогательным в процессах теплообмена, отопления, водопровода для технологических и бытовых нужд и др. Уже сегодня плата за воду – одна из основных статей расходования средств. При этом качество воды в водозаборах постоянно ухудшается. Поэтому вопросы водоподготовки, водооборота, сокращения протечек требуют обязательного решения.

3. Энергоснабжение. Сокращение потребления и экономия тепло- и электроснабжения – важнейшая составляющая процесса уменьшения себестоимости продукции и косвенная – защиты окружающей среды. Решение задачи лежит в таких технологиях, как снижение потерь тепла в зданиях, рекуперации тепла, централизованная генерация тепла, использование энергосберегающих технологий и др.

4. Окружающая среда. Сохранение чистоты воды, воздуха и почвы делает этот ресурс возобновляемым. Потребитель должен обязательно решить проблемы обращения с твердыми, жидкими и газообразными отходами, найти способы их утилизации, уничтожения или хранения, а лучше всего исключения.

5. Кадры. Наличие этого ресурса надо учитывать уже на стадии выбора места строительства предприятия. Дальше все определяется кадровой политикой.

6. Информация. Пользование этим ресурсом возможно при наличии информаторов и надежной связи, а также при инвестировании средств в НИОКР. Исполнитель может определить пути развития технологии и модернизации продукции предприятия.

7. Капитал. Деньги – это ресурс, создаваемый самим предприятием. Ситуация использования свободных средств – это основа развития всего бизнеса.

В литературе можно встретить различные классификации ресурсов. Одна из них предполагает деление ресурсов на материально-вещественные ресурсы, которые представлены в предметной форме, в обозримых образах, и людские (трудовые) ресурсы – они имеют личностный характер, проявляющийся в способности к действиям и не сопровождаемый воплощением в каком-либо вещном образе.

Также ресурсы делят на финансовые и производственные ресурсы (рисунок 1).



Рис. 1. Классификация ресурсов

К финансовым ресурсам относятся денежные средства, дебиторская задолженность, ценные бумаги, финансовые вложения, участие в уставном капитале других организаций и т. д.

Их специфика в том, что они не могут быть потреблены или произведены внутри фирмы, для этого необходимы отношения субъекта с внешней средой (например, для приобретения материалов, или ценных бумаг, фирма должна обратиться к внешнему субъекту и провести соответствующие хозяйственные операции).

Следовательно, денежные ресурсы отображают отношения фирмы с внешней средой.

К производственным ресурсам относятся материалы, трудовые ресурсы, внутрипроизводственные работы и услуги, готовая продукция и т. д.

Специфика этих ресурсов в том, что они могут быть применены (потреблены) именно внутри фирмы и/либо сделаны внутри фирмы. В случае если фирму интересует рентабельность работы фирмы в целом, то нам одинаково интересны и денежные, и производственные ресурсы. В случае

если предприятие интересует рентабельность затрат, то, конечно, на первый план выходят производственные ресурсы.

Из представленной схемы видно, что производственные ресурсы разделяются на используемые и выходные. Выходные ресурсы – незавершенное производство, готовая продукция, услуги – реализуются (продаются) внешним покупателям, то есть выходят за границы фирмы. Можно отметить, что, одинаковый ресурс имеет возможность относиться как к производственным, так и к внешним ресурсам. К примеру, производимая на предприятии тепловая энергия может быть использована как внутри фирмы, так и предоставлена внешним потребителям.

Так же, используемые ресурсы возможно поделить на первичные и вторичные ресурсы.

Первичные ресурсы поступают в фирму извне. Вторичные ресурсы – внутрипроизводственные – создаются внутри фирмы на базе применения изначальных ресурсов.

При анализе эффективности использования производственных ресурсов изучается деятельность коллективов производственных объединений (предприятий) по обоснованию и принятию напряженных планов повышения производительности труда и фондоотдачи, снижения материалоёмкости продукции, дается оценка их работы по обеспечению выполнения этих планов, раскрываются связи между уровнем показателей и факторами, на них влияющими. Кроме того, выявляются резервы более экономного использования производственных ресурсов и увеличения выпуска продукции и разрабатываются мероприятия по мобилизации выявленных резервов для повышения эффективности производства.

Таким образом, особенность анализа производственных ресурсов хозяйствующего субъекта – многоуровневая структура. Важно выделить уровень влияния факторов и в соответствии с этим выбрать модели и способы анализа. Конечная цель анализа производственных ресурсов независимо от отрасли, в которой работает организация, – это выявление возможностей увеличения объемов выпуска и продажи продукции без дополнительного привлечения ресурсов или определение потребности в обновлении или расширении производственного потенциала.

Список литературы

1. Гогичаев А.Б. Эффективность использования производственных ресурсов регионального АПК / А.Б. Гогичаев, М.М. Мальсургенов, А.В. Мисаков // Пространство экономики. – 2009. – №2–3.
2. Кожин В.А. Ресурсы предприятия и оценка эффективности их использования / В.А. Кожин, Т.В. Шагалова // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2013. – Т. 3. – С. 411–415.
3. Лихацкая Е.А. Производственные ресурсы как экономическая категория (их понятие и классификация). – 2015. – С. 28–35.

Васильева Анастасия Платоновна

магистрант

Институт математики и информатики

ФГАОУ ВО «Северо-Восточный федеральный

университет им. М.К. Аммосова»

г. Якутск, Республика Саха (Якутия)

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ МЕТОДОЛОГИИ ОПИСАНИЯ БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ

Аннотация: *с быстрым развитием бизнеса встает вопрос о применении графических методов описаний бизнес-процессов. Для решения этого вопроса статья конкретизирует информацию, которая должна помочь более глубокому пониманию значения и особенностей популярных нотаций. Таким образом, для разъяснения этой проблемы в статье особое внимание будет уделено главным свойствам, отличимым друг от друга, известные нотации описания бизнес-процессов.*

Ключевые слова: *нотация, бизнес-моделирование, бизнес-процесс, модель нотации, методология описания бизнес-процессов.*

В последнее время интенсивно стали развиваться и применяться при описании бизнес-процессов графические подходы. Признано, что графические методы обладают наибольшей эффективностью при решении задач, связанных с описанием, анализом и оптимизацией деятельности компании. В связи с этим каждый начинающий стартапер или предприниматель сталкивается с построением бизнес-процессов своего будущего дела или предприятия. Перед ними встает широкий выбор нотаций, которые имеют свои преимущества. О выборе нотаций для моделирования бизнес-процессов споры по-прежнему не утихают, в особенности касается анализ нотаций EPC и BPMN. Для разъяснения этой проблемы в этой статье особое внимание будет уделено главным свойствам, отличимые друг от друга, известные нотации описания бизнес-процессов.

Нотация – это набор знаков и правил, которые используются для графического описания, моделирования бизнес-процессов. Проще говоря, нотация определяет – как мы обозначаем на схеме процессы, операции, события и т. д., и по каким правилам соединяем их между собой.

Можно отметить 3 популярные нотации: семейство IDEF, ARIS eEPC, BPMN 2.0.

Семейство нотации IDEF (*Integrated DEFinition*) было разработано на основе методологии структурного анализа и структурированием SADT (*Structured Analysis and Design Technique*), также утверждено в качестве стандарта в США и успешно эксплуатируется во многих проектах. Является одной из самых первых и «старых» методологией моделирования в настоящее время. Моделирование по этой нотации имеет в себе преимущество полноты описания бизнес-процессов, есть свои особенности и правила составления, разработанные годами и опытом множеством специалистов по всему миру. Модель IDEF представляет собой «черный ящик», в которой каждый уровень диаграммы описывается детализацией потоками данных и информации. Использование этой модели сложен и массивен за счет наличия средств, отображающих управляющие воздействия и обратных связей по управлению и информации. Это предостав-

ляет декомпозицию и туннелирование, точнее документирование процессов каждого блока входными и выходными данными, также механизмом его управления и соответствующим его объектом контроля данного действия. Связь между блоками (действиями) происходит по типу различными соединениями. Выходное событие блока действия может быть объектом контроля, механизмом управления или же входным данным следующего блока действия. Для наглядности и полноты картины выше описанного внизу отображена модель данной нотации (рис. 1).

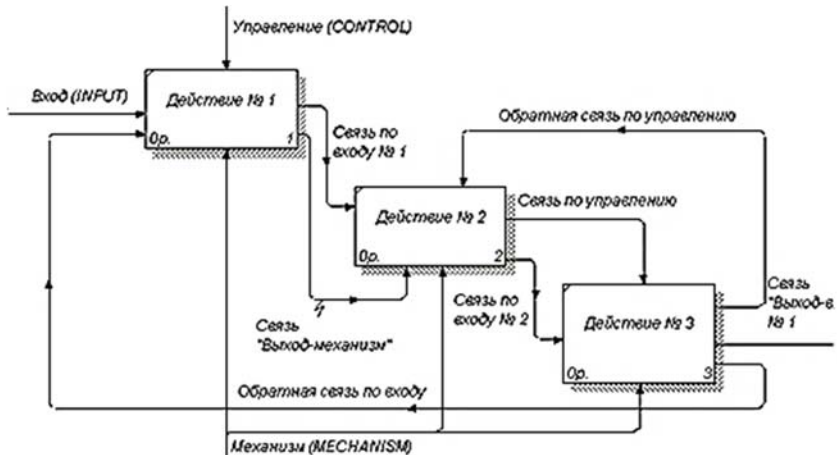


Рис. 1. Модель нотации семейства IDEF

Здесь можно указать что, нотация семейства IDEF это простой и наглядный язык описания бизнес-процессов. Она была создана для функционального моделирования, точнее ее сильной стороной является – демонстрация потока ресурсов. Но эта нотация имеет ограничение в количестве 7-ми блок-действий в одной декомпозиции, отсюда выходит необходимость подстраивать бизнес-модель под это правило. Также моделирование выполнения сценария должна быть строго регламентирована, что дает четкое и подробное описание каждого процесса в каждой декомпозиции.

Нотация ARIS eEPC (*extended Event Driven Process Chain*) это не совсем нотация в чистом виде – в некоторых нотаций существует жесткий набор элементов и правил их использования, а eEPC позволяет добавлять собственные элементы. Она описывает бизнес-процесс в виде потока последовательно выполняемых работ. Она относится к классу нотаций «описание потоков работ», которые предназначены для описания деятельности в динамике. Элементы логики являются одновременно сильной и слабой стороной этой нотации. То есть при построении схемы с условиями появляется разветвление. Жестких требований по расположению элементов нет, но принято их отображать на всех схемах одинаково (для однообразия и стройности схемы). Для унификации внешнего вида графических схем бизнес-процессов такие правила надо закрепить во внутреннем стандарте и следовать им. Отсюда можно утверждать, что можно осуществить динамическое моделирование выполнения сценария. Другими словами, в

самом этапе описания бизнес-процессов можно вносить изменения или же добавлять новые элементы. Чтобы разобрать данную модель этой нотации, ниже предоставлены рисунки для полного представления (рис. 2, 3).

На рисунке 2 следует изложить, что любое действие в данной нотации имеет начало и конец любой функции, т. е. причина и результат последовательности функции. Событие вызывает выполнить функцию, а функция заканчивается событием. Эта схема является основным стержнем этой нотации.



Рис. 2. Модель нотации eEPC. Событие – Функция

Сама нотация eEPC в более подробном переводе имеет понятие событийности. Помимо этой схемы также присутствуют немаловажные элементы (рис. 3).

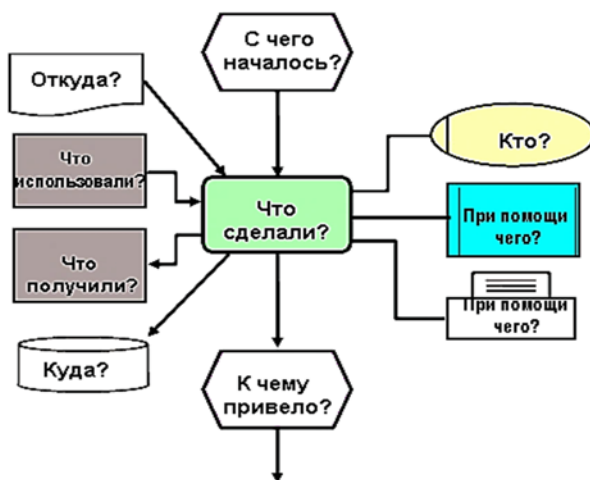


Рис. 3. Элементы нотации eEPC

Как говорилось ранее, нотация eEPC не имеет строй регламентации элементов в построении модели. Все, кроме элементов «Событие – Функция», являются вспомогательными. Они не воспрепятствуют каким-либо правилам оформления. Однако, главное – для понимания единого стандарта модели зафиксировать в едином для этой модели стандарте. Это предназначено для улучшенном восприятии человеком информации построенной модели.

Нотация BPMN (Business Process Model and Notation) – модель бизнес-процессов и нотация. Используется для задач описания пошагового выполнения бизнес-процессов. Можно сказать, что BPMN взяла часть идей от IDEF (дорожки субъектов), часть от EPC (детальное описание алгоритма выполнения процесса) и углубила возможности детального описания бизнес-процесса. Неоспоримым плюсом этой нотации является ее простота и гибкость. Простота достигается за счет наглядности – условные обозначения, используемые для отображения бизнес-процессов, описаны в виде диаграмм и блок-схем. По сравнению с eEPC ARIS нотация BPMN дает более точное описание процесса, она гораздо более легка для восприятия, и для работы с этой моделью не требуется определенной подготовки.

Для наглядности модели данной нотации представлен рис. 4.

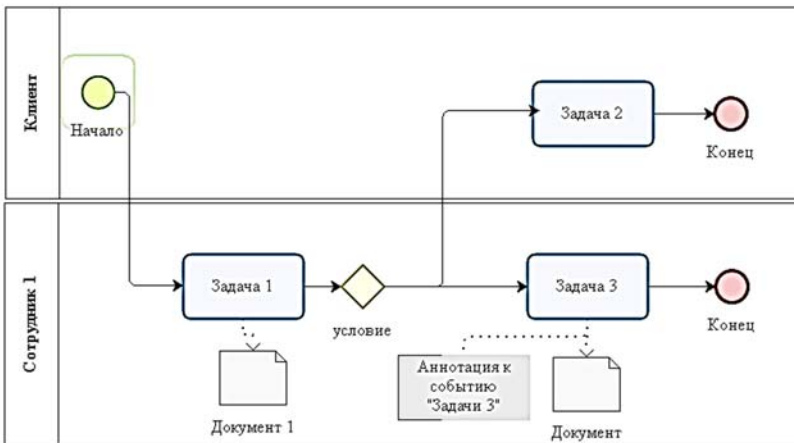


Рис. 4. Модель нотации BPMN

Нотация BPMN имеет пять основных категорий элементов: элементы потока (события, функции, процессы), данные (объекты данных, база данных), соединяющие элементы (потоки соединения, сообщений), артефакты (сноски) и зоны ответственности (группировки). Как и нотация eEPC, она не имеет строгой регламентацией в построении элементов. Существенным отличием от eEPC является наличие в процессе дорожки, которые отображают все, что выполняет конкретный человек в данном процессе. Также один из отличительных плюсов является интеграцией с IC. На данный момент есть множество программ, специализирующие на

BPMN-системы с связкой 1С. Также возможности этих программ могут иметь перевод самой модели в непосредственно программный код. Это предоставляет упрощенный процесс разработки ПО.

Заключение

Сравнительный анализ нотаций дает представление, что в большинстве случаев специалисты предпочитают молодую из этих нотаций – BPMN-нотацию. На практике спектр возможностей других нотаций (IDEF-семейства и ARIS eEPC) построенные модели становятся громоздкими и сложными. С другой точки зрения IDEF и eEPC удобны для детального описания процессов с целью разработки должностных и рабочих инструкций. Стоит отметить, что специализированные программные обеспечения для моделирования этих нотаций в большинстве случаев разработаны для BPMN нотации. Это связано с тем, что семейство IDEF считает устаревшей методикой описания процессов, а eEPC, его предшественником, громоздким и сложен для восприятия человеком, хотя и облегчили разработку его нотации, но не теряет популярности в европейской части мира.

Не выделяя выше написанные отличия, можно сделать следующие выводы, представленные в таблице 1.

Таблица 1

Сравнительный анализ нотаций

Возможность представления в графической нотации:	IDEF0	IDEF3	DFD	EPC	BPMN
Процессы, операции	+	+	+	+	+
Одиночных входных и выходных ресурсов	+	НЕТ	+	+	+
Состав процесса (декомпозиция)	+	+	+	+	+
Средства выполнения процесса	+	НЕТ	+	+	+
Ветвлений и слияний процессов	НЕТ	+	НЕТ	+	+
Асинхронных и синхронных процессов	НЕТ	+	НЕТ	+	+
Представление элементов внешней среды в виде отдельных блоков (например, модулей подсистемы)	НЕТ	НЕТ	+	+	+
Элемент организационной структуры	+	НЕТ	+	+	+
Событие (например, инцидент, проблема, запрос и т. д.)	+	+	НЕТ	+	+
Элемент сценария действий (операция)	+	+	+	+	+
Последовательность действий, сценарий (переходы с ветвлениями и синхронизацией)	+	+	НЕТ	+	+
Поток ресурсов	+	НЕТ	+	+	НЕТ
Выход на динамическое моделирование выполнения сценария	НЕТ	НЕТ	НЕТ	+	+
Ограничение количества функциональных блоков	+	+	+	НЕТ	НЕТ

Совместимость с последующими этапами применения результатов в моделировании	+	НЕТ	НЕТ	+	+
Идентификация элементов на диаграмме	+	+	+	+	НЕТ
Анализ временных промежутков при преобразовании данных	НЕТ	НЕТ	НЕТ	+	+
База данных объектов	+	+	+	НЕТ	НЕТ
Необходимость длительного изучения нотации для моделирования	+	+	+	НЕТ	НЕТ
Интеграция с IC	НЕТ	НЕТ	НЕТ	НЕТ	+

Список литературы

1. Вендров А.М. Методы и средства моделирования бизнес-процессов. Корпоративные сети // Информационный бюллетень. – М.: Джет Инфо Паблишер, 2004. – №10 (137). – 5 с.
2. Шеер А.В. Моделирование бизнес-процессов: Учеб. пособ. / А.В. Шеер, М.С. Каменнова, А.И. Громов. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Весть-Метатехнология, 2000. – 19 с.
3. Репин В.В. Процессный подход к управлению. Моделирование бизнес-процессов / В.В. Репин, В.Г. Елиферов. – М.: РИА «Стандарты и качество», 2004. – С. 5–17.
4. Нотация BPMN 2.0 // Система управления бизнес-процессами и эффективностью. – 2017 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.elma-bpm.ru/bpmn2/>

Гаранина Любовь Владимировна

студентка

ФГБОУ ВО «Уральский государственный
университет путей сообщения»

г. Екатеринбург, Свердловская область

РЕСУРСОСБЕРЕЖЕНИЕ НА ПРЕДПРИЯТИИ

Аннотация: в представленной работе исследователем рассматривается вопрос экономии материальных ресурсов. В статье приводится задача, а также проблемы ресурсосбережения.

Ключевые слова: ресурсосбережение, предприятие.

Актуальным вопросом решения экономических и экологических проблем является ресурсосбережение, которое, при верном решении, воздействует на рост конкурентоспособности за счет понижения издержек и снижения цены.

Среди комплекса проблем повышения устойчивости важное место занимают вопросы эффективного управления потенциалом материальных ресурсов, включая ограничение образования и рациональное использование неминуемых отходов производства.

Экономия материальных ресурсов – это экономическая категория, которая характеризуется понижением удельного расхода материальных ресурсов на единицу продукции, в сравнении с базовым или текущим периодом, однако без понижения качества и технического уровня продукции.

Под рациональным потреблением обычно понимают процесс осмысленного, общественно нужного употребления материалов. Этот процесс – явление непрерывного характера, связанное с развитием человеческой

идеи и деятельности. Поэтому то, что ещё вчера было оптимальным, сейчас может стать нерациональным впоследствии научных достижений.

Прежде всего, нужно провести четкую дифференциацию между понятиями «рациональное потребление» и «экономия». Рациональное потребление – понятие, описывающее процесс, а экономия материальных ресурсов – понятие, характеризующее тот или иной итог процесса рационализации материалопотребления. Поэтому, экономия материальных ресурсов – это количественное выражение результата рационализации их потребления.

Главной задачей ресурсосбережения, как науки, является сбережение материальных ресурсов. Экономить материальные ресурсы можно по-разному: либо меньше их тратить (для этого устанавливают нормы), либо внедрять новейшие технологии.

Проблему ресурсосбережения можно рассматривать в двух аспектах. Во-первых, экономия и разумное использование ресурсов понимается как необходимый и обязательный элемент стратегии, а также тактики хозяйствования, которые должны учитываться в процессе развития системы планирования, ценообразования, финансово-кредитного механизма, материально-технического обеспечения и сбыта. Во-вторых, ресурсосбережение выступает в качестве самостоятельного направления научной и практической деятельности, охватывающего все отрасли материального производства, процесс распределения, обращения и потребления средств производства.

Целью мероприятий, нацеленных на ресурсосбережение, является интенсивный поиск возможных, реальных источников и резервов экономии, а также рационального использования материальных ресурсов, результатом которого должно быть увеличение эффективности их применения. За последние годы активно создаются прикладные экономические и инженерные дисциплины, составляющие комплексную основу теории и практики ресурсосбережения. Фундаментальные положения этой теории можно отнести как к отдельным видам материальных ресурсов, так и к различным отраслям и сферам деятельности. Значительные резервы экономии материальных ресурсов имеются в процессе распределения и обращения средств производства.

Большое внимание должно уделяться сдерживанию темпов роста совокупных запасов, совершенствованию их структуры, повышению мобильности, ускорению оборачиваемости аккумулированных в запасах оборотных средств. Разработка и внедрение систем регулирования материальных потоков и запасов представляют собой сложную комплексную задачу всех органов управления сопряженными процессами снабжения, производственного потребления ресурсов и сбыта.

Эффективность всех мероприятий по ресурсосбережению в сфере обращения средств производства и в процессе их потребления во многом определяется тем, насколько правильно и экономически целесообразно используется человеческий фактор, насколько четко и отлаженно функционирует комплексный иерархический экономико-организационный механизм рационального использования материальных ресурсов. К числу первоочередных задач в области ресурсосбережения следует отнести разработку и внедрение стимулов, побуждающих участников ресурсосберегающей деятельности к повышению результативности своей работы.

В качестве одного из основных аспектов ресурсосбережения следует рассматривать получение дополнительного эффекта не только в рамках

конкретного производственного звена, но и народного хозяйства в целом, а также получение экологического и социального эффектов.

Таким образом, действия направленные на увеличение эффективности материалопотребления, важно принимать, непосредственно, в первичном производственном звене – на предприятии. Более экономное и разумное использование материалов будет способствовать необходимому результату на уровне всей экономики.

Опыт экономически развитых государств свидетельствует, что большая доля результатов в области рационального и экономного материалопотребления достигается там, где ресурсосберегающая политика является одним из важных приоритетов деятельности страны.

Список литературы

1. Викулова М.В. Методики ресурсосбережения в процессе оперативно-производственного планирования / М.В. Викулова // Проблемы экономики. – 2011. – №2. – С. 7–10.
2. ГОСТ Р 52104 – 2003. Ресурсосбережение. Термины и определения [Текст] – М.: Изд-во стандартов, 2004.
3. Ресурсосберегающая деятельность ОАО «Алеся» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://bibliofond.ru/view.aspx?id=559264> (дата обращения: 18.05.2017).

Гвасалия Кристина Давидовна

студентка

Силантьева Елена Александровна

канд. экон. наук, доцент

ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Москва

СТРАТЕГИИ ВЫХОДА НА МЕЖДУНАРОДНЫЙ РЫНОК

Аннотация: в современных условиях для максимизации прибыли фирме недостаточно успешного функционирования на внутреннем рынке. Неспроста крупнейшие компании 2015 г., по результатам рейтинга *Fortune Global 500*, являлись только международные компании, выручка которых достигла 27,6 триллионов долларов в 2015 году. Что доказывает необходимость выхода на международный рынок. Выработка эффективной стратегии проникновения в международный бизнес является одним из основных условий успешного функционирования международной компании. В статье анализируются основные стратегии проникновения и рассматриваются некоторые межфирменные формы объединения для выхода на международный рынок.

Ключевые слова: международный бизнес, стратегии проникновения в международный бизнес, стратегические альянсы.

В мировой практике существуют несколько стратегий проникновения в международный бизнес: стратегия экспорта, которая в свою очередь делится на прямой и косвенный экспорт, стратегия совместной предпринимательской деятельности и стратегия прямого инвестирования. Основные аспекты данных стратегий представлены в таблице 1.

Таблица 1

Характерные черты проникновения в международный бизнес

Стратегия	Характерные черты	Пример
Стратегия экспорта	Простейшая стратегия интернационализации, состоящая из стратегии прямого и косвенного экспорта. Для внедрения данной стратегии необходим анализ взаимосвязи экспортно-импортной деятельности, определение эффективных инструментов внешнеэкономического регулирования государства.	Примером данной стратегии является экспортный успех бразильского мяса. По схожей системе с США, государство субсидирует экспорт, тем самым оказывая значительную поддержку своим производителям мяса. Государственный банк развития BNDES является одним из крупнейших акционеров и кредиторов ведущих бразильских мясных холдингов, ставших теперь транснациональными корпорациями [5].
Стратегия совместной предпринимательской деятельности	Стратегия представляет собой объединение фирм для совместной работы или передачу прав на работу по договору франшизы или лицензионному договору. Внедрение данной стратегии подразумевает анализ лицензирования, франчайзинга, подрядного производства, управления по контракту.	Ярким примером использования данной стратегии является деятельность компании «Starbucks» по завоеванию новых рынков. Сейчас компанией открыто более 24 тысяч кофеен по всему миру. Менее половины этих кофеен принадлежат Starbucks Corporation, остальные же открыты по лицензии или по покупке франшизы. Ориентировочная стоимость франшизы Старбакс – 2–2,5 тысяч долларов для обустройства одного квадратного метра заведения (в среднем получается 150–170 тысяч долларов). Срок окупаемости кофейни составляет около двух лет [3; 6].
Стратегия прямого инвестирования	Самая рискованная и затратная стратегия с большим периодом окупаемости. Внедрение этой стратегии подразумевает вложение средств в строительство новых предприятий или покупку активов на рынке с целью не экономического, но и географического проникновения на рынок страны.	<i>Пример.</i> В рамках данной стратегии можно рассмотреть возвращение зарубежный инвесторов на российский рынок после ввода антироссийских санкций. Прямые инвестиции нерезидентов в небанковский сектор РФ в 2016 году достигли \$25,8 млрд, это значение в 4,4 раза больше, чем в 2015 году (\$5,9 млрд). Например, компания Ikea планирует открыть 10 новых магазинов на территории России.

При раскрытии содержания стратегий важно учитывать и другие особенности:

1. Так при использовании стратегии прямого инвестирования необходимо изучить международное инвестирование как форму вывоза предпринимательского капитала, раскрыть понятия прямые и портфельные инвестиции.

2. Дополнительно говоря о стратегии совместной предпринимательской деятельности, нужно отметить такой тип интеграции как межфирменные союзы. Среди компаний на современном этапе наиболее популярной и сложной формой являются стратегические альянсы. Стратегические альянсы – это гибкие межфирменные союзы, созданные с целью совместного решения ориентированных на международный рынок задач. Важно отметить, что данная форма является одной из наиболее перспективных направлений для вхождения фирм в международный бизнес для развитых и развивающихся стран, в том числе и для России.

К сожалению, сейчас в России создание стратегических альянсов с зарубежными фирмами происходит лишь на фармакологическом рынке. Самыми известными партнерскими соглашениями являются соглашение между НПО Петровакс Фарм и Pfizer по производству инновационной 13-валентной пневмококковой вакцины в России; соглашение о сотрудничестве между Акрихин и MSD, целью которого является локализация производства продукции MSD на территории РФ. В силу отсутствия четкой законодательной базы и нестабильной политической и экономической ситуации в России, иностранные компании не спешат заключать партнерские соглашения в других сферах. Данный вопрос является для России актуальным, ведь при успешном устранении барьеров в данной сфере, стратегические альянсы, заключенные между российскими и иностранными фирмами, в скором времени могут стать основой для современной корпоративной экономики.

Возвращаясь к вопросу эффективности той или иной стратегии, нужно отметить, что на данном этапе нет определенной методики оценки реализации стратегии. Актуален вопрос разработки данной методики. При выборе стратегии компании следует адекватно оценивать свое не только внутренние факторы, но и внешние: возможность быстро адаптироваться к новому рынку, особенности бизнес-процессов в данной стране, структурные и культурные различия между рынками и странами. При разработке стратегий выхода на внешний рынок фирме необходимо использовать совокупность математических и эконометрических методов: метод экспертных оценок, метод матриц, отраслевой анализ, SWOT-анализ. Система оценки должна состоять из следующих элементов: мотивация и информация для оценки, последовательность осуществления, согласованность с требованиями среды, приемлемость для стейкхолдеров, конкурентные преимущества. При оценке эффективности менеджерами фирмы должны быть использованные управленческие схемы: анализ портфеля заказов, матрица МакКинси, анализ жизненного цикла, бенчмаркинг.

Также, что при оценке эффективности существует вероятность столкнуться с отсутствием или не качеством информации, разноплановостью критериев оценки, большим объемом затрат для осуществления данной оценки. Необходимо принять все эти факторы во внимания и эффективно осуществить оценку данной стратегии и ее последующую реализацию, ведь от данных факторов зависит насколько успешна будет компания на международном рынке.

Список литературы

1. Глобализация мирового хозяйства: Учеб. пособие / Под ред. М.Н. Осьмовой, Г.Н. Глушенко. – М.: Инфра-М, 2015. – 389 с.

2. Информационно-аналитический портал «Мировые финансы» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://global-finances.ru/krupneyshie-kompanii-mira-2016/> (дата обращения: 20.03.2017).

3. Официальный сайт ЦБ РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.cbr.ru/> (дата обращения: 20.03.2017).

4. Рейтинг Fortune Global 500 – ведущие корпоративные игроки на глобальных рынках. 16.08.2016 г. // Информационно-аналитический портал «Мировые финансы» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://global-finances.ru/krupneyshie-kompanii-mira-2016/> (дата обращения: 20.03.2017).

5. Экспорт мяса из Латинской Америки 16.08.2016 г. // Информационно-аналитический портал «Regnum» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://global-finances.ru/krupneyshie-kompanii-mira-2016/> (дата обращения: 20.03.2017).

6. Официальный сайт компании Starbucks [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.starbucks.ru/> (дата обращения: 20.03.2017).

Гирка Кирилл Александрович

аспирант

ФГБОУ ВО «Московский политехнический университет»

г. Москва

РОЛЬ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО СУЖДЕНИЯ В ИНФОРМАЦИОННОМ ОБЕСПЕЧЕНИИ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ

***Аннотация:** автором предложено определение понятия «профессиональное суждение», рассмотрены примеры формирования профессионального суждения бухгалтера в различных ситуациях, его влияния на формирование учетной политики, составление финансовой отчетности, принятие решений по управлению предприятием.*

***Ключевые слова:** профессиональное суждение, финансовая отчетность, анализ финансового состояния, учетная политика, принятие управленческих решений, МСФО.*

Российские стандарты ведения учета практически не упоминают такое понятие, как «профессиональное суждение», однако, в МСФО это понятие применяется достаточно широко. Согласно ПБУ 4/99 «Бухгалтерская отчетность организации», достоверной и полной считается бухгалтерская отчетность, сформированная исходя из правил, установленных нормативными актами по бухгалтерскому учету [2], т.е. суждение специалиста ограничивается рамками законодательства. В учете по международным стандартам соблюдение основных требований в отношении качества финансовой информации принимается на уровне Концепции (Принципов) подготовки и представления финансовой отчетности [1, с. 34], что является веским основанием для применения профессионального суждения при ведении учета и составлении отчетности. Более того, некоторые стандарты содержат прямое указание на необходимость его использования. Так, например, МСФО (IAS) 1 «Представление финансовой отчетности» считает необходимым применения профессионального суждения в целях наилучшего представления отчетной информации. В пункте 10 МСФО (IAS) 8 «Учетная политика, изменения в бухгалтерских оценках и ошибки» обозначено, что руководство организации должно использовать собственное суждение в разработке и применении учетной политики для

формирования информации в отсутствие конкретного стандарта, применимого к операции, прочему событию или условию [1, с. 187].

Под понятием «профессиональное суждение» можно понимать заключение, которое должен сделать работник, ответственный за подготовку отчетности, в случае отсутствия однозначных предписаний стандартов о деталях признания и оценки объекта учета, по трактовке каких-либо фактов хозяйственной жизни либо в отношении достаточно нестандартных операций. Иными словами, профессиональное суждение представляет собой оценку всех объективных факторов, позволяющую принять решение в условиях неопределенности. Эта неопределенность обычно связана с идентификацией объектов в качестве активов и способов их классификации, с оценкой активов и обязательств, с определением периода совершения операции, с оценкой существенности фактов хозяйственной жизни с целью раскрытия информации в финансовой отчетности [5, с. 91].

В условиях нестабильности экономической ситуации и роста неопределенности профессиональное суждение может являться фактором, значительно влияющим на разработку учетной политики предприятия и составление финансовой отчетности.

Финансовая отчетность является основным источником для проведения комплексного финансово-экономического анализа состояния организации и результатов ее деятельности. На ее основе оценивается имущественный и финансовый потенциал организации, ее совокупный капитал, осуществляется прогноз вероятности банкротства, выявляются резервы для повышения рентабельности деятельности, и, следовательно, принимаются решения с целью разработки эффективной стратегии развития.

В этих условиях профессиональное бухгалтерское суждение должно быть ориентировано, прежде всего, на выбор наиболее оптимальных методов учета и отражения в отчетности финансовой информации в целях удовлетворения интересов как внутренних, так и внешних пользователей.

На показатели финансового состояния предприятия большое влияние оказывает выбор варианта учетной политики. Например, коэффициент текущей ликвидности увеличивается с увеличением стоимостного критерия (не более 40000 рублей) при отражении в учете активов, удовлетворяющих условиям отнесения к основным средствам, в составе материально-производственных запасов».

Также влияет на показатели финансовой отчетности выбранный метод амортизации внеоборотных активов. Способы уменьшаемого остатка и списания стоимости по сумме чисел лет срока полезного использования для основных средств являются по существу методами ускоренной амортизации. При их использовании остаточная стоимость основных средств резко уменьшается уже в первые годы срока полезного использования, что приведет к повышению коэффициента износа основных средств и уменьшению показателя рентабельности активов, уменьшению показателя строки внеоборотных активов в бухгалтерском балансе. Использование этих методов начисления амортизации основных средств приводит к увеличению себестоимости продукции (работ, услуг) в первые годы и уменьшению величины данного показателя в последующие годы, что влияет на показатели прибыли и рентабельности. Следует также учесть, что применение указанных способов увеличит такие показатели финансово-

экономического анализа как, коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами, фондоотдача, коэффициент текущей ликвидности, и уменьшит такие показатели, как рентабельность активов и рентабельность продаж. Поэтому использование способа уменьшаемого остатка или способа списания стоимости по сумме чисел лет срока полезного использования целесообразно, когда основные средства, особенно активная часть (машины, оборудование, транспортные средства, приборы), действуют более интенсивно и приносят большие доходы в первые годы их использования. В период освоения новых секторов рынка, производства новой продукции, т.е., когда организация не имеет значительных доходов, начисление амортизации следует производить с небольших величин, а затем, по мере нарастания объемов производства и продаж продукции, получившей признание на рынке, увеличивать их. В этом случае целесообразно применения такого способа начисления амортизации, как способа списания стоимости пропорционально объему продукции (работ).

Иногда приобретение юридическим лицом другой компании не является приобретением бизнеса. Так, если была куплена компания, у которой имеется единственный актив, например, здание или право аренды земельного участка для того, чтобы получить в собственность это здание или право пользования земельным участком, то можно сделать вывод, что приобретен актив, а не бизнес. Это профессиональное суждение будет иметь большое влияние на отчетность, поскольку:

- не будет применяться МСФО 3 «Объединение бизнеса»;
- не производится расчет и не признается в отчетности гудвил;
- балансовая стоимость приобретенных активов может различаться.

Таким образом, использования профессионального суждения может повлиять на показатели финансовой отчетности предприятий, что должны понимать пользователи отчетности в процессе принятия управленческих и экономических решений.

Список литературы

1. Бабаев Ю.А. Международные стандарты финансовой отчетности (МСФО) [Текст] / Ю.А. Бабаев, А.М. Петров. – М.: Инфра-М, 2012. – 398 с.
2. Бухгалтерская отчетность организации: Положение по бухгалтерскому учету ПБУ 4/99 Приказ Минфина РФ №43н от 06.07.1999 г. (ред. от 08.11.2010) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_18609/
3. Рожнова О.В. Финансовый учет. Теоретические основы, методологический аппарат [Текст]. – М.: Экзамен, 2014. – 192 с.
4. Слободняк И.А. Использование профессионального суждения при формировании учетно-аналитической информации бухгалтерской управленческой отчетности [Текст] // Известия Иркутской государственной экономической академии. – Иркутск, 2011. – №2 (76). – С. 53–57.
5. Туякова З.С. Классификация профессионального суждения как современного инструментария бухгалтерского учета [Текст] / З.С. Туякова, Е.В. Саталкина // Вестник Оренбургского государственного университета. – Омск, 2010. – №1 (107). – С. 90–97.

Голованова Мария Викторовна
исследователь научной мысли
г. Москва

DOI 10.21661/r-461358

СОЗДАНИЕ РЕЗЕРВА ПО СОМНИТЕЛЬНЫМ ДОЛГАМ В НАЛОГОВОМ УЧЕТЕ

Аннотация: в представленной статье исследователем рассматриваются особенности создания в налоговом учете резерва по сомнительным долгам. В работе также приводится перечень резервов, который имеет право создать обычная организация.

Ключевые слова: РСД, резерв, сомнительные долги, налоговый учет, безнадежная задолженность, срок возникновения, долги.

Налоговый кодекс Российской Федерации (далее – НК РФ) предусматривает возможность создания определенных резервов и принятия расходов по ним при расчете налоговой базы по налогу на прибыль. Создание компаниями таких резервов позволяет планомерно накапливать суммы средств в них и при необходимости списывать затраты за счет них.

В соответствии с главной 25 НК РФ обычная организация имеет право создать следующие резервы:

- резерв по сомнительным долгам (ст. 266 НК РФ);
- резерв на оплату отпусков, на выплату ежегодных вознаграждений за выслугу лет (ст. 324.1 НК РФ);
- резерв на ремонт основных средств (п. 3 ст. 260 НК РФ);
- резерв по гарантийному ремонту и гарантийному обслуживанию (ст. 267 НК РФ).

Необходимо отметить, что компания не обязана создавать тот или иной резерв, однако, создав его она обязана списывать соответствующие затраты только за счет созданного резерва. В большинстве случаев НК РФ требует отражение порядка создания резерва в Учетной политике компании.

Более подробно рассмотрим Резерв по сомнительным долгам (далее – РСД), который регулируется ст. 266 НК РФ. Создание данного резерва может помочь компаниям в случае проявления недобросовестности контрагентов при расчетах. В отношении него отсутствуют требования НК РФ об отражении в Учетной политике.

В соответствии с п. 4 ст. 266 НК РФ для создания этого резерва необходимо в первую очередь на последнее число отчетного (налогового) периода провести инвентаризацию дебиторской задолженности, необходимо выделить именно сомнительные долги, которые будут участвовать в формировании резерва.

В соответствии с п. 1 ст. 266 НК РФ сомнительным долгом признается любая задолженность, возникшая в связи с реализацией товаров (выполнением работ, оказанием услуг), если она не погашена в сроки, установленные договором, и не обеспечена залогом, поручительством, банковской гарантией. Необходимо отметить, что при наличии встречного обя-

зательства перед контрагентом таким долгом считается непогашенная дебиторская задолженность в части, которая превышает кредиторскую задолженность перед этим контрагентом. Необходимо отметить, что при отнесении долга к категории сомнительных не имеет значения, принимались ли какие-то меры компанией по его взысканию или нет, а также тот факт, что задолженность позволено учесть в резерве при наличии взаимозависимости с должником, а также в случае не подтверждения задолженности дебитором.

Во вторую очередь по сомнительным долгам определяется процент отчислений в резерв и рассчитывается общая расчетная сумма отчислений (РСО). В случае, когда срок возникновения сомнительного долга более 90 календарных дней, относится 100% от суммы долга в резерв, когда этот срок от 45 до 90 дней – 50%, до 45 дней – 0%.

В третью очередь необходимо определить предельную сумму отчислений в резерв (ПСО). При исчислении резерва по сомнительным долгам по итогам отчетных периодов его сумма не может превышать большую из величин – 10% выручки за предыдущий налоговый период или 10% выручки за текущий отчетный период (п. 4 ст. 266 НК РФ).

Таким образом, необходимо исчислить эти величины, определить наибольшую из них и создать резерв на рассчитанную сумму (РСО), но не более предельной суммы отчислений.

Положения НК РФ говорят о том, что РСД используется компанией только для покрытия убытков от безнадежных долгов, и в том случае, если компания решила создавать данный резерв суммы безнадежных долгов она не имеет права такие долги признать убытками.

Долг возможно отнести к категории безнадежных долгов при выполнении хотя бы одного из следующих условий:

- 1) истек срок исковой давности (ст. 196, 197 ГК РФ);
- 2) обязательство должника прекращено:
 - из-за невозможности его исполнения (ст. 416 ГК РФ);
 - на основании акта государственного органа (ст. 417 ГК РФ);
 - в связи с ликвидацией организации (ст. 419 ГК РФ).

Помимо этого, п. 2 ст. 266 НК РФ закреплены условия признания долга безнадежным на основании постановления пристава-исполнителя об окончании исполнительного производства в случае возврата исполнительного документа взыскателю.

А также отметим, что по мнению Минфина РФ, долг становится безнадежным, в том случае, когда на основании п. 1 ст. 418 ГК РФ обязательство прекращено в связи со смертью должника, и оно не может быть исполнено без его личного участия либо иным образом неразрывно связано с личностью должника.

Список литературы

1. Налоговый кодекс Российской Федерации.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации.

Жучков Николай Игоревич

студент

Институт отраслевого менеджмента СП
ФГБОУ ВО «Государственный университет управления»
г. Москва

ПРОБЛЕМЫ МЕЖДУНАРОДНОЙ ЛОГИСТИКИ

Аннотация: в статье в результате анализа выявляются основные, актуальные проблемы международной логистики, связанные с организацией и планированием. Выявлены ключевые барьеры, создающие помехи распространению глобальной логистики.

Ключевые слова: грузоперевозки, международная логистика, проблемы, пути решения.

Чётко прослеживаемая в современном мире тенденция к глобализации способствует интенсивному развитию логистических систем. Современная международная логистика напрямую связана с управлением межгосударственными цепями поставок, перемещениями материальных и нематериальных благ, людей, которые являются основой международной торговли и обмена, представляя собой сложную, многомерную последовательность скоординированных, интеграционных действий. Логистические процессы включают в себя организацию грузоперевозок, складских операций, таможенных процедур, финансирования, взаиморасчётов, правового и страхового сопровождения и прочих вспомогательных и сопровождающих функций международной [1–3], трансграничной логистики пространств и границ [4–7].

Несмотря на то, что логистические операции главным образом осуществляются частными операторами, проблемы международной логистики являются предметом озабоченности правительств многих государств, их экономических сообществ и союзов, поскольку без государственного вмешательства и решения вопросов логистики на международном уровне, невозможно осуществить оптимизацию и эффективное функционирование логистических процессов. Неравномерный уровень развития многих стран создаёт помехи эффективному развитию международной логистики.

Специалистам логистической сферы, организующим управление грузопотоками, в процессе своей деятельности нередко приходится преодолевать ограничения многих государств и задействовать разные информационные, финансовые и сервисные системы [9].

Таможенные пошлины являются одной из основных проблем международной логистики. Пошлины выплачиваются всякий раз, когда продукция поступает в страну. Допустим, за продукцию, поступающую в Европейский союз, необходимо заплатить таможенную пошлину, акциз, налог на добавленную стоимость, налог на импорт, компенсационную пошлину, антидемпинговую пошлину, сбор по программе Единой сельскохозяйственной политики. Эти тарифы не обязательно одинаковы, так как в некоторых случаях могут быть льготные ставки.

Стараясь стимулировать торговлю, большинство стран не взимают пошлины на продукцию, проходящую по территории страны транзитом, поэтому ее придется платить только в месте конечной доставки. Но порой пошлины взимаются и с транзитных грузов [10].

К числу прочих проблем относятся: ограничения для вступления на рынок; недостаточная доступность информации; особенности ценообразования; сложившиеся правила конкуренции. Ограничения для вступления на рынок могут принимать формы законодательных барьеров или технических препятствий на пути ввоза товаров.

Финансовые барьеры для международной логистики коренятся в проблемах необходимости учитывать на международном уровне: колебания валютных курсов, таможенные правила и процедуры, особенности экономической политики государств; другие факторы. Барьеры, связанные с институциональной инфраструктурой, обусловлены различиями в работе банков, страховых компаний, юридических консультантов, местных транспортных компаний и прочих институтов, вспомогательных, сточки зрения обеспечения четкой работы, логистических систем и посредников.

При освоении мирового рынка следует тщательно сопоставить все факторы, способствующие и препятствующие на этом пути. Расширение международной торговли требует от логистики знаний мировых рынков и умения мыслить глобальными категориями. Необходимо предвзительно оценить существующие проблемы для международной логистики, альтернативные варианты решения возможных проблем в случае возникновения нештатных ситуаций. И на внутреннем, и на международных рынках логистика подчиняется одинаковым принципам, однако условия международной деятельности значительно сложнее и сопряжены с большими издержками.

В последние годы возникли некоторые новые предпосылки развития глобальной логистики, к основным из которых можно отнести следующее.

1. Понимание механизмов рынка и понимание глобальной логистики как стратегического элемента в конкурентных возможностях транснациональных корпораций и других организаций бизнеса.

2. Достаточно много перспектив интеграции международных логистических партнеров, построения новых организационных (структурных), гармонизированных отношений.

3. Технологические возможности, в частности в области гибких производств, информационно компьютерных технологий, программного обеспечения и телекоммуникационных систем.

Усложнение рыночных отношений и усиление конкуренции в настоящее время приводят к трансформации ГЛС, выражающейся в следующих основных моментах.

1. Возрастает скорость, увеличивается интенсивность и сложность материальных и информационных потоков, особенно в экспортно-импортных операциях. Усложняются финансовые взаимоотношения международных логистических посредников.

2. Сокращается число звеньев глобальных логистических цепей и каналов. Уменьшается количество организационно-экономических отношений в глобальных логистических системах, но сложность их возрастает.

3. Уменьшается надежность логистических цепей, т. к. сокращаются или практически исчезают материальные запасы в производстве и глобальных дистрибутивных сетях.

Следствием этих тенденций является увеличение потенциальной неустойчивости ГЛС. Для повышения их устойчивости и надежности при достижении стратегических целей бизнеса необходима дальнейшая интеграция как в самой ГЛС, так и с динамической внешней средой. Новые

факторы и поиск преимуществ в конкурентной борьбе дали мощный импульс развитию интегрированной глобальной логистики в 90-х годах [3], особенно при учете закона и теоретических основ единства и комплексной интеграции логистических, финансовых, сервисных, транспортно-кинетических процессов переноса вещества, энергии, информации и момента импульса [12; 13].

В конце прошлого и начале этого века в международной и национальной логистике стали больше уделять внимания социально ориентированной логистике, экологии, сохранению окружающей среды, что нашло отражение и в соответствующих публикациях молодых ученых [14–16]. В нашей стране в последние годы в связи с циклами экономических кризисов существенно произошла переориентация производства и потребления, масштабов, интенсивности и маршрутов перевозок особенно после введения в последнее время западными государствами и США экономических санкций, блокады, эмбарго на определенные виды товарных продуктов, востребованным стало ускорение замещения импорта [17–20].

Из представленного материала можно сделать следующий вывод. Международная торговля все-таки продолжает развиваться очень быстро, быстрее чем сфера производства. Все составляющие этой торговли зависят от эффективности логистики, занимающейся перемещением материалов по всему миру. Международную торговлю стимулирует ряд факторов. Отдельные организации все нагляднее видят преимущество работы в разных странах. Международная логистика может столкнуться с рядом проблем. Многие из них вызываются различиями в условиях, существующих по разные стороны международных границ. Некоторые из этих трудностей могут быть преодолены простыми административными согласованиями, другие решены в результате реализации таких крупных договорных инициатив, межгосударственных соглашений, как создание и распространение таможенных союзов.

Данные материалы получены автором в продолжении преемственности своей творческой исследовательской деятельности по тематическим учебным планам дисциплин курса и в рамках НИРС [21–23] научной школы кафедры логистики ГУУ [24].

Список литературы

1. Аникин Б.А. Логистика и управление цепями поставок. Теория и практика. Основы логистики: Учебное пособие / Б.А. Аникин, Т.А. Родкина, В.А. Волоченко [и др.]. – М., 2014.
2. Воронов В.И. Основные элементы эволюции элементов цепей поставок в международной логистике. Логистика. Проблемы и решения / В.И. Воронов, А.В. Воронов // Международный научно-практический Украинский Журнал. – Харьков, 2013. – №2.
3. Воронов В.И. Международные аспекты логистики: Учебное пособие / В.И. Воронов, А.В. Воронов, В.А. Лазарев, В.Г. Степанов. – Владивосток: Изд-во ВГУЭС, 2002. – 168 с.
4. Воронов В.И. Международная логистика // Вестник университета (Государственный университет управления). – 2004. – Т. 700. – С. 700.
5. Воронов В.И. Международная логистика пространств и границ: основные аспекты формирования понятия, миссии, целей задач, функций, интегральной логики, принципов и методов / В.И. Воронов, А.В. Воронов // Управление. – 2015. – Т. 3. – №2. – С. 27–36.
6. Лазарев В.А. Трансграничная логистика в евразийском таможенном союзе [текст]: Монография / В.А. Лазарев, В.И. Воронов; Государственный университет управления; Институт управления на транспорте, в индустрии туризма и международного бизнеса ГУУ. – М.: ГУУ, 2014. – 158 с.

7. Лазарев В.А. Трансграничная логистика в Таможенном союзе России, Белоруссии и Казахстана [текст]: Учебное пособие: Гриф УМО по образованию в области менеджмента для студентов высших учебных заведений, обучающихся по направлению «Менеджмент» – 080200 / В.А. Лазарев, В.И. Воронов; Государственный университет управления; Институт управления на транспорте, в индустрии туризма и международного бизнеса ГУУ. – М.: ГУУ, 2013. – 173 с.
8. Воронов В.И., Международные товаропроводящие сети / В.И. Воронов, А.В. Воронов // Маркетинг. – 2013. – №6 (133). – С. 20–28.
9. Ларионов В.Г. Логистика: функциональные и стратегические особенности / В.Г. Ларионов, О.Н. Мельников. – М.: Библио-Глобус, 2013.
10. Сайт интернет энциклопедия. Раздел «Логистика и грузоперевозки.» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://studopedia.ru/3_34965_organizatsiya-mezhdunarodnih-operatsiy.html
11. Мельников О.Н. Препятствия на пути к глобальной логистике / О.Н. Мельников, В.Г. Ларионов // Российское предпринимательство. – 2014. – №9 (255).
12. Уткин А.И. Мировой порядок XXI века. – М.: ЭКСМО, 2009.
13. Лысенко Л.В., Шаталов В.К., Минаев А.Н., Лысенко А.Л., Горбунов А.К., Коржавый А.П., Кашинский В.И., Воронов В.И., Гульков А.Н., Паничев А.М., Лысенко С.Л. Закон телепортации – единство транспортных и хронометрических (кинетических) процессов переноса вещества, энергии и момента импульса. Депонированная рукопись №23. – 25.09.2013.
14. Воронов В.И. Теоретические основы логистических, финансовых, транспортно-кинетических процессов (10 с.) / В.И. Воронов, Л.В. Лысенко, В.В. Андреев [и др.] // Вестник университета. Развитие отраслевого и регионального управления. Государственный университет управления. – М.: ГУУ, 2007. – №7 (7).
15. Жидких В.В. Анализ роли и место зелёных автомобилей в экологической логистике. NovalInfo.Ru. – 2016. – Т. 3. – №56. – С. 240–244.
16. Журавлёв К.В. Международные транспортные коридоры, их экология и безопасность и значение для России. NovalInfo.Ru. – 2016. – Т. 3. – №57. – С. 341–350.
17. Кривоносов Н.А. Исследование вопросов социально ориентированной логистики с целью сбережения ресурсов на земле и их увеличения с помощью утилизации отходов. Новая наука: Проблемы и перспективы. – 2016. – №2–2 (61). – С. 62–68.
18. Малкин В.О. Системный анализ влияния санкций на национальную и международную логистику. Современные аспекты экономики. – 2015. – №4 (212). – С. 14–20.
19. Немеш Е.А. Анализ импортозамещения в России // Молодой ученый. – 2016. – №13–1 (117). – С. 69–73.
20. Ветошкин А.А. Отражение последствий санкций Европейских стран на международные перевозки РФ / А.А. Ветошкин, А.С. Витоженец // Молодой ученый. – 2016. – №9 (113). – С. 506–512.
21. Ерхова Ю.Д. Влияние продовольственного эмбарго на логистику РФ / Ю.Д. Ерхова, А.А. Аненкова // Фундаментальные и прикладные научные исследования: Сборник статей Международной научно-практической конференции. – 2016. – С. 35–38.
22. Жучков Н.И. Исследование особенностей организации морских перевозок в России [Текст] / Н.И. Жучков // Экономика и управление: проблемы, тенденции, перспективы развития: Материалы IV Междунар. науч.-практ. конф. (Чебоксары, 22 окт. 2016 г.) / Редкол.: О.Н. Широков [и др.]. – Чебоксары: ЦНС «Интерактив плюс», 2016. – С. 152–155.
23. Жучков Н.И. Исследование особенностей организации морских перевозок в России. Анализ основных проблем морских перевозок и статистика их решения // NovalInfo.Ru (Электронный журнал.) – 2016 г. – №56.
24. Жучков Н.И. Анализ основных проблем морских перевозок [Текст] / Н.И. Жучков // Экономическая наука сегодня: теория и практика: Материалы V Междунар. науч.-практ. конф. (Чебоксары, 3 дек. 2016 г.) / Редкол.: О.Н. Широков [и др.]. – Чебоксары: ЦНС «Интерактив плюс», 2016.
25. Ермаков И. Становление научных школ кафедры логистики ГУУ / И. Ермаков, Е. Филиппов, С. Белова // Логистика. – 2014. – №10 (95). – С. 71–75.
26. Проблемы международной логистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://lektsii.com/1-121326.html> (Сохраненная копия) (дата обращения: 19.05.2017).

Иванов Денис Владимирович

магистрант

Антоновская Елена Анатольевна

канд. экон. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Чувашский государственный
университет им. И.Н. Ульянова»

г. Чебоксары, Чувашская Республика

СТРОИТЕЛЬНАЯ ОТРАСЛЬ РФ В УСЛОВИЯХ САМОРЕГУЛИРОВАНИЯ

Аннотация: в статье освещены вопросы саморегулирования строительной отрасли и влияние перехода от лицензирования к саморегулированию на экономику строительной отрасли РФ. Авторами рассмотрена эффективность регулирования строительной отрасли, результаты осуществления надзорной деятельности СРО за строительными организациями.

Ключевые слова: саморегулируемые организации, государственное регулирование, СРО, лицензирование.

Ключевым направлением развития экономики в настоящее время является реформа управления народным хозяйством, сокращения функций государственных органов управления, и передача этих функций субъектам предпринимательства, которые могут сами эффективно их осуществлять. При этом государство должно создавать правовую основу действия рыночного механизма и порядок его регулирования. В связи с этим все чаще говорят о необходимости саморегулирования экономической деятельности.

Саморегулируемая организация (СРО) – институт, регулирующий взаимоотношения между предпринимателями, государством и потребителями.

В строительной отрасли 22 июля 2008 года произошел поэтапный переход передачи государственных функций «по выдаче лицензий на осуществление строительной деятельности Ростроем» к бизнес сообществу путем создания «Саморегулируемых организаций». СРО стали выдавать свидетельства на разрешение к определенным видам деятельности, осуществлять контролирующие функции за строительными организациями.

Для недопущения остановки деятельности строительных организации был организован переходный период. В период с 1 января 2009 года по 1 января 2010 года Ростроем прекратилась выдача и продление лицензий на виды строительной деятельности. Однако организации продолжали осуществлять свою профессиональную деятельность на основании ранее выданных и не прекративших свое действие лицензий. Для продолжения своей деятельности строительным организациям требовалось вступить в саморегулируемую организацию. Во многих регионах РФ к апрелю 2010 года было создано 404 саморегулируемые организации в сфере строительства, проектирования и инженерных изысканий. Таким образом, многие государственные функции стали осуществлять саморегулируемые организации, такие как регистрация и выдача свидетельств на разрешение осуществлять деятельность,

контроль за соблюдением норм и правил строительными организациями и т. д. После внедрения данной системы саморегулирования целесообразно проанализировать основные изменения, повлиявшие на строительную отрасль, такие как введенные млн м² в течение года, количество строительных организаций, аварийность на объектах строительства, количество несчастных случаев на строительном производстве.

Ключевым индикатором эффективности регулирования строительной отрасли в экономике РФ являются объемы жилищного строительства. В период с 2005 г. по 2010 г. произошёл рост количества введенных в эксплуатацию квадратных метров жилья с 43,6 млн м² до 58,4 млн м². Рост количества застроенных квадратных метров жилищного фонда свидетельствует о том, что реформа перехода от лицензирования к саморегулированию была проведена грамотно, без негативных эффектов на рынок строительства жилья и в дальнейшем переход к системе саморегулирования привел к росту введенных в эксплуатацию млн м².

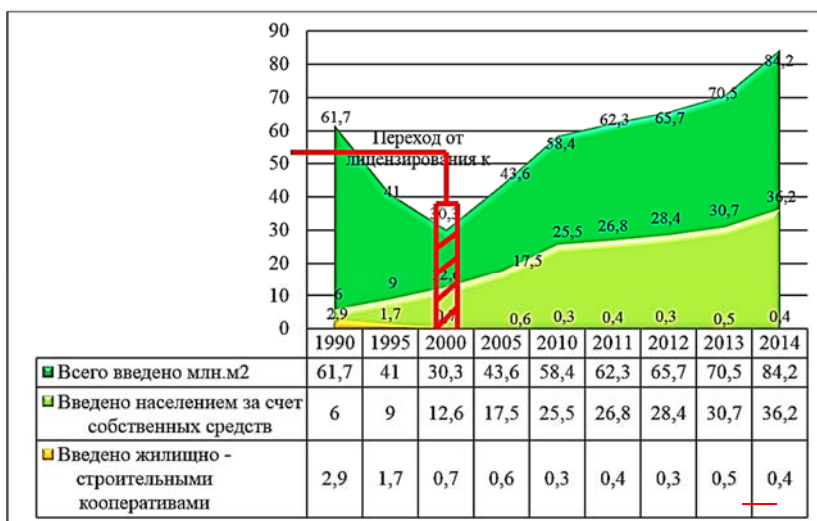


Рис. 1. Количество введённых в эксплуатацию млн м² жилья на территории РФ

Ключевым фактором, повлиявшим на рост количества введенных в эксплуатацию млн м² жилья, является количественный показатель строительных организаций. В период перехода с 2009 по 2010 г. от лицензирования к саморегулированию сопровождался ростом количества строительных организаций, за период с 2005 по 2010 г. рост количества организаций составил с 108630 до 196234. Тенденция роста количества строительных организаций продолжилась и по окончании 2014 г. составило 226838 организаций. С одной стороны, выдача разрешений стала происходить более эффективно, без административных барьеров, а с другой в этот список могли попасть безответственные компании, которые не способны выполнять взятые на себя обязательства. Следственно требуется

изучить влияние исполнения контрольных функций СРО за строительными организациями на строительную отрасль.

Государство передало контрольные функции за строительными организациями саморегулируемым организациям. После перехода к саморегулированию с 2010 года наблюдается непрерывный рост не только введенных в эксплуатацию млн м², количества строительных организаций, но и рост аварий, происшествий, связанных с техническим состоянием зданий и сооружений, а также рост числа травмированных и погибших рабочих на строительном производстве. Для эффективной оценки деятельности СРО были оценены зависимости между переменными значениями: введенных в эксплуатацию млн м², количеством строительных организаций, общим количеством несчастных случаев с рабочими на производстве, общим количеством аварий, связанных с техническим состоянием зданий.

В таблице 1 представлены данные государственной статистики и вычислены результаты введенных тыс. м² на единицу несчастных случаев с рабочими на производстве и аварийных ситуаций со зданиями.

Таблица 1
Расчет введенных тыс. м² на единицу несчастных случаев с рабочими и аварийных ситуаций со зданиями

Период	Введено в эксплуатацию тыс. м ² (S)	Общее кол-во несчаст. случ. с раб. (N_p).	Общее кол-во авар. сит. со здан. (N_a).	Тыс. м ² на единицу несчаст. случ. S/N_p	Тыс. м ² на единицу авар. сит. со здан. S/N_a
2009–2010 гг.	58400	127	96	460	608
2010–2011 гг.	62300	264	187	236	333
2011–2012 гг.	65700	509	380	129	173
2012–2013 гг.	70500	587	506	120	139
2013–2014 гг.	84200	604	517	139	163

В таблице 2 представлены данные государственной статистики и вычислены результаты количества строительных организаций на единицу несчастных случаев с рабочими и аварийных ситуаций со зданиями.

Таблица 2
Расчет количества строительных организаций на единицу несчастных случаев с рабочими и аварийных ситуаций со зданиями

Период	Кол-во стр. орг. ($N_{орг}$)	Общее кол-во несчаст. случ. с раб. (N_p).	Общее кол-во авар. сит. со здан. (N_a).	Стр. орг. на единицу несчаст. случ. $N_{орг}/N_p$	Стр. орг. на единицу авар. сит. со здан. $N_{орг}/N_a$
2009–2010 гг.	196234	127	96	1545	2044
2010–2011 гг.	209185	264	187	792	1119

2011– 2012 гг.	205075	509	380	403	540
2012– 2013 гг.	217961	587	506	371	431
2013– 2014 гг.	226838	604	517	376	439

В строительной отрасли с 2009 г. по 2013 г. наблюдается увеличение количества несчастных случаев на строительном производстве, возникновение аварийных ситуаций, приходящихся на каждую строительную организацию, так и на каждый введенный в эксплуатацию квадратный метр жилья. Из таблицы видно, что с 2009 г. по 2010 г. на каждые 1545 строительных организаций приходился всего один несчастный случай на строительном производстве, наблюдается ежегодная отрицательная тенденция и к периоду 2012–2013 гг. уже на каждую 371 строительную организацию. Расчетные данные на единицу несчастного случая и аварийной ситуации приходящихся на количество строительных организаций и введенных в эксплуатацию тыс. квадратных метров жилья дают возможность оценить осуществление контрольных функций за строительными организациями. Расчетным результатам в таблицах 1 и 2 на единицу несчастного случая и аварийной ситуации характерна общая тенденция уменьшения отношений, что свидетельствует об ослаблении контрольных функций за строительными организациями. Механизмы контроля над строительными организациями не осуществлялись должным образом в первые годы создания института саморегулирования строительной отрасли.

Положительная динамика наблюдается с 2013 г. по всем расчетным данным на единицу несчастного случая и аварийной ситуации, приходящихся на количество строительных организаций и введенных в эксплуатацию тыс. квадратных метров. Такая тенденции свидетельствуют о совершенствовании функционирования контрольных функции, смена основной цели (регистрация участников) на новую цель – контроль за строительными организациями и разработка документов как для строительной отрасли, так и внутренние документы саморегулируемых организаций.

Строительная отрасль в условиях саморегулирования получила новую систему организации взаимодействия государства и бизнес сообщества. Институт саморегулирования совершенствуется, влияя на рынок строительства, безопасность труда в строительстве и качество производимой продукции.

Список литературы

1. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://gks.ru>
2. Национальное объединение строителей [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.nostroy.ru>

Ивановская Вероника Юрьевна

канд. экон. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Вологодская государственная
молочнохозяйственная академия им. Н.В. Верещагина»
г. Вологда, Вологодская область

СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ: ХАРАКТЕРИСТИКА, РЕГИОНАЛЬНЫЕ ОСОБЕННОСТИ

Аннотация: в статье проанализированы тенденции изменения производства и реализации продукции сельского хозяйства в Вологодской области. Автором отмечены районы с самыми высокими и низкими показателями.

Ключевые слова: сельское хозяйство, сельхозпродукция, растениеводство, валовой сбор, животноводство.

Сельскохозяйственное производство является основой агропромышленного комплекса государства. Цель исследования – проанализировать состояние сельскохозяйственного производства Вологодской области.

Объем производства продукции сельского хозяйства, включающий производство продукции растениеводства и животноводства, в Вологодской области в 2015 году равен 28,4 млрд рублей, что составило 0,6% в общероссийском производстве сельхозпродукции [1].

Таблица 1

Валовой сбор продукции растениеводства в хозяйствах всех категорий в Вологодской области

Валовой сбор, тыс. тонн	2005	2010	2014	2015	2015 к 2014, %	2015 к 2005, %
Зерно (вес после до- работки)	192,8	153,5	231,8	252,7	109,02	131,07
в том числе рожь озимая	3,2	0,8	3,8	2,9	76,32	90,63
пшеница яровая	36,9	23,3	26,3	31,2	118,63	84,55
ячмень яровой	91,4	88,7	146,5	155,1	105,87	169,69
овес	58,5	35,7	44,1	51,8	117,46	88,55
зернобобовые	2,7	3,8	8,8	9,2	104,55	340,74
из них горох	2,4	3,6	8,7	8,4	96,55	350,00
Льноволокно	4,5	3,4	3,8	4,3	113,16	95,56
Картофель	255,1	173,9	223,9	234,7	104,82	92,00
в том числе в хозяй- ствах населения	207,6	134,8	169,9	173,7	102,24	83,67
Овощи	81,4	52,4	54,9	60,6	110,38	74,45
в том числе в хозяй- ствах населения	66,0	40,2	42,2	45,9	108,77	69,55

Валовой сбор зерна в Вологодской области в 2015 году составил 252,7 тыс. тонн (вес после доработки), что на 31,07 и 64,63% выше уровней 2005 и 2010 гг. соответственно. Если рассматривать валовой сбор зерна в разрезе районов Вологодской области, то лидерами являются Вологодский (87,8 тыс. тонн), Грязовецкий (32,4 тыс. тонн), Шекснинский (25,2 тыс. тонн) районы. Наименьший валовый сбор характерен для Сямженского района (0,047 тыс. тонн), а в Вытегорском районе зерновые и зернобобовые культуры не выращиваются вовсе.

Валовой сбор картофеля в 2015 году по сравнению с 2005 годом уменьшился на 8%, а по сравнению с уровнем 2014 года увеличился на 4,82%, за счет увеличения урожайности на 2,96%. Наиболее высокий валовой сбор картофеля отмечен в Вологодском (37,2 тыс. тонн), Устюженском (36,7 тыс. тонн), Сокольском (22,3 тыс. тонн) районах. Низкие же показатели валового сбора картофеля характерны для Междуреченского (1,9 тыс. тонн) и Чагодощенского (2,1 тыс. тонн) районов.

Валовой сбор льноволокна в 2015 году по сравнению с 2005 годом уменьшился на 4,44%, а по сравнению с уровнем 2014 года увеличился на 13,16%, за счет увеличения урожайности на 18,92%. Из 26 районов области лишь в 9 (Бабаевском, Великоустюгском, Верховажском, Вологодском, Кичменгско-Городецком, Никольском, Устюженском, Череповецком, Шекснинском) выращивается льноволокно. Наиболее высокий валовой сбор льноволокна отмечен в Верховажском районе (986 тонн). Самый низкий же показатель валового сбора льноволокна характерен для Никольского района (156 тонн).

Валовой сбор овощей в 2015 году по сравнению с 2005 годом уменьшился на 25,55%, а по сравнению с уровнем 2014 года увеличился на 10,38%, за счет увеличения урожайности на 13,05%. Наиболее высокий валовой сбор овощей отмечен в Вологодском (18,3 тыс. тонн), Череповецком (7,9 тыс. тонн) районах. Низкие же показатели валового сбора овощей характерны для Нюксенского (0,4 тыс. тонн), Междуреченского (0,49 тыс. тонн).

Следует отметить, что для большинства районов Вологодской области характерно значительное недоиспользование имеющихся пахотных земель в 2015 году. Особенно это характерно для Вашкинского, Нюксенского районов, так как здесь наблюдается наибольший отток сельского населения (отрицательный коэффициент миграционного прироста) [2; 3].

Таблица 2

Производство мяса и молока в хозяйствах всех категорий
в Вологодской области

Производство продукции животноводства	2005	2010	2014	2015	2015 к 2014, %	2015 к 2005, %
Реализовано на убой скота и птицы в живом весе, тыс. тонн	59	63	41	41	100,00	69,49
Молоко, тыс. тонн	470,1	442,9	444,6	469,5	105,63	99,88
Получено куриных яиц, млн штук	590	570	405	457	112,84	77,46

В сельскохозяйственных организациях Вологодской области г производство скота и птицы на убой (в живом весе) в период с 2005 по 2015 год

уменьшилось на 30,51%. Это произошло за счет снижения реализации крупного рогатого скота на 31,58%, свиней – на 11,76%, птицы – на 47,83%.

В соответствии с данными за 2015 год лидерами по реализации на убой скота и птицы стали районы: Шекснинский (12,6 тыс. тонн), Череповецкий (11,2 тыс. тонн) и Вологодский (9,7 тыс. тонн). Последнее место занимает Вашкинский район, где реализация на убой скота и птицы составила всего лишь 0,1 тыс. тонн. Что касается производства молока в Вологодской области, то за период 2005–2015 гг. оно сократилось незначительно (на 0,02%), а за последний год даже увеличилось на 5,63%. Основными производителями молока являются хозяйства всех категорий в таких районах области как, Вологодский (125,3 тыс. тонн) и Грязовецкий (90,2 тыс. тонн). В 2015 году по сравнению с 2005 годом количество полученных куриных яиц сократилось на 22,54%, но за последний год отмечается некоторое увеличение числа полученных яиц (на 12,84%).

Можем отметить, в животноводстве Вологодской области за период 2005–2015 гг. произошли сокращения поголовья крупного рогатого скота (КРС) и объемов производства молока, сокращения стада свиней и объемов производства свинины, а также производства мяса домашней птицы и яиц.

Таким образом, в рейтинге субъектов Российской Федерации Вологодская область в 2015 году занимает:

- 1) 39-е место по объемам производства зернобобовых культур;
- 2) 37-е место по сборам картофеля;
- 3) 43-е место по размеру стада крупного рогатого скота;
- 4) 25-е место по производству молока;
- 5) 31-е место по производству куриных яиц.

Список литературы

1. Сельское хозяйство Вологодской области в 2015 году // Федеральная служба государственной статистики Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Вологодской области. – Вологда, 2016. – 79 с.
2. Ивановская А.Л. Эффективность использования сельскохозяйственных земель в районах Вологодской области в 2010–2014 гг. / А.Л. Ивановская, В.Ю. Ивановская // Инновационные технологии в науке и образовании: Материалы III Междунар. науч.-практ. конф. – Чебоксары: ЦНС «Интерактив плюс», 2015. – №3 (3).
3. Ивановская А.Л. Статистический анализ миграционных процессов в районах Вологодской области в 2005–2015 гг. // Молодые исследователи агропромышленного и лесного комплексов – регионам. Т. 1. Экономические науки: Сборник научных трудов по результатам работы II Международной молодежной науч.-практ. конф. – Вологда – Молочное: Вологодская ГМХА, 2017.

Измалкова Наталья Валерьевна

студентка

Институт права и экономики
ФГБОУ ВО «Елецкий государственный
университет им. И.А. Бунина»
г. Елец, Липецкая область

КОНЦЕПТУАЛЬНЫЕ ПОДХОДЫ К ОБОСНОВАНИЮ СТРАТЕГИИ РАЗВИТИЯ АПК САМОДОСТАТОЧНОГО РЕГИОНА

***Аннотация:** в данной статье рассматривается политика самодостаточного региона на примере Липецкой области. Происходит изучение основных понятий и характерных особенностей функционирования агропромышленного комплекса. Основное внимание в работе акцентируется на перспективах развития АПК с целью повышения уровня жизни населения, создания особых экономических зон, повышения уровня импортозамещения.*

***Ключевые слова:** политика развития АПК, самодостаточный регион, экономика, особые экономические зоны, импортозамещение, развитие инновационных отраслей АПК, конкурентоспособность, прибыль, государственная поддержка, институциональные преобразования, сельские территории.*

Политика, которая была предложена правительством, основывается на выборе наиболее перспективных регионов и концентрации в них ресурсов, необходимых для формирования их конкурентоспособности. В связи с этим становится актуальной тема выбора стратегии социально-экономического развития Липецкой области, при реализации которой сформируются предпосылки для экономического устойчивого региона.

Решение проблем, задач и направлений стратегического развития региона основывается на следующем:

- концентрации финансовых ресурсов на ключевых направлениях;
- максимальное использование поступлений региона и федерального бюджета от реализации приоритетных проектов;
- максимальное использование рефинансирования прибыли хозяйствующих субъектов.

Для выбора конкретных приоритетов региональной инвестиционной политики проводится анализ региона, на основе которого определяются социально-экономические особенности, производственно-технические и финансово-экономические потребности. Приоритеты инвестирования должны использоваться в качестве взаимодополняющих друг друга. Их соотношение устанавливается на основе уровня развития региона и особенностей региональной инвестиционной стратегии на конкретный период.

В настоящее время Липецкая область продолжает диверсификацию экономики. Липецкая область является динамично развивающимся регионом с развитой промышленностью. Она формирует 44% валового регионального продукта. Для организации новых видов производства, а также увеличения основных видов продукции целесообразно провести расширение сферы деятельности других отраслей хозяйственного комплекса Липецкой области.

Для реализации региональной политики стратегии развития региона необходимо положить в основу следующие принципы:

1) государственная поддержка приоритетных проектов регионального развития;

2) обеспечение равного доступа населения к бюджетным услугам, которые обеспечивают реализацию конституционных прав;

3) инициатива органов местного самоуправления;

4) создание объектов с высокой степенью финансирования.

Агропромышленный комплекс является одним из приоритетных направлений в политике развития Липецкой области. К основным целям развития АПК относятся следующее:

- достижение более высокого уровня конкурентоспособности агропромышленного комплекса;

- повышение уровня импортозамещения;

- развитие инновационных отраслей АПК;

- повышение уровня развития сельского хозяйства;

- поддержка государством малого и среднего агропромышленного бизнеса;

- создание различных институциональных преобразований, которые способны повысить рост в агропромышленном комплексе экономики Липецкой области.

Основной смысл политики развития АПК – это определение сферы и отрасли АПК, которые важны для региона. К задачам стратегии развития АПК относят следующее:

- удовлетворение потребностей населения в продуктах питания;

- удовлетворение потребностей промышленности в сырье и материалах, которые соответствуют требованиям международного качества;

- обеспечение конкурентоспособности;

- обеспечение получения оптимальной прибыли собственникам субъектов АПК;

- достаточная и справедливая оплата труда работников субъектов АПК [2, с. 176].

В общую политику развития Липецкой области входит стратегия развития агропромышленного комплекса. Политика развития АПК будет действовать до 2020 года. Основные направления данной стратегии заключаются в следующем:

- создание стабильных условий, необходимых для ведения агропромышленного производства;

- повышение уровня развития инновационной деятельности;

- проведение институциональных преобразований на сельских территориях;

- обеспечение экологической безопасности;

- решение социальных вопросов.

Таким образом, данная политика предусматривает способы развития АПК, которые в дальнейшем будут конкретизироваться в отдельных целевых программах по каждой отрасли и направлению агропромышленной сферы.

В регионе необходимо формировать особые экономические зоны (ОЭЗ), которые будут иметь тенденцию к развитию и расширению отрасли, иметь комплекс производств, обладающих эффектом увлечения [1].

В Липецкой области помимо создания особых экономических зон промышленно-производственного типа проектируется создание особых экономических зон агропромышленного вида по развитию мясного и молочного животноводства, растениеводства. В условиях импортозамещения это играет особо важную роль.

В информации о АПК Липецкой области на 01.01.2016 год имеются следующие данные:

- численность племенного маточного поголовья крупного рогатого скота составляет около 10 тыс. голов;

- отрасль племенного животноводства ведут 9 племенных репродукторов, 3 племенные заводы, организация по трансплантации эмбрионов и станция по искусственному осеменению животных.

В Липецкой области функционирует единственный животноводческий комплекс в России по производству биопродуктов – ООО «Бетегран Липецк». Использование такого подхода позволяет в короткие сроки повысить уровень молочного и мясного поголовья, а также улучшить эффективность животноводства. На территории Липецкой области проходит строительство инкубаториев по птицеводству и племенных репродукторов по свиноводству в Данковском, Усманском, Хлевенском, Задонском, Долгоруковском районах. Объем инвестиций на реализацию проектов в Липецкой области составил:

- 2 проекта свиноводческого комплекса – 18559,2 млн рублей;

- 4 проекта птицеводческого комплекса – 23893,2 млн рублей;

- 4 проекта молочного скотоводства – 4668,4 млн рублей.

В Липецкой области особое место в стратегии развития АПК занимает овощеводство. Большое внимание уделяется строительству тепличного комплекса. Объем инвестиций на реализацию 12 проектов растениеводства в Данковском, Елецком, Воловском, Усманском районах составил 51755,2 млн рублей. Один из основных проектов – ООО «Тк ЛипецкАгро» – тепличный комплекс по производству овощей в закрытом грунте с системой технологического контроля «Ультраклима» [3].

Политика развития агропромышленного комплекса строится на правовом, контролирующем, структурно-институциональном характере, который осуществляется государственными управленческими структурами разных территориальных уровней и определяет возможности развития агрокомплекса. К документам, которые создают такую правовую основу относятся:

- Закон «О поддержке инвестиций в экономике Липецкой области»;

- Закон «О межбюджетных отношениях в Липецкой области»;

- Закон «О предоставлении государственных гарантий области по инвестиционным проектам».

Государственная поддержка для резидентов ОЭЗ АПК основывается на снижении ставок налога на прибыль до 15,5 процентов; освобождение от уплаты налога на имущество, транспортного и земельного налогов в течение 5 лет; гарантия администрации области по кредитам и займам, которые направлены на реализацию инвестиционных проектов; максимальный размер арендной платы за земельные участки составляет 2 процента от их кадастровой стоимости.

Реализация стратегии АПК состоит из трех уровней:

- 1 уровень – стратегический уровень. В него входят формирование нормативного, организационного и информационного обеспечения, создание

стратегического плана мероприятий на среднесрочную перспективу, разработка годовых планов стратегического мероприятия;

2 уровень – тактический уровень. В него входят создание и непосредственная реализация программ развития;

3 уровень – оперативный уровень. В него входят разработка программ оперативного реагирования в случае отклонения от целевых значений показателей.

Таким образом, политика развития агропромышленного комплекса в Липецкой области будет реализоваться за счет увеличения уровня эффективности использования ресурсов, находящихся на территории региона, способом проведения различных социально-экономических и институциональных преобразований.

Список литературы

1. Федеральный закон от 22.07.2005 г. №116-ФЗ «Об особых экономических зонах в Российской Федерации» (в ред. от 03.07.2016) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>
2. Макарец Л.И. Экономика производства сельскохозяйственной продукции / Л.И. Макарец. – СПб.: Лань, 2009. – 224 с.
3. Администрация Липецкой области: официальный сайт [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.admlip.ru>

Исламова Алсу Анасовна
студентка

Габдулхакова Ольга Ивановна
канд. экон. наук, доцент

Набережночелнинский институт (филиал)
ФГАОУ ВО «Казанский (Приволжский)
федеральный университет»
г. Набережные Челны, Республика Татарстан

РОЛЬ ФИНАНСОВОГО АНАЛИЗА В ПРИНЯТИИ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ

Аннотация: *эффективность деятельности организаций определяется качеством управленческих решений и качеством их реализации. Качество управленческих решений, в свою очередь, во многом определяется уровнем информационного обеспечения. Существенный вклад в обеспечение полноты информации и её релевантности играют аналитические процедуры. В статье рассматривается роль финансового анализа в процессе принятия управленческих решений.*

Ключевые слова: *управленческое решение, аналитические процедуры, неопределенность, риск, финансовый анализ, качество информации.*

Одним из вызовов к современному менеджменту является обеспечение эффективности управления в условиях неопределенности и риска, которые органически присущи рыночной среде функционирования и развития организации [5, с. 28]. Управление является непрерывным информационным и коммуникационным процессом: для решения проблем в различных функциональных сферах деятельности менеджеры принимают

управленческие решения, а для разработки и принятия решений требуется качественная и релевантная информация [7]. Аналитические процедуры в системе разработки, принятия и реализации управленческих решений являются одним из источников качественной информации и, соответственно, фактором обеспечения качества принимаемых решений.

Актуальность финансового анализа в системе управления обусловлена критической важностью всестороннего обоснования управленческих решений. Принятие управленческих решений и прогнозирование деятельности организации невозможны без учета текущего положения предприятия. Финансовый анализ в условиях рынка стал главным методом оценки экономики бизнеса. Практически все участники рыночной экономики применяют методы финансового анализа для принятия как тактических, так и стратегических решений. Он позволяет снизить степень неопределенности и риска, связанных с принятием финансовых решений [2].

Задачей финансового анализа является изучение основных показателей деятельности предприятия. Сюда входит оценка финансовой устойчивости, платежеспособности, ликвидности, деловой активности и т. п. с помощью полученных данных выявление перспектив дальнейшего развития хозяйствующего субъекта; прогнозирования дальнейшей динамики финансовых показателей [1].

Если руководитель верно решит все задачи финансового анализа, не будет допускать ошибок при проведении анализа, то получит объективную оценку текущего положения предприятия и будет иметь нужную, достоверную информацию для принятия успешных управленческих решений.

На результатах анализа финансовой отчетности основано принятие большого числа различных решений в области финансового менеджмента. Каждый субъект (пользователь) данных финансового анализа изучает информацию о деятельности организации в соответствии со своими конкретными интересами [6].

Информация о финансово-хозяйственной деятельности, состоянии имущества и финансов поступает руководителям из двух источников. В первую очередь, это формализованные системные источники информации. Сюда относятся преимущественно бухгалтерская и управленческая отчетность. Второй – внесистемные источники – результаты проверок по существенным отклонениям в финансово-хозяйственной деятельности [3]. Для обеспечения надлежащего качества информации при принятии управленческих решений, данные полученные по обоим источникам, должны пройти через определенные аналитические процедуры, соответствующие целям организации и потребностям пользователей, находящихся на различных уровнях управления.

При проведении финансового анализа важную роль играет опыт, уровень знаний аналитика. В нашей стране нет единой методики проведения финансового анализа. Многие термины к нам перешли из разных стран, и при переводе один и тот же финансовый показатель обозначается разными терминами (к примеру, «точка безубыточности» и «мертвая точка»; «собственные оборотные средства», «работающий оборотный капитал», «чистый оборотный капитал»). Это загромождает терминологическую базу российской экономической науки, усложняя её изучение и применение знаний на практике, создает таким образом, семантическую проблему и снижает эффективность коммуникационных процессов [4, с. 273–276].

Еще одним недостатком при оценке финансового положения предприятия является неполнота информации. В финансовой отчетности, например, не указывается какие заказы предприятие не смог выполнить по каким-либо причинам. Так же организация может скрыть некоторую информацию в бухгалтерской отчетности, чтобы избежать налогов. В связи с этим становится практически невозможно проводить корректный анализ, а качество управленческих решений, принятых на основании такого анализа, резко снижается.

При оценке финансового положения проводится анализ структуры актива баланса, то есть оценивается состояние активов и наличие средств для погашения. Здесь тоже возникает противоречие, так как активы отражаются по фактической стоимости, а учет активов может проводиться спустя много лет, также в период инфляции или дефляции. В этих случаях учет активов по фактической стоимости приведет к расхождению между учетной ценностью и текущей ценностью в реальных экономических условиях. Если аналитик не будет учесть все эти факторы, полученные данные будут недостоверными и принять управленческие решения с этой информацией нецелесообразно.

Еще одним недостатком является тот фактор, что результаты финансового анализа всегда запаздывают, что не позволяет оперативно реагировать на негативную ситуацию путем корректировки ранее принятых управленческих решений. Причина этого – получение руководством организации аналитической информации о результатах финансового анализа лишь после составления годовой бухгалтерской отчетности, для чего законодательством установлен трехмесячный срок после отчетной даты. Нужно заметить, как правило, результаты финансового анализа недостаточны для принятия всей совокупности внутренних управленческих решений [6].

Это далеко не полный список проблем, с которыми сталкивается аналитик при проведении финансового анализа предприятия.

Итак, с помощью финансового анализа дается оценка финансового состояния, финансовых результатов, эффективности и деловой активности анализируемого предприятия, выявляются факторы и причины достигнутого состояния и полученных результатов. На основе этих данных принимаются управленческие решения, которые позволяют разработать систему мероприятий по улучшению деятельности. Важно отметить, обеспечить эффективное функционирование организаций возможно только при экономически грамотном управлении их деятельностью, которое во многом определяется умением ее объективно анализировать.

Приведенные в данной работе подходы, суждения и выводы больше востребованы в теории принятия оптимальных решений, в рамках которой создается и описывается нормативная технология принятия решений. В современной теории принятия решений сочетаются не только чисто научные методы, но и относящиеся к искусству принятия решений, то есть организационные, интеллектуальные и психологические способности и опыт людей. По этой причине, наряду с теорией принятия оптимальных решений развивается и психологическая теория принятия решений, которая изучает поведение людей в процедурах управленческих решений [9].

Список литературы

1. Баканов М.И. Теория анализа хозяйственной деятельности / М.И. Баканов. – М.: Финансы и статистика, 2008. – 405 с
2. Куприянова Л.М. Финансовый анализ. – М.: Инфра-М, 2015. – С. 157.

3. Муллахметов Х.Ш. Внутренний аудит в системе управления корпорацией // Менеджмент в России и за рубежом. – 2001. – №3. – С. 116–119.
4. Муллахметов Х.Ш. Контроль-менеджмент. – М., 2013.
5. Муллахметов Х.Ш. Проблемы управления и контроля в условиях неопределённости // Менеджмент в России и за рубежом. – 2015. – №6. – С. 25–34.
6. Пласкова Н.С. Финансовый анализ деятельности организации: Учебник. – М.: Вузовский учебник: Инфра-М, 2016. – С. 368.
7. Mullakhmetov K.S. Control in the system of managerial decisions procedures: A conceptual view // Problems and Perspectives in Management. – 2016. – №14 (3). – P. 64–76.
8. Mullakhmetov K.S. Some approaches to the development of the management control concept // Journal of Advanced Research in Law and Economics. – 2015. – №6 (1). – С. 128–137. – doi:10.14505/jarle.v6.1(11).15

Кадырова Лейля Ренатовна

аспирант

Институт управления, экономики и финансов

ФГАОУ ВО «Казанский (Приволжский)

федеральный университет»

г. Казань, Республика Татарстан

НЕФИНАНСОВЫЕ МЕХАНИЗМЫ СТИМУЛИРОВАНИЯ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ

Аннотация: на сегодняшний день финансирование здравоохранения в полной мере не покрывает всех реальных нужд отрасли. Развитие системы здравоохранения в России в последние несколько лет происходило в условиях застоя развития экономики страны, отсюда и наблюдаемая тенденция к еще большему снижению ее финансирования. В статье автор предлагает свою точку зрения на вопрос о дополнительном финансировании здравоохранения, анализирует нефинансовые механизмы стимулирования отрасли здравоохранения в России.

Ключевые слова: система здравоохранения, финансирование здравоохранения, нефинансовые механизмы стимулирования.

В настоящее время в России сформировалась такая тенденция, что здравоохранение финансируется «по остаточному» принципу». Уровень расходов на здравоохранение сокращается. С 2013 по 2017 г. расходы федерального бюджета в постоянных ценах сократились на 35% (с 515 до 332 млрд руб.). Расходы консолидированных бюджетов субъектов РФ на здравоохранение за этот период в постоянных ценах упали на 7% (с 914,3 до 847,7 млрд руб.). Если рассматривать уровень расходов на здравоохранение в процентах от ВВП страны, то этот показатель составит всего 3,5%, являясь одним из самых низких по всему миру.

Доктор медицинских наук Г.Э. Улумбекова в своей статье «Здравоохранение России: мифы, реальность, решения» [1] и в монографии «Здравоохранение России. Что надо делать. Научное обоснование «Стратегии развития здравоохранения РФ до 2020 года» [2] достаточно подробно анализирует не только демографические показатели, но также и рассматривает вопрос финансирования здравоохранения в России. В

своей статье она рассматривает два варианта финансирования системы здравоохранения: «выживание» и «базовый». Сущность обоих вариантов в следующем:

– «выживание» предусматривает сохранение финансирования на уровне 2013 г., что позволит сохранить показатели смертности на уровне 2013 года;

– согласно программе финансирования «Базовый» предлагается постепенный рост к 2020 году уровня расходов на здравоохранение с 3,7% до 5,2% ВВП. По прогнозам д.м.н. Г.Э. Улумбековой этот рост позволит снизить уровень смертности населения и таким образом повысить ожидаемую продолжительность жизни до 74 лет.

Увеличение финансирования отрасли, безусловно, даст свои результаты, и базовые проблемы в отрасли будут решены. Однако, возникает вполне очевидный вопрос: откуда взять дополнительные средства на решения базовых проблем отрасли?

Ответ на этот вопрос, на первый взгляд, кажется вполне очевидным – поиск альтернативных источников финансирования. С одной стороны, разумеется, это выход из ситуации. И здесь можно рассмотреть несколько вариантов альтернативных источников:

- 1) государственно-частное партнерство;
- 2) иностранные инвестиции;
- 3) медицинский туризм.

Первый вариант подробно рассмотрен автором в статье [3].

Второй вариант – привлечение иностранных инвестиций. На сегодняшний день Республика Татарстан является лидером по состоянию инвестиционного климата. По данным Агентства Инвестиционного Развития РТ в Татарстан сегодня уже инвестировано около \$ 16,5 млрд. Приоритетные отрасли Республики Татарстан определены в соответствии с постановлением Кабинета Министров Республики Татарстан от 29.12.2016 №1048 «Об утверждении инвестиционного меморандума Республики Татарстан на 2017 год». Однако стоит отметить, что здравоохранение не выделено в качестве приоритетной отрасли [4].

И наконец третий вариант – медицинский туризм. Само понятие медицинского туризма связано с мотивацией получить доступ либо к технологиям, которых нет на местном рынке, либо к услугам по более выгодным ценам. В связи с экономической ситуацией в России получение медицинских услуг за рубежом по более низкой цене уже не выглядит реалистичным. Для российского потребителя необходимость лечения за границей связана прежде всего с недоверием к отечественной медицине, уже затем – с желанием получить доступ к технологиям, компетенции. Таким образом, сегодня система здравоохранения интегрирована практически во все уровни экономики страны. Она тесно связана с экологией, социальными программами, охраной труда. В условиях доминанты социальных трендов развития современного мира система здравоохранения из сугубо социального, дотационного направления деятельности государства трансформируется в самокупаемое самостоятельное и инвестиционно привлекательное направление экономики.

Список литературы

1. Улумбекова Г.Э. Здоровоохранение России: мифы, реальность, решения [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://rusrand.ru/analytics/analyticzdravooхранenie-rossii-mify-realnost-reshenija> (дата обращения: 30.04.2017).
2. Улумбекова Г.Э. Здоровоохранение России. Что надо делать. Научное обоснование Стратегии развития здравоохранения РФ до 2020 года. Краткая версия. – М.: ГЭОТАР-Медиа, 2010. – 96 с.
3. Кадырова Л.Р. Развитие инструмента государственно-частного партнерства в здравоохранении регионов Российской Федерации / Л.Р. Кадырова, З.С. Кашапова // Казанский экономический вестник. – Казань: Изд-во Казан. ун-та, 2017. – 107 с.
4. Постановление Кабинета Министров Республики Татарстан от 29.12.2016 №1048 «Об утверждении инвестиционного меморандума Республики Татарстан на 2017 год».

Каракчиева Елена Андреевна

студентка

Каширина Марина Валентиновна

доцент, доцент

ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Москва

К ВОПРОСУ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ПРИБЫЛИ В РОССИИ

Аннотация: в статье рассмотрена практика применения налога на прибыль в зарубежных странах на примере Франции и Японии, а также практика применения налога на прибыль в России. В работе уделено внимание последним изменениям законодательства по данному налогу в России, динамике поступления налога на прибыль в бюджетную систему Российской Федерации, а также проблемам и способам совершенствования существующей системы налогообложения данным налогом.

Ключевые слова: налог на прибыль, налогообложение, проблемы, перспективы.

Налог на прибыль организаций занимает одно из важнейших мест в налоговой системе Российской Федерации (далее – РФ). Поступления от него составляют одну из основных статей доходов бюджетной системы нашей страны. Налог на прибыль оказывает наибольшее регулирующее воздействие на деятельность хозяйственных субъектов. Вместе с тем система расчета этого налога имеет множество проблем, которые необходимо решать, поскольку от эффективности взимания налога на прибыль зависит результативность фискальных мер воздействия государства на экономическую активность в стране.

Для начала рассмотрим практику применения налога на прибыль в зарубежных странах на примере Франции и Японии. Во Франции данный налог применяется по отношению к частным акционерным компаниям и ассоциациям, а также государственным предприятиям, учреждениям,

коммунальным организациям, имеющим финансовую автономию и осуществляющим предпринимательскую деятельность. Налог уплачивается резидентами и нерезидентами с доходов, получаемых от деятельности на территории страны. Налоговой базой по нему является задекларированный доход за отчетный год, декларация по которому подается в налоговое ведомство до 1 апреля текущего года. Помимо этого, налогоплательщик обязан уплачивать ежеквартальные авансовые платежи.

Базовая ставка налога составляет 33,33% и является одной из самых высоких в мире. Компании, реализующие нефть и газ, уплачивают налог по повышенной ставке, которая может составлять до 50% прибыли. Пониженная ставка, равная 20,9%, установлена для сельскохозяйственных ферм. Кроме того, по налогу на прибыль предоставляется много льгот. Например, новые компании уплачивают налог не в полном размере в течение первых пяти лет.

Также во Франции применяется приростной налоговый кредит к первым 100 миллионам евро, вложенных организацией в научно-исследовательские и опытно-конструкторские разработки (далее – НИОКР), и составляет от них 30%. Компании, впервые направившие свои средства на развитие НИОКР, могут применять повышенную ставку по налоговому кредиту, равную 50% [1, с. 93].

В Японии налог на прибыль уплачивают организации вне зависимости от организационно-правовой формы, в том числе корпорации, государственные учреждения, кооперативы, а также фонды и ассоциации, не являющиеся юридическими лицами. Плательщики налога на прибыль делятся на отечественные и иностранные организации. К отечественным относятся организации, у которых головной офис располагается на территории Японии. Такие компании уплачивают налог на прибыль с получаемых доходов, независимо от источника. Иностранные организации уплачивают данный налог только с доходов, которые получены от источников в Японии.

Для компаний, капитал которых превышает 100 миллионов йен, а также на доходы, превышающие 8 миллионов йен установлена ставка налога в размере 30%. В противном случае применяется пониженная ставка – 22%.

На прибыль, получаемую кооперативами и организациями, предоставляющими государственные услуги, установлена ставка в размере 22%. По остатку на балансе пенсионного фонда на начало года установлена ставка в размере 1%. Она применяется ко всем организациям, которые осуществляют пенсионное страхование.

После того, как налог рассчитан, можно уменьшить его сумму на размер налоговых кредитов, которые включают в себя:

- сумму налогов, уплаченных с выплаты процентов, дивидендов и так далее;

- сумму налогов, уплаченных с общего размера доходов, полученных японской компанией в зарубежных странах.

Также налогоплательщики могут воспользоваться специальной налоговой ставкой, установленной на доходы от прироста стоимости капитала, в размере 10%, если недвижимое имущество находилось в собственности до 5 лет, и 5%, если – более 5 лет. Данная ставка увеличивает основную ставку налога на прибыль.

Налоговые системы Франции и Японии имеют как свои особенности, так и схожий порядок исчисления и уплаты налога. Кроме того, государственными органами власти обеих стран установлены различные преференции для отдельных категорий налогоплательщиков.

Теперь рассмотрим практику применения налога на прибыль в России. В России данный налог должны платить:

1. Российские организации.
2. Иностранные юридические лица, осуществляющие свою деятельность в России через постоянные представительства и (или) получающие доходы от источников в РФ.
3. Организации, являющиеся ответственными участниками консолидированной группы налогоплательщиков [2].

Освобождены от уплаты данного налога:

1. Налогоплательщики, которые применяют любой из специальных режимов (ЕСХН, УСН, ЕНВД) или уплачивают налог на игорный бизнес.
2. Компании, которые участвуют в проекте «Инновационный центр «Сколково».

Организации, осуществляющие деятельность, связанную с осуществлением подготовки и проведения в России чемпионата мира по футболу FIFA 2018 года, Кубка конфедераций FIFA 2017 года не являются плательщиками этого налога.

Для российских организаций налог на прибыль взимается с суммы прибыли. Иностранные организации, осуществляющие деятельность в РФ через постоянное представительство, уплачивают налог с доходов представительства, уменьшенных на его расходы. Для иных иностранных организаций базой по налогу на прибыль будут доходы, полученные в России.

Налоговым периодом по данному налогу признается календарный год. Отчетными периодами являются квартал, полугодие и 9 месяцев или календарный месяц. Налоговая декларация предоставляется в течение 28 дней со дня окончания соответствующего отчетного периода или до 28 марта года, следующего за истекшим налоговым периодом. Налог с доходов по государственным и муниципальным ценным бумагам, облагающийся налогом у получателя, подлежит уплате в течение 10 дней с окончания месяца, в котором получен доход [3].

Законодательство по налогу на прибыль организаций постоянно совершенствуется. С 1 января 2017 года вступили в силу следующие изменения, касающиеся этого налога:

1. Сумма создаваемого резерва по сомнительным долгам должна быть не больше 10% от выручки за предыдущий налоговый период или 10% от выручки за текущий отчетный период (абз. 5 п. 4 ст. 266 Налогового Кодекса Российской Федерации (далее – НК РФ)). Ранее такой вариативности не существовало: сумма резерва, создаваемого по итогам отчетного периода, не должна была превышать 10% от выручки за текущий отчетный период.

2. Если у организации есть встречное обязательство перед задолжавшим ей контрагентом, то сомнительным долгом она может считать лишь сумму, превышающую размер этого обязательства (абз. 1 п. 1 ст. 266 НК РФ). До 2017 года в НК РФ не было уточнения, что сомнительный долг

нужно уменьшать на величину встречного обязательства, но при проверках налоговые органы иногда настаивали на этом.

3. В отчетные и налоговые периоды с 1 января 2017 года по 31 декабря 2020 года налоговую базу нельзя уменьшать на сумму убытков прошлых периодов более, чем на 50% (п. 2.1 ст. 283 НК РФ).

4. Сумму убытка теперь можно переносить на все последующие годы, а не только в течение 10 лет, как это было раньше (п. 2 ст. 283 НК РФ). Новшество касается убытков, понесенных за налоговые периоды, возникающие с 1 января 2007 года.

5. В 2017–2020 годах в федеральный бюджет необходимо зачислять сумму налога на прибыль, исчисленную по ставке 3%, в бюджеты субъектов РФ – по ставке 17%, а не по обычным ставкам 2% и 18%, соответственно (абз. 2, 3 п. 1 ст. 284 НК РФ). Таким образом, общая ставка 20% по налогу на прибыль не изменилась, но поступившие денежные средства распределяются между бюджетами иначе. Для отдельных категорий налогоплательщиков региональные власти вправе уменьшать ставку, по которой налог зачисляется в бюджет субъекта. По общему правилу она не должна быть менее 13,5%, но для 2017 – 2020 годов этот лимит снижен до 12,5% [4].

Анализируя налог на прибыль организаций, необходимо рассмотреть динамику его поступления в бюджетную систему России. После их снижения в 2013 году, с 2014 года наблюдается постоянное увеличение как совокупных поступлений по налогу на прибыль в бюджетную систему РФ, так и доли налога на прибыль в общих налоговых доходах. Наибольший рост доли налога на прибыль в общих налоговых поступлениях произошёл в 2016 году. Это может объясняться постепенным преодолением нестабильной экономической ситуации в стране, снижением налоговых доходов бюджетной системы от других налогов, увеличением количества налогоплательщиков, повышением эффективности налогового контроля, а также иными факторами.

Таблица 1
Налоговые поступления в бюджетную систему РФ [5]

Год	Общие налоговые поступления	Поступления от налога на прибыль	Доля налога на прибыль в общих налоговых поступлениях
2012	10 954 009 949	2 451 892 489	22,38%
2013	11 321 616 514	2 036 350 362	17,99%
2014	12 606 342 016	2 305 891 628	18,29%
2015	13 720 353 254	2 628 129 392	19,15%
2016	13 388 102 527	4 848 962 633	36,22%

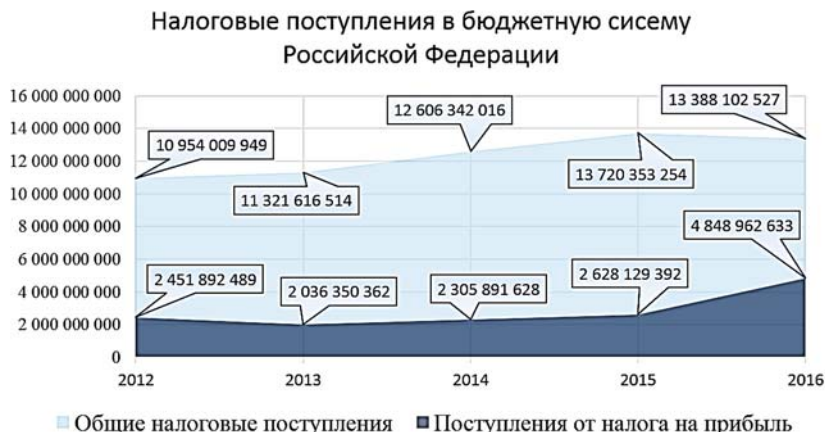


Рис. 1. Диаграмма 1 «Налоговые поступления
в бюджетную систему РФ»

Одним из важнейших вопросов, стоящих перед налогоплательщиками, является вопрос, как оптимизировать налоговую базу по налогу на прибыль организаций. Данная оптимизация осуществляется посредством определенных инструментов, которые могут закрепляться в учетной политике организации. Например, в ней прописывается момент признания доходов и расходов по кассовому методу. При кассовом методе доход (расход) считается полученным в момент поступления денежных средств за реализованные товары, работы или услуги на счета или в кассу фирмы. Если за предоставленные блага фирма получает иное имущество, то датой получения дохода считается дата его оприходования.

Еще одним способом оптимизации является амортизационная премия. Согласно п. 9 ст. 258 НК РФ организации могут включать в состав расходов отчетного (налогового) периода расходы на капитальные вложения в размере не более 30 – в отношении основных средств, относящихся к третьей – седьмой амортизационным группам, не более 10% для 1 и 2 амортизационных групп. Помимо амортизационной премии налогоплательщик имеет право применять специальные повышающие и понижающие коэффициенты к норме амортизации при соблюдении условий, установленных в ст. 259.3 НК РФ. Такая мера также помогает уменьшить налоговую базу по налогу [6, с. 81].

Кроме того, оптимизировать налоговую базу позволяет договор лизинга. Лизингодатель сдает в аренду имущество лизингополучателю с последующим правом выкупа, получая за это определенную плату. Самым эффективным для целей снижения налоговой базы является финансовый лизинг. Его характеризует высокая амортизация объекта, благодаря чему остаточная стоимость снижается до минимума. У лизингополучателя также есть возможность получения объекта на правах собственности без дополнительных платежей.

Если организация занимается научно-исследовательскими и опытно-конструкторскими разработками, у неё также есть определённые преференции. Например, таким налогоплательщикам разрешено включать расходы, указанные в перечне научных исследований и опытно-конструкторских разработок, установленном Правительством Российской Федерации, в состав прочих расходов того отчетного периода, в котором завершается проведение исследований или отдельных этапов таких работ с повышающим коэффициентом. В расходы относятся фактически понесённые затраты с применением коэффициента 1,5. Налоговым кодексом налогоплательщику также разрешено формировать резервы по предстоящим расходам на НИОКР.

Существующая система обложения налогом на прибыль имеет свои недостатки, которые снижают её эффективность.

Одна из проблем, с которой сталкиваются компании – постоянные изменения в законодательной базе по налогу на прибыль. Это понижает инвестиционную привлекательность нашей страны. Поэтому решение данного вопроса позволит привлечь дополнительные инвестиции в национальную экономику.

В налоговом законодательстве предусмотрен принцип самостоятельности налогоплательщиков в выборе способа обобщения информации при определении налоговой базы по налогу на прибыль организаций. Из-за того, что обязательный регламентированный подход не достаточно обозначен, налоговое администрирование и контрольные процедуры усложняются [7, с. 65].

Другой проблемой применения налога на прибыль является неравномерный уровень налоговой нагрузки в странах-участницах ЕАС, куда входит Россия, и значительные расхождения в объектах налогообложения. Это влечёт за собой препятствия для привлечения инвестиционных средств в экономику стран-участниц [8, с. 531–532].

Остается не решенной и проблема подтверждения правомерности признания расходов. Основными критериями признания расходов для целей налогообложения, определенными НК РФ, являются документальное подтверждение и экономическое обоснование расходов. Под обоснованными расходами понимаются экономически оправданные затраты, оценка которых выражена в денежной форме. Установленные нормы не всегда позволяют организациям подтвердить обоснованность своих расходов.

Еще одной проблемой является высокая доля теневой экономики, а также уклонения от уплаты налогов. Помимо того, что из-за этого бюджетная система недополучает налоговые доходы, нарушается конкуренция, так как добросовестные налогоплательщики оказываются в менее выгодных условиях.

Для решения этих проблем следует повышать эффективность налогового администрирования, содействовать увеличению экономической грамотности населения, а также совершенствовать действующую систему налогообложения, повышая ее простоту и прозрачность [9].

Известно, что в условиях экономического кризиса, инвесторы, которых на российском рынке не много, переводят свои активы в другие развивающиеся страны. Для сохранения прежних и привлечения новых инвесторов требуется совершенствовать механизмы взимания налога на прибыль с иностранных организаций. Это будет способствовать увеличению инвестиционного климата в России. И в этом направлении многое уже делается.

В течении последних лет увеличилось количество консолидированных групп налогоплательщиков (далее – КГН), что заставляет задумать о совершенствовании механизма взимания с них налога на прибыль. В «Основных направлениях налоговой политики на 2017 год и плановый период 2018 и 2019 годов» Министерство Финансов подтверждает, что в 2017 году будет продолжен контроль за результатами применения института КГН, на основе которого в дальнейшем будут выработаны предложения по совершенствованию механизма регулирования их налогообложения. Также в данном документе предлагается изменить подход к формированию консолидированной налоговой базы КГН, установив предельную сумму убытка, полученного убыточными участниками КГН, на которую уменьшается налоговая база, формируемая прибыльными участниками КГН, в размере, не превышающем 30% от прибыли более успешных участников КГН. Такие меры предпринимаются для обеспечения сбалансированности бюджетов субъектов Российской Федерации [10].

Кроме того, ряд экспертов предлагают ввести прогрессивную шкалу налогообложения по налогу на прибыль организаций для повышения эффективности его применения.

Список литературы

1. Троянская М.А. Мониторинг мирового опыта мирового регулирования / М.А. Троянская, Е.А. Ермакова // Вестник Самарского государственного социально-экономического университета. – 2014. – №3 (52). – С. 91–95.
2. Налоговый Кодекс Российской Федерации. Часть вторая. Ф3 от 05.08.2000 №117-ФЗ (ред. от 30.11.2016) // Собрание законодательства РФ. – 2000. – №32. – С. 3340.
3. Каширина М.В. Отчитайтесь по налогу на прибыль за 2016 год на новом бланке. Учет в строительстве. – М.: Акцион группа Главбух, 2017. – №3.
4. Каширина М.В. Что меняется для бухгалтера с 2017 года. Учет в строительстве. – М.: Акцион группа Главбух, 2017. – №1
5. Федеральная налоговая служба России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.nalog.ru/rn77/related_activities/statistics_and_analytics/forms/ (дата обращения: 30.04.2017).
6. Брянцева Л.В. Эффективное налогообложение прибыли российских организаций / Л.В. Брянцева, А.Н. Полозова, Р.В. Нуждин // Территория науки. – 2015. – №3. – С. 79–85.
7. Солярик М.А. Анализ развития налогового учёта по налогу на прибыль организаций в целях повышения его администрирования // Теория и практика общественного развития. – 2014. – №19. – С. 64–67.
8. Жверанцева М.С. К вопросу о необходимости и направлениях гармонизации налогообложения прибыли и доходов в Евразийском Экономическом Союзе / М.С. Жверанцева, Э.Р. Каримова, М.В. Голубиченко // Известия Саратовского университета. Новая серия. Серия Экономика. Управление. Право. – 2014. – №3. – Т. 14. – С. 531–536.
9. Каширина М.В. Перспективы налогообложения прибыли в России / М.В. Каширина, Е.А. Шмелева // Вопросы теории и практики налогообложения: Сборник научных статей. Вып. 13. – М.: Финансовый университет, ИТК «Дашков и К», 2016.
10. Министерство Финансов Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://minfin.ru/ru/document/?id_4=116206 (дата обращения: 30.04.2017).

Козаев Илья Сосикович

д-р экон. наук, профессор
ФГБОУ ВО «Мичуринский государственный
аграрный университет»
г. Мичуринск, Тамбовская область

Шалыпина Ираида Павловна

д-р экон. наук, профессор, заведующая кафедрой
ФГБОУ ВО «Мичуринский государственный
аграрный университет»
г. Мичуринск, Тамбовская область

Мягкова Екатерина Анатольевна

канд. экон. наук, доцент
ФГБОУ ВО «Мичуринский государственный
аграрный университет»
г. Мичуринск, Тамбовская область

Зацепина Галина Николаевна

канд. экон. наук, доцент
ФГБОУ ВО «Мичуринский государственный
аграрный университет»
г. Мичуринск, Тамбовская область

Сираева Раиса Рафаэловна

канд. экон. наук, доцент
ФГБОУ ВО «Башкирский государственный
аграрный университет»
г. Уфа, Республика Башкортостан

НЕФИНАНСОВАЯ ГОСПОДДЕРЖКА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА РЕГИОНА

***Аннотация:** по мнению авторов, мировое сельское хозяйство функционирует в разных природно-климатических условиях, которые бывают благоприятными и рискованными. Сельское хозяйство в зонах рискованного земледелия требует большего размера господдержки, а в благоприятных условиях – меньше. Уровень господдержки зависит от состояния национальной экономики. Поэтому государства оказывают сельскому хозяйству посильную помощь, которая часто бывает недостаточной для стабильного и эффективного развития отрасли. Анализ опыта разных стран и собственные исследования показывают возможность совершенствования системы господдержки сельского хозяйства.*

***Ключевые слова:** сельское хозяйство, господдержка.*

Исторически государство было создано для обеспечения защиты своих подданных от внешних и внутренних вызовов. Следует подчеркнуть, что господдержка сельскохозяйственных товаропроизводителей может служить инструментом как развития, так и стагнации. Так, Новая Зеландия с наилучшими природными условиями, сельхозпродукция которой на 90% ориентирована на экспорт, в 1984 г. отказалась от господдержки. «...отказ от господдержки позволил, начиная с 1986 года, достичь среднего годового роста производительности в сельском хозяйстве

на уровне 5,9%, в то время как до отмены господдержки годовой рост едва достигал 1%» [1].

Конечно, большой вопрос, почему новозеландцы отказались от помощи государства, которая в среднем составляла около 40% денежной выручки, и одновременно искали спонсоров. Возможно, потому что господдержка расслабляет и успокаивает фермеров, которые больше работают ногами, чем головой. С другой стороны, дотационная зависимость – это всевозможный контроль со стороны властных структур, создающий стрессовые ситуации и коррупционные условия.

Между тем, фермеры стран ЕС ведут борьбу за увеличение господдержки, о чем свидетельствуют массовые их забастовки во Франции, Испании, Польше и др.

Климатические условия для сельского хозяйства США весьма благоприятны, но, однако, вопрос об отказе от господдержки не стоит. Здесь, как и в других странах, применялись прямые и косвенные формы господдержки. Последние годы господдержка прошла путь от прямого и косвенного субсидирования к системе агрострахования потерь фермеров. «Американские власти как федеральные, так и на уровне отдельных штатов последовательно внедряли и развивали систему агрострахования в течение 20 лет, придя в итоге к почти 90-процентному охвату посевов страховой площади. В результате беспрецедентный, с точки зрения природных бедствий 2012 год, оказался рекордным по прибыли для сельского хозяйства США, хотя обернулся крупнейшими выплатами для страховщиков в размере более 16 млрд долларов» [8].

Понятно, что когда фермерам компенсируют понесенные убытки, вопрос об их прямой поддержке отпадает.

Тем не менее, в США только на 4 млн кв. км площади сельскохозяйственных угодий сумма господдержки в 2014 г. составила 73939 млн долл. против соответственно 2,2 и 13030 в России [7].

Можно подумать, что сельское хозяйство США функционирует в худших природных условиях, чем в РФ.

В Канаде господдержка сельского хозяйства в основном заключается в контроле властей доходов своих фермеров с целью субсидирования размера уменьшения их совокупного дохода. Размер выплат определяется как разница между средним доходом фермеров за последние 5 лет и доходом отдельного фермера.

Однако не менее позитивным, на наш взгляд, является вмешательство властей в систему ценообразования. Так, например, губернатор штата вместе с канадской молочной комиссией разрабатывают и устанавливают рациональные ценовые соотношения между субъектами рынка молока на ряд лет. Все это придает устойчивость функционирования отрасли и определяет перспективы ее развития. Этому способствует и система государственной монополии по закупкам молока, сыра и продукции птицеводства. И совсем не случайно, Канада ежегодно экспортирует продукции сельского хозяйства на сумму более 40 млрд долларов против 16–17 млрд долларов в РФ [9].

Господдержка сельского хозяйства Польши в значительной мере связана с особенностями его функционирования. Во-первых, исторически отрасль находилась и находится сейчас в частной собственности. Около 90% пашни принадлежит мелким (5–10 га) сельскохозяйственным организациям, которых в стране насчитывается более 1,5 млн; во-вторых, ежегодный агроэкспорт составляет более 10% сельхозпродукции (сахар, кар-

тофель, плоды); в-третьих, государственная политика направлена на поиск импортеров сельхозпродукции, в особенности после Российского эмбарго; в-четвертых, правительство любит польские традиции мелкотоварного производства, защищает мелких товаропроизводителей от агропромышленных олигархов. «Объем сельскохозяйственного экспорта Польши – 23 млрд евро, из которых 70% – поставки в страны ЕС» [5].

Агроэкспорт Белоруссии в среднем за 2010–2014 гг. составил около 40 млрд долл [11].

Достижение такого результата требует от властей республики надежной поддержки отрасли по целому ряду направлений: орошение культур и известкование земель, семеноводство, племенное дело, льготные и долгосрочные кредиты по 2% на приобретение топлива и минеральных удобрений. Заметим: топливо для сельхозпроизводителей на 20% дешевле. В этом же направлении действуют условия госзаказа на растениеводческую продукцию. К примеру, в 2015 г. до 1 июня государственные перерабатывающие предприятия оплатили сельхозпредприятиям аванс в объеме 60% суммы контракта.

В целом господдержка делится на две равные части – на гектар и на валовую продукцию. Следует также отметить, что большинство сельхозпроизводителей оплачивают единый налог в размере 1% от суммы выручки, а начинающие фермеры освобождаются на три года от уплаты налогов, кроме НДС [12].

Размер агроэкспорта и темпы его наращивания показывают уровень развития сельского хозяйства. Экспорт сельхозпродукции в РФ в 2015 г. составил 16,2 млрд долл., в 2016 г. – 17 млрд долл. Этими показателями сельское хозяйство обязано благоприятным погодным условиям за последние три года и определенной господдержке, которые позволили России занять первое место в мире по экспорту зерна.

В систему господдержки сельского хозяйства России входят практически все существующие в мире направления (прямые, косвенные или связанные и несвязанные), которых насчитывается более 50, и которые группированы в основном в три потока: субсидии производителям (70%), трансферты потребителям (1–5%), на развитие инфраструктуры, образования и др. (до 25%).

По данным [2], уровень господдержки отрасли составляет: в России – 0,7% ВВП, Канаде – 0,4, США – 0,5, ЕС – 0,8, Китае – 3,2, Турции – 2,3, Корее – 1,9% ВВП. Однако, с нашей точки зрения, более правильным является индекс отношения суммы господдержки к стоимости денежной выручки от реализации сельхозпродукции. Так, по данным [5], индекс в среднем за 2006–2014 гг. составил: в России – 16,6%, США – 8,9, ЕС – 21,7, Китае – 13,3, Канаде – 14,8, Корее – 51,3, Японии – 50,1%.

Совершенно очевидно, что уровень господдержки сельского хозяйства зависит от природных условий и поставленных целей.

По этим составляющим и по доступной информации страны можно разделить условно на 4 группы:

1. Норвегия, Исландия, Корея, Швеция, Япония – ограничены землепользованием и погодными условиями. Индекс господдержки – более 50%. Их цель – обеспечение продовольственной безопасности и не разорение фермеров.

2. Средний уровень (13,5–20%) – Россия, ЕС, Канада, Казахстан, Китай, Польша, Белоруссия и др.

Их цель:

а) обеспечение продовольственной безопасности – ЕС, Россия, Китай;
б) продовольственная безопасность и осуществление агроэкспорта (Канада, Польша, Турция, Казахстан и др.).

3. Относительно низкий уровень (8–12%): США, Мексика, Голландия, Израиль и др.

Цели: обеспечение потребности стран и наращивание агроэкспорта.

4. Низкий уровень (1–5%): Австралия, Бразилия, Новая Зеландия, Южная Африка и др.

Цель: обеспечение продовольственной безопасности и максимального агроэкспорта.

Проведенный анализ опыта господдержки сельского хозяйства показывает, что идеология системы в зарубежных странах направлена в основном на две составляющие: продовольственная независимость и защита доходов сельхозпроизводителей.

В России второе составляющее неубедительно.

Практика перехода от прямого субсидирования к страхованию доходов (рисков) в США, с нашей точки зрения, является оптимальным, и для государства, и для сельского хозяйства, функционирующего в благоприятных климатических условиях. В России данный подход можно рекомендовать Краснодарскому краю. Для остальных регионов, где сельское хозяйство функционирует в зонах рискованного земледелия, можно рекомендовать канадский метод.

Актуальность и обоснованность предложения заключается в низких закупочных ценах и недостаточном уровне господдержки.

Недостаточная господдержка и недоступность к льготному кредитованию, вынуждают Правительство РФ осуществлять выборочное их распределение, которое может привести как к появлению точек роста в отдельных отраслях сельского хозяйства, так и к разорению десятков тысяч сельхозпроизводителей. Разумеется, господдержку и льготные кредиты получают те, кому положено, они же займут соответствующие позиции в системах закупочной и товарной интервенций, агроэкспорта...

С 2017 г. в России действует новый механизм субсидирования – единая региональная субсидия. Она позволит регионам определить направления использования господдержки и льготные кредиты, сократить общее число субсидий с 54 до 7 [3]. Однако технология распределения господомощи – выборочная и точечная сохраняется. В этих условиях весьма важно правильно определять не только приоритетные направления, но и учитывать всех сельхозпроизводителей данного направления.

Как известно, на господдержку сельского хозяйства в 2017 г. будет выделено 224 млрд руб. при необходимости 300 млрд руб [10]. Однако такой суммы у государства нет, но у него есть политическая воля и искреннее желание помочь отрасли по мере поступления финансов в казну государства, как это делалось не раз. Конечно, сельское хозяйство не может ждать, и запоздалая помощь уже не даст ожидаемых результатов.

В условиях финансового дефицита у государства мы предлагаем: а) заместить дефицит на господдержку бесплатными поставками сельскому хозяйству топлива, удобрений, электроэнергии, газа, лесоматериалов, воды и др., которых в стране достаточно; б) освободить сельских жителей

от уплаты земельного налога, за газ, электричество, воду и др. Такой механизм позволит не только повысить доходы и покупательную способность, но и сохранить и приумножить сельское население страны; в) установить научно обоснованные стабильные на 5 лет ценовые соотношения в розничной цене субъектов рынка продовольствия при межотраслевом обмене. Например, в животноводстве: сельхозтоваропроизводители – 50%, переработчики – 30%, торговля – 20%. Механизм был предложен десять лет назад [4], он отражает реальные издержки работы субъектов рынка, соответствует мировым тенденциям и способствует увеличению доходов сельхозтоваропроизводителей. Так, в магазинах г. Мичуринска-наукограда РФ в мае 2017 г. розничная цена 1 л молока 3,2% жирности составляла 60–80 рублей, 1 кг сала – 355–375 руб. при закупочной цене – 20–26 руб. и 155–160 руб., соответственно. Нетрудно посчитать размер недополученного дохода; г) разработать стабильные на 5 лет закупочные цены на основе установленных оптимальных ценовых соотношений в розничной цене продукции.

Реализация двух последних предложений не требует от государства ни 1 копейки денег, ни 1 г ресурсов, но она является основополагающей для подъема всего сельского хозяйства. Однако это еще не бизнес; д) организовать сбыт сельхозпродукции. В условиях определенной монополизации АПК и недоступности агрорынков гарантом сбыта может выступить государство, которое может выкупить всю товарную продукцию у сельскохозяйственных товаропроизводителей и, в первую очередь, продукцию животноводства через закупочные и товарные интервенции по стабильным на 5 лет ценам.

Данный механизм, с нашей точки зрения, может сыграть решающую роль в проблемах импортозамещения и агроэкспорта, поскольку он направлен на психологическую и экономическую устойчивость всего сельского хозяйства, побудит сельскохозяйственные организации, КФХ и хозяйства населения, где нет ни одного животного, к интенсивному развитию животноводства, а государство сосредоточит в своих руках весь агроэкспорт или его часть, которая еще не находится в аренде.

Пусть аграрные олигархии соревнуются с государством-монополистом за то, кто предложит более достойные закупочные цены за продукцию достойным отечественным сельскохозяйственным товаропроизводителям. Село бы сказало спасибо нашему Правительству!

Список литературы

1. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.AgroPortal.ua (дата обращения: 07.12.2015).
2. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://LZPon.ru>
3. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://Kommersants.ru>
4. Козаев И.С. Организационно-экономический механизм развития регионального скотоводства: теория, методология, практика / И.С. Козаев, В.И. Дементьев: Монография. – Мичуринск-наукоград РФ, 2007. – С. 294–296.
5. Колосова Т.Н. Международный опыт господдержки / Т.Н. Колосова. Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятия. – 2016. – №5. – С. 68.
6. Лавникович Д. АПК Белоруссии: все очень печально, но выжить можно / Д. Лавникович. – БГ Деловая газета, 27.02.2017.
7. Market Watch J'son Partners. Рынок сельского хозяйства в России и мире (на примере США, Китая, Индии, Германии), 2000–2015 гг., март 2017 г.

8. НСА: В США агрострахование в приоритете.
9. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.UkrinEorm.ru (дата обращения: 24.04.2017).
10. Усачев И.Г. Стратегические подходы к развитию АПК России в контексте межгосударственной интеграции: Материалы Международной конференции «Аграрный сектор России в условиях международных санкций: выводы и ответы» / И.Г. Усачев. – 10–11.12.2014. – М.: РГАУ-МСХА им. К.А. Тимирязева, 2015. – С. 19.
11. Шпак А.Т. Импортозамещение в АПК Республики Беларусь / А.Т. Шпак, А.Ю. Башко. Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий, 2016. – №1. – С. 24.
12. Яндекс. Директ. Медведка, 17.02.2017.

Козловская Алина Геннадьевна

студентка

Зорникова Наталья Вячеславовна

студентка

Гусакова Анжела Петровна

студентка

Школа экономики и менеджмента

ФГАОУ ВО «Дальневосточный федеральный университет»

г. Владивосток, Приморский край

ХАРАКТЕРИСТИКА БИЗНЕС-ПРОЦЕССА ИПОТЕЧНОГО КРЕДИТОВАНИЯ

***Аннотация:** в данной статье рассмотрен бизнес-процесс кредитной деятельности банка на примере ипотечного кредитования. Охарактеризована структура ипотечной сделки. Указаны методы управления бизнес-процессами. Рассмотрены методы автоматизации бизнес-процессов ипотечного кредитования.*

***Ключевые слова:** ипотека, бизнес-процесс, кредитная деятельность, ипотечное кредитование, автоматизация бизнес-процесса, EGAR E4 Banking.*

В банковской деятельности достаточно востребованной являются операции кредитования, поэтому остро появляется необходимость в организации бизнес-процесса кредитной деятельности коммерческого банка, в частности деятельности по предоставлению ипотечных кредитов.

Под ипотечным кредитованием принято понимать вид долгосрочного кредита, предоставляемого физическим и юридическим лицам под залог недвижимости. В качестве залога могут выступать такие виды недвижимости как: земля, жилые здания, помещения и сооружения.

Бизнес-процесс кредитования сам по себе представляет процесс получения клиентом кредита.

В банках реализуются различные технологии кредитования, которые, в свою очередь, определяются организационной структурой банка и его кредитной политикой.

Бизнес-процесс кредитования разделяют на пять этапов:

- предварительная стадия;
- подготовка оформления кредита;

- выдача кредита;
- мониторинг;
- прекращение кредитного договора.

Сделка по ипотеке представляет собой взаимосвязанную последовательность действий по обеспечению исполнения обязательств, указанных в кредитном договоре, кредитором и заемщиком.

Организация сделки по ипотеке показывает тесную связь рынков жилья, ипотечных кредитов, страховых услуг, а также услуг по оценке недвижимости (рис. 1).

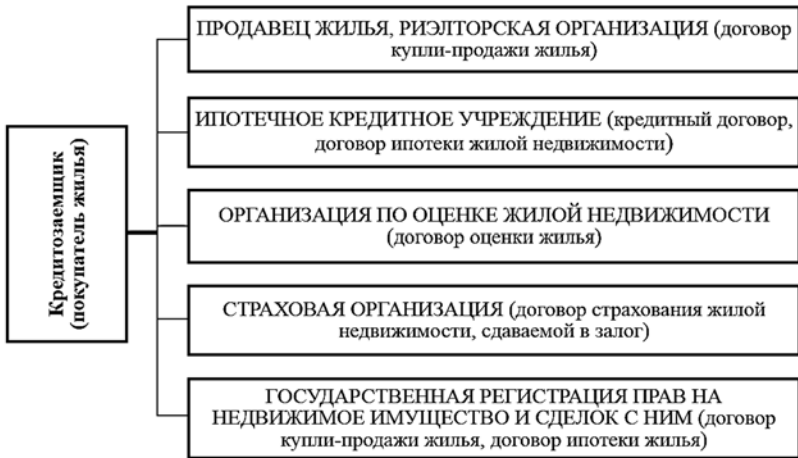


Рис. 1. Структура и взаимосвязи ипотечной сделки

Результатом ипотечной сделки является купле-продажа квартиры с привлечением ипотечного кредита, а ее реализация осуществляется за счет взаимодействия всех ее участников и элементов, правильно выстроенной последовательности и соблюдении всех правил осуществления.

Бизнес-процесс ипотечного кредитования, как и любой бизнес-процесс, подразумевает наличие обширной ресурсной базы, организацию условий вхождения в бизнес-процесс, его прохождение, выход из бизнес-процесса и достижение ожидаемого результата. Управление бизнес-процессом осуществляют следующими методами:

- планирование;
- анализ;
- синтез;
- прогнозирование;
- корректировка показателей.

Главной целью осуществления бизнес-процесса является запуск, формирование и ведение ипотечного процесса (рис. 2).

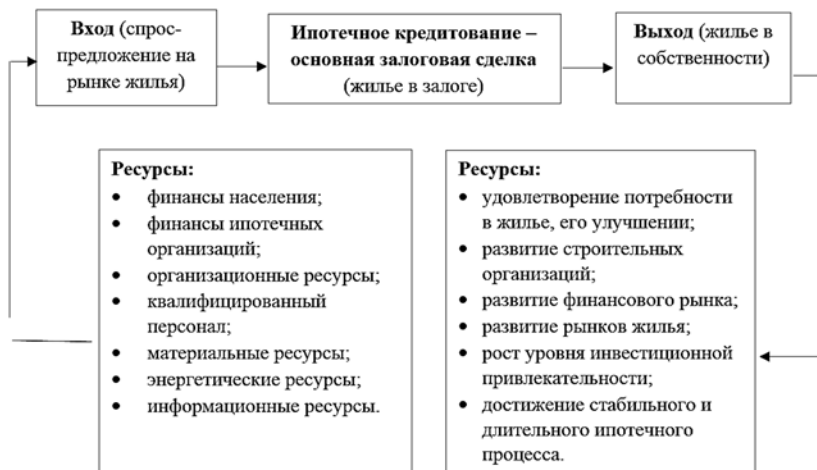


Рис. 2. Процесс ипотечного кредитования

На современном этапе развития экономики есть необходимость в автоматизации бизнес-процессов, что обеспечивает ведение кредитного дела, поддержание договоров, оценку кредитоспособности заемщика. Для этого коммерческие банки используют различные системы, которые позволяют максимально автоматизировать бизнес-процесс ипотечного кредитования. На рынке ипотечного кредитования существует множество способов автоматизации, например, MICROSOFT DYNAMIC CRM или EGAR E4 Banking (рис. 3).



Рис. 3. Автоматизация ипотеки (банковская система EGAR E4 Banking)

Данный рисунок отражает способ автоматизации ипотеки универсальной банковской системы EGAR E4 Banking и ее взаимодействия с внешними системами в информационной среде банка. EGAR E4 Banking представляет собой совокупность интегрированных программных модулей, которые обеспечивают автоматизацию кредитной деятельности банков.

В состав EGAR E4 Banking входят следующие основные системы и услуги:

– EGAR CL – интегрированная система, обеспечивающая автоматизацию операций банка в области кредитования, от организации сбыта кредитных продуктов – до сопровождения кредитов и управления просроченной задолженностью. EGAR CL содержит модули, предназначенные как для работы с юридическими, так и с физическими лицами. Система может быть легко интегрирована с другими информационными и аналитическими системами, входящими в состав EGAR E4 Banking или развернутыми на стороне финансовой организации;

– EGAR Application Scoring – система оценки кредитоспособности потенциальных заемщиков – физических лиц по информации, указанной ими в заявлениях на получение кредита на основе анализа исторических данных (ретроспективный скоринг) и применения современных макро-экономических моделей (макроскоринг). Система применяется в процессе андеррайтинга заемщиков по потребительским кредитам, кредитным картам, автокредитованию, ипотеке и кредитам малому бизнесу. По результатам скоринга формируются отчеты с обоснованием принятого решения о кредитоспособности;

– EGAR Behavior & Collection Scoring – система, предназначенная для оценки рисков по существующим кредитам с учетом графика погашения задолженности физическими лицами и движения средств на других счетах заемщика (Behavior Scoring), а также для оценки эффективности различных мер по ликвидации просроченной задолженности (скоринг взысканий, или Collection Scoring);

– EGAR Market Scoring – система оценки кредитоспособности юридических лиц, компаний-представителей среднего и крупного бизнеса реального сектора экономики. EGAR Market Scoring позволяет рассчитать вероятность банкротства компании-заемщика за период кредитной сделки, исходя из чего, кредитор может предоставить обоснованные условия кредитования.

Однако банк не может до конца автоматизировать процесс оформления сделки по ипотеке, именно потому, что на предварительном этапе кредитному менеджеру необходимо лично встретиться с заемщиком с целью разъяснения ему условий сделки. Следует отметить, что полная автоматизация бизнес-процесса ипотеки возможна и в России Сбербанк над этим работает. Полная автоматизация ипотечной сделки позволит сократить траты заемщика примерно в 15 раз за счет его возможности оформления ипотеки в режиме онлайн

Таким образом, охарактеризованный бизнес-процесс ипотечного кредитования включает в себя пять взаимосвязанных последовательных этапов, которые обеспечивают функционирование ипотеки, за счет наличия ресурсной базы.

Список литературы

1. Шаров. В.В. Кредитная деятельность банковского сектора / В.В. Шаров // Экономические и социальные перемены в регионе: факты, тенденции, прогноз. – 2013. – №40. – С. 54–60.

2. Сайт EGAR Technology [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.egartech.ru/fields/mortgage/>

3. Банковское дело: кредитная деятельность коммерческих банков: Учебное пособие / Л.П. Кроливецкая, Е.В. Тихомирова. – М.: Кнорус, 2014. – 280 с.
4. Банковское дело: Учебник / О.И. Лаврушин, Н.И. Валенцева [и др.]; под ред. О.И. Лаврушина. (Бакалавриат). – 12-е изд., стер. – М.: Кнорус, 2016. – 800 с.
5. Ольхова Р.Г. Банковское дело: управление в современном банке: Учебное пособие / Р.Г. Ольхова. – М.: Кнорус, 2013. – 250 с.

Конаныхина Ольга Владимировна

старший преподаватель

ФГБОУ ВО «Астраханский государственный университет»

г. Астрахань, Астраханская область

Галичкина Ольга Анатольевна

магистрант

ФГБОУ ВО «Астраханский государственный университет»

заместитель главного врача

по организационно-методической работе,

ведущий юрисконсульт

ГБУЗ АО «Детская городская поликлиника №3»

директор

ООО «Правовая академия здоровья,

науки, культуры и туризма»

г. Астрахань, Астраханская область

ПРОДВИЖЕНИЕ ДОБРОВОЛЬНОГО МЕДИЦИНСКОГО СТРАХОВАНИЯ В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКОГО КРИЗИСА: ПАРТНЕРСКИЕ ОТНОШЕНИЯ, РАЗВИТИЕ ДОЛГОСРОЧНОГО ДМС

***Аннотация:** в статье раскрывается значение добровольного медицинского страхования, представлены проблемы развития ДМС. Авторами определены перспективные направления развития ДМС.*

***Ключевые слова:** ДМС, ОМС, страховые компании, медицинские учреждения.*

Сегодня медицинское страхование может по праву считаться одним из основ страхового рынка России, доля которого в общем сборе страховых взносов составляет около 34%. Ежегодный прирост объемов ДМС оценивается специалистами на уровне 25–30% и обеспечивается, прежде всего, за счет корпоративных клиентов [1].

В современных социально-экономических условиях, когда бесплатная медицина теряет кредит доверия, на первый план выходит именно добровольное медицинское страхование, которое, на наш взгляд, является одним из самых перспективных видов страхования. С другой стороны, добровольное медицинское страхование является одним из механизмов привлечения денежных средств, предназначенных уменьшить дефицит, образовавшийся в финансировании здравоохранения, и предоставить населению возможность получать качественное медицинское обслуживание. Однако развитие российского рынка добровольного медицинского страхования затруднено многочисленными проблемами:

Во-первых, существующее несоответствие между законодательными документами (Законом РФ «О медицинском страховании» и Законом «О страховании»).

Во-вторых, отсутствие налоговых льгот на доход граждан в части средств, направляемых на ДМС.

В-третьих, стремление большинства медицинских учреждений компенсировать недостаток бюджетных ассигнований за счет предоставления медицинских услуг в рамках ДМС зачастую в ущерб их качеству.

В-четвертых, отсутствие у страховых компаний банка статистических данных, который является основанием для расчета страховых взносов.

В связи с изложенным, необходимо внедрять новые нормативные правовые акты с определением четких границ по ДМС и иметь достаточный информационный ресурс для населения (потребителя) в целом.

Другое направление развития рынка добровольного медицинского страхования состоит в разработке совместных страховых продуктов, когда риск распределяется между лечебно-профилактическим учреждением и страховщиком, иными словами, построение партнерских отношений между медицинской организацией и страховой компанией актуальны на сегодняшний день как некогда.

Выгода медицинской организации от сотрудничества со страховыми компаниями заключается в том, что они обеспечивают ее дополнительным потоком пациентов, помогают ей выявить и устранить слабые «звенья» в организации, этике и деонтологии, сервисе, а главное повысить качество оказания медицинских услуг, а значит – формируют потребность клиентов (пациентов), увеличивая конкурентоспособность, при этом обучают медицинский персонал организации к маркетинговому подходу, продвигая медицинские услуги через агентов страховых компаний.

Так, возникает необходимость в обоюдном сотрудничестве, оказании содействия и внедрения основных мероприятий, которые включают в себя следующее:

- разделение финансовых рисков страховой компании с медицинской организацией по принципу «подушевого» финансирования;
- согласование стандартов обследования и лечения, которые в свою очередь направлены на поддержание высокого уровня качества оказания медицинской услуги и сервиса;
- взятие функции страхового брокера по оказанию помощи потенциальному клиенту (пациенту) в выборе программы страхования;
- предоставление презентации по медицинским услугам медицинской организации для потенциальных клиентов, потребителей услуг и агентов страховых компаний;
- участие медицинской организации в маркетинговых и рекламных акциях страховой компании;
- предоставление медицинской организацией статистических расчетов по проведению предварительного осмотра, лечения для определения стоимости полиса по программам, с исчислением страховых тарифов;
- прикрепление к врачу-терапевту, врачу-педиатру, который наблюдает пациента длительный период времени, определяет план профилактических мероприятий, во избежание дорогостоящих манипуляций при заключении полиса на длительный срок;
- внедрение системы сдерживания расходов по ДМС, включающее направление акцента оптимизацию обследования и лечения с использованием принципов доказательной медицины [2, с. 222].

В связи с изложенным, при заключении договорных отношений следует предусмотреть перечень и порядок согласования медицинских услуг; порядок предоставления медицинской документации; порядок проведения экспертизы – разногласия, требования к экспертам; право переуступки требования долга.

Еще одним решением может стать долгосрочное ДМС, которое является частным и наиболее сложным видом рыночного страхования. При его использовании и формировании тарифной политики необходимо учитывать территориальную дифференциацию населения, неоднородность условий проживания в федеральных округах страны, а также в отдельных регионах внутри округа.

Возможными способами решения выявленных проблем могут стать: разработка программ, учитывающих совместное функционирование систем ДМС и ОМС; рациональное распределение рисков между медицинской организацией и страховщиком; развитие долгосрочного ДМС.

Таким образом, развитие государственной системы здравоохранения в России возможно при новом нормативно-правовом регулировании с определением четких границ между ОМС и ДМС, с учетом построения партнерских отношений между медицинской организацией и страховщиком.

Список литературы

1. Рынок ДМС: показатели [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.raexpert.ru>
2. Родионов А.С. Вопросы добровольного страхования // Финансы, обращение и кредит. – 2014. – №9 (70). – С. 220–223.

Космынина Ольга Константиновна

студентка

Ерохина Елена Вячеславовна

д-р экон. наук, профессор

Калужский филиал
ФГБОУ ВО «Московский государственный
технический университет им. Н.Э. Баумана»
г. Калуга, Калужская область

РАЗВИТИЕ МЕНЕДЖМЕНТА ПУТЕМ ИННОВАЦИОННЫХ ИЗМЕНЕНИЙ

Аннотация: в статье исследованы новые подходы к управлению предприятиями, связанные с внедрением инновационных технологий на примере как российских, так и зарубежных предприятий. Основное внимание в работе уделено изучению опыта предприятия АО «Камаз» по внедрению системы «Бережливое производство».

Ключевые слова: развитие менеджмента, инновации, менеджмент, методы управления.

В современных социальных, экономических, политических условиях требуются принципиально новые подходы к управлению предприятиями. В настоящее время российский менеджмент, его качество оценивается в

основном критически, что само по себе справедливо. Причиной этого является то, что он еще сравнительно молод и не имеет большого опыта, по сравнению с зарубежными партнерами и соседями. Например, США имеет более чем вековую историю развития науки об управлении. Развитие научного менеджмента, основанного на рыночных принципах воздействия на социально-экономические системы, в России началось сравнительно недавно, в результате преобразований в обществе и политике [2].

В XXI веке инновации и наукоемкое производство являются основным средством повышения уровня конкурентоспособности предприятий на рынке. Для успешной конкуренции России на международном рынке, руководство страны создает условия для развития инноваций в стране. Но развитие инновационной политики любого хозяйствующего субъекта невозможно без развития менеджмента.

Историю развития менеджмента в России можно представить в виде четырех этапов. Первый этап, или ранний период, развития (конец 1980 гг.). Второй этап развития (примерно с 1992 по 1998 гг.). Третий этап, который начался приблизительно в 1998 г. Четвертый этап, развитие которого относится к настоящему периоду [4].

Остановимся подробнее на четвертом этапе, он характеризуется увеличением доли профессиональных менеджеров, практически во всех отраслях и сферах производства и обслуживания. Возникновение четвертого этапа обуславливается созданием программы «Магистр делового администрирования» (МБА) и президентской программы по подготовке высококвалифицированных управленцев. На базе этой программы в высших учебных заведениях создается новая специальность по подготовке бакалавров «Инноватика», на которой готовят менеджеров, умеющих управлять инновационными процессами на предприятиях, квалифицированных не только в социально-экономической предметной сфере, но и в инженерно-технической и естественно-научной.

На международном уровне создается согласованная стратегия развития отраслей предприятий, требующая эффективных универсальных инструментов управления. К числу таких инструментов можно отнести универсальные методы управления качеством, сформировавшиеся в результате внедрения систем управления качеством на основе Международных стандартов ИСО серии 9000 в различных областях практической деятельности.

В крупных организациях единственный путь развития менеджмента через инновационные изменения – это пересмотр процессов управления [3]. Для успешного конкурирования на рынке каждое предприятие стремится обрести существенные отличия от других, разрабатывая миссию, слоганы, девизы, они не только остаются в сознании потребителей и повышают узнаваемость бренда, но и составляют свою стратегию, тем самым изменяя систему управления, то есть, изменяя менеджмент. Например, всемирно известная компания по продаже бытовой техники «Whirlpool». В 1999 г. эта компания не имела успеха у потребителей, тогда Дэйв Уайтвем, в последующем ставший президентом компании, придумал девиз для своих руководителей: «Изменив догмам управления, удовлетворим желания потребителей». Этот девиз привел к коренным изме-

нениям в системе менеджмента предприятия. Изменения заняли длительный период времени, много усилий, труда менеджеров. В результате компания достигла желаемого.

Инновации в менеджменте, как и инновации в других сферах деятельности, связаны с рисками, но без риска невозможно развитие. При создании нового продукта предприятие или новатор не может точно сказать, будет ли обладать его продукт высоким спросом, они могут предполагать и прогнозировать, ведь потребительский рынок весьма динамичен и часто непредсказуем. Также при создании опытного образца или полезной модели совершается множество проб и ошибок, и невозможно с точностью сказать полетит ли созданная ракета или вылечит ли диабет новое лекарство. Однако эти риски и позволяют компаниям развиваться. В менеджменте, для развития и качественного управления необходимо отходить от установленных канонов и пробовать рисковать.

Одним из примеров, успешного риска в области менеджмента на Российском предприятии является ОАО «КАМАЗ». Развитие менеджмента в этой компании началось в 2006 г. В то время на предприятии стали вводить систему «Бережливое производство». Система менеджмента на предприятии претерпела колоссальные изменения. Был создан центральный управляющий орган – «Координационный совет», «Комитет развития производственной системы». В том же году 65 топ менеджеров прошли обучение по курсу «Лидерство» в рамках проекта «Каскад-1», 1200 руководителей компании обучились в рамках проекта «Каскад-2». После этого, в 2007 г. компания «КАМАЗ» всерьез занималась изучением передового опыта мировых автопроизводителей. Персонал компании обучался каскадным методам. В 2008 г. произошел коренной перелом, были приняты единые «Корпоративные цели» и подписана декларация о «Производственной системе «КАМАЗ», на основе этих документов строилась вся дальнейшая работа компании, после их принятия во всех подразделениях и организациях АО «КАМАЗ» начинается масштабное внедрение инструментов «Бережливого производства». Создаются 4 эталонных участка корпоративного уровня. 2009 год ознаменовался переходом на качественно новый уровень. Были созданы 106 эталонных участков. Проводилась работа по стандартизации и визуализации основных процессов. Создан институт консультантов по развитию PSK (Производственная Система Камаз), по которой прошли подготовку 12 lean-менеджеров (консультантов по развитию PSK) [1].

В 2010 г. дан старт проекту «Маяк» как средству интеграции производственных систем PSK (КАМАЗ) и TOS (Даймлер). В работу по развитию производственной системы включены поставщики и сервисные центры. В 2011 г. был реализован проект «Маяк» на АвЗ, успешный опыт проекта был транслирован на другие заводы и подразделения АО «КАМАЗ». В то же время началось развитие PSK в офисных процессах. В 2013 г. группа ТОП-менеджеров прошла обучение на Фабрике имитации процессов компании Даймлер, была организована собственная Фабрика процессов и началось массовое обучение персонала [1].

Развитие не прекращается и по настоящее время. Комплексное применение инструментов бережливого производства позволили добиться впечатляющих результатов и получить весомый экономический эффект. На

автомобильном заводе в процессе создания эталонного участка в цехе сборки кабин работниками подано 691 предложение, реализовано 489 предложений, направленных на улучшения. Картировано 90% процессов, выявлены 17 узких мест, которые улучшены. Все это позволило снизить такт работы с 300 до 250 секунд. С конвейера высвобождено 1400 штук крупногабаритной тары. Сокращены запасы деталей и узлов на 73 млн рублей. Сокращено 600 кв. метров площадей [1].

Изучая такие примеры можно сделать вывод, что Россия за последние годы существенно продвинулась в развитии и качестве менеджмента, но, безусловно, нам есть к чему стремиться. Нужно учиться рисковать во внедрении новых систем и методов управления на предприятиях, для движения вперед и эволюции менеджмента в России.

Список литературы

1. Практика внедрения бережливого производства [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://leanbase.ru/KAMAZ.html>
2. Михайленко Е.А. Управление изменениями в организации // Молодой ученый. – 2016. – №12.
3. Попов С.А. Актуальный стратегический менеджмент. Видение – цели – изменения: Учеб.-практ. пособие / С.А. Попов. – М.: Юрайт, 2017. – 447 с.
4. Тульчинский Г.Л. Менеджмент специальных событий в сфере культуры: Учебное пособие. – СПб.: Лань, Планета музыки, 2013. – 384 с.

Котова Олеся

магистрант

ФГАОУ ВО «Балтийский федеральный университет им. И. Канта»

г. Калининград, Калининградская область

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ВОДНЫХ РЕСУРСОВ КАЛИНИНГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ В ТУРИСТСКИХ ЦЕЛЯХ

Аннотация: данная статья посвящена эффективному использованию водных объектов в туристских целях на примере Калининградской области. Автором проанализировано наличие водных объектов области, а также необходимая инфраструктура для организации водного туризма, выявлены проблемы и перспективы развития.

Ключевые слова: водные ресурсы, водный туризм, туризм, Калининградская область.

Развитие водного туризма в Калининградской области, в первую очередь, обусловлена наличием необходимых для данного вида туризма водных ресурсов.

Водные ресурсы – это часть гидросферы [4, с. 53]. Данные ресурсы, как правило, рассматриваются, как водное пространства на поверхности земли: озера, реки, моря, болота и т. д., а также подземные и грунтовые воды [2, с. 13].

Использование систем водных объектов в туристских целях, как правило, за счет их живописных ландшафтов, способствует превращению

рек, озер и водохранилищ в туристско-рекреационный каркас, который определяет местоположение рекреационной деятельности – курорты, дома отдыха, турбазы и т. д. Для водных объектов характерно наличие живописных прибрежных ландшафтов, данный факт является определяющим при выборе мест кратковременного и природного отдыха непосредственно на берегах водотоков и водоемов [3, с. 42].

Связи с географическим положением, Калининградская область обладает достаточно большим количеством водных ресурсов. К данным ресурсам в области можно отнести: Балтийское море, два залива – Куршский и Вислинский, 4000 озер (самым крупным из которых является Виштынецкое), 4620 рек (к средней категории относят 6 рек: Неман, Шешупе, Преголя, Лава, Анграпа, Инструч) [5, с. 15].

На территории области расположено два незамерзающих порта – в городе Калининграде и морской аванпорт в городе Балтийск. Также в области имеются 2 речных порта, 3 портопункта, 1 военно-морская база, 2 рыболовецких колхоза, 6 судоремонтных и судостроительных заводов, 102 других береговых объекта [1].

В городах Калининград, Балтийск и Пионерский имеется возможность захода маломерных судов и яхт, в том числе иностранных. Также имеются гавани и причалы – Калининград, Пионерский, Зеленоградск, Гвардейск, Рыбачий.

На территории Калининградской области имеется 11 яхт-клубов, 5 федераций – парусного спорта, виндсерфинга и кайтсерфинга, гребного спорта, подводного спорта и плавания.

Через Калининградскую область проходят 3 международных водных маршрута Е-70, Е-60, Е-41. Но целесообразнее развивать маршрут Е-70, который берет свое начало в городе Роттердам (Голландия). Маршрут дает возможность созданию международного речного туризма.

Однако основным сдерживающим фактором развития водного туризма является отсутствие нормативной правовой базы, регламентирующей порядок пересечения государственной границы, а также осуществления хождения в акватории Куршского и Калининградского заливов, в том числе под флагом «третьих стран». Также слабая вовлеченность муниципалитетов в развитие водного туризма, за исключением Калининграда и прибрежных городов (Светлогорск, Зеленоградск, Пионерский).

Несмотря на проблемы в области развития водного туризма, данная сфера на сегодняшнее время активно развивается в Калининградской области. Реконструируется водная инфраструктура, идут работы по восстановлению водного пути с Польшей (по реке Лава, Мазурский канал), а также обустройства международного маршрута Е-70 (Роттердам, Берлин, Эльблонг, Калининград, Клайпеда). Стоит отметить, что важной составляющей является заинтересованность правительства области в развитии водного туризма, которое разрабатывает и реализует проекты по созданию необходимой инфраструктуры, в том числе пригодную и для организации водного туризма. Это позволит отдельному бизнесу увеличивать количество и расширять разнообразия новых услуг и туров по данному направлению, что способствует притоку туристов, а также созданию новых рабочих мест.

Список литературы

1. Схема комплексного использования и охраны водных объектов бассейна реки Неман и рек бассейна Балтийского моря (Российская часть в Калининградской области). Кн. 1. Общая характеристика. Утверждена Приказом Невско-Ладожского бассейнового водного управления Федерального агентства водных ресурсов от 09 декабря 2014. – №17.
2. Вечканов Г.С. Экономическая безопасность: Учебник для вузов. – 2007. – СПб.: Питер, 2007. – 384 с.
3. Кружалин В.И. География туризма: Учебник. – М.: Федеральное агентство по туризму, 2014. – 336 с.
4. Кусков А.С. Рекреационная география: Учебно-методический комплекс / А.С. Кусков, В.Л. Голубева, Т.Н. Одинцова. – М.: МПСИ; Флинта, 2005. – 496 с.
5. Федоров Г.М. Социально-экономическая география Калининградской области: Учеб. пособие / Г.М. Федоров, Ю.М. Зверев; Калинингр. ун-т. – Калининград, 1997. – 107 с.

Кочкина Юлия Валерьевна

студентка

Вертей Екатерина Вячеславовна

студентка

ФГБОУ ВО «Российский экономический
университет им. Г.В. Плеханова»
г. Москва

«ДИРЕКТ-КОСТИНГ» КАК ЭФФЕКТИВНЫЙ СПОСОБ ПРИ РЕШЕНИИ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ ЗАДАЧ

Аннотация: в данной статье исследователями рассмотрена сущность понятия «директ-костинг», его основные преимущества и роль в принятии управленческих решений.

Ключевые слова: директ-костинг, маржинальная прибыль, точка безубыточности, переменные затраты, постоянные затраты, управленческие решения.

В процессе перехода к рыночной экономике у предприятий возникает острая необходимость увеличить свою конкурентоспособность методом уменьшения себестоимости производимых товаров и оказываемых работ и услуг и при этом иметь высокие показатели полученной прибыли. Для этих целей требуются умение оптимально использовать ограниченные ресурсы и, без видимых потерь, сокращать затраты. Для того что бы определить какие именно затраты входят в себестоимость и в каком объеме используются различные методы калькирования, но нами будет рассмотрен метод «Директ-костинг», который имеет широкое применение на западе и только в последнее время стал использоваться российскими предприятиями. Данный термин возник благодаря американскому экономисту Д. Харрисону в 1936 году и сущность данного понятия заключается в классификации затрат на постоянные и переменные при калькулировании себестоимости. Исходя из данного метода себестоимость выпускаемой продукции складывается только из переменных затрат, а полная сумма постоянных затрат признается как расходы соответствующего периода. При данном подходе формируется маржинальная прибыль, которая является разницей между выручкой, полученной при реализации продукции, и переменными затратами и которая уменьшается на возникшие постоянные затраты, формируя финансовый результат компании.

Если финансовый результат достигнет нулевого значения, то это может означать, что маржинальная прибыль с переменных затрат имеет возможность возместить сумму постоянных затрат, а следовательно, организация достигает порога рентабельности, или как его еще называют, «мертвой точки».

Точка безубыточности («мертвая точка») – это точка объема продаж, при которой издержки равны выручке от реализации всей продукции, а прибыль, соответственно равна нулю. Ее можно определить как разницу между маржой и постоянными затратами и приравнять к нулю, или другими словами, маржинальная прибыль равна постоянным затратам.

Классификация затрат на постоянные и переменные позволяет получить информацию о расходах, которая необходима для принятия важных управленческих решений. Наиболее существенным решением является решения в части оценки затрат при различной производительности.

В системе «директ-костинг» присутствует еще одно важное преимущество.

Его суть заключается в том, что благодаря применению этого метода используется многоступенчатый принцип построения отчета о доходах. Такой отчет содержит следующие показатели: выручка от реализации продукции, переменные затраты, маржинальный доход,

фиксированные (постоянные) затраты и прибыль. Первый этап необходим для выявления маржинального дохода, т.е. сумма продаж за вычетом переменных затрат, и только потом уже чистая прибыль компании без постоянных расходов. Этот подход способствует усилению контроля за формированием издержек обращения по местам возникновения затрат и по центрам ответственности, что опять же позволяет управленческому персоналу принимать более оперативные и эффективные решения.

При использовании системы «Директ-костинга» величина прибыли определяется такими показателями как: уровень переменных производственных затрат; ценой продажи и структурой выпускаемой продукции; величиной постоянных издержек производства. Благодаря этому, такая учетная информация позволяет быстро находить наиболее выгодные комбинации продажных цен и объема производства, оперативно провести переориентацию производства в соответствии с меняющейся конъюнктурой рынка.

Непосредственно благодаря «Директ-костингу» дается обоснование важным управленческим решениям, которые связаны с оптимизацией производственной программы, с целесообразностью принятия к исполнению определенного заказа, с покупкой или заменой оборудования, с реализацией ценовой политики и др.

Основываясь на анализе переменных и постоянных издержек, разрабатываются гибкие программы-сметы, которые ориентируются на исходный ожидаемый размер выручки. При этом позволяют учесть возможные отклонения объема продаж и выручки от реализации, а также рассчитать степень влияние этих отклонений на конечную величину прибыли. В конечном итоге менеджер может рассчитать тот объем продаж, при котором достигается точка безубыточности предприятия, а затем оценить прибыльность при различных уровнях деловой активности. В условиях экономического кризиса «Директ-костинг» предприятия в условиях конкурентной борьбы прибегают к «демпингу», то есть продаже товаров или услуг заведомо ниже затрат на их покупку и производство. Применение такой системы при составлении внутренней управленческой отчетности дает возможность избежать излишней капитализации постоянных накладных расходов в периоды, когда спрос на реализуемую продукцию сокращается, следовательно, производственные запасы накапливаются.

В условиях постоянно развивающегося рынка необходимо проводить анализ деятельности компании для принятия верных управленческих решений. Для этого необходима исходная информация, такую информацию получают из ряда показателей, одним из которых является себестоимость. Сама по себе система «Директ-костинга» является очень гибкой, которую можно организовать и подогнать под любую политику учета любого предприятия. Именно поэтому она широко распространена во всех экономически развитых странах. Тем более, что данная система учета беспрерывно модернизируется и совершенствуется согласно развитию современной экономики. Система «директ-костинг» наиболее эффективна в организациях, которые имеют несколько центров ответственности, например, многопрофильную деятельность, широкий ассортимент продукции (работ, услуг), цеховую структуру производства. Это позволяет последовательно планировать доходы и расходы, следить за соблюдением нормативов расходов и обеспечивать сокращение издержек по каждому центру ответственности.

Список литературы

1. Аксиненко А.Ф. Управленческий учет на промышленных предприятиях в условиях формирования рыночных отношений.
2. Ерижев М.К. Развитие методов управления затратами учета и калькулирования себестоимости // Экономический анализ. – 2009. – №10.
3. Рассказова-Николаева С.А. Директ-костинг. Правдивая себестоимость. –М.: Книжный мир, 2009.

Кудиш Алексей Семенович

студент

Шепелин Геннадий Ильич

канд. экон. наук, доцент, преподаватель

ФГОБУ ВО «Финансовый университет при
Правительстве Российской Федерации»
г. Москва

СТРАХОВАНИЕ БАНКОВСКИХ РИСКОВ В ОБЛАСТИ ОБЛАЧНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

Аннотация: в статье проанализированы основные компьютерные угрозы, которым подвержены банки и способы переноса ущерба с помощью страхования данных рисков. Проведен сравнительный анализ страховых продуктов данного сегмента на Западе и в России. Выработаны рекомендации относительно данного страхования в России.

Ключевые слова: банки, страхование, страховые продукты, банковские риски, компьютерные риски, компьютерные преступления, облачные технологии.

Вступление

С развитием информационных технологий и диджитализации банков происходит и переход мошенничества в компьютерную сферу. Все больше банков подвергаются компьютерным и хакерским атакам, целью которых является присвоение денег банков. Риски компьютерных преступлений для банков лежат не только в несовершенстве информационных систем, но и в недобросовестном поведении сотрудников.

Даже самым крупным и, казалось бы, надежным банковским системам хакеры наносят крупный ущерб. Международная банковская система SWIFT, к которой подключены порядка 11 тыс. банков и финансовых ор-

ганизаций по всему миру, с начала 2016 года уже не раз подвергалась более или менее успешным атакам. К примеру, в феврале 2016 года хакеры вывели со счетов Центробанка Бангладеша \$81 миллион.

Основная часть

Потребности неизменно рождают спрос. И в отношении страхования криминальных рисков банков он возник около ста лет назад, когда в Ллойде был разработан первый полис страхования банка от ограблений и нечестности сотрудников.

На Западе уже давно признают огромное влияние кибер-преступлений на банковские институты. Там широко распространено различное страхование компьютерных рисков: от комплексного страхования операционных и кибер-рисков, до, например, полиса страхования банка от электронных и компьютерных преступлений. Как свидетельствует статистика, убытки от компьютерных преступлений ощутимо выше, чем при «традиционном» подходе. Достаточно лишь сказать, что ежедневный объем платежей, осуществляемых банками во всем мире по системам электронного перевода денежных средств, составляет миллиарды долларов.

В России страхование банковских рисков от компьютерных преступлений пока не получило широкого распространения. Несмотря на это, данный сегмент бизнеса имеет все шансы на развитие: с ростом числа хакерских атак на счета клиентов банки станут предлагать страховки электронных рисков.

Экономический урон банкам от киберпреступлений в 2015 году по данным открытых источников составил от 0,1% до 0,25% ВВП. В России за информационной безопасностью в банковской сфере следит Центральный Банк России. Он разработал рекомендации по организации управления рисками, возникающими при осуществлении кредитными организациями операций с применением систем интернет-банкинга. С этого момента многие банки озаботились своей информационной безопасностью и способами минимизацией рисков. Одним из таких способов является перенос ущерба с помощью страхования рисков компьютерного мошенничества.

В последние годы были некоторые идеи в области страхования кибер-рисков, но они, как правило, заканчивались комплексным полисом. А это очень дорого и для этого необходимо проводить комплексную проверку всего банка. Да и речь в этом случае идет только о рисках самого банка, а не только о рисках клиентов и пользователей кредитных карт.

Полис ВВВ – это базовый продукт комплексного страхования банковских институтов, предоставляющий защиту банка от хищений и мошенничества, а также страхующий профессиональную ответственность сотрудников банк. Данный продукт достаточно редко встречается на российском страховом рынке, не более чем о 5% охвате.

Более широкое распространение получило страхование от потери доходов, возникающих из-за сбоев в Сети или атак хакеров, от кражи информации через Интернет и т. п. При этом страхуется хищение денежных средств со счетов физических и юридических лиц при работе через систему дистанционного банковского обслуживания (ДБО). Этот продукт более массовый и ориентирован на риски, связанные с корпоративными и розничными клиентами банков.

Страховой полис, защищающий от последствий утечки конфиденциальной и платежной информации третьим лицам, появился в США около 15 лет назад. Компания AIG занимается страхованием кибер-рисков на американском рынке с 1999 года. На сегодняшний день насчитывается

уже более миллиона клиентов, обслуживающихся по данной программе, ежегодно собирается порядка \$90 млн премии, а годовая сумма выплат составляет около \$30 млн, что наглядно демонстрирует обоюдную выгоду данного вида страхования как для банков, так и для страхователя.

Заключение

В ближайшем будущем рынок страхования банковских рисков будет расти, можно ожидать появления аналогов западных полисов от российских страховщиков. Если учитывать то, что стандартная премия за риск составляет 10% от потерь, то продажа страхования от банковских рисков, связанных с компьютерными преступлениями может стать новым источником роста страховых премий для страховых компаний, при очевидной пользе для банков – перенос рисков на страховые компании один из способов минимизации ущерба от них, если учесть, что обновление всех информационных систем может оказаться в среднесрочной перспективе намного дороже покупки данного страхового продукта для банка.

В России уже сегодня реальной необходимостью стало страхование эмитентов пластиковых карт от рисков подделки, утери или же противоправного использования пластиковой карты третьими лицами. Особенностью России является большой удельный вес потерь от использования поддельных карт – 60% от всех мошеннических операций (в среднем по миру эта цифра составляет 26%) (Характерно, что около 35% установленных мошеннических операций с картами было совершено непосредственно в банках. По оценкам экспертов, реальная доля таких преступлений может быть еще выше, поскольку некоторые банки предпочитают не информировать соответствующие органы о своих проблемах по обслуживанию пластиковых карт).

Отдельно выделяется розничное страхование кредитных карт от мошеннических действий. В качестве защиты от рисков, связанных с мошенническими деяниями с использованием пластиковых карт, банк может выпустить и застраховать всю эмиссию карт. Страхователем в представленном случае выступает сам банк, который обязан компенсировать своим клиентам похищенные денежные средства.

Список литературы

1. Конституция Р.Ф. от 12 декабря 1993 г. // Российская газета. – 1993. – Т. 25.
2. Федеральный закон «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» от 10.07.2002 – №86-ФЗ // (последняя редакция).
3. Федеральный закон «О банках и банковской деятельности» от 02.12.1990 №395–1-ФЗ // (последняя редакция).
4. Дайховский А. Как защититься от рисков при работе с ДБО // Аналитический банковский журнал. – 2014. – Т. 217. – №04.
5. Дубровина Д.С. Страхование банковских рисков / Д.С. Дубровина, Е.В. Бенько. – 2016.
6. Лебедева Н.Ю. Страхование банковских рисков в России / Н.Ю. Лебедева, Ю.А. Демидова // Теоретические и прикладные аспекты современной науки. – 2015. – С. 95.
7. Ревенков П.В. Безопасность электронного банкинга: услуга и обязанность банка / П.В. Ревенков, А.А. Бердюгин // Финансы и кредит. – 2015. – №8 (632).
8. Шепелин Г.И. Особенности электронного страхования с использованием «облачных технологий» // Ученые записки российской академии предпринимательства. – 2015. – С. 286–296.
9. Adeleke I. Cyber risk exposure and prospects for cyber insurance / I. Adeleke, A. Ibiwoye, F. Olowokudejo // International Journal of Management and Business Research. – 2012. – Т. 1. – №4. – С. 221–230.
10. Shackelford S. J. Should your firm invest in cyber risk insurance? // Business Horizons. – 2012. – Т. 55. – №4. – С. 349–356.

Кудрявцева Мария Александровна

студентка

Институт экономики и управления

ФГАОУ ВО «Северо-Кавказский федеральный университет»

г. Ставрополь, Ставропольский край

Мещова Елена Сергеевна

канд. экон. наук, доцент

ФГАОУ ВО «Северо-Кавказский федеральный университет»

г. Ставрополь, Ставропольский край

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ОРГАНЫ И ОРГАНИЗАЦИИ ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ. УЧАСТИЕ РОССИИ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ МЕЖДУНАРОДНЫХ ОРГАНОВ ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ

***Аннотация:** авторами данной статьи рассмотрены международные органы и организации финансового контроля. В работе отмечено, что одной из ведущих организаций высших органов финансового контроля является ИНТОСАИ.*

***Ключевые слова:** международные органы, финансовый контроль, Россия.*

Для управления мировым хозяйством после второй мировой войны сложились финансовая и валютно-кредитная системы, центры расположены в Лондоне, Нью-Йорке, Цюрихе, Франкфурт-на-Майне, Люксембурге, Сингапуре. А до первой мировой войны господствующим финансовым центром был Лондон. С 60-х годов монопольное положение США, как мирового финансового центра было ослаблено, так как сложились новые центры в западной Европе. Для обеспечения устойчивой деятельности мировых финансовых институтов создана система финансового контроля, которая представлена на мировом уровне ИНТОСАИ, ЕВРОСАИ, АЗОСАИ, ФАТФ, Группа ЭГМОНТ, ОЭСР, ЕВРАЗИЙСКАЯ.

Счетная палата России также является членом международной, европейской и азиатской высших органов финансового контроля (ИНТОСАИ, ЕВРОСАИ, АЗОСАИ), а также входит в состав их управляющих советов. По инициативе Счетной палаты РФ был создан и успешно функционирует уже более 10 лет Совет руководителей высших органов финансового контроля государств СНГ. Плодотворно развиваются отношения с зарубежными Высшими Органами Финансового Контроля. Заключены и результативно действуют соглашения о сотрудничестве с контрольными органами 60 стран. Представители Счетной палаты РФ работают в составе 20 руководящих и рабочих органов международных организации ВОФК. (Всемирная организация финансового контроля) Международные связи счетной палаты направлены на оказание содействия в создании в РФ системы государственного внешнего контроля, соответствующей мировой практики. Как условие интеграции России в мировое сообщество и повышение ее инвестиционной привлекательности.

Одной из ведущих организаций высших органов финансового контроля является ИНТОСАИ, после вступления России во всемирную торговую организацию начали действовать международные нормы и правила к которым в том числе относятся Международные стандарты финансовой отчетности (МСФО). ВТО позволяет вывести международную торговлю страны на качественно новый уровень. Выход России на международный уровень требует от нее и осуществления международного контроля. Высшие органы контроля играют ведущую роль в аудите государственных финансах и в развитии прозрачных финансовых систем и подотчетности правительства. ИНТОСАИ – это международная организация высших контрольных органов, действующая под покровительством организации ООН или ее специализированных агентств, она была создана 1953 году, представителями высших органов финансового контроля 34 государств. В настоящее время ее членами являются более 180 контрольных органов.

Список литературы

1. Васильева М.В. Методология формирования эффективной системы государственного и муниципального финансово-бюджетного контроля // Реформы и право. – 2008. – №3.
2. Демидов М.В. Внешний государственный финансовый контроль как форма реализации парламентского финансового контроля в России // Конституционное и муниципальное право. – 2008. – №2.

Лазарев Константин Петрович
старший диспетчер ОН УВД РЦ
Объединенный (базовый) центр ОВД филиал
«Аэронавигация Северо-Восточной Сибири»
г. Санкт-Петербург

DOI 10.21661/r-441248

ОЦЕНКА ЗАГРУЖЕННОСТИ ВОЗДУШНОГО ПРОСТРАНСТВА В ЗОНЕ ОТВЕТСТВЕННОСТИ СЕКТОРОВ «ЗАПАД 1» И «ЗАПАД» ЯКУТСКОГО РЦ ЕСОРВД

***Аннотация:** автор статьи отмечает необходимость своевременно совершенствовать систему ОрВД, чтобы в полной мере соответствовать критериям безопасности и эффективности при ОрВД, а также справляться с возрастающим объемом использования ВП.*

***Ключевые слова:** загруженность, воздушное пространство, система ОрВД.*

Показатели интенсивности, взятые на предприятии за 2015 год, показывают, что месяцем пик явился месяц январь, поэтому анализу были подвергнуты потоки воздушных судов именно за этот период при существующей структуре воздушного пространства Якутского районного центра единой системы ОрВД.

Показатели интенсивности, взятые на предприятии за 2015 год, показывают, что месяцем пик явился месяц январь, поэтому анализу были подвергнуты потоки воздушных судов именно за этот период при существующей структуре воздушного пространства Якутского районного центра

единой системы ОрВД. Для решения поставленной задачи необходимо было проанализировать актуальные данные и спроецировать их на ближайшее будущее в соответствии с существующей методикой автоматизированного проектирования организации воздушного пространства, сравнить полученные данные с действующими нормативами пропускной способностью и сделать соответствующие выводы и рекомендации.

В данной статье проектировалась оценка загруженности секторов данного районного центра и при необходимости разработка рекомендаций по совершенствованию организации воздушного движения.

Задачей-оценка эффективности организации воздушного пространства в зоне ответственности Якутского районного центра единой системы организации воздушного движения (Эффективность организации воздушного пространства).

В качестве области для анализа была выбрана оценка эффективности организации воздушного пространства в зоне ответственности Якутского районного центра единой системы организации воздушного движения, а также представлены данные по интенсивности, данные по основным потокам и прогнозируемым потокам за месяц пик.

Объект для анализа явилось воздушное пространство Якутского районного центра единой системы организации воздушного движения. Месяцем пик для Якутского районного центра приходится месяц январь.

Это связано с увеличением туристического потока в период новогодних каникул по популярным направлениям, таких как Япония – Европа, Китай – США, а также с увеличением спроса среди местных аэропортов.

В данной статье активно использовалась методика автоматизированного проектирования организации воздушного пространства в регионе ОВД от 31 декабря 2008 года, утвержденная генеральным директором ФГУП «Госкорпорация по ОрВД» В.М. Горбенко, а также данные, собранные в отчете по учебно-производственной практике.

Госкорпорация по ОрВД создаёт и обслуживает аэронавигационную инфраструктуру на территории России, а также ведёт прочую хозяйственную деятельность в сфере организации воздушного движения. Именно по заказу Госкорпорации по ОрВД в рамках федеральных целевых программ российские промышленные предприятия выпускают аэронавигационное оборудование и системы авиационной электросвязи, а строительные компании возводят аэронавигационные объекты.

Госкорпорация по ОрВД контролирует 869 воздушных трасс общей протяжённостью более 670 000 километров. В среднем в год предприятие обслуживает около 1 млн 400 000 полётов российских и зарубежных воздушных судов.

Филиал «Аэронавигация Северо-Восточной Сибири» является одним из самых крупных в составе ФГУП «Госкорпорация по ОрВД» и включает в себя 11 центров ОВД, 9 РЦ ЕС ОрВД, несколько десятков пунктов района аэродрома. Общая численность персонала составляет более 1 500 человек. Эти цифры обусловлены масштабами обслуживаемого воздушного пространства и сложностью решаемых производственных задач.

Для решения производственных задач предприятие располагает более чем 1 000 единиц различного радиотехнического оборудования. Это аэродромные и трассовые радиолокаторы, системы радионавигации и средства воздушной и наземной электросвязи.

На сегодняшний день общая площадь зон ответственности диспетчерских пунктов филиала составляет 3 780 тыс. кв. км; протяженность зоны обслуживания с запада на восток около 1 500 км, с севера на юг – более 2 400 км, протяженность трасс: международные – 34 178 км; внутренние – 46 299 км; местные воздушные линии – 97 131 км.

Выгодное географическое положение Республики Саха (Якутия) определяет основные направления развития системы ОрВД. За годы существования системы складываются основные потоки воздушного движения:

- система транссибирских маршрутов, связывающая страны Европейского континента с Японией и странами Юго-Восточной Азии;

- система трансполярных маршрутов, являющаяся наиболее выгодной при выполнении полётов из стран Юго-Восточной Азии в Северную Европу;

- система кроссполярных маршрутов, связывающая по кратчайшему расстоянию страны Северной Америки со странами Юго-Восточной Азии;

- система внутренних воздушных трасс, призванная обеспечить перевозку граждан и грузов из европейской части России в регионы Дальневосточного Федерального округа, а также внутриреспубликанские рейсы.

Якутский центр ОВД – самое крупное подразделение в составе филиала «Аэронавигация Северо-Восточной Сибири». Количество обслуженных ВС в зоне РЦ за год составляет более 70000 ВС. В воздушном пространстве Якутского РЦ ЕС ОрВД выполняют полеты как российские, так и иностранные авиакомпании, государственная и экспериментальная авиация. Большинство рейсов, находящихся под контролем и управлением Якутского центра ОВД – транзитные рейсы иностранных авиакомпаний. Весь персонал ОВД имеет отличную профессиональную подготовку и допущен к УВД на английском языке.

Авиатранспортная система развивается, открываются новые возможности не только для авиакомпаний, занимающихся перевозкой пассажиров. Мы можем наблюдать, что различные предприятия и компании начинают все более активно использовать авиационную технику в своих целях и интересах. Что касается нашего региона, все более актуально использование малой авиации для мониторинга за различными объектами, так как доступ к ним зачастую возможен только по воздуху. Все более широкое применение малой авиации находит МЧС (осмотр затопляемых территорий во время паводков, отслеживание очагов лесных пожаров и их непосредственное тушение, контроль состояния природных заповедников и т. д.)

Для качественного обслуживания полетов используется новейшее оборудование, разработанное фирмой «НИТА». К обслуживанию данного оборудования допущены специалисты службы ЭРТОС, прошедшие специальную подготовку.

По методике 2008 года – «потребности в использовании воздушного пространства для обеспечения полётов воздушных судов характеризуются потоками воздушного движения, формирующимися при планировании полётов авиакомпаниями и другими пользователями воздушного пространства» [5].

Количество M_k ($k = \overline{1, m}$) обслуживаемых воздушных судов в месяц пик для каждого k -го потока в Якутской зоне ОВД (m – общее количество потоков ВС) с разбивкой по типам эксплуатируемых воздушных судов M_{ik} ($i = \overline{1, n}$, где n – количество типов воздушных судов) [6].

Для рейсов подсчитаны суммы и занесены результаты в соответствующие столбцы правой части (i – порядковый номер в списке типов обслуживаемых воздушных судов, где n – общее количество типов обслуживаемых ВС; k – порядковый номер потока ВС, $k = \overline{1, m}$, где m – общее количество потоков). Таким образом было сделано для каждого потока (по признаку кода потока) и каждого типа воздушного судна и были выбраны все значения оценок $M_{рейса}$. В оставшихся пустыми ячейках графы 6 (1–19) были проставлены прочерки. В графе 7 записана сумма значений M_k общего количества обслуживаемых ВС всех типов для каждого k -го потока (последний столбец Приложения 2), $k = \overline{1, m}$ где m – количество потоков воздушных судов (количество строк в Приложении 4):

$$M_k = \sum_{i=1}^n M_{ik}.$$

По заполнению, согласно методики [5] была подсчитана общая сумма M количества обслуживаемых ВС в месяц пик. *Общее количество обслуживаемых воздушных судов за месяц пик (M) составило 3434 ВС за 2015 год.*

Количество обслуженных ВС за 2014 год (секторы «Запад 1+Запад») составило 38513 ВС, за 2015 год 43087 ВС, согласно сведениям данных по интенсивности воздушного движения Якутского Центра ЕС ОрВД [7]. Коэффициент прироста составляет 11,8%. Количество обслуженных ВС за 2022 год можно рассчитать по формуле [4]: $M_{2022} = M_{2015} * (1,118)^7 = 3434 * (1,118)^7 = 7497$ ВС.

Для оценки загруженности секторов УВД необходимы значения ожидаемой интенсивности λ_k каждого k -го потока воздушных судов ($k = \overline{1, m}$) по перечню в часы пик.

Согласно методике [5] предварительно необходимо оценить коэффициенты веса каждого потока ВС по формуле:

$$q_k = \frac{M_k}{M}, \quad k = \overline{1, m}, \quad \text{проверить: } \sum_{k=1}^m q_k = 1,00.$$

Результаты были занесены в таблицу. Все данные по расчетам были отсортированы по таблицам и занесены в файл программы для обработки табличных данных Microsoft Excel. Далее оценим ожидаемое количество обслуживаемых ВС в зоне УВД в сутки пик:

$$S = \frac{H}{D} \cdot M ,$$

$$S_{2015} = (1,2/31) \cdot 3434 = 114,193548$$

$$S_{2022} = (1,2/31) \cdot 7497 = 290,2$$

где D – количество дней в месяце; H – коэффициент неравномерности распределения количества обслуживаемых воздушных судов по суткам месяца (для типового варианта $H=1,20$ при $M \geq 1500$ ВС/месяц) [5].

Следующим шагом выполнена оценка ожидаемой интенсивности суммарного потока поступающих в зону Якутского ОВД воздушных судов в часы пик:

$$\lambda = \frac{h}{T_{\text{раб}}} \cdot S$$

$$\Lambda_{2015} = (2,17/24) \cdot 132,929032 = 12,018999$$

$$\Lambda_{2022} = (2,15/24) \cdot 290,2 = 26$$

где $T_{\text{раб}}$ – время работы Якутского РЦ ЕС ОрВД, в течение которого выполняются полеты в данной зоне (для типового варианта $T_{\text{раб}} = 24$ часа);

h – коэффициент неравномерности распределения количества обслуживаемых воздушных судов по часам суток ($h = 2,17$ для $110 \leq S \leq 120$ ВС/сутки).

Зная значения коэффициентов веса каждого потока и показателя ожидаемой интенсивности суммарного потока, можно оценить *ожидаемую интенсивность каждого отдельного потока воздушных судов (по перечню данного отчета) в часы пик*:

$$\lambda_k = q_k \cdot \lambda , \quad k = \overline{1, m} .$$

Результаты расчетов занесены в таблицы данной статьи.

Значения среднего времени движения воздушных судов по маршрутам в секторах УВД необходимы для определения загруженности секторов УВД по ожидаемому количеству воздушных судов на управлении [5]:

$$T_{ik} = \frac{L_k}{W_i} ; \quad i = \overline{1, n} ; \quad k = \overline{1, m} ,$$

где L_k – протяженность маршрута для k -го потока ВС.

Протяжённость L_k для целей деления воздушного пространства измеряется как расстояние, проходимое воздушными судами k -го потока от

точки входа в зону УВД до точки выхода из зоны УВД независимо от секторов УВД

По схеме маршрутов движения ВС, с учетом маршрутов каждого потока ВС, была составлена матрица R распределения потоков ВС по секторам ОВД, каждому элементу которой $r_k^{(s)}$ присваивается значение 1, если маршрут k -го потока ВС проходит через s -й сектор, и значение 0, если не проходит.

$Rk1$ – соответствует сектору «Запад 1», $Rk2$ – сектору «Запад».

Перед тем, как оценить среднее время нахождения одного воздушного судна в каждом s -м секторе, вычислим $q^{(s)}$ – коэффициент веса интенсивности $\lambda^{(s)}$ потока ВС, поступающих в s -й сектор УВД в часы пик в общем потоке воздушных судов λ зоны ОВД. Можно использовать формулу [5]:

$$q^{(s)} = \sum_{k=1}^m r_k^{(s)} q_k, \sum_{s=1}^n q^{(s)} \geq 1$$

В данной курсовой работе для расчета использовались методы матрицы потоков и возможности программы Microsoft Excel [5]:

$$q1 = 0,6465; q2 = 0,5458;$$

По методике для каждого сектора УВД подсчитаем суммарную интенсивность потока ВС, поступающих в сектор в часы пик [5]:

$$\lambda^{(s)} = \sum_{k=1}^m r_k^{(s)} \lambda_k, s = \overline{1, n}.$$

Суммарная интенсивность потока ВС, поступающих в сектор «Запад 1» в часы пик 10,7354

Суммарная интенсивность потока ВС, поступающих в сектор «Запад» в часы пик 4,51.

Далее оценим среднее время $T^{(s)}$ нахождения одного воздушного судна в каждом s -м секторе ОВД [5; 6]:

$$T^{(s)} = \frac{1}{q^{(s)}} \sum_{k=1}^n q_k T_k^{(s)} [6]$$

$$T1 = (1/0,6465) * 21,4309 = 33,149110$$

$$T2 = (1/0,5448) * 16,2739 = 29,871328$$

Показатели нормативно-пропускной способности для обоих секторов Якутского районного центра ЕС ОрВД одинаковы: $\mu = 24$.

После анализа и расчетов можно определить нормативы допустимой загрузки секторов УВД по формуле [5]:

$$N_{don}^{(s)} = \mu^{(s)} \cdot T^{(s)}, s = \overline{1, n}.$$

Расчет для сектора «Запад 1»:

$$N1_{don} = 24 * 33,149110 = 13,26 \text{ ВС};$$

Расчет для сектора «Запад»:

$$N2_{don} = 24 * 29,871328 = 11,95 \text{ ВС}.$$

В соответствии с методикой оценим загруженность $N^{(s)}$ каждого s -го сектора УВД (среднее количество ВС одновременно на управлении у диспетчера в часы пик) [5]:

$$N^{(s)} = \sum_{k=1}^n \lambda_k T_k^{(s)}, \quad s = \overline{1, \eta}.$$

Расчет для сектора «Запад 1» на 2015 год:

$N1 = 5,25$ ВС;

Расчет для сектора «Запад» на 2015 год:

$N2 = 2,37$ ВС;

Расчет для сектора «Запад 1» на 2022 год:

$N1 = 12,31$ ВС;

Расчет для сектора «Запад» на 2022 год:

$N2 = 4,42$ ВС.

По результатам расчетов «Диаграммы загруженности секторов ОВД «Запад 1» и «Запад» по ожидаемому количеству ВС на управлении у диспетчера в 2022 году.

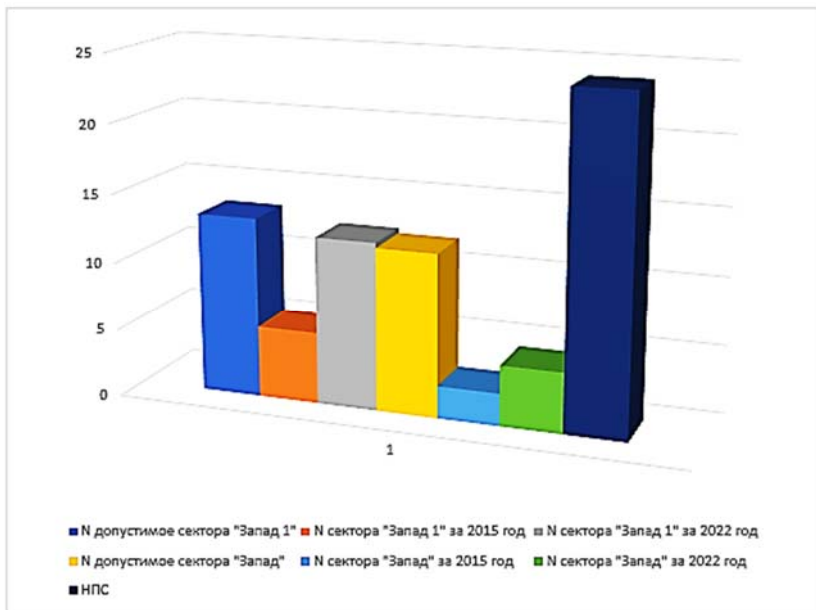


Рис. 1. Диаграмма загруженности секторов ОВД «Запад 1» и «Запад» по ожидаемому количеству ВС на управлении у диспетчера в 2022 году

Выводы. В статье определены нормативы допустимой загруженности секторов ОВД в зоне ответственности Якутского РЦ ЕС ОрВД. Для сектора «Запад 1» норматив составил 13 ВС, для сектора «Запад» он составил 12 ВС. А также рассчитана загруженность каждого сектора ОВД, т.е. среднее количество воздушных судов на управлении у диспетчера в

часы пик. Для сектора «Запад 1» результат за 2015 год составил 5,25 ВС, а для сектора «Запад» 2,37 ВС. Для сектора «Запад 1» за 2022 год будет составлять 12,31 ВС, а для сектора «Запад» за 2022 4,42 ВС. Большая разница в значениях между нормативами допустимой загруженности и оцененной загруженности секторов может говорить о возможности объединения двух действующих секторов в один до дальнейшего роста количества обслуживаемых воздушных судов, который наблюдается ежегодно.

Мазурина Алена Сергеевна

магистрант

ФГБОУ ВО «Рязанский государственный
радиотехнический университет»

г. Рязань, Рязанская область

DOI 10.21661/r-461373

НЕДОСТАТКИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА МАТЕРИАЛЬНО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗАПАСОВ НА ПРИМЕРЕ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ОРГАНИЗАЦИИ РЯЗАНСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация: в данной статье предоставлена информация об исследовании сельскохозяйственной организации. В работе также представлены проблемы и недостатки ведения бухгалтерского учета, которые были выявлены, а также представлены рекомендательные меры по преодолению аналогичных проблем в будущем.

Ключевые слова: сельское хозяйство, бухгалтерский учет, материалы, материально-производственные запасы, платежеспособность, материальная ответственность, первичная документация.

Нами было осуществлено исследование сельскохозяйственного производителя в рязанской области, предприятия – ООО «Верея», основными видами деятельности общества является производство сельскохозяйственной продукции, а именно: растениеводство, животноводство, производство мяса, молока, хранение и складирование зерна. В сфере деятельности животноводства организация занимается разведением крупного рогатого скота, который подразделяется на коров молочного направления и животных на убой. Таким образом, готовой продукцией в сфере животноводства являются молоко всякое и мясо и сало (включая субпродукты). Структура и размер готовой продукции представлены в таблице 1.

Таблица 1
Динамика структуры и размера готовой продукции

Наименование	2014 год		2015 год		2016 год	
	Произведено, ц	%	Произведено, ц	%	Произведено, ц	%
Сено всякое	4 000	45,3	3 000	20,3	1 000	39

Силос всех видов	2 600	29,5	9 775	65,98	–	–
Продукты переработки зерна	33	0,37	–	–	–	–
Мясо и сало	12	0,14	15	0,1	39	1,5
Молоко всякое	2 165	24,6	2 024	13,6	1 527	59,5
Всего	8 810	100	14 814	100	2 566	100

По данным таблицы 1 мы наблюдаем снижение производства сена к 2016 году, однако в 2014 году данный вид продукции занимал наибольший удельный вес в 45,3%. В 2015 наибольший удельный вес имел силос – 65,9%, а в 2016 году его производство не было обеспечено. Также наблюдается ежегодный рост производства мяса и сала до 39 ц, и соответствующим образом снизилось производство молока на 638 ц, однако в 2016 году молочная продукция занимала наибольший удельный вес по всей продукции и составило 59,5%. В целом объем готовой продукции в 2016 году по сравнению с 2015 годом снизился на 12 248 ц или на 83%, что не является положительным для исследуемого хозяйствующего субъекта.

Также мы рассчитали основные результативные показатели ООО «Верея», которые представлены в таблице 2 и 3.

Таблица 2

**Динамика показателей финансовых результатов
и рентабельности производства ООО «Верея»**

Показатели	2016	2015	2014	2016 в % к 2014
Выручка от реализации, тыс. руб.	31337	4538	2569	1219,8
Себестоимость продукции, тыс. руб.	10432	3013	2710	384,9
Прибыль, убыток от реализации, тыс. руб.	20905	1525	–141	148,3
Чистая прибыль, убыток, тыс. руб.	6748	1563	–227	2972,7
Уровень рентабельности, %	64,69	51,88	–8,38	771,9
Рентабельность продаж, %	21,53	33,61	–5,49	392,2

Вывод: по данным отчета о финансовых результатах мы наблюдаем улучшение всех показателей в 2016 году. Так выручка предприятия выросла в 12 раз и составила 31 337 тыс. руб. в 2016 году. Одновременно себестоимость продукции увеличилась лишь в 3 раза, и достигла 10 432 тыс. руб. Прибыль от реализации за исследуемый период увеличилась в 1,5 раза, с убытка в размере 141 тыс. руб. до прибыли 20 905 тыс. руб. Чистая прибыль организации так же увеличилась в 29 раз и составила 6748 тыс. руб. Все это оказывает влияние на рост уровня рентабельности продаж до 64%, означающее, что на 1 рубль затрат приходится 64 копейки чистой прибыли. А рост рентабельности до 21%, означает увеличение чистой прибыли в 1 рубле выручки до 21 копейки.

Таблица 3

Динамика показателей платежеспособности
и финансовой устойчивости ООО «Верея»

Показатели	Рекомен- дуемое значение	31.12.2016	31.12.2015	31.12.2014	Отклоне- ние 2016 г. от 2014 г. (+/-)
Показатели платёжеспособности					
Коэффициент текущей ликвидности	1–2	2,6	7,3	19,1	–16,5
Коэффициент промежуточной ликвидности	0,8–1	0,8	3,9	1,1	–0,3
Коэффициент абсолютной ликвидности	0,2–0,3	0,2	3	0,02	0,18
Показатели финансовой устойчивости					
Коэффициент автономии	$\geq 0,5$	0,51	0,86	0,66	–0,15
Коэффициент маневренности	0,5–0,7	0,49	0,36	–0,02	0,47
Коэффициент обеспеченности собственными средствами	$\geq 0,1$	0,33	0,69	–0,04	0,37
Коэффициент финансового риска	≤ 1	0,92	0,17	0,51	0,41
Коэффициент финансовой зависимости	–	0,49	0,14	0,34	0,15

По данным таблицы мы наблюдаем снижение всех показателей платежеспособности организации, так текущая ликвидность снизилась и составила значение 2,6, что означает что текущие активы в 2,6 раза превышают текущие обязательства организации. Промежуточная ликвидность предприятия так же снизилась до значения в 0,8, и означает, что за счет денежных средств и взыскания дебиторской задолженности организация сможет погасить 80% свои текущих обязательств. Коэффициент абсолютной ликвидности предприятия составил значение 0,2, что говорит нам о том, что 20% текущих обязательств организация может погасить в самые кратчайшие сроки. Стоит отметить, что несмотря на снижение всех коэффициентов платежеспособности, они все удовлетворяют рекомендованным значениям, а следовательно, в организации стали эффективнее использоваться текущие активы.

Увеличение показателя коэффициента манёвренности до значения 0,49 говорит нам о достаточности средств на предприятии или о возможности перенаправления их в другую, альтернативную отрасль или вид деятельности.

Значение коэффициента обеспеченности собственными средствами 0,33 говорит нам об обеспечении запасов организации собственными средствами в размере 33% от общей величины средств организации, за исследуемый период изменения данного показателя было дифференцированным.

Коэффициент финансовой зависимости так же снизился до значения 0,49, что говорит о том, что предприятие стало в большей степени зависимо от заемных средств.

Согласно рассчитанным коэффициентам платежеспособности можно сделать вывод о том, что предприятие является ликвидным и в случае непредвиденных обстоятельствах может полностью погасить свои обязательства перед кредиторами. Обращая внимание на коэффициенты финансовой автономии и финансового риска, можно сделать вывод о том, что доля заемных средств увеличилась за исследуемый период. В целом по предприятию ООО «Верея» мы наблюдаем динамичное и эффективное развитие предприятия по состоянию на 2014–2016 года.

В процессе изучения организации ООО «Верея» были выявлены различные недостатки учета и наблюдается низкий уровень внутреннего контроля по учету материальных ценностей. Основные недостатки это: отсутствие приказов о назначении материально ответственных лиц; отсутствие должностных инструкций заведующих складом и фермами; ручной учет материальных ценностей в структурных подразделениях; пренебрежительное отношение к составлению товарных накладных; недостаточное обеспечение сохранности материалов по структурным подразделениям, а именно отсутствие контрольно-пропускной системы на склад, ответственных лиц, редкое проведение инвентаризаций материальных ценностей.

В большинстве хозяйственных операциях счет 10 «Материалы» в разрезе открытых субсчетов корреспондирует со следующими счетами:

- Дт 10 Кт 60 – приобретение материалов у поставщиков;
- Дт 20 Кт 10 – списание материалов в основное производство.

Инвентаризация материальных ценностей в соответствии с учетной политикой организации статей проводится на первое января следующего года, с соблюдением федеральных и отраслевых стандартов.

Недостачи по материалам и товарам отражаются следующим образом:

- Дт 94 Кт 10 (41) – отражена недостача по материалам (товарам).

Недостача бывает трех видов: в пределах норм естественной убыли, свыше установленных норм по чьей-либо вине, в результате форс-мажорных обстоятельств.

России от 29.09.97 г. №68. В нем заполнены все требуемые данные, закрепленные подписью бухгалтера по подразделению фермы КРС в селе Спирино. К данным ведомостям прикреплен отчет по кормам, составленный бухгалтером В.Н. Орловской, в котором отражен период составления, остаток на начало периода, приход, расход и остаток на конец периода, по израсходованным кормам, отчет закреплен подписью.

Недостача, возникшая по чьей-либо вине, списывается следующим образом:

- Дт 94 Кт 10 – выявлена недостача материалов;
- Дт 91.2 Кт 94 – не найдено виновное лицо, по вине которого возникла недостача;
- Дт 73.2 Кт 94 – отнесена недостача ТМЦ на сотрудника по балансовой стоимости;
- Дт 73.2 Кт 91.1 – отражен прочий доход в виде превышения рыночной стоимости над балансовой.

Выявленные излишки отражаются по рыночной стоимости как прочие доходы: Дт 10 Кт 91.1 – отражена стоимость излишков.

В административно-управленческом подразделении организован автоматизированный учет с использованием специализированной программы 1С:Бухгалтерия, с помощью которой на предприятии реализована работа с документами, фиксирующими операции поступления материалов от поставщиков, из переработки, из производства на склад, на ответственное хранение, операции по внутреннему перемещению и списанию материалов в производство, на общехозяйственные нужды, а также списание недостач и порчи.

В отношении реализации на предприятии внутреннего контроля, следует отметить утвержденный перечень лиц, имеющих право подписи первичных документов, и обязанность подразделений сдавать отчетность по учету материалов в указанные сроки. Для обеспечения достоверного учета материалов данные процедуры не являются достаточными. Следует заметить, что в организации не сформированы должностные обязанности и не заключены договора о полной материальной ответственности.

Таким образом, для исследуемой организации ООО «Верея» предлагаются следующие рекомендации по обеспечению достоверности отражения учета материалов на производстве:

1. Складирование. Наличие специально оборудованных складов и кладовых, для обеспечения хранения материалов, семян, удобрений, химикатов и прочего. Так же внедрение контрольно-пропускных систем на складе.

2. Материальная ответственность. Определение круга лиц, ответственных за приемку и отпуск запасов (заведующих складами, кладовщиков и др.), за правильное и своевременное оформление этих операций, а также за сохранность вверенных им запасов. Заключение с этими лицами в установленном порядке письменных договоров о материальной ответственности. Обеспечить увольнение и перемещение материально-ответственных лиц по согласованию с главным бухгалтером организации, с дополнительной организацией необходимых процедур.

3. Должностные инструкции. Необходимо разработать и утвердить руководством организации должностные инструкции для заведующих складами, а также для работников бухгалтерии.

4. Право подписи первичных документов. Определение посредством приказа руководителя перечня должностных лиц, которым предоставлено право подписывать документы на получение и отпуск со складов запасов, а также выдавать разрешения (пропуска) на вывоз запасов со складов и иных мест хранения организации.

5. Инвентаризация. Согласно учетной политики организации инвентаризация имущества ООО «Верея» проводится раз в год перед составлением годового баланса. Рекомендуется ввести дополнительно ежеквартальную или сезонную (перед и после посадочных работ) инвентаризацию материальных ценностей с утверждением выборочного метода проверки. А также утвердить инвентаризацию при смене материально-ответственных лиц по складам.

6. График документооборота. Разработать план документооборота организации для более эффективного контроля за движением материалов.

Выше представленные разработанные рекомендации позволяют руководству исследуемого предприятия ООО «Верея» обеспечить достоверное отражение данных по учету материально-производственных запасов, сохранность материальных ценностей, предотвратить их перерасход. Наибольшее внимание следует обратить на соблюдение правил проведения инвентаризаций, составление договоров о материальной-ответственности работников, так же на составление первичных документов. Следует так же обеспечить грамотный документооборот на предприятии, чтобы своевременно контролировать всё перемещение товарно-материальных ценностей. Создание на предприятии планов так же дополнительно позволит контролировать расходование материалов на производстве.

Используя данные мероприятия руководство организации будет иметь наиболее достоверную информацию о состоянии материалов на предприятии, сможет эффективно управлять ими, что позволит ООО «Верея» в дальнейшем сохранить динамику эффективного развития и максимизировать свою прибыль.

Список литературы

1. О бухгалтерском учете: Федеральный закон от 06.12.2011 г. №402-ФЗ.
2. ПБУ 5/01 «Учет материально-производственных запасов»: Приказ Министерства Финансов РФ от 09.06.2001 г. №44н.
3. План счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организации и Инструкция по его применению: Приказ Министерства Финансов РФ от 31.10.2000 г. №94н.
4. Методические указания по инвентаризации имущества и финансовых обязательств: Приказ Министерства Финансов РФ от 13.06.95 г. №49.
5. Богаченко В.М. Бухгалтерский учет: учебник –19-е изд., стер. – Ростов н/Д: Феникс, 2015. – 510 с.
6. Бычкова С.М. Бухгалтерский учет и налогообложение в сельском хозяйстве: Учеб. пособие. – М.: ТК «Велби»; Проспект, 2014. – 365 с.
7. Мещеряков С.А. Контроль и ревизия: Учебное пособие для самостоятельной работы студентов. – СПб., 2014. – 345 с.
8. Рябова М.А. Контроль и ревизия: Учебно-практическое пособие. – Изд-во «УлГТУ», 2013. – 456 с.
9. Программа развития агропромышленного комплекса России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://mcx.ru>

Мазурина Алена Сергеевна
магистрант
ФГБОУ ВО «Рязанский государственный
радиотехнический университет»
г. Рязань, Рязанская область

DOI 10.21661/r-461383

РАЗВИТИЕ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА В РОССИИ И ОСОБЕННОСТИ ВЕДЕНИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА МАТЕРИАЛЬНО- ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗАПАСОВ НА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ

Аннотация: в данной статье предоставлена актуальная информация о текущем состоянии сельского хозяйства, а также размеры дотаций государства в данную отрасль. Автором раскрыты особенности ведения бухгалтерского учета на сельскохозяйственных предприятиях.

Ключевые слова: сельское хозяйство, бухгалтерский учет, материалы, материально-производственные запасы, запасы, первичная документация.

Агропромышленный сектор экономики – отрасль, которая требует больших вложений и дотаций, он является важнейшей составной частью экономики России, где производится жизненно важная для общества продукция, и сосредоточен огромный экономический потенциал. Спрос населения на товары народного потребления почти на 75% покрывается за счет сельского хозяйства.

В настоящее время планируется увеличить производство продукции сельского хозяйства с помощью государственных мер поддержки отрасли. Основными направлениями реализации программы являются:

- создание условий для сохранения и восстановления плодородия почв, развития мелиорации сельскохозяйственных земель;
- повышение занятости, уровня и качества жизни сельского населения;
- стимулирование роста производства основных видов сельскохозяйственной продукции;
- поддержка малых форм хозяйствования и др. [9].

Так же для достижения целевых параметров Госпрограммы планируется стабильное кредитование сельскохозяйственных и перерабатывающих организаций и поддержание доходности сельхозпроизводителей. В 2016 году на развитие агропромышленного комплекса из бюджета государства выделило 237 000 000,00 тыс. руб., в 2015 году – 182 864 108,80 тыс. руб., а в 2017 году планируется выделить 215 852 280,40 тыс. руб. С помощью бюджетных ассигнований Министерство сельского хозяйства Российской Федерации планирует увеличение производства продукции сельского хозяйства в хозяйствах всех категорий (в сопоставимых ценах) в 2020 г. по отношению к 2010 г. – на 39%, пищевых продуктов, обеспечение среднегодового темпа прироста объема инвестиций в основной капитал сельского хозяйства в размере 8,8%, повышение уровня рентабельности сельскохозяйственных организаций до 20% [9].

В Рязанской области по состоянию на 2017 год министерством сельского хозяйства и продовольствия сельскохозяйственным производителям перечислены субсидии в объеме 886,2 млн рублей, что составляет 34,6% годового лимита финансирования. В том числе за счет средств федерального бюджета в хозяйства направлено 751,6 млн рублей и за счет средств областного бюджета 134,6 млн рублей [9].

В полном объеме до получателей доведены субсидии на повышение продуктивности в молочном скотоводстве. Значительный объем средств направлен на возмещение части процентной ставки по инвестиционным кредитам. Также аграриям перечислены субсидии на оказание несвязанной поддержки в области растениеводства.

Можно с уверенностью сказать, что сейчас государство с наибольшим интересом контролирует развитие сельского хозяйства, поддерживает его, так как его развитие позволит стране максимально обеспечить общество в необходимой сельскохозяйственной продукции.

В данной экономической ситуации, следует обращать внимание на источники получения и направления использования организаций в отношении внутреннего учета и контроля финансовых средств, а также в целом на достоверное ведение бухгалтерского учета. Так как предоставление достоверной бухгалтерской информации любого хозяйствующего субъекта, позволит обеспечить рациональное использование инвестиций и собственных средств организации, что понесет за собой повышение эффективности производства и рост реализации продукции.

Стоит заметить, что зачастую наибольшую долю активов в балансах сельскохозяйственных организаций занимают запасы. Это обусловлено наличием в больших объемах материалов, товаров и прочей готовой продукции на складах предприятий. Наличие материалов на предприятии позволяет обеспечивать постоянство и непрерывность воспроизводства продукции. В сельскохозяйственном производстве ежегодно увеличивается потребление материалов. Это связано с расширением производства, импортозамещением, которое реализуется на данный момент в стране, значительным удельным весом материальных затрат в себестоимости продукции, ростом цен на ресурсы и другими факторами. Для реализации точного и полного отражения в системе бухгалтерского учета операций с материалами экономическим субъектам необходимо четко следовать указаниям законодательства РФ, в том числе приказам, постановлениям, положениям и иным нормативным документам.

Непрерывность производства подразумевает постоянное нахождение на складах организаций достаточного количества материалов. Это обусловлено непрерывностью спроса на рынке, в результате чего создание на предприятиях запасов материальных ресурсов позволяет руководству эффективно управлять структурой оборотных активов, которая в свою очередь влияет на такие показатели предприятия как платежеспособность и финансовая устойчивость.

В связи с необходимостью любого хозяйствующего субъекта соблюдать общепринятые стандарты в постановке и ведении бухгалтерского учета, и одновременным наличием различий в видах деятельности, на любом субъекте существуют свои особенности ведения учета. В итоге следует сделать вывод о том, что в современных условиях экономики бухгалтерский учет материалов и контроль за их рациональным использованием становится актуальным.

Любой хозяйствующий субъект включает в себестоимость создаваемого продукта расходы сырья, материалов, топлива, энергии, оплату

труда и прочее. Материальные затраты – затраты, которые отражают стоимость приобретения используемых материальных ресурсов на производство готовой продукции за исключением возвратных отходов [2; 3]. Они являются частью затрат на производство продукции, товаров, услуг, издержек производства в которую включаются затраты на сырье, основные и вспомогательные материалы, топливо, энергию и другие затраты.

Наиболее подробным источником информации по особенностям учета материалов является положение по бухгалтерскому учету №5/01 «Учет материально-производственных запасов». Для учета материалов в законодательстве разработаны синтетические счета 10 «Материалы» в разрезе субсчетов, 15 «Заготовление и приобретение материальных ценностей», 16 «Отклонение в стоимости материальных ценностей», 15 «Счет на добавленную стоимость по приобретенным ценностям». Все счета активные: по дебету отражается поступление материальных запасов, по кредиту – их выбытие [2; 4].

На счете 105 «Материалы» учитывают по фактической стоимости их приобретения (заготовления) или учетным ценам. Сельскохозяйственные предприятия товары собственного производства отчетного года отражают на 105 счете в течение отчетного года по плановой себестоимости. После составления годовой отчетной калькуляции плановую себестоимость материалов корректируют (исправляют) до фактической себестоимости [6, с. 217].

Согласно законодательству рекомендуется вести аналитический учет материалов в бухгалтерии в денежном выражении по материально-ответственным лицам (на складах) в разрезе балансовых счетов и групп запасов. Однако аналитический учет прихода материалов может зависеть от выбора учетной цены.

Учет производственных затрат в предприятиях агропромышленного комплекса осуществляется на основе первичных документов, оформленных в соответствии с установленным законодательным порядком.

Наибольший удельный вес в материальных затратах на предприятиях АПК различных направлений деятельности занимают сырьевой и материальный продукт. Расходование сырья и материалов оформляется в порядке утверждённых организацией форм первичной документации, в которых необходимо отразить все установленные реквизиты, подтверждающие обоснованность понесенных затрат. Оформление первичной учетной документации в соответствии с требованиями законодательства могут служить безукоризненным основанием для подтверждения расходования материалов для производства продукции.

Важным дополнением достоверного учета материалов на производстве является их ежегодная инвентаризация, а также обеспечение мер внутреннего контроля за использованием материалов на предприятии. Контроль позволит руководству оценить уровень организации системы внутреннего контроля, определить риски для хозяйствующего субъекта, выявить факты и причины хищений материалов.

Нами было осуществлено исследование сельскохозяйственного производителя в рязанской области, предприятия – ООО «Верее», основными видами деятельности общества является производство сельскохозяйственной продукции, а именно: растениеводство, животноводство, производство мяса, молока, хранение и складирование зерна. В процессе исследования были выявлены недостатки учета и контроля материалов на пред-

приятии. Подробную информацию о проделанной работе вы можете прочитать в следующей статье «Недостатки бухгалтерского учета материально-производственных запасов на примере сельскохозяйственной организации рязанской области».

Список литературы

1. О бухгалтерском учете: Федеральный закон от 06.12.2011 г. №402-ФЗ.
2. ПБУ 5/01 «Учет материально-производственных запасов»: Приказ Министерства Финансов РФ от 09.06.2001 г. №44н.
3. План счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организации и Инструкция по его применению: Приказ Министерства Финансов РФ от 31.10.2000 г. №94н.
4. Методические указания по инвентаризации имущества и финансовых обязательств: Приказ Министерства Финансов РФ от 13.06.95 г. №49.
5. Богаченко В.М. Бухгалтерский учет: Учебник. – 19-е изд., стер. – Ростов н/Д: Феникс, 2015. – 510 с.
6. Бычкова С.М. Бухгалтерский учет и налогообложение в сельском хозяйстве: Учеб. пособие. – М.: ТК «Велби»; Проспект, 2014. – 365 с.
7. Мещеряков С.А. Контроль и ревизия: Учебное пособие для самостоятельной работы студентов. – СПб., 2014. – 345 с.
8. Рябова М.А. Контроль и ревизия: Учебно-практическое пособие. – Изд-во «УлГТУ», 2013. – 456 с.
9. Программа развития агропромышленного комплекса России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://mcx.ru>

Макова Анастасия Николаевна

магистрант

Батукова Луиза Рихардовна

д-р экон. наук, доцент,

доцент, преподаватель

Институт управления бизнес-процессами и экономики

ФГАОУ ВО «Сибирский федеральный университет»

г. Красноярск, Красноярский край

СТРУКТУРНЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ ОСНОВНЫХ ДЕЙСТВУЮЩИХ СИЛ В НЕФТЕГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ РФ В УСЛОВИЯХ МИРОВОГО КРИЗИСА

Аннотация: в статье проводится стратегический анализ нефтегазовой отрасли РФ в условиях мирового кризиса по модели 5-конкурентных сил М. Портера. Выявляются структурные изменения в данной отрасли в связи с влиянием мирового кризиса. Оценивается влияние мирового кризиса на нефтегазовый сектор экономики РФ.

Ключевые слова: стратегическое управление, стратегический анализ, действующие силы, Портер, модель 5-конкурентных сил.

Мировой кризис, начавшейся в США в 2008 году, не обошел и Россию. Мировой кризис оказывает влияние на все сферы экономики, но в большей степени страдают капиталоемкие отрасли страны.

Одной из них является нефтегазовый сектор, входящий в состав ТЭК РФ. Данная отрасль – является одной из ключевых отраслей в российской

экономике. В настоящее время Российская Федерация – это один из основных экспортеров углеводородов на мировом рынке, занимающий первое место по добыче нефти и второе по добыче газа.

Доля нефтегазовой отрасли в валовом внутреннем продукте РФ составляет около 35%, в налоговых поступлениях около 50%. Очевидно, что экономика России зависит от доходов нефтегазовых компаний. Поэтому важно уделять большое внимание развитию, перспективам, проблемам, анализу и оценке данной отрасли, так как она в наибольшей степени оказывает влияние на важнейшие показатели экономики нашей страны.

В настоящее время, сложилась непростая ситуация в отрасли в связи с мировым экономическим кризисом. Упали цены на нефть в 2 раза, соответственно снизился денежный поток поступлений, как для предприятий нефтегазового комплекса, так и смежных отраслей, которые обеспечивают данную отрасль различными ресурсами, и, как следствие, снизился приток денежных средств в государственную казну. Кроме того, уменьшился объем притока инвестиций в нефтегазовый сектор.

Как уже говорилось, для РФ, нефтегазовая отрасль является стратегически важной, так как она создает около 50% от общего объема поступлений в государственную казну, поэтому развитие данной отрасли, от которой зависит экономика нашей страны, это один из ключевых вопросов.

Развитие, как нефтегазовой, так и любой другой отрасли – это задача долгосрочной перспективы, исходя из этого управление экономикой и ее составляющими, рассматривается в стратегическом аспекте.

Одним из инструментов стратегического управления является стратегический анализ.

Стратегический анализ является одним из основных элементов стратегического управления не только на предприятии, но и в отрасли в целом. От стратегического управления зависит дальнейшее развитие отрасли, правильность выбора стратегий, направление и эффективность их реализации, конкурентоспособность. В результате стратегического анализа определяются стратегические возможности и угрозы, перспективы развития, он обеспечивает эффективность стратегических решений и действий. В период экономического кризиса, высокой неопределенности, значимость всестороннего анализа факторов внешней среды воздействующих на деятельность нефтегазовых организаций России и перспективы их дальнейшего развития возрастает.

Стратегический анализ нефтегазовой отрасли РФ, в рамках данной научной статьи, был проведен на основе анализа пяти конкурентных сил М. Портера, результаты которого приведены на рисунках 1 и 2.

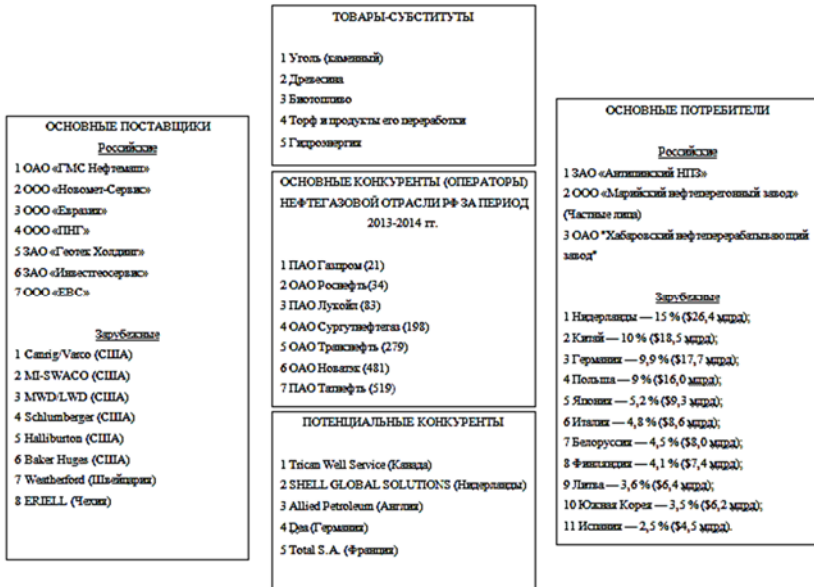


Рис. 1. Модель 5-ти конкурентных сил нефтегазовой отрасли РФ, за период 2012–2014 гг.

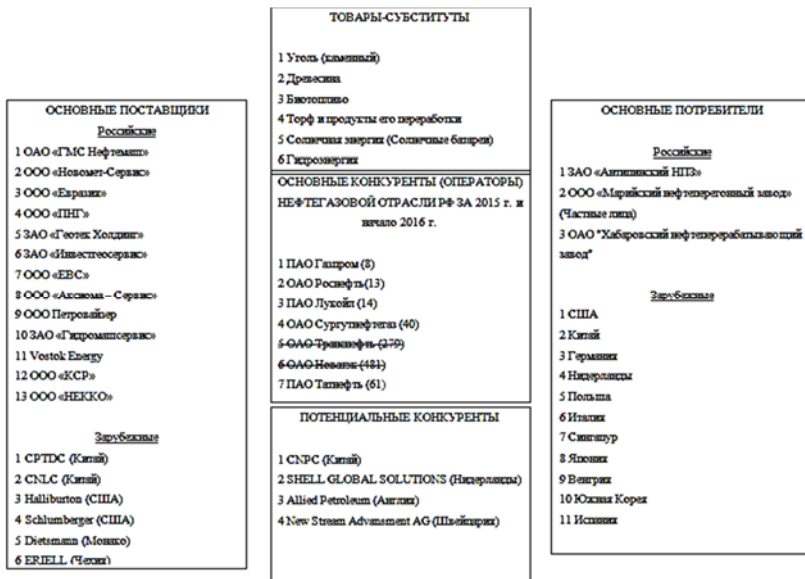


Рис. 2. Модель 5-ти конкурентных сил нефтегазовой отрасли РФ, за период 2015 и начало 2016 гг.

Исходя из проделанного анализа, можно сделать следующие выводы:

1. Структура основных конкурентов внутри отрасли изменилась незначительно, «ушли» два оператора из «основных», произошло укрупнение капитала. При этом говорить об ослаблении силы конкурентов не приходится. Наблюдается повышение рейтинга отечественных компаний на мировом уровне, среди других крупных нефтегазовых компаний мира. Здесь нужно говорить о том, что наоборот, сила конкурентов внутри отрасли усилилась, в условиях кризиса, «ушли» менее слабые компании, кризис «выявил» сильные предприятия. Кризис усилил барьеры входа в нефтегазовую отрасль, в особенности, такие как: потребность в капитале и инвестициях, соотношение издержек и прибыли, компании с маленькой маржой не могут вкладывать необходимый уровень инвестиций в производство, в то время, как нефтегазовая отрасль требует больших инвестиций в добычу нефти и газа, разработку новых месторождений, оборудование и т. д. Конечно, отрицательным фактом является то, что это ведёт к ещё большей монополизации, при этом, мы должны понимать, что более сконцентрированный капитал несёт в себе плюсы в условиях мирового кризиса.

2. Структурные изменения поставщиков. Произошло увеличение числа отечественных поставщиков в два раза, и уменьшение количества зарубежных. В первую очередь, это связано с политической ситуацией, введением санкций против России, что дало толчок к развитию собственных ресурсов смежных отраслей нефтегазовой отрасли. Это привело к развитию собственного бизнеса; переориентации выпускаемой продукции, в оказываемых услугах, на более совершенные, конкурентные, новые, эффективные, технологичные; импортозамещению, как следствие развитие собственного, отечественного производства и сферы услуг; привлечению инвестиций в развитие смежных отраслей, например, машиностроение и другие области, и как следствие, это ведёт к изменению денежно-кредитной политики; укрупнению капитала; перераспределению заказов; перераспределению долей между отечественными и зарубежными компаниями.

3. Изменения в структуре основных потребителей минимальны, появились новые потребители российской нефти и газа, такие как США, Венгрия, Сингапур. Это говорит о том, что РФ сохранила свои позиции по объемам нефти и газа (потребителей не стало меньше); стабильный спрос на продукцию нефтегазового комплекса; сохранение конкурентоспособности нефтегазового комплекса РФ на мировом рынке.

4. Структура товаров-субститутов, изменилась также не значительно, что связано с развитием технологий, при этом, пока, говорить об угрозе товаров-заменителей не приходится, так как доля альтернативных источников энергии мала, что обусловлено более высокими затратами при их использовании и ресурсной базой.

5. Изменения в структуре потенциальных конкурентов, также незначительны, это связано с политической обстановкой в мире. Эту силу, мы должны рассматривать, не как угрозу, а как фактор, за счёт которого мы будем развивать, оказывать поддержку нефтегазовой отрасли нашей страны. Потенциальные конкуренты – как партнёры, с помощью которых можно привлекать капитал в данную отрасль, технологии, практику. Мы

должны понимать, что риск этой угрозы минимизируется за счёт высоких барьеров входа в нефтегазовую отрасль, это и политика правительства, лицензии, интеграция компаний внутри страны и многое другое.

Нынешний мировой кризис показал сильные и слабые стороны предприятий и отраслей экономики в целом, уже принёс свои плюсы и минусы, говорить о последствиях, и чего больше, положительного или отрицательного, пока не приходится, это покажет с течением времени.

При этом, нужно уже сейчас задумать и выбрать правильные стратегии развития нефтегазовой отрасли, чтобы плюсов, положительных моментов было больше.

Итак, на чем следует сделать акценты в данном секторе:

1. Дальнейшее устойчивое развитие нефтегазового комплекса России определяется интенсивными инновационными преобразованиями, направленными на выпуск конкурентоспособной продукции с высокой добавленной стоимостью.

2. Для крупнейших интегрированных нефтяных компаний инновационное развитие технологически сбалансированного и экономически эффективного нефтеперерабатывающего сектора может позволить выходить на мировые рынки энергетического сырья с высококачественной продукцией глубокого передела. Вторичный рынок нефти и газа – продуктов, слабо развит, продукция не соответствует мировым стандартам. Также это позволит сократить экспорт нефти и газа. Здесь, мы должны понимать то, что продукция вторичного рынка дороже, и как следствие, эффект от её реализации больше.

3. Поиск и привлечение инвестиций, как в нефтегазовую отрасль РФ, так и смежные отрасли.

4. Выход на новые рынки сбыта и прочное обоснование на них (Китай, Япония, Республика Корея, другие страны Азиатско-Тихоокеанского региона).

5. Снижение налогового бремени нефтегазовой отрасли.

6. Поиск решений в области снижения затрат на добычу нефти и газа.

7. Реализация государством прав собственности при управлении нефтегазовой отраслью (государство владеет, как правило, блокирующим пакетом акций крупных нефтегазовых компаний).

8. Расширенное воспроизводство минерально-сырьевой базы углеводородов за счет проведения геологоразведочных работ.

9. Поиск новых зарубежных партнёров из стран Азиатско-Тихоокеанского региона.

10. Развитие и инвестирование научной деятельности и разработок, как нефтегазовой отрасли, так и смежных отраслей.

Без нефтегазового сектора, как основной составляющей национального экономического потенциала, трудно представить экономику нашей страны. Экономика РФ напрямую зависит от НГК, эффективного и устойчивого развития в долгосрочной перспективе.

Макова Анастасия Николаевна
магистрант

Масловский Владимир Петрович
канд. техн. наук, доцент,
доцент, преподаватель

Институт управления бизнес-
процессами и экономики
ФГАОУ ВО «Сибирский федеральный университет»
г. Красноярск, Красноярский край

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЕКТА СТРОИТЕЛЬСТВА МНПЗ С УЧЕТОМ ФАКТОРА НЕОПРЕДЕЛЕННОСТИ

***Аннотация:** статья посвящена методам оценки рисков инвестиционного проекта. Предлагается использовать интегрированный подход к оценке эффективности проекта в условиях неопределенности.*

***Ключевые слова:** эффективность, инвестиции, проект, риски, неопределенность, интегрированный подход, дерево решений, опционы.*

Инвестиционная деятельность представляет собой один из наиболее важных аспектов функционирования любой коммерческой организации. Причинами, обуславливающими необходимость инвестиций, являются обновление имеющейся материально-технической базы, наращивание объемов производства, освоение новых видов деятельности.

Повышение неопределенности условий реализации инвестиционного проекта, как на стадии инвестирования, так и в процессе эксплуатации создаваемого объекта, появление возможности использования гибких форм финансирования, резкое расширение числа сфер альтернативного применения капитала кардинально изменило требования к информации об объекте инвестирования и к методам оценки эффективности инвестиционных решений.

Эффективность проекта – категория, отражающая соответствие проекта целям и интересам его участников. Особенностью оценки эффективности инвестиций является большая степень неопределенности и непостоянства применительно к перспективным результатам из-за частых и достаточно быстрых изменений в целях, стоимости, технологии, и т. д. Одно из главных правил предпринимательской деятельности гласит: «Не избегать риска, а предвидеть его, стремясь снизить его до более низкого уровня». Степень неопределенности уменьшается по мере уточнения информации, но полностью исключить неопределенность при прогнозировании и планировании невозможно.

Под риском для инвестора понимается вероятность определенного уровня потерь. Для принятия правильного инвестиционного решения необходимо не только определить величину ожидаемого дохода, степень риска, но и оценить, насколько ожидаемый доход компенсирует предпо-

лагаемый риск. В настоящее время существует целый спектр инструментов оценки эффективности инвестиционных проектов в условиях неопределенности, включающих в себя как простые, так и сложные методы.

Актуальность данного исследования заключалась в том, что при существующем множестве методов по оценке эффективности инвестиционных проектов в условиях неопределенности, с учетом их особенностей (положительных и отрицательных сторон), используются не все методы и не в совокупности, что не позволяет в достаточной мере оценить и учесть влияние различных рисков.

Рассмотрим применение основных методов по оценке эффективности инвестиционного проекта с учетом факторов неопределенности и риска на проекте строительства малотоннажного нефтеперерабатывающего предприятия, для которого необходимый объем инвестиций составил 8,6 млрд руб.

Одним из методов учета неопределенности является метод корректировки дисконта или поправки на риск. Вначале была определена ставка дисконтирования по кумулятивному методу. Безрисковая ставка = 10,3% поправки на риск: страховая премия за риск для нефтеперерабатывающей отрасли – 10%, страховой риск – 5%. В итоге получили, ставку дисконтирования равную – 25,3%. При данной ставке дисконта NPV по проекту составил 17265 млн руб.

Затем был рассмотрен анализ чувствительности проекта. В результате были выявлены пять наиболее значимых факторов, которые в большей степени оказывают влияние на эффективность проекта (цена на ДТ, закладываемая прибыль на ДТ, капитальные вложения, ставка дисконтирования, затраты на сырье). На основе анализа чувствительности был проведен анализ безубыточности проекта, с целью – определить минимально допустимый уровень факторов, при котором проект останется безубыточным. Пороговое значение факторов: капитальные вложения максимально можно увеличить до 22,2 млрд руб., затраты на сырье до 69790 руб. за тонну, ставку дисконтирования до 78,8%, цену на дизельное топливо можно будет снизить до 11760 руб. за тонну, закладываемую прибыль на ДТ до 108 руб. за тонну.

На основе анализа чувствительности и безубыточности проекта выполнен анализ сценариев. В совокупность варьируемых переменных включены: инвестиции, затраты на сырье, ставка дисконтирования – как совокупность факторов, наиболее оказывающих влияние на инвестиционный проект (данные параметры зависят от инфляционных процессов, степени риска и т. д.). Результаты анализа представлены в таблице 1.

Таблица 1

Результаты анализа сценариев

Сценарий	NPV	Вероятность	Результат	Ожидаемое значение E_{NPV}	Среднее квадратичное отклонение Q_{NPV}	Коэффициент вариации CV_{NPV}
1	2	3	4	5	6	7
Наихудший	4875	0,33	1609	13837	10414	0,75

Вероятный	17265	0,50	8632			
Наилучший	21153	0,17	3596			

Таким образом, метод сценариев позволяет совместить исследование чувствительности результирующего показателя с анализом вероятностных оценок его отклонений через вариацию факторов, оказывающих наибольшее влияние на инвестиционный проект. Важно отметить то, что чем больше коэффициент вариации NPV, тем больше степень риска.

На основе анализа сценариев, выполнен анализ дерева решений, результаты которого представлены на рисунке 1.

Время												
0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	Кумулятивная вероятность
-0,5												0,15
		5994,904	6367,978	6716,461	7023,221	7254,978	7562,142	7900,032	8150,195	8365,193	8725,176	0,07
-17264,5	6123,378	6499,728	6846,366	7161,960	7402,180	7714,643	8058,710	8314,585	8532,788	8893,453	0,027	327,099
	6231,852	6631,477	6976,271	7300,699	7549,382	7867,144	8217,387	8478,974	8700,383	9063,730	0,003	589,590
	6251,852	6631,477	6976,271	7300,699	7549,382	7867,144	8217,387	8478,974	8700,383	9063,730	0,165	11687,051
-8644,899	6380,325	6763,227	7106,176	7439,437	7696,583	8019,645	8376,065	8643,364	8867,979	9234,007	0,25	12050,671
	6444,562	6829,102	7171,129	7508,807	7770,184	8095,896	8455,403	8725,559	8951,777	9319,145	0,085	12232,481
	6444,562	6829,102	7171,129	7508,807	7770,184	8095,896	8455,403	8725,559	8951,777	9319,145	0,025	19644,263
-8000	6508,799	6894,977	7236,081	7578,176	7843,785	8172,146	8534,742	8807,754	9035,574	9404,284	0,1375	19895,321
	6573,036	6960,852	7301,834	7647,545	7917,386	8248,397	8614,081	8889,949	9119,372	9489,422	0,0875	20146,379
												1
												10985,361

Рис. 1. Дерево решений

Метод дерева решений позволил смоделировать варианты развития событий (учесть большее влияние рисковых событий). Исходя из результатов проведенного анализа, данный инвестиционный проект можно рекомендовать, при этом ожидаемое значение чистого приведенного дохода составит 10 985, 361 млрд руб.

Далее был рассмотрен метод опционов на основе дерева решений без пессимистического сценария, при этом была проанализирована эффективность инвестиционного проекта по нескольким вариантам развития событий (без расширения – обычный вариант, в котором предприятие функционирует в течение 10 лет; на отказ – по реальному варианту: компания продает предприятие на третий год, по оптимистичному функционирует в течение 10 лет; на расширение – по реальному варианту предприятие функционирует в течение 10 лет, по оптимистичному компания приобретает еще один завод и вариант на расширение и отказ – по реальному сценарию компания продает на третий год предприятие, по оптимистичному приобретает еще один завод), кроме того данные варианты реализации, были рассмотрены в контексте вариации соотношения вероятности сценариев, реального и оптимистичного (50%\50% и т. д.), результаты представлены в таблице 2 и на рисунке 2.

Таблица 2

Метод опционов

Опцион	Значения NPV, млн руб.				
	Вероятность, %				
	50/50	60/40	70/30	80/20	90/10
Без расширения	10705	9805	8905	8005	7105
На отказ	10007	8967	7447	6407	5367

На расширение	11222	10219	9215	8211	7208
На расширение и отказ	10525	9381	8238	7095	5952

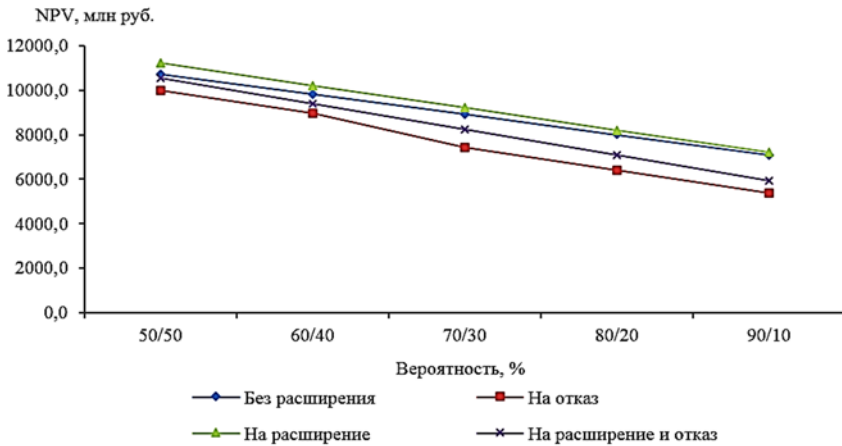


Рис. 2. Реальные опционы

Результаты анализа эффективности с учетом опционов показали, что выгодней всего расширить бизнес, и совсем не выгодно выходить из бизнеса.

Самый большой показатель NPV, у варианта на расширение, за счет дополнительных притоков денежных средств от введенной еще одной единицы бизнеса. Затем следует вариант без расширения. Далее, вариант на расширение и отказ – за счет одновременного получения дополнительной прибыли от введения в эксплуатацию еще одной мощности и оттока части прибыли после продажи бизнеса. Вариант отказа от бизнеса наименее выгодный, показатели наименьшие ввиду потери части прибыли после продажи производства.

Таким образом, проверка возможных комбинаций соотношения вероятностей реального опциона не изменила первоначально вывода о выборе варианта опциона на расширение.

В завершении были проанализированы значения NPV, полученные при оценке различными методами, результаты приведены в таблице 3.

Таблица 3

Значения NPV

Метод	NPV, млн руб.
Корректировка дисконта	17265
Сценарии	13837
Дерево решений	10985
Реальный опцион на расширение	9215
Среднее значение NPV	12825

Можно отметить тот факт, что каждый последующий метод более тщательно учитывает неопределенность ириски, следовательно, необходимо использовать в совокупности набор инструментов – в рамках одного интегрированного подхода, для оценки эффективности инвестиционного проекта в условиях неопределенности и риска. Выше приведенный алгоритм, в качестве одного подхода, показал свою целесообразность и обоснованность.

Инвестиционный проект разрабатывается и оценивается, базируясь на определенных предположениях. Будущее развитие событий, связанных с реализацией проекта, всегда неоднозначно. Предпринимательства без риска не бывает. Наибольшую прибыль, как правило, приносят рыночные операции с повышенным риском. Однако во всем нужна мера. Риск обязательно должен быть рассчитан до максимально допустимого предела. Как известно все рыночные оценки носят многовариантный характер.

Поэтому, на наш взгляд, для учета неопределенности исходной информации целесообразно осуществлять комплексный подход к анализу проектных рисков для сравнительной оценки степени влияния отдельных факторов на конечные показатели экономической эффективности.

Мамонтов Тимофей Александрович
студент

Ерохина Елена Вячеславовна
д-р экон. наук, профессор

Калужский филиал
ФГБОУ ВО «Московский государственный технический
университет им. Н.Э. Баумана»
г. Калуга, Калужская область

ОСОБЕННОСТИ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ АГРАРНОГО СЕКТОРА ЭКОНОМИКИ РОССИИ

***Аннотация:** в статье проанализированы особенности инновационного развития сельского хозяйства в России. Предложены возможные пути для инновационного развития. Исследование проведено на примере компании TH True Milk.*

***Ключевые слова:** агропромышленный комплекс России, инновационное развитие, внедрение инноваций, инновационная деятельность.*

В условиях, сложившихся на современном рынке, обеспечение конкурентоспособности национальной экономики является одной из важных стратегических задач. Агропромышленный комплекс России занимает важное место в экономике. Производство сельского хозяйства занимает всего 3,7% ВВП России и примерно 10% всей мировой торговли, развитый конкурентоспособный сельскохозяйственный сектор является залогом продовольственной безопасности существования страны. Существует ряд важных моментов, которые обуславливают необходимость проведения широкомасштабных исследований современных тенденций развития

аграрного рынка нашей страны, и основным из них является наше недавнее членство во Всемирной торговой организации (ВТО). Инновационная деятельность в сельском хозяйстве России имеет свои особенности [1].

Прежде всего, это особая роль конечного продукта по отношению к другим отраслям – продовольствие. Экономическая выгода – не всегда самый главный показатель инновации. Важную роль играет обеспечение здоровья потребителей. При этом качество продукта для потребителя часто невозможно оценить в краткосрочном периоде, а негативный эффект может появиться лишь спустя длительный период потребления данного продукта. Во-вторых, внедрение инноваций в промышленный комплекс имеет временные ограничения. Производство продуктов питания, во многом, связано с сезонностью, для того чтобы понять влияние тех или иных новшеств на конечный продукт, необходимо время на то, чтобы продукт был выращен, обработан, доставлен до потребителя. Жизненный цикл «испытания» инноваций занимает 2–4 месяца, а следующие опыты возможны только в следующем году (сезоне), что делает оценку более продолжительной по времени. Яркий пример – отрасли растениеводства и животноводства, где временной параметр превышает один год. Но также есть области сельского хозяйства, такие как молочное животноводство или садоводство, где время оценки инновации занимает года и даже десятилетия [2].

Следующая особенность заключается в продолжительном сроке окупаемости инноваций, что является одним из основных сдерживающих факторов на пути их внедрения в аграрно-промышленные предприятия. Кроме того, этот фактор сильно зависит от развития сектора частной собственности: если государство неспособно обеспечить неприкосновенность собственности на землю или на средства производства, то и долгосрочных инвестиций в использование инновационных технологий от предпринимателя ждать не следует.

Четвёртая особенность состоит в отсутствии четкого и научно обоснованного организационно-экономического механизма передачи достижений науки сельскохозяйственным товаропроизводителям и, как следствие; существенное отставание отрасли по освоению инноваций в производстве. Пятая особенность – это непредсказуемость погодных условий, от которых часто зависит урожайность и технология производства. Устойчивость к неблагоприятному климату – одно из наиболее важных направлений инновационного развития, связанных с селекцией более устойчивых пород и сортов [3].

Климатический фактор, и его влияние на животных. В России множество природных зон по всей территории, поэтому данный фактор актуален для АПК. Это говорит о необходимости масштабного подхода к разработке инноваций, а также к построению механизма внедрения инноваций в сельское хозяйство и государственной политики, направленной на стимулирование инноваций в АПК. Седьмая особенность заключается в том, что соседние предприятия сельскохозяйственного производства в России зачастую находятся достаточно далеко друг от друга, что обусловлено большой территорией страны. Поэтому, если внедряемая технология требует вложений в оборудование, то отдалённость может затруднять возможности его обоюдного использования. Малым хозяйствам приходится

иметь широкую номенклатуру, поэтому им приходится держать многофункциональное оборудование, а вложения в специализированную технику для них не всегда возможны.

Особо следует сказать о сложившемся в России низком потенциале рабочих в сельском хозяйстве, что вызывает необходимость повышения квалификации рабочих перед внедрением новшества на производство, так как без специальной подготовки кадров инновационная технология может привести к негативным результатам.

Кроме того, в АПК России часто отсутствуют современные технологии, системы машин для растениеводства, животноводства и др. Поэтому аграрный сектор экономики переживает период технологической отсталости. В настоящее время существуют лишь отдельные фрагменты технологий и виды техники, которые по своим технико-экономическим параметрам (надежности, производительности и др.) могут конкурировать с зарубежными аналогами.

В России остро стоит проблема деградации земель. В настоящее время из сельскохозяйственных ресурсов выведено около 30 млн. га земли. Приходят в упадок мелиоративные системы, увеличиваются площади закисленных почв. В последние годы практически приостановлены работы по повышению плодородия почв и мелиорации земель, осушению и орошению земель, понизились показатели применения органических и минеральных удобрений, что послужило усилению процесса деградации почв.

Исходя из этих особенностей, государственная поддержка производства определённого продукта непосредственно влияет на уровень внедрения инновационных технологий в новых производствах и обновление существующих.

Одним из примеров является молочное производство ТН True Milk – вьетнамский концерн, построивший индустриальный молочный комплекс в Калужской области, включающий перерабатывающие мощности. Качество производимой концерном продукции подтверждается мировыми сертификатами (National Quality Assurance, «ISO 22000–2005») и премиями (Trusted brand – авторитетная торговая марка 2013 г.). Временные особенности не создают угроз предприятию. Данная компания имеет многолетний опыт в молочном производстве. Создание молочного кластера и субсидирование со стороны Вьетнама положительно влияет на инновационную структуру данного предприятия. На перерабатывающем заводе используют современные технологии по переработки молока методами нанофильтрации, микрофильтрации и партикуляции. Также на фермах используют следующие инновации: душ кормового стола, системы климата в помещении. Использование ИТ-технологий позволило упростить управление стадом, составление рационов, кормления и системы контроля. Данный подход показывает нам уровень образования и подготовленности работников фирмы ТН True Milk. Проект оценивается в \$400 млн, на которые построены три животноводческих блока с поголовьем в 45 тыс. коров, а также фабрика по переработке молока мощностью 800 т/сутки. Впоследствии заявлены планы по увеличению поголовья до 350 тыс. коров, а мощности фабрики – до 5,9 тыс. т/сутки [4]. Это рекордные показатели в Российской Федерации.

Россия имеет значительный нераскрытый потенциал в аграрном секторе, который при последовательном и направленном использовании может поддержать экономику и укрепить независимость государства. В табл. 1 представлены наиболее заметные инвестиционные проекты в сфере АПР России.

Таблица 1
Наиболее крупных инвестиционные проекты АПК России за 2016 г.

Компания	Область	Проект	Инвестиции, млрд руб
Эко-культура»	Воронежская, Липецкая, Московская, Тульская	Теплицы на 260 га с общим объемом производства около 204 тыс. т томатов и огурцов	69
СР Group и РФПИ	Рязанская	Молочный кластер с годовым производством 400 тыс. т молока	65
«Русагро»	Приморский край	Свинокомплексы, элеватор и комбикормовый завод	30
ТН True Milk	Калужская	Молочные комплексы на 45 тыс. дойных коров и перерабатывающий завод	25,2
«Гринхаус»	Белгородская	Теплицы на 108 га с общим объемом производства 95 тыс. т овощей	25
ГК «АСБ»	Ульяновская	Растениеводство на 200 тыс. га, элеватор на 100 тыс. т, семенной завод на 40 тыс. т, автотранспортное предприятие на 250 ед. техники и сахарный завод	24
Русагро»	Тамбовская	Теплицы на 100 га	24

Список литературы

1. Ерохина Е.В. Вступление России в ВТО: новые векторы развития // Проблемы теории и практики управления. – 2012. – №9–10. – С. 64–71.
2. Инновационная деятельность в аграрном секторе экономики России / Под ред. И.Г. Ушачёва, И.Т. Трубилина, Е.С. Оглоблина, И.С. Санду. – М.: КолосС, 2007. – 636 с.
3. Резниченко С.С. Развитие аграрного сектора экономики на основе инноваций / С.С. Резниченко, С.Ю. Андреев // Молодой ученый. – 2016. – №8. – С. 27–28.
4. Официальный сайт «ТН True Milk» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.thmilk.vn>

Мацук Алина Андреевна

студентка

ФГБОУ ВО «Елецкий государственный
университет им. И.А. Бунина»

г. Елец, Липецкая область

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПУТИ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОГО РЫНКА СИСТЕМ БИЗНЕС-АНАЛИТИКИ

***Аннотация:** в работе рассматриваются системы класса бизнес-аналитики, основные понятия и главные преимущества их внедрения, проводится анализ современного состояния российского рынка систем бизнес-аналитики и перспектив его дальнейшего развития.*

***Ключевые слова:** системы бизнес-аналитики, программное обеспечение, облачные технологии, BI-инструменты, российский рынок, бизнес-аналитика.*

В современном мире существует множество различных информационных систем, предназначенных для хранения, поиска и обработки информации и применяемых с целью упорядочивания и повышения эффективности решения тех или иных задач. Среди них стоит выделить системы класса бизнес-аналитики (BI), представленные интегрированными настроенными информационно-аналитическими приложениями, позволяющими ежедневно наблюдать в режиме реального времени актуальную, релевантную, точную, полную и своевременную информацию, которая отражает все основные аспекты финансово-хозяйственной деятельности компании. Главными преимуществами от внедрения этих систем является точность и скорость составления отчетов, планирования и аналитики, повышение эффективности процессов принятия решений, а также увеличение удовлетворенности клиентов.

Системы бизнес-аналитики (Business Intelligence, сокращенно BI) – это методы и инструменты переводящие необработанную информацию в осмысленную, удобную форму с целью дальнейшего ее использования для бизнес-анализа. Более в широком понимании BI – это совокупность технологий, программного обеспечения и практик, направленных на достижение целей бизнеса путем наилучшего использования имеющихся данных. Благодаря этому актуальность внедрения BI-систем с каждым годом не ослабевает, а только усиливается в отличие от других классов делового программного обеспечения (ПО). Эти системы позволяют анализировать уже существующие данные из различных информационных систем. Главным инструментом для них является возможность извлечения нового знания.

BI системы используют как во всем мире, так и в России, преимущественно в корпоративных средах. Эти системы постоянно развиваются, что способствует появлению новых инструментов, технологий и идей по их развитию. Исходя из этого компании, внедрившие BI-системы, значительно превосходят своих конкурентов.

Выделяют 4 основные направления развития возможностей систем бизнес-анализа, а именно – хранение данных, интеграция данных, анализ

данных и представление данных. На сегодняшний день недостаточно просто владеть информацией необходимо изучать каждую ее грань, что позволит бизнесу вовремя реагировать на ситуацию, контролировать развитие рынка и своих конкурентов и благодаря всему этому завоевывать высокие позиции.

Система бизнес-анализа так же позволяет получать достоверную информацию для принятия решений (в тех случаях когда интуитивное управление компанией становится рискованным и менеджерам становится необходима качественная и проверенная информация для принятия оперативных решений), использовать единый формат данных и общую методику расчета показателей (так как в динамично меняющихся условиях бизнеса часто не применяются унифицированные стандарты и методики для расчета главных показателей эффективности бизнеса), создавать единый источник данных для формирования оперативной отчетности, а также свести к минимуму количество однообразных операций, тем самым создав условия для развития (использование автоматизированных систем бизнес-анализа позволяют значительно ускорить процесс составления отчетности).

Наряду с ростом количества различных информационных систем, которые используют заказчики и объема данных, которые обрабатываются в этих системах продолжает расти и российский рынок BI-систем. Основными потребителями решений этого рынка являются такие высококонкурентные отрасли как банки, производство, ритейл, телеком, а также серьезные игроки любого другого рынка. Несмотря на то, что в основном используются проекты, реализованные с использованием продуктов западных вендоров, роль отечественных систем постепенно увеличивается.

Российский рынок BI на сегодняшний день вполне можно назвать перспективным, так как аналитика – это один из самых действенных инструментов, позволяющих увеличить эффективность компании, что является первостепенной задачей в существующих экономических условиях. Аналитика становится одним из факторов конкурентоспособности.

Одним из направлений спроса на BI инструменты является постепенное накопление данных, в связи с их ростом появляется интерес к алгоритмическим и математическим методам их обработки и желание проанализировать эти данные, выявить определенные зависимости и тренды. В тоже время стремительно снижается стоимость новых технологий, датчиков и ИТ-мощностей, появляется возможность использования облачных технологий для обработки данных.

Еще одним немаловажным фактором, помимо увеличения количества систем и данных в крупном бизнесе участники рынка называют повышение конкуренции. По мнению большинства бизнес-аналитиков, к движущим силам также относится сложная экономическая ситуация. Так, в кризисные периоды руководству компании как никогда становится важно получать высококачественную, полную и объективную информацию о состоянии их бизнеса для принятия верных решений и составления прогноза на будущее.

Среди множества тенденций, о которых говорят участники российского рынка BI-систем, выделяют четыре особо значимых. К ним относятся, во-первых, повышающийся интерес к системам бизнес-аналитики со стороны компаний среднего бизнеса, во-вторых, реализация систем бизнес-аналитики в рамках облачных технологий, в-третьих, рост потребности в отечественных разработках информационных систем согласно

концепции импортозамещения, в-четвертых, потребность государственных организаций в использовании систем бизнес-аналитики в управленческой деятельности. Рассмотрим их более подробно.

На сегодняшний день внедрение BI-систем свойственно не только крупному бизнесу и государственным структурам, его активно начинают осваивать и участники среднего бизнеса, благодаря чему происходит такое качественное изменение на рынке как переориентация спроса. На основе имеющихся данных предприятия научились выделять количественные и качественные характеристики своей деятельности, результатом чего стало увеличение спроса на внедрение «легких» BI-систем, которые решают узкоспециализированные задачи мониторинга конкретных показателей. Так, если до этого большинство технических задач по бизнес-анализу решались при помощи ИТ-отдела, то с внедрением легких BI-систем набирают популярность инструменты, которые позволяют проводить собственные исследования данных с минимальными трудозатратами.

Интерес среднего рынка к системам бизнес-аналитики стал возможным благодаря снижению стоимости BI-решений, большинство из которых доступно в так называемом «облачном сервисе». Облачные технологии – это удобная виртуальная среда для хранения и обработки информации, объединяющая в себе ПО, каналы связи, аппаратные средства, а также службу технической поддержки. Про облачные BI-решения говорят, как о популярной тенденции и наступающем будущем бизнес-аналитики, которые требуют минимальных затрат на техническое оснащение и последующее сопровождение. Размещение данных в «облаке» открывает новые возможности, в особенности для крупных компаний и холдингов. Благодаря переходу от локальной аналитики к облачной бизнес сможет развиваться еще быстрее, облачные технологии позволяют ускорить внедрение инструментов бизнес-аналитики в эксплуатацию, а также это послужит снижению затрат на внедрение серверного и сетевого оборудования и на поддержание непрерывной работоспособности системы.

Немалое значение в развитии российского рынка систем бизнес-аналитики имеет и процесс импортозамещения. Несмотря на то, что основными потребителями BI-систем остаются высококонкурентные отрасли, использующие программные продукты западных вендоров, процесс импортозамещения становится все более заметным. В основном существенное наращивание доли отечественных решений на рынке BI происходит за счет государственного сектора или же отрасли финансовых услуг. Несомненно, тенденции импортозамещения представляют положительный тренд, что проявляется в росте количества запросов и повышении интереса к продуктам компании в России.

Наибольший интерес к системам класса BI и увеличение их спроса замечается среди государственных структур. Многие эксперты в области бизнес-аналитики фиксируют и предсказывают рост числа таких запросов из госсектора, нежели из коммерческого. Предполагается, что уже в ближайшем будущем госструктуры и окологосударственные структуры будут играть значительную роль на рынке BI, начиная от законотворчества и регулирования рынка и заканчивая госзаказом.

Наличие бизнес-аналитических систем в современной экономике, позволяет компаниям лучше контролировать своих конкурентов, изучать клиентов и дают возможность любой компании выбирать доступные и эффективные для нее решения. Несомненно аналитика является одним из

самых действенных инструментов, благодаря которому возможно увеличение эффективности компании. За последние 5 лет подход к работе с аналитикой на российском рынке существенно изменился, достаточно далеко продвинувшись он продолжает совершенствоваться, ничуть не уступая западным странам. Дальнейшее развитие российского рынка систем бизнес-аналитики будет происходить за счет модернизации уже внедренных решений, а также благодаря повышению интереса к аналитическим решениям среди средних и малых организаций, спроса на «облачные» BI-системы, поддержке и развитию со стороны госструктур и других движущих сил. Таким образом, по прогнозам экспертов российский рынок BI в скором времени достигнет своей зрелости, что позволит использовать более совершенные BI-инструменты, с помощью которых производится анализ той или иной области, а также приведет к активному развитию BI-технологий, позволяющих находить новые подходы и легкие решения для бизнес-анализа.

Список литературы

1. Балдин К.В. Информационные системы в экономике [Текст]: Учебник / К.В. Балдин, В.Б. Уткин. – 7-е изд. – М.: Дашков и К°, 2017. – 395 с.
2. Денисов Д.В. Информационные системы экономического анализа [Текст]: Учебно-методический комплекс / Д.В. Денисов, Г.Е. Голкина; Международный консорциум «Электронный университет»; Московский государственный университет экономики, статистики и информатики; Евразийский открытый институт. – М.: Евразийский открытый институт, 2011. – 131 с.

Миронов Дмитрий Анатольевич
магистрант
ОУ ВО «Южно-Уральский институт
управления и экономики»
г. Челябинск, Челябинская область

ПРОБЛЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ СОЦИАЛЬНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ БИЗНЕСА

***Аннотация:** в настоящее время уже признан тот факт, что социальная ответственность является основой бизнеса в любом высокоразвитом государстве. Многие российские компании реализуют в своей деятельности концепцию корпоративной социальной ответственности. В статье рассматриваются основные проблемы регулирования социальной ответственности бизнеса.*

***Ключевые слова:** социальная ответственность, государственное регулирование, бизнес, взаимодействие, власть.*

В настоящее время формирование и развитие социальной ответственности бизнеса является актуальным направлением, обусловленное возращанием роли и значения бизнеса в решении экологических, социально-экономических и других задач в процессе развития не только территории присутствия компании (муниципального образования, региона и т. д.), но и государства в целом [6].

В начале 1950-х годов в мировой управленческой литературе, в большей степени американской, было предложено большое количество концепций, среди которых наибольшую известность получили «социальная ответственность бизнесменов», «корпоративная социальная ответственность», «социальная ответственность бизнеса», «корпоративная социальная восприимчивость», «корпоративная социальная добросовестность» [4].

Распространение концепции социальной ответственности в российском бизнесе соответствует мировым тенденциям.

В последнее время значительно возрастает интерес компаний к вопросам реализации концепции социальной ответственности, в связи с тем, что реализации данной концепции положительно влияет на деловую репутацию компании и повышает устойчивость бизнеса.

Социальная ответственность бизнеса подразумевает определенный уровень развития предприятия и добровольный отклик на социальные проблемы общества [7].

Проблемы социальной ответственности в разных ее аспектах уже давно являются предметом исследования российских политологов и экономистов [3].

Многие эксперты выделяют ряд проблем в сфере корпоративной социальной ответственности, среди которых следующие:

1. Одним из факторов успешного развития экономики является степень доверия бизнесу со стороны потребителей и населения, что стимулирует компании на реальную социальную активность, формирование имиджа социально-ответственной организации.

2. В настоящее время органы власти и российский бизнес недооценивают роль корпоративной социальной ответственности и не учитывают данное обстоятельство в стратегиях развития, что влечет за собой некоторые отрицательные последствия, такие как: недостаточное продвижение российского бизнеса и российских товаров на зарубежные рынки, где внедрении концепции социальной ответственности является повсеместным; возможное снижение репутационного рейтинга российских компаний, не реализующих данную концепцию, и другие.

3. Отсутствие единого подхода в понимании социальной ответственности как со стороны бизнеса, так и со стороны власти, что приводит к возможным противоречиям во взаимодействии данных сторон.

Отсутствие законодательства по корпоративной социальной ответственности и неопределенность государственной политики в данной области являются одними из барьеров для распространения практики социальной ответственности. В основном законодательному регулированию подлежат вопросы правового положения предприятий в сфере социально-трудовых отношений, защиты прав потребителей и экологии [5].

Также различными негосударственными организациями и объединениями (Российский союз промышленников и предпринимателей, Ассоциация менеджеров России, Торгово-промышленная палата РФ и другие) разработаны документы добровольного регулирования социальной ответственности.

Так, например, Социальная хартия российского бизнеса, принятая в 2004 году Российским союзом промышленников и предпринимателей,

раскрывает социальную ответственность компаний по следующим направлениям [8]:

- эффективное ведение бизнеса в интересах акционеров, собственников, инвесторов;
- построение взаимоотношений с работниками на основе социального партнерства, развитие человеческого капитала;
- предоставление качественных товаров и услуг, обеспечение высокого уровня обслуживания потребителей;
- соблюдение законодательно установленных трудовых, налоговых, экологических норм и правил;
- поддержка инициатив в области экономического, социального и культурного развития территории присутствия компании, партнерские отношения с региональными и местными властями.

В основном, все положения данного документа ориентированы на совершенствование внутренних процессов компании, и только последний пункт предполагает участие бизнеса вне компании.

По мнению многих российских чиновников, задача социальной ответственности заключается в решении проблем, связанных со стремительным ростом бедности населения, поэтому существует необходимость законодательно принуждать бизнес к социальной ответственности [1].

Среди проблем, влияющих на развитие социальной ответственности в нашей стране, следует выделить две группы:

1. Проблемы, связанные с недостаточно активным участием государства. В частности, отсутствие четкой стратегии государства в вопросе развития корпоративной социальной ответственности; такие понятия как «социальные инвестиции», «корпоративная социальная ответственность» не закреплены на федеральном уровне; нормативно-законодательная база, регулирующая данный вопрос, не проработана; отсутствие законодательно закрепленной обязанности опубликования компаниями нефинансовых отчетов одновременно с финансовыми; недостаточное стимулирование развития социальной ответственности; наличие противоречивого законодательства и несогласованности законодательства по социальной ответственности с налоговым законодательством.

2. Проблемы, связанные с низкой степенью развития отечественных общественных институтов. Среди данных проблем следующие: незначительная роль и влияние некоммерческих организаций на процесс формирования социальной ответственности бизнеса; недостаточное количество специалистов, обладающих необходимым опытом и знаниями для управления социальными программами компаний; достаточно короткая история развития фондового рынка, в результате которой социальная деятельность многих компаний не оказывает значительного влияния на рыночную стоимость их акций, в отличие от зарубежного опыта в данной сфере; недостаточно активная позиция средств массовой информации в формировании общественного мнения в вопросах социальной ответственности бизнеса.

Отсутствие научно обоснованной единой концепции социальной ответственности бизнеса оказывает негативное воздействие и, в большей степени, тормозит развитие корпоративной социальной ответственности в нашей стране.

Основной проблемой взаимодействия власти и бизнеса выступает сложность в налаживании долгосрочного выгодного для общества сотрудничества. Прежде всего, это проявляется в невозможности долгосрочного планирования. Как это ни странно, но государственные институты в подавляющем числе случаев оказываются не в состоянии поддерживать длительные во времени, нацеленные на долгосрочную перспективу стратегические программы [2].

Для эффективного осуществления своих регулирующих функций государство располагает такими мощными рычагами воздействия, как законодательство, национальный бюджет, налоговая система. Помимо этого, государство может использовать ресурсы и потенциал бизнеса для реализации задач социальной политики [4].

Также существует необходимость в разделении сфер полномочий бизнеса и власти в решении социально-экономических проблем. Бизнес ограничен в ресурсах по сравнению с государством и может выступать помощником и партнером в устранении последствий этих проблем, однако государство должно использовать собственные ресурсы для преодоления причин возникающих проблем [3].

Однако, несмотря на имеющиеся проблемы в данной сфере, многие российские компании реализуют социально ответственное поведение в своей деятельности. Значительная часть российских предпринимателей принимают этику социальной ответственности бизнеса и государственно-частного партнерства как аксиому [7].

Список литературы

1. Аникина И.Д. Проблемы и перспективы развития российской модели корпоративной социальной ответственности [Текст] / И.Д. Аникина // ТДР. – 2012. – №5. – С. 96–98.
2. Богдан Н.Н. Социальная политика и социальная ответственность организаций: Учеб. пособие / Н.Н. Богдан, Т.В. Климова; РАНХиГС, Сиб. ин-т упр. – Новосибирск: Изд-во СибАГС, 2014. – 216 с.
3. Капкина А.В. Проблемы социальной ответственности бизнеса в современной России [Текст] / А.В. Капкина // Контуры глобальных трансформаций: политика, экономика, право. – 2012. – №4 (24). – С. 109–117.
4. Киварина М.В. Корпоративная социальная ответственность / М.В. Киварина // Экономический журнал. – 2014. – №4 (36).
5. Коротун А.В. Государственное регулирование корпоративной социальной ответственности: история, тенденции развития / А.В. Коротун // Вестник социально-гуманитарного образования и науки. – 2015. – №1. – С. 19–23.
6. Корякина Е.А. Влияние социальной ответственности бизнеса на развитие региона присутствия организации / Е.А. Корякина // Теория и практика общественного развития. – 2015. – №8. – С. 15–17.
7. Крамарова Е.Н. Корпоративная социальная ответственность: проблема взаимодействия бизнеса и государства / Е.Н. Крамарова // Государственное и муниципальное управление. Ученые записки СКАГС. – 2012. – №1. – С. 189–195.
8. Социальная хартия российского бизнеса // Российский союз промышленников и предпринимателей [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://rspp.ru/12/6273.pdf>

Набережных Алина Сергеевна

старший преподаватель

ЧОУ ВО «Казанский инновационный университет

им. В.Г. Тимирязова (ИЭУП)»

г. Казань, Республика Татарстан

ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ РИЕЛТОРСКИХ УСЛУГ НА РЫНКЕ НЕДВИЖИМОСТИ В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА

***Аннотация:** в статье рассматриваются основные проблемы рынка риелторских услуг, определены ответственные стороны рынка риелторских услуг. Автором предложены нормы ответственности за нарушение оказания услуг на рынке недвижимости.*

***Ключевые слова:** рынок недвижимости, риелторские услуги, рынок недвижимости, ответственность сторон.*

В настоящее время российская экономика характеризуется низким уровнем развития и неконкурентоспособностью рынка недвижимости, находясь в условиях кризиса. В связи с этим складывается ситуация, при которой потребности на рынке недвижимости лишь частично удовлетворяются.

Для формирования устойчивого региона необходимы преобразования во всех социально-экономических процессах, в том числе в сфере услуг. Динамика экономических процессов, связанная с экономическим ростом, всегда ведет к увеличению уровня обеспеченности населения, что в свою очередь сказывается на возрастающих потребностях в различных видах услугах. Самостоятельной парадигмой в этом выступают услуги на рынке недвижимости.

На сегодняшний день, экономика России переживает тяжелые времена, связанные с санкциями, что негативно сказывается на совокупном спросе и совокупном предложении. Большую долю в совокупном спросе докризисного периода страны, занимала недвижимость, выступая в роли инвестиционного актива, как для физических, так и для юридических лиц.

Динамичный рост рынка недвижимости сопровождается ростом спроса на услуги, что дает возможность расширять и модернизировать услуги на рынке недвижимости. Услуги на рынке недвижимости претерпевают модернизацию, обусловленную спецификацией прав собственности и развитием конкуренции на рынке недвижимости, что требует определение ответственности при оказании услуг.

Проблемы спецификации прав собственности особо остро возникают в условиях кризиса. На сегодняшний день российская экономика переживает тяжелые времена, которые обусловлены внешней социально-политической обстановкой. В эти сложные времена, просто необходимо регулирование внутреннего рынка, а именно рынка недвижимости с четко определенными правами собственности.

Развитие любого региона связано с большими инвестициями в объекты недвижимости, что влечет за собой увеличение объемов кредитных отношений, ростом строительства, дополнительных поступлений в ВВП региона. Совершенствование риелтерских услуг на рынке недвижимости, на сегодняшний день носит приоритетный характер в процессе развития региона, так как риелтерские услуги пользуются большим спросом на

рынке недвижимости среди всех категорий граждан, в том числе, физических и юридических лиц. Необходимо помнить, что риэлтерские услуги выполняют важную функцию в развитии экономических процессов. Внешние политические, социально-экономические условия, в которых находится экономика России, негативно отражается на бизнес-структурах, в том числе на сфере риэлтерских услугах, а соответственно развитию рынка недвижимости, значение которого в экономике страны велика.

Введение норм ответственности за нарушение оказания услуг на рынке недвижимости:

- 1) надзор за соблюдением привил оказания услуг на рынке недвижимости;
- 2) обязательное лицензирование сферы услуг на рынке недвижимости;
- 3) создание саморегулирующей организации рынка недвижимости с обязательными стандартами оказания услуг;
- 4) организация системы страхования при оказании услуг на рынке недвижимости.

Для достижения поставленных задач необходимо особое внимание обратить на выдвинутые нами предложения по развитию предпринимательских услуг на рынке недвижимости, в частности риэлтерских услуг, что даст возможность улучшить состояние среднего и малого бизнеса, на котором представлено большинство предприятий, оказывающих услуги на рынке недвижимости. Продвижение предприятий, оказывающих услуги на рынке недвижимости даст положительный эффект. Также нельзя забывать, о том, что малый и средний бизнес приносит большую долю поступлений в бюджеты различных уровней, а руководители этих бизнес-структур очень благожелательно относятся к реформам, проводимым в экономике.

Развитие любого региона связано с большими инвестициями в объекты недвижимости, что влечет за собой увеличение объемов кредитных отношений, ростом строительства, дополнительных поступлений в ВВП региона. Совершенствование риэлтерских услуг на рынке недвижимости, на сегодняшний день носит приоритетный характер в процессе развития региона, так как риэлтерские услуги пользуются большим спросом на рынке недвижимости среди всех категорий граждан, в том числе, физических и юридических лиц. Необходимо помнить, что риэлтерские услуги выполняют важную функцию в развитии экономических процессов. Внешние политические, социально-экономические условия, в которых находится экономика России, негативно отражается на бизнес-структурах, в том числе на сфере риэлтерских услугах, а соответственно развитию рынка недвижимости, значение которого в экономике страны велика.

Список литературы

1. Аглямova З.Ш. Прогнозирование объемов вводимого жилья в Татарстане с помощью временных рядов / З.Ш. Аглямova, А.Ш. Бикташева // Тенденции и закономерности развития современного российского общества: экономика, политика, социально-культурная и правовая сферы: Материалы Всерос. науч.-практ. конф. с международным участием: В 2-х ч. – 2016. – С. 41609.
2. Бадертдинова Л.Ш. Совершенствование налогообложения недвижимого имущества граждан в России // Тенденции и закономерности развития современного российского общества: экономика, политика, социально-культурная и правовая сферы: Материалы Всерос. науч.-практ. конф. школьников, учителей, студентов, аспирантов и ученых / Институт экономики, управления и права. – 2015. – С. 367–368.

3. Гарипова З.Л. Роль государства в повышении жилищных стандартов населения через обеспечение доступности жилья // Современные исследования социальных проблем. – 2012. – №1. – С. 126–144.
4. Мальцев В.А. Ненадлежащее исполнение обязательств по договору возмездного оказания услуг (на примере риелторских услуг) / В.А. Мальцев, Л.Б. Ситдикова // Актуальные проблемы российского законодательства. – 2016. – №14. – С. 188–122.
5. Набережных А.С. Институциональные составляющие рынка недвижимости // Тенденции и закономерности развития современного российского общества: экономика, политика, социально-культурная и правовая сферы: Материалы Всерос. науч.-практ. конф. с международным участием: В 2-х ч. – 2016. – С. 151–152.
6. Никифоров Р.Н. Договор купли-продажи: виды, понятие и элементы // Молодой ученый. – 2016. – №21 (125). – С. 634–636.
7. Шлеенко А.В. Риелторские услуги как транзакционная издержка / А.В. Шлеенко, Ю.Ю. Аксентьева // Научные исследования и разработки в эпоху глобализации. – Уфа: Аэтерна, 2016. – С. 11–13.

Норченко Виолетта Викторовна

студентка

ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный
экономический университет»

г. Санкт-Петербург

СММ-ПРОДВИЖЕНИЕ ДЛЯ B2B-СЕКТОРА

Аннотация: автором данной статьи отмечено, что каждая социальная сеть имеет свою целевую аудиторию и так же отличается различием функционала инструментов продвижения, административных ограничений и другими факторами. Данные показатели могут влиять на результативность проводимой СММ-кампании.

Ключевые слова: СММ-продвижение, бизнес модель, бренда компании, B2B-сектор.

Бизнес модель B2B предполагает ведение бизнеса для бизнеса. Как правило целевой аудиторией данной сферы выступают директоры, менеджеры высшего звена и другие лица, имеющие влияние на организацию. Поэтому продвижение данного сектора является весьма специфическим и сопровождается рядом условий. Сложность данного сектора обусловлена способом реализации продаж, так как для него принятие решения покупки формируется не на эмоциональном уровне, а ключевым лицом. Реализация продажи сопровождается циклом анализов продукта, а также множественными согласованиями.

Существует мнение о том, что социальные сети могут быть не эффективны для B2B сектора, однако это всего лишь заблуждение. Одним из ключевых правил маркетинга является, размещение компании там, где есть целевая аудитория. Конечно с учетом специфики данного сектора, можно предположить, что привлечение большого ряда целевой аудитории является затруднительной задачей, однако корпоративные сообщества компании могут решать ряд ключевых задач с уже имеющимися клиен-

тами компании, что тоже является немаловажным фактором и способствует решению задач повторных продаж или формированию поклонников бренда.

Представители сферы B2B долгое время задумывались о том, есть ли их целевая аудитория в социальных сетях и насколько эффективен данный способ продвижения. Социальные сети содержат огромную аудиторию, которую можно сегментировать по множественным параметрам, именно поэтому ведение корпоративных сообществ является эффективным способом повышения узнаваемости бренда компании, налаживания коммуникации с клиентами компании, а также работать с лидерами мнений. Создание эффективной коммуникации с клиентами компании, является одним из эффективных способов получить актуальную информацию о потребностях клиентов, коллег или партнеров.

Продвижение бренда компании B2B сектора подразумевает разработку контент-плана для целевой аудитории компании на каждую социальную сеть. Конечно, каждая SMM-кампания должна иметь стратегическую цель для проведения качественной оценки результата кампании. На сегодняшний день из социальных сетей компании могут получать большой объем статистики, а также проводить исследования своей целевой аудитории.

Можно выделить основные задачи, которые эффективно решает SMM-продвижение: увеличение объема продаж, брендинг, увеличение трафика, донорство трафика и устранения негатива.

Поэтому, при разработке SMM-кампании B2B сектора, следует учитывать:

1. Цель продвижения.
2. Целевую аудиторию.
3. Специфику социальной сети.

Следует отметить, что каждая социальная сеть имеет свою целевую аудиторию и так же отличается различием функционала инструментов продвижения, административных ограничений и другими факторами. Данные показатели могут влиять на результативность проводимой SMM-кампании.

Социальные сети наделены целым рядом преимуществ перед классическим маркетингом или другими инструментами онлайн-продвижения. В заключение можно сказать, что SMM является эффективным инструментом продвижения для любой компании в том числе и B2B сектора.

Приятелева Кристина Валерьевна

магистрант

Губанова Елена Витальевна

канд. экон. наук, доцент

Калужский филиал

ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»

г. Калуга, Калужская область

ПРОБЛЕМЫ БАНКОВСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Аннотация: в статье рассматриваются проблемы банковского кредитования в Российской Федерации в сложившейся ситуации кризиса, а также тенденции и изменения в различных сегментах рынка.

Ключевые слова: коммерческие банки, кредитование, процентная ставка, корпоративный рынок, розничный рынок, ипотечный рынок, ключевая ставка ЦБ.

В настоящее время кредитование является одной из важнейших составляющих экономики, стимулирующих ее развитие. Самым общедоступным инструментом для создания финансовой базы организации является коммерческий банк. Однако, учитывая сложившуюся макроэкономическую ситуацию за последние годы, в банковской системе России произошли некоторые изменения, после которых она находится в прострации и ей уже не до кредитования.

По итогам 2015 года портфель корпоративных кредитов сократился на 11%, продемонстрировав самую большую отрицательную динамику среди всех сегментов банковского рынка [3]. Вызвано это, в первую очередь, снижением спроса самих предпринимателей из-за возросших ставок и снижением доходности их бизнеса, а также отсутствием предложения со стороны банков. Высокая ключевая ставка Центрального Банка давит на кредитные институты, осложняя осуществление процесса кредитования. Кроме того, внутренних средств банкам также не хватает, размер просрочки вырос в первом полугодии 2015 на 40% [2]. Кризисные явления сильнее всего отразились на способности обслуживания долга малыми и средними предпринимателями, что и привело к наиболее активному росту просрочки именно в сегменте малого и среднего бизнеса. В целом по прогнозам экспертов 2016 год для российских банков будет так же тяжелым. Улучшение ситуации в сегменте корпоративного кредитования возможно, по их мнению, в том случае, если крупные банки, которые составляют большую долю в портфеле корпоративных кредитов (порядка 54%), переключатся с кредитования крупного бизнеса на кредитование малого и среднего бизнеса [2].

Для розничного рынка 2016 год будет хуже, нежели для корпоративного. Но, надо сказать, прогресс у розничного кредитования будет сильнее, что будет объясняться стабилизацией рынка беззалогового кредитования, а также предоставлением ипотечных кредитов. Объем ипотечных кредитов в первом полугодии 2015 года сократился на 40%, что явилось отрицательной динамикой по отношению к аналогичному периоду предыдущего года, но положительной относительно 2009 года [4]. Запущенная

в марте 2015 года программа субсидирования ставок спасла от еще большего сокращения данный сегмент рынка. Следствием явилось установление средней ставки по кредитам на уровне 13,3% [4]. Кроме того, важно отметить, что ипотечные кредиты – единственный сегмент рынка, который показал положительную динамику развития. Рост ключевой ставки Центрального Банка и плачевное состояние макроэкономической ситуации способствовали сокращению предложения со стороны частных банков, и даже заставили некоторых покинуть рынок. В следствие чего выросло число банков с государственным участием (доля Сбербанка в совокупном объеме выдачи составила 66%). По оценкам экспертов «РИА Рейтинга», прирост объема кредитов физлицам в 2016 году составит 3–7% против сокращения на 6% в 2015-м [6].

В первом полугодии 2015 года наблюдался дефицит так называемых «длинных» кредитов. Большую часть, а именно 74% выданных кредитов составляли кредиты сроком до 1 года. Предприниматели в ожидании, что процентные ставки снизятся, предпочитали не брать кредиты на долгосрочную перспективу. Банки, в свою очередь, не имеющие уверенности в будущем устойчивом финансовом положении заемщиков, сворачивали свои программы долгосрочного кредитования. Результатом явилась ситуация, когда за первое полугодие 2015 года кредиты сроком до 3-х лет составили всего 7% от общего числа кредитов малому и среднему бизнесу по сравнению с 11% за первое полугодие 2014 года [2].

Возможность снижения ключевой ставки Центральным Банком в начале 2016 года оценивается экспертами как очень низкая, поскольку сложившаяся на данный момент ситуация в стране характеризуется нестабильностью и носит стрессовый характер. По их словам, вероятнее произойдет ее повышение [6].

В целом сейчас трудно сделать какие-то определенные прогнозы по поводу состояния рынка банковского кредитования на фоне замедления темпов роста экономики. Однако несложно предположить, что следующий год будет тяжелым, как для кредитных организаций, так и для предпринимателей и физических лиц, платежеспособность которых снижается. В условиях геополитической напряженности, которая негативно сказывается на экономике нашей страны, не приходится ждать развития банковского кредитования.

Список литературы

1. Яковенко Д. Урок финансовой ирригации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://expert.ru/expert/2015/16/urok-finansovoj-irrigatsii/>
2. Кредитование малого и среднего бизнеса в России: «туманные перспективы». Резюме исследования [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://raexpert.ru/researches/banks/irfb1p2015/>
3. Ионова А.В. Деньги дали ненадолго [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://raexpert.ru/press/articles/msb_2015/
4. Личагина А.П. Рынок ипотечного кредитования: курс интенсивной поддержки / А.П. Личагина, М.А. Доронкин [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://raexpert.ru/press/articles/ipoteka_1p2015/
5. Мельникова О.В. Основные тенденции и проблемы развития рынка банковского кредитования в 2014–2015 годах [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://cyberleninka.ru/article/n/osnovnyie-tendentsii-i-problemy-razvitiya-rynka-bankovskogo-kreditovaniya-v-2014–2015-godah>
6. «РИА Рейтинг» ожидает отзыва 75–95 банковских лицензий в 2016 году [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.banki.ru/news/lenta/?id=8591416>

Пучкова Елена Михайловна

канд. экон. наук, доцент

ГАОУ ВО «Невинномысский государственный

гуманитарно-технический институт»

г. Невинномысск, Ставропольский край

МОДЕЛИ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПОВЕДЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИИ В КОНТЕКСТЕ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ С ВНЕШНЕЙ СРЕДОЙ

Аннотация: статья посвящена исследованию моделей стратегического поведения, рассмотрены оптимальные условия для применения моделей стратегического управления организацией при ее взаимодействии с внешней средой.

Ключевые слова: стратегические цели, менеджмент, стратегическое управление, модели стратегического поведения, периодизация этапов управления.

Активность влияния внешней среды на деятельность организаций по достижению стратегических целей определила различные типы моделей их стратегического поведения как совокупность условий, при которых достигаются наилучшие результаты бизнеса. Модели стратегического менеджмента были обобщены И. Ансоффом (таблица 1) [1].

Таблица 1

Модели стратегического поведения организации

Модель стратегического менеджмента	Типы поведенческого изменения	
	Постепенный (развитие продукта/рынка)	Прерывистый (диверсификация/уход с рынка/ интернационализация/замена технологии)
Реакционная	Метод проб и ошибок	Панический поиск выхода из кризисной ситуации
Активная специальная	Идеи перемен движутся снизу вверх, эпизодические, логически последовательные, инициатива исходит из отделов исследований и разработок, маркетинга	Поиск методом проб и ошибок, реакция на прерывистые изменения, их ожидание (управление по обстоятельствам, кризисное управление)
Активная систематическая	Периодическая экстраполяция в масштабе организации исторических тенденций и деятельности (долгосрочное планирование, планирование исследований и разработок, стратегическое планирование)	Периодическая и систематическая экстраполяция в масштабах организации логики будущего развития (стратегическое планирование, стратегический менеджмент)

В таблице представлены основные характеристики модели реакционного управления в условиях постепенных и прерывистых изменений внешней среды, а также модель энергичного стратегического поведения,

получившего название проактивного (специального) управления, подчеркивая отсутствие централизации, планирования стратегического развития организации при одновременном активном внедрении изменений стратегического характера.

Логически последовательное в стратегическом управлении выражается в прохождении этапов исторического развития организации и логически необходимого улучшения ее продуктов. Такая модель поведения организации получила название слепой стратегии.

Специальное управление превратилось в доминирующую модель поведения организаций во взаимодействии с внешней средой, где приоритет отдается подразделениям исследований, разработок и маркетинга, что позволило рассматривать эту модель как эффективный инструмент достижения успеха организацией. Это связано с тем, что распознавание необходимости внедрения изменений происходит задолго до наступления кризиса. По мнению И. Ансоффа, эта модель будет особенно эффективна в условиях, когда спрос и технологии на рынках сбыта, развиваются постепенно, а скорость изменений не будет превышать скорости реакции организации.

Модификацией модели специального управления прерывистыми изменениями следует считать модель управления по обстоятельствам и модель кризисного управления – методологии управления, применяемых, когда развитие внешней среды происходит постепенно, но с периодически возникающими скачками.

Систематическая модель управления означает принятие стратегических решений на основе прогнозов тенденций будущего развития, угроз и возможностей внешней среды, в этом случае развитие организации происходит в виде стратегических перемен, обусловленных скрытой логикой. Тогда как в планируемом управлении логика четко выражена, а все изменения, происходящие к организации, являются проекцией ее отражения. Деятельность компаний, применяющих данную модель, базируется на долгосрочном планировании постепенного стратегического развития организации в контексте ее взаимодействия с внешней средой. Несомненным преимуществом долгосрочного планирования считается базирование на исторической логике развития, но если это не возможно в связи с текущим состоянием внешней среды, то внимание переключается на модель систематического управления прерывистыми изменениями, определяющей новую логику развития фирмы и соответствующую ей стратегию.

Новая стратегия должна учесть сильные стороны организации, тогда стратегическое планирование способно сориентировать будущее развитие, но если стратегия формулируется и реализуется в условиях недостаточности сильных сторон организации и есть вероятность появления слабостей в будущем, то стратегическое планирование видоизменяется в стратегический менеджмент [5].

Практически используются все четыре модели развития организации в процессе ее взаимодействия с внешней средой.

В таблице 2 представлены оптимальные условия для применения моделей стратегического управления организацией при ее взаимодействии с внешней средой.

Таблица 2

Оптимальные условия для применения моделей стратегического управления организацией при ее взаимодействии с внешней средой

Модель стратегического управления	Тип условий			
	Характеристики изменений внешней среды			Деловой потенциал организации
	скорость изменений	тип изменений	прерывность изменений	
Реакционное управление	медленная по сравнению с реакцией организации	повторяющиеся	нечастая	традиционно сильные стороны организации
Специальное управление	сопоставима со скоростью реакции организации	логически постепенные	нечастые	постепенная эволюция потенциала организации
Управление, основанное на долгосрочном планировании	быстрее, чем способна реагировать организация	логически постепенные	нечастые	новые способности организации
Стратегическое планирование	быстрее, чем способна реагировать организация	новые	частые	новые способности организации

На основе приведенных данных можно сделать вывод, что:

1) реакционная модель востребована в условиях стабильной внешней среды, при повторяющихся изменениях, которые позволяют использовать сложившиеся сильные стороны организации;

2) специальное управление актуально в условиях активной, постепенно развивающейся, но достаточно предсказуемой внешней среды и связано с необходимостью адекватного развития внутреннего потенциала организации;

3) управление, основанное на долгосрочном планировании приоритетно в ситуации, когда скорость изменений внешней среды превышает скорость реакции на нее со стороны организации, что требует новых подходов в коммуникациях со средой;

4) стратегический менеджмент эффективен тогда, когда внешняя среда ввиду частых изменений и непредсказуемости требует развития новых способностей у организации, поскольку другие модели стратегического управления здесь бессильны.

Важно понимать, что проблемы, которые выдвигает внешняя среда перед организацией, определяют оптимальную модель ее поведения. При этом для достижения успеха уровень агрессивности стратегии должен соответствовать уровню турбулентности внешней среды, более того, деятельность компании будет рациональна, если ее стратегическое поведение будет соответствовать уровню турбулентности среды, а деловая активность – стратегическому поведению.

Обобщенно модель стратегического поведения организации во внешней среде можно представить следующим образом (рисунок 1).

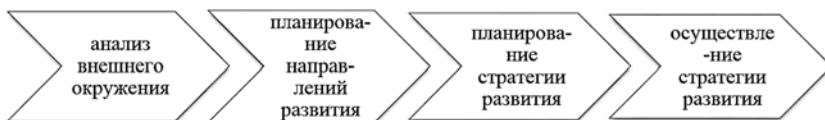


Рис. 1. Модель стратегического поведения организации в контексте взаимодействия с внешней средой

Считаем, что сама по себе стратегия развития – это модель поведения организации на определенном этапе ее жизненного цикла, направленная на достижение поставленных целей при определенном объеме ресурсов и условиях внешней среды.

Тогда реализация стратегии на основе логической структуры системы управления, объединяющей идеологию, методологию и технологию стратегического управления, позволяет добиваться результатов в конкретном окружении.

В этой связи представляет интерес рациональная модель стратегического менеджмента, представленная в работе Р. Ибрагимова (рисунок 2) [3].



Рис. 2. Рациональная модель стратегического менеджмента организации с учетом ее взаимодействия с внешней средой

Таким образом, типовая модель стратегического менеджмента организации с учетом ее взаимодействия с внешней средой, определяющая ее поведение, должна включать следующие элементы:

- систему целеполагания с учетом интересов заинтересованных сторон;
- систему стратегического анализа с совокупностью инструментов, позволяющих правильно оценить как внешнюю, так и внутреннюю среду организации;
- систему разработки стратегических инициатив на основе результатов стратегического анализа и рыночной ситуации;
- систему стратегического выбора инициатив и формализации стратегии организации;
- систему инструментов реализации и актуализации стратегии;
- систему контроля реализации стратегии организации и оценки ее результативности;
- информационную систему управления организацией;
- систему установления обратной связи.

Важное место в этой системной модели должна занять формализация стратегии, обеспечивающая структурированную системную методологию мышления и анализа при решении сложных стратегических задач, стимулирующая долгосрочное видение стратегии и формирующая основы регулярного контроля исполнения стратегии, координации, установления коммуникаций и вовлечения различных категорий заинтересованных сторон в процесс разработки стратегии [4].

Поэтому формализация стратегии необходима в организациях, испытывающих сложность в осуществлении процессов координации и коммуникации по ходу реализации стратегии и контроля ее исполнения, что характерно для крупного бизнеса. При наличии формализованной стратегии появляется четко выверенная границами перспектива развития бизнеса, однозначно понимаемая всеми заинтересованными сторонами.

Таким образом, основываясь на реализации рациональной модели поведения во внешней среде, организация, выбирая соответствующие ей логику, механизм стратегического управления и его инструментарий способен обеспечить устойчивость функционирования и достижение стратегических целей развития.

Список литературы

1. Ансофф И. Стратегическое управление Сокр., пер. с англ. / Науч. ред., авт. предисл. Л.И. Евенко. – М.: Экономика – 1989. – 519 с.
2. Елькина Н.В. Влияние внешней среды на стратегию развития организации // Известия Иркутской государственной экономической академии. – 2004. – №3. – С. 62–66.
3. Ибрагимов Р. Как оценить и выбрать стратегию компании // Менеджмент сегодня. – 2005. – №6. – С. 33–42.
4. Калюгина С.Н. Организационное поведение фирмы во внешней среде: особенности, основные элементы, стратегические направления // Вестник Северо-Кавказского федерального университета. – 2009. – №2. – С. 132–137.
5. Морганев Р.А. Взаимодействие организации с внешней средой // Вестник Московского государственного университета печати. – 2011. – №2. – С. 195–203.
6. Сомова Е.Ю. Модель стратегического поведения компании в условиях кластера // Экономический анализ: теория и практика. – 2010. – №23. – С. 40–46.

Селений Ксения Андреевна

студентка

ФГБОУ ВО «Уральский государственный
университет путей сообщения»

г. Екатеринбург, Свердловская область

УПРАВЛЕНИЕ ИНВЕСТИЦИОННЫМИ РЕСУРСАМИ В УСЛОВИЯХ РАСШИРЕНИЯ ПРОИЗВОДСТВА

***Аннотация:** в данной статье рассмотрена проблема инвестиционной деятельности предприятия. В работе представлены виды инвестиций, а также обозначены объект инвестиций и субъект инвестирования.*

***Ключевые слова:** управление, инвестиции, ресурсы, производство, инвестиционная деятельность, объект инвестиций, субъект инвестирования, инвестиционные ресурсы.*

Инвестиционная деятельность предприятия по направлениям и формам осуществляется за счет инвестиционных ресурсов, от этого зависит уровень эффективности не только инвестиционной, но и всей хозяйственной деятельности предприятия. В инвестиционные ресурсы входят часть совокупных финансовых ресурсов предприятия, для осуществления вложений в объекты реального и финансового инвестирования.

В настоящее время инвестиции становятся более часто использоваться в экономической сфере жизни общества. Если раньше вложения осуществлялись за счет государственных предприятий, и использовалось понятие «капитальные вложения», то теперь в систему экономику входит новый термин «инвестиции», которым могут пользоваться все существующие формы собственности.

Актуальность проблемы управления инвестиционными ресурсами состоит в активном развитии рынка инвестиций в наше время.

Целью является управление инвестиционными ресурсами в условиях расширения производства.

Исходя из цели выполняются следующие задачи:

– рассмотреть теоретические основы инвестиционных ресурсов;

– изучить статистику инвестиционных ресурсов.

Движение инвестиций проходит две основные стадии: первая – «инвестиционные ресурсы – вложение средств», вторая «вложение средств – результат инвестирования» и заключается в окупаемости осуществленных затрат и получение дохода в результате использования инвестиций.

Инвестиции делятся на:

1) интеллектуальные – это вложения, направленные на создание нематериальных активов и продуктов инновационного характера, а также на повышение и квалификацию рабочего персонала;

2) реальные (капиталообразующие) – это вложения в реальные активы: строительство, реконструкцию или техническое перевооружение действующих предприятий, а также объектов социально-бытового обслуживания с целью роста основных фондов;

3) прямые – инвестиции, сделанные юридическими и физическими лицами, имеющими право на участие в управлении предприятием и полностью владеющими предприятием или контролирующими не менее 10% акций или акционерного капитала предприятия;

4) портфельные – инвестиции в ценные бумаги, формируемые в виде портфеля, представляют собой пассивное владение ценными бумагами;

5) реальные – это долгосрочные вложения средств в отрасли материального производства;

6) финансовые – это вложение свободных средств в различные финансовые инструменты с целью получения дохода;

7) тесаврационные – так называются инвестиции, осуществляемые с целью накопления сокровищ. Они включают вложения в золото, серебро, другие драгоценные металлы, драгоценные камни и изделия из них, а также в предметы коллекционного спроса [1].

Под объектом инвестиций понимают любой объект предпринимательской деятельности на который направлены инвестиции:

1. Вновь создаваемые объекты или реконструируемые действующие предприятия.

2. Действующие предприятия, осуществляющие расширение и строительство последующих очередей с целью увеличения производственной мощности.

3. Предприятия, осуществляющие техническое перевооружение, направленное на повышение технико-экономического производства в целом и отдельных его подразделений.

Субъект инвестирования – это предприятия, использующие инвестиции для достижения поставленных предпринимательских целей и решения сформулированных задач.

Участниками инвестиций являются реципиенты – это предприятия или организации, которые используют инвестиции. Субъектами в форме капитальных вложений, являются инвесторы, заказчики, подрядчики и пользователи объектов капитальных вложений. На территории Российской Федерации инвесторы осуществляют капитальные вложения путем собственных или привлеченных средств. Ими могут быть как физические, так и юридические лица. Заказчиком является уполномоченное лицо осуществляющую реализацию инвестиционных проектов, если он не является инвестором, то наделяется правами владения и распоряжения капитальных вложений на период и в пределах полномочий, которые установлены договором или контрактом [2].

Подрядчики – это физические и юридические лица, которые выполняют работы по договору или контракту, заключаемому с заказчиками, имеющие лицензию на осуществление своего рода деятельности.

Пользователи объектов капитальных вложений – это физические и юридические лица, в том числе государственные органы, органы местного самоуправления, международные объединения и организации, для которых осуществляются указанные объекты. Пользователями объектов капитальных вложений могут быть и сами инвесторы.

Инвестиционные ресурсы – это все произведенные средства производства. Все виды инструмента, машины, оборудования, фабрично-заводские, складские, транспортные средства и сбытовая сеть, используемая в производстве товаров и услуг, и доставка их к конечному потребителю.

Статистика инвестиций изучает следующие задачи:

1. Определение объемов инвестиций, их структуры и темпов изменений.

2. Определение экономической эффективности инвестиций и интенсивности инвестиционной деятельности.

Статистические методы относятся к числу наиболее старых, которые использовались до концепции дисконтирования денежных поступлений и затрат приобретающих всеобщее признание в качестве способа, получения самой точной оценки приемлемости проекта. Статистические методы – это простые методы, которые можно использовать, главным образом, для быстрой и приближенной оценки экономической привлекательности проекта.

Статистические методы являются одними из самых старых, которые использовались для концепции дисконтированных денежных доходов и расходов, приобретая всеобщее признание как метод, чтобы получить наиболее точную оценку приемлемости проекта. Статистические методы – это простые методы, которые могут быть использованы главным образом для быстрой и приблизительной оценки экономической привлекательности проекта.

Список литературы

1. Ример М. Экономическая оценка инвестиций. – СПб.: Питер, 2014. – С. 116–134.
2. Шерстнева Г.С. Финансовая статистика. – М.: Эксмо, 2010. – 86 с.

Сигарев Александр Викторович

канд. экон. наук, доцент
ФГБОУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»,
ФГБОУ ВО «Российский экономический
университет им. Г.В. Плеханова»
г. Москва

КОММЕРЦИАЛИЗАЦИИ ИННОВАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ КАК ЧАСТЬ ИННОВАЦИОННОГО ПРОЦЕССА

Аннотация: в статье рассматривается вопрос развития экономики страны на основе коммерциализации инновационных технологий. Изучены составные элементы инновационного процесса и инновационной системы.

Ключевые слова: инновации, инновационные технологии, инновационный процесс.

В настоящее время основным фактором интенсивного экономического роста являются инновации, которые становятся доступными своему потребителю только в случае успешной коммерциализации.

Процесс коммерциализации инновационных технологий подразумевает трансформацию идеи в конечный рыночный продукт; при этом множество субъектов инновационной системы одновременно выполняют свои функции и взаимодействуют между собой.

Организация процесса коммерциализации инновационных технологий в стране говорит об ее инновационном развитии. Оценка влияния различных элементов на эффективность национальной инновационной системы позволит определить направление изменений и оптимизировать процесс.

В наше время принято говорить об эпохе инновационной экономики. Под этим понимают тип экономики, основанной на постоянном технологическом совершенствовании, на сменяющих друг друга инновациях и на высокой добавочной стоимости произведенных и экспортируемых конечных продуктах. При этом основную ценность и стоимость играют интеллект новаторов, знания ученых и информационная сфера, а не материальные факторы производства.

Для более глубокого понимания обратимся к этимологии понятия. Очевидно, первостепенную роль в словосочетании «инновационная экономика» играет термин «инновация». Данное слово впервые начали употреблять в своих исследовательских работах культурологи XIX века, когда описывали принятие одними народами характерных культурных элементов других. И только в начале следующего столетия понятие приобрело привычный современному человеку смысл [7].

Известно, что немалую роль в этом сыграл знаменитый австрийский и американский экономист, историк, политолог и социолог Йозеф Шумпетер, который дал конкретную формулировку инновации в работе «Теория экономического развития» (1911 г.) и способствовал его широкому распространению. В то время ученый определил инновацию как «воплощение научного открытия, технического изобретения в новой технологии или изделии», «новую комбинацию» функций производства, которая формируется в результате изменений на рынке и способствует дальнейшему развитию экономической системы.

В своем исследовании Й. Шумпетер выделил пять основных типов экономических изменений: новые источники факторов производства, открытие нового вида сырья или материалов для производства продукции; использование в производстве новой техники или технологий; внедрение в уже существующие продукты новые свойства или создание совершенно новых; изменение в маркетинговой деятельности, выход на новые рынки сбыта; изменение всей организации и методологии процесса производства, не испытанного прежде в отрасли.

С тех пор исследование Й. Шумпетера дала толчок для дальнейшего изучения инновационных процессов. Нужно выделить всемирно значимое открытие 1920-х годов советского ученого Н.Д. Кондратьева. В то время он создал теорию, в которой говорил о так называемых «больших циклах», по-другому именуемых «длинных волнах». Он считал первопричиной образования таких циклов – базовое нововведение, которое порождало за собой целое множество вторичных, улучшающих инноваций.

В наше время инновации и связанные понятия хорошо изучены как зарубежными, так и российскими учеными. Они рассматриваются с разных сторон и на различных уровнях, однако множество ученых зачастую рас-

смаатривают инновации через узкий спектр в рамках конкретной деятельности и отрасли, или даже применительно к специфике определенного объекта. Это говорит лишь о многогранности понятия.

К примеру, российский ученый и специалист в области менеджмента Э.А. Уткин считает, что инновация – это конкретный объект; почетный доктор Института социологии РАН Н.И. Лапин рассматривает понятие, как процесс; а профессор Санкт-Петербургского государственного университета Н.Н. Молчанов и профессор Национального исследовательского института Высшей школы экономики Л.М. Гохберг упоминают в своих исследованиях термин «результат».

Обратимся к некоторым современным определениям. Всемирно известный американский экономист и теоретик менеджмента Питер Друкер в своем исследовании «Инновации и предпринимательство» определил инновации как «знание, примененное к задачам, которые являются новыми».

Ежегодная премия Лемельсона была названа в честь изобретателя Джерема Х. Лемельсона, который положил ей начало, выделив в 1995 году приз в 500 тысяч долларов в распоряжение Массачусетского технологического института для нескольких лучших изобретателей года. С тех пор премия проводится ежегодно при участии различных спонсоров и является стимулирующей программой в США. В ее рамках инновацию определяют, как «комплексный процесс представления новых идей в использование на практике». Победители премии сделали прорывные открытия в биологии, медицине, энергетике, нанотехнологиях и других прорывных областях.

Одна из лидеров рейтинга «Топ-50 самых инновационных компаний 2015 года по мнению BCG [6]» американская диверсифицированная производственная корпорация 3М определяет свое видение следующим образом: «Исследование – это трансформация денег в знания, инновация – это трансформация знания в деньги».

В результате инновациями можно назвать любое нововведение – в древние времена за инновацию можно было посчитать изобретенное орудие труда, позже инновациями стали машины и промышленные продукты.

Инновации изучаются, потому что имеют непосредственное влияние на развитие человечества, а термин «инновационная экономика» со временем вошел в обыденную терминологию. Американский социолог Д. Белл в своей работе «Грядущее постиндустриальное общество. Попытка социального прогнозирования» описывает новый этап развития экономики, в которой сверхприбыль создается за счет организации новых рынков, а не за счет производства. Известный американский социолог и футуролог Э. Тоффлер в работе «Третья волна» указывает время и страну, где впервые на практике родилась новая экономика Третьей Волны: «первым показателем приближения конца экономики дымящих труб Второй Волны был 1956 год – первый год, в котором количество «белых воротничков» и служащих численно превзошло число заводских рабочих с «синими воротничками» в США». Третья волна сопровождалась быстрым ростом технологий, в том числе большую роль сыграло появление сотовых телефонов, спутникового телевидения и Интернета.

Таким образом, во второй половине XX века развитые и некоторые развивающиеся страны мира начали переходить в постиндустриальный этап развития с доминантным значением инноваций.

В генерации инноваций важнейшее значение играет накопленный креативный и высококачественный человеческий капитал «в форме интеллектуальных способностей и практических навыков, полученных в процессе образования и практической деятельности человека», а также включающий врожденные способности и таланты, возможности общества и государства в области использования людских ресурсов. Инновационная экономика развивается при помощи соединения финансового капитала и того, что шведский теоретик Лейф Эдвинссон назвал «интеллектуальный капитал»: постоянно растущий ресурс знаний, который лежит в основе создания нового богатства».

Э. Тоффлер выделял информационную «волну» развития общества, как часть перехода к постиндустриальному развитию экономики, и считал, что инновационная экономика государства определяет его место на мировой арене. П. Холл в 2001 году в одноименной работе «Инновационная экономика», выделил эту экономику в качестве новой, где «в основе экономического роста через создание нового богатства лежит быстрое распространение изменений через инновации. Инновационной экономике также присущи относительно более высокое качество жизни, конкурентоспособность высокотехнологической продукции, разнообразие рынков и экспорт знаний в государства с развитой экономикой [11].

Очевидна значимость и необходимость инноваций в любой этап развития общества, особенно в наше время. Французский специалист по социологии организаций М. Крозье подчеркивает, что «в современной конкурентной борьбе в первую очередь борьба идет не за обладание ресурсами, материальными ценностями, а за способность к инновациям».

Помимо понятия инновационной экономики можно встретить термины экономика знаний или интеллектуальная экономика, информационная экономика, новая экономика и креативная экономика.

Новая экономика – самое широкое понятие, под которым подразумевают возникновение нового этапа развития общества, отличного от предыдущего индустриального. Касательно других терминов ученые расходятся во взглядах. К примеру, Я.Б. Данилевич писал, что, в отличие от инновационной, главным в экономике знаний является принятие знаний как товара и непосредственное включение науки на рынок сбыта. Креативная экономика, по мнению И. Дубиной, отражает экономическую роль творчества в сферах искусства и индустрии развлечений, а не только научно-технологической области [8].

Так или иначе, ученые рассматривают креативную и информационную экономики как составные компоненты инновационной. В свою очередь экономика знаний может либо тоже быть составным компонентом, либо являться последующим этапом развития экономики.

Стоит понять как соотносится понятие инноваций с новой и инновационной экономиками и какое играют значение в каждой из них. Новая экономика строится на инновациях с большой новизной, то есть, либо на прорывной инновации, которая меняет весь облик экономического развития, либо на такой базовой инновации, которая сдвигает дальнейшее раз-

витие экономики. В отличие от новой экономики, инновационная строится на всех инновациях – от чистого плагиата до прорывных идей. Таким образом, информационный, интеллектуальный, креативный капиталы и инновации играют обязательную роль в современной экономике. Новая экономика обязательно ведет к следующему этапу развития общества, а инновационная экономика – к росту.

Иногда выделяются определенные признаки, по которым экономику страны можно отнести к инновационному типу:

1) основной прирост ВВП (более 80%) обеспечивается за счет выпуска высокотехнологичной продукции и использования интеллектуального труда;

2) доля общих расходов на исследования составляет 3–5% от ВВП;

3) темпы роста финансирования собственных исследований выше темпа роста объема закупок наукоемких технологий частным сектором [9].

Подводя итоги, нужно подчеркнуть, что инновация – широкое понятие. Под ней может подразумеваться любое открытие или нововведение в виде процесса или конечного продукта.

Инновации лежат в основе экономического роста, поощряют возникновение рабочих мест в интеллектуальной и творческой сфере, приводят к улучшению качества жизни населения и повышению престижа государства на международной арене.

В современном мире термин «инновационные технологии» используется повсеместно, однако, он может подразумевать широкий спектр понятий, поэтому важным является выделение четкого определения. Для начала изучим понятие «технологических инноваций», а для этого рассмотрим классификацию инноваций. Несомненно, можно выделить еще целый ряд классифицирующих признаков, такие как степень воздействия на экономику (базовые, улучшающие, псевдоинновации), причина их возникновения, область применения и характер удовлетворяемых потребностей. Обратим особое внимание на классификацию инноваций по области применения в связи с тем, что возникают споры по поводу понятий инновационные технологии и технологические инновации. Различают следующие виды инноваций по области применения:

- экологические – нововведения в практике охраны окружающей среды, имеющие большое значение для репутации и имиджа;

- социальные – применение новых методов мотивации труда, улучшение корпоративной культуры корпораций [10];

- маркетинговые – изучение новых отраслей, рынков, потребительских аудиторий и методов, путей, способов продвижения;

- организационно-управленческие – изменение организационной структуры управления организаций;

- экономические – создание новых инструментов, способов, методов платежа, финансирования, инвестирования и управления затратами;

- информационные – освоение новых способов получения и передачи информации, создание новых информационных технологий;

- *технологические* – создание новых продуктов и процессов.

Отметим, что инновации могут выходить за рамки существующей классификации, подходить под разные признаки и области применения. К

примеру, в мире приобретает популярность индустрия финансовых технологий (финтех) – сектор, в котором новые инженерные и информационные разработки непосредственно связаны с финансовыми услугами.

Технологические инновации также могут подразделяться на различные виды: в промышленном производстве принято различать продуктовые и процессные инновации. Первые касаются технологически новых или технологически усовершенствованных продуктов с улучшенными свойствами, которые были внедрены на рынки. Примером нового продукта является изобретение первого сотового телефона, а усовершенствованного продукта – новый корпус. *Процессные инновации касаются методов организации производства. В сфере услуг инновацией считается любое нововведение в организационном процессе предоставления или передачи услуги.* Для внедрения инноваций требуется реализация комплекса организационных, научных, коммерческих, финансовых мер и использование результатов научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ.

Значит, технологическая инновация – это конечный результат инновационной деятельности, получивший воплощение в виде либо внедренного на рынок нового или усовершенствованного продукта или услуги, либо процесса или способа передачи услуг. Новшества в области информационных технологий, коммунальных и социальных услуг, организации и управления производством Организацией Экономического Сотрудничества и Развития не рассматриваются в составе технологических инноваций [7].

Именно в этом проявляется кардинальное отличие понятия от «инновационных технологий». Под ними понимается – целые наборы средств и методов, используемых на различных этапах инновационного процесса.

Стоит заметить, что часто под инновационными технологиями понимают информационные технологии, потому что они рассматриваются не как способ передачи информации, а как конечный продукт деловой деятельности компаний данного сектора, являющегося одним из самых прорывных. Несомненно, продукты деятельности организаций сектора так же используются в процессе их деятельности для поиска, обработки и передачи информации.

Таким образом, инновационные технологии – более широкое понятие, охватывающие все нововведения и разработки, которые повлекли за собой определенный результат для их потребителя.

Для того, чтобы стать инновационной технологией, идея должна пройти через весь цикл инновационного процесса, под которым понимают совокупность «научно-исследовательских, научно-технических, технологических и организационных изменений, процессов производства и маркетинга», происходящих в ходе реализации инноваций, или процесс преобразования идеи в инновацию, который представляет из себя «последовательную цепь событий, в ходе которых инновация вызревает от идеи до конкретного продукта, технологии или услуги и распространяется при практическом использовании».

В более широком рассмотрении инновационный процесс непоследовательный и спонтанный, он представляет из себя модель «черного ящика», то есть совокупность всех параллельных функций и изменений,

пройдя через которые ресурсы на входе (знания, информация) преобразуются на выходе (инновационная технология, продукт).

Рассматривая инновационный процесс с точки зрения преобразования субъекта, а не функций, можно выделить две его основные фазы: процесс создания продукта, в котором в основном задействованы ученые и инноваторы, и процесс коммерциализации, который начинается от маркетингового исследования новшества до распространения его на потребительский рынок.

Таким образом, весь процесс начиная от исследования новшества, включая привлечение различных инвесторов и других сопутствующих институтов для финансирования деятельности до конечной реализации инновации и внедрения его на потребительский рынок и есть коммерциализация инноваций.

Майкл Портер писал, что «благополучие, особенно в продвинутых экономиках, вытекает из способности национальных компаний создавать, а затем в глобальном масштабе коммерциализировать новые продукты и процессы, осваивая передовые рубежи инноваций тем быстрее, чем ближе конкуренты [5, р. 227]», подчеркивая наличие двух различных фаз инновационного процесса.

Некоторые ученые выделяют три фазы инновационного процесса и рассматривают коммерциализацию как этап внедрения продукта на рынок после спецификации прав:

- 1) рождение продукта интеллектуальной деятельности;
- 2) спецификация прав собственности на результат инновационной деятельности, появление действующей модели, прототипа;
- 3) коммерциализация – превращение инновационного продукта в потребительский товар, несущий ценность и приносящий прибыль.

В таком случае коммерциализация рассматривается как конечный этап инновационной деятельности, в результате которого рождается востребованный рыночный продукт. В противопоставление процессу коммерциализации можно также поставить понятие «некоммерческий трансфер», когда технологии производятся не с целью извлечения прибыли или получения выгоды.

Так или иначе, конечной целью для компании может являться ряд результатов, в том числе:

- создание новых продуктов, освоение новых рынков;
- выработка новых технологий, улучшающих характеристики производственного процесса;
- стратегическое поглощение компаний сектора, ведущее к расширению доли на рынке;
- расширение бизнеса на глобальном уровне за пределами национального рынка.

На практике либо создается конечный продукт или технология в самостоятельное использование, либо происходит полное отчуждение и продажа прав одновременно характеризующееся получением прибыли в краткосрочном периоде. Также встречается промежуточный результат, когда происходит переуступка части прав на инновацию: продается лицензия или передается секрет производства. Несомненно, у каждого из та-

ких способов есть свои достоинства и недостатки. В данной работе процесс коммерциализации рассматривается в более широком понимании как процесс преобразования теоретический знаний в практический продукт, приносящий ощутимые результаты потребителю. В его ходе исследуются потенциальные рынки, принимаются различные решения по поводу потребности в продукте, рассчитывается уровень его конкурентоспособности, регистрируются права собственности, определяются источники финансирования, оценивается ресурсное и информационное обеспечение.

Коммерциализацию инновационных технологий, как и любой системный процесс, нужно изучить и оптимизировать. Для оценки ее эффективности и дальнейшего предложения по улучшению инновационных систем следует оценить степень влияния различных факторов и на основе полученных данных выделить основные показатели эффективности.

По стандарту ISO 9000:2008 [12] ключевые показатели деятельности можно рассмотреть с точки зрения результативности в степени достижения запланированных результатов, либо отталкиваясь от понятия эффективности, под которым подразумевается соотношение между достигнутыми результатами и затраченными ресурсами.

Инновационные технологии как что-то новое, постоянно движущееся и непредсказуемое сложно запланировать в абсолютных цифрах к определенному времени. Легче сравнивать количественные результаты коммерциализации одного государства с другим, либо смотреть на прогресс в ретроспективе, то есть анализировать исторические данные и делать качественные выводы. Таким образом, эффективность коммерциализации инновационных технологий рассматривается относительно существующих инновационных систем и прогресса в динамике.

Для изучения основных показателей и влияющих факторов процесса коммерциализации инноваций следует изучить ее участников, их функции и среду, в которой они взаимодействуют. Для этого обратимся к понятию инновационной системы.

Впервые понятие ввел в конце 80-х годов прошлого века профессор Центра изучения научной политики при Сассекском университете (Великобритания) К. Фриман. Он понимал под национальной инновационной системой совокупность и взаимоотношения экономических субъектов и общественных институтов, которые принимали участие в «создании новых знаний, их хранении, распространении, превращении в новые технологии, продукты и услуги, потребляемые обществом [2]».

Также в тот период профессор Колумбийского университета (США) Р. Нельсон и профессор университета г. Упсала (Швеция) Б. Лундвалл писали, что «инновации представляют собой комплексный процесс, объединяющий различных участников, таких, как фирмы, производители новых знаний, технологические центры, аналитические центры, которые соединены множеством взаимосвязей, создающими таким образом инновационную систему [3; 4]».

Инновационная система охватывает все этапы инновационного процесса – от исследований, образования до производства и сбыта, то есть весь процесс коммерциализации.

Распространению понятия способствовали такие международные организации, как Организация экономического сотрудничества и развития

(ОЭСР) и Всемирный банк, посвятив проблеме трансформации традиционных индустриальных экономик в инновационные большое количество аналитических исследований.

Нужно понимать, что систему можно рассмотреть как и со стороны действующих институтов и организаций, так и со стороны выполняемых ими различных функций. Можно также подойти с точки зрения компании, а можно рассматривать на глобальном уровне. Так или иначе, экономисты предлагают выделить три основных ее элемента [1, р. 26]:

1. Обеспеченность ресурсами, которые являются основным сырьем для инноваций. К этому относятся научные и технологические исследования, механизмы финансирования и страхования, человеческие ресурсы.

2. Институциональные механизмы, устанавливающие общие условия для инновационной деятельности, иными словами среда. Например, деятельность государства (законы, положения, правила, нормы), легитимация прав, внедрение технологических стандартов.

3. Производственные функции, как правило, выполняемые частным сектором, позволяющие синергетически объединить ресурсы и направить их в создание новых продуктов, процессов и услуг.

С точки зрения процесса коммерциализации можно выделить следующие субъекты системы:

- разработчиков инноваций;
- инвесторов, покупателей инноваций;
- посредников (консалтинговые, транспортные компании, специально созданные инновационные центры, бизнес-инкубаторы и другие элементы инновационной инфраструктуры).

В группу разработчиков инноваций входят все участники, непосредственно имеющие права на открытие, идею или разработку. В первую очередь ими являются исследователи и ученые, или исследовательские институты, центры, вузы. Они могут быть как объединены в коллективы, так и быть изобретателями-одиночками. Также к данной группе можно отнести изобретателей, действующих в интересах коммерческой организации. Таким образом, к данной группе также могут принадлежать стартапы, малый бизнес и подразделения корпораций.

К инвесторам относятся все лица, заинтересованные в получении прибыли в результате успешной коммерциализации и сбыта проекта. К ним относятся, в первую очередь, венчурные фонды, инновационные фонды, «бизнес-ангелы» и корпоративные лица. Компании могут вкладывать деньги в разработки другой компании, используя инвестиции как инструмент получения косвенного дохода. Также в коммерциализации может быть заинтересовано непосредственно государство, предоставляющее бюджетные средства через фонды и программы различного уровня. Существует и ряд негосударственных фондов и грантов. Также можно выделить подгруппу посредников – лиц, предоставляющих средства, но как таковых напрямую не заинтересованных в результатах коммерциализации проекта (кроме как поддержания уровня платежеспособности инвестируемого). К ним относятся коммерческие банки и другие финансовые институты.

Некоторые ученые выделяют следующие блоки инновационной системы: порождения знания, трансферта технологий (посредники), финансирования, производства, образования и подготовки кадров [14].

На практике, анализируя национальные инновационные системы различных стран, можно выделить следующие блоки:

- бизнес-сектор (конкуренция между предпринимателями);
- государство (создает институциональную среду);
- научно-исследовательский сектор (играет важную роль);
- организации по трансферту технологий и другие элементы инновационной инфраструктуры;
- организованное гражданское общество (общественные организации, влияющие на инновационное развитие);
- зарубежные партнеры по инновационной деятельности [13].

Важно помнить, что у субъектов есть интересы, все они функционируют в инновационной среде и взаимодействуют между собой.

Инфраструктура может даже предполагать объединение всех имеющих участников рынка на одной территории. К примеру, технологический парк (технопарк) подразумевает форму территориальной интеграции науки и производства, предоставляющую оснащенную информационную и технологическую базу, высокую концентрацию квалифицированных кадров и благоприятные условия ведения бизнеса с целью развития инновационного предпринимательства. Технологический кластер подразумевает совокупность инновационных предприятий, которые располагаются географически на одной ограниченной территории и связаны производственными и экономическими связями. Технично-внедренческая зона – это территория, на которой инновационным компаниям обеспечивается особый налоговый и таможенный режим, а также доступ к инфраструктурным единицам.

Все участники инновационного процесса действуют в рамках определенной среды. Под средой подразумевается как и инфраструктура, так и нормативно-правовые нормы, барьеры и стимулы. Она определяет правила функционирования и взаимодействия участников инновационного процесса. База создается государством в виде обязательных законов и предписаний по ведению бизнеса от саморегулируемых организаций. Государство, помимо этого, формирует долгосрочную и среднесрочную инновационную политику стратегического развития, которые предполагают расширение имеющихся ресурсов, что особенно касается кадров и специалистов, а значит, образования, а также ставит другие проблемы, которые требуют разрешения в определенный срок.

Таким образом, мы видим, что среда предполагает объединение всех участников процесса, включая разработчиков и инвесторов на условиях взаимосоотрудничества, взаимовыгоды и стимулирования инноваций.

Также стоит заметить, что подразделение на группы абсолютно условно – государство играет роль во всем, проявляя себя как основоположник нормативно-правовой базы, создатель объектов инфраструктуры, а промышленные компании могут быть одновременно как владельцем инновации, так и инвестором. Важно понимать, что существуют и экзогенные факторы, влияющие на инновационную среду, такие как наличие ресурсов, макроэкономические явления, экономические кризисы и другое [15].

На основе изученных данных можно выделить три главных субъекта инновационной системы, которые имеют непосредственное влияние на процесс коммерциализации инноваций: государство, наука и бизнес.

Наука, исследование и образования. Данная компонента подразумевает все человеческие ресурсы и интеллектуальный капитал. Ученые стоят во главе открытия или изобретения, исследователи оценивают потенциальную востребованность рынком и возможность продвижения инновации на каждом этапе инновационного процесса.

Наличие в стране развитой системы образования и различных стимулов для молодых людей предполагает высокий уровень выпускающихся специалистов. Специально созданные профильные программы готовят высококвалифицированных кадров, трудящихся на высокотехнологическом производстве, занимающихся НИОКР и изучающих рынок инноваций.

При этом вне зависимости от уровня образования, у населения возникают различные идеи и разработки – некоторые из них регистрируются как патенты, однако еще меньшая доля востребована рынком. Кроме того, ежегодно лишь единицы ученых становятся обладателями Нобелевской премии – однако не все открытия сразу находят применение на практике.

Бизнес – основной потребитель и производитель инноваций. В инновационном процессе участвуют как и стартапы, так и средний бизнес, крупные компании и ТНК – весь частный сектор, преследующий цель инновационного развития. К современному определению «стартапа» можно отнести слова Нила Блументаля, одного из директоров оптической компании Warby Parker: «это компания, которая работает над разрешением проблемы, когда решение не очевидно и успех не гарантирован».

Также частный сектор может выступать в качестве инвестора. Говоря о финансировании нужно выделить посредника – финансовый рынок, в основном банки и другие финансовые институты.

Государство. В экономической теории есть два противоположных роли государства в инновационном развитии экономики.

Сторонники первой теории подчеркивают роль государства, полагая что государство может нести более высокий риск, чем частный сектор, а также непосредственно защищает его права. К примеру, без защиты государства одно предприятия вкладывает средства в разработку, а другие перенимают результаты ресурсоемкого процесса.

Приверженцы противоположной точки зрения считают государственное вмешательство неэффективным. В первую очередь, на инновации расходуется большая часть бюджетных средств, а результаты зачастую не оправдывает себя. Кроме того, правительство зачастую преследует иные цели, к примеру, во времена холодной войны США вкладывало огромные средства в военно-промышленный комплекс, космическую сферу и атомную энергетику ради повышения престижа страны. Государство преследовало инженерный, а не коммерческий успех.

Основными механизмами, применяемыми государством являются налоговые и финансово-бюджетные меры, а также предоставление кредитов.

Кроме того, государство является основоположником инновационной среды, ведь оно создает правовую базу и контролирует, чтобы ее соблюдали. Кроме того правительство способствует созданию и развитию инновационной инфраструктуры.

В результате, очевидно, что успешность процесса коммерциализации зависит от многих факторов – это не просто создание новой технологии или скорость ее внедрения. Оценивать процесс коммерциализации инновационной технологии можно на уровне проекта, программы, портфеля, компании, индустрии или страны. В данной работе изучается влияние субъектов инновационной системы и важность инноваций на макроуровне.

Система показателей эффективности представляет большой массив данных, включающий показатели количественного и качественного характера, запаздывающие и опережающие объясняющие переменные. Показатели оценивают инновационность на различных стадиях процесса коммерциализации, изучают все функции субъектов процесса, а также такие категории, как мотивация и культурные особенности.

Эффективность процесса коммерциализации проявляется в отношении результативности процесса к затраченным ресурсам относительно предыдущего момента времени или в сравнении с другими государствами. Влияние инноваций на экономику государств в динамике сложно оценить по причине того, что на развитие влияет ряд других факторов, в том числе политическая ситуация и кризисные явления. Кроме того, экономические системы стран зачастую сложно сопоставить вследствие исторических, географических и других причин, а следовательно нужно будет изучить динамику многих государств.

Поэтому эффективнее всего рассматривать успешность процесса коммерциализации в сравнении с другими инновационными системами. Даже в таком сравнении может возникнуть временной лаг, так как выходные данные процесса коммерциализации проявляются в количестве удачных разработок, в последствии улучшающих экономику страны и уровень жизни ее населения.

Внедрение инновации на рынок – это показатель эффективности процесса ее коммерциализации на локальном уровне, на макроуровне она оценивается с помощью различных интегральных показателей и индексов, включающих в себя большое количество статистических параметров. А значит, высокий инновационный рейтинг стран – это показатель эффективности процесса коммерциализации технологий в ней.

Несомненно, эффективности коммерциализации инновационных технологий различных стран уделяется большое количество внимания, однако данные разрозненны и неструктурированы. На данный момент в мире рассчитывается более 18 инновационных индексов, включая расчеты эффективности систем отдельных стран или регионов, а также компаний стран и уровня их конкурентоспособности. Одним из основных является индекс информационного агентства Bloomberg Innovation Index (BII), данные по которому предоставлены с 2014 года. В его основе лежит шесть одинаковых средневзвешенных групп или абсолютных показателей:

1. Научные исследования и разработки: затраты в процентах от ВВП. Первое место в данной категории за 2015 год занимает Южная Корея. По

данным агентства, большую роль играют компании, предлагающие бонусы или рабочее место за различные открытия (Samsung в 2015 году вложил около 15 млрд долларов в НИОКР). К сравнению, во Франции научные сотрудники получают высокое поощрение за свою деятельность и не стремятся коммерциализировать результаты своих трудов.

2. Производство – добавленная стоимость произведенной продукции на душу населения. По данному показателю лидирует Швейцария, львиная доля продукции которой приходится на фармацевтику (Novartis и Hoffmann-La Roche), компьютерную, электронную и оптическую продукции (около 54 млрд долларов), в противовес ставится Китай с его массовым производством товаров широкого потребления.

3. Высокотехнологические компании – доля зарегистрированных на внутреннем рынке высокотехнологичных публичных компаний от общемирового количества. Из 10 компаний с наибольшей рыночной капитализацией 9 приходится на американские (Apple, Microsoft, Google), а восьмое место принадлежит китайской телекоммуникационной компании Tencent.

4. Высшее образование – интегральный показатель, учитывающий количество выпускников вузов; процент занятых с образовательной степенью; процент выпустившихся в сфере естественных наук и инженерной специальности. В общем в данной категории лидирует Республика Корея, однако по показателю занятого населения с высшим образованием лидирует Россия, а по количеству выпустившихся в 2015 году специалистов естественных наук и инженеров – Тунис.

5. Научные сотрудники – число профессионалов, в том числе аспирантов, занятых в исследовательской деятельности на 1 млн населения. В списке преобладают маленькие по площади страны с открытой экономикой, зависящей от торговых связей, однако первое место у Финляндии – несмотря на историю Nokia, население занято в компьютерной сфере.

6. Патенты – показатели количества поданных заявок на регистрацию патентов относительно населения, затрат на НИОКР и мирового объема. Патенты защищают права изобретателя, однако блокируют возможность их использования для дальнейшего развития другими. В данной категории первое место занимает Южная Корея, а за ней следом Япония, Китай, США и Германия.

Все использованные в исследовании данные извлекаются из базы Всемирного банка, Международного валютного фонда, Ведомства по патентам и товарным знакам США, ОЭСР, Всемирной организации интеллектуальной собственности и ЮНЕСКО. Конечный результат выводится в виде балльной оценки от 1 до 100.

Для сравнения возьмем модель, рассчитанную бизнес школой INSEAD при помощи университета Johnson Cornell на базе Всемирной организации интеллектуальной собственности. В отличие от шкалы Блумберга шкала Global Innovation Index (GII) включает в себя 79 индикаторов, которые скомпонованы в две группы, включающие в себя всего семь подгрупп:

1. Входящие данные: политическая стабильность и роль государства; образовательная система и НИОКР; качество связи и коммуникаций; финансовый рынок; открытость экономики и сотрудничество.

2. Результативные данные: количество патентов, публикаций, цитирований; культурное и социальное развитие.

Интересно, что в рамках последней подгруппы учитываются даже такие показатели, как количество редакций страниц в сетевой открытой энциклопедии Wikipedia в месяц и загруженных видео на сервер YouTube.

Очевидно, в индексе Global Innovation Index рассмотрен более широкий спектр показателей. Сравним данные по первым тридцати позициям наиболее инновационных стран, а также рейтинг России.

Результаты радикально противоречивы – различаются 5 стран в первой десятке, включая лидера рейтинга. В целом, сложно проследить общую тенденцию или схожесть. Учитывая того, что все шесть групп факторов в модели Блумберг имели одинаковый вес (около 16,67%), а в модели Глобального инновационного индекса одинаковый вес в своей группе (по 10% в первой и 25% во второй), можно сделать качественный анализ влияющих данных.

Блумберг признает, что их шкала не берет во внимание влияние государства и правительственных институтов, а Глобальный Инновационный Индекс также берет во внимание контекст, уделяя внимание политической ситуации и кризисным явлениям, а значит, более точно отражает положение вещей. Таким образом, важное значение имеет изучение роли государства, финансового рынка, инфраструктуры среды и результирующего показателя внедрения продуктов процесса коммерциализации. Таким образом, для анализа более интересны данные индекса GI.

Что касается лидеров по инновациям, Корея после экономического чуда все еще демонстрирует рост, однако он снизил свои обороты после кризиса, экономика Швейцарии демонстрирует более плавную растущую динамику, экономика России сильнее всех пострадала в кризис, а падение ВВП в последние годы объясняется различными политическими и экономическими факторами, однако в основе лежит курс рубля к доллару.

Рассмотрим государства, которые не зависят напрямую от инноваций. Китай и Россия находятся в третьем-шестом десятке рейтинга, в результате кризиса балльная оценка Китая снизилась, а России, как ни странно, повысилась, вскоре упав после завершения пика мирового кризиса. Однако с 2013 года обе страны демонстрируют рост в рейтинге. При этом в последние годы динамика ВВП России и Китая объясняются совершенно разнонаправленными кривыми, что говорит о том, что связи между индексами стран с экономикой неинновационного типа и их ВВП практически отсутствует.

Список литературы

1. Andrew H Van de Ven. A Community Perspective on the Emergence of Innovations // Journal of Engineering and Technology Management. – Vol. 10. – №1. – June 1993.
2. Freeman C. Technology Policy and Economic Performance. – L.: Pinter Publishers, 1987.
3. Lundvall B. National Systems of Innovation: Towards a Theory of Innovation and Interactive Learning. – London, 1992.
4. Nelson R. National Systems of Innovation: A Comparative Analysis. – Oxford, 1993.
5. Porter M. The Impact of Location on Global Innovation. The Global Competitiveness Report. – 2002–2003.
6. The most innovative companies 2015. Four factors that differentiate leaders // The Boston Consulting Group. – 2015.

7. Бездудный Ф.Ф. Сущность понятия инновация и его классификация / Ф.Ф. Бездудный, Г.А. Смирнова, О.Д. Нечаева // Инновации. – 2006. – №2.
8. Дубина И.Н. К вопросу о соотношении понятий «креативная экономика», «инновационная экономика» и «экономика знаний» // Креативная экономика. – 2009. – №6 (30).
9. Инновационный тип развития экономики России: Учебное пособие / Под ред. А.Н. Фоломьева. – М.: Изд-во РАГС, 2005.
10. Колин К.К. Человеческий потенциал и инновационная экономика // Институт проблем информатики РАН // Вестник Российской академии естественных наук. – 2003. – №4.
11. Корчагин Ю.А. Современная экономика России. – Ростов н/Д: Феникс, 2008.
12. Международный стандарт ISO 9000 – Управление качеством [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.iso.org/home.html>
13. Национальные инновационные системы в России и ЕС / Под ред. В.В. Иванова, Н.И. Ивановой, Й. Розебума, Х. Хайсберса. – М.: ЦИПРАН РАН, 2006.
14. Сергеев В.М. Типология моделей инновационного развития / В.М. Сергеев, Е.С. Алексеевкова, В.Д. Нечаев // Политика. – 2008. – №4 (51).
15. M. Ishaq Nadiri, Innovations and Technological Spillovers, Economic Research Report, C.V. Starr Center for Applied Economics. – New York: New York University Press, July 2014.

Силкина Анастасия Владимировна
студентка
ФГБОУ ВО «Елецкий государственный
университет им. И.А. Бунина»
г. Елец, Липецкая область

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ АВТОМАТИЗИРОВАННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ ТРАНСПОРТНОЙ ЛОГИСТИКИ

***Аннотация:** в статье рассматриваются изменения, происходящие на российском рынке транспортной логистики, основные понятия и характерные особенности автоматизированных технологий транспортной логистики, перспективы их развития на российском рынке.*

***Ключевые слова:** автоматизированные системы, транспортная логистика, экономика, CRM, BI-системы, облачные технологии.*

Транспортная логистика – это раздел логистики, который занимается вопросами организации доставки, то есть перемещения каких-либо материальных объектов из одного пункта в другой по оптимальному маршруту. В современных условиях рынка данная область играет очень важную роль, так как любое предприятие находится во взаимодействии с внешней средой. В результате такого взаимодействия осуществляется перемещение объектов. Появляется потребность в реализации перемещения таких грузов в пространстве по оптимальному маршруту с наименьшими затратами. Именно это и является основной задачей транспортной логистики.

С целью повышения обслуживания клиентов транспортная логистика проявляет интерес к решениям, позволяющим автоматизировать полный цикл логистической цепочки. На сегодняшний день существует большое количество автоматизированных информационных систем, направленных

на оптимизацию логистических процессов в различных отраслях экономики, в том числе и в транспортном обслуживании. Однако постоянное совершенствование техники и технологий влечет за собой стремительное развитие таких систем по разным направлениям. Так наиболее распространенными тенденциями в этой области можно назвать, во-первых, усиление внимания на интеграцию с системой управления взаимоотношениями с клиентами (CRM), во-вторых, улучшение технологий бизнес-аналитики (BI-системы), в-третьих, совершенствование системы планирования и мониторинга для мультимодальной транспортировки, в-четвертых, смещение обработки информации в сторону больших массивов данных (Big Data) для логистики ритейла, в-пятых, внедрение облачных технологий, в-шестых, актуализация концепции интернета вещей, в-седьмых, применение цифровых автоматических технологий для управления логистическими операциями. Рассмотрим каждую тенденцию подробнее.

Первая тенденция – усиление внимания на интеграцию с системой управления взаимоотношениями с клиентами, является весьма актуальной в транспортной логистике. CRM-системы представляют собой специальные компьютерные программы, которые позволяют планировать задачи и контролировать их выполнение, вести учет клиентов, хранить документацию по проектам и автоматизировать ее создание, и многое другое. Они являются очень востребованными в транспортной логистике, так как позволяют значительно повысить конкурентоспособность предприятия, привлечь новых покупателей и сохранить их в будущем. Их использование способствует значительному сокращению количества рутинных операций сотрудников продаж, уменьшению цикла и цены оформления сделок. Также они способствуют оперативной обработке поступающих обращений, сокращению времени ожидания ответов и практическому исключению издержек, обусловленных человеческим фактором. Логистические компании стремятся найти уже готовое CRM-решение, которое бы полностью удовлетворяло потребности транспортной компании, не требовало серьезных программных доработок и могло быть интегрировано в существующую систему автоматизации. На сегодняшний день наиболее распространенными являются такие CRM-системы, как Microsoft Dynamics CRM, Asoft CRM Logistic, TerrasoftCRM, Amoscm: Автоматизация транспортной логистики.

Следующая тенденция связана с улучшением технологий бизнес-аналитики. Часто успех бизнеса зависит от точности угадывания желаний и потребностей покупателей. Решением этой задачи занимаются системы бизнес-аналитики. С помощью BI-системы можно выработать портрет покупателя и предложить то, что он хочет в нужное время. BI-система – это программный продукт, который предоставляет пользователю комфортные инструменты анализа фактически любых данных. Так BI-проекты используются предприятиями для получения консолидированной отчетности при наличии в фирме разных информационных источников, устранения различий в информации и повышение ее достоверности, составление более уточненных и сложных управленческих отчетов, а также для повышения гибкости формирования отчетности. Данные системы, как правило, используют там, где накапливается большое количество связанной и достоверной информации, масса отчетов, а главное, имеются специали-

сты, которые готовы определить и сформулировать задачи для автоматизации анализа. ВІ-приложения активно используют небольшой процент бизнес-пользователей. Остальные не используют данные системы, так как их останавливает сложность подобных решений. Однако дальнейшее распространение интернет-технологий в будущем должны в скором времени улучшить ситуацию в отраслях экономической деятельности, в том числе и в транспортной логистике.

Одной из задач транспортного комплекса Российской Федерации является разработка и внедрение современных систем управления мультимодальной логистикой грузовых и пассажирских потоков. Мультимодальный тип перевозки – это смешанная перевозка, по условиям которой необходимо заключить договор на исполнение такого вида перевозки. Товары перемещаются из одной страны, где до момента отгрузки они находятся под контролем оператора смешанной перевозки, в установленное место, находящееся в другой стране. Оператор – это лицо, которое несет ответственность за сохранность грузов, в течение всего времени перемещения товара. Разработка и внедрение современных решений автоматизации взаимодействия участников перевозочного процесса, использования систем навигации, систем электронного обмена, унифицированных перевозочных документов, технологий информационной интеграции с пограничными информационными системами является практической реализацией целей и задач мультимодальной логистики, что является актуальной тенденцией развития систем транспортной логистики в ближайшем будущем.

Еще одной из тенденций развития автоматизированных систем транспортной логистики является внедрение технологии Big Data для логистики ритейла. Было выявлено, что для полного удовлетворения потребностей сферы ритейла нужно обеспечить полный контроль над логистикой поставок и над сетевой логистикой каждого товара в отдельности. Основным эволюционным фактором в данной ситуации является переход от микрологистики отдельных ритейлеров к мезологистике компаний одной отрасли. Достичь этого можно лишь за счет обработки больших массивов данных (Big Data). Целевыми факторами внедрения технологии Big Data является повышение эффективности управления информационными потоками, организация единого информационного пространства и единых стандартов качества, обеспечение адаптивности маршрутов и сроков поставок в реальном времени, повышение качества планирования логистических процессов и оптимизация использования площадей торговли, повышение эффективности отслеживания передвижений продуктов во всех точках продаж и расширение возможностей взаимодействия торговой сети с клиентами. В настоящее время Big Data применяют небольшой процент ритейлеров. Остальные специалисты розничной торговли считают Big Data нужными для развития конкурентоспособной стратегии продвижения фирмы. Практика показала, что после использования Big Data прибыль в торговых компаниях увеличивается.

Следующая тенденция – внедрение облачных технологий в сферу транспортной логистики. Облачное хранение данных осуществило революцию во многих отраслях, в том числе и в логистике. Облачные вычис-

ления представляют собой информационно-технологическую концепцию, которая имеет в виду обеспечение повсеместного и удобного сетевого доступа по требованию к общему пулу конфигурируемых вычислительных ресурсов, которые могут быть оперативно предоставлены и выпущены с наименьшими эксплуатационными затратами. Без использования таких технологий в будущем становится сложно повысить эффективность деятельности транспортной компании.

Еще одной из тенденций развития автоматизированных технологий транспортной логистики выступает актуализация концепции интернета вещей. Эта концепция провозглашается технологией будущего вот уже несколько лет подряд. В промышленных отраслях, в том числе и в транспортной логистике, интернет вещей становится постепенно обыденностью. Он является единой сетью физических объектов, способных изменять параметры внешней среды или свои, собирать информацию и передавать ее на другие устройства. Использование технологий интернета вещей способствует оптимизации всей логистической системы, включая складские операции, перевозки и доставки, дает шанс повысить эффективность операций, безопасность и качество обслуживания. Технологии интернета вещей позволяют проводить наблюдения в настоящем времени, определять производительность работников и искать пути ее повышения, автоматизировать процесс и значительно снизить количество ручной работы, оптимизировать процесс коллективной деятельности рабочих, систем и активов, повысить качество обслуживания и минимизировать риски в случае непредвиденных обстоятельств.

Как и в других отраслях в логистике применяются цифровые автоматические технологии. Их развитие для управления логистическими операциями определяет еще одну тенденцию развития информационных технологий транспортной логистики. В будущем большая часть логистических процессов может стать полуавтоматической и ИТ-решения для данной отрасли станут неотъемлемой частью каждодневной работы всех фирм, которые являются причастными к сфере логистики на транспорте. Например, в последнее время особое внимание уделяется беспилотным летательным аппаратам (дронам). Они стали сенсацией для логистических компаний в недавнее время. В этом году ожидается, что дроны будут использовать большое количество логистических фирм для осуществления мониторинга, поиска и управления логистическими операциями. Но при всей полезности данных систем, они, конечно, не могут в полной мере заменить человека во всех процессах управления и контроля в логистической цепочке.

Таким образом, следует отметить, что процесс автоматизации транспортной логистики не стоит на месте. С каждым днем происходят незначительные изменения в том или ином направлении развития. В статье перечислены лишь основные из них, которым в настоящее время уделяется особое внимание. Все эти тенденции оказывают положительное влияние на развитие транспортной логистики: ускоряют процесс получения необходимых результатов, уменьшают количество ручной работы специалистов, сокращают время на переработку тех или иных данных и т. п. Поэтому для транспортной логистики рекомендуется использование данных инноваций с целью повышения конкурентоспособности компаний в будущем.

Список литературы

1. Логистика [Текст]: Учебное пособие / С.М. Мочалин, Г.Г. Левкин, А.В. Терентьев, Д.И. Заруднев. – М.; Берлин: Директ-Медиа, 2016. – 168 с.
2. Поляков С.В. Повышение эффективности логистической деятельности предприятия на основе использования информационных технологий [Текст] / С.В. Поляков. – М.: Лаборатория книги, 2010. – 145 с.

Скалубо Кирилл Дмитриевич

студент

Институт экономики и менеджмента
ФГБОУ ВО «Сибирский государственный
индустриальный университет»
г. Новокузнецк, Кемеровская область

Стрекалова Светлана Александровна

старший преподаватель
ФГБОУ ВО «Сибирский государственный
индустриальный университет»
г. Новокузнецк, Кемеровская область

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ БЕЗРАБОТИЦЫ В РОССИИ

Аннотация: в данной работе рассмотрено понятие «безработица», дана классификация ее видов. Проанализирована динамика безработицы в России за последние десять лет. Предоставлена структура безработицы в России и выявлены причины региональной безработицы.

Ключевые слова: безработица, динамика безработицы, Россия, анализ безработицы, регионы России.

Прежде чем перейти к рассмотрению статистики и проблемы безработицы в России, определим, что же представляет собой безработица. По методологии МОТ, которое с некоторыми изменениями использует Росстат, уровень безработицы – это отношение числа экономически активного населения в возрасте 15–72 лет, которое на момент обследования не имели работы, искали её и были готовы к ней приступить, к общему количеству экономически активного населения.

Принято выделять естественную и истинную безработицу. Естественная безработица связана со сменой места работы или нежеланием работать отдельных социальных групп. Истинная безработица представлена безработицей вследствие технического развития либо масштабных экономических реформ, региональной безработицей, характерной по определенным причинам тому или иному региону, циклической, связанной с экономическими кризисами и скрытой безработицей, практически не фиксируемой статистическими службами.

Рассмотрим динамику численности безработных за последние десять лет.

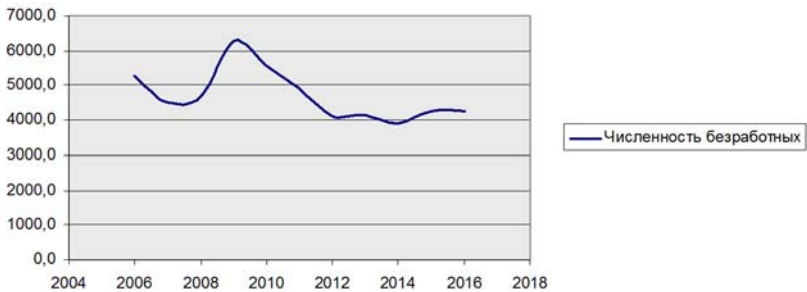


Рис. 1. Динамика численности безработных в России за 2006–2016 гг., тыс. чел.

По данным график видно, что самый высокий уровень безработицы наблюдался в 2009–2011 гг. во времена экономического кризиса в стране, затем ситуация стабилизировалась, а с 2014 года численность безработных снова несколько выросла и продолжает оставаться и по сей день на этом уровне.

Рассмотрим структуру безработицы по округам.

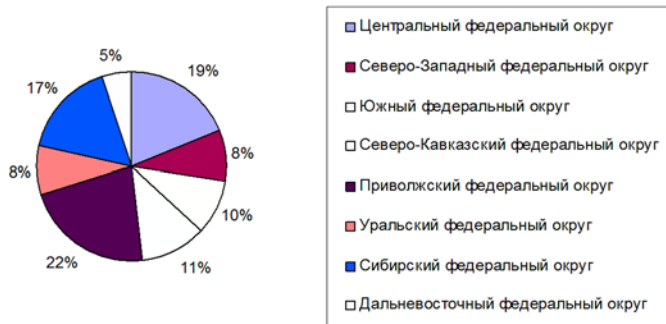


Рис. 2. Структура безработицы в 2009 году

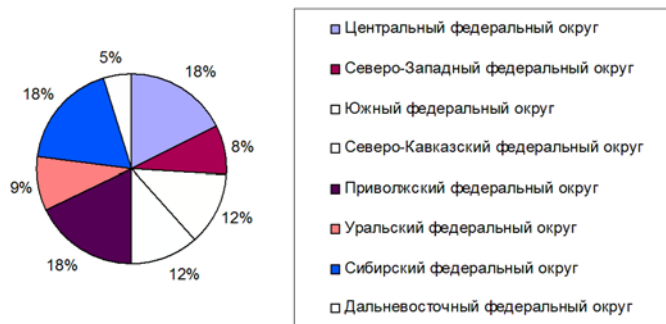


Рис. 3. Структура безработицы в 2016 году

По данным рисунков 2–3 видно, что структура безработицы в региональном разрезе практически не изменилась за данные годы. Самый высокий уровень безработицы наблюдается в Центральном, Приволжском и Сибирском округах. Давайте посмотрим, как складывается ситуация в региональном разрезе.

В региональном разрезе наихудшая ситуация в республике Ингушетия – уровень безработицы там равен 29,9% в 2016 году. В других Северо-Кавказских республиках, а также Калмыкии, Забайкальском крае, Севастополе, республике Тыва и в Ненецком АО уровень безработицы превышал 10%.

Уровень безработицы в пределах 3% отмечается только в Москве и Санкт-Петербурге. Именно в Центральной части России, уровень безработицы либо не превышает, либо превышает незначительно средний по стране показатель в 5,8%. На значительной части территории России безработица достигает 6–8% от количества экономически активного населения, среднее значение 7% (рис. 4).

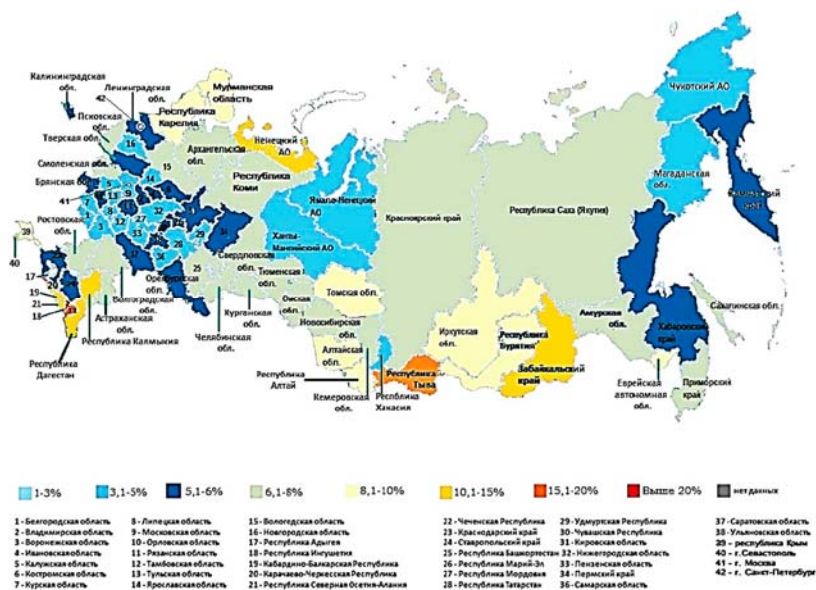


Рис. 4. Карта безработицы в России, по данным Росстата за 2016 год

Ещё одной причиной такого регионального различия по уровню безработицы (уровень безработицы в Москве в 18,7 раз ниже, чем в Ингушетии) является слабое региональное развитие и распределение финансов, большая часть которых уходит в федеральный бюджет. В результате регионы не имеют достаточных средств для вложений в развитие инфраструктуры и создание новых рабочих мест. Это особенно актуально для республик Северного Кавказа с высокой долей молодежи в структуре

населения (от 20,7 до 34,8% населения младше трудоспособного возраста), которой в скором времени потребуются рабочие места. А также для регионов Сибири и Дальнего Востока в связи с высокой удаленностью и недостаточным развитием коммуникаций между этими регионами и Центральным экономическим регионом России. Из-за этих факторов экономика регионов развивается крайне низкими темпами. К этому добавляется и наличие по соседству стран с достаточно дешевой рабочей силой и развитыми производствами готовой продукции, что приводит к сырьевой специализации регионов.

Одной из причин регионального дисбаланса в уровне безработицы является и экономическая специализация регионов. В связи с политикой деиндустриализации, которую проводили в России с начала 1990-х годов, и ухудшением положения сельского хозяйства в связи с ориентированностью на построение постиндустриальной экономики, наихудшая ситуация в сфере занятости наблюдается в регионах, специализирующихся преимущественно на сельском хозяйстве и обрабатывающем производстве с одновременной невысокой долей сферы услуг в структуре экономики.

Список литературы

1. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.gks.ru
2. Поисковый портал Headhunters [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://hh.ru/career-stats/index>
3. Сулакшин С. Безработица в России / С. Сулакшин, Н.И. Шишкина [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://rusrand.ru/docconf/bezrabotitsa-v-rossii> (дата обращения: 15.05.2017).

Соловьева Елизавета Федоровна

студентка

ФГБОУ ВО «Уральский государственный
университет путей сообщения»

г. Екатеринбург, Свердловская область

АНАЛИЗ ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ И ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ФОНДА ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ НА ПРЕДПРИЯТИИ

Аннотация: в данной статье представлен анализ трудовых ресурсов и использования фонда заработной платы на предприятии железнодорожного транспорта. В работе проанализирована терминология, характерная для рассматриваемой автором проблемы.

Ключевые слова: трудовые ресурсы, заработная плата, предприятие, трудовые отношения.

Трудовые ресурсы (кадры) предприятия являются главным ресурсом предприятия в сфере железнодорожного транспорта, от качества и эффективности использования которого во многом зависят результаты его деятельности и конкурентоспособность.

Трудовые отношения – едва ли не самая сложная проблема предпринимательства, особенно когда коллектив предприятия насчитывает десятки, сотни и тысячи человек.

Актуальность научной статьи обусловлена тем, что в условиях сложной макроэкономической и регуляторной ситуации, не позволяющей прогнозировать высокую динамику объемов перевозок и доходов, основой повышения эффективности и рентабельной работы открытого акционерного общества «РЖД» должно стать повышение производительности всех основных ресурсов отрасли: инфраструктурных, подвижного состава, топливно-энергетических, и, что особенно важно – трудовых.

Целью статьи является проведение анализа трудовых ресурсов и использования фонда заработной платы на предприятии железнодорожного транспорта.

Поставленная цель предусматривает решение следующих основных задач:

- рассмотреть теоретические аспекты анализа трудовых ресурсов и использования фонда заработной платы на предприятии железнодорожного транспорта;
- провести комплексный анализ трудовых ресурсов и использования фонда заработной платы;
- разработать пути повышения эффективности использования трудовых ресурсов и фонда заработной платы.

Объект исследования – трудовые ресурсы и фонд заработной платы предприятия.

Предмет исследования – методы анализа трудовых ресурсов и использования фонда заработной платы на предприятии железнодорожного транспорта.

В холдинге «РЖД» удельный вес категорий персонала в общей численности за период с 2011–2015 гг. остается стабильным и распределяется следующим образом:

- руководители – 6,9%;
- специалисты – 19,2%;
- рабочие – 69,4%.

Достаточная обеспеченность предприятий нужными трудовыми ресурсами, их рациональное использование, высокий уровень производительности труда имеют большое значение для повышения эффективности деятельности хозяйствующего субъекта.

Цель анализа эффективности использования трудовых ресурсов состоит в том, чтобы вскрыть резервы повышения эффективности производства за счет производительности труда, более рационального использования численности рабочих и их рабочего времени.

Основными задачами анализа фонда заработной платы являются изучение состава и динамики фонда заработной платы, выявление изменения показателей, происшедших в отчетном периоде, определение влияния факторов на фонд заработной платы, изучение направлений расходования фонда заработной платы.

Кадровый состав или персонал предприятия и его изменения имеют определенные количественные, качественные и структурные характери-

стики, которые могут быть с меньшей или большей степенью достоверности измерены и отражены следующими абсолютными и относительными показателями:

- списочная и явочная численность работников предприятия и (или) его внутренних подразделений, отдельных категорий и групп на определенную дату;
- среднесписочная численность работников предприятия и (или) его внутренних подразделений за определенный период;
- удельный вес работников отдельных подразделений (групп, категорий) в общей численности работников предприятия;
- средний разряд рабочих предприятия;
- удельный вес служащих, имеющих высшее или среднее специальное образование в общей численности служащих и (или) работников предприятия;
- средний стаж работы по специальности руководителей и специалистов предприятия;
- текучесть кадров по приему и увольнению работников;
- фондовооруженность труда работников и (или) рабочих на предприятии и др.

В структурных подразделениях железных дорог, где выполняются несколько видов работ, производительность труда измеряется в условно-натуральных показателях. В каждом структурном подразделении трудоемкость одного вида работ принимают за единицу, а по остальным видам работ определяют коэффициенты. Значение коэффициента определяется отношением трудоемкости конкретного вида работ к трудоемкости работы, принятой за единицу.

Порядок приема, увольнения и перемещения работников осуществляется в ОАО «РЖД» в соответствии с требованиями трудового законодательства Российской Федерации, а также на основании внутренних локальных нормативных актов компании.

В соответствии с Трудовым кодексом Российской Федерации трудовые отношения между работником и работодателем определяются трудовым договором.

Фонд оплаты труда – важнейший объект управления хозяйствующего субъекта. Основными задачами его анализа являются изучение состава и динамики фонда заработной платы, выявление изменения показателей, происшедших в отчетном периоде, определение влияния факторов на фонд заработной платы, изучение направлений расходования фонда заработной платы.

Список литературы

1. Бурносов Н.М. Персонал – технологии для руководящих кадров отрасли / Н.М. Бурносов, С.С. Сергеев // Железнодорожный транспорт. – 2012. – №5.
2. Веснин В.Р. Управление персоналом в схемах: Учеб. пособие. – М.: Проспект, 2014. – 96 с.
3. Волгин Н. Заработная плата – цена труда или рабочей силы? // Человек и труд. – 2015. – №9.

Супонькина Анастасия Владимировна
магистрант

Солдатова Лада Александровна
канд. экон. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный университет»
г. Оренбург, Оренбургская область

ЭФФЕКТИВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ

***Аннотация:** статья посвящена рассмотрению дебиторской задолженности с целью ее эффективного управления. Авторами рассмотрены несколько приемов по управлению дебиторской задолженностью.*

***Ключевые слова:** дебиторская задолженность, управление, увеличение выручки, факторинг.*

Управление дебиторской задолженностью – одна из функций руководителя предприятия. И если руководитель предприятия не справляется с этой функцией, то этим должны заняться учредители. Но мало кто вообще понимает, что и как с этим нужно делать.

Итак, для чего вообще нужно управление дебиторской задолженностью?

По мнению Натальи Желудко, во-первых, любое предприятие заинтересовано в сокращении сроков погашения причитающихся ему платежей. Получение средств от дебиторов – один из основных источников поступления средств на предприятия.

Во-вторых, наличие простроченной дебиторской задолженности обуславливает недостаток финансовых ресурсов для оплаты причитающихся своих платежей, таких как: коммунальные платежи, электроэнергия, арендная плата, текущий ремонт, выплата заработной платы, уплата налогов и т. д. В общем, происходит замораживание средств в дебиторской задолженности и соответственно замедление оборачиваемости капитала, что ведет к уменьшению отдачи от его использования.

Приблизить время поступление денежных средств дает возможность внедрения приемов управления дебиторской задолженностью.

1. Контроль и анализ расчетов с дебиторами по отсроченным или просроченным задолженностям.

2. Выбор способов ускорения поступления платежей и уменьшение безнадежных долгов.

3. Расчет приблизительного времени поступления денежных средств от дебиторов.

4. Оценка возможности факторинга. Чем, к слову, многие компании не пользуются просто потому, что не осознают, что есть возможность продать дебиторскую задолженность банку. Таким же образом, возможно использовать банковскую гарантию, заранее страхуя свои риски в неполучение дебиторской задолженности в срок. Да, это повышает расходы, но это дает дополнительные гарантии, что вы получите вообще свои денежные средства [5].

Контроль и анализ расчетов с дебиторами. Во-первых, нужно по срокам определить области, в которых необходимы какие-либо необходимые

усилия по возврату долгов. И соответственно нужно создать резерв по сомнительным долгам. В отечественной и международной практике есть небольшая разница в подходе по созданию резерва по сомнительным долгам. Согласно российским бухгалтерским регулятивам, резерв по сомнительным долгам формируется по итогам инвентаризации на последний день отчетного периода, т.е. по факту. В международной практике, кроме непосредственного списания просроченного долга на результаты отчетного периода (в течение отчетного периода подобные долги обособляются, накапливаются на отдельном счете и на дату составления отчета списываются), предусматриваются и другие виды расчетов с дебиторами, а конкретно, создание резерва по сомнительным долгам в процентах от объема реализации или дебиторской задолженности (иными словами, акцент делается не на ретроспективу, а на перспективу).

Дальше с целью максимизации притока денежных средств, предприятия следует:

1. Разработать систему договоров с гибкими условиями сроков и форм оплаты, к которым можно отнести:

а) предоплату, после которой предполагается наличие скидок. К примеру, если вы платите по предоплате точно в срок, то следуют предположить, что там может быть скидка. Таким образом, стимулировать на быструю оплату;

б) частичная предоплата. Часть денег, таким образом все равно возможно получить;

в) выставление промежуточного счета. Это эффективно при долгосрочных контрактах и обеспечивает регулярный приток денежных средств по мере выполнения отдельных этапов работы;

г) банковская гарантия. Она предполагает, что банк будет возмещать требуемую сумму, в случае, неисполнения дебитором своих обязательств [4].

2. Важным элементом ускорения денежных средств и уменьшения безнадежных долгов является стратегия продаж, которая может предусматривать следующее:

1) при невозможности полной предоплаты необходимо попытаться получить частичную предоплату;

2) можно установить вознаграждения персонала, в зависимости от эффективности мер по получению платежей;

3) нужно требовать отчеты от главного бухгалтера или менеджеров по срокам возврата дебиторской задолженности, о котором говорилось чуть выше [5].

Отчет должен предоставляться и по контрагентам, и в разрезе каких-то других данных, которые вам могут быть нужны, кроме сроков. В отчете должно быть написано:

а) сколько выслано предупреждений должникам, например, в этом году или в этом месяце по исходящим письмам в сравнении с предыдущим периодом. Это показывает, была ли вообще проведена хоть какая-то предупредительная работа о том, что они должны вернуть долги;

б) сколько составлено исков в суды – обычная практика. Если вам долго не возвращают деньги, то вы обязаны подать заявление в суд, иначе, вы не сможете потом взыскать эти деньги. Поэтому у бухгалтера должна быть обязанность подавать иски в суды.

Вы должны принять все меры по взысканию долга. Причем отчет должен быть ежемесячным по дебиторской задолженности.

Мы считаем, что эта небольшая статья об управлении дебиторской задолженностью заставит вас задуматься, что работа в этом направлении должна проводиться. Это не нужно пускать на самотек.

Список литературы

1. Желудко Н. Управление дебиторской задолженностью. Системная работа по управлению дебиторской задолженностью [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.youtube.com/watch?v=T5IBHFdq2bA>
2. Твердохлебов В.В. Эффективное управление дебиторской задолженностью – залог финансового благополучия компании // Электронный журнал «Российский налоговый курьер». – 2013. – №18.
3. Супонькина А.В. Дебиторская задолженность: сущность, анализ, управление / А.В. Супонькина, Е.И. Куценко // Электронный журнал «Теория и практика современной науки». – 2016. – №12 (18).
4. Как контролировать дебиторскую задолженность: методы и инструменты / СКБ «Контур». – 15 июля 2015 г.

Тарбаев Алексей Сергеевич

начальник отдела управления земельными ресурсами
Управление муниципальной собственности
Администрации г. Переславля-Залесского
г. Переславль-Залесский, Ярославская область

УПРАВЛЕНИЕ МУНИЦИПАЛЬНЫМ ИМУЩЕСТВОМ КАК ИНСТРУМЕНТ УВЕЛИЧЕНИЯ ДОХОДНОЙ ЧАСТИ МЕСТНЫХ БЮДЖЕТОВ

Аннотация: в статье обоснованы проблемы управления муниципальным имуществом как источника формирования доходной части местных бюджетов. В работе рассмотрено также понятие «местный бюджет».

Ключевые слова: управление муниципальным имуществом, бюджет муниципального образования, местное самоуправление, собственные доходы, местный бюджет.

На современном этапе в бюджетной системе Российской Федерации возрастает роль налоговых поступлений в бюджеты всех уровней налоговой системы, и поэтому особую актуальность приобретают инструменты формирования доходной части. Но, если мы говорим о местном бюджете, то есть бюджете муниципального образования, то здесь важную роль имеет именно доходная часть, которая напрямую зависит от управления муниципальным имуществом местного бюджета.

В соответствии со ст. 14 Бюджетного кодекса РФ и ч. 1 ст. 52 ФЗ РФ от 06.10.2003 №131-ФЗ каждое муниципальное образование имеет собственный бюджет. Бюджет муниципального образования (местный бюджет) – форма образования и расходования денежных средств в расчете на финансовый год, предназначенных для исполнения расходных обязательств соответствующего муниципального образования [1].

В настоящее время экономическую основу местного бюджета составляют: находящееся в муниципальной собственности имущество, средства

местных бюджетов, а также имущественные права муниципальных образований [2]. Ключевым аспектом муниципальной реформы является изменение механизма финансового обеспечения решения вопросов местного значения и исполнения органами местного самоуправления переданных им отдельных государственных полномочий. Очевидно, что такого рода преобразования невозможны без перераспределения доходных источников бюджетов и расходных полномочий различных уровней публичной власти [4].

Структура доходов местных бюджетов в последние годы говорит о том, что муниципальные образования очень зависимы в части финансового обеспечения, причем такая зависимость скорее усиливается, чем ослабевает. Наметившаяся тенденция нашла свое отражение в т.ч. и в документах, издаваемых на федеральном и региональном уровнях.

Так, согласно положениям Федерального законодательства РФ «О федеральном бюджете» общий объем дотаций на выравнивание бюджетной обеспеченности субъектов Российской Федерации возрос с 418830419100 рублей в 2013 году до 614599727900 в 2017 году.

Аналогичная ситуация обстоит и на региональном уровне, так согласно положениям регионального законодательства Ярославской области «Об областном бюджете» общий объем дотаций на выравнивание бюджетной обеспеченности поселений Ярославской области возрос с 417599000 рублей в 2013 году до 2701735000 рублей в 2017 году.

Доля налоговых доходов местных бюджетов постоянно снижается, в то время как доля безвозмездных поступлений из бюджетов вышестоящего уровня бюджетной системы постоянно растет. В структуре налоговых доходов муниципальных образований доля местных налогов остается незначительной, в то время как превалируют отчисления от федеральных и региональных налогов, особенно сильно возрастает роль налога на доходы физических лиц [5]. Доля неналоговых доходов хоть и имеет тенденцию к постоянному росту, однако, по-прежнему невелика. Учитывая, что 80,4% таких доходов связаны с продажей и сдачей в аренду муниципального имущества, этот ресурс может носить «иссякаемый» характер [3]. В будущем возможна тенденция к снижению доходов от управления муниципальным имуществом, поэтому данный инструмент формирования доходной части местных бюджетов требует развития.

Существующие межбюджетные отношения, очень заузили доходную базу муниципалитетов, поскольку налоги от деятельности бизнеса в местные бюджеты почти не попадают. Нынешняя межбюджетная система порождает иждивенчество, поскольку более половины доходов муниципалитета формируется за счет помощи из вышестоящих бюджетов. Для коренного перелома ситуации необходимо принятие пакета мер, направленных на перераспределение полномочий и финансовых ресурсов в структуре межбюджетных отношений, таким образом, чтобы значительная доля доходной части местных бюджетов оставалась на местах.

Говоря о системе управления муниципальным имуществом, следует отметить, что само по себе управление является экономическим механизмом, представляющим собой комплекс нормативных актов и экономических действий органов местного самоуправления, объединенных единой политикой и нацеленных на сбалансированное развитие жизнедеятельности населения каждого конкретного муниципального образования.

Система управления муниципальной недвижимостью имеет некоторую особенность, выраженную спецификой использования муниципальной недвижимости. Одним из критериев эффективности использования муниципального имущества, по-нашему мнению, является его рациональное использование с максимальным финансовым эффектом для бюджета муниципального образования. При этом подлежит решению основная задача – использование разнородных по своим характеристикам объектов в единой логистической цепочке с учетом особенностей территории, в границах которой располагается объект управления, уровня развития территории, а также сбалансированное сочетание интересов муниципального образования и интересов населения муниципального образования.

В этой связи можно выделить три ключевых аспекта деятельности органа местного самоуправления, обеспечивающего использование муниципальной недвижимости: земельный, градостроительный, природоохранный.

Так, с позиции земельного аспекта использования муниципального имущества – эффективным является такое использование, которое обеспечивает максимальную сумму сбора платы за использование земельных ресурсов муниципального образования.

С позиции же градостроительного аспекта – использование муниципального имущества должно приводить к созданию условий развития территории муниципального образования без ущемления социально-бытовых, историко-культурных интересов общества.

И наконец, с позиций природоохранного аспекта использования муниципального имущества, основной целью является сохранение ценных природных ландшафтов, обеспечение экологического равновесия.

На основании оценки эффективности использования объектов муниципальной собственности необходимо проводить планирование возможных вариантов использования объектов недвижимости, таких как продажа, сдача в аренду, передача в управление, внесение в качестве вклада в уставный капитал создаваемой муниципалитетом организации. Одним из первоочередных моментов связанных с разработкой планов использования муниципального имущества является определение реальной рыночной стоимости объекта недвижимости. Основным критерием отбора варианта является максимальный доход от реализации того или иного варианта использования объекта недвижимости.

При подготовке проектного плана мероприятий по использованию муниципального имущества необходимо ставить и находить решения на следующие задачи:

- создание наиболее благоприятного экономического климата для осуществления своей деятельности субъектами малого и среднего предпринимательства;
- создание условий, способствующих привлечению инвестиций в реальный сектор экономики для производственного, технологического и социального развития муниципального образования, создания конкурентоспособной продукции и услуг в условиях импортозамещения;
- оперативное принятие краткосрочных мер (нормативно-правовых актов) стимулирующего характера, направленных на создание благоприятного

ятных условий для экономического роста, укрепления финансовой независимости предприятий и организаций, осуществляющих свою деятельность на территории муниципального образования;

– принятие мер по оптимизации структуры муниципального имущества, выявление фактов неэффективного использования, переориентация муниципального имущества в сектор, где оно может и должно использоваться с большим финансовым результатом для муниципалитета.

Глобальной ошибкой органов власти местного самоуправления является приоритетность использования имущества для целей максимального финансового результата для бюджета. При этом интенсивное, и порой иррациональное использование имущества, приводит к снижению его технико-экономических показателей, либо полному уничтожению.

Исходя из общих принципов местного самоуправления, закрепленных в Федеральном законе РФ «О местном самоуправлении», задача органа местного самоуправления заключается в удовлетворении коллективных интересов населения, проживающего на территории муниципального образования, обеспечение его основных жизненных потребностей в сферах, отнесенных к ведению муниципальных образований.

В данном случае необходимо, прежде всего, ответить на вопросы, насколько в результате управления возросло качество жизни населения, насколько динамично развивается муниципальное образование. Поэтому необходимы различные подходы к оценке эффективности управления доходной и расходной частями местного бюджета, различными объектами муниципальной собственности. Прирост доходной части местного бюджета, не связанный с решениями органов государственной власти в части передачи дополнительных доходных источников или увеличения процента отчислений, можно оценивать в абсолютных показателях. Эффективность же использования бюджетных средств (управление расходами) может оцениваться по повышению (снижению) показателя качества жизни населения при равных затратах.

При оценке эффективности управления муниципальной собственностью следует разделять объекты собственности, необходимые для решения социальных задач муниципалитета, и объекты собственности, используемые для получения дополнительных доходов местного бюджета.

Список литературы

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации.
2. Федеральный закон от 03.12.2012 №216-ФЗ (ред. от 02.12.2013) «О федеральном бюджете на 2013 год и на плановый период 2014 и 2015 годов».
3. Федеральный закон от 02.12.2013 №349-ФЗ (ред. от 26.12.2014) «О федеральном бюджете на 2014 год и на плановый период 2015 и 2016 годов».
4. Федеральный закон от 01.12.2014 №384-ФЗ (ред. от 28.11.2015) «О федеральном бюджете на 2015 год и на плановый период 2016 и 2017 годов».
5. Федеральный закон от 14.12.2015 №359-ФЗ «О федеральном бюджете на 2016 год».
6. Федеральный закон от 19.12.2016 №415-ФЗ «О федеральном бюджете на 2017 год и на плановый период 2018 и 2019 годов».
7. Закон ЯО от 27.12.2012 №72-з (ред. от 17.12.2013) «Об областном бюджете на 2013 год и на плановый период 2014 и 2015 годов».
8. Закон ЯО от 23.12.2013 №81-з (ред. от 24.12.2014) «Об областном бюджете на 2014 год и на плановый период 2015 и 2016 годов».

9. Закон ЯО от 25.12.2014 №85-з (ред. от 24.12.2015) «Об областном бюджете на 2015 год и на плановый период 2016 и 2017 годов»

10. Закон ЯО от 21.12.2015 №104-з (ред. от 07.10.2016) «Об областном бюджете на 2016 год и на плановый период 2017 и 2018 годов».

11. Закон Ярославской области от 26 декабря 2016 года №100-з «Об областном бюджете на 2017 год и на плановый период 2018 и 2019 годов».

12. Васильева Н.В. Доходы местных бюджетов как залог финансовой самостоятельности местного самоуправления: правовой аспект // Известия Иркутской государственной экономической академии. – 2015. – Т. 25. – №1. – С. 117–125.

13. Информация о результатах проведения мониторинга исполнения местных бюджетов и межбюджетных отношений в субъектах Российской Федерации на региональном и муниципальном уровнях за 2015 год.

14. Коротина Н.Ю. Возможности роста доходов муниципальных образований // Муниципальная экономика и управление. – 2012. – №2 (3).

15. Курченко Л.Ф. Бюджетная система Российской Федерации: субфедеральный и местный уровни: Учебное пособие. – М.: Дашков и К, 2012.

Тетеричев Антон Игоревич
студент

Стариков Александр Сергеевич
студент

Успенский Егор Николаевич
студент

ФГАОУ ВО «Национальный исследовательский
ядерный университет «МИФИ»
г. Москва

ПРОГРАММЫ ПОВЫШЕНИЯ ЛОЯЛЬНОСТИ КЛИЕНТОВ БАНКА

***Аннотация:** как отмечают авторы, под воздействием жесткой конкуренции банки постоянно развивают и разрабатывают новые продукты и услуги. Перспективными банковскими продуктами являются программы лояльности. Программы лояльности способны значительно повысить лояльность клиентов банка, а также увеличить их количество.*

***Ключевые слова:** программы повышения лояльности, потребительская лояльность, теоретические основы лояльности, типы лояльности.*

Введение

В настоящее время в сфере банковских услуг, под воздействием кризисных явлений на глобальном финансовом рынке, наблюдается серьезная конкуренция, в связи с этим актуальными задачами являются: расширение продуктового ряда банка посредством увеличения разнообразия банковских продуктов и услуг, внедрения новых продуктов и услуг, а также увеличение роли современных технологий в этом процессе.

Описание проблемы

В наше время потребность в создании новых технологий, различных экономических инструментов, а также необходимость в развитии услуг в условиях серьезной конкуренции, связано с наличием ряда проблем, наиболее значимыми являются следующие.

184 Научные исследования: теория, методика и практика

Развивающийся рынок банковских продуктов и услуг в России является перспективным направлением для транснациональных финансовых структур. Появление зарубежных компаний на российских финансовых рынках приводит к росту уровня конкуренции.

В период реформирования российской экономики существенно изменилась система ценностей потребителей банковских продуктов и услуг. На первое место вышли сервисные характеристики банковских продуктов вместо ценовых характеристик. Такой сдвиг привел к увеличению значимости разработки и внедрения банковских продуктов и услуг, позволяющих удовлетворить спрос с учетом данных требований.

Таким образом, можно выделить две основные актуальные задачи:

1. Расширение продуктового ряда с помощью увеличения количества разнообразных банковских продуктов и услуг, способных увеличить число потребителей в условиях серьезной конкуренции.

2. Создание и внедрение новых банковских продуктов и услуг, обладающих высокими сервисными характеристиками за счет использования высокотехнологичного современного оборудования.

На сегодняшний день можно отметить, что перспективным направлением расширения продуктового ряда банков является разработка новых продуктов, направленных на повышение клиентской лояльности – программ лояльности.

Теоретические основы повышения лояльности клиента

Существует множество различных подходов к интерпретации сущности и структуры потребительской лояльности, что приводит к возникновению различных определений потребительской лояльности, а также свидетельствует об отсутствии единого способа измерения потребительской лояльности. В целом лояльность клиентов определяется сочетанием двух факторов – поведения и отношения. Исходя из наличия этих факторов можно определить следующие типы лояльности: поведенческую, воспринимаемую (перцепционную) и комплексную.

Поведенческая лояльность – направлена на изучение динамики поведения покупателя во время совершения сделок, деловой деятельности фирмы, ее связь с покупателем, и не ставит целью выделение факторов, повлекших данные изменения. На практике метод увеличения поведенческой лояльности оказался весьма действенным для работы торговых точек и получил наиболее широко распространение. Это связано с тем, что поведенческий аспект лояльности потребителей на прямую связан с экономической эффективностью компаний на розничном рынке.

Перцепционная лояльность – направлена на составление обобщенного мнения покупателей, выделяя какую-либо оценку фирмы-товара и давая оценку истинности мнения о них. Оценка фирмы-товара характеризует широкий диапазон чувств покупателей таких как: удовлетворенность, заинтересованность, доверие. Данный тип лояльности определяется при помощи покупателей, а также позволяет строить прогнозы по изменению спроса в будущем. На практике этот метод зачастую не позволяет обоснованно и четко охарактеризовать влияние тех или иных характеристик товара и поведенческих реакций. Можно отметить, что применение перцепционных методов весьма перспективно, так как позволяет получить важную статистическую и прогнозную информацию.

Комплексная лояльность – сочетание поведенческой лояльности и перцепционной лояльности с использованием определенной системы индексов лояльности. Выделяются следующие виды лояльности:

1. *Лояльность-приверженность* – характеризуется сильной эмоциональной привязкой потребителя к конкретному бренду, а также отсутствием чувствительности к любым действиям конкурентов в течение неопределенного времени.

2. *Истинная лояльность* – характеризуется наименьшей чувствительностью к действиям конкурентов, возникает при полной удовлетворенности маркой и регулярным приобретением.

3. *Латентная лояльность* – характеризуется высокой оценкой бренда для потребителя, возникает при не частом приобретении.

4. *Ложная лояльность* – характеризуется отсутствием удовлетворенности и эмоциональной привязанности потребителя. В большинстве случаев данная группа потребителей приобретает марку из-за сезонных или накопительных скидок и при первом удобном случае он сменить бренд на тот, к которому он испытывает большую привязанность.

5. *Отсутствие лояльности* – характеризуется отсутствием какой-либо лояльности. Покупатель совершает покупки, ориентируясь только на цену вне зависимости марки.

Программы повышения лояльности клиентов

Программа лояльности – комплекс действий, направленных на стимулирование клиентов, снижение потерь количества клиентов, удовлетворение их требований, а также на увеличение количества продаж. Программы лояльности эффективно используется в различных секторах, связанных с предоставлением товаров и услуг для ежедневного использования.

Главная цель программ лояльности состоит в том, чтобы предоставить клиентам различные выгоды. Эффективным способом поощрения любого человека является предоставление ему материальной, эмоциональной, психологической выгоды.

Для построения программ лояльности необходимо выделить один ключевой фактор, основываясь на текущей ситуации на рынке и сущности самого бизнеса. Для того чтобы выбрать один основной фактор необходимо определить систему ценностей для ключевых покупателей. Система ценностей включает в себя: специальные отношение, цены, услуги, предназначенные только для лояльных клиентов.

Далее для основной ценности выбирается основной инструмент для программ лояльности.

К основным инструментам можно отнести следующие виды:

1. Дисконтная программа.

Дисконтная программа – это средство, позволяющие предоставлять клиенту скидки при совершении транзакций. Скидка предоставляется с помощью дисконтных карт. В дисконтные системы заложен принцип предоставление льгот для клиента на постоянной основе, что стимулирует клиентов к использованию услуг какой-то одной, конкретной компании. Однако у системы есть и свой значительный недостаток. Покупатели, получив дисконтные карты, пользуются услугами других компаний в поисках более выгодного предложения. Предложения с меньшим дисконтом оказываться не интересными для покупателя.

2. Розыгрыши призов.

Мероприятия, связанные с розыгрышем различных призов, направлены на стимулирование клиентов к покупке определенного количества

товаров. Такие программы позволяют клиентам получать материальную выгоду, а также эмоциональную, связанную с возникновением привязанности к компании при получении приза. Можно отметить, что такие программы мало эффективны. Это связано с тем, механизм выбора победителя непрозрачен и шансы на победу минимальны.

3. Бонусные программы.

Бонусные программы подразумевают накопление бонусных баллов на бонусных картах клиента. Бонусные программы всегда персонализированы. Основная идея заключается в поощрении не каждой отдельной совершенной покупки, а покупательской истории. По достижению определенного размера бонусных баллов, клиент может обменять их на те или иные блага.

Использование накопительных баллов в бонусных системах позволяет обеспечить экономическую рациональность акции. Бонусные программы зачастую оказываются более экономически эффективными, чем накопительные скидки, так как компания получает большую выгоду из соотношения полученных клиентом баллов и стоимости совершенных им покупок. Для клиента, участвующего в бонусной программе, значимость ценовых факторов снижается, так как в большей степени клиент заинтересован в получении бонусных баллов.

4. Коалиционная программа лояльности.

Коалиционные программы основаны на объединении нескольких не конкурирующих компаний. Строятся такие программы на основе бонусных и дисконтных схем. Коалиционные программы позволяют объединить базы клиентов различных компаний одной и той же целевой группы. Построение коалиционной программы на основе бонусных механизмов с высокой степенью вовлеченности клиентов позволяет получить наибольшую экономическую эффективность. К недостаткам коалиционных программ можно отнести то, что для построения и достижения эффективности таких программ, требуется проведение большого количества вспомогательных работ, а также создания отдельный бренд программы.

Заключение

В этой статье были определены основные проблемы в сфере банковских услуг и представлен одно из эффективных направлений решения проблем. Определены теоретические подходы к методам повышения лояльности клиентов, а также представлены актуальные программы повышения лояльности.

Список литературы

1. Абдикеев Н.М. Информационный менеджмент: Учебное пособие / Н.М. Абдикеев. – М.: Инфра-М, 2014. – 400 с.
2. Беляев В.И. Маркетинг: основы теории и практики: Учебник / В.И. Беляев. – М.: КНО-РУС, 2005. – 672 с.

Тотьмянина Ольга Владимировна
студентка
ФГБОУ ВО «Пермская государственная
сельскохозяйственная академия
им. академика Д.Н. Прянишникова»
г. Пермь, Пермский край

АНАЛИЗ ПРИБЫЛИ ОТ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОДУКЦИИ

Аннотация: в представленной статье исследователем рассматривается вопрос прибыли от реализации продукции СПК «Колхоз Рассвет». В работе приведены основные варианты увеличения прибыли.

Ключевые слова: СПК «Колхоз Рассвет», прибыль.

Введение

В условиях рыночной экономики значение прибыли огромно. Стремление к получению прибыли ориентирует предприятия на увеличение объема производства, нужной потребителю, снижение затрат на производство. При развитой конкуренции этим достигается не только цель предпринимательства, но и удовлетворение общественных потребностей. Для предпринимателя прибыль служит сигналом, указывающим, где можно добиться наибольшего прироста стоимости, создает стимул для инвестирования в эти сферы. Свою роль играют и убытки. Они высвечивают ошибки и просчеты в направлении средств, организации производства и сбыта продукции.

Тема является актуальной на сегодняшний день, т.к. прибыль от реализации продукции характеризует деятельность организации, а эффективность функционирования любой организации в значительной степени зависит от ее способности приносить необходимую прибыль.

Целью данного исследования является анализ прибыли от реализации продукции СПК «Колхоз Рассвет».

Исходя из этой цели, были поставлены следующие задачи: раскрыть сущность прибыли от реализации продукции; провести анализ прибыли от реализации продукции на примере СПК «Колхоз Рассвет»; предложить мероприятия по улучшению результата деятельности предприятия.

Объектом исследования является СПК «Колхоз Рассвет», предметом исследования – прибыль от реализации продукции.

В процессе выполнения работы информационной базой являлись бухгалтерская (финансовая) отчетность предприятия за 2014–2016 гг.

Для достижения поставленной цели исследования используются теоретические и эмпирические методы исследования, в частности анализ, описание и обобщение исследуемого материала. Работа состоит из введения, основной части, заключения, списка литературы.

Основная часть

В экономическом смысле для определения прибыли от реализации продукции (прибыли от продаж) может быть реализована оборотная (динамическая) модель их расчета, которая в общем виде может быть записана, используя формулу (1), следующим образом:

$$\Pi = Д - Р, \quad (1)$$

где Д – доходы предприятия по основной деятельности за отчетный период;

Р – расходы предприятия по основной деятельности за отчетный период.

Учет прибыли в СПК «Колхоз Рассвет» формируется путем разницы между выручкой от реализации продукции и затратами на ее производство и реализацию. Финансовый результат от продаж отражается на счете 90 «Продажи» [9]. Если разница между выручкой и себестоимостью отрицательная, то это значит, что предприятие в отчетном году получило убытки от реализации продукции, если эта разница положительная, то соответственно, предприятие получило прибыль от реализации продукции.

Проведем анализ прибыли от реализации продукции в СПК «Колхоз Рассвет» за 2014–2016 гг. и данные представим в таблице 1.

Таблица 1

Основные финансово-экономические показатели деятельности СПК «Колхоз Рассвет» за 2014–2016 гг., в тыс. руб.

Показатели	2014 г.		2015 г.		2016г.		Отклонение, 2016 г. от 2014 г.	
	тыс. руб.	уд. вес, %	тыс. руб.	уд. вес, %	тыс. руб.	уд. вес, %	тыс. руб.	%
Выручка	285605	100	239669	100	408344	100	120627	143
Себестоимость продаж	244636	85,7	202663	84,6	316407	77,5	117813	129,3
Валовая прибыль	40969	14,3	37006	15,4	91937	22,5	2814	224,4
Прибыль от реализации продукции	25901	9,1	23669	9,9	70081	17,2	3253	270,6
Чистая прибыль	24287	8,5	21778	9,1	73401	18	2432	302,2
Рентабельность продаж, %	9,1	–	9,9	–	17,2	–	0,4	–

Финансово-хозяйственная деятельность СПК «Колхоз Рассвет» за период с 2014 по 2016 год достаточно успешна и имеет положительную динамику. Об этом говорит значительный рост показателя валовой прибыли за исследуемый период на 50968 тыс. руб., темп роста составил 224,4% [12].

Прибыль от реализации продукции за период с 2014 года до 2016 год возросла на 44180 тыс. руб., темп роста составил 270,6%, другими словами прибыль от реализации продукции увеличилась на 170,6%. Прибыль от реализации продукции возросла за счет увеличения выручки от продажи продукции в 2016 году на 43% относительно 2014 года. Темп роста выручки опережает темп роста себестоимости продукции, что является положительным результатом.

Также наблюдается рост рентабельности продаж с 2014 до 2016 года на 8,1 пункта. Значение показателя рентабельности продаж в 2016 году составило 17,2%, что выше нормативного значения по отрасли «Сельское хозяйство» (11%). Данный показатель указывает на то, каждый рубль выручки приносит предприятию 0,17 руб. прибыли [15].

Основным направлением деятельности СПК «Колхоз Рассвет» является получение максимальной прибыли. Формируют размер прибыли доходы и расходы [7; 8]. Поэтому управление формированием доходов и расходов является для каждой компании задачей номер один.

Размер расходов деятельности является одним из условий успеха на рынке, поскольку, чем они меньше, тем большую прибыль получает предприятие с учетом уровня рыночных цен.

По результатам проведенного анализа можно сделать вывод о том, что предприятие достаточно эффективно управляет финансовыми ресурсами.

Основными вариантами увеличения прибыли от реализации продукции на СПК «Колхоз Рассвет» являются:

- совершенствование учета затрат;
- расширение сферы деятельности;
- эффективная работа с клиентами;
- повышение качества и ассортимента продукции;
- грамотный подбор кадров;
- установка нового оборудования;
- внедрение систем автоматизации;
- оптимизация цен и ценообразования.

Комплекс проведенных мероприятий позволит добиться желаемого результата.

Заключение

Финансово-хозяйственная деятельность СПК «Колхоз Рассвет» за период с 2014 по 2016 год достаточно успешна и имеет положительную динамику. Об этом говорит значительный рост показателя валовой прибыли за исследуемый период на 50968 тыс. руб., темп роста составил 224,4%.

Прибыль от реализации продукции за период с 2014 года до 2016 год возросла на 44180 тыс. руб., темп роста составил 270,6%. Прибыль от реализации продукции возросла за счет увеличения выручки от продажи продукции в 2016 году на 43% относительно 2014 года. Темп роста выручки опережает темп роста себестоимости продукции, что является положительным результатом. Также наблюдается рост рентабельности продаж с 2014 до 2016 года на 8,1 пункта. Значение показателя рентабельности продаж в 2016 году составило 17,2%, что выше нормативного значения по отрасли «Сельское хозяйство» (11%). Данный показатель указывает на то, каждый рубль выручки приносит предприятию 0,17 руб. прибыли.

Основным направлением деятельности СПК «Колхоз Рассвет» является получение максимальной прибыли. Формируют размер прибыли доходы и расходы. Поэтому управление формированием доходов и расходов является для каждой компании задачей номер один. Комплекс проведенных мероприятий, направленных на увеличение прибыли, позволит добиться желаемого результата.

Утенгалиева Дина Кулбараховна
специалист
АО «Банк Русский Стандарт»
г. Волгоград, Волгоградская область

МЕТОДЫ КАДРОВОГО НАБОРА, ОТБОРА И ПОДБОРА: СУЩНОСТЬ И КЛАССИФИКАЦИЯ

***Аннотация:** как отмечает исследователь, поскольку понятия «набор», «отбор» и «подбор» кадров зачастую отождествляют, то это мешает при процедуре найма персонала. В связи с этим автор предлагает разграничить данные понятия и разобрать их классификации.*

***Ключевые слова:** набор, отбор, подбор, классификация.*

На сегодняшний день на рынке труда в стране наблюдается кадровый дефицит, несмотря на наличие высококвалифицированного кадрового состава. Данный состав не соответствует уровню развития хозяйственной системы, или периоду развития. В связи с этим возникают проблемы при проведении оптимальной кадровой расстановки.

В настоящий момент нет четкого определения понятия подбора и отбора кадров при найме персонала, так как следующие часто отождествляют, в связи с этим данные понятия смешаны. А отсюда неверная классификация и неверное применение тех или иных методов при процедуре найма персонала. В статье предложено четкое определение подбора и отбора кадров на предприятии, и как следствие, дает возможность разделять и оптимизировать методы отбора и подбора персонала.

Как упомянуто ранее, часто подбор кадров отождествляют с процессом отбора кадров. Но для начала следует ввести понятие набора персонала, который представляет собой действия организации по созданию общего резерва кандидатов на все должности и специальности. Данный резерв должен отвечать необходимым требованиям организации, поскольку далее происходит дальнейший отбор и подбор персонала.

Отбор – это выделение кого-либо из общего числа. Отсюда и выражение «отбор кандидатов на вакантную должность». Это процесс, посредством которого организация выбирает из списка претендентов того человека, который наилучшим образом соответствует целям и миссии компании. При подборе сравниваются деловые и профессиональные качества работника с требованиями рабочего места [4]. Иначе говоря, это процесс установления пригодности работников для выполнения обязанностей на конкретной должности.

Методы набора кадров могут быть активными и пассивными. К активным методам обычно обращаются в том случае, когда на рынке труда спрос на квалифицированную рабочую силу превышает ее предложение. Данный набор обычно проводят непосредственно в учебных заведениях, через государственные центры занятости, а так же привлечение сотрудников с помощью личных связей работающего персонала. Проводя презентации и участвуя в ярмарках вакансий, праздниках, фестивалях организация может также осуществить набор персонала. Выше перечисленные методы привлечения кадров в основном применимы к работникам массовых специальностей, имеющих средний и низкий уровень квалификации.

Для привлечения высококвалифицированных специалистов с узкой специальностью следует использовать пассивные методы. К данным методам набора кадров прибегают, когда предложение рабочей силы на рынке труда превышает спрос. К ним можно отнести телевидение, реклама по радио, паблисити (это статья об организации и о преимуществах работы в ней).

Исходя из выше перечисленного, можно сделать вывод, что к пассивным методам набора кадров относится метод ожидания лиц, на «удачу» предлагающих свои услуги, и в данном случае есть опасность набрать не лучших сотрудников.

В представленной ниже таблице перейдем к методам отбора персонала, которые чаще всего применяются к потенциальным работникам [2].

Таблица 1

Методы отбора персонала

Собеседование	Целью собеседования является определение и отбор из большого количества соискателей тех кандидатов, которые будут приглашены на следующий этап собеседования. За время короткого разговора работодатель может получить информацию о личных качествах человека, круге его интересов, стрессоустойчивости, профессионализме и т. д.
Анкетирование	Этот метод применяется для получения точных данных: ФИО, адреса, сведений об образовании, профессиональных навыках и т. д.
Тестирование	Один из наиболее эффективных методов набора и отбора персонала, позволяющий выявить общий уровень свойств человека, необходимых для данной работы.
Резюме	Это так же своего рода метод отбора, при котором кандидат сообщит о себе краткую информацию работодателю по своему усмотрению.
Отбор кадров среди выпускников	Зачастую компании готовы принимать в свои ряды молодых специалистов без опыта работы, выпускников вузов и растить их «с нуля», вкладывая деньги в их постепенный профессиональный рост.
Государственная служба занятости	Доверие к этой службе у работодателей и населения в данный момент невысоко, и заявки поступают, как правило, на низкоквалифицированных работников.

Это традиционные методы отбора персонала, проверенные и испытанные на соискателях огромного количества компаний. Выбор того или иного способа зависит от характера должности, на которую планируют найти человека, стратегии компании, ее целей, миссии, традиций и т. д.

Существуют также и нетрадиционные методы отбора персонала.

В последнее время все больше работодателей, желающих приобрести для своей компании действительно «стоящие» кадры, которые прибегают к нетрадиционным методам отбора персонала [1]. Ниже в таблице представлены несколько из них.

Таблица 2

Нетрадиционные методы отбора персонала

Стрессовое или шоковое интервью	Задача рекрутера – создание стрессовых условий для соискателя и анализ его действий в нестандартной обстановке (например, потеря резюме кандидата, задавание неприличных вопросов и даже швыряние ручки в лицо.
Графология	Человека просят написать что-то и подвергают анализу не текст, а почерк соискателя, и на основании полученных выводов принимают сотрудника на работу или нет.
Антропологический метод	При данном методе способности к анализу, интеллектуальные и творческие способности кандидата на должность рекрутер оценивает на основании строения его черепа: величины надбровных дуг, положения губ и т. д.

Из всех перечисленных нетрадиционных методов отбора кандидатов нет ни одного такого, который гарантировал бы 100% правильность выбора. Однако стоит отметить, что и у традиционных методов отбора такой гарантии также нет. Именно поэтому, руководители используют различные методы.

В целом процесс отбора кадров осуществляется в несколько этапов. Основные из них представлены ниже.

Предварительная отборочная беседа. Она проводится с целью первого знакомства с претендентами для того, чтобы отсеять заведомо неподходящих кандидатов, где потенциальный работник и работодатель поймут, подходят ли они друг другу (ведь и кандидат оценивает организацию с точки зрения её соответствия его собственным интересам и запросам). Цель этих собеседований заключается в оценке степени соответствия кандидата портрету идеального сотрудника.

Заполнение бланка заявления и автобиографической анкеты, которые в дальнейшем используют при беседе по найму. Претенденты, которые прошли предварительную отборочную беседу, заполняют бланк заявления и анкету. Число пунктов анкеты должно быть минимальным, и они должны запрашивать информацию, которая впоследствии будет влиять на производительность труда претендента.

Беседа по найму. Различают беседы формализованные (строго по схеме), слабоформализованные и неформализованные. В ходе любой из них происходит обмен информацией, обычно в форме вопросов и ответов. В ходе беседы формализованного типа проводящий её человек не отклоняется от имеющегося у него стандартного списка вопросов. Такой подход не даёт возможности приспособить ход беседы к ответам претендента и, как правило, не позволяет получить достаточно информации. При проведении беседы слабоформализованного типа имеются лишь основные вопросы и наряду с ними могут задаваться дополнительные. Этот метод допускает большую гибкость, чем первый. При проведении беседы по неформализованному типу у человека проводящего её обычно нет заранее подготовленных вопросов. Разговор ведётся свободно, в зависимости от ситуации и характера заявителя.

Тесты по найму. Данный метод позволяет получить наиболее достоверную информацию о профессиональных качествах кандидата и его способности выполнять определенную работу.

Существует большое разнообразие различных тестов. Но есть те, которые используются наиболее часто. В таблице представлены основные из них.

Таблица 3

Виды тестов

Тест на выполнение работы	При проведении данного теста претендентов просят сделать определенную работу, которая схожа с той, что придется выполнять после приема на должность. Данный тест выявляет умения кандидата в данной области.
Письменный тест	Это тест, который позволяет выявить общий уровень способностей и умственного развития кандидата.
Тесты на выявления уровня интеллекта	Это тесты с несколькими вариантами ответов и их необходимо выполнить за определенный промежуток времени.
Тесты-опросники	Они помогают определить склонности человека к различным видам деятельности. Преимущественно используются для профориентации.
Проективный тест	Этот вид теста направлен на исследование человеческого подсознания. В большинстве случаев используется для выявления скрытых качеств кандидата. Такой тест может провести и проанализировать лишь психолог.

Проверки рекомендаций и послужного списка. Данный этап применим как при отборе, так и при подборе кандидатов [6].

Медицинский осмотр проводится, как правило, если работа предъявляет особые требования к здоровью кандидатов.

Далее рассмотрим самые распространенные методы подбора персонала.

Таблица 4

Методы подбора персонала

Подбор кадров с помощью сотрудников	В основном применяется для заполнения вакантных должностей рядовых работников. Он связан с минимальными финансовыми тратами, гарантирует высокую степень совместимости новых работников с уже работающими сотрудниками.
Поиск внутри компании	Иногда в результате ротации кадров появляются вакансии руководителей среднего или высшего уровня. Руководство компании может обратить внимание на уже работающих сотрудников, которые положительным образом зарекомендовали себя. Минус заключается в ограниченности выбора и отсутствии притока свежих идей.
Подбор кадров через кадровые агентства	При обращении в <i>кадровое агентство</i> успех подбора напрямую зависит от того, насколько внятно и подробно сформулированы требования к кандидатам, насколько верно их интерпретирует рекрутер, от проявленной им оперативности.

Собственная база резюме	Зачастую в отделе кадров скапливается собственная база резюме, присланная соискателями, которые предлагают себя не на конкретную объявленную вакансию, а на тот случай, если она появится в будущем.
Центры оценки	Это метод подбора персонала в условиях игры, имитирующей реальную рабочую обстановку. Человека по ходу игры или тренинга могут попросить выступить с речью перед аудиторией, проанализировать какой-то факт, обосновать мнение и т. д.
Brainteaser-интервью	Данному виду интервью могут подвергнуться соискатели, претендующие на должность, требующую креативности или аналитических навыков. Кандидата проверяют на нестандартность мышления, способность рассуждать и выдавать неожиданные идеи [3].

Естественно не стоит забывать, что не существует универсального метода, который был бы применим в любой ситуации по подбору кадров и позволял бы добиваться максимальной эффективности с минимальными затратами. Каждый раз необходимо учитывать все аспекты и использовать несколько методов одновременно.

Рассмотрим еще одну классификацию, где выделяют четыре основных способа подбора персонала, которые давно стали главным и определяющим инструментом для HR-менеджеров современных компаний [5].

Таблица 5
Методы подбора персонала

Рекрутинг	Этот процесс подразумевает подбор персонала из низшего и среднего звена. Их ищут, как правило, из тех кандидатов, которые на данное время уже ищут для себя работу.
Exclusive search (прямой, эксклюзивный поиск)	Это целенаправленный подбор кадров, подходящих на высшее управленческое звено, а так же для поиска редких специалистов.
Head hunting	Это разновидность прямого поиска, который подразумевает «охоту» за конкретным специалистом, а также его переманивание в определенную компанию (предварительно необходим сбор информации об определенном специалисте).
Preliminaring (прелиминаринг)	С помощью производственной практики и стажировки осуществляется привлечение молодых специалистов, которые являются еще студентами или уже выпускниками вузов. Этот процесс является довольно трудоемким, так как готовое производство получает не специалиста, а неопытного сотрудника. Он целесообразен, если организация имеет выстроенную систему обучения и адаптации.

Таким образом, кадровый состав является главным ресурсом каждой организации, поскольку от его качества и эффективности использования напрямую зависят все экономические показатели ее деятельности. Исходя из выше описанного, можно сделать вывод, что формирование трудового

коллектива занимает ведущее место в системе управления любого предприятия. Чтобы приносить максимальную пользу, персонал, работающий в организации, должен соответствовать определенным требованиям. Очевидно, что решению этой проблемы будет способствовать эффективно налаженная система методов набора, отбора и подбора персонала.

Список литературы

1. Захарова Л.Н. Психология управления: Учебное пособие / Л.Н. Захарова. – М.: Логос, 2015. 374
2. Иванова С. Искусство подбора персонала. Как оценить человека за час / С. Иванова. – М.: Альпина Паблишер, 2015.
3. Иванова С. Оценка компетенций методом интервью. Универсальное руководство / С. Иванова. – М.: Альпина Паблишер, 2015
4. Кабанов А.Я. Управление персоналом: теория и практика. Организация профориентации и адаптации персонала: Учебно-практическое пособие / А.Я. Кабанов, Е.В. Каштанова. – М.: Проспект, 2015. – 56 с.
5. Таран О. Алгоритм успешного общения при подборе персонала: Лайфхаки для руководителей и HR / О. Таран. – М.: Альпина Паблишер, 2016.
6. Утенгалиева, Д.К. Кадровый обор как инструмент мотивации наемных работников на предприятии // Современные тенденции развития науки и технологий: Материалы 4 междунар. науч.-практ. конф. (г. Белгород, 31 июля 2015 г.). – Белгород, 2015. – С. 137.

Хазимуллин Артём Дамирович

студент

Тукова Екатерина Александровна

ассистент кафедры

ФГБОУ ВО «Уральский государственный
университет путей сообщения»
г. Екатеринбург, Свердловская область

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОГО ТРАНСПОРТА В РОССИИ

Аннотация: в представленной статье исследователями рассматривается перспективная стратегия по модернизации железнодорожного транспорта в России.

Ключевые слова: железнодорожный транспорт, железнодорожная магистраль, подвижной состав, железнодорожное полотно, пропускная способность.

Транспорт играет одну из важнейших ролей в развитии и функционировании экономики. Он осуществляет связующую роль между различными отраслями и так же, как и другие субъекты экономики нуждается в своевременной модернизации. Поэтому мы рассмотрим стратегию развития важнейшего вида транспорта в условия Российских реалий – железнодорожного.

Стратегия развития железнодорожного транспорта в современной России предполагает два варианта модернизации данной отрасли.

Первый вариант исходит из того, что наша страна и далее будет выполнять роль «сырьевого придатка». Данная роль предполагает, что экономика страны базируется на экспорте энергоресурсов. По такому сценарию к началу 30 годов грузооборот, по оценкам экспертов, возрастет приблизительно в 1.5 раза, а пассажирооборот – в 1.2, за отчётный период принимается 2007 год.

Второй вариант рассчитан на инновационный путь развития России, когда основную долю экспорта составят отечественные товары. В этом случае грузооборот также увеличится в 1.5 раза, а пассажирооборот – в 1,33.

В целом, период до 2030 г разбит на два этапа:

1. В период с 2008 по 2015 год должна осуществиться модернизация уже имеющихся железнодорожных путей.

2. Начиная с 2016 и заканчивая 2030 годом, планируется динамическое расширение железнодорожных путей. По минимальному плану в данный период в России запланировано проложить более 15 тысяч километров железнодорожного полотна.

Одним из самых крупных проектов, предусмотренных Стратегией, является строительство железнодорожной Северо-Сибирской магистрали протяженностью почти две тысячи километров. Эта дорога от Нижневартовска до Усть Илимск.

На втором месте находится проект, заложенный в Стратегию развития железнодорожного транспорта, предполагает прокладку дороги от Полуночного до Надьма, протяжённостью более тысячи километров. Сегодня проект, названный «Урал Промышленный – Урал Полярный» находится в стадии разработки.

Еще в XIX веке строились планы по соединению железнодорожными путями Крайнего Севера по территории Ямала, и только сейчас перспективный план позволит осуществить эту задумку, а именно дорога пройдет от Крайнего Севера до берега океана, к порту Харасавей.

Перспективы развития железнодорожного транспорта в России предусматривают большие перемены в Восточной Сибири. Уже на первом этапе окончится строительство линии Томмот-Якутск, протяженность которой почти пятьсот километров, а чуть позже – Лена – Ленск, расстоянием в одиннадцать тысяч километров.

Кроме уже перечисленного, в нашей стране планируется построить следующие железнодорожные магистрали:

1. Селихин – Сергеевка, протяжённость чуть более одной тысячи километров.

2. Кызыл – Курагино, протяжённость приблизительно пятьсот километров.

3. Сосногорск – Индига, расстояние составляет шестьсот двенадцать километров

4. Сыктывкар – Пермь, протяжённость почти шестьсот километров и так далее.

По мнению авторов Стратегии, постройка вышеуказанных железнодорожных веток, позволит не только обозначить перспективные планы амбициозных проектов, но и ознаменует начало новой эпохи по освоению российских земель.

Однако не стоит забывать, что в перспективе предстоит не только прокладка новых путей, но и модернизация старых дорог с постройкой вторых и даже третьих путей с оснащением их автоблокировочной системой и электрификацией.

Большое внимание уделяется прокладке обходных путей таких крупных железнодорожных узлов, как Московское, Калининградское, Краснодарское и так далее. Реконструкции подлежат превысившие срок эксплуатации тоннели под Амуром у городов Хабаровск, Облучинский, Кипарисовский, а также тоннели на Транссибирской магистрали.

Данные меры позволяют улучшить безопасность пассажиров и увеличить пропускную способность на отдельных участках дорог.

С учетом современных реалий, Стратегия основывается на принципе «Строят те, кто получает выгоду». Это означает, что впервые подрядчиком является не определенная частная компания или государство, а один субъект, который от дальнейшей эксплуатации получит наибольшую выгоду, это могут быть: бизнес, ОАО «РЖД», государство, регионы и так далее. Причем перспективы развития железнодорожного транспорта в России предусматривают поэтапную реконструкцию действующих линий с учетом их социальной значимости и грузооборота. Приоритет отдадут технологичным железнодорожным линиям, которые обеспечат удовлетворение потребностей народного хозяйства в перевозках с учетом экономического развития всей страны.

Также одной из перспективы модернизации железнодорожного транспорта является увеличение скорости подвижного состава до двухсот километров в час и появление высокоскоростного подвижного состава, скорость которого будет доходить до трёхсот пятидесяти километров в час. Огромные российские расстояния экономически выгодно преодолевать за минимальное время. Для этого предусмотрено, прежде всего, разработка новых Госстандартов по проектированию, строительству и, конечно же, эксплуатации современных железнодорожных полотен.

Скоростное развитие железнодорожного транспорта основывается на трех пунктах.

Первый пункт – это повышение скорости пассажирских поездов дальнего следования, что возможно лишь при увеличении пропускной способности железнодорожных узлов и линий, а также введение в эксплуатацию подвижного состава последнего поколения.

Второй – проведение реконструкции уже действующих линий, проложенных между большими региональными центрами. В приоритете здесь модернизация существующих путей протяженностью примерно одиннадцати тысяч километров в направлении Центр – Юг, то есть Москва – Адлер.

Третий пункт предполагает прокладку собственно высокоскоростных магистралей, где поезда станут перемещаться со скоростью трёхсот пятидесяти километров в час. И в первую очередь такая ветка будет проложена между Санкт-Петербургом и Москвой. В результате подвижной состав будет находиться в пути на два часа меньше, чем нужно для преодоления этого расстояния сегодня.

Для постройки высокоскоростных магистралей инвестиции должны составлять примерно полтора миллиарда рублей. При этом необходимо

создать новую правовую базу, за основу которой рекомендуется взять нормативы стран Евросоюза с последующей адаптацией их под Российские реалии.

Список литературы

1. Терешина Р.П. Экономика железнодорожного транспорта.
2. Строительство железных дорог [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://transway-ug.ru>
3. Студопедия [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://studopedia.ru>
4. Перспективы развития жд транспорта до 2030 г. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://transway-ug.ru/perspektivy-razvitiya-zhd-transporta-v-rossii-do-2030-g/> (дата обращения: 16.05.2017).

Хасанов Константин Анатольевич
магистрант

Мордвинов Евгений Валерьевич
магистрант

Институт управления, экономики и финансов
ФГАОУ ВО «Казанский (Приволжский)
федеральный университет»
г. Казань, Республика Татарстан

ИССЛЕДОВАНИЕ ВЛИЯНИЯ РЫНОЧНЫХ РИСКОВ НА НЕФТЕГАЗОДОБЫВАЮЩИЙ СЕКТОР РЕСПУБЛИКИ ТАТАРСТАН

Аннотация: в данной статье раскрыта сущность рыночных рисков и важность их исследования. Описывается макроэкономическая природа рыночного риска. Проведен анализ возможного влияния макроэкономических показателей на результаты деятельности основного нефтегазодобывающего предприятия Республики Татарстан ПАО «Татнефть».

Ключевые слова: рыночный риск, макроэкономический показатель, нефтегазодобывающая отрасль.

Нефтяная отрасль является важнейшей составляющей экономики РФ, основным источником экспортных и налоговых поступлений [2, с. 4]. Для успешного стратегического управления нефтяным предприятием, необходимо особое внимание уделить аспекту оценки рыночных рисков. Глобальной целью большинства корпораций является увеличение стоимости собственного капитала, на который наибольшее влияние оказывает рыночный риск [1, с. 165].

Рыночный риск – это риск снижения стоимости активов вследствие неблагоприятного изменения рыночной стоимости финансовых инструментов торгового портфеля и производных финансовых инструментов кредитной организации, а также курсов иностранных валют и (или) драгоценных металлов [3, с. 92].

Рыночный риск имеет макроэкономическую природу, то есть источниками рыночных рисков являются макроэкономические показатели финансовой системы – индексы рынков, кривые процентных ставок и т. д.

Нефтяная отрасль РТ представлена за счет предприятия ПАО «Татнефть». В этой связи, исследование нефтедобывающей отрасли будет осуществляться на основании анализа отчетности ПАО «Татнефть», курсов акций данного предприятия, а также на основе группы макроэкономических показателей.

Необходимым моментом для определения влияния макроэкономических индикаторов на финансовые величины нефтегазодобывающей отрасли Республики Татарстан является расчет показателя средневзвешенной стоимости капитала (WACC) ПАО «Татнефть», который, в свою очередь, позволит рассчитать экономическую добавленную стоимость предприятия (EVA). В первую очередь был определен показатель модели ценообразования активов (CAPM), для определения требуемой инвесторами доходности активов предприятия (таблица 1).

Таблица 1

Расчет ожидаемой доходности по CAPM за 2003–2016 гг.

Года	Годовая доходность Рынка (РТС)	Безрисковая ставка ГКО	Премия за риск	Ожидаемая доходность по CAPM
2003	19%	13,0%	18%	28%
2004	77%	8,7%	22%	28%
2005	4%	8,6%	22%	28%
2006	107%	6,5%	24%	27%
2007	46%	6,5%	24%	27%
2008	3%	6,5%	24%	27%
2010	175%	8,7%	22%	28%
2011	27%	8,6%	22%	28%
2012	-16%	8,7%	22%	28%
2013	3%	7,5%	23%	27%
2014	-20%	9,9%	21%	28%
2015	-43%	13,4%	17%	28%
2016	17,32%	11,30%	19%	28%

Рассчитанный бета коэффициент составил 0,86 (рисунок 1) это говорит о том, что стоимость акций Татнефть изменяется медленнее рынка в целом, в то время как среднее значение рыночной доходности составило 32%. Ожидаемая доходность инвесторов составила 27–28%. Вычислив показатель CAPM, можно рассчитать экономическую добавленную стоимость активов ПАО «Татнефть» за каждый год (таблица 2).

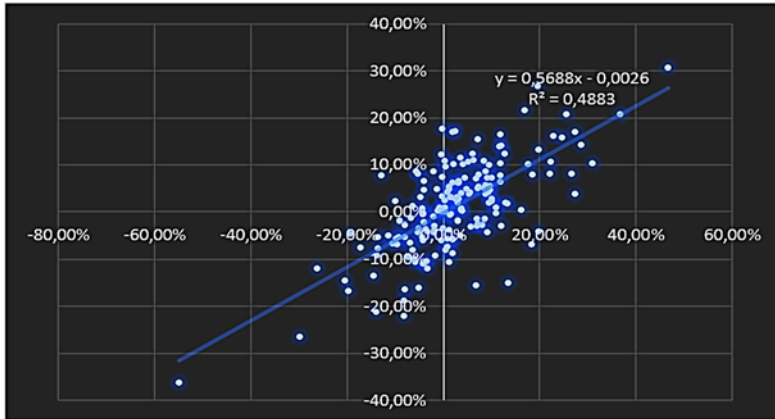


Рис. 1. Регрессионная зависимость между доходностью акций ПАО «Татнефть» с доходностью индекса РТС

Таблица 2

Расчет показателя EVA для ПАО «Татнефть» за 2010–2016 гг.

Год	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Выручка, млрд руб.	468,03	615,87	344,56	455	476,4	552,7	486,18
Чистая прибыль, млрд руб.	50,648	63,972	66,7	78,3	97,7	105,8	104,8
Активы, млрд руб.	567,18	607,39	630,61	674,09	732,93	798,69	728,302
Собственный капитал, млрд руб.	350,55	385,43	446,23	503,98	582,24	657,66	624,417
Обязательства, млрд руб.	216,63	221,96	184,37	170,11	150,69	141,03	103,88
САРМ	29%	29%	28%	29%	29%	29%	29%
Ставка по кредиту	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%
WACC	21%	21%	22%	24%	25%	25%	26%
EVA	–66,85	–63,97	–74,86	–80,22	–84,69	–96,20	–84,568

Проведенные расчеты показали, что EVA предприятия имеет отрицательные значения. Это говорит о том, что чистая прибыль не покрывает требуемой доходности от инвестируемого капитала. Это говорит о том, что рост стоимости компании вызван общими тенденциями к росту рынка, а не способностью менеджмента к эффективному руководству.

Список литературы

1. Ковалев В.В. Корпоративные финансы и учет. Понятия, алгоритмы, показатели. – М.: Проспект, 2015. – 343 с.
2. Мазур И.И. Нефть и газ. Мировая история. – М., 2017. – 157 с.
3. Неудачин В.В. Реализация стратегии компании. Финансовый анализ и моделирование. – М., 2015. – 168 с.

Хирная Анастасия Евгеньевна
магистрант

Институт сферы обслуживания
и предпринимательства (филиал)
ФГБОУ ВО «Донской государственный
технический университет»
г. Шахты, Ростовская область

К ВОПРОСУ О НАПРАВЛЕНИЯХ РАЗВИТИЯ ЭКОЛОГИЧЕСКОГО ТУРИЗМА В РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация: как отмечает автор статьи, наиболее динамично развивающимся направлением международного туризма в современном мире является экологический туризм. Основной причиной последующего развития сферы гостеприимства является недостаточное регулирование системы взаимосвязи экологии и туризма. Ориентация на экологический компонент с целью привлечения путешественников может объяснить пристальное внимание в последнее время к посещению природной среды, свободной от загрязнений.

Ключевые слова: экологический туризм, развитие экотуризма, направления.

Экологический туризм – один из видов деятельности, где туризм развивается преимущественно по мере роста глобализации мирового хозяйства и роста и негативных изменений в геосфере Земли. Причиной повышенного внимания к экотуризму становится продолжение ухудшения условий природной местности, а также немало повысившееся в последние годы экологическое сознание народа. Следовательно, в ближайшем будущем урбанизация и загрязнение естественной среды возрастет и внимание к экотуризму будет увеличиваться.

Регионализация позволила судить о комплексе туристских ресурсов и транспортно-географических возможностях как важных предпосылках развития индустрии туризма и гостеприимства в регионе. Типологические различия обуславливают и различную роль регионов в распределении мировых туристских потоков [1, с. 34].

В связи с этим целью данной статьи является исследование теоретических и методических подходов к экологическому туризму, его особенностей и направления развития в регионе, на примере Ростовской области. Объектом исследования выступает экологический туризм в Ростовской области, предметом исследования – особенности и направления экологического туризма как фактор развития туризма в регионе.

Среди российских экспертов, которые занимались исследованием в области экотуризма нужно отметить: В.В. Храбовченко, В.П. Чижову,

Н.А. Забелину, А.В. Дроздова, Т.К. Сергееву, В.А. Квартальнова, М.Б. Биржакова, В.С. Сенина, И.В. Зорина, А.Ю. Александрову и др.

Проблема определения понятия экотуризма занимает большое количество экспертов в этой области. Так в процессе организации одной из конференций международного уровня было предложено несколько определений:

1. Любая форма туризма, которая основывается на естественной экологической привлекательности страны (от подводного плавания у коралловых рифов до путешествий по саванне).

2. Туризм, который включает получение образования и информации о охране окружающей среды, все элементы основываются на экологически устойчивых принципах.

3. Путешествия в уникальные уголки природы со специфическими целями изучения, редких растений, животных, особых типов экосистем.

4. Туризм, который может способствовать сохранению положительных синергетических связей между туризмом, биоразнообразием и местными жителями, с соответствующим управлением [2].

Но эти определения недостаточно полно раскрывают его смысл. Следующее определение дает более точное понятие данного направления в туризме.

Экологический туризм – это такой вид туризма, который выражается в активном времяпрепровождении человека в природной среде не только с использованием ее рекреационных, познавательных и иных возможностей, но и с учетом их сохранения и приумножения, как на сознательном, так и на практическом уровне [3, с. 60].

Все эти определения рассматривают данное направление в туризме как посещение экологически чистых, свободных от загрязнений мест. Но в настоящее время популяризируется новое ответвление экологического туризма, «экотуризм наоборот» или «грязный туризм». Это значит, что туристы посещают самые загрязненные местности в разных странах. Еще есть понятие «черный туризм» – туризм катастроф, когда люди путешествуют к местам техногенных, масштабных аварий или землетрясений.

Основной причиной появления экотуризма является система «общество-природа», или туристская интерпретация – «туризм-экология». Исследования в этой области обнаруживают, что среди мотивов путешественников на главном месте стоит желание людей общения с природой. Ориентация на экологический компонент с целью привлечения путешественников может объяснить пристальное внимание в последнее время к посещению природной среды, свободной от загрязнений.

Главной движущей силой стремительного роста внимания к экотуризму выступает высокая потребность людей в рекреации на природе, которая определяется растущим противоречием между средой обитания современного человека и его психофизиологическим потребностям. Удовлетворенность этих потребностей и увеличение темпов роста экологического туризма, как в никакой другой области, зависит от качественных условий природной местности, потому что путешественники придают значение именно ее нетронутости.

Экологический туризм открывает отличные возможности для экономического роста. Увеличение туристских потоков принимает участие в развитии экономики мирового хозяйства. Этот процесс включает наиболее эффективный оборот ресурсов природы. Тем не менее заметной пользы от этого добиваются путем, когда местные народы и целые страны активно участвуют в процессах по совершенствованию экологического туризма. Для экотуризма характерна намного значительная, чем для других видов туризма, уровень привлечения коренных народов.

Например, территория Ростовской области обладает большим количеством природных памятников, которыми являются Персиановская степь, озеро Маныч-Гудило, Еланские и Шолоховские озера, старинный Дуб-великан, Александровский лес, балки Каменная, Ясенева, Мухина, Чулекская и многое другое. Неповторимый по уникальности степной заповедник «Ростовский» – исключительная охраняемая зона степей в Европе, где в естественной среде обитают донские мустанги. «Донской» природный парк несравним ни с чем по составу природных ресурсов: лиственно-хвойные леса сменяют районы болот и степные просторы. За наиболее выдающимися представителями флоры дельты Дона числится 823 вида растений (для примера: представители флоры дельты Дуная насчитывают 563 вида, а дельты Волги – 367 видов.) [4].

Одну из наиболее важных ролей по сохранению и возрождению ресурсов живой природы играют Особо охраняемые природные территории. Они выступают особо эффективным механизмом содействия экологическому балансу местности, охране естественного биоразнообразия. К ООПТ относят природные парки, заказники, заповедники и многое другое.

В Ростовской области сеть ООПТ имеет довольно широкий спектр разнообразных объектов.

Процесс по разработке единого кластера особо охраняемых территорий на местном, региональном и федеральном уровне сможет сформировать каркасную основу экологической сети на территории области, чтобы оказать помощь в сохранении биоразнообразия, а также правительство области приняло и привело в действие закон «Об особо охраняемых природных территориях».

В соответствии с Федеральным законом от 14.03.1995 №33-ФЗ «Об особо охраняемых природных территориях», Областным законом от 28.12.2005 №434-ЗС «Об особо охраняемых природных территориях Ростовской области» Правительство Ростовской области постановило:

1. Согласно положению на особо охраняемых природных территориях Ростовской области требуется установить порядок их организации и функционирования.

2. На особо охраняемых территориях Ростовской области назначить орган исполнительной власти, министерство экологии и природных ресурсов, который в области организации и функционирования уполномочен выполнять государственное управление [5].

Наиболее экологически опасная группа районов (с кризисной ситуацией) располагается на западе и юго-западе Ростовской области.

Таблица 1

Сводная таблица критериев (показателей)
для экологической оценки территории Ростовской области [6]

Районы	Антропогенная нагрузка			Загрязнение окружающей среды				Состояние здоровья*	Сумма баллов
	промышленная	с/хозяйственная	транспортная	почв	с/х продукции	воздуха	питьевой воды		
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
1. Неклиновский	5	5	5	2	5	2	4	3	31

2. Аксай-ский	4	5	5	1	5	2	3	4	29
3. Азов-ский	4	5	5	2	5	1	4	4	30
4. Октябрь-ский	5	4	4	1	5	2	2	4	27
5. Красно-сулинский	5	3	5	2	5	3	3	3	29
6. Камен-ский	5	2	4	2	5	2	2	4	26
7. Волго-донской	5	5	2	1	4	2	2	4	25

В этих районах возможна организация «грязного туризма». Экотуристы могут быть привлечены к помощи в уборке территорий с кризисной экологической ситуацией от промышленных, сельскохозяйственных, транспортных и других загрязнений.

Примером развития экотуризма в Ростовской области является проведение ежегодной акции «Дни защиты от экологической опасности». Реализация этой акции выступает на нынешний день неотъемлемой частью процесса по выявлению и урегулированию проблем в области экологии, повышению экологической культуры людей и экологическому просвещению. По результатам опроса в 2014 году в данной акции приняло активное участие более 345,5 тысяч городского населения.

С целью формирования экологической культуры среди населения Ростовской области организовываются экологические акции, выставочные смотры, экологические фестивали, тематические праздники, уроки и тематические беседы. Образовательные учреждения области всего лишь за 2014 год провели более 2 тыс. субботников на экологические темы: в рамках Всемирной акции древонасаждений высадили 15 тыс. кустарниковых растений, свыше 22,5 тыс. деревьев, устранено более тысячи свалок, свыше 500 га территории освобождено от мусора. С привлечением учеников в области обработано примерно 200 км водных охраняемых зон, помещено на деревья свыше 5 тыс. скворечников и кормушек.

Таким образом, проведение подобных мероприятий способствует развитию экологического туризма и эффективному использованию имеющегося туристского потенциала дестинации. Характеристики и ресурсный состав данного вида туризма дают возможность развивать направления «чистого» и «грязного туризма» в Ростовской области.

Итогом исследования стал вывод, что экологический туризм в Ростовской области имеет тот потенциал, который является фактором развития туризма и формирования экологической культуры в регионе.

Список литературы

1. Туристская деятельность: учеб. пособие для вузов; рек. УМО учебных заведений Рос. Федер. по образованию в области сервиса и туризма / Т.В. Шевцова [и др.]; под общ. ред. канд. экон. наук, доц. Т.В. Шевцовой; Федер. гос. бюдж. образоват. учреждение высш. проф. образования «Южно-Рос. гос. ун-т. экономики и сервиса» (ФГБОУ ВПО «ЮРГУЭС»). – 2-е изд. – Шахты: ФГБОУ ВПО «ЮРГУЭС», 2012. – 352 с.

2. Петрасов И. Концепция устойчивого развития применительно к мировому туризму // Все о туризме – образовательный туристический портал. – 2002–2016.

3. Кекушев В.П. Основы менеджмента экологического туризма: Учебное пособие / В.П. Кекушев, В.П. Сергеев, В.Б. Степаницкий. – М.: Издательство МНЭПУ, 2001. – 60 с.

4. Экологический туризм. Официальный портал Правительства Ростовской области [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.donland.ru/Default.aspx?pageid=86651> (дата обращения: 01.12.2016).

5. «Об утверждении Порядка организации и функционирования особо охраняемых природных территорий Ростовской области» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.donland.ru/documents/Ob-utverzhenii-Poryadka-organizacii-i-funkcionirovaniya-osobo-okhranyaemykh-prirodnikh-territoriijRostovskoj-oblasti?pageid=128483&mid=134977&itemId=21116&Version=1> (дата обращения: 01.12.2016).

6. Экологический мониторинг [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.ektor.ru/pages/mon1.asp?idr=5> (дата обращения: 01.12.2016).

Хралович Дарья Евгеньевна

магистрант

ФГБОУ ВО «Сибирский государственный

аэрокосмический университет

им. академика М.Ф. Решетнева»

г. Красноярск, Красноярский край

DOI 10.21661/r-461441

ФУНДАМЕНТАЛЬНЫЕ ПРИНЦИПЫ ИНТЕГРИРОВАННОЙ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ТКО

Аннотация: в данной статье затронута проблема переработки твердых коммунальных отходов. Рассмотрены общие и специфические принципы функционирования субъектов отрасли обращения с твердыми коммунальными отходами. Приведено определение понятия «интегрированная система управления ТКО».

Ключевые слова: твердые коммунальные отходы, обращение с отходами, управление отходами, интегрированная система.

На протяжении эволюции жизнедеятельность человека всегда была неразрывно связана с образованием отходов. Россия входит в пятерку стран-лидеров по объему образования отходов потребления, уступая лидирующую позицию США. При этом текущий уровень переработки твердых коммунальных отходов (далее – ТКО) не превышает 5%, тогда как в экономически развитых странах, таких как Швеция, Германия, Япония, объем переработки ТКО от общего числа образованных более 90%. С ростом объема производства и потребления проблема чрезмерного образования и накопления отходов становится все более актуальной.

Деятельность по сбору, накоплению, транспортированию, обработке, утилизации, обезвреживанию, размещению отходов называется обращением с отходами [1].

Понятие «обращение с отходами» тесно связано с понятием «управление отходами», поскольку представляет собой объект управления.

Управление отходами в Европе реализуется через Интегрированную систему по управлению отходами потребления (Integrated Solid Waste

Management – ISWM). Данная система представляет собой стратегический подход к устойчивому управлению всеми методами и способами обращения с отходами [2].

Для решения ключевых проблем отрасли необходимо понимать принципы, на которых она основана, и создать условия для эффективной реализации этих принципов.

В России в настоящий момент отрасль по обращению с твердыми коммунальными отходами находится в стадии реформирования. Начало реформам было положено принятием Федерального закона от 29.12.2014 №458, однако уже сейчас можно выделить общие и специфические принципы функционирования ее субъектов.

В группу общих принципов, оказывающих наиболее существенное влияние, можно отнести следующие: принцип экономической эффективности, принцип системности, принцип комплексности, принцип снижения риска, принцип технологичности.

Принцип экономической эффективности характерен для любого субъекта хозяйственной деятельности. Его применимость в рассматриваемой отрасли имеет некоторую особенность: все субъекты бизнеса функционируют в условиях жесткого государственного регулирования, однако, являются коммерческими предприятиями, основная цель которых – получение прибыли. Соответственно, возможность маневрирования выручкой за счет изменения цены отсутствует, как и оптимизация затрат за счет поиска подрядчиков с более низкими ценами. Таким образом, достичь требуемого уровня рентабельности достаточно сложно.

Принцип системности проявляет себя в необходимости создания внутри каждого хозяйствующего субъекта такой системы взаимодействия, в которой каждый элемент является частицей целого механизма. То есть сюда относится создание грамотной организационной структуры, эффективное управление ресурсами организации (материальные, человеческие, информационные), применение актуальных методов мотивации персонала. Работа в направлении развития организационной культуры предприятий рассматриваемой отрасли чрезвычайно важна ввиду непривлекательности отрасли для соискателей / трудоустроенных сотрудников из-за ее непрестижности в восприятии общества. По этой же причине наиболее эффективными способами мотивации являются позитивные стимулы и поощрение работников за качественный труд. При грамотной организации рабочего процесса начинает действовать синергетический эффект, который дает предприятию рост его эффективности.

Принцип комплексности оказывает существенное влияние на рассматриваемую отрасль, поскольку она состоит из нескольких компонентов, которые в основном относятся к регулируемым видам деятельности. Суть воздействия данного принципа состоит во взаимозависимости субъектов отрасли и общественной значимости результата хозяйственной деятельности субъектов отрасли для страны в целом. Взаимозависимость субъектов отрасли обращения с ТКО выражается в ограниченной возможности поиска альтернативных поставщиков и покупателей. Здесь необходим высокий уровень доверия партнерам по бизнесу, большой запас финансовой прочности, поддержка со стороны государства. Данная отрасль подвержена жесткому государственному регулированию и является обще-

ственно значимой, то есть предприятиям необходимо создать такой процесс взаимодействия друг с другом, чтобы сотрудничество способствовало не только взаимной выгоде, но и вело к достижению общественно значимых целей в виде улучшения экологических условий, роста ВВП, роста уровня внедрения инноваций, повышению технологичности производства и т. д.

Принцип снижения риска является неотъемлемой частью любого бизнеса. В отрасли по обращению с ТКО так же есть общие зоны риска и индивидуальные, характерные для определенного вида деятельности, определенного хозяйствующего субъекта. Наибольшую опасность представляют внешние риски, вызванные неопределенностью внешней среды. В рассматриваемой отрасли, особенно на первых этапах функционирования, наиболее существенным является инвестиционный риск. Несмотря на то, что участниками новой отрасли будут преимущественно ранее созданные организации, существует необходимость инвестирования в существующие ОПФ и приобретение новых объектов основных средств во исполнение государственных требований технологичности производства. Поскольку отрасль еще только формируется инвесторы с осторожностью оценивают перспективы ее развития и, соответственно, не начинают реализацию инвестиционной программы до получения гарантии как минимум возврата инвестированного капитала.

Принцип технологичности является, пожалуй, одним из самых значимых, он определяет эффективность предприятия и становится его ключевым фактором успеха. Поскольку до настоящего времени рассматриваемая отрасль не была формально обособлена, программы по обращению с отходами потребления предъявляли не столь жесткие требования к экологичности, участники отрасли применяли наиболее экономичные технологии в целях минимизации затрат и максимизации прибыли. В связи с этим наиболее распространенными методами обращения с ТКО являлась транспортировка отходов на мусоровозах советских / российских моделей, которые предназначены исключительно для транспортирования и не оборудованы прессами. В сортировке преобладает ручной труд. С переходом к новой системе обращения ТКО необходимо исполнение государственных требований технологичности производства, также необходимо обеспечить высокий уровень переработки отходов, что невозможно используя лишь ранее освоенные технологии. Труд на предприятиях отрасли (любых направлений деятельности) должен быть максимально автоматизирован.

Мы рассмотрели общие принципы, которые характерны для любого бизнеса и имеют значительное влияние на рассматриваемую отрасль, однако есть и специфические принципы, свойственные отрасли обращения с ТКО, среди них: принцип экологичности, принцип общественного признания, принцип специального отбора субъектов бизнеса.

Принцип экологичности проявляет себя не только в необходимости соблюдения экологического законодательства, являясь субъектом хозяйственной деятельности, но и ввиду того, что данное направление является профилирующим видом деятельности, субъектам отрасли необходимо решать задачу повышения экологичности технологий обращения ТКО и

улучшения состояния окружающей среды в целом. Таким образом, хозяйствующие субъекты с одной стороны являются источником образования отходов, будучи юридически выделенными лицами, с другой стороны – призваны решить проблему чрезмерного образования и накопления ТКО на уровне региона. Соответственно, на данные хозяйствующие субъекты действуют нормы законодательства как на прочие производственные предприятия, образующие отходы и наносящие вред окружающей среде, и кроме этого сама производственная деятельность и основные производственные показатели также являются объектом государственного экологического регулирования, формируя целевые показатели улучшения состояния окружающей среды региона, предъявляя требования к производственному процессу в целях обеспечения роста экологичности производства.

Принцип общественного признания проявляется в принятии обществом нового механизма обращения с ТКО. В новой системе обращения населению вероятнее всего придется принять на себя дополнительные функции в части первичной сортировки ТКО на уровне домохозяйств. Далеко не каждый житель готов выполнять эту функцию, тем более ввиду отсутствия подготовленной инфраструктуры: большинство жилых многоквартирных домов оборудовано мусоропроводом, который не позволяет обеспечить раздельный сбор отходов, также сами жилищные условия не предполагают создание дополнительных мест скопления отходов. Кроме дополнительных функций общественников может волновать вопрос относительно расположения мусороперегрузочных станций и перерабатывающих заводов в относительной близости от жилой зоны.

Принцип специального отбора субъектов связан с законодательным требованием лицензирования любого вида деятельности, относящегося к обращению с ТКО. Для получения соответствующих лицензий необходимо выполнения ряда условий по соблюдению санитарно-эпидемиологических требований, а также наличие в достаточном количестве специализированной техники и оборудования в работоспособном состоянии и наличие специально обученного персонала по работе с отходами 1–4 класса опасности. То есть для входа на данный рынок основными ограничениями являются капиталоемкость, фондоемкость, технологичность, существенным является правовой аспект.

Управление отходами подразумевает под собой управление всеми видами деятельности по обращению с ТКО. В каждом виде деятельности можно выделить конкретные методы и способы обращения с ТКО. Выбор того или иного метода и способа обращения с ТКО зависит от федеральной программы по управлению отходами и политики местной власти.

Таким образом, интегрированная система по управлению ТКО – это стратегический подход к управлению ТКО, основанный на выполнении принципов комплексности, системности, экономической эффективности, технологичности, принципе снижения риска, экологичности, общественного признания и принципе специального отбора субъектов, обеспечивающий эффективное использование ресурсов и устойчивое развитие отрасли по обращению с ТКО, посредством создания непрерывного цикла обращения ТКО, используя различные методы и способы обращения с отходами.

Список литературы

1. Федеральный закон «Об отходах производства и потребления» от 29.12.2014. – №458.
2. International Environmental Technology Centre [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.unep.org/ietc/>

Худорожкова Анна Олеговна

магистрант

ФГАОУ ВО «Тюменский государственный университет»

г. Тюмень, Тюменская область

СОБСТВЕННЫЙ КАПИТАЛ БАНКА КАК ОСНОВОПОЛАГАЮЩИЙ ФАКТОР КРЕДИТНО- ИНВЕСТИЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ

***Аннотация:** в статье рассматривается собственный капитал как основополагающий фактор, влияющий на уровень кредитно-инвестиционного потенциала коммерческих банков в современных условиях. Систематизирован подход к определению кредитно-инвестиционного потенциала банка и проведен анализ собственного капитала банковского сектора РФ.*

***Ключевые слова:** кредитно-инвестиционный потенциал, собственный капитал, коммерческий банк, достаточность капитала, инвестиции.*

Кредитно-инвестиционный потенциал является основным показателем, который характеризует возможность банков финансировать инвестиционные проекты.

По мнению Н.А. Бабуриной, кредитно-инвестиционный потенциал – это деятельность по предоставлению денежных средств на долгосрочной основе и на условиях платности, возвратности заемщику, с целью использования этих средств последним для реализации инвестиций [1].



Рис. 1. Состав кредитно-инвестиционного потенциала коммерческих банков

Источник: [1].

В кредитно-инвестиционный потенциал коммерческих банков входят финансовые ресурсы, материальные и нематериальные активы.

Анализ существующих определений дал возможность определить инвестиционный потенциал как упорядоченную совокупность инвестиционных ресурсов, которые могут быть направлены на инвестиционные цели, а также возможность развития и реализации инвестиционно-банковских услуг. Иначе, это сумма собственных, привлеченных, а также заемных средств банка, которые могут быть направлены на инвестиционные цели.

Размер собственных средств (капитала) является одним из важнейших факторов, которые определяют кредитно-инвестиционный потенциал банков в части собственных возможностей кредитных организаций. Размер собственных средств (капитала) важен с позиции уровня развития экономики и инвестиционного климата, т.к. он может обеспечивать надежность, а главное стабильность развития банковской и платежной систем. Общей тенденцией развития банковских систем последнего десятилетия является увеличение собственных средств (капитала) банков, ее важность доказана во время мирового финансового кризиса. Повышение собственных средств (капитала) позволяет банкам увеличить объемы кредитования реального сектора экономики.

По мнению Е.В. Мазиковой, повышение собственных средств (капитала) банков позволяет увеличивать надежность, а также стабильность банковской системы. Повышение собственных средств (капитала) позволяет также увеличивать потоки кредитования в реальный сектор экономики [2].

Современное состояние капитальной базы банковской системы Российской Федерации характеризуется динамикой и структурой капитала, активами, которые взвешены с учетом риска, а также достаточностью капитала кредитных организаций.

Рассмотрим более подробно динамику собственного капитала банковской системы.

Таблица 1
Собственные средства банковского сектора Российской Федерации

Показатель	1.01.12	1.01.13	1.01.14	1.01.15	1.01.16	1.01.17
Собственные средства (капитал) банковского сектора, млрд руб.	5242,1	6112,9	7064,3	7928,4	9008,6	9387,1
Темпы прироста за 12 месяцев, %	10,8	16,6	15,6	12,2	13,6	4,2
в % к ВВП	8,8	9,1	9,9	10,0	10,8	10,9

Источник: составлено на основе [3]

За 2016 год собственный капитал кредитных организаций вырос на 4,2% и достиг почти 9,4 трлн руб. Отношение собственных средств к ВВП по итогам 2016 года составило 10,9%, это на 1% больше, чем аналогичный показатель тремя годами ранее.

В абсолютном же выражении прирост собственных средств (капитала) по банковскому сектору составил 378,5 млрд руб. (против 1080,2 млрд руб. за 2015 год).

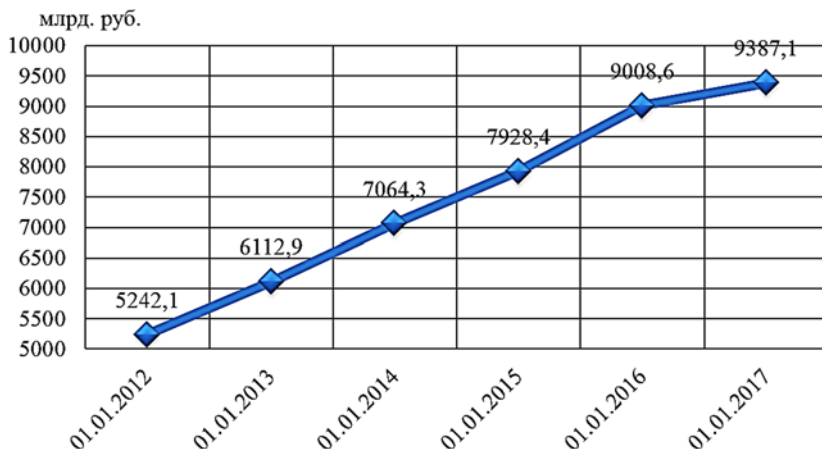


Рис. 2. Собственные средства банковского сектора РФ

Источник: составлено на основе [3]

Данные, указанные в таблице 1, показали, что в динамике источников собственных средств (капитала) коммерческих банков имеет положительный прирост, что характеризует его позитивное развитие.

Теперь рассмотрим выполнение банком необходимых нормативов. Одним из таких показателей надежности банка является нормативы достаточности собственных средств (капитала) банка. Показатели достаточности капитала имеют следующие значения:

Таблица 2

Динамика показателя достаточности собственных средств

Достаточность капитала	1.01.15	1.01.16	1.01.17	Откл. 1.01.15/1.01.17
Показатель достаточности собственных средств (капитала) (Н1.0)	12,5	12,7	13,1	+0,6
Показатель достаточности базового капитала (Н1.1)	8,9	8,2	8,9	0
Показатель достаточности основного капитала (Н1.2)	9,0	8,5	9,2	+0,2

Источник: составлено на основе [3]

Показатель достаточности собственных средств (капитала) банковского сектора (Н1.0) за 2016 год увеличился до 13,1%, аналогичный показатель на 1 января 2015 года составлял 12,7%. В связи с тем, что большая часть субординированного долга была учтена в источниках дополнительного капитала, показатель достаточности базового капитала (Н1.1) увеличился с 8,2% на 1 января 2015 года до 8,9%, а основного капитала (Н1.2) – с 8,5 до 9,2%. Более жесткие подходы к расчету нормативов достаточности

сти капитала и ликвидности могут уменьшить риски системного банковского кризиса, а также улучшить способность сектора справляться с последствиями глобальных финансовых коллапсов. Исходя из данных, представленных в табл. 2, можно сделать вывод, о том, что за рассматриваемый период показатели достаточности капитала соответствовали нормативным значениям.

Далее рассмотрим состав и структуру собственного капитала банковского сектора.

Таблица 3

Состав и структура собственного капитала банковского сектора РФ

	1.01.15		1.01.16		1.01.17	
Состав капитала	млрд руб.	Уд. вес, %	млрд руб.	Уд. вес, %	млрд руб.	Уд. вес, %
Собственные средства (капитал) всего, в том числе:	7928,4	100,0	9008,6	100,0	9387,1	100,0
1. Основной капитал, в том числе:	5718,4	72,1	6002,5	66,6	6586,7	70,2
1.1. Базовый капитал.	5638,3	71,1	5857,8	65,0	6408,2	68,3
1.2. Добавочный капитал.	80,1	1,0	144,7	1,6	178,5	1,9
2. Дополнительный капитал.	2210,0	27,9	3006,1	33,4	2800,4	29,8

Источник: составлено на основе [3]

Основную долю собственных средств (капитала) банка составляет базовый капитал, в частности уставный капитал или его часть, эмиссионный доход, а также резервный и другие фонды кредитной организации.

Так же не малую часть занимают неаудированная прибыль и субординированный заем, прирост стоимости имущества за счет переоценки, а также привилегированные акции.

Таблица 4

Состав и динамика собственного капитала банковского сектора РФ

	1.01.15	1.01.16		1.01.17	
Состав капитала	млрд руб.	млрд руб.	Темп роста, %	млрд руб.	Темп роста, %
Собственные средства (капитал) всего, в том числе:	7928,4	9008,6	113,6	9387,1	104,2
1. Основной капитал, в том числе:	5718,4	6002,5	104,9	6586,7	109,7
1.1. Базовый капитал	5638,3	5857,8	103,9	6408,2	109,4
1.2. Добавочный капитал	80,1	144,7	143,2	178,5	123,4
2. Дополнительный капитал	2210,0	3006,1	136,0	2800,4	93,2

Источник: составлено на основе [3]

Темп роста собственного капитала в целом за 2016 год составил 104,2%. В результате объем собственных средств (капитала) к началу 2017 года возрос больше чем на 4% и составил 9387,1 млрд рублей.

Темп роста основного капитала за 2016 год составил 109,7%. В результате объем основного капитала в составе собственных средств (капитала) увеличился больше чем на 9% и составил 6586,7 млрд рублей.

Темп роста дополнительного капитала составлял на 1 января 2017 года 93,2%. В результате объем дополнительного капитала в составе собственных средств (капитала) за 2016 год упал больше чем на 6% и составил 2800,4 млрд рублей.

2015 году была присуща тенденция к росту показателей, которые характеризовали концентрацию банковской деятельности. В настоящее время кредитные организации соблюдают требования Федерального закона от 03.12.2011 №391-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О банках и банковской деятельности» о повышении минимального размера собственных средств до 300 млн руб. с 01.01.2012 для вновь создаваемых кредитных организаций и с 01.01.2015 – для всех кредитных организаций, за исключением кредитных организаций, которые имеют отрицательный капитал и находятся под влиянием корпорации «Агентство по страхованию вкладов». Количественный показатель кредитных организаций с величиной собственных средств (капитала) свыше 1 млрд руб. за отчетный год сократилось с 369 до 337 (на них приходится 98,2% капитала российских банков) (рисунок 3).

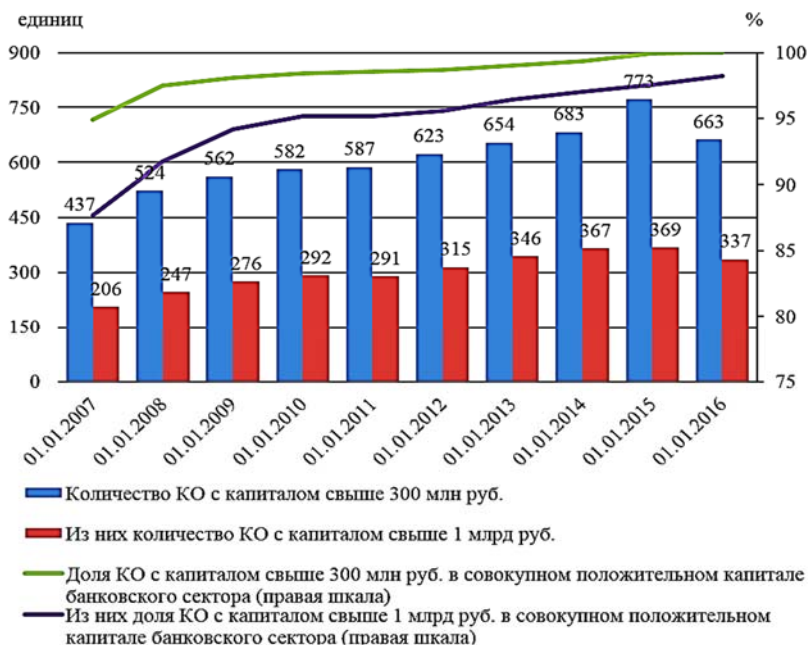


Рис. 3. Количество кредитных организаций с капиталом свыше 300 млн и 1 млрд руб.

Источник: [4]

В международной практике распространены индикаторы концентрации, в частности индекс Херфиндаля-Хиршмана (ИХХ), показывающие средний уровень концентрации по основным группам активов и обязательств в 2016 году (рисунок 4) [4].

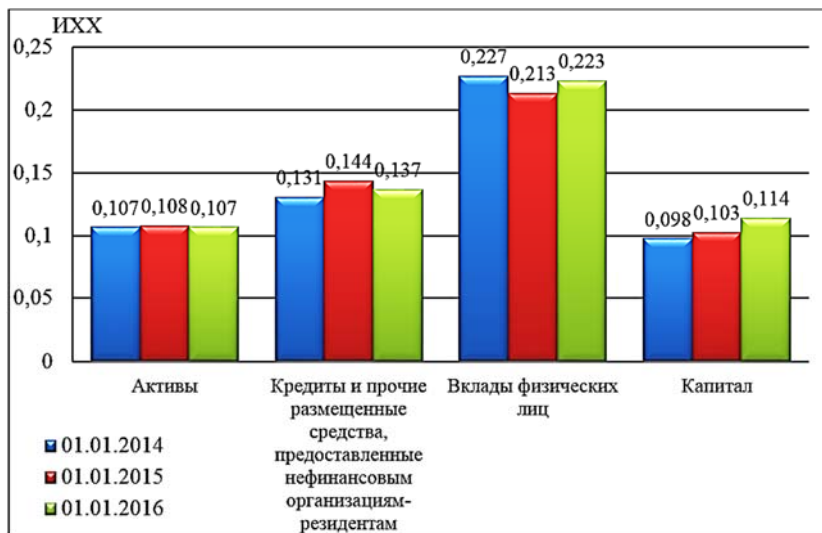


Рис. 4. Российский банковский сектор: показатели концентрации (значения ИХХ)

Источник: [4]

К началу 2016 года индекс концентрации активов слегка снизился, а именно: с 0,108 до 0,107, индекс концентрации кредитов нефинансовым организациям – резидентам также уменьшился – с 0,144 до 0,137, а индекс концентрации капитала увеличился с 0,103 до 0,114. Сохраняются рекордно высокие значения показателя концентрации на рынке вкладов населения на начало 2016 года, он составил 0,223 (рисунок 4). Если же анализировать показатель концентрации активов по Российской Федерации с аналогичными показателями в странах Европы, то Российская Федерация будет находиться в середине списка. В настоящий период времени собственные средства (капитал) кредитных организаций является одним из важнейших факторов долгосрочного устойчивого развития банковской системы России и всей экономики страны в целом.

Сильно улучшились и показатели рентабельности банковского сектора, а именно: рентабельность активов за год повысилась с 0,3 до 1,2%, рентабельность капитала увеличилась существенней – с 2,3 до 10,3%. Удельный вес 445 прибыльных кредитных организаций за год слегка снизился с 75,4 до 71,4%, их прибыль составила 1,3 трлн рублей. 178 кредитных организаций завершили 2016 год с убытками в размере 362,2 млрд рублей.

Таблица 5

Капитал и финансовый результат банковского сектора (млрд руб.)

Наименование показателей	2016 год												2017 год
	1.01	1.02	1.03	1.04	1.05	1.06	1.07	1.08	1.09	1.10	1.11	1.12	1.01
Капитал (собственные средства)	9009	9079	9093	8953	8922	8965	8948	9025	9073	9098	9148	9235	9387
– прирост за месяц, %	1,3	0,8	0,2	–1,5	–0,3	0,5	–0,2	0,9	0,5	0,3	0,5	1,0	1,6
– прирост за 12 месяцев, %	13,6	15,7	17,0	10,9	11,2	10,9	9,6	6,7	4,0	4,1	3,7	3,9	4,2
Достаточность капитала Н1.0, %	12,7	12,1	12,1	12,4	12,5	12,4	12,4	12,3	12,5	12,7	12,7	12,7	13,1
Резервы на возможные потери – остаток	5406	5505	5551	5553	5587	5694	5643	5749	5803	5767	5792	5870	5594
– прирост с начала года	1352	98	145	147	181	287	237	343	397	361	386	464	188
Прибыль текущего года	192	32	82	109	167	235	360	459	532	632	714	788	930
Рентабельность активов, %	0,3	0,3	0,4	0,4	0,5	0,5	0,6	0,8	0,8	0,9	0,9	0,9	1,2
Рентабельность капитала, %	2,3	2,9	3,6	3,4	4,3	4,8	5,7	6,9	7,2	7,8	7,9	7,9	10,3

Источник: [5]

Повысились значения показателей достаточности совокупного, базового и основного капитала банковского сектора, а именно: с 12,7 до 13,1%, с 8,2 до 8,9% и с 8,5 до 9,2% соответственно.

Таким образом, собственный капитал банковского сектора РФ является одним из самых важных факторов формирования кредитно-инвестиционного потенциала коммерческих банков РФ. Капитал должен быть достаточно велик для того, чтобы он мог обеспечить уверенность заемщиков в том, что банк может удовлетворять все их потребности в кредитах даже при самых неблагоприятных условиях экономического развития страны. За последние пять лет величина собственного капитала возрастает, в его структуре наибольший удельный вес занимает базовый и дополнительный капитал. Количество кредитных организаций с величиной собственных средств (капитала) свыше 1 млрд. руб. за 2016 год составило 337 (на них приходится 98,2% капитала российских банков). Индекс концентрации капитала увеличился с 0,103 до 0,114. Рентабельность активов за год повысилась с 0,3 до 1,2%, рентабельность капитала увеличилась существенней – с 2,3 до 10,3%. Увеличение объема собственного капитала необходимо для расширения масштабов деятельности банку и для обеспечения своего постоянного развития. С учетом всех проведенных мер по докапитализации достаточность совокупных собственных средств (капитала) банковского сектора даже в пессимистичном сценарии не уменьшалась ниже регулятивного минимума.

Для дальнейшего увеличения кредитно-инвестиционного потенциала коммерческим банкам необходимо применять стратегию, связанную с инвестиционной политикой, которая будет направлена на увеличение привлеченных средств в основной капитал банковского сектора Российской Федерации.

Список литературы

1. Бабурина Н.А. Кредитно-инвестиционный потенциал банка: понятие и элементы // Вестник Тюменского государственного университета. Социально-экономические и правовые исследования. – 2006. – №3. – С. 209.
2. Мазикова Е.В. Факторы, определяющие уровень кредитно-инвестиционного потенциала российских коммерческих банков / Е.В. Мазикова, М.З. Мгвдладзе // Бизнес. Образование. Право. Вестник Волгоградского института бизнеса. – 2015. – №1. – С. 180–184.
3. Обзор банковского сектора Российской Федерации, №174 – апрель, 2017 год [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.cbr.ru/analytics/bank_system/obs1704.pdf (дата обращения: 02.05.2017).
4. Отчет о развитии банковского сектора и банковского надзора в 2015 году [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.cbr.ru/publ/bsr/bsr_2015.pdf (дата обращения: 03.05.2017).
5. Официальный сайт Центрального Банка Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.cbr.ru/> (дата обращения: 01.05.2017).

Цалкович Егор Александрович

аспирант

ФГБОУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Москва

ОБЗОР МЕТОДОВ ОЦЕНКИ ЧУВСТВИТЕЛЬНОСТИ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ К ЦЕНЕ НА ПРОДУКТ ИЛИ УСЛУГУ

Аннотация: в статье рассматриваются наиболее распространённые методы оценки чувствительности потребителей к цене на продукт или услугу. Приводится краткое описание каждого метода, указываются его достоинства и недостатки. Предлагается разработанная автором последовательность действий при проведении исследования чувствительности потребителей к цене на продукт или услугу.

Ключевые слова: ценообразование, потребительское тестирование.

При выпуске нового продукта или услуги любая компания сталкивается с неопределенностью в контексте оценки реакции потребителей на установленную на данный продукт или услугу цену. Однако в настоящее время экономическая наука позволяет оценить готовность потенциальных потребителей приобрести продукт или услугу с различной степенью точности – в зависимости от необходимых результатов и инвестиций в данное исследование.

Наиболее простым способом оценить готовность потенциальных потребителей купить инновационный продукт является метод Габора и Грейнджера (Gabor Granger), названный так по имени двух экономистов,

разработавших его в 1960-х годах. Согласно указанному методу, потенциальному покупателю описывают или демонстрируют товар, а затем задают вопрос: «Приобрели бы вы данный товар?». При этом цена указывается в числе прочих характеристик товара, однако на ней не делается акцент.

Для оценки чувствительности к цене необходимо протестировать различные варианты цен. Очевидно, что если отдельному респонденту представить полностью идентичный товар, отличающийся лишь по ценовому критерию, то он проявит максимальную чувствительность к цене и начнет торговаться. Подобные тесты кажутся компаниям привлекательными благодаря сокращению расходов на проведение исследования, но их смысл в таком случае утрачивается. Поэтому зачастую применяют так называемые одиночные тесты – то есть каждого респондента спрашивают лишь об одной цене. В ходе исследования респондентам, включенным в выборку, предлагают разные варианты цены. Респонденты не знают об этом, как и о цели исследования, посвященного определению цены.

Зачастую при проведении одиночных тестов целесообразнее применять метод колеса ценообразования (price wheel). Согласно данной вариации метода Габора и Грейнджера, потребителю указывают стартовую цену, которую он готов заплатить за указанный товар (как правило, это нижняя граница определенного ранее ценового коридора), после чего цена последовательно повышается до тех пор, пока испытуемый не сообщит исследователю, что цена поднялась настолько высоко, что покупатель откажется от приобретения товара.

Таким образом, исследования, проведенные по методике Габора и Грейнджера, надежны, просты, и широко используются для предсказания спроса при разном уровне цены (данный метод часто называют методом построения кривых вероятности покупки), однако они являются эффективными при исследовании продукта в отдельности, без учета влияния рыночных факторов (в частности, конкуренции выпускаемого продукта с уже имеющимися на рынке).

Основное ограничение данного теста заключается в зависимости степени его точности от количества респондентов. Чтобы получить по итогам исследования данные с высокой степенью достоверности, по каждому ценовому диапазону необходимо провести опрос не менее 200 респондентов. Американский социолог Дэвид Лайон считает – если различие между ценами не превышает 5–10%, для статистической достоверности проводимых опросов численность выборки должна быть больше обычной [1, с. 147]. Согласно социологу Дэвиду Лайону, при выборке менее 100 респондентов могут возникнуть серьезные погрешности, и опрос даст парадоксальные результаты, противоположные ожидаемым взаимосвязям между ценой и объемом продаж [1, с. 148]. Для повышения точности исследования рекомендуется использовать более многочисленную группу респондентов, меньшее количество ценовых диапазонов, при одновременном увеличении разницы между выбранными ценами.

Через несколько лет идея, лежащая в основе метода Габора и Грейнджера, получила дальнейшее развитие – в 1970-х годах нидерландский ученый и психолог Питер ван Вестендорп (Peter van Westendorp) усовершенствовал упомянутый выше метод. Метод ван Вестендорпа чаще всего

применяется к инновационным разработкам, на которые еще не была установлена эталонная цена. Метод измерения чувствительности к ценам (price sensitivity meter – PSM) заключается в том, что товар демонстрируют респондентам (аналогично методу Габора и Грейнджера), после чего задают следующие вопросы:

1) при какой цене вы бы посчитали данный продукт слишком дорогим и отказались бы от покупки? (слишком дорого);

2) при какой цене вы бы посчитали, что цена данного продукта слишком низка, поэтому вам бы пришлось отказаться от покупки из-за неприемлемого качества? (слишком дешево);

3) при какой цене данный продукт начинает становиться достаточно дорогим, что заставляет вас обдумать покупку как следует? (дорого);

4) при какой цене данный продукт начинает становиться настолько дешёвым, чтобы начать сомневаться в качестве и обдумать покупку как следует? (дешево).

Распределения, полученные по результатам данного исследования, изображаются в виде линейного графика. По оси X откладываются ценовые значения, по оси Y – накопленный процент респондентов. Пересечение кривых «дешево» и «дорого» дают на графике точку безразличия (IDPP – indifference price point). Точка безразличия – это цена, которую большинство опрошенных не считает ни дорогой, ни дешевой. После определения точки безразличия к графику добавляются кривые «слишком дешево» и «слишком дорого». Пересечение указанных кривых дает на графике точку оптимальной цены (OPP – optimum price point). То есть точкой оптимальной цены является точка, в которой меньше всего опрошенных отвергают продукт из-за его высокой цены. Точка пересечения кривых «слишком дешево» и «не дешево» дает точку предельной дешевизны (PMC – point of marginal cheapness). Пересечение кривых «слишком дорого» и «не дорого» дает точку предельной дороговизны (PME – point of marginal expensiveness). Именно между предельными точками находятся границы ценового коридора – диапазона цен, наиболее близких к оптимальной цене [2, с. 13].

Но, как утверждает Дэвид Лайон, многие респонденты, которые участвуют в тестировании по методу ван Вестендорпа, дают противоречивые ответы. В частности, одной из причин подобного поведения испытуемых является то, что что упомянутые в исследовании четыре вопроса являются вариациями вопроса «Сколько бы вы заплатили за данный товар?». Поэтому описанный метод подвержен тем же искажениям, что и метод Габора и Грейнджера. Таким образом, метод ван Вестендорпа следует применять при исследовании возможного уровня цен для новых продуктов, а полученные выводы – подвергать дополнительной проверке [1, с. 160].

При исследовании продукта (или концепта продукта) без учета товаров-конкурентов может быть использован и метод тестирования без сравнения (monadic test). Респондентам представляется продукт по некоторой фиксированной цене, после чего несколько групп респондентов оценивают различные значения цен, причем в каждой группе – только одну цену (количество подгрупп равняется количеству тестируемых уровней цен). Итоговая оценка происходит по пятибалльной шкале вероятности приобретения продукта. Очевидно, что указанный метод требует увеличения размера выборки для получения более точных оценок, при этом все

выборки должны быть максимально схожи по своим характеристикам [1, с. 167].

Подводя итог вышесказанному, следует отметить, что применение именно этих методов позволяет компании оптимизировать маркетинговый бюджет и является достаточным для предварительной оценки.

Согласно авторскому подходу, компании следует применить данные методы исследования в следующей последовательности (методы могут быть совмещены в одном большом исследовании):

1) метод ван Вестендорпа (по итогам исследования будет получен диапазон оптимальных цен);

2) метод Габора и Грейнджера (в методе проверяются все уровни цены, которые были упомянуты потребителями в методе ван Вестендорпа, в том числе, и из диапазона оптимальных цен);

3) метод тестирования без сравнения (в методе тестируются как цены из диапазона оптимальных цен ван Вестендорпа, так и 1–2 уровня цены, которые максимизируют общий доход компании согласно методике Габора и Грейнджера).

Таким образом, применение авторского подхода позволяет уточнить все возможные варианты цены и получить базовую цену, которая была несколько раз проверена с учетом «готовности платить за атрибуты», использованные в исследовании.

Список литературы

1. Westendorp P.H. Price Sensitivity Meter (PSM) A New Approach to Study Consumer Perception of Price. Venice Congress Main Sessions, 1976. – P. 139–167.
2. Lyon David W. The price is right (or is it?). Marketing Research 14 [4], 2002. – P. 10–13.

Цыпкина Дарья Олеговна

магистрант

ФГБОУ ВО «Государственный университет управления»

г. Москва

DOI 10.21661/r-461452

К ВОПРОСУ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ В ЦЕПЯХ ПОСТАВОК ПРИ СТРАТЕГИЧЕСКОМ ПЛАНИРОВАНИИ ЛОГИСТИКИ СНАБЖЕНИЯ НА ПРЕДПРИЯТИИ

Аннотация: в данной статье рассматривается влияние рисков на процесс организации логистики снабжения компаний. Автором дается краткий рейтинг бизнес-рисков, подход к их систематизации, а также методы оценки, управления и минимизации.

Ключевые слова: логистика, цепь поставки, системный подход, логистика снабжения, закупки, риск, неопределенность, управление рисками, SCM, стратегическое планирование.

Практически все компании постоянно сталкиваются в течение многих лет с повышенной неопределенностью, вызванной растущими обеспоко-

енными настроениями, связанными с политическими, правовыми и нормативными изменениями во всем мире. Дилеммы в цифровой сфере, такие как воздействие новых технологий на специфику рисков в отраслях и инциденты в едином цифровом информационном пространстве, также вызывают озабоченность, в то время как это делает и остающаяся на повестке дня деятельность по борьбе с природными катастрофами. Но то, что больше всего беспокоит предприятия, это фактические или ожидаемые убытки от перерывов и простоев в бизнес-процессах [7, с. 4].

По данным исследования, проведенного группой страховых компаний Allianz в январе 2017 года, был сформирован TOP-10 важнейших рисков в бизнесе, с которыми столкнуться компании в 2017 году. Опросы выделили в отдельную категорию риски, связанные с временным прекращением деятельности или простоями в бизнес-процессах, которая включает в себя сбои в цепях поставок. Так, в результате этого исследования, наиболее критичной из десяти важнейших рисков в бизнесе 2017 года была признана именно эта категория, которая помимо всего прочего лидирует в топе на протяжении пяти лет. Стоит заметить, что 37% опрошенных среди всего числа компаний (а это 1237 компании из 55 стран мира) выделили среди первой тройки рисков именно риски, связанные с операциями в цепях поставок [6, с. 7]. Топ рисков в фокусе перебоев бизнес-процессов (включая прерывание деятельности в цепях поставок) представлен на рисунке 1.

Глобальное исследование организации BCI (Business Continuity Institute), проведенное в 2016, выделяет три основных причины сбоев в цепях поставок. Этими причинами являются внеплановые ИТ и телекоммуникационные перебои (60%), потери высококвалифицированных кадров (45%), а также кибер-атаки и утечка данных (39%) [8, с. 2].



Рис. 1. Рейтинг причин прерывания бизнес-процессов.

Источник: Allianz Global Corporate & Specialty SE

В связи с возникшей ситуацией компании все больше интересуются комплексным подходом к управлению рисками в цепях поставок. Основная цель цепи поставок – обеспечение оптимального для ее участников, акционеров компании и инвесторов баланса между максимизацией прибыли и долгосрочной стабильностью цепи поставок. Для достижения этой цели основной системы управления рисками должны стать принципы комплексности, непрерывности и интеграции [6, с. 73]. Проблема на практике заключается в несистематичном контроле опасностей и возможностей логистики, недостаточном для построения устойчивой логистической системы [5].

Для систематизации рисков, возникающих в цепи поставок, используется классификация, в основе которой лежат три основных потока, которыми управляет логистика, материальный, финансовый и информационный, а также три основных логистических процесса: снабжение, производство и распределение, так как любая цепь поставок является интегрированной совокупностью этих процессов. Такой подход позволяет подходить к процессу управления рисками более продуманно и грамотно распределять ответственность между участниками цепи поставок.

В процессе развития бизнеса, эволюции логистики и SCM (Supply Chain Management) снабженческая деятельность существенно изменилась. Значительную часть потребительской ценности, создаваемой в цепи поставок, сегодня обеспечивают для производителей и торговых компаний поставщики, что делает взаимоотношения с ними более важными, чем когда-либо. В настоящее время компании тратят в среднем примерно 60% своих доходов на закупку необходимых им товаров и услуг [3, с. 49].

Что касается стратегического управления логистикой снабжения, оно включает в себя дифференцированный анализ и планирование потребности в закупаемых предметах снабжения по укрупненным номенклатурным группам, разработку планов снабжения и размещения заказов у конкретных поставщиков, оценивание потребностей в логистических мощностях по доставке и хранению закупаемой продукции, разработку плановых значений (стандартов) KPI контроллинга плана и т. д. [3, с. 50].

Важной составляющей в деятельности любой компании является эффективное управление рисками во всех сферах. В стратегическом аспекте снабжения управление рисками должно способствовать уменьшению негативных последствий внешних факторов макроэкономической среды, а также снижению рисков, возникающих при взаимодействии с поставщиками и посредниками в логистических каналах закупок. Эти риски довольно многочисленны и разнообразны, например, риски, связанные с повышением цен на энергоносители и другие биржевые товары; колебания курсов валют и биржевых индексов; логистические риски, связанные с доставкой, переработкой грузов, таможенными операциями; риски взаимодействия с поставщиками (нестабильность качества продукции, монополизм поставщика на рынке, нарушения договорных обязательств по поставкам) и пр.

Методы, используемые для оценки и управления рисками в логистике снабжения, должны включать в себя как прогнозирование общеэкономических и финансовых последствий проявления рисков, так и расчет потенци-

альных ущербов от разных типов рисков. Для минимизации рисков снабжения могут применяться различные инструменты хеджирования, страхования рисков, многокритериальной оценки поставщиков, учет и прогнозирование макроэкономических индикаторов и т. д. Соответственно стратегии снабжения в компании следует разрабатывать с учетом стохастических характеристик параметров закупок и адекватных прогнозов [3, с. 51].

Список литературы

1. Аникин Б.А. Логистика и управление цепями поставок. Теория и практика. Основы логистики: Учеб. пособие / Б.А. Аникин, Т.А. Родкина, В.А. Волочиенко. – М., 2014. – 344 с.
2. Водянова В.В. Проблемы применимости синергетического подхода в управлении / В.В. Водянова, О.Ю. Минченкова // Вестник ГУУ. – 2007. – Т. 2. – №20. – С. 58–63.
3. Сергеев В.И. Логистика снабжения: учебник для бакалавриата и магистратуры / В.И. Сергеев, И.П. Эльяшевич; под общ. ред. В.И. Сергеева. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Юрайт, 2017. – 384 с.
4. Пузанова И.А. Интегрированное планирование цепей поставок: Учебник для бакалавриата и магистратуры / И.А. Пузанова; под ред. Б.А. Аникина. – М.: Юрайт, 2017. – 320 с.
5. Ценина Е.В. Определение и концепция рисков логистических систем // Повышение эффективности маркетинговой, логистической и коммерческой деятельности в инновационной экономике: Научная сессия профессорско-преподавательского состава, научных сотрудников и аспирантов по итогам НИР 2011 г. Март-апрель 2012 года: Сборник докладов / Под общ. ред. Проф. Г.Л. Багиева. – СПб.: Изд-во СПбГУЭФ, 2012. – С. 260–263.
6. Ценина Е.В. Риски в логистике снабжения / Е.В. Ценина, Ю.В. Коробейников // Известия Санкт-Петербургского государственного экономического университета. – 2014. – №2. – С. 73–78.
7. Allianz Global Corporate & Specialty SE (2017, January). Allianz Risk Pulse – Allianz Risk Barometer. Top Business Risks. – 2017. – 20 p.
8. BCI (2016). 8th BCI Supply Chain Resilience Report. Business Continuity Institute (BCI), Zurich Insurance Group, Chartered Institute of Purchasing and Supply (CIPS). – 44 p.

Чупрунова Ольга Олеговна
студентка

Ерохина Елена Вячеславовна
д-р экон. наук, профессор

Калужский филиал
ФГБОУ ВО «Московский государственный
технический университет им. Н.Э. Баумана»
г. Калуга, Калужская область

ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: статья посвящена проблемам конкурентоспособности предприятий. Авторами рассмотрены основные элементы конкурентоспособности и предложены мероприятия по повышению конкурентоспособности фирмы на современном этапе развития экономики.

Ключевые слова: конкуренция, предприятие, маркетинг, экономический анализ, спрос, рынок.

На современном этапе экономического развития конкурентоспособность является важной характеристикой экономики многих стран мира. В настоящее время невозможно добиться успеха в предпринимательстве,

если не планировать его развитие, не аккумулировать регулярно данные о перспективах и возможностях, о состоянии целевых рынков, положении на них конкурентов.

Конкурентоспособность предприятия представляет собой свойство, обладающее степенью реального и потенциального удовлетворения им определенной потребности по сравнению с аналогичными объектами, представленными на данном рынке [2]. Наличие у предприятия высокой конкурентоспособности предполагает способность удовлетворять потребности потребителей с высоким уровнем качества.

На конкурентоспособность предприятия влияют не только качественные и ценовые параметры, но и эффективность менеджмента, наличие материальных, трудовых и финансовых ресурсов, доля рынка, инновационный потенциал, мотивация и квалификация рабочего персонала. Несмотря на факторы, приведенные выше, важнейшую роль, которая влияет на уровень конкурентоспособности предприятия занимает маркетинг.

Главная задача маркетинга – определить наиболее важные потребности потребителей, учёт их предпочтений, разработка и осуществление эффективных стратегий предприятия по повышению конкурентоспособности. Наличие конкуренции является важным условием для формирования конкурентоспособности товаров и предприятия в целом.

Конкурентоспособность продукции – способность быть привлекательной для потребителей, отвечать запросам конкурентного рынка по сравнению с другими аналогичными изделиями. Она определяется ценами, устанавливаемыми продавцами на продукцию и качеством продукции. Также на конкурентоспособность оказывают свое влияние: популярность того или иного товара, реклама, имидж предприятия, место фирмы на рынке данного товара.

Таким образом, под конкурентоспособностью продукции понимается совокупность свойств, отличающих ее от аналогов.

Также данное понятие представляет собой систему потребительских, экономических и технических показателей: технический уровень изделия, функциональные, социальные и другие полезные свойства. Большинство авторов в своих определениях конкурентоспособности используют чаще всего такие термины как: качество, полезность, привлекательность, соотношение «цена-качество», выдержка конкуренции и т. д. Нам же представляется, что конкурентоспособность – систематичный показатель товара, следствие работы всех элементов маркетинга, который обеспечивает выигрышное положение на рынке.

Конкурентоспособность предприятия – комплексное понятие, которое обусловлено системой и качеством управления, качеством производимой продукции, широтой и глубиной ее ассортимента, востребованного обществом или отдельными его членами, стабильным финансовым состоянием, способностью к развитию своего инновационного потенциала, рациональным использованием ресурсов, работой с персоналом, имиджем фирмы.

На основе сравнительного анализа разных подходов к исследованию конкурентных преимуществ предприятия, необходимо осуществлять их систематизацию по следующим признакам: отношение к самой системе;

область возникновения преимущества; содержание фактора преимущества; время реализации преимущества; место реализации преимущества; вид конечного результата [1].

Если организация обладает конкурентным преимуществом, то оно в свою очередь делится на факторы: внутренние (почти целиком определяются руководством организации) и внешние (появление этих факторов уже в небольшой степени зависит от организации).

Из всего многообразия сущностных особенностей конкурентоспособности предприятия, можно отметить следующие характерные свойства для данного явления: (1) на конкурентные преимущества предприятия воздействуют экологическая и социальная среда; (2) конкурентоспособность предприятия показывает уровень развития данной фирмы относительно ее конкурентов по степени удовлетворения спроса на продукцию и по эффективности производственной деятельности; (3) конкурентоспособность предприятия повышает ее привлекательность для инвесторов; (4) конкурентоспособность – это способность одного объекта превзойти своего конкурента по всем критериям; (5) конкурентоспособность предприятия – это способность предприятия выстоять на рынке с аналогичными товарами конкурентов; (6) конкурентоспособность продукции и предприятия – тесно связанные категории; (7) конкурентоспособность фирмы характеризует значения и эффективность применения всех его ресурсов.

Поскольку конкурентоспособность продукции играет огромную роль в обеспечении финансовой устойчивости фирмы, то ею нужно правильно управлять. Повышение конкурентоспособности – это актуальная проблема в наше время, решение этой проблемы связано с усовершенствованием разработки, изготовления, реализацией и техническим обслуживанием продукции. Благодаря этим усилиям, можно добиться следующих результатов: снижения издержек производства; повышения качества продукции; стимулирования рекламных кампаний; увеличения экономичности и оперативности послепродажного обслуживания.

Конкурентоспособность складывается из разных элементов, которые представляют собой самостоятельный объект управления. Конкурентоспособное предприятие имеет стратегический подход в управлении конкурентоспособностью.

Американский экономист Майкл Портер в теории конкурентных преимуществ рассматривает два главных источника преимуществ: маркетинг и издержки. Преимущества в издержках – это конкурентоспособность, возникающая благодаря более низким производственным и маркетинговым расходам по сравнению с конкурентами. Преимущества в маркетинге – это конкурентоспособность товаров и услуг, которые удовлетворяют покупателей больше, чем товары конкурентов. Предприятие, добивающееся успехов в маркетинге, в основном ориентировано на потребителя, чем предприятие, которое стремится к преимуществам в издержках, однако, оно тоже не может игнорировать потребителей, иначе его преимущество будет непрочным. Преимущество маркетинга на рынке, заключается в том, что некоторые свойства продукции фирмы, более предпочтительны, чем фирмы конкурента.

Существует определенная система обеспечения конкурентоспособности предприятия. Обеспечение конкурентоспособности как процесс – это реализация связанных между собой научных подходов, методов, принципов, средств и мероприятий, разрабатываемых по всем критериям управления и стадиям жизненного цикла управляемых объектов и нацеленных

на обеспечение конкурентоспособности выпускаемой продукции. Система обеспечения конкурентоспособности как структура -это система, которая состоит из внешнего окружения предприятия и ее внутренней структуры. Внешние конкурентные преимущества отражают ценность для потребителя. Внутренние конкурентные преимущества охватывают те показатели, которые характеризуют предпочтение предприятия в ценовых аспектах конкурентной борьбе.

При сравнении эффективности рекламной деятельности определенной фирмы с фирмой-конкурентом, могут быть использованы следующие признаки.

1. Товар: марка товара, разнообразие ассортимента товаров, качество упаковки, показательный уровень качества товара, стадия предпродажной подготовки, стадия послепродажного обслуживания, доля на рынке, скорость изменения объема продаж.

2. Цена: уровень цен, гибкость ценовой политики, ценообразование на новую продукцию.

3. Уровень рекламной деятельности предприятия можно оценивать по следующим определениям: бюджет маркетинговой деятельности, виды рекламы, используемые СМИ, уровень и метод стимулирования сбыта, использование индивидуальной продажи, наличие специальных подразделений, для осуществления связи с общественностью.

В целях повышения конкурентоспособности предприятия, необходимо проведение следующих мероприятий:

- обеспечение конкурентоспособности выпускаемой продукции в целевых секциях рынка;

- повышение производительности предприятия и его подразделений до высокого уровня в данной отрасли. С этим показателем открывается возможность успешной работы предприятия в будущем;

- постоянное использование новых технологий;

- изготовление продукта такого качества, которое отвечает отечественным и мировым стандартам;

- изготовление продукцию только из высококачественного сырья и материалов;

- проведение тренингов и повышения квалификации кадров;

- систематическое проведение экономического анализа с целью выявления сильных и слабых сторон по сравнению с конкурентами.

Таким образом, повышение конкурентоспособности предприятия достигается путем ориентации предприятия на потребительскую сферу, повышение качества выпускаемой продукции, постоянная ориентация на появление новых технологий и видов сырья, эффективную реализацию товаров и услуг. Благодаря этому увеличивается показатель конкурентоспособности предприятия, его умение максимально использовать свой трудовой, научно -технический, производственный и финансовый потенциал.

Список литературы

1. Вольнский Г. О конкурентных преимуществах в условиях глобализации / Г.О. Вольнский // Экономика Украины. – 2010. – №12. – С. 68–72.

2. Науменко Т.С. Экономический анализ: Учебное пособие / Т.С. Науменко, Н.А. Чумакова. – Краснодар, 2012.

3. Савич Е.О. Пути повышения конкурентоспособности предприятия [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://e-koncept.ru/2016/86477.htm> (дата обращения: 16.05.2017).

Шапкина Ксения Исаевна

менеджер

ООО «ВТО»

г. Казань, Республика Татарстан

ОСОБЕННОСТИ АДАПТАЦИИ ПЕРСОНАЛА ЧЕРЕЗ СИСТЕМУ НАСТАВНИЧЕСТВА

Аннотация: в статье рассмотрен метод наставничества, используемый в период адаптации сотрудников в организации. Исследователем выделены особенности данного метода, автор приходит к выводу о целесообразности применения системы наставничества в процессе адаптации персонала.

Ключевые слова: адаптация, персонал, наставничество, обучение, контроль.

Одной из систем адаптации признан метод наставничества. Система наставничества – привлечение опытного работника в помощь новому сотруднику, один из способов передачи навыков и знаний новичку от более опытного сотрудника компании.

Наставничество в классическом понимании рассматривается как способ передачи навыков и знаний новичку от более опытного сотрудника компании [1]. Как правило, это квалифицированный специалист, который работает в компании давно и может ввести нового сотрудника в курс работы. Таким образом, наставническая деятельность может включать: наставник может сделать процесс адаптации для новичка в коллективе более комфортным; содействие карьерному росту, профессиональному развитию; также наставник принимает участие в оценке деятельности новых сотрудников во время испытательного срока.

Метод наставничества ориентирован на выполнение значимых для организации задач, таких как: совершенствование качества подготовки новых сотрудников в соответствии с принятыми в организации нормами и стандартами; формирование лояльности к компании, позитивного отношения к работе и корпоративной культуре [2]; обеспечение преемственности стандартов поведения; предоставление возможности горизонтального и косвенно вертикального карьерного роста; нивелирование финансовых трудностей, связанных текучестью персонала; формирование сплоченного коллектива; повышение результативности работы и производительности труда [3].

Основной целью метода наставничества является повышение эффективности системы адаптации в целом. Выделяют принципиальные особенности данного метода:

1) наставничество направлено на обучение базовым профессиональным навыкам, а не ориентировано на развитие потенциала сотрудника;

2) продуктивное наставничество требует организованности и контроля, это длительный и систематизированный процесс;

3) система наставничества требует инвестиций, которые включают как материальное стимулирование наставника, так и материальное обеспечение процесса организации обучения [4];

4) при планировании деятельности наставника должны быть учтены аспекты его работы – совмещение прямых обязанностей с обучением новых сотрудников, необходим о разработать систему мотивации и обучения наставников;

5) наставничество предполагает постоянную обратную связь, эмоциональные и умственные нагрузки, поэтому данный метод более индивидуален и отличается незначительным охватом персонала [5].

В заключение, любой организации выгодно внедрять и развивать систему наставничества, так как она значительно повышает эффективность процесса адаптации новых сотрудников и дает кадровое преимущество фирме. Наставничество не является узкопрофильным, направлено на достижение разнообразных целей организации. Таким образом, процесс адаптации персонала посредством системы наставничества расширяет возможности организации по обучению и адаптации персонала в целом. Превалирующим преимуществом наставничества является экономическая выгода, возможность незамедлительного внедрения за счет простоты в применении данного метода.

Список литературы

1. Базарова Т.Ю. Управление персоналом / Под ред. Т.Ю. Базарова, Б.Л. Еремина. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Юнити, 2002. – 560 с.
2. Брайн И. Беккер Изменение результативности работы HR-департамента. Люди, стратегия и производительность / Брайн И. Беккер, Марк А. Хьюзлид, Дэйв Ульрих. – Вильямс, 2007. – 304 с.
3. Вихарева И.С. Наставничество как эффективный метод управления торговым персоналом / И.С. Вихарева // Управление продажами. – 2012. – №6. – С. 346–350.
4. Неларин Корнелиус. HR менеджмент. Поиск, подбор, тренинг, адаптация, мотивация, дисциплина, этика. – Баланс Бизнес Букс, 2005. – 498 с.
5. Веснин В.Р. Управление персоналом: теория и практика: Электронный учебник / Под ред. В.Р. Веснина. – М.: Кнорус, 2009. – 677 с.
6. Володина Н. Адаптация персонала. Российский опыт построения комплексной системы. – Эксмо, 2009. – С. 240.
7. Базаров Т.Ю. Управление персоналом / Т.Ю. Базаров, Б.Л. Еремин. – Академия, 2008. – С. 224.

Шапкина Ксения Исаевна

менеджер

ООО «ВТО»

г. Казань, Республика Татарстан

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ УПРАВЛЕНИЕМ АДАПТАЦИИ ПЕРСОНАЛА В ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: в данной статье рассмотрен процесс адаптации сотрудников. В работе представлены этапы, содержащиеся в системе адаптации.

Ключевые слова: управление, персонал, организация, адаптация персонала, адаптационная политика, эффективность.

В условиях рыночной экономики одним из основных факторов эффективности и конкурентоспособности предприятия становится обеспечение высокого качества кадрового потенциала. В настоящее время широко применяется гуманистический подход к управлению персоналом, в задачи которого, помимо прочих, входит адаптационная политика в отношении персонала. В условиях жесточайшей конкуренции, наблюдается

повышение требований к профессиональным качествам работника, а в связи с высокой текучкой персонала обнаруживает себя проблема применения в управлении организацией продуманной адаптационной политики.

Адаптация сотрудников – это процесс вовлечения новых сотрудников в деятельность организации, знакомства с нормами корпоративной культуры, порядком и особенностями рабочего процесса. Срок и качество адаптации персонала непосредственно влияет на затраты компании. Практика показывает, что 90% людей, уволившихся с работы в течение первого года, приняли это решение уже в первый день своего пребывания в новой организации [1]. Ключевой задачей, стоящей перед руководителем, является минимизация ухода новых сотрудников в течение первых рабочих месяцев работы и организация качественного и наименее затратного обучения персонала.

С позиции управления персоналом наибольший интерес представляет производственная адаптация. Совершенствование процесса производственной адаптации является инструментом для формирования у нового сотрудника требуемого уровня производительности и качества труда в короткие сроки [2]. Производственная адаптация включает в себя: профессиональную, психофизиологическую, социально-психологическую, организационно-административную, экономическую, санитарно-гигиеническую адаптацию [3].

Механизм управления процессом адаптации персонала является ключевым условием успешного его осуществления. При управлении трудовой адаптацией следует учесть следующие организационные элементы: структурное закрепление функций управления адаптацией; технология процесса управления адаптацией; информационное обеспечение этого процесса [4]. В Российской Федерации перенимается опыт зарубежных партнеров по применению системы наставничества.

Система адаптации эффективна при наличии регламентации и четкой организации, при этом содержит следующие этапы: welcome-тренинг – первоначальное ознакомление сотрудника с общими сведениями о компании, с её историей, продуктами, услугами, структурой и культурой; программа адаптации – регламентирует сроки, последовательность, адаптационные мероприятия в рамках обучения; система наставничества – персональная передача опыта новому сотруднику; система аттестации – порядок оценки нового сотрудника [5].

Таким образом, адаптация как процесс приспособления сотрудника и коллектива в целом в условиях изменяющейся среды внешней и внутриорганизационной среды, повышает эффективность функционирования организации.

Список литературы

1. Управление персоналом: Учебник для вузов / Под ред. Т.Ю. Базарова, Б.Л. Еремина. – М.: Банки и биржи; Юнити, 2003. – 393 с.
2. Управление персоналом организации: Учебник / Под ред. А.Я. Кибанова. – М.: Инфра-М, 2005. – 638 с.
3. Маслов Е.В. Управление персоналом предприятия / Е.В. Маслов. – М., 1999. – 190 с.
4. Управление организацией / Под ред. А.Г. Поршнева, З.П. Румянцевой, Н.А. Саломатина. – 2-е изд., перераб. и доп. – М., 2000. – 669 с.
5. Неларин Корнелиус. HR менеджмент. Поиск, подбор, тренинг, адаптация, мотивация, дисциплина, этика. – Баланс Бизнес Букс, 2005. – 499 с.

ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

Берсенева Оксана Сергеевна
курсант

Бузуртанов Дауд Хасанович
заместитель начальника факультета

ФГКОУ ВО «Санкт-Петербургский университет
МВД России»
г. Санкт-Петербург

ПРИЗНАКИ ДОГОВОРА ПОЖЕРТВОВАНИЯ

***Аннотация:** в статье говорится о такой разновидности договора дарения, как договор пожертвования. Авторы анализируют и конкретизируют признаки договора пожертвования, выделяют его особенности, рассматривая целевое назначение дара как основной признак договора пожертвования.*

***Ключевые слова:** дарение, гражданское законодательство, пожертвование, целевое назначение дара, жертвователь, благополучатель.*

Согласно нормам Гражданского кодекса Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 г. №14-ФЗ (ред. от 28.03.2017) (далее – ГК РФ) пожертвование, характеризующееся прежде всего общепользой целью, относится к разновидностям дарения. Ему посвящены ст. ст. 572–582 главы 32 ГК РФ. Кроме того, поскольку пожертвование наиболее полно отвечает целям благотворительности, то его деятельность, в том числе, регламентируют нормы федерального закона Российской Федерации от 11.08.1995 г. №135-ФЗ «О благотворительной деятельности и благотворительных организациях» (ред. от 05.05.2014).

Классификация пожертвования в качестве целевой разновидности дарения означает, что они имеют общие черты, но в тоже время существуют специфические признаки, которые позволяют отличать их друг от друга. Одним из них следует считать обязательное условие о целевом использовании подаренного имущества [1, с. 133]. В случае обычного дарения дарителю безразлично, в каких именно целях будет использоваться дар, полученный одаряемым. В свою очередь при пожертвовании данные цели определены заранее, и именно они являются побуждающим мотивом к сделке. Поскольку в нормах статей ГК РФ не дается законодательного определения полезности цели пожертвования, то можно предположить, что их возможный перечень велик, и законодатель воздерживается от каких-либо перечислений. Отсутствие нормативной определенности данного понятия порождает наличие дискуссионных суждений ученых. Например, М.Ф. Казанцев говорит о том, что «такая цель выступает ограничением права собственности одаряемого» [2, с. 259]. В свою очередь в научной литературе имеется указание на то, что установленная в договоре пожертвования общепользная цель обременяет пожертвованное имущество [3, с. 158]. Остается предполагать, что при заключении договора пожертвования всегда имеются в виду цели, направленные на благо общества в целом, а также цели, которые представляют пользу для узкого круга лиц – определенного возраста, определенной профессии и т. д. При этом

имущество, принесенное в качестве пожертвования, должно использоваться строго в соответствии с обозначенной жертвователем целью.

Кроме того, реализация такого имущества должна способствовать развитию науки, образования, медицины, культуры, искусства, способствовать развитию деятельности органов внутренних дел и других областей публичной человеческой деятельности [4, с. 8–9].

Безусловно, допускается использование дара по-другому, не целевому назначению, но лишь с согласия жертвователя, а в случае смерти гражданина-жертвователя или ликвидации юридического лица – жертвователя, то разрешается исключительно по решению суда.

Кроме того, суды исходят из того, что не использование пожертвованного имущества в соответствии с указанным жертвователем назначением является существенным нарушением и влечет расторжение такого договора [5], или же изменение этого назначения с нарушением правил дает право жертвователю, его наследникам или иному правопреемнику требовать отмены пожертвования [6].

Безусловно специфика договора пожертвования не исчерпывается лишь общепользовными целями, ему присущи и некоторые другие особенности.

Например, предмет договора пожертвования охватывает в качестве дара – движимые или недвижимые вещи, ограниченные понятием общепользовности, или имущественные права, при этом не включая освобождение одаряемого от имущественной обязанности перед жертвователем или третьим лицом, как это имеет место в обычном договоре дарения. Возможность исполнения обязательства вместо одаряемого в рамках пожертвования исключена, так как это пресекает общепользовность сделки. В.В. Витрянский справедливо отмечает, что «жертвователь традиционно должен располагать правом обусловить свое пожертвование использованием дара по определенному назначению. Дарение путем освобождения от обязанностей (при сегодняшнем строе правового регулирования) исключает такую возможность» [7, с. 356], выражая при этом причину сужения предмета договора пожертвования.

Так, жертвователями признаются любые субъекты гражданских правоотношений, то есть физические и юридические лица (организации), государство (Российская Федерация, субъекты Российской Федерации) и муниципальные образования. Согласно абз. 2 п. 1 ст. 582 ГК РФ пожертвования могут делаться гражданам, медицинским, образовательным организациям, организациям социального обслуживания и другим аналогичным организациям, благотворительным и научным организациям, фондам, музеям и другим учреждениям культуры, общественным и религиозным организациям, иным некоммерческим организациям в соответствии с законом, а также государству и другим субъектам гражданского права, указанным в ст. 124 ГК РФ, то есть субъектам Российской Федерации и муниципальным образованиям.

При этом, из круга благополучателей законодательно исключены коммерческие организации. Объясняется этот факт тем, что основной целью деятельности данных юридических лиц является извлечение прибыли, а это противоречит целям указанных в законе организаций, сфера деятельности которых связана с наукой, образованием, медициной и т. п.

Еще одна особенность договора пожертвования, установленная п. 2 ст. 582 ГК РФ, заключается в том, что пожертвование представляет собой одностороннее волеизъявление передачи в дар имущества, и на принятие пожертвования не требуется чьего-либо согласия или разреше-

ния. Следует отметить, что на принятие пожертвования не требуется согласия и самого одаряемого, что в свою очередь создает упрощенную процедуру пожертвования имущества. Указанные в ГК РФ специальные правила, относящиеся к рассматриваемому мной договору, а именно невозможность отказа от передачи пожертвования (ст. 577 ГК РФ) и недопустимость применения к пожертвованию норм о правопреемстве (ст. 581 ГК РФ), подчеркивают общепользней и целевой характер дара.

Пожертвование является разновидностью дарения; соответственно для квалификации договора в качестве пожертвования необходимо установить явно выраженную волю субъекта на безвозмездное (то есть не обусловленное встречным предоставлением) отчуждение имущества [8].

Таким образом, договор пожертвования представляет собой дарение, обусловленное использованием дара по указанному жертвователем назначению. При этом, говоря об особом назначении дара, законодатель предусматривает необходимость указания в договоре конкретных способов использования имущества, что будет подтверждать его целевое использование.

Указанные в статье признаки договора пожертвования находят свое отражение в нормах статей ГК РФ, и являются специфическими особенностями, отличающие его от других гражданско-правовых договоров.

Список литературы

1. Султанова Д.Р. Договор пожертвования как вид договора дарения / Д.Р. Султанова, А.А. Сигачева // Социально-экономические исследования, гуманитарные науки и юриспруденция: теория и практика. – Новосибирск, 2016. – №5. – С. 132–136.
2. Казанцев М.Ф. Проблема подвластности абсолютных вещных отношений гражданско-правовому договорному регулированию // Науч. ежегодн. Института философии и права Уральского отделения Российской академии наук. – Екатеринбург, 2008. – Вып. 8. – С. 259–260.
3. Практика применения Гражданского кодекса РФ, частей второй и третьей / Под общ. ред. В.А. Белова. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Юрайт-Издат, 2011. – С. 158.
4. Булдыгина О.С. Договор пожертвования с участием органов внутренних дел: Автореф. дис. ... канд. юрид. наук. – СПб., 2006. – 22 с.
5. Постановление Двенадцатого арбитражного апелляционного суда от 05.10.2016 №12АП-9527/2016 по делу №А12–51/2016.
6. Постановление ФАС Московского округа от 3 июля 2008 г. № КГ-А41/4638–08.
7. Брагинский М.И. Договорное право / М.И. Брагинский, В.В. Витрянский. Кн. 2: Договоры о передаче имущества. – М.: Статут, 2000. – С. 356.
8. Постановление Пятнадцатого арбитражного апелляционного суда от 25.01.2017 №15АП-19599/2016 по делу №А32–9146/2016.
9. Желонкин С.С. К вопросу о применении последствий недействительности совершенной сделки // Вестник Санкт-Петербургского университета МВД России. – 2012. – Т. 4. – №56. – С. 46–49.
10. Желонкин С.С. К вопросу о разграничении недействительных сделок на ничтожные и оспоримые в Гражданском кодексе Российской Федерации // Юрист. – 2014. – №11. – С. 9–13.
11. Желонкин С.С. Недействительность антисоциальных сделок: Монография. – М.: Инфра-М, 2016. – 160 с.
12. Максимов В.А. Защита гражданских интересов // Вестник Санкт-Петербургского университета МВД России. – 2016. – №3 (71). – С. 71–79.
13. Максимов В.А. Охрана и защита субъективных гражданских прав, юридическая природа права на защиту // Вестник Санкт-Петербургского университета МВД России. – 2016. – №2 (70). – С. 86–92.
14. Максимов В.А. Способы защиты субъективных гражданских прав и интересов // Ленинградский юридический журнал. – 2017. – №1 (47). – С. 76–83.
15. Максимов В.А. Условия реализации удержания как вещно-правового и обязательно-правового способа самозащиты гражданских прав // Юридическая мысль. – 2016. – Т. 95. – №3. – С. 80–84.

16. Максимов В.А. Особенности договора дарения недвижимого имущества / В.А. Максимов, Ф.Г. Углов // Государство и право в условиях гражданского общества: Сборник статей междунар. науч.-практ. конф (8 мая 2015 г., г. Уфа). – Уфа: Аэтерна, 2015. – С. 104–107.
17. Молчанов А.А. Гражданское право (общая часть): Учебное наглядное пособие / А.А. Молчанов, С.С. Желонкин. – СПб., 2016.
18. Шуваев А.В. Актуальные проблемы обеспечения доказательств в гражданском процессе / А.В. Шуваев, И.К. Пархоменко, Е.С. Попова // Вопросы современной юриспруденции. – 2016. – №61. – С. 28–34.
19. Яхонтова О.С. Правовые проблемы меценатской деятельности на современном этапе / О.С. Яхонтова, Р.Н. Яхонтов // Теория и практика современной юридической науки: Сборник. – Самара, 2015. – С. 207–209.
20. Яхонтова О.С. Благотворительная деятельность в Северо-Западном регионе: проблемы и перспективы / О.С. Яхонтова, Р.Н. Яхонтов // Государственно-правовая политика в Северо-западном регионе: Сборник трудов участников III Междунар. науч.-практ. конф. – 2011. – С. 265–268.

Викторова Виктория Владимировна
магистрант

Гафарова Гузель Рустамовна
канд. юрид. наук, доцент

ЧОУ ВО «Казанский инновационный
университет им. В.Г. Тимирязова (ИЭУП)»
г. Казань, Республика Татарстан

НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО НАДЗОРА В СИСТЕМЕ РЕГУЛИРОВАНИЯ РЕКЛАМНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РФ

***Аннотация:** в данной статье обозначены некоторые особенности системы государственного регулирования рекламной деятельности. Авторами рассмотрены нормативное регулирование; деятельность административных органов, осуществляющих контроль за соблюдением рекламного законодательства и применению административной ответственности к нарушителям; деятельность судебных органов по разрешению споров и применению ответственности за нарушение рекламного законодательства.*

***Ключевые слова:** Закон о рекламе, нормативное регулирование, антимонопольный орган.*

Основополагающим нормативным актом, определяющим правила создания и размещения рекламы, является Федеральный закон от 13.03.2006 №38-ФЗ «О рекламе» (далее – Закон о рекламе). В большинстве случаев реклама преследует коммерческие цели, определяет спрос на товар, влияет на долю товара на рынке сбыта, позволяет опережать конкурентов, вследствие чего часто возникают ситуации недостоверной информации, мошенничества и манипулирования рынком. Контроль же за распространением рекламы в большинстве случаев осуществляется уже после того, как реклама была размещена. Нормативно определенные требования к содержанию рекламы касаются, в первую очередь, образов и художественных приемов, которые запрещено использовать, а также обязательной информации, которая должна быть включена в рекламу.

В ст. 1 Закона о рекламе определены важнейшие цели, которые реализуются государственным регулированием рекламной деятельности.

Особо следует отметить ведущую роль нормативного регулирования рекламной деятельности, заключающегося в принятии законов и подзаконных нормативных актов, регулирующих отношения между различными субъектами рекламной деятельности. Вопросы государственной регистрации, лицензирования, сертификации имеют общеэкономическое значение и относятся к рекламной деятельности так как затрагивают правовой статус субъектов отношений и их обязательства в отношении отдельных объектов рекламирования.

Рекламная деятельность тесно взаимосвязана с получением, накоплением, обработкой и использованием разнообразной информации. Уровень конкурентоспособности в немалой степени зависит от умения защитить конфиденциальную информацию до необходимого момента, например, выхода рекламного продукта (т. е. самой рекламы). В настоящее время для защиты информации принимаются различные меры и контрмеры, например: применяется страхование рисков (от потери информации), предусмотрена административная ответственность юридических лиц за неправомерное использование инсайдерской информации.

Следует отметить, что общий надзор за соблюдением всех требований к рекламе осуществляет антимонопольный орган (ФАС России), однако, например, в случае размещения рекламы на рекламных конструкциях контроль за техническими характеристиками такой конструкции осуществляют иные органы.

Антимонопольный орган проводит плановые и внеплановые проверки субъектов деятельности в сфере рекламы в соответствии с требованиями Федерального закона от 26. 12. 2008 №294-ФЗ «О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного контроля (надзора) и муниципального контроля».

Вместе с тем, при осуществлении своих полномочий сотрудники антимонопольных органов не должны разглашать сведения, составляющие коммерческую, служебную и иную охраняемую законом тайну.

В процессе деятельности субъектов рекламного рынка при осуществлении контрольных функций антимонопольными органами часто возникают спорные ситуации, которые могут быть разрешены только при обращении к судебным органам. Принятые судебные решения создают прецедент, который хотя и не является официальным источником права в Российской Федерации, но учитывается участниками отношений в сфере рекламной деятельности.

Таким образом, органы судебной власти активно участвуют в регулировании рекламной деятельности. Закон о рекламе устанавливает требования к содержанию и способам распространения рекламы на территории Российской Федерации. За соблюдением требований законодательства о рекламе контроль и надзор в сфере рекламной деятельности осуществляет Федеральная антимонопольная служба, которая проводит плановые и внеплановые проверки, возбуждает и рассматривает различные категории дел, а также может обращаться с исковыми заявлениями в суды и арбитражные суды. Развитие экономического рынка в сфере товаров и услуг приводит к усилению конкурентной борьбы, а также к различным рискам, что будет и в

дальнейшем активизировать совершенствование законодательных функций контроля и надзора в сфере рекламной деятельности.

Список литературы

1. Федеральный закон от 13.03.2006 №38-ФЗ «О рекламе» // Собрание законодательства РФ. – 2006. – №12. – Ст. 1232.
2. Федеральный закон от 26.12.2008 №294-ФЗ «О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного контроля (надзора) и муниципального контроля» // Собрание законодательства РФ. – 2008. – №52. – Ч. 1. – Ст. 6249.
3. Постановление Правительства РФ от 30.06.2004 №331 «Об утверждении Положения о Федеральной антимонопольной службе» // Собрание законодательства РФ. – 2004. – №31. – Ст. 3259.
4. Постановление Правительства РФ от 17.08.2006 №508 «Об утверждении Правил рассмотрения антимонопольным органом дел, возбужденных по признакам нарушения законодательства Российской Федерации о рекламе» // Собрание законодательства РФ. – №35. – 2006. – Ст. 3758.
5. Майоров В.И. Особенности государственного контроля и надзора в сфере рекламной деятельности // Проблемы права. – 2015. – №12. – С. 59.

Виниченко Екатерина Алексеевна

магистрант

Северо-Кавказский филиал
ФГБОУ ВО «Российский государственный
университет правосудия»
г. Краснодар, Краснодарский край

О СОВЕРШЕНСТВОВАНИИ АПЕЛЛЯЦИОННОГО ПРОИЗВОДСТВА В РОССИИ

Аннотация: как отмечает автор, обновление в России всех систем материального и процессуального законодательства включает проведение судебной реформы на основе конституционных принципов правосудия. В настоящей работе предложен ряд нормативных процессуальных мер, обеспечивающих более высокое качество правосудия в апелляционном производстве. Работа является результатом изучения правовых процессуальных теорий апелляции, Концепции единого Гражданского процессуального кодекса России, исторического развития законодательства о пересмотре решенных судебных дел, сравнительного правоведения, проблем современной правоприменительной практики апелляции, различных научных взглядов, касающихся проблем российского института апелляции.

Ключевые слова: судебная власть, правосудие, судопроизводство, суд общей юрисдикции, арбитражный суд, обжалование судебных решений, апелляция, апелляционное производство, законность судебных решений, обоснованность судебных решений, проверка дела, пересмотр дела, диспозитивность, состязательность, принципы гражданского процесса, принципы арбитражного процесса, принципы гражданского правосудия, принципы арбитражного правосудия.

Правомочия суда апелляционной инстанции являются правовыми средствами правосудия, ввиду чего их содержание, пределы и средства

осуществления должны соответствовать конституционным принципам правосудия и особенностям апелляционного судопроизводства.

Конституционные основы правосудия едины для всей правовой судебной системы, равно – для апелляционных судов России. Они закреплены в положениях статей 2, 18, 46, 118 Конституции Российской Федерации.

Обновление российского института апелляции в гражданском и арбитражном процессе продиктовано необходимостью системной согласованности правил, повышения гарантий реализации принципов законности, обоснованности и справедливости при отправлении правосудия в России.

Сущность института апелляции рассматривается в научной литературе в различных аспектах, свидетельствующих об отсутствии единого мнения [1–3], что отражается на опыте судебной деятельности и содержания рекомендаций по совершенствованию этого процессуального института.

Полагаем, что сущность апелляционного производства заключается в действиях судебной инстанции, направленных на достижение правосудия посредством пересмотра материалов дела суда первой инстанции на основе и в совокупности с их проверкой для получения окончательного вывода о законности и обоснованности обжалованного решения.

Исследование исторической преемственности института апелляции и результатов сравнительного правоведения позволяют на основе опыта, проверенного живой практикой прошлого и настоящего, обосновать правовые средства применения и реформирования современного российского института апелляции. Такие исследования создают необходимый научный и нормативный материал для выводов о правоприменительных достоинствах идей и правил действующего российского апелляционного судопроизводства, опирающегося на принципы состязательности и диспозитивности, реализуемые с учетом особенностей апелляционного процесса.

В течение длительной истории России судебный процесс прошел путь от полного отрицания права на пересмотр судебных решений к развитому институту пересмотра судебных решений в апелляционном порядке по закону 1864 года, от него – к специфически преобразованному на кассационно-ревизионных началах институту пересмотра решений с признаками апелляции по законам РСФСР 1923–1964 годов, и в дальнейшем – к восстановлению в России в период 2002–2010 годов института апелляции в гражданском и арбитражном процессе, соответствующего общепризнанным цивилизационным свойствам.

Сопоставление исторических форм (видов) полной и неполной апелляции по их классическим признакам позволило прийти к заключению о том, что задача совершенствования полномочий апелляционного суда не может быть решена выбором предпочтения одного вида апелляции перед другим.

Суд апелляционной инстанции должен быть наделен таким набором эффективных полномочий и инструментальных средств процесса, который в наиболее полной степени обеспечивает правосудие путем повторной проверки и пересмотра дела как в случаях, если полномочия апелляционного суда ограничены особенностями апелляционного производства,

так и в случаях, если они осуществляются без таковых ограничений по основаниям, предусмотренным процессуальным законом.

Представляется необходимым разграничение полномочий суда относительно контроля допустимости принятия апелляционной жалобы и относительно контроля допустимости жалобы к рассмотрению в производстве. В соответствии результаты такого контроля нуждаются в процессуальном оформлении посредством принятия отдельных судебных определений – о допустимости принятия жалобы и о допустимости принятой жалобы к рассмотрению. Соответствующими нормами должны быть дополнены ГПК РФ и АПК РФ.

Вопреки иным мнениям, мы признаем, что стадия возбуждения апелляционного производства является единой, включающей в свой состав действия суда первой инстанции общей юрисдикции по контролю допустимости принятия апелляционной жалобы и последующие действия апелляционного суда по контролю допустимости жалобы к рассмотрению.

Право на отказ от апелляционной жалобы допускается законом на любом этапе апелляционного производства. Вместе с тем это право принципиально отличается от права участника процесса на отказ от иска, ввиду чего обязанность апелляционного суда принять отказ от жалобы является безоговорочной.

Полномочия апелляционного суда обусловлены двумя аспектами процедур в апелляционном производстве, каждая из которых предопределена правовой идеологией российской апелляции. С одной стороны, при повторном рассмотрении дела с учетом особенностей апелляционного производства полномочия суда сдерживаются пределами доводов жалобы и доказательств, что соответствует достижению целей правосудия путем ограничения принципа диспозитивности в апелляционном процессе. С другой стороны, допускается повторное рассмотрение дела без учета особенностей апелляционного производства и без ограничений по исследованию факта и права, что соответствует достижению целей правосудия путем применения во всей полноте принципа диспозитивности и всех иных правил производства в суде первой инстанции.

Согласно действующим нормам ГПК РФ и АПК РФ предусмотрена такая конструкция полномочий суда апелляционной инстанции, согласно которой суд обязан принять решение по делу и не вправе, отменяя обжалованное решение, передать дело на новое рассмотрение в суд первой инстанции. Это законоположение не требует изменений и, на наш взгляд, должно быть сохранено при проведении процессуальных реформ.

Предложения о наделении апелляционного суда полномочиями возвращения (передачи) дела на новое рассмотрение в первую судебную инстанцию, а также введенные в действие такие полномочия апелляционной инстанции в случае пересмотра решений, принятых в упрощенном производстве, противоречат началам системного регулирования апелляции, правовой идеологии апелляции как способа окончательного разрешения спора и реальным возможностям пересмотра любого дела в апелляционной инстанции с учетом применения особых или иных специфических правил апелляционного производства, либо без учета таковых.

Особенно убедительными считаем наши возражения, высказанные против наделения апелляционного суда полномочием возвращения дела

на новое рассмотрение в суд первой инстанции в случаях апелляционного пересмотра решений, принятых в упрощенном судопроизводстве.

Правосудие, единственно правильно понимаемое как справедливый суд, разрешающий спор по закону, не зависит от того, малозначительным или многозначительным по имущественной оценке является спор. Суд, совершенный по правилам упрощенного производства без вызова сторон, без ведения судебного протокола и при иных ограничениях процесса, не может иметь право на ошибки, оправдываемые допустимостью таковых в малозначительных делах. Поэтому апелляционный пересмотр решений упрощенного судопроизводства должен быть не упрощенным, но полноценным с применением всех общих правил апелляционного производства.

При сопоставлении общих правил об основаниях и содержании полномочий апелляционного суда, действующих при переходе к рассмотрению дел по правилам процесса в суде первой инстанции, и специальных правил, подлежащих применению в аналогичных случаях при обжаловании решений, принятых в порядке упрощенного производства, полагаем необходимыми устранение различий между правилами ГПК (ст. 335.1) и АПК (п. 6.1 ст. 268), регулируемыми вопросы апелляционного пересмотра дел упрощенного производства. Переход к единому регулированию обжалования решений по делам упрощенного производства следует провести на основе правомочий апелляционного суда, предусмотренных правилами АПК РФ, что наилучшим образом охраняет право на доступ к правосудию и принципы правосудия.

Концепция единого Гражданского процессуального кодекса [2] является плодотворным и полезным систематическим сводом предложений по вопросам совершенствования полномочий апелляционного суда и иных правил гражданского и арбитражного производства. Однако, исходя из особенностей дел, отнесенных к предмету регулирования ГПК и АПК, считаем целесообразным и обоснованным сохранение действия ГПК и АПК, соответствующих сохранению отдельных ветвей судебной системы – судов общей юрисдикции и арбитражных судов.

Список литературы

1. Энгельман И.Е. Курс русского гражданского судопроизводства. – Юрьев, 1912. – С. 382–384.
2. Гражданский процесс: Учебник для вузов / Под ред. М.К. Треушникова. – М.: Статут, 2014. – С. 333.
3. Арбитражный процесс: Учебник / Отв. ред. В.В. Ярков. – М.: Инфотропик Медиа, 2010. – С. 273.
4. Концепция единого Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации: Решение Комитета по гражданскому, уголовному, арбитражному и процессуальному законодательству ГД ФС РФ от 08.12.2014. – №124 (1) // СПС КонсультантПлюс.

Вицке Регина Эдуардовна

канд. юрид. наук, доцент
ГБОУ ВО «Башкирская академия государственной
службы и управления при Главе
Республики Башкортостан»
г. Уфа, Республика Башкортостан

К ВОПРОСУ ОБ АДМИНИСТРАТИВНО-ПРАВОВОМ СТАТУСЕ АДВОКАТА

***Аннотация:** в статье рассмотрен вопрос об административно-правовом статусе адвоката. По мнению автора, адвокат обладает административно-правовым статусом и административной правосубъектностью.*

***Ключевые слова:** административно-правовой статус, адвокат, адвокатура, адвокатская деятельность.*

Адвокатура является профессиональным сообществом адвокатов и как институт гражданского общества не входит в систему органов государственной власти и органов местного самоуправления [1].

По своему содержанию адвокатская деятельность призвана обеспечить реализацию конституционного права на получение квалифицированной юридической помощи. В случаях, предусмотренных законом, юридическая помощь оказывается бесплатно [2].

Организация, создание и деятельность адвокатской организации регулируется нормами публичного права, одной из публичных отраслей российской правовой системы является административное право, и без спorno адвокатские образования и адвокаты являются участниками административных правовых отношений.

Следовательно, адвокат обладает административно-правовым статусом и административной правосубъектностью.

Действующего законодательство определяет административную правосубъектность, права, обязанности, и юридические гарантии независимости деятельности адвокатов.

В соответствии, с положениями 63-ФЗ правосубъектность адвоката возникает с момента приобретения статуса адвоката. Следует отметить, что данный процесс состоит из ряда административных процедур:

- 1) сдача квалификационного экзамена;
- 2) принесение присяги;
- 3) внесение сведений об адвокате в региональный реестр;
- 4) выдача адвокату удостоверения.

Правосубъектность адвоката прекращается в связи:

- с волеизъявлением лица, осуществляющего соответствующую деятельность;
- с вступлением в законную силу решения суда о признании адвоката недееспособным или ограниченно дееспособным;
- со смертью адвоката или вступлением в законную силу решения суда об объявлении его умершим;

- с вступлением в законную силу приговора суда о признании адвоката виновным в совершении умышленного преступления;
- с выявлением и установлением фактов, препятствующих приобретению статуса адвоката, не указанных ранее претендентом;
- с осуществлением адвокатской деятельности и (или) занятием выборных должностей в органах адвокатской палаты или Федеральной палаты адвокатов в период приостановление статуса;
- с решением совета адвокатской палаты субъекта Российской Федерации на основании заключения квалификационной комиссии при:
- неисполнении или ненадлежащем исполнении адвокатом своих профессиональных обязанностей перед доверителем;
- нарушении адвокатом норм кодекса профессиональной этики адвоката;
- незаконном использовании и (или) разглашении информации, связанной с оказанием адвокатом квалифицированной юридической помощи своему доверителю, либо систематическом несоблюдении установленных законодательством Российской Федерации требований к адвокатскому запросу;
- неисполнении или ненадлежащем исполнении адвокатом решений органов адвокатской палаты, принятых в пределах их компетенции;
- установлении недостоверности сведений, представленных в квалификационную комиссию;
- отсутствии в адвокатской палате в течение четырех месяцев информации об избранной им форме адвокатского образования, по истечению трех месяцев со дня присвоения статуса адвоката, либо внесения сведений об адвокате в региональный реестр после изменения им членства в адвокатской палате, либо возобновления статуса адвоката

Вместе с тем, законодатель предусматривает исчерпывающий перечень оснований для приостановления правосубъектности адвоката.

Права и обязанности адвоката, представляется возможным классифицировать на общие и особенные.

Среди общих прав и обязанностей в сфере государственного управления следует выделить:

1) права:

- запрашивать справки, характеристики и иные документы от органов государственной власти, органов местного самоуправления, общественных объединений и иных организаций в установленном порядке при этом, указанные органы и организации обязаны выдать адвокату запрошенные им документы или их копии;
- фиксировать (в том числе с помощью технических средств) информацию, содержащуюся в материалах дела, по которому адвокат оказывает юридическую помощь, соблюдая при этом государственную и иную охраняемую законом тайну;

2) обязанности:

- честно, разумно и добросовестно отстаивать права и законные интересы доверителя всеми не запрещенными законодательством Российской Федерации средствами;

– постоянно совершенствовать свои знания самостоятельно и повышать свой профессиональный уровень;

Таким образом, общие права и обязанности адвоката в сфере государственного управления корреспондируются с правами государственных служащих, подтверждением этого, также являются установленные ограничения, так, например, адвокат не вправе:

– вступать в трудовые отношения в качестве работника, за исключением научной, преподавательской и иной творческой деятельности, а также занимать государственные должности Российской Федерации, государственные должности субъектов Российской Федерации, должности государственной службы и муниципальные должности;

– принимать от лица, обратившегося к нему за оказанием юридической помощи, поручение в случае, если оно имеет заведомо незаконный характер (реализация требований общего административно-правового режима законности);

– принимать от лица, обратившегося к нему за оказанием юридической помощи, поручение в случаях, если он имеет самостоятельный интерес в деле, либо ранее в деле в качестве судьи, третейского судьи или арбитра, посредника, прокурора, следователя, дознавателя, эксперта, специалиста, переводчика, является по данному делу потерпевшим или свидетелем, а также если он являлся должностным лицом, в компетенции которого находилось принятие решения в интересах данного лица;

– имеет самостоятельный интерес по предмету соглашения с доверителем, отличный от интереса данного лица.

Представляется возможным констатировать, что специальные административные права и обязанности адвокатов содержатся в положениях Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях и Кодекса административного судопроизводства РФ.

Государство не только гарантирует независимость деятельности адвокатов, но и защиту, как самому адвокату, так и членам его семьи. Вместе с тем, на органы внутренних дел законодатель возложил обязанность по принятию необходимых мер по обеспечению безопасности адвоката, членов его семьи, сохранности принадлежащего им имущества.

Кроме того, законодатель гарантирует адвокатам особый порядок производства по уголовным делам, наравне с членом Совета Федерации, депутатом Государственной Думы, судьями Конституционного Суда Российской Федерации, судьи федерального суда общей юрисдикции или федерального арбитражного суда, мирового судьи и судьи конституционного (уставного) суда субъекта Российской Федерации, присяжного или арбитражного заседателя в период осуществления им правосудия и др. лицами, замещающими государственную должность и должность государственного служащего.

Анализируя содержание деликтоспособности, следует отметить, что за неисполнение, либо ненадлежащее исполнение своих профессиональных обязанностей адвокат несет ответственность, предусмотренную вышеуказанным Федеральным законом, то есть – дисциплинарную [3].

Основания и порядок привлечения адвоката к ответственности устанавливает Кодекс профессиональной этики адвоката [4], принимаемый

Высшим органом Федеральной палаты адвокатов – Всероссийским съездом адвокатов.

Справедливости ради необходимо отметить, что действующей Кодекс профессиональной этики [5] является локальным документом и устанавливает только вид юридической ответственности адвоката как дисциплинарный.

Законодатель четко не определяет основания для привлечения адвоката, лица осуществляющего публичные функции, к дисциплинарной ответственности.

Анализ Федерального закона «Об адвокатской деятельности и адвокатуре» позволяет возможным сделать вывод о том, что адвокат подлежит гражданско-правовой ответственности, поскольку адвокатская деятельность осуществляется на основе соглашения между адвокатом и доверителем, которое представляет собой гражданско-правовой договор. Следовательно, в случае полного, или частичного невыполнение адвокатом обязанностей возможно наступление гражданско-правовой ответственности.

Анализ нормативно-правовых актов устанавливающих административную деликтоспособность адвоката, по мнению автора, является весьма условной.

Поскольку адвокатская деятельность по своему назначению способствует охране прав и законных интересов человека и гражданина, объективному и справедливому правосудию укреплению законности, целесообразно в главу 2 Федерального закона «Об адвокатской деятельности и адвокатуре» включить положения, регламентирующие основания и порядок привлечения адвокатов к юридической ответственности.

Подводя итог, изложенному, позволительно провести параллель и отметить значительное сходство (но при этом, не отождествляя в полной мере) содержание административного правового статуса адвоката и государственных служащих.

Правовое положение адвокатов в сфере государственного управления характеризуется специфичность и неоднозначностью, с одной стороны адвокат является общим субъектом административного права, с другой особым.

С учетом того, что адвокатская деятельность является публичной и имеет основное назначение оказание квалифицированной юридической помощи физическим и юридическим лицам в целях защиты их прав свобод и интересов, а также обеспечения доступа к правосудию, адвоката следует отождествлять со специальным субъектом административного права.

Список литературы

1. Федеральный закон «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации» от 31.05.2002 №63-ФЗ (принят ГД ФС РФ 26.04.2002 г.). – Ст. 3 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.pravo.gov.ru> (дата обращения: 05.05.2017).
2. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 №6-ФКЗ, от 30.12.2008 №7-ФКЗ)). – Ст. 48 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.pravo.gov.ru> (дата обращения: 05.05.2017).
3. Федеральный закон «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации» от 31.05.2002 №63-ФЗ (принят ГД ФС РФ 26.04.2002 г.). – Ч. 2. – Ст. 7 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.pravo.gov.ru> (дата обращения: 05.05.2017).

4. Федеральный закон «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации» от 31.05.2002 №63-ФЗ (принят ГД ФС РФ 26.04.2002 г.). – Ч. 2. – Ст. 4 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.pravo.gov.ru> (дата обращения: 05.05.2017).

5. Кодекс профессиональной этики адвоката (принят Всероссийским съездом адвокатов 31.01.2003 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_44841 (дата обращения: 05.05.2017).

Волкова Кристина Сергеевна

студентка

ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»

г. Киров, Кировская область

ПРОБЛЕМЫ НАЗНАЧЕНИЯ МЕРЫ ПРЕСЕЧЕНИЯ В ВИДЕ ЗАКЛЮЧЕНИЯ ПОД СТРАЖУ

Аннотация: в статье исследованы проблемы, возникающие при избрании меры пресечения в виде заключения под стражу, в отношении подозреваемого и обвиняемого. Автором рассмотрены действия органов предварительного следствия при заключении лица под стражу.

Ключевые слова: мера пресечения, заключение под стражу, подозреваемый, обвиняемый, суд, органы предварительного следствия.

В настоящее время одной из наиболее распространенных мер уголовно-процессуального пресечения, применяемой судами в отношении подозреваемых или обвиняемых в совершении преступления, является заключение под стражу. В связи с этим в практической деятельности возникает ряд вопросов и серьезных проблем.

За последние несколько лет нормативное регулирование и практика применения мер пресечения существенно изменились. В Уголовно-процессуальный кодекс РФ внесен ряд дополнений, направленных на ограничение применения заключения под стражу и увеличение случаев избрания иных мер пресечения. В результате произошло значительное сокращение применения заключения под стражу (в 2007 г. судами удовлетворено 223 412 ходатайств органов расследования, в 2015 г. – 132 923), хотя избрание домашнего ареста и залога в сопоставимых значениях не возросло (в 2007 г. удовлетворено 205 ходатайств об избрании домашнего ареста, в 2015 г. – 2714; залога – 538 и 275 соответственно) [7]. Тенденция продолжается и в 2017 г.

Важная причина такого положения кроется в изменении подходов к пониманию оснований избрания мер пресечения. На протяжении многих десятилетий российские юристы основывались на том, что мера пресечения избирается при наличии сведений, указывающих на вероятность ненадлежащего поведения обвиняемого (подозреваемого). Последняя во многом зависела от характера преступления: чем выше его тяжесть, тем выше и вероятность уклонения от следствия, воспрепятствования установлению истины, совершения новых преступлений. Венцом такого понимания была широко известная ч. 2 ст. 96 УПК РСФСР, согласно которой к лицам, обвиняемым по более чем пятидесяти составам преступлений, заключение под стражу могло быть применено по мотивам одной лишь опасности преступления. Иными словами, закон, теория и практика

исходили из жесткой формулы: тяжесть преступления – строгая мера пресечения. О сведениях, характеризующих лицо, фактах противоправных действий обвиняемого, указывающих на возможное уклонение от следствия, как оснований применения мер пресечения, конечно же, речь шла и в то время, но они не играли определяющей роли, точнее, практика их не абсолютизировала.

Судебные органы зачастую избирая данную меру пресечения к подозреваемому или обвиняемому, формально подходят к всестороннему изучению личности человека, уже на стадии следствия суд считает человека виновным в совершении инкриминируемого ему деяния (и это несмотря на установленную Конституцией РФ презумпцию невиновности) [1, с. 117].

По результатам исследований различных ученых, около 80% лиц, которым была избрана мера пресечения в виде заключения под стражу, в последующем был вынесен обвинительный приговор с реальным сроком отбывания наказания в исправительной колонии [5, с. 67–69]. Таким образом, суд уже на ранних стадиях уголовного судопроизводства практически не оставляет шансов на благоприятный исход. Но в результате ошибки допущенной органами, предварительного следствия невиновный «попадает» в следственный изолятор, где может быть сломана вся его жизнь.

Следует отметить, что около 20% лиц, к которым была применена столь суровая мера пресечения (условия содержания под стражей схожи с условиями отбывания наказания осужденными в тюрьме), после объявления приговора были освобождены из-под стражи. Возникает вопрос, а разве нельзя было применить к этим лицам более мягкой меры пресечения?

Но это еще не все вопросы, связанные с избранием меры пресечения, о которых хотелось бы сказать. Подозреваемый или обвиняемый в совершении преступления попадая в следственный изолятор может сам стать потерпевшим или субъектом преступления, зачастую носящим опасный насильственный характер, особенно, если человек впервые попадает в СИЗО в компанию к лицам уже неоднократно судимым, за тяжкие и особо тяжкие насильственные преступления.

Еще одним условием совершения насильственных преступлений в данных учреждениях является их общая перенасыщенность, в результате чего ощущается недостаток спальных мест, бытовых предметов, происходит скученность подозреваемых, обвиняемых в камерных помещениях. В результате этого администрации трудно поддерживать условия содержания. Эти обстоятельства также должны учитываться судами при избрании меры пресечения в виде заключения под стражу [1, с. 118].

Еще одна проблема – несовершеннолетние. Выбирая меру пресечения в виде заключения под стражу, суд направляет их в те же учреждения, что и взрослых, где к ним применяются похожие режимные требования, условия содержания. Сотрудники следственных изоляторов, проводя мероприятия по предупреждению насильственных преступлений, применяют к несовершеннолетним те же методы, что и к взрослым, что является в корне неверным, так как это совершенно другая категория лиц с еще не полностью сформировавшимися взглядами на жизнь, не «зараженными» криминальными идеями. В данный момент необходимо ограждать несовершеннолетних от лиц с устойчивыми криминальными взглядами, неоднократно судимыми и отбывавшими наказание в исправительных учреждениях. Необходимо создавать специальные центры, отличающиеся условиями содержания, создавать и применять специальные нормативно-

правовые акты, регулирующие вопросы заключения под стражу несовершеннолетних, которые будут учитывать особенности его личности. Необходимо применять судебными и правоохранительными органами альтернативные меры пресечения такие, как домашний арест, присмотр за несовершеннолетними [2, с. 99–101].

На мой взгляд, судебным органам необходимо более тщательно подходить к вопросу избрания меры пресечения в виде заключения под стражу, что поможет разгрузить следственные изоляторы, улучшит условия содержания, предотвратит совершение в них насильственных преступлений и оздоровит общество от развития криминальной и «тюремной» субкультуры.

Со вступлением России в Европейский Союз и распространение на нее юрисдикции Европейского Суда по правам человека РФ меняет ориентиры. Российские правоохранительные органы получили упрек в том, что не соблюдают презумпцию невиновности – берут под стражу лицо в досудебном производстве за совершенное им преступление, хотя судебного приговора еще нет. В Европейском суде обращают внимание: вы арестовываете за преступление, а надо применять арест, если лицо ведет себя противоправно, что подтверждается конкретными доказанными фактами (нарушило ранее избранную меру пресечения, реально скрылось от следствия, совершило новое преступление и т. д.) [4].

В крайнем своем проявлении эта позиция выглядит примерно так: совершил тяжкое преступление, но с места происшествия не скрывался, на очевидцев не воздействовал – под стражу взять нельзя. Тяжесть преступления – всего лишь условие, учитываемое при избрании меры пресечения. Каждый практикующий юрист понимает, насколько категорично и формально такое суждение, оно не отражает всего многообразия возникающих ситуаций, с позиций нашей ментальности его можно назвать даже несправедливым. Однако в нем есть и рациональные зерна. Кроме того, требования Конвенции о защите прав и основных свобод [3] и основанной на них практики Европейского суда по правам человека для российских правоприменителей обязательны [6]. Требование при избрании меры пресечения опираться на «конкретные фактические обстоятельства» нашло отражение и в действующем законодательстве (ч. 1 ст. 108 УПК РФ).

Другой аспект, повлиявший на отношения органов преследования и судов при применении заключения под стражу состоит в официальном признании обоснованности подозрения как обстоятельства, учитываемого судами при избрании мер пресечения. Если раньше запрет на предположение вопроса о виновности при избрании меры пресечения рассматривался как невозможность вообще оценивать обоснованность подозрения и высказываться в этом аспекте, то в настоящее время подход скорректирован, и судам предписывается исходить из обоснованности подозрения как одного из элементов фактического основания принятия решения о мере пресечения. Соответственно, от органов расследования требуется в ходатайстве мотивировать причастность лица к совершению преступления.

Список литературы

1. Бабунов В.Ю. К вопросу об избрании меры пресечения в виде заключения под стражу / В.Ю. Бабунов, С.В. Кривошеев // Вестник юридического факультета Коломенского института (филиала) ФГБОУ ВПО МАМИ. – 2016. – №7. – С. 117–118.
2. Камардина А.А. Особенности применения меры пресечения в виде заключения под стражу несовершеннолетних обвиняемых (подозреваемых) // Вестник Оренбургского государственного университета. – 2015. – №3 (178). – С. 99–101.

3. Конвенция о защите прав человека и основных свобод (ETS №5), (заключена в г. Риме 04.11.1950), (ред. от 13.05.2004) // Собрание законодательства РФ. – 8 января 2001 г. – №2. – Ст. 163.

4. Постановление Европейского Суда по правам человека от 8 июня 2006 г. (жалоба №75039/01) «Корчуганова против России (Korchuganova v. Russia)» // Бюллетень Европейского Суда по правам человека. – №11.

5. Павлов А.В. Особенности избрания меры пресечения в виде заключения под стражу в отношении обвиняемого, объявленного в международный розыск / А.В. Павлов, И.В. Сидорова // Законодательство и практика. – 2014. – №2 (33). – С. 67–69.

6. Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 27 июня 2013 г. №21 «О применении судами общей юрисдикции Конвенции о защите прав человека и основных свобод от 4 ноября 1950 года и протоколов к ней» // Российская газета. – 05.07.2013.

7. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.gks.ru/> (дата обращения: 01.10.2016 г.).

Галимова Гульназ Асгатовна
магистрант

Фирсова Наталья Викторовна
канд. юрид. наук, доцент

Институт права
ФГБОУ ВО «Башкирский государственный университет»
г. Уфа, Республика Башкортостан

ПРАВОВОЙ СТАТУС ПОТРЕБИТЕЛЕЙ В СФЕРЕ КРЕДИТНЫХ ОТНОШЕНИЙ

Аннотация: в статье рассмотрены проблемы определения «потребителя» в качестве слабой стороны в кредитных правоотношениях. Проанализированы характерные особенности применения данной правовой конструкции как в нормативно-правовых актах, так и в ходе судопроизводства. Выявлены схожие черты и общие принципы кредитного законодательства с антимонопольным, выдвинуто предположение о необходимости более тесного контакта данных правовых институтов. На основе проведенного исследования авторами выявлены негативные стороны использования конструкции «слабой стороны» в кредитных правоотношениях, избежать которые возможно либо при отмене «льготного» режима для потребителя, либо более тщательной регламентации взаимных прав и обязанностей субъектов.

Ключевые слова: потребитель, потребительское кредитование, кредитный договор, договор присоединения, слабая сторона, сильная сторона, гражданские правоотношения.

В настоящее время как в правовой доктрине, так и на практике существует множество проблем, возникающих в процессе потребительского кредитования, в том числе вследствие неисполнения соответствующего договора потребителем либо кредитной организацией, а также при злоупотреблении субъектами предоставленными им правами.

Если исходить из того, что кредитный договор имеет признаки договора присоединения [10], то именно проблема несправедливых условий

договора, разработанных одной из сторон, является причиной возникновения судебной практики. Несмотря на существенные изменения ГК в частности статьи 428, введенные №268-ФЗ от 08.03.2015, механизм регулирования защиты слабой стороны от навязывания подобных условий договора присоединения не только не является гарантом их обеспечения, но и порождает ряд новых проблем: норма разрешает судам изменять условия договора, которые будут считаться действовавшими с момента его заключения [4].

А.А. Волоса слабой стороной определил ту, в чьих руках меньше преимуществ для удовлетворения свои интересов, то есть которая имеет меньше возможностей для осуществления и защиты своих прав в сравнении с контрагентом [6]. Соответственно, делаем вывод, что сильная сторона – та, которая может диктовать свои условия, извлекать какие-либо преимущества для себя. Яркими примерами сильной стороны являются государство, организация монополист и т. д. Гражданское законодательство движется в направлении обеспечения все большей законодательной поддержки слабой стороны. Ряд авторов, среди которых Е.В. Вавилин, отмечают, что каждый нормативно-правовой акт должен содержать механизм, который позволит эффективно защищать и осуществлять законные права и интересы слабой стороны [5].

Однако, защита слабой стороны прерогатива не только законодательства. На практике не редки случаи, когда суд применяет не только общие положения ГК РФ, но и Закон «О защите прав потребителей» [2]. Среди дел, вытекающих из кредитных отношений, таких примеров множество, немалую долю из них составляют дела о незаконном взыскании с заемщика платы за предоставление справки о состоянии задолженности по кредиту. Так, орган Роспотребнадзора привлек банк к ответственности за включение в кредитный договор условия о том, что выдача банком справок о состоянии задолженности заемщика является платной и ее стоимость определяется тарифами банка. В результате судебных разбирательств, суд кассационной инстанции постановил, что Банк в соответствии с Законом «О защите прав потребителей» не может взимать плату за предоставление информации, которая является необходимой для надлежащего исполнения своих обязанностей заемщиком перед Банком по уже возникшим договорным обязательствам. Это значит, что потребитель имеет право знать – текущий размер своей задолженности перед банком, сумму уже уплаченных процентов, информацию о предстоящих платежах с раздельным указанием суммы процентов, подлежащих уплате, и оставшейся суммы кредита [3].

А.Е. Шерстобитов на основе комплексного анализа законодательства о защите прав потребителей ряда зарубежных стран отмечает, что положения о невозможности включения в договор условий, ущемляющих права и интересы слабой стороны, то есть потребителя, в чем-то схожи с положениями антимонопольного законодательства и законодательства о недобросовестной конкуренции [7]. Например, в последнем имеются пункты, обязывающие производителя предоставлять достоверную информацию относительно характера, способа и места производства, потребительских свойств, качества и количества товара или в отношении его производителей [8]. Конечно, антимонопольное законодательство и законодательство о недобросовестной конкуренции не освещают вопросы регулирования правоотношений, где одной из сторон является потребитель – физическое лицо, но все же создают общий благоприятный фон для применения специальных норм по рассматриваемой теме.

Если же взглянуть на проблему под другим углом, то особенность правового положения потребителя заключается в ряде дополнительных гражданских прав. С другой стороны, им корреспондирует особое правовое положение предпринимателя, которое базируется на принципах предпринимательской деятельности и заключается в расширенном круге обязанностей. Такое различие в правовых статусах порождает попытки и случаи злоупотребления своим положением со стороны потребителей, что особенно актуально для сфер кредитных отношений. В связи с этим, многие авторы выступают за отмену механизма льготного правового режима для слабой стороны, в целях предотвращения незаконных действий [11].

Тем не менее, официальная доктрина сегодня склоняется к защите слабой стороны, что не есть плохо. Однако такая политика безусловной протекции привела к двум плачевным последствиям: воспитание поколения «инфантильного потребителя» и извлечение незаконных выгод из своего особого правового положения. И если первая проблема решается в большей степени не правовыми методами, а больше повышением общего образовательного уровня, то вторая, более серьезная, только посредством более детальной проработки существующего законодательства.

Список литературы

1. Федеральный закон от 26 июля 2006 г. №135-ФЗ «О защите конкуренции» (с посл. изм. и доп. от 03 июня 2016 г. №264-ФЗ) // Российская газета. – 2006. – №162. – Ст. 54.
2. Федеральный закон от 7 февраля 1992 г. №2300-1 «О защите прав потребителей» (с посл. изм. и доп. от 3 июля 2016 г. №265-ФЗ) // Ведомости Съезда народных депутатов. – 1992. – №15. – Ст. 766.
3. Решение Самарского областного суда от 07 сентября 2014 г. №33-8638/2014 по делу №А53-2663/2014 // Судебный Вестник Самарской области. – 2014. – №9(19). – 40 с.
4. Баширина Е.Н. Ограничение принципа свободы договора в договорах присоединения в свете изменения гражданского законодательства / Е.Н. Баширина, Н.В. Фирсова // Евразийский юридический журнал. – 2016. – №4 (95). – С. 129–130.
5. Вавилин Е.В. Осуществление гражданских прав и исполнение обязанностей. – Саратов: СГАП, 2012. – 364 с.
6. Волос А.А. Субъект предпринимательства как слабая сторона договора // Эволюция российского права: Сб. ст. XI Всероссийской конференции молодых ученых и студентов. (Екатеринбург, 26–27 апреля 2013 г.). – Екатеринбург: УГАЮ, 2013. Ч. 2. – 115 с.
7. Мечетин Д.В. Слабая сторона в договоре присоединения // Гражданское право. – 2014. – №2. – 150 с.
8. Степанов Д.И. Диспозитивность норм договорного права. К концепции реформы общих положений Гражданского кодекса РФ о договорах // Вестник ВАС РФ. – 2013. – №5. – 64 с.
9. Фирсова Н.В. Минимизация рисков при заключении кредитного договора в предпринимательской деятельности / Н.В. Фирсова, Р.И. Хайруллин // Право как основа современного общества: Сборник статей Междунар. науч.-практ. конф. Отв. ред. А.А. Сукиасян. – Уфа: Аэтерна, 2017. – С. 192–196.
10. Фирсова Н.В. Проблемы привлечения средств для осуществления предпринимательской деятельности по кредитному договору / Н.В. Фирсова, Р.И. Хайруллин // Наука XXI века: проблемы и перспективы: Материалы IV Междунар. науч.-практ. конф. – Уфа: РИО ИЦИПТ, 2016. – С. 212–215.
11. Швачко Н.А. Гражданско-правовое положение потребителя как субъекта кредитного договора: Дис. ... канд. юрид. наук. – М., 2013. – 188 с.

Гараев Марат Равилевич

магистрант

ЧОУ ВО «Казанский инновационный университет

им. В.Г. Тимирязова (ИЭУП)»

г. Казань, Республика Татарстан

СООТНОШЕНИЕ ЧАСТНОГО И ПУБЛИЧНОГО ПРАВА: ПРОБЛЕМЫ ТЕОРИИ

Аннотация: в статье исследуются точки соприкосновения и разграничения публичного и частного права в их сравнительном анализе. Результатом исследования является формулировка тех проблем, которые возникают при соотношении частного и публичного права, и предложение путей их разрешения.

Ключевые слова: публичное право, частное право.

При рассмотрении вопроса соотношения публичного и частного права, на наш взгляд, нельзя оставить без внимания труды основателей современной юриспруденции, внесших в ее развитие значительный вклад – римских юристов. Так, известный римский юрист Ульпиан при изучении правовой системы проводил четкую грань между частным и публичным правом, указав, что «публичное право относится к положению Римского государства, тогда как частное относится «к пользе отдельных лиц» [1]. Из этого следует, что в рамках государства право и законодательство состоят из прав непосредственно государства и прав его подвластных субъектов. Жестко регламентируя нормы законодательства в рамках публичного права, государство в частноправовых нормах дает субъектам права определенную автономию, устанавливает их равенство и независимость друг от друга.

В течение многих лет при достаточной неразвитости законодательства частное право отождествлялось с гражданским, поскольку юристы видели, что законы, описывающие поведение автономных субъектов, сосредоточены исключительно в гражданском праве [6].

В настоящее время существует множество подходов к данной проблеме. Одни ученые придерживаются мнения своих римских предшественников, другие утверждают, что частное право вытекает из публичного [2]. Чтобы разобраться в данном вопросе, проведем сравнительно-правовой анализ публичного и частного права и определим точки их соприкосновения.

Публичное право представляет собой совокупность отраслей права, регулирующих отношения, связанные с обеспечением общего (публичного) или общегосударственного интереса, одной из сторон которых обязательно является само государство [8]. Исходя из этого, базисом публичного права являются правовые нормы, регламентирующие порядок организующей деятельности органов государственной власти и управления по обеспечению общественного интереса. Данные нормы фиксируются в нормативно-правовых актах либо правовом обычае (прецедент) государственной власти.

Публичное право характеризуется следующими признаками:

- 1) одностороннее волеизъявление со стороны государства;
- 2) установление строгой иерархичности и подчиненности субъектов права и нормативных актов, регламентирующих публичные отношения;
- 3) преобладание в системе права императивных норм;

4) приоритет общественного интереса над частным.

В число отраслей публичного права ученые относят международное публичное, конституционное, финансовое, уголовное право и др.

Частное право теории права определяют как совокупность отраслей, регулирующих имущественные и личные неимущественные отношения между гражданами, коллективами людей (организациями), которое регулирует и охраняет общие интересы [7]. Предпосылкой возникновения частного права является появление и развитие частной собственности. Частное право предполагает делегирование части регулирующих полномочий государства членам общества.

Характерными чертами частного права являются:

1) свободное двустороннее волеизъявление субъектов правоотношений;

2) равенство сторон, договорная форма регулирования;

3) преобладание диспозитивных норм при определении поведения;

4) ориентация на удовлетворение частных интересов личности.

К отраслям частного права относятся гражданское, семейное, земельное, международное частное, трудовое право и др.

Проблема соотношения и разграничения частного и публичного права всегда представлялась непростой. Причина этого кроется в том, что в сфере частного права законодатель нередко вынужден использовать общеобязательные, императивные методы, в том числе запреты, ограничивая самостоятельность и инициативу участников регулируемых отношений. В то же время, в отраслях публичного права часто присутствуют элементы частного.

К примеру, такая отрасль частного права, как трудовое право, содержит много публично-правовых элементов – расторжение трудового договора по инициативе администрации, наложение дисциплинарных взысканий; гражданское право содержит обязательство государственной регистрации всех юридических лиц или сделок с недвижимостью, отсутствие которой влечет и отсутствие соответствующего юридического результата. В свою очередь, в публичном праве иногда применяется такой частноправовой способ защиты интересов граждан, как судебный порядок защиты [3].

Существование частного права невозможно без публичного ввиду того, что именно последнему оно обязано охраной и защитой. Теоретики права отмечают, что в современной правоприменительной практике идет тенденция к учащению взаимодействия субъектов публичного и частного права в их сферах деятельности. Следует отметить, что в качестве субъектов частного права рассматриваются физические и юридические лица, а субъектов публичного права – государство и представляющие его должностные лица.

На наш взгляд, только разумное сочетание норм публичного и частного права, их взаимное проникновение повышают творческие возможности права, его эффективное воздействие на экономические преобразования, ускоряют процесс формирования гражданского общества и правового государства. Как отмечает известный теоретик Н.М. Коршунов: «Деление права на публичное и частное возникает из самой природы права цивилизованного общества, поскольку при демократическом режиме гражданское общество и государство не могут сливаться в одно неделимое целое» [5].

Неотъемлемой частью разграничения публичного и частного права является институционализация их основных начал, идей и принципов в нормах, содержащихся в отраслевых кодифицированных нормативно-правовых актах, имеющих свой приоритет перед нормами соответствующих отраслей. Несмотря на то, что главным признаком разграничения частного и публичного права является сфера регулируемых отношений, зачастую и они тесно переплетаются друг с другом [4].

Исходя из вышеизложенного, основной проблемой соотношения и разграничения частного и публичного права в правовой системе России и в целом является четкое установление пределов вмешательства государства в сферу интересов граждан и их объединений. Реализация частного права возможно только с опором на публичное, а какое-либо их разграничение представляется скорее условным. Не совершенность разделения публичного и частного права предопределено размытостью их границ, по крайней мере, в настоящее время.

Список литературы

1. Дигесты Юстиниана / Отв. ред. Л.Л. Кофанов. – М.: Статут, 2006. – Т. VIII: Статьи и указатели. – 626 с.
2. Гребенников В.С. Конвергенция частного и публичного права в современном законодательстве Российской Федерации / В.С. Гребенников, С.А. Иванова // Вестник Российского университета Дружбы народов. – 2013. – №3. – С. 22–25.
3. Иванова С.А. Частное и публичное в праве // Вестник Финансового университета. – 2012. – №1. – С. 42–48.
4. Иванов В.И. Частные отношения: постановка вопроса // Образование и право. – 2011. – №5 (21). – С. 10–15.
5. Коршунов Н.М. Конвергенция частного и публичного права: проблемы теории и практики. – М.: Норма: Инфра-М, 2011. – 139 с.
6. Маштаков К.М. Теоретические вопросы разграничения публичного и частного права: Автореф. дис. ... канд. юрид. наук. – Волгоград, 2001. – 63 с.
7. Суханов Е.А. Система частного права // Вестник МГУ. – Серия 11. Право. – 1994. – №4. – С. 51–55.
8. Тихомиров Ю.А. Публичное право. – М., 1995. – 277 с.

Глобенко Оксана Александровна

канд. юрид. наук, доцент, заведующая кафедрой
ФГБОУ ВО «Московский технологический университет»
г. Москва

ПОПУЛЯРИЗАЦИЯ ЮРИДИЧЕСКОГО ОБРАЗОВАНИЯ ПОСРЕДСТВОМ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ПРАВОСОЗНАНИЯ

Аннотация: представленная статья рассматривает возможности профессионального правосознания в деятельности по популяризации юридического образования.

Ключевые слова: правовое сознание, профессиональное правовое сознание, юридическое образование, популярность образования, популярность юридического образования, популяризация образования.

Идеологема современной образовательной политики построена на популяризации образования, поскольку именно оно залог успешного разви-

тия страны и катализатор социального и технического прогресса. Образовательная и идеологическая политика России неоднократно акцентировала внимание на качестве образования ввиду связанности последнего с социальным и техническим прогрессом. Профессиональное правосознание [4, с. 71] выступает значимым фактором идеологической политики государства. Оно позволяет способствовать решению различных проблем современности, несмотря на нестабильность и кризисность окружающей действительности [5, с. 234] и оказать существенное влияние на отношение общества к такому сегменту образовательной сферы как юридическое образование. Последнее нуждается во вливании в его ряды активных инициативных лиц, способных внести свою лепту в обеспечение прав и свобод личности [3, с. 98] построение правового государства в России.

Речь, конечно же, не идет об участии юристов в рекламных акциях и прямой агитации за юридическое образование. Серьезным популяризирующим юридическое образование фактором является сама профессиональная деятельность юриста, невозможная без развитого профессионального правового сознания.

Лучшим, рекламирующим юридическое образование моментом, выступают высокопрофессиональные юридические решения, юридически грамотный анализ конкретных ситуаций. Наоборот безграмотные решения и некомпетентность – это факторы, разрушительно сказывающиеся не только на имидже конкретного правоприменителя-юриста, но и на отношении населения к данной профессии в целом.

Низкий рейтинг популярности любой профессии, в том числе и юридической, может быть связан и с гонорарной политикой этого сектора. Однако спецификой юридической деятельности является, в том числе, и возможность получения как сравнительно небольших, так и весьма серьезных доходов, о чем многие члены общества осведомлены. Что же дает шанс приобщиться к «когорте» высокооплачиваемых юристов? Представляется, что в первую очередь – высокий уровень профессионализма [7, с. 153–154], истоки которого находятся в индивидуальном правосознании личности. Привлекательный имидж юридического образования складывается благодаря пониманию прямой зависимости между качественным юридическим образованием, развитым профессиональным правосознанием, высоким уровнем профессионализма в юридической деятельности и достойным гонораром за свою работу.

Однако фактор соответствующей гонорарной политики не является единственным аргументом в пользу юридического образования. Косвенно, но неизменно эффективным фактором является возможность максимально быстрого нахождения правильного решения в той или иной жизненной ситуации, которая кажется юридическим «тупиком». Подобное возможно только в случае деятельности грамотного юриста – профессионала, что опять же приводит к осознанию преимуществ юридического образования.

Список литературы

1. Беляков С.А. Отражение задач развития образования в стратегиях социально-экономического развития субъектов Российской Федерации // Университетское управление: практика и анализ. – 2017. – Т. 21. – №1. – С. 5–15.
2. Пименова Н.Ю. О продвижении российского образования на международный рынок // Университетское управление: практика и анализ. – 2006. – №1. – С. 13–24.
3. Соловьев А.А. Некоторые рассуждения о праве на справедливое судебное разбирательство / А.А. Соловьев, Н.А. Шефетдинова // Современное право. – 2015. – №4. – С. 97–100.

4. Шеяфетдинова Н.А. Кризисное правосознание в правовой действительности // Роль науки в развитии общества: Сб. статей межд. науч.-практ. конф. (г. Уфа, 28 февраля 2015 г.). – Уфа, 2015. – С. 70–72.
5. Шеяфетдинова Н.А. Кризисное правосознание: сущность и специфика управления // Вопросы управления. – 2015. – №3 (15). – С. 233–235.
6. Шеяфетдинова Н.А. Правосознание в механизме обеспечения экологической безопасности: Автореф. дис. ... канд. юрид. наук. – М., 2003. – 22 с.
7. Шеяфетдинова Н.А. Специфика эколого-правового сознания как фактора, способствующего решению экологической проблемы // Общество и право. – 2003. – №2. – С. 152–157.

Горбунов Михаил Борисович

магистрант

Институт права

ФГАОУ ВО «Волгоградский государственный университет»
г. Волгоград, Волгоградская область

НОВОВВЕДЕНИЯ В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ ОБ ОСАГО: НАТУРАЛЬНОЕ ВОЗМЕЩЕНИЕ ПРИЧИНЕННОГО ВРЕДА

Аннотация: в статье рассматриваются вопросы, связанные с практической реализацией положений о приоритетном возмещении вреда в натуре по договору ОСАГО. Особое внимание уделяется проблеме ухудшения правового положения страхователя.

Ключевые слова: страхование, ОСАГО, транспортное средство, обязательное страхование, гражданская ответственность, владельцы транспортных средств, натуральное возмещение причиненного вреда, возмещение вреда в натуре, восстановительный ремонт.

С учетом ориентированности российского государства на развитие рыночных отношений, к вопросу правового регулирования института страхования следует проявлять повышенное внимание, поскольку механизм страхования направлен на стабилизацию экономических, гражданско-правовых отношений. Справедливо данное высказывание и в отношении обязательного страхования гражданской ответственности владельцев транспортных средств.

В институте ОСАГО недавно произошли весомые изменения. 28 апреля 2017 г. вступил в силу федеральный закон [3], устанавливающий приоритет возмещения причиненного в результате ДТП вреда в натуре. Теперь, у страховщика, согласно положениям ФЗ Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств (далее ФЗ об ОСАГО), вместо обязательства по осуществлению страховой выплаты, предусмотрено обязательство осуществить страховое возмещение в форме страховой выплаты или путем организации и (или) оплаты восстановительного ремонта поврежденного транспортного средства [2]. Таким образом, в законодательство была введена новая категория – страховое возмещение, объединяющее в себе и страховую выплату и восстановительный ремонт. Новые положения ФЗ об ОСАГО могут применяться к правоотношениям по договорам

ОСАГО, заключенным с 29 апреля 2017 года включительно [4].

Анализ внесенных в ФЗ об ОСАГО изменений позволяет сделать вывод о том, что нововведения отвечают интересам прежде всего страховщиков, а не страхователей – рядовых владельцев транспортных средств.

Во-первых, «страховое возмещение вреда, причиненного легковому автомобилю, находящемуся в собственности гражданина и зарегистрированному в Российской Федерации, осуществляется путем организации и (или) оплаты восстановительного ремонта, поврежденного ТС потерпевшего» [2]. Непонятно, почему в указанном положении предусмотрена преференция в отношении юридических лиц? Они менее экономически уязвимы, да и получение отремонтированного ТС, отвечает их интересам в той же степени, что и интересам физических лиц. Если такое правовое регулирование направлено против «автоподставщиков» или «автомошенников», то тем более не следовало делать исключения в отношении юридических лиц – теперь подставные аварии будут происходить с участием автомобилей, зарегистрированных на юридические лица или грузовых автомобилей. Да, законодатель в интересах физических лиц устанавливает закрытый перечень обстоятельств, при которых возможно осуществление страховой выплаты, но это только те обстоятельства, при которых очевидна нецелесообразность восстановительного ремонта.

Во-вторых, существенно увеличивается возможный срок восстановления транспортного средства с момента ДТП. Если раньше страховщик был обязан осуществить страховую выплату в течение 20 календарных дней со дня принятия заявления, то теперь, помимо 20 дней на выдачу потерпевшему направления на ремонт ТС, предусмотрен 30 дневный срок, со дня предоставления ТС собственником, для осуществления восстановительного ремонта – итого 50 дней без ТС в отсутствие возможности ускорения процесса. В случае со страховой выплатой, страхователь мог заранее приобрести необходимые для ремонта комплектующие, а также своими силами осуществить ремонт ТС или договориться с третьими лицами о таком ремонте. На лицо довольно-таки комическая ситуация, когда «сапожнику запрещается шить самому себе сапоги» – лицо, обладающее необходимыми навыками в целях экономии времени и средств не может само осуществить ремонт своего ТС.

В-третьих, вызывает вопросы критерий доступности для потерпевшего места проведения восстановительного ремонта – до 50 км и это если потерпевший своими силами доставляет ТС. Мало того, что у лица могут возникнуть трудности с перемещением на такое значительное расстояние в отсутствие своего ТС, особенно в реалиях сельской местности, так еще и законом не предусмотрена какая-либо компенсация таких транспортных расходов.

В-четвертых, ФЗ об ОСАГО устанавливает, что «при проведении восстановительного ремонта не допускается использование бывших в употреблении или восстановленных комплектующих изделий» [2]. Хорошо, что хоть запрещено использование Б/У деталей, однако в законе не указано от какого производителя должна быть новая деталь. Данный пробел дает законную возможность станциям технического обслуживания использовать не оригинальные запчасти, вплоть до запчастей самого низ-

кого качества. Однако разница по цене между оригинальными комплектующими и китайскими аналогами может достигать десятикратного значения.

В-пятых, установленное ФЗ об ОСАГО требование по сохранению гарантийных обязательств производителя транспортного средства – т.е. необходимость проведения восстановительного ремонта у «официалов», если с года выпуска ТС прошло менее двух лет. В указанном случае не учитывается возможность предоставления официальным дилером гарантии на срок более двух лет. А ведь обычной практикой является трехлетняя гарантия на импортные автомобили, таким образом, собственник ТС может на вполне себе на законных основаниях лишиться года гарантии от дилера или производителя.

Подводя итог следует отметить, что видится объективная необходимость закрепления на законодательном уровне принципа диспозитивности выбора формы возмещения вреда. У страхователя должна быть свобода выбора: страховая выплата или восстановительный ремонт – в зависимости от того, что больше отвечает его экономическим интересам. На это обращалось внимание еще в экспертном заключении на проект указанного выше ФЗ: «Потерпевшие являются слабой стороной отношений, возникающих в сфере ОСАГО, и нуждаются в особой защите. Согласно пункту 1 статьи 1064 ГК РФ вред, причиненный личности или имуществу гражданина или юридического лица, подлежит возмещению в полном объеме. Положения Проекта не могут противоречить этим общим принципам. В частности, абсолютно неприемлемым является лишение потерпевшего права свободно выбирать способ возмещения вреда». Помимо этого, законодателью следует устранить пробелы и недостатки правового регулирования института ОСАГО, указанные нами в статье. Сохранение же законодательства в текущем виде будет неуклонно способствовать нарушению прав страхователей различными способами.

Список литературы

1. Экспертное заключение по проекту федерального закона О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации от 20.02.2017 №162–2/2017 // СПС «КонсультантПлюс».
2. Федеральный закон от 25.04.2002 №40-ФЗ Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств // Собрание законодательства РФ, 06.05.2002, №18, ст. 1720.
3. Федеральный закон от 28.03.2017 №49-ФЗ О внесении изменений в Федеральный закон Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств // Собрание законодательства РФ, 03.04.2017, №14, ст. 2008.
4. Письмо Банка России от 26.04.2017 №ИН-015–53/18 О порядке возмещения причиненного вреда в натуре в связи с вступлением в силу Федерального закона от 28.03.2017 №49-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств // СПС «КонсультантПлюс».

Горевой Евгений Дмитриевич
канд. юрид. наук, доцент, доцент
Петров Николай Вячеславович
студент

ФГБОУ ВО «Юго-Западный государственный университет»
г. Курск, Курская область

НАСЛЕДОВАНИЕ ПО ЗАВЕЩАНИЮ ПОД УСЛОВИЕМ: ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ

Аннотация: авторами предпринята попытка охарактеризовать наследование по завещанию с условием, предложен вариант правового регулирования завещательных условий.

Ключевые слова: наследственная масса, завещание, условие, аналогия закона, гражданское законодательство.

Анализируя нормы наследственного права, на первый взгляд можно прийти к выводу, что данная подотрасль гражданского права давно сформировалась и не имеет «подводных камней». Однако вышеуказанное предположение нам видится ошибочным. Во-первых, законодательство в сфере наследственного права постоянно изменяется, в частности последние поправки в закон были внесены чуть больше месяца назад, что свидетельствует о развитии наследственного права и определенных сложностях применения норм части 3 Гражданского Кодекса Российской Федерации (далее ГК РФ).

Во-вторых, до сих пор нормами ГК РФ не урегулированы некоторые проблемные аспекты процесса наследования [2, с. 437]. К таким мы можем отнести наследование по завещанию с условием. В данной статье мы попытаемся предложить свой вариант решения данного правового пробела.

Для того чтобы предложить решение какой-либо проблемы, нужно понять ее суть. Итак, завещание под условием или условное завещание – это вид наследования, при котором наследник должен выполнить определенное действие или же достичь определенного состояния (к примеру, возраст). Это действие и является обязательной предпосылкой для законного вступления в наследство. Заметим, что институт завещательного возложения не может в полной мере регулировать описываемое правоотношение, так как завещательное возложение представляет собой обязанность совершения действия, направленного на осуществление общепользуемой цели [1, ст. 1139]. Если применять полную аналогию закона при регулировании данного вопроса, то в практике возникнет проблема ограничения свободы волеизъявления наследодателя, ведь условием завещания сможет стать, лишь общественное полезное действие, что, по сути, сведет институт отлагательного завещания на нет.

Однако условия, которые оставляют завещатели далеко не всегда характеризуются общественной полезной целью. Обобщая судебную практику можно выделить наиболее частые завещательные условия, предъявляемые наследодателем:

- 1) возможность получить наследство при условии не продавать имущество, полученное по наследству;
- 2) возможность перехода наследуемого имущества или же права распоряжения им по истечении определенного возраста или срока после смерти наследодателя;

3) возможность получения наследства при наличии дружественных взаимоотношений между наследниками;

4) возможность получения наследства при получении определенной профессии или же условия вступления в брак и др. [4, с. 87].

Рассматривая выделенные условия отлагательного завещания, предлагаем обозначить критерии, при которых возложенная обязанность действия является возможным и не влечет ничтожности завещания. Первостепенным критерием является правомерность завещательного условия, то есть ненаправленность его на ограничение конституционных прав и свобод гражданина. Исследуя вышеуказанные примеры, можем усомниться в том, что они никак не ограничивают гарантированные Конституцией права. Так, первое ограничивает наследника в праве распоряжения полученной собственностью, а именно положение части 2 статьи 35 Конституции Российской Федерации. Четвертое же условие нарушает часть 1 статьи 37 Конституции, в которой говорится о праве свободно распоряжаться своими способностями [3]. Также следует отметить, что условие, которое наследодатель ставит наследникам должно быть объективно выполнимым. Под этот критерий, как нам видится, не подходит третье условие: нельзя проконтролировать личные взаимоотношения наследников на протяжении периода вступления в наследство. Второе условие является также спорным, так как если отложить сроки принятия наследства посредством установления определенного возраста, то мы попросту их нарушим, так как правила принятия наследства (том числе и сроки) регулируются императивными нормами. Некоторые ученые, в частности Г.К. Рябцева, принципиально отвергают завещательное условия в виде возможности вступления в наследство при достижении определенного возраста или срока после смерти наследодателя [4, с. 87]. С нашей точки зрения данное условие имеет право на существования с рядом оговорок. Так, если в норму статьи 1154 ГК РФ внести поправку следующего типа: «если наследодателем не установлен иной разумный срок принятия наследства в завещании под условием», то данное требования наследодателя будет вполне правомерно. Кроме того, данная редакция нормы внесет диспозитивное начало, на котором строится большинство норм гражданского законодательства. Разумность же срока будет определяться нотариусом исходя из состава наследственной массы и стоимостного расчета бремени его содержания. Завещательное условие подобного типа нам видится полезным, так как могут существовать ситуации, когда наследник объективно не может вступить в наследство. К примеру, он находится в длительной командировки, связи с наследодателем не имеет, и последний осведомлен о данном факте и в целях защиты наследника от судебных разбирательств, связанных с восстановлением сроков принятия наследства.

Говоря о правомерности завещаний под отлагательным условием, считаем необходимым отметить, что на практике основные трудности возникают с выяснением вопроса о выполнении выставленного условия. Кроме того, при реализации завещания под условием может возникнуть ряд проблем:

1) наследственное имущество будет находиться какой-то срок без собственника (больше предусмотренного законодательством);

2) бремя содержания наследственного имущества остается неопределенным и как следствие неопределенность гражданского оборота [4, с. 88].

Думается, что данные недостатки можно устранить путем четкого правового регулирования, осуществленного посредством отдельной статьи ГК РФ, посвященной условиям завещаниям.

Как известно, одним из способов решения какой-либо проблемы является заимствование опыта ее решения в зарубежных странах. Считаем полезным изучить практику регулирования завещаний под условием в странах постсоветского пространства. В статье 1242 Гражданского Кодекса Украины сказано: «Условие, определенное в завещании, должно существовать на время открытия наследства» [5, с. 25]. Аналогично решается проблема с видами условий в статье 33 п. 1 и п. 3 статьи 62 Закона о наследовании республики Эстония. Так наследодатель имеет право «назначать в завещании наследника или завещательный отказ под отлагательным условием и с установлением срока», но имеется также следующее правило «если завещательный отказ сделал под отлагательным условием, но условие не наступило в течение 30 лет со дня открытия наследства, отказополучатель утрачивает право на получение отказа» [5, с. 27]. А пункт 3 статьи 118 Закона о наследовании в Эстонии устанавливает десятилетний срок для принятия или отказа от наследства, что в разы больше чем в ГК РФ.

Необходимо обратить внимание, что в действующем законодательстве не предусматривается сроков в течение которых возможно выполнение того или иного условия, а следовательно реализации завещаний рассматриваемого вида. Императивная формулировка 1154 статьи ГК РФ даже теоретически исключает возможность составления и выполнения таких завещаний в настоящее время.

Л.П. Ануфриева и А.Л. Маковский считают, что институт завещаний под условием следует признать недопустимыми как запрещенные законом, даже если условия, предъявляемые наследодателями, не нарушают права наследников. Свою позицию ученые аргументируют тем, что наследники, которым завещано имущество под условием, вследствие чего они ограничены в праве собственности, приобретаемого в силу наследования, что мешает нормальному ходу гражданского оборота [4, с. 89]. Уважая и принимая во внимание приведенную точку зрения, мы не можем с ней согласиться и попытаемся ее оспорить. Во-первых, завещание – односторонняя сделка и завещатель вправе решать сам, как и по каким условиям, ему распорядиться имуществом. Во-вторых, права наследников хоть и защищаются законодательством, но в нашем видении приоритетными не являются, так как наследники, принимая наследство, выполняют в данном случае волю завещателя. В-третьих, у наследников при нежелании выполнять какое-либо отлагательное условие, имеется право отказа от наследства. В-четвертых, если условие заведомо нарушает права наследников, несвязанные с принятием наследства, то оно становится ничтожным. Но это вовсе не означает, что все отлагательные условия в завещаниях тем или иным образом нарушают конституционные права наследников. Ну и наконец, в – пятых, несовершенство законодательства и трудность регулирования уже существующих правоотношений не

должна лишать его субъектов участвовать в них поэтому, опираясь на главенствующий в гражданском праве принцип диспозитивности, утверждаем, что нельзя запретить завещания под условием ввиду того, что они труднореализуемы и идут вразрез с частью действующих норм ГК. Считаем, что с помощью постоянного анализа законодательства, учета реалий гражданского оборота необходимо редактировать нормы для обеспечения свободы воли и выбора участников гражданских правоотношений.

На основании вышеизложенного в качестве итога проделанной работы предлагаем свое видение нормы, регулирующей условные завещания:

«Статья 1139.1 Завещание под условием.

1. Завещатель может в завещании указать для одного или нескольких наследников условие, после выполнения которого наследники имеют право вступить в наследство.

2. Условие, определенное в завещании, должно существовать на время открытия наследства.

3. Завещательное условие не должно противоречить действующим законодательству и нарушать конституционные права и свободы человека и гражданина, а также должно быть объективно выполнимым, иное влечет его ничтожность.

4. В случае нарушения пункта 3 настоящей статьи условие, указанное в завещании считается ничтожным, и наследство распределяется вне зависимости от его выполнения согласно завещанию».

Список литературы

1. Гражданский кодекс РФ: офиц. текст. – М.: Проспект, 2017. – 616 с.
2. Гражданское право: Учебник. В 2 т. Т. 1 [Текст] / Под ред. Б.М. Гонгало. – 2-е изд. перераб. и доп. – М.: Статут, 2017. – 511 с.
3. Конституция Российской Федерации» (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 №6-ФКЗ, от 30.12.2008 №7-ФКЗ, от 05.02.2014 №2-ФКЗ, от 21.07.2014 №11-ФКЗ). Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».
4. Рябцева Г.К. Условные завещания [Текст] / Г.К. Рябцева // Социально-политические науки. – 2013. – №1. – С. 87–89.
5. Сараев А.Г. Завещания под условиями: зарубежный опыт [Текст]: Автореф. дисс. ... канд. юрид. наук (12.00.03) / А.Г. Сараев; Самарская гуманитарная академия. – Казань, 2016. – 32 с.

Григорьев Роман Вячеславович
магистрант

Оль Екатерина Михайловна
канд. юрид. наук, доцент, доцент

ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный
аграрный университет»
г. Санкт-Петербург

ПРАВОВОЙ РЕЖИМ ЗОН САНИТАРНОЙ ОХРАНЫ ИСТОЧНИКОВ ПИТЬЕВОГО И ХОЗЯЙСТВЕННО- БЫТОВОГО ВОДОСНАБЖЕНИЯ

Аннотация: зоны санитарной охраны нужны России. Появление таких «водных барьеров» защитит источники питьевой воды от сбросов вредных веществ и застройки на берегу. Речь идет о пространстве вокруг водоемов, на которых нельзя будет ничего строить и сооружать. Разрабатывать проекты зон санитарной охраны будут владельцы скважин и водохранилищ – муниципальные власти, физические и юридические лица. В данный момент за это фактически никто не отвечает и не несет ответственности. Авторы считают, что зоны санитарной охраны нужны, прежде всего, в целях предупреждения случайного или умышленного загрязнения воды.

Ключевые слова: зоны санитарной охраны, водный объект, охрана источников питьевого водоснабжения, охрана хозяйственно-бытового водоснабжения.

Использование водных объектов для питьевого и хозяйственно-бытового водоснабжения признается приоритетным. Этот приоритет вполне обоснованно сохраняется в российском праве вне зависимости от смены нормативных правовых актов. В 1990-е годы, чтобы обеспечить этот приоритет и защитить источники водоснабжения, было выдвинуто весьма дискуссионное предложение принять Федеральный закон «О питьевой воде и питьевом водоснабжении» [1]. Однако законопроект воспроизводил многие нормы других федеральных законов, и данная идея не была реализована.

Пунктом 5 статьи 3 Водного кодекса Российской Федерации [2] (далее – ВК РФ) в качестве одного из основополагающих принципов водного законодательства установлен приоритет использования водных объектов для целей питьевого и хозяйственно-бытового водоснабжения перед иными целями их использования. Представление их в пользование для иных целей допускается только при наличии достаточных водных ресурсов.

В соответствии со ст. 19 Федерального закона от 30.03.1999 г. №52-ФЗ «О санитарно-эпидемиологическом благополучии населения» [3] (далее – Закон №52-ФЗ) питьевая вода должна быть безопасной в эпидемиологическом и радиационном отношении, безвредной по химическому составу и должна иметь благоприятные органолептические свойства. Организации, осуществляющие горячее водоснабжение, холодное водоснабжение

с использованием централизованных систем горячего водоснабжения, холодного водоснабжения, обязаны обеспечить соответствие качества питьевой воды указанных систем санитарно-эпидемиологическим требованиям.

Согласно ч. 1 ст. 43 ВК РФ для целей питьевого и хозяйственно-бытового водоснабжения должны использоваться защищенные от загрязнения и засорения поверхностные и подземные водные объекты. Охрана источников питьевого и хозяйственно-бытового водоснабжения ВК РФ обеспечивается двумя требованиями:

1. Для водных объектов, используемых для целей питьевого и хозяйственно-бытового водоснабжения, устанавливаются *зоны санитарной охраны* в соответствии с законодательством о санитарно-эпидемиологическом благополучии населения (ч. 2 ст. 43 ВК РФ).

2. Запрещается сброс сточных, в том числе дренажных, вод в водные объекты, расположенные в границах *зон санитарной охраны* источников питьевого и хозяйственно-бытового водоснабжения (п. 1 ч. 3 ст. 44 ВК РФ).

Данный запрет, однако, на практике соблюдается далеко не всегда. Так, к примеру, в Санкт-Петербурге часть сточных вод сбрасывается в реку Неву, которая одновременно является основным источником питьевого водоснабжения Санкт-Петербурга.

Далее, обратимся к статье 18 Закона №52-ФЗ, которая устанавливает серьезные требования к источникам питьевого и хозяйственно-бытового водоснабжения: 1) – водные объекты, используемые в целях питьевого и хозяйственно-бытового водоснабжения, не должны являться источниками биологических, химических и физических факторов вредного воздействия человека; 2) – использование водного объекта в конкретно указанных целях допускается при наличии санитарно-эпидемиологического заключения о соответствии водного объекта санитарным правилам и условиям безопасного для здоровья населения использования водного объекта; 3) – для охраны водных объектов, предотвращения их загрязнения и засорения устанавливаются в соответствии с законодательством Российской Федерации согласованные с органами, осуществляющими федеральный государственный санитарно-эпидемиологический надзор, нормативы предельно допустимых вредных воздействий на водные объекты, нормативы предельно допустимых сбросов химических, биологических веществ и микроорганизмов в водные объекты; 4) – проекты округов и *зон санитарной охраны* водных объектов, используемых для питьевого, хозяйственно-бытового водоснабжения, утверждаются органами исполнительной власти субъектов Российской Федерации при наличии санитарно-эпидемиологического заключения о соответствии их санитарным правилам; 5) – органы исполнительной власти субъектов Российской Федерации, органы местного самоуправления, индивидуальные предприниматели и юридические лица в случае, если водные объекты представляют опасность для здоровья населения, обязаны в соответствии с их полномочиями принять меры по ограничению, приостановлению или запрещению использования указанных водных объектов; 6) – границы и режим *зон санитарной охраны* источников питьевого и хозяйственно-бытового водоснабжения устанавливаются органами исполнительной власти субъектов Российской Федерации при наличии санитарно-эпидемиологического заключения о соответствии их санитарным правилам.

«Де-факто», в данном случае возникает противоречие норм права ВК РФ и Закона №52-ФЗ. Норма Водного кодекса Российской Федерации, а именно п. 1 ч. 3 ст. 44 ВК РФ преследует явный и безоговорочный запрет на сброс сточных вод в водные объекты источников питьевого и хозяйственно-бытового водоснабжения. Однако норма, закрепленная в ст. 18 Закона №52-ФЗ допускает возможность такого сброса при установлении нормативов предельно допустимых вредных воздействий на водные объекты, нормативы предельно допустимых сбросов химических, биологических веществ и микроорганизмов в водные объекты. Представляется целесообразным, что данное противоречие будет разрешаться с помощью известного принципа юридической логики, восходящего из римского права – *Lex posterior derogat priori* – «позднейшим законом отменяется более ранний», т.е. в пользу нормативно-правового акта принятого позднее (ВК РФ).

Организация и эксплуатация зон санитарной охраны источников водоснабжения и водопроводом питьевого назначения осуществляется в соответствии с СанПиН 2.1.4.1110–02 «Зоны санитарной охраны источников водоснабжения и водопроводов питьевого назначения», утвержденными Главным государственным санитарным врачом Российской Федерации 14.03.2002 г. [4] (далее – СанПиН 2.1.4.1110–02).

В соответствии с п. 1.4 СанПиН 2.1.4.1110–02 зоны санитарной охраны (далее – ЗСО) организуются на всех водопроводах, вне зависимости от ведомственной принадлежности, подающих воду, как из поверхностных, так и из подземных источников.

Основной целью создания и обеспечения режима ЗСО является санитарная охрана от загрязнения источников водоснабжения и водопроводных сооружений, а также территорий, на которых они расположены и предупреждения возможности ее загрязнения.

Принципиальное решение о возможности организации ЗСО принимается на стадии проекта районной планировки или генерального плана, когда выбирается источник водоснабжения. В генеральных планах застройки населенных мест зоны санитарной охраны источников водоснабжения указываются на схеме планировочных ограничений.

При выборе источника хозяйственно-питьевого водоснабжения для отдельного объекта возможность организации ЗСО должна определяться на стадии выбора площадки для строительства водозабора. Причем акт о выборе площадки (трассы) подписывается при наличии положительного санитарно-эпидемиологического заключения центра государственного санитарно-эпидемиологического надзора.

Пунктом 1.6 СанПиН 2.1.4.1110–02 установлено, что организации ЗСО должна предшествовать разработка ее проекта, в который включаются:

- определение границ зоны и составляющих ее поясов;
- план мероприятий по улучшению санитарного состояния территории ЗСО и предупреждению загрязнения источника;
- правила и режим хозяйственного использования территорий трех поясов ЗСО.

Зоны санитарной охраны организуются в составе трёх поясов: первый пояс (строого режима) включает территорию расположения водозаборов, площадок всех водопроводных сооружений и водопроводящего канала. Его назначение – защита места водозабора и водозаборных сооружений от случайного или умышленного загрязнения и повреждения. Второй и третий пояса (пояса ограничений) включают территорию, предназначенную для предупреждения загрязнения воды источников водоснабжения. В каждом из трех поясов, а также в пределах санитарно-защитной полосы, соответственно их назначению, устанавливается специальный режим и определяется комплекс мероприятий, направленных на предупреждение ухудшения качества воды.

В соответствии с п. 2.3.2.1 СанПиН 2.1.4.1110–02 границы второго пояса ЗСО водотоков (реки, канала) и водоемов (водохранилища, озера) определяются в зависимости от природных, климатических и гидрологических условий.

Границы третьего пояса ЗСО поверхностных источников водоснабжения на водотоке вверх и вниз по течению совпадают с границами второго пояса (п. 2.3.3.1 СанПиН 2.1.4.1110–02). Боковые границы должны проходить по линии водоразделов в пределах 3–5 километров, включая притоки. Границы третьего пояса поверхностного источника на водоеме полностью совпадают с границами второго пояса.

Граница первого пояса ЗСО водопроводных сооружений принимается на расстоянии: от стен запасных и регулирующих емкостей, фильтров и контактных осветлителей – не менее 30 м; от водонапорных башен – не менее 10 м; от остальных помещений (отстойники, реагентное хозяйство, склад хлора, насосные станции и др.) – не менее 15 м (п. 2.4.2 СанПиН 2.1.4.1110–02).

Таким образом, для каждого пояса ЗСО устанавливается специальный правовой режим охраны и использования водных объектов. Проводимые охранные мероприятия уточняются и дополняются применительно к конкретным природным условиям и санитарной обстановке территории.

О судебной практике, связанной с установлением округов и зон санитарной охраны водных объектов (используемых для целей питьевого и хозяйственно-бытового водоснабжения), а также определением их правового режима см., например: 1) Постановление Федерального арбитражного суда Поволжского округа от 20 сентября 2011 г. №Ф06–7979/11 по делу №А12–1258/2011. Общество с ограниченной ответственностью признано виновным в совершении административного правонарушения, предусмотренного частью 2 ст. 8.42 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях [5] (далее – КоАП РФ), назначен административный штраф в размере 300 000 руб. Административное правонарушение выражено в том, что общество при эксплуатации источников питьевого и хозяйственно-бытового водоснабжения базы отдыха, не разработало и не утвердило проект зоны санитарной охраны, что является нарушением пункта 1.13 СанПиН 2.1.4.1110–02. Согласно части 2 статьи 8.42 КоАП РФ за использование зоны санитарной охраны источников питьевого и хозяйственно-бытового водоснабжения с нарушением ограничений, установленных санитарными правилами и нормами в соответствии с законодательством о санитарно-эпидемиологическом благополучии

населения, установлена административная ответственность; 2) Постановление Десятого арбитражного апелляционного суда от 2 июня 2011 г. №10АП-3283/11. Между комитетом (продавец) и обществом (покупатель) был заключен договор купли-продажи земельного участка. Суды первой и апелляционной инстанции пришли к выводу о том, что спорный земельный участок (переданный по договору купли-продажи) относится ко второму поясу зоны санитарной охраны водных объектов, в связи, с чем является ограниченным в обороте и не может быть предоставлен в частную собственность.

В статьях 27, 28 Земельного кодекса Российской Федерации [6] (далее – ЗК РФ) предусмотрено, что находящиеся в государственной и муниципальной собственности земельные участки в первом и вторых поясах зон санитарной охраны водных объектов, используемых для целей питьевого и хозяйственно-бытового водоснабжения, ограничиваются в обороте. Земельные участки, отнесенные к землям, ограниченным в обороте, не предоставляются в частную собственность, за исключением случаев, установленных федеральными законами (п. 2 ст. 27 ЗК РФ).

Как мы видим из анализа судебной практики и земельного законодательства, такие земельные участки, находящиеся в границах зон санитарной охраны в частную собственность не предоставляются, за редким исключением – если есть специальный разрешающий закон, принятый на федеральном уровне. Увы, такого закона, для подобных участков в санитарной зоне в стране нет.

Кроме этого, не получится оформить собственность земли первого и второго пояса зон санитарной охраны вод объектов, используемых для питьевого и хозяйственно-бытового водоснабжения. Данные нововведения внесены Федеральным законом от 19.06.07 г. №102-ФЗ «О внесении изменений в статьи 16 и 19 ВК РФ и ст. 27 ЗК» [7]. Так, истец не смог оформить право на участок, который приобрел по договору купли-продажи. Причиной стало постановление Совета Министров 1977 года [8], которое вносило спорные земли в зону второго пояса санитарной охраны водохранилища. Истец просил признать недействующим указанный акт, но суд отказал в иске (апелляционное определение Верховного суда Российской Федерации от 21.07.16 г. №АПЛ16–233). Однако если участок не находится в такой зоне, лицо вправе оформить права на него. Например, суд удовлетворил иск ИП. Спорный участок не относился к зоне санитарной охраны водных объектов. Река, у которой находился участок, не была источником питьевого водоснабжения (постановление Арбитражного суда Московского округа от 05.05.16 г. №Ф05–4758/2016 по делу №А41–79747/15).

Приобретать участки, находящиеся в первом и втором поясах указанных зон не рекомендуется. Законодательство строго ограничивает права владельца на строительство (ч. 2 ст. 43 ВК РФ).

Таким образом, на основании вышесказанного, зоны, округа санитарной охраны водных объектов, используемых для целей питьевого и хозяйственно-бытового водоснабжения, представляют собой особую категорию охраняемых территорий, для статуса которых характерны:

1) природоохранные цели создания, а именно санитарная охрана источников питьевого, хозяйственно-бытового водоснабжения и водопроводных сооружений от негативного воздействия;

2) наличие границ (поясов), утвержденных правовыми актами и выделенных на местности;

3) наличие особого правового режима использования, характеризующегося ограничениями хозяйственной и иной деятельности более строгими, чем на прилегающих территориях.

На основании признаков, характерных для зон санитарной охраны, используемых для целей питьевого и хозяйственно-бытового водоснабжения, обозначим определение: *Зона санитарной охраны (ЗСО) источников питьевого и хозяйственно-бытового водоснабжения* – это охраняемая территория, на которой установлен специальный санитарный режим, предупреждающий возможность ухудшения качества воды в водоисточниках в месте водозабора.

По действующему законодательству для эксплуатации водного источника необходима разработка проекта ЗСО.

Утверждение проектов ЗСО является государственной функцией органов исполнительной власти субъектов Российской Федерации на основании Федерального закона от 27.07.2010 г. №210-ФЗ «Об организации предоставления государственных и муниципальных услуг» [9]. Уполномоченный орган исполнительной власти субъекта Российской Федерации разрабатывает и утверждает административный регламент по данной государственной услуге.

Вместе с тем действующим законодательством в сфере санитарно-эпидемиологического благополучия населения не определено конкретное лицо или орган обязанностью которого является разработка проекта ЗСО (ч. 4 ст. 18 Закона №52-ФЗ).

Исходя из анализа судебной практики единообразного толкования и применения закона в части определения субъекта права, ответственного за разработку проектов ЗСО, в настоящее время нет.

В связи с этим проекты ЗСО практически не разрабатываются, что приводит к несоблюдению режима санитарной охраны источников питьевого водоснабжения, в том числе застройке в пределах ЗСО, загрязнению земель на которых расположены водные объекты, предназначенные для целей питьевого и хозяйственно-бытового водоснабжения, а также нарушению условий жизнедеятельности населения, ущербу здоровью граждан и нанесению ущерба природной среде.

Отсутствие разработанных и утвержденных проектов ЗСО существенно нарушает права и законные интересы жителей и иных лиц, пребывающих на территории поселений, предусмотренные статьями 41 и 42 Конституции Российской Федерации [10], исходя из которых, каждый имеет право на охрану здоровья, благоприятную окружающую среду.

В соответствии с ч. 1 ст. 8 Водного кодекса Российской Федерации, все водные объекты (исключения, часть 2 настоящей статьи) находятся в федеральной собственности. Обязанность по установлению проектов, границ и режима зон санитарной охраны водных объектов, принятию мер по ограничению, приостановлению или запрещению их использования возложена на субъекты РФ на основании норм Закона №52-ФЗ. При этом остается непонятным, кто именно и в какой части должен нести ответственность за надлежащее качество воды в источниках питьевого водоснабжения – Российская Федерация или субъекты РФ.

На основании вышесказанного, представляется целесообразным и результативным внести нововведения в данный вопрос:

1) закрепить на законодательном уровне (в ВК РФ) понятие зон санитарной охраны источников питьевого и хозяйственно-бытового водоснабжения, которые призваны, как мы выяснили, охранять водный объект от негативного внешнего воздействия;

2) внести изменения в часть 4 статьи 18 Закона №52-ФЗ, а именно: определить конкретное лицо или орган, обязанностью которых будет являться разработка проекта ЗСО. Кроме этого, исходя из анализа судебной практики, внесение данных поправок обяжет собственников водозаборных сооружений разрабатывать проекты ЗСО, что будет способствовать соблюдению режима охранных зон и позволит достигнуть желаемой цели санитарной охраны источников питьевого водоснабжения.

Список литературы

1. Проект национальной программы «Развитие водохозяйственного комплекса России». Государственный Совет Российской Федерации. Издательско-полиграфический комплекс НИА-Природа. – М., 2003. – С. 57.
2. Водный кодекс Российской Федерации от 03.06.2006 г. №74-ФЗ, в ред. от 31.10.2016 г. №384-ФЗ // Российская газета. – 2006. – №121.
3. Федеральный закон от 30.03.1999 г. №52-ФЗ «О санитарно-эпидемиологическом благополучии населения» (ред. от 03.07.2016 г.) // Собрание законодательства Российской Федерации. – 1999. – №14. – Ст. 1650.
4. Постановление Главного государственного санитарного врача РФ от 14.03.2002 г. №10 «О введении в действие Санитарных правил и норм «Зоны санитарной охраны источников водоснабжения и водопроводов питьевого назначения. СанПиН 2.1.4.1110–02» (с изм. от 25.09.2014 г.) / (вместе с «СанПиН 2.1.4.1110–02. 2.1.4. Питьевая вода и водоснабжение населенных мест. Зоны санитарной охраны источников водоснабжения и водопроводов питьевого назначения. Санитарные правила и нормы», утв. Главным государственным санитарным врачом РФ 26.02.2002 г.) (Зарегистрировано в Минюсте РФ 24.04.2002 г. №3399) // Российская газета. – 2002. – №81.
5. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 г. №195-ФЗ, в ред. от 17.04.2017 г. // Российская газета. – 2001. – №256.
6. Земельный кодекс Российской Федерации от 25.10.2001 №136-ФЗ, в ред. от 03.07.2016 г. (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2017 г.). Собрание законодательства РФ. 29.10.2001 г., №44, ст. 4147 // Парламентская газета. – 2001. – №204–205.
7. Федеральный закон от 19.06.2007 г. №102-ФЗ «О внесении изменений в статьи 16 и 19 Водного кодекса Российской Федерации и статью 27 Земельного кодекса Российской Федерации» // Российская газета. 2007. – №132.
8. Постановление Совмина РСФСР от 02.09.1977 г. №465 «Об утверждении зоны санитарной охраны водопроводных сооружений и источника водоснабжения г. Челябинска», документ опубликован не был.
9. Федеральный закон от 27.07.2010 г. №210-ФЗ «Об организации предоставления государственных и муниципальных услуг» (ред. от 28.12.2016 г.) // Российская газета. – 2010. – №168.
10. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 г.), в ред. от 21.07.2014 №11-ФКЗ // Российская газета. – 1993. – №237.

Демин Максим Анатольевич

студент

ФГБОУ ВО «Российский государственный
социальный университет»
г. Москва

ПРОБЛЕМЫ ДОВЕРИТЕЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ ДОЛЕЙ В УСТАВНОМ КАПИТАЛЕ ООО, ВХОДЯЩЕЙ В СОСТАВ НАСЛЕДСТВЕННОГО ИМУЩЕСТВА

***Аннотация:** статья посвящена проблемам доверительного управления наследственным имуществом. Действующее законодательство, регулирующее такой немаловажный институт мер по охране наследственно имущества, как доверительное управление долей в уставном капитале ООО, фактически не дает исчерпывающего ответа на ряд немаловажных вопросов. Это приводит к правовой неопределенности при реализации механизма доверительного управления наследственным имуществом. В статье нашли отражения вопросы, связанные с учреждением доверительного управления наследственного имущества.*

***Ключевые слова:** доверительное управление долей, уставный капитал, общество с ограниченной ответственностью.*

Актуальность темы вызвана тем, что существование в государстве рыночной экономики диктует свои правила игры, носящие рамочно-императивный характер, а Россия как страна, которая не так давно сменила экономическую модель, столкнулась с тем, что эволюция корпоративных правоотношений опережает нормативно-правовую базу, что способствует возникновению практических задач, вытекающих из деятельности корпораций.

Являясь мерой охраны наследственного имущества, доверительное управление имуществом представляет собой самостоятельный институт договорного права, обремененный спецификой наследственных отношений.

Как следует из сложившейся судебной практики, доля в уставном капитале общества с ограниченной ответственностью может являться объектом доверительного управления [1, с. 17].

Действующее законодательство не содержит ответов на ряд вопросов, связанных с охраной такого специфического вида наследственного имущества, как доля в уставном капитале ООО, что на практике вызывает у нотариусов целый перечень вопросов, вызванных необходимостью реализации положений ст. 1173 ГК РФ.

Прежде всего необходимо отметить, что учреждение доверительного управления долей в уставном капитале ООО, входящей в состав наследственного имущества, возможно только в случае, когда наследниками получено согласие участников ООО на переход к ним в порядке универсального правопреемства доли в уставном капитале ООО, в случае, если такое

согласие предусмотрено уставом общества в соответствии с п. 8 ст. 21 Федерального закона от 8 февраля 1998 г. №14-ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью» [2, с. 21].

Если согласие не получено, то в день, следующий за датой истечения срока, установленного для получения такого согласия, доля в уставном капитале переходит к обществу и не может быть объектом договора доверительного управления наследственным имуществом. В том случае, когда такого требования устав ООО не содержит, то доверительное управление долей в уставном капитале ООО возможно в любом случае.

Действия же участников ООО, при которых создаются препятствия для наследников путем внесения изменений в Устав общества после смерти наследодателя, являющегося участником данного общества, квалифицируются судом как злоупотребление правом и признаются недействительными [3, с. 8].

Ни ГК РФ, ни Закон об ООО, ни Основы законодательства Российской Федерации о нотариате не дают ответа на ряд практических вопросов, связанных с учреждением доверительного управления наследственного имущества.

Во-первых, из положений ст. 1173 ГК РФ не ясен список лиц, уполномоченных законом на обращение к нотариусу с заявлением о заключении договора доверительного управления по охране доли в ООО, входящей в состав наследственного имущества.

Как следует из буквального толкования ст. 1171 ГК РФ, к таким лицам относятся: наследники, исполнитель завещания, органы местного самоуправления, органы опеки и попечительства или другие лица, действующие в интересах сохранения наследственного имущества.

Однако диспозиция нормы абз. 1 п. 2 ст. 1171 ГК РФ также допускает право на обращение к нотариусу с заявлением об учреждении доверительного управления и «иных лиц, действующих в интересах сохранения наследственного имущества».

К аналогичным выводам приходит и А.В. Ремизова, которая, анализируя материалы судебной практики, указывает, что с заявлением о назначении доверительного управляющего могут обращаться любые лица, в том числе не поименованные законом [4, с. 29].

Однако имеет место и противоположная точка зрения. Например, С.А. Смирнов полагает, что инициатором доверительного управления может быть только наследник [5, с. 37]. Косвенно с указанной позицией соглашается и Л.Ю. Михеева, которая указывает, что с позиции действующего законодательства бремя заботы о наследственном имуществе возлагается прежде всего на тех, кто заинтересован в его принятии, т. е. преимущественно на наследников [6, с. 16].

Таким образом, представляется, что на данный вопрос невозможно дать утвердительного ответа, поскольку имеющаяся судебная практика противоречива.

Резюмируя вышеизложенное, можно сделать вывод о том, что действующее законодательство, регулирующее такой немаловажный институт мер по охране наследственного имущества, как доверительное управление долей в уставном капитале ООО, фактически не дает исчерпываю-

щего ответа на ряд немаловажных вопросов, что может привести к правовой неопределенности при реализации механизма, предусмотренного ст. 1173 ГК РФ и гл. 53 ГК РФ, оставляя их на усмотрение нотариуса, участников наследственных правоотношений и суда.

Список литературы

1. Пункт 7.2 Рекомендаций Научно-консультативного совета при Федеральном арбитражном суде Уральского округа «По вопросам рассмотрения споров, связанных с применением законодательства о создании, реорганизации, ликвидации коммерческих юридических лиц, их правовом положении, а также о правах и обязанностях участников (учредителей)» // СПС «КонсультантПлюс».
2. Федеральный закон от 8 февраля 1998 г. №14-ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью».
3. Постановление ФАС Дальневосточного округа от 20 февраля 2012 г. №Ф03–7060/2011 // СПС «КонсультантПлюс».
4. Ремизова А.В. Доверительное управление долей в уставном капитале общества с ограниченной ответственностью при наследовании: актуальные проблемы теории и практики // Гражданское право. – 2013. – №1. – С. 29.
5. Смирнов С.А. Владельческие полномочия наследника: к постановке вопроса // Наследственное право. – 2013. – №2. – С. 37.
6. Михеева Л.Ю. Вопросы охраны наследства и управления им // СПС «КонсультантПлюс».
7. Мojiлян С.А. Особенности доверительного управления долей в уставном капитале общества с ограниченной ответственностью, входящей в состав наследственного имущества [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://отрасли-права.рф/article/19461> (дата обращения: 04.04.2017).

Жеребцова Мария Дмитриевна
студентка

Шищенко Елена Андреевна
канд. юрид. наук, доцент, преподаватель
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный
аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

ОСОБЕННОСТИ ЛИЧНОСТИ СОТРУДНИКОВ ОРГАНОВ ВНУТРЕННИХ ДЕЛ, СОВЕРШИВШИХ ПРЕСТУПЛЕНИЯ

Аннотация: в данной статье исследователями рассматриваются личностные показатели и психологические особенности сотрудников органов внутренних дел, совершивших преступление.

Ключевые слова: сотрудник ОВД, коррупция, служебные преступления.

Преступления, совершаемые сотрудниками органов внутренних дел, представляют собой угрозу не только для жизни и здоровья граждан, но и подрывают репутацию осуществления власти в государстве, которое гарантирует законность и правопорядок. В настоящее время все чаще совершаются такие преступления, а скорбный счет их жертв составляет сотни

обманутых, а также убитых и искалеченных людей. Казалось бы, такие люди должны предотвращать преступления и ловить нарушителей закона, но сами же и являются преступниками.

При рассмотрении сотрудника органов внутренних дел как специального субъекта преступления, необходимо отметить определенные специфические признаки, которые присущи только данной категории лиц. В частности, сотрудниками органов внутренних дел реализуются задачи, которые связаны с обязанностью защищать права человека, интересы общества и государства в целом, а также выполнение ими определенных функций, связанных с пресечением правонарушений, а также задержанием причастных к этому лиц и ограничением их свободы. К тому же, должностные полномочия сотрудников органов внутренних дел распространяются на деятельность других министерств, ведомств и организаций, а не ограничиваются деятельностью одного ведомства. В добавок к этому, сотрудники органов внутренних дел находятся под правовой и социальной защитой со стороны государства, защищены законом от вмешательства в их служебную деятельность и обладают определенным объемом властных полномочий и правом на применения мер принуждения.

Сотрудник органов внутренних дел как специальный субъект является лицом, поступившим на службу в орган исполнительной власти на добровольной основе по достижении им определенного возраста, принявшим присягу, следовательно, он допускается к выполнению заданий, возложенных законом на органы внутренних дел. Таким сотрудникам обеспечивается предоставление должностных полномочий властного характера, регулирующих правоотношения в сфере правопорядка.

Особую опасность представляют посягательства на права и свободы человека и гражданина, совершенные сотрудниками органов внутренних дел, которые являются наиболее многочисленным звеном в структуре правоохранительной системы, обладающими широкими властными полномочиями и выполняющими особо важную конструктивную роль в обеспечении правопорядка. Согласно результатам проведенных исследований, в 69% случаев преступные действия совершаются сотрудниками органов внутренних дел при непосредственном осуществлении своих функций, а в 19,7% случаев хоть правонарушение прямо и не связано с осуществлением служебных полномочий, последние облегчают его совершение.

По оценкам социологов, уровень доверия к сотрудникам полиции своего региона среди населения в 2016 году составил 46%, что является максимумом за все годы проведения аналогичных опросов. Стоит обратить внимание и на то, что сами сотрудники полиции невысоко оценивают состояние законности в органах внутренних дел. Только треть из них утверждает, что граждане нашей страны защищены от противоправных действий. Остальные же полагают, что население вообще не защищено от посягательств со стороны органов правопорядка [6].

Крайне негативно сказывается совершение преступлений сотрудниками органов внутренних дел на доверии граждан правоохранительным органам, тем самым способствуя росту латентной преступности, что существенно повышает их общественную опасность.

Самые распространенные преступления, совершаемые должностными лицами: злоупотребление служебными полномочиями, взяточничество, халатность, посягательства на жизнь и здоровье граждан.

Для того, чтобы понять причины совершения таких преступлений, необходимо провести своего рода исследование для составления социально-психологического портрета преступника, изучить основные черты криминологической характеристики лиц, их совершивших. Они представляют собой систему свойств, признаков и других показателей социально-психологических особенностей сотрудников, совершивших должностные преступления. Стоит рассмотреть такие личностные показатели как социально-демографические, психофизические и психологические особенности личности, нравственно-психологические свойства (характер и темперамент, ценностные установки и ориентации, потребности, интересы, взгляды, социальные позиции и ожидания, уровень нравственного и правового сознания, убеждения и привычки, лежащие в основе преступного поведения). Так, лица среднего и старшего возраста имеют большой жизненный опыт, сформировавшиеся взгляды и характер, поэтому преступления, совершенные такими лицами являются следствием хорошо обдуманых решений [4].

Так как общество требует высокой раскрываемости преступлений, не обеспечивая полицию новыми оперативно-следственными технологиями, возникает ряд преступлений, связанных с незаконными методами ведения следствия. Недостатки в сфере правового регулирования, позволяющие преступникам оставаться относительно безнаказанными, порождают со стороны полиции такие негативные явления, как фабрикация компрометирующих «вещественных доказательств», лжесвидетельствование, фальсификация материалов следствия и т. д. Когда государство не обеспечивает полицию достаточной заработной платой, часть ее сотрудников уравнивает такой дисбаланс с помощью взяток, коррупции и неофициальных видов заработка на рынке вторичной занятости.

В.А. Фесунов в своей работе говорит о том, что одним из направлений совершенствования работы по предупреждению, выявлению и пресечению преступлений, совершаемых сотрудниками органов внутренних дел, является максимальный учет личностных особенностей сотрудников правоохранительных органов.

Как отмечает указанный автор, сотрудник органов внутренних дел, совершивший преступление – это мужчина в возрасте около 30 лет, имеющий среднее или средне-специальное образование; звание рядового или младшего начальствующего состава; прослужил от года до трех лет; характеризуется чаще всего положительно, но особенно не выделяется среди коллег; проходящий службу в патрульно-постовой службе или на инспекторских должностях; совершающий преступления вне службы, нередко в состоянии алкогольного опьянения; женат; чаще совершает тяжкие преступления; является исполнителем в группе лиц; основные причины совершения преступления – низкий жизненный уровень, социально-бытовая неустроенность [5].

Сегодня мы можем утверждать, что в силу различных процессов в обществе представление о личности сотрудника органов внутренних дел, совершивших преступления, можно получить из работ российских ученых.

Большинство из этих исследований было посвящено различным проблемам преступности в органах внутренних дел, и почти в каждом исследовании авторы уделяли внимание и личности преступника, при этом анализ личности не проводился всесторонне, а ограничивался узкими задачами того или иного исследования.

Существенным недостатком является отсутствие специальных научных разработок, посвященных предупреждению преступлений в деятельности сотрудников органов внутренних дел как самостоятельному направлению предупредительной деятельности с учетом требований проводящегося в настоящее время реформирования системы организации работы с личным составом и системы органов внутренних дел в целом. Несмотря на это, разработка и применение комплекса профилактических мер, способна существенно улучшить состояние охраны и защиты граждан от посягательств представителей власти и снизить уровень подобных правонарушений.

На современном этапе необходим комплекс предупредительных мер, который позволит охватить все проблемные аспекты деятельности органов внутренних дел. В данный комплекс необходимо включить ужесточение служебной дисциплины и применение наказаний за проступки, а именно в соответствии с тяжестью совершенных ими преступлений применять штрафы, переводить на нижестоящие должности или увольнять со службы в органах внутренних дел. Так же большое влияние может оказать индивидуальная профилактика, то есть комплекс мероприятий, направленных на личность, а также причины и условия, способствующие совершению служебных преступлений.

Список литературы

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 №63-ФЗ // Собрание законодательства РФ. – 17.06.1996. – №25. – Ст. 2954.
2. Федеральный закон Российской Федерации от 07.02.2011 г. №3-ФЗ «О полиции» (принят ГД ФС РФ 28.01.2011 г.) // Собрание законодательства РФ. – 14.02.2011. – №7. – Ст. 900.
3. Федеральный закон Российской Федерации от 30.11.2011 г. №342-ФЗ «О службе в органах внутренних дел Российской Федерации и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации (принят ГД ФС РФ 17.11.2011 г.) // Собрание законодательства РФ. – 05.12.2011. – №49. – Ч. 1. – Ст. 7020.
4. Алтухов С.А. Криминологическая характеристика и профилактика преступлений, совершаемых сотрудниками милиции: Дис. ... канд. юрид. наук. – Ростов н/Д, 2000.
5. Фесунов В.А. Криминологическое изучение личности сотрудника правоохранительных органов, совершившего преступление: Дис. ... канд. юрид. наук. – М., 2003.
6. NEWSru.com от 10 ноября 2015 г. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.newsru.com

Заброда Дмитрий Григорьевич

канд. юрид. наук, доцент,
начальник кафедры, полковник полиции
Крымский филиал
ФГКОУ ВО «Краснодарский университет
МВД России»
г. Симферополь, Республика Крым

КЛАССИФИКАЦИЯ АДМИНИСТРАТИВНЫХ ПРАВОНАРУШЕНИЙ, ПОСЯГАЮЩИХ НА ИНСТИТУТЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ И МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ И УСТАНОВЛЕННЫЙ ПОРЯДОК УПРАВЛЕНИЯ

***Аннотация:** в статье рассмотрены основные критерии классификации административных правонарушений, посягающих на институты государственной власти и местного самоуправления и установленный порядок управления. Осуществлено распределение этой группы правонарушений в соответствии с учетом норм законодательства об административных правонарушениях Республики Крым.*

***Ключевые слова:** классификация, административные правонарушения, законодательство об административных правонарушениях, Республика Крым, институты государственной власти, институты местного самоуправления, установленный порядок управления.*

Республика Крым является самым молодым субъектом, входящим в состав Российской Федерации. Судьбоносные события весны 2014 г. вернули Крым и г. Севастополь в Россию, повлекли за собой не только политическое преобразование на полуострове, но и масштабные реформы в правовой сфере.

Одним из аспектов этих трансформаций стало создание в кратчайшие сроки нормативно-правовой основы регулирования общественных отношений в Крыму, базирующихся на российском законодательстве.

К важнейшим направлениям развития законодательства этого субъекта Российской Федерации необходимо отнести и формирование нового административно-деликтного законодательства, часть норм которого непосредственно направлена на охрану институтов государственной власти и местного самоуправления и установленного порядка управления.

Основу этого законодательства составляет Закон Республики Крым №117-ЗРК/2015 «Об административных правонарушениях в Республике Крым», принятый Государственным Советом Республики Крым 17.06.2015, подписанный Главой Республики Крым 25.06.2015 (далее – ЗРК №117/2015) [1].

Главой 3 этого Закона предусмотрена ответственность за административные правонарушения, посягающие на институты государственной власти и местного самоуправления и установленный порядок управления (ст. 3.1–3.15).

Рассматривая вопрос о системовыделении в этой группе правонарушений, необходимо обратить внимание на следующее:

1) законодательство об административной ответственности в Республике Крым является результатом интегрирования российского опыта деликтации общественных отношений, формирующихся в конкретном субъекте Российской Федерации;

2) нормы об административной ответственности за правонарушения, посягающие на институты государственной власти и местного самоуправления и установленный порядок управления, сформулированы с учетом системы власти в Республике Крым;

3) система правонарушений, посягающих на институты государственной власти и местного самоуправления и установленный порядок управления в Республике Крым, оптимизируется путем объединения составов, сходных по характеру деяния.

Методологической основой классификации правонарушений выступает наличие у них сходных признаков, которые могут быть объединены в группы и подгруппы.

Изучение значительного массива учебной литературы и научных публикаций в области административной деликтологии позволяет сделать вывод о том, что административисты (В.Ф. Анисимов, Д.Н. Бахрах, М.Н. Вовчук, В.В. Денисенко, А.Н. Дерюга, В.К. Колпаков, Д.М. Лукьянец, В.Д. Плесковских, В.Е. Севрюгин, А.П. Солдатов, А.П. Шергин и др.) в качестве основного критерия для классификации административных деликтов используют признаки состава административного правонарушения.

Таким образом, в этой публикации будет применена традиционная классификация административных правонарушений по признакам объекта, объективной стороны, субъекта, субъективной стороны.

1. По признаку объекта, среди этих деликтов выделяют правонарушения, посягающие на:

а) установленный порядок: использования государственной символики Республики Крым (ст. 3.1 ЗРК №117/2015); учреждения, изготовления, использования, а равно ношения знаков, имеющих сходное название или внешнее сходство с государственными наградами Республики Крым (ст. 3.2 ЗРК №117/2015); изготовления, использования, хранения или уничтожения бланков, печатей либо иных носителей изображения Государственного герба Республики Крым (ст. 3.3. ЗРК №117/2015); использования официальных символов муниципальных образований в Республике Крым (ст. 3.4 ЗРК №117/2015); предоставления государственных и муниципальных услуг (ст. 3.10. ЗРК №117/2015);

б) реализацию в Республике Крым, полномочий: органами государственной власти, иными государственными органами, их должностными лиц, а также лицами, замещающими государственные должности Республики Крым (ст. 3.5 ЗРК №117/2015); депутата Государственного Совета Республики Крым (ст. 3.6 ЗРК №117/2015); органами и должностными лицами местного самоуправления (ст. 3.7 ЗРК №117/2015); депутатами представительного органа муниципального образования (ст. 3.8 ЗРК №117/2015); Уполномоченного по правам человека в Республике Крым,

Уполномоченного по правам ребенка в Республике Крым, Уполномоченного по защите прав предпринимателей в Республике Крым (ст. 3.9 ЗРК №117/2015);

в) обеспечение правил и требований: благоустройства, установленных органами местного самоуправления Республики Крым (ст. 3.11 ЗРК №117/2015); установленных к пляжам и другим местам массового отдыха людей на водных объектах (3.12 ЗРК №117/2015); регистрации и эксплуатации аттракционной техники, используемой на территории Республики Крым (ст. 3.13 ЗРК №117/2015); документационного обеспечения проектирования и строительства (ст. 3.14 ЗРК №117/2015); погребения и организации похоронного дела (ст. 3.15 ЗРК №117/2015).

2. По признакам объективной стороны, можно выделить правонарушения в зависимости от:

а) формы деяния: действия (например, нанесении оскорбительных надписей, повреждение или уничтожение Государственного герба или Государственного флага РК, а также использование государственных символов РК такими способами, которые указывают на явное к ним пренебрежение (ч. 3 ст. 3.1); бездействия (умышленное непредставление или несвоевременное представление в орган местного самоуправления (должностному лицу) сведений (информации), представление которых предусмотрено законом и необходимо для осуществления этим органом (должностным лицом) законной деятельности (ч. 2 ст. 3.7); действия и бездействия (нарушение установленного нормативными правовыми актами Республики Крым, муниципальными нормативными правовыми актами порядка предоставления государственной или муниципальной услуги лицом, обязанным предоставлять такие услуги, повлекшее непредоставление государственной или муниципальной услуги заявителю либо предоставление государственной или муниципальной услуги заявителю с нарушением установленных сроков (ч. 1 ст. 3.10);

б) последствий: формальные (открытие и использование пляжа по назначению без разрешения, выданного водопользователю (владельцу пляжа) должностным лицом органа, специально уполномоченного на решение задач по осуществлению государственного и технического надзора за маломерными судами и базами (сооружениями) для их стоянок, их использованием во внутренних водах и в территориальном море Российской Федерации и обеспечению в пределах своей компетенции безопасности людей на водных объектах (ч. 2 ст. 3.12 и др.); материальные (нарушение установленного нормативными правовыми актами Республики Крым, муниципальными нормативными правовыми актами порядка предоставления государственной или муниципальной услуги лицом, обязанным предоставлять такие услуги, повлекшее непредставление государственной или муниципальной услуги заявителю (ч. 1 ст. 3.10);

в) момента окончания: простые (одномоментные) (несвоевременное представление в государственный орган (должностному лицу) Республики Крым сведений (информации), представление которых предусмотрено законом и необходимо для осуществления этим органом (должностным лицом) его законной деятельности (ч. 2 ст. 3.5), непредставление должностным лицом органа государственной власти Республики Крым, органа местного самоуправления, организации независимо от организационно-правовой формы и формы собственности в установленный срок

ответа на запрос депутата представительного органа муниципального образования или группы депутатов, поданный по вопросам, входящим в компетенцию представительного органа муниципального образования, или по вопросам депутатской деятельности (ст. 3.8), нарушение правил посещения и поведения на территории кладбищ, установленных муниципальными нормативными правовыми актами (ч. 4 ст. 3.15 и др.); длящиеся (нарушение порядка учета захоронений умерших, установленного органами местного самоуправления (ч. 3 ст. 3.15), нарушение порядка хранения печатей либо иных носителей изображения Государственного герба Республики Крым (ст. 3.3), использование пляжа по назначению без разрешения, выданного водопользователю (владельцу пляжа) должностным лицом органа, специально уполномоченного на решение задач по осуществлению государственного и технического надзора за маломерными судами и базами (сооружениями) для их стоянок (ч. 2 ст. 3.12) и др.); подлежаемые (нарушение правил эксплуатации аттракционной техники, используемой на территории Республики Крым (ст. 3.13);

г) факультативных элементов: места (пляжи и другие места отдыха людей на водных объектах (ч. 1 ст. 3.12), место, отведенное под захоронение умершего (ч. 1 ст. 3.15), территории кладбищ, установленных муниципальными нормативными правовыми актами (ч. 4 ст. 3.15); способа (использование Государственного герба Республики Крым, Государственного флага Республики Крым, Государственного гимна Республики Крым такими способами, которые указывают на явное к ним пренебрежение (ч. 3 ст. 3.1), использование официальных символов муниципальных образований такими способами, которые указывают на явное к ним пренебрежение (ч. 3 ст. 3.4); средств (аттракционная техника (ст. 3.13); обстановки (публичное проявление неуважения к Государственному гербу Республики Крым или Государственному флагу Республики Крым, выражающееся в нанесении оскорбительных надписей, в повреждении, уничтожении (ч. 3 ст. 3.1), публичном проявлении неуважения к официальным символам муниципальных образований, выражающееся в нанесении оскорбительных надписей, в повреждении, уничтожении (ч. 3 ст. 3.4);

д) особенностей предмета: общественного отношения, выступающего объектом правонарушения (Государственный герб Республики Крым, Государственный флаг Республики Крым, Государственный гимн Республики Крым (ч. 1 ст. 3.1), официальные символы муниципальных образований в Республике Крым (ч. 1 ст. 3.4); вещи (знаки, имеющие схожее название или внешнее сходство с государственными наградами Республики Крым (ч. 1 ст. 3.2), бланки, печати либо иные носители изображения Государственного герба Республики Крым (ст. 3.3); источники причинения вреда (государственные награды Республики Крым, знаки, имеющие внешнее сходство с государственными наградами Республики Крым (ч. 2 ст. 3.2), документы разрешительного характера (ст. 3.14).

3. По признакам субъекта, совершаемые: а) гражданами, должностными лицами, юридическими лицами (ч. ч. 1, 2 ст. 3.1; ч. 1 ст. 3.2, ч. 1 ст. 3.4, ст. 3.5; ч. 1 и 3 ст. 3.7; ч. 1 и 3 ст. 3.9; ст. 3.11, ст. 3.14; ч. 1 ст. 3.15); б) гражданами и должностными лицами (ч. 3 ст. 3.1; ч. 3 ст. 3.4; ч. 2 ст. 3.7; ч. 2 ст. 3.15); в) должностными и юридическими лицами (ст. 3.12, ст. 3.13);

г) лицами, обязанными предоставлять государственные или муниципальные услуги (ст. 3.10); д) гражданами (ч. 2 ст. 3.2; ст. 3.3; ч. 4 ст. 3.15); е) должностными лицами (ст. 3.6; ст. 3.8; ч. 2 ст. 3.9; ч. 3 ст. 3.15).

4. По признакам субъективной стороны выделяют правонарушения в зависимости от: формы вины: умышленные (учреждение или изготовление знаков, имеющих схожее название или внешнее сходство с государственными наградами Республики Крым (ч. 1 ст. 3.2), требование лицами, указанными в части 1 настоящей статьи, для предоставления государственных или муниципальных услуг документов и (или) платы, не предусмотренных нормативными правовыми актами Республики Крым, муниципальными нормативными правовыми актами, если эти действия не содержат уголовно наказуемого деяния (ч. 2 ст. 3.10), нарушение порядка регистрации аттракционной техники, используемой на территории Республики Крым (ст. 3.13), внесение недостоверной информации заказчиками строительства в уведомление о начале выполнения подготовительных и строительных работ (ст. 3.14); как умышленные, так и неосторожные (нарушение правил благоустройства, установленных органами местного самоуправления (ст. 3.11); б) цели (повлиять на решения или (и) возможность исполнения полномочий Уполномоченного по правам человека в Республике Крым, Уполномоченного по правам ребенка в Республике Крым и Уполномоченного по защите прав предпринимателей в Республике Крым (ч. 1 ст. 3.9), получения выгоды имущественного или (и) неимущественного характера, право на получение которой предусмотрено нормативными правовыми актами Республики Крым (ч. 2 ст. 3.2), мотива (неуважение к государственным символам Республики Крым, официальным символам муниципальных образований (ст. 3.1; ст. 3.3).

Проведенная классификация административных правонарушений, посягающих на институты государственной власти и местного самоуправления и установленный порядок управления в Республике Крым, позволит не только углубить знания об особенностях состава этих деликтов, но и может использоваться субъектами правоприменения в процессе реализации юрисдикционных полномочий по их фиксации и рассмотрению.

В то же время она не является всеохватывающей и может быть продолжена с использованием иных классификационных признаков.

Список литературы

1. Закон Республики Крым от 25.06.2015 №117-ЗРК/2015 «Об административных правонарушениях в Республике Крым» (с изменениями и дополнениями) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://rk.gov.ru/rus/file/pub/pub_256272.pdf

Иваненко Игорь Николаевич

канд. юрид. наук, доцент

Матюха Сергей Валерьевич

студент

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный
аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

О СУЩНОСТИ АДМИНИСТРАТИВНОГО ПРОЦЕССА

Аннотация: в статье приведен теоретический анализ определенных концепций административного процесса. Следует подчеркнуть, что административный процесс – это прежде всего урегулированные административно-процессуальные нормы, а также деятельность правомочных органов и должностных лиц по реализации норм административного права, обеспеченных мерами административной ответственности, направленная на регулирование правоотношений, которые не связаны со служебным (управленческим) подчинением.

Ключевые слова: административная юрисдикция, административный процесс, управленческие процедуры, административные процедуры, сущность административного процесса, научные подходы.

Вопросы, связанные с юридической сущностью административного процесса, остаются актуальными для современной науки российского административного права. В целом проблема административного процесса до сих пор не решена как на теоретическом, так и на законодательном уровне. Об этом, в частности, свидетельствует тот факт, что начиная с 1960-х годов ведется непрекращающаяся дискуссия по этому поводу [1, с. 395]. Также идут жаркие споры не только о сущности административного процесса, но и о его системе и структурных элементах.

Административная реформа, проводимая в Российской Федерации, обновляет свое содержание и прежде всего развитие административного процесса. Эффективность функционирования государственной власти снижается в связи с тем, что российские концепции административного процесса не позволяют комплексно и целостно охватить его современную систему, что прежде всего сказывается и на органах государственного управления.

В отечественной науке административного права возможен двойкий подход к пониманию сущности и назначению административно-процессуальной деятельности. Так оформились два подхода к рассмотрению сущности административного процесса – широкий и узкий. В широком смысле – это любой процесс исполнительной и распорядительной деятельности органов государственного управления; в узком смысле – это процесс деятельности органов государственного управления по рассмотрению подведомственных им индивидуальных дел. М.Я. Масленников в связи с этим подчеркивает, что в административно-правовой литературе единства не отмечается, допускается немотивированная подмена понятий «административный процесс» и «управленческие процедуры» [2, с. 49].

Широкий и узкий подходы к пониманию сущности административного процесса могут быть также охарактеризованы как «управленческая» и «юрисдикционная» концепции. Как пишет А.Ю. Гулягин, основа «управленческой» концепции административного процесса выражается в том, что административный процесс является атрибутом не только юрисдикционной, но и так называемой позитивной деятельности органов исполнительной власти. Научной базой «юрисдикционной» концепции является то, что в ней административный процесс представлен как деятельность по рассмотрению государственными органами спора о праве, а также по применению мер административного принуждения [3, с. 10].

Иными словами, мнения ученых разделяются, так одни из них считают, что административный процесс охватывает весь комплекс мер по осуществлению компетенции органов государственного управления (от принятия правового акта до наложения административных наказаний), другие полагают, что административным процессом является только производство дел об административных правонарушениях.

Наиболее распространенным следует признать широкий подход.

Так, М.М. Звягин определяет административный процесс как «совокупность административных производств различного содержания, которые группируются в зависимости от своего предмета, а также рода по видовым характеристикам» [4, с. 65].

А.И. Стахов предлагает понимать федеральное административное законодательство как некий массив определенных нормативно правовых актов, которые бы предусматривали порядок документального оформления административно-процессуальных действий и включали в себя нормы, определяющие вид, характер, последовательность, а также нормативную продолжительность. Эти административно-процессуальные действия должны проводиться органами и должностными лицами публичной администрации (органами исполнительной власти и органами местного самоуправления, их должностными лицами), а так же судами [5, с. 13].

Н.Г. Салищева рассматривает три вида административного процесса: административные процедуры, административную юрисдикцию и административную юстицию. Но при этом данный автор характеризует административные процедуры «прежде всего как внешнее проявление публичных полномочий органами власти»; административную юрисдикцию не только в административном порядке, но и судьями, а административную юстицию – как «судебный контроль за деятельностью публичной администрации в ее взаимоотношениях с гражданами и организациями, то есть с неподчиненными субъектами» [6, с. 505–522].

Такой точки зрения придерживается и М.А. Лапина, по мнению которой административный процесс включает в себя три составляющие (административные процедуры, административную юрисдикцию и административную юстицию) [7, с. 40–41].

Традиционно авторы выделяют две основные составляющие административного процесса: административно-процедурную и административно-юрисдикционную, которые состоят из процедурных и административно-юрисдикционных производств [8, с. 391–418].

Так, А.П. Алехин выделяет внесудебную процессуальную деятельность (правотворческую и правоприменительную, а также рассмотрение государственными органами споров) и административное судопроизводство (процесс). Внесудебный управленческий процесс ученый дифференцирует на административно-процедурную и административно-юрисдик-

ционную процессуальную деятельность. В целом административно-процессуальная деятельность в зависимости от однородности дел подразделяется на виды – отдельные административные производства [9, с. 363].

Все вышеизложенные точки зрения очень сходны, так как понятие и признаки административного процесса имеют под собой веские теоретические основания, и не случайно многие авторы придерживаются именно этой позиции. Так представляется, что широкий подход к сущности административного процесса можно признать справедливым в контексте его рассмотрения в качестве административно-процессуальных действий всех регламентированных административно-процессуальными нормами действий органов исполнительной власти и органов местного самоуправления.

Вместе с тем более верным представляется узкий подход к понятию административного процесса как к деятельности правомочных органов и должностных лиц по реализации норм административного права, обеспеченных мерами административной ответственности.

Представляется, что общетеоретические конструкции должны быть в тесном взаимодействии с правоприменительной практикой и должны создавать развитие научной основы, а также совершенствовать правовое регулирование для её практического применения. Не случайно одной из основных функций административно-правовой науки является то, что она обеспечивает нормативными концепциями законодателя. В связи с этим, можно сказать, что широкий подход к понятию и признакам административного процесса, несмотря на его несомненную обоснованность, как бы размывает анализируемое понятие. Это создает некое препятствие как для дальнейшего развития кодификации административно-процессуальных норм, так и для обособления административно-процессуальных норм в отдельную научную область.

Позиция сторонников узкого подхода к юридической сущности административного процесса наиболее системно обоснована в трудах М.Я. Масленникова. С точки зрения данного автора, «российский административный процесс – это урегулированная административно-процессуальными нормами деятельность правомочных органов и должностных лиц по реализации норм административного права, обеспеченных санкциями, направленная на регулирование правоотношений, не связанных со служебным (управленческим) подчинением» [10, с. 10].

Полагаем, что из всех приведенных определений в данной работе, наиболее точное понятие административному процессу дает М.Я. Масленников, так как его определение точно отражает анализируемое понятие, выражает всю сущность административного процесса, указывает на его определенную структурность и системность. Указанная проблема носит дискуссионный характер, поэтому необходимо дальнейшее её изучение и выработка единого мнения о сущности административного процесса.

Список литературы

1. Административное право: Учебник для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / С.Н. Братановский, А.А. Мамедов. – М.: Юнити-Дана, 2015. – 543 с.
2. Масленников М.Я. Административно-юрисдикционный процесс: понятие и соотношение с иными видами процессуально-правовой деятельности // Административный процесс: теория и практика / Отв. ред. А.С. Дугенец. – М.: НОУ Школа спецподготовки «Визъ», 2008. – С. 49.

3. Гулягин А.Ю. Прокуратура в системе правоохранительных органов административной юрисдикции / Под ред. В.П. Рябцева. – М.: Юрист, 2012. – С. 10.
4. Звягин М.М. К вопросу о понятии административного процесса в таможенной сфере // Административное и муниципальное право. – 2009. – №12. – С. 65.
5. Стахов А.И. Федеральное административно-процессуальное законодательство: понятие, некоторые особенности структуры и содержания // Административное право и процесс. – 2013. – №2. – С. 13.
6. Административное право России: Курс лекций / К.С. Бельский и др.; под ред. Н.Ю. Хамаевой. – М.: Велби; Проспект, 2014. – С. 505–522.
7. Лапина М.А. Объединенная концепция системы административного процесса // Юридический мир. – 2012. – №3. – С. 40–41.
8. Административное право: Учебник / Под ред. Л.Л. Попова. – М.: Юрист, 2012. – С. 391–418.
9. Алехин А.П. Административное право России: Учебник / А.П. Алехин, А.А. Кармолицкий. – М.: Зерцало, 2007. – С. 363.
10. Масленников М.Я. Российский административный процесс: перспективы легитимации, централизации и систематизации. – М.: Изд-во СГУ, 2009. – С. 10.

Карсаков Алексей Анатольевич

магистрант

ФГАОУ ВО «Волгоградский государственный университет»

г. Волгоград, Волгоградская область

ПОНЯТИЕ И ПРИЗНАКИ ИСКОВОЙ ДАВНОСТИ

Аннотация: в данной статье автором рассматриваются вопросы, связанные с понятиями «исковая давность», «срок исковой давности», говорится о приобретательном и пресекательном сроках исковой давности, о том, чем может грозить непредъявление иска в указанные сроки.

Ключевые слова: срок исковой давности, иск, исковое заявление, права человека, права гражданина, суд.

Любой гражданин (организация), права которого были нарушены, может обратиться в суд с иском с заявлением. Только срок данного обращения ограничен. Срок, в течение которого гражданин (организация) имеет право обратиться в суд, и называется исковой давностью [2]. Соответственно по истечению данного срока гражданин свое право теряет. Трактовка понятия исковой давности содержится в Гражданском кодексе РФ. Срок исковой давности возникает у гражданина с момента возникновения права на иск, т.е. с момента, когда он узнал, что его права были нарушены. Предметом воздействия исковой давности является право, нарушение которого есть необходимое условие для течения срока исковой давности.

В науке мнения о характере исковой давности расходятся. Одни ученые считают, что у исковой давности только материальный характер. Это означает, что лицо, чье право нарушено, может с помощью суда принудить ответственного к восстановлению нарушенного права [5]. Другие ученые склоняются к тому, что исковая давность носит строго процессуальный характер. А именно, гражданин, чье право нарушено, может обратиться в суд для дальнейшего разъяснения обстоятельств [9]. Цели исковой давности при разных подходах – отличаются: целью исковой давности при материальном подходе является восстановление нарушенного права, а при процессуальном – разрешение спора.

Что касается видов сроков исковой давности: общий срок длится три года; сокращенный – 2–6 месяцев. Общий срок распространяется на все случаи, для которых не назначены сокращенные сроки. А сокращенные сроки исковой давности устанавливаются отдельно по видам требований (например, грузовые перевозки: клиент может предъявить иск перевозчику в течение 2-ух месяцев, а перевозчик клиенту – в течение 6-ти.).

В судебной практике встречаются случаи, когда истец восстанавливает свои нарушенные права и после окончания срока исковой давности. По истечении срока давности, гражданин теряет право на иск в материальном смысле, но сохраняет его в процессуальном [2]. Иногда суд в индивидуальном порядке идет навстречу истцу, при установлении причин пропуска срока исковой давности. В качестве таких причин выступают: непреодолимая природная сила (землетрясение, извержение вулкана и т. п.); предоставленная Правительством РФ отсрочка (мораторий); нахождение одного из участников спора в составе Вооруженных сил России и т. д. [2]. Все перечисленные обстоятельства действуют, только если указанные события свершились в последние 6 месяцев течения срока давности. Если же срок исковой давности ограничен менее чем шести месяцами, перечисленные обстоятельства приостанавливают срок исковой давности в момент возникновения. К тому же, на некоторые случаи срок исковой давности не распространяется совсем: личные неимущественные права – товарный знак, фирму, честь и достоинство; требования вкладчиков на выдачу вкладов; обращения иждивенцев за выплатами в связи с потерей кормильца [2]. Этот список неисчерпывающий, законодательство все время регулирует как сроки исковой давности, так и дополняет бессрочные требования.

Не следует путать сроки исковой давности с претензионными, пресекательными и приобретательными сроками. Претензионный срок устанавливается для урегулирования спора между участниками гражданских правоотношений, и он входит в срок исковой давности. Приобретательный срок давности регулирует отношения, по которым гражданин получает право собственности на имущество. Например, на практике гражданин (организация), добросовестно владеющий недвижимым имуществом 15 лет или иным имуществом не менее 5 лет, получают на него права собственности. Пресекательный срок предоставляется законом на защиту своих интересов. Его отличие от срока исковой в том, что по истечению пресекательного срока – право на защиту интересов пропадает. Пресекательный срок схож со сроком для предъявления претензий или сроком гарантийного обслуживания [6].

Говоря о признаках исковой давности можно выделить, в первую очередь, то, что этот термин применим лишь к субъектам правоотношений. Например, срок исковой давности не применим к процедурам оспаривания нормативных документов. Как не парадоксально, но исковая давность применяется только в случаях, если право гражданина в действительности нарушено. А также, срок исковой судебной защиты ограничен, в случаях непредъявления иска в течение указанного срока, право на подачу иска погашается [2]. Исходя из этого, можно заключить, что непредъявление иска в течение срока исковой давности – и есть основание для погашения права на подачу этого иска. При отсутствии хотя бы одного из перечисленных признаков – исковая давность теряет свое значение.

И в заключении отметим, что исковая давность – это не срок, в течение которого гражданин может обращаться в суд. Обращаться в суд можно и

по истечению срока давности. А также истечение срока исковой давности не влечет за собой погашения права на обращение в суд. Исковая давность – это срок, в течение которого гражданину при обращении в суд общей юрисдикции, арбитражный суд или третейский, обязаны предоставить защиту по его нарушенному праву [9]. Пропуск срока исковой давности может являться для суда основанием к отказу в восстановлении нарушенного права. Исковая давность – срок существования права на защиту.

Список литературы

1. Конституция РФ от 12.12.1993. Посл. Ред. 2016.
2. Гражданский кодекс РФ от 30.11.1994. – №51-ФЗ. Посл. Ред. 2016.
3. Постановление Пленума ВС РФ от 12.11.2001. – №15.
4. Постановление Пленума ВС РФ от 15.11.2001. – №18.
5. Гуревич М.А. Право на иск. – М., 1949. – 216 с.
6. Гуревич М.А. Пресекательные сроки в советском гражданском праве. – М.: ВЮЗИ, 1961. – 92 с.
7. Лазарев В.Г. Сроки. Исковая давность. – М., 2016. – 115 с.
8. Постатейный комментарий к Гражданскому кодексу РФ / Под ред. В.А. Ершова, А.В. Сутягина, А.Н. Кайль. – 2016. – 1070 с.
9. Советское гражданское право / Под ред. С.Н. Братуся. – М., 1950. – 713 с.
10. Иншакова А.О. Вопросы квалификации внешнеэкономической сделки и правовая специфика некоторых ее видов // Вестник ВолГУ. Серия 5. Юриспруденция. – 2015. – №2 (27). – С. 37–45.

Кисаев Тимур Анатольевич

магистрант

Институт государственного
и международного права

ФГБОУ ВО «Уральский государственный
юридический университет»

г. Екатеринбург, Свердловская область

СТРУКТУРА ОРГАНОВ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ: ПРАВОВАЯ ОСНОВА, СТАНОВЛЕНИЕ И РАЗВИТИЕ

Аннотация: с развитием местного самоуправления сегодня связывают надежды на возрождение и укрепление демократического общества в России. Практика последних лет дает основания полагать, что местное самоуправление становится в современной России эффективно работающим институтом народовластия, реализующим социальные, политические и гражданские инициативы. В статье рассматривается проблема осмысления местного самоуправления в России с точки зрения его места и роли в системе политического взаимодействия власти и общества, критерии деятельности.

Ключевые слова: местное самоуправление, реформы, правители, власть, деятельность органов местного самоуправления, принципы, эффективность, правовое положение.

Последнее десятилетие XX века в нашей стране ознаменовалось переходом политического режима от командно-административного типа к де-

мократическому. Одним из необходимых условий реформирования общества на демократических принципах стало учреждение местного самоуправления, которое позволило политически и экономически активной части населения включиться в проведение реформ на местах. Местное самоуправление, с одной стороны, выступило средством, обеспечивающим постепенное вхождение России в демократический политический режим, с другой стороны – явилось своеобразной школой гражданственности. Оно призвано приучить общество к самоорганизации, необходимой для качественного решения вопросов в соответствии с интересами граждан. В муниципальных образованиях должно формироваться чувство общего интереса и ответственности местных жителей, которые могли бы не только самостоятельно решать свои дела, но и контролировать деятельность избранных ими должностных лиц. Полагается, что от того, насколько активно население участвует в принятии решений, касающихся его жизнедеятельности, зависит и социально-политическая система соответствующей территории.

Обращаясь к истории становления местного самоуправления в России, следует отметить, что в трудах ученых этот процесс часто сопровождается термином «возрождение». Даже при отсутствии необходимых условий в виде институтов частной собственности и гражданского общества местное самоуправление периодически возникало и ранее. В отличие от западного варианта, где оно формировалось «снизу», в России местное самоуправление учреждалось «сверху», самой властью для решения собственных интересов. «Обычно появлялась некая дополнительная причина, политическая по содержанию и случайная по форме, игравшая роль толчка, заставлявшего государство обратиться к использованию самоуправления в качестве удобного для нее в данный момент инструмента. Это позволяет объяснить факт спорадического появления местного самоуправления» [16, с. 40].

Начало местному самоуправлению было положено губной реформой 1530 года, когда слабость только еще формирующегося государства, безвластие и хозяйничание татей-разбойников, разгул преступности подвели к созданию органов, наделенных функциями «юстиции и полиции». Введенные выборные должности волостных и уездных голов и старост стали частью механизма государственного управления и контроля ситуации на местах. Важную роль и тогда, и позже играли фискальные интересы государства. К примеру, в соответствии с уставными грамотами земской реформы 1551–1556 годов предписывалось, что избирать следует старост, которых крестьяне меж собой излюбят... и оброк собрать бы сумели, и нашей казне на срок привезти без недобру». Деятельность губных старост жестко контролировал Разбойный приказ, а земские органы были связаны круговой порукой. Решив две государственные проблемы (покончив с беспорядками в сфере областного управления и отняв кормления у бояр), земская реформа послужила лишь средством усиления централизации государства, но истинным общественным самоуправлением на почве местных интересов населения быть не смогла.

По мере укрепления Российского государства центральная власть находила новые средства и способы управления на местах. Семнадцатый

век в этом направлении ознаменовался учреждением должности городского воеводы, руководящего деятельностью земских старост и призванного беспрекословно исполнять идущих из центра повелений. Ни о какой самостоятельности выборных служб здесь говорить не приходится.

Следующая попытка организации местного самоуправления относится к времени правления Петра I. Его реформа носила западнический характер с преобладанием шведской модели. Главный акцент был сделан на городском управлении, названным бурмистерской палатой. Во главе восьми губерний стояли губернаторы со своими ландратами – советами, которые должны были избираться местным дворянством из собственной среды, но реально всегда назначались «сверху». Была попытка ввести принцип равноправного соучастия в делах местного самоуправления как чиновников-губернаторов, так и призванных ограничивать их власть избранных местного населения. Но развития такое самоуправления не получило и после смерти императора эти новшества были отменены.

Идею Петра I о создании муниципального самоуправления в городах пыталась реализовать Екатерина II. Согласно ее указу 1785 года впервые было создано всеобщее общество – городское собрание, состоявшее из богатых граждан, в полномочия которых входило избрание Думы – городской головы и шести гласных (от шести групп населения в соответствии с их доходами). Одна за другой были изданы две Грамоты – Жалованная грамота городам и Жалованная грамота дворянству. Был создан Приказ общественного призрения – губернское учреждение, в ведении которого находилось управление народными школами, госпиталями, приютами для больных и умалишённых, больницами, богадельнями и тюрьмами; собиравшаяся из выборных заседателей под председательством государственного чиновника. Казалось бы, такая интенсивная деятельность должна была активизировать местную жизнь. Но этого не случилось. Права, отпускаемые на самоуправление, блокировались бюрократическими законоположениями.

Американский историк Ричард Пайпс, характеризуя смысл реформы 1785 года, писал, что все правители России, а в особенности Екатерина II, пытались преодолеть традиционную бесформенность русских городов путем сведения всех их обитателей в цельный юридически признанный класс, пользующийся самоуправлением. Но «...поскольку русский город не был самостоятелен, история его не могла сильно отличаться от истории остального общества. С исторической точки зрения история города заключается не в числе жителей и не в интенсивности хозяйственной деятельности, а в том, что его граждане приобретают юридическую финансовую и административную автономию. А в русском городе этого не было и следа» [18].

Высокая роль государственности в России, крепостнический дух общественной жизни, разобщенность интересов разных сословий, систематический контроль со стороны бюрократии, аморфность общественных классов, отсутствие полноценного политического субъекта в лице третьего сословия – буржуазии, – совпадение политической централизации с централизацией административной не позволили в полной мере проявиться местному самоуправлению и в XVIII веке.

Проекты учреждения местного самоуправления как публичной власти появились в начале XIX века. Наиболее значительными явились труды

государственных деятелей – реформаторов и законотворцев М.М. Сперанского и графа П.Д. Киселева. Однако при жизни реализовать многое из того, что хотели предложить эти преданные своему делу люди, не удалось, так как политические средства страны к тому времени были не накоплены. И только во второй половине 19 века, состояние российского общества, благодаря оформившемуся интеллигентскому слою, достигло уровня, когда тема самоуправления могла быть предметом дискуссий передовых людей. Вопросы самоуправления перестали быть только хозяйственными, их стали ассоциировать с политическим будущим страны. Так, накануне проведения, а затем и в ходе реализации Земской реформы Александра II сформировалось несколько теорий относительно места и роли местного самоуправления в российском государстве. Но практика земского самоуправления вскоре показала: надежды либеральной интеллигенции на возможности использования его как политического инструмента тщетны – власть никогда не оставит самоуправления вне контроля бюрократии.

Последующие события, происходившие в стране: революции, гражданская война, многовластие, установление советской власти с государственной экономикой, – возможность местного самоуправления исключили полностью.

Появилось оно вновь в результате рыночно-экономических реформ и ликвидации командно-административной системы в период Перестройки. Закрепилось Указами Президента «О реформе представительных органов власти и органов местного самоуправления» 1993 г., законом «Об общих принципах организации местного самоуправления в РФ» 1995 года. В это время устанавливается приоритет местной администрации во взаимоотношениях с представительным органом муниципального образования, главы местных администраций получают статус глав местного самоуправления.

Новый этап развития датируется 6 октября 2003 года – принятием Федерального закона «Об общих принципах организации местного самоуправления в РФ», где впервые было дано понятие местной администрации, которая наряду с представительным органом и главой муниципального образования вошла в число органов местного самоуправления, чье наличие на территории каждого муниципального образования является обязательным, – по настоящее время.

Таким образом, на развитие и совершенствование правового статуса местной администрации существенное влияние оказали Конституция Российской Федерации 1993 года и Федеральный закон от 6 октября 2003 года №131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации».

Новый Федеральный закон «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» даёт конкретную формулировку МСУ: «Местное самоуправление в Российской Федерации – форма осуществления народом своей власти, обеспечивающая в пределах, установленных Конституцией Российской Федерации, федеральными законами, а в случаях, установленных федеральными законами, – законами субъектов Российской Федерации, самостоятельное и под свою ответственность решение населением непосредственно и (или) через органы

местного самоуправления вопросов местного значения исходя из интересов населения с учетом исторических и иных местных традиций» [3].

Основываясь на положениях Европейской Хартии местного самоуправления, ратифицированной в 1998 году, Конституция РФ, Закон об общих принципах организации местного самоуправления закрепили общие принципы местного самоуправления, присущие всей системе местного самоуправления в Российской Федерации.

В соответствии со статьей 17 ФЗ «Об общих принципах...» в субъекте РФ устанавливается система органов исполнительной власти во главе с высшим исполнительным органом государственной власти субъекта РФ, возглавляемым руководителем высшего исполнительного органа государственной власти субъекта РФ.

Перечень исполнительных органов государственной власти субъекта РФ определяется высшим должностным лицом субъекта РФ (руководителем высшего исполнительного органа государственной власти субъекта РФ) в соответствии с конституцией (уставом) субъекта РФ (п. 4).

В теории конституционного права систему органов исполнительной власти определяют как совокупность органов государственной власти, наделенных компетенцией в области государственного управления, кадровыми, финансовыми, материальными, информационными и иными ресурсами, необходимыми для отправления исполнительно-распорядительной деятельности методами и формами, конституционно определенными для этой ветви власти. Целостность и самостоятельность этой системы определяется конституционным порядком ее организации и целями деятельности этих органов на основе государственной политики. Разнообразие организационных форм органов в системе исполнительной власти определяет ее внутреннюю структуру. Вместе с тем, статус высшего исполнительного органа государственной власти субъекта Федерации на федеральном уровне определен довольно схематично. Конституция РФ и Закон «Об общих принципах...» не устанавливают ни порядок его формирования, ни название, ни примерной структуры. Эти вопросы внутренней организации органов исполнительной государственной власти субъектов РФ должны определяться Конституцией (уставом) и законами субъекта РФ с учетом исторических национальных и иных традиций субъекта РФ (п. 3 ст. 20 указанного закона). В силу того, что подобные традиции уже сложились на основе действовавшего ранее законодательства, корни существующих понятий, определений, структурных взаимосвязей, получивших закрепление в уставах областей, следует искать именно там.

По мнению О.Е. Коркунова и В.И. Фадеева, органы местного самоуправления – это органы местного самоуправления территориальных сообществ, которыми они формируются и перед которыми несут ответственность за надлежащее осуществление своих полномочий. Органам местного самоуправления принадлежит особое место в демократической системе управления обществом и государством. Это место определяется прежде всего тем, что наличие органов самоуправления обеспечивает такую систему децентрализации управления, которая делает эту систему управления более пригодной к обеспечению интересов населения на местах с учетом исторических и иных местных традиций. Однако наличие органов местного самоуправления – это не только способ децентрализа-

ции управления, но и способ организации и осуществления власти на местах, который обеспечивает самостоятельное решение гражданами вопросов местной жизни, организационное обособление управления местными делами в системе управления обществом и государством [17, с. 158].

Под местным самоуправлением А.Н. Кокотов подразумевал управление местными территориальными сообществами людей, в котором управляющие и управляемые – одни те же люди [14]. Однако очевидно, что в современном мире, основанном на специализации труда, в том числе управленческого, самоуправление даже небольших общинах не может исключать управления, осуществляемого профессионалами, чиновниками, несовпадения принимающих и исполняющих управленческие решения.

Структуру органов местного самоуправления составляют представительный орган муниципального образования, глава муниципального образования, местная администрация, контрольный орган. Порядок формирования, полномочия, срок полномочий, подотчетность, подконтрольность органов местного самоуправления определяются уставом муниципального образования. Например: для представительного органа сельского поселения – Совет депутатов; для представительного органа городского поселения – Совет депутатов; для представительного органа муниципального района – Совет депутатов, для представительного органа городского округа – Городская Дума или Совет депутатов и т. д.

Показатель комплексной оценки эффективности деятельности органов местного самоуправления включает в себя как объективные данные (показатели социально-экономического развития муниципального образования), так и субъективную оценку населения. Важность данных форм оценок неоднократно доказывалась в трудах многих исследователей, так, например, Н.П. Старых считает, что «эффективность работы органов местного самоуправления можно оценить с помощью двух аспектов. Первый – это повышение благосостояния и уровня жизни населения, обеспечение его социального воспроизводства. Второй – повышение авторитета органов местного самоуправления, обеспечивающее возможность дальнейшего управления муниципальным образованием» [19].

В федеральных нормативных актах насчитывается семь критериев, применимых, к примеру, для социологических исследований среди населения городского округа (муниципального района). Эти показатели связаны со степенью удовлетворенности населения медицинской помощью, качеством общего образования, качеством дошкольного и дополнительного образования детей, качеством предоставляемых услуг в сфере культуры (качеством культурного обслуживания); удовлетворенностью населения деятельностью органов местного самоуправления городского округа (муниципального района), их информационной открытостью. Согласно Распоряжению Правительства, информация, собранная по данным показателям, является основой для оценки текущей ситуации, а также для установления плановых значений на 3-летний период.

Как видим, на федеральном уровне обозначена актуальность и необходимость проведения регулярного мониторинга эффективности деятельности органов МСУ. Социологические замеры создают предпосылки для системного исследования результативности управления муниципальными

образованиями, принятия решений и мер по дальнейшему совершенствованию муниципального управления, а также поощрения муниципальных образований, достигших наилучших значений показателей.

С точки зрения граждан, главным критерием оценки деятельности органов власти, любого уровня муниципального управления, также является результативность работы: наличие позитивных перемен в муниципальном образовании; проведение работ по благоустройству, ремонту дорог; выполнение данных населению обещаний; активные действия органов власти, включая инициативы по развитию территории; проведение эффективной социально-экономической политики и т. п. Учитывая, что население не считает эффективной власть, о работе которой ничего не известно, показатель результативности самым тесным образом связан со степенью осведомленности населения о деятельности органов власти.

Еще один значимый показатель в оценке эффективности работы местной власти – коммуникативность, степень взаимодействия органов власти с населением. Его можно условно разделить на два аспекта: профессиональный и личностный. Первый включает такие характеристики: помощь населению и организациям в решении проблемных вопросов; работа с гражданами в общественной приемной; организация встреч с населением; учет мнений и интересов жителей при принятии управленческих решений, программ развития территории; информационная открытость и т. д. В оценке коммуникативности населением учитываются также личностные характеристики представителей власти: внимательность, отзывчивость, уважительное отношение, вежливость, умение общаться и работать с людьми, готовность к диалогу и т. п. Результаты социологических исследований в муниципальных образованиях показывают, что коммуникативный показатель приобретает для респондентов большее значение в сельских поселениях, нежели в городах и районах. Объяснение тому – «приближенность» власти поселения к гражданам, когда отсутствие (или наличие крайне малого количества) СМИ восполняется контактами жителей с представителями органов власти. Поэтому наряду с результативностью работы местной власти оценивается и соответствие требованиям, возникающим при непосредственном контакте с населением, а именно: внимание к проблемам населения в целом и к личности каждого жителя в отдельности, налаживание эффективной обратной связи.

Таким образом, правовое положение системы местного самоуправления и системы органов местного самоуправления на современном этапе определяется их компетенцией, гарантией деятельности и ответственностью. От этого зависит и успешная социализации граждан в условиях реформирования, и формирование новой политической культуры всех субъектов регионального политического процесса.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации (принята референдумом 12.12.93 г. (ред. от 30.12.2008 г.).
2. Концепция долгосрочного социально-экономического развития РФ до 2020 года («Стратегия – 2020», 2 в.)
3. Федеральный закон от 06.10.2003 №131-ФЗ (ред. от 30.03.2015) «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации».

4. Указ Президента РФ от 28.04.2008 г. №607 «Об оценке эффективности органов местного самоуправления городских округов и муниципальных районов». С изменениями и дополнениями от 13.05.2010 года.
5. Вебер М. Хозяйство и общество [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://do.godocs.ru/docs/index-72395.html>
6. Некрасов Е.Е. Государственная власть и местное самоуправление в России: опыт историко-правового исследования. – М., 1999.
7. Ковешников Е.М. Государство и местное самоуправление в России. – М., 2001.
8. Кокотов А.Н. Муниципальное право России. – М.: Юрайт, 2013. – С. 559.
9. Краснов Б.И. Общая и прикладная политология: Учеб. пособ. / Под общ. ред. В.И. Жукова, Б.И.Краснова. – М.: МГСУ; Союз, 1997. – С. 992.
10. Куринов С.А. Проблема легитимности политической власти в истории и теории политической науки [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.dissercat.com/content/problema-legitimnosti-politicheskoi-vlasti-v-istorii-i-teorii-politicheskoi-nauki>
11. Кутафин О.Е. Муниципальное право Российской Федерации / О.Е. Кутафин, В.И. Фадеев. – М., 1997. – С. 158.
12. Мартынова В.Е. Задачи социологического сопровождения процесса формирования имиджа органов местного самоуправления [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.altsovet.ru/.../otchetoktyabr.doc>
13. Мартынов М.Ю. Местное самоуправление в политической системе России: теоретико-прикладной анализ: Автореф. дис. ... д-ра полит. наук. – М., 2003.
14. Пайпс Р. Россия при старом режиме. Электронная библиотека RoyalLib.Com, 2010–2015.
15. Преснякова Т.С. Основные направления совершенствования существующей методики оценки эффективности деятельности органов местного самоуправления // Экономика и социум: электронное периодическое издание [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://web.snauka.ru/issues/2014/09/38419>

Коряковская Юлия Васильевна

магистрант

ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет»
г. Киров, Кировская область

ПОНЯТИЕ И СУЩНОСТЬ РЕАБИЛИТАЦИИ: ПРОБЛЕМНЫЕ ВОПРОСЫ

Аннотация: в статье исследованы проблемы, касающиеся понятия и сущности реабилитации. Рассмотрены действия органов предварительного следствия, дознания при применении реабилитации.

Ключевые слова: реабилитация, уголовный процесс, реабилитируемый, доказывание, вред, компенсация вреда реабилитируемому.

В.Ю. Низамов в своей работе говорит о реабилитации, как о важнейшем институте в уголовном процессе, предполагающем возмещение имущественного, а также морального вреда, восстановление определенных прав людей, которых без основания подвергли преследованию в уголовном процессе или к которому были необоснованно применены меры уголовно-процессуального принуждения [1, с. 213].

Т.В. Могуילו понимает под реабилитацией всестороннее и полное восстановление государством прав гражданина, который был подвергнут

уголовному преследованию будучи невиновным. Право на реабилитацию включает в себя: восстановление в имущественных правах, устранение последствий, причинных моральным вредом и даже восстановление в правах трудовых, правах по пенсии [2, с.119].

Интересное значение «реабилитации» в своей работе дает Д.С. Прохвирова: «Слово «реабилитация» имеет несколько значений:

1. Устранение последствий вреда.
2. Восстановление хорошей репутации (существовавшей до этого момента) и в прежних правах» [3, с. 215].

Согласно статье 8 Всеобщей декларации прав человека 1948 года: «Каждый человек имеет право на эффективное восстановление в правах компетентными национальными судами в случаях нарушения его основных прав, предоставленных ему конституцией или законом» [4].

В российском законодательстве статья 53 Конституции Российской Федерации [5] также предоставляет каждому право на возмещение вреда государственной властью, причиненного незаконными действиями (бездействиями) органов государственной власти или их должностных лиц. Тем самым государство в России берет на себя ответственность за вред, причиненный действиями (бездействиями) органов дознания, предварительного следствия, судом и прокуратурой, что соответствует и ст. 2 Международного пакта «О гражданских и политических правах» [6].

В советском законодательстве до 1981 года не было нормы, которая бы говорила о такой мере как реабилитация.

В настоящее время в Уголовно-процессуальном кодексе Российской Федерации [7] (Далее УПК РФ) вопросы по реабилитации укреплены 18 главой, это статьи с 133 по 139 УПК РФ. Включение данных норм верно, ведь если будут допущены противозаконные действия в ходе уголовного преследования, то у человека, в первую очередь, начнут страдать честь, достоинство, личные права, затронута будет семья.

Пунктом 34 статьи 5 УПК РФ реабилитация определяется в виде порядка по восстановлению прав и свобод человека, которого незаконно или необоснованно подвергли уголовному преследованию, и возмещению причиненного ему вреда. Пункт 34 статьи 5 УПК РФ дает и определение «реабилитированный» – это лицо, которое имеет право на возмещение вреда, который был причинен ему незаконно или необоснованно уголовным преследованием. Отсюда становится вполне ясно, что право реабилитироваться имеют люди, в отношении которых уголовное преследование осуществлялось при нарушении норм уголовного процесса или вообще при отсутствии оснований.

Одним из основных моментов реабилитации в уголовно-процессуальных отношениях является закрытый перечень лиц, которые имеют право на реабилитацию:

1) подсудимый, в отношении которого уже когда-то был вынесен оправдательный приговор;

2) подсудимый, в отношении которого преследование в соответствии с УПК РФ прекращено в связи с отказом гособвинителя от обвинения. Следует упомянуть и о том, что часть 7 статьи 246 УПК РФ предоставляет гособвинителю отказывается от обвинения и излагает суду мотивы отказа,

если в ходе судебного разбирательства государственный обвинитель придет к убеждению, что представленные доказательства не подтверждают предъявленное подсудимому обвинение;

3) подозреваемый или обвиняемый, в отношении которого преследование прекращено (это к примеру, отсутствие события самого преступления; вообще отсутствие в деянии состава преступления);

4) осужденный – в случаях полной или частичной отмены вступившего в законную силу обвинительного приговора суда и прекращения уголовного дела по основаниям непричастности к совершению преступления, а также при наличии оснований для прекращения уголовного дела, указанных в ч. 1 ст. 24 УПК РФ.

5) лицо, к которому были применены принудительные меры мед. характера, – в случае отмены незаконного или необоснованного постановления суда о применении данной меры.

Основная проблема чаще возникает, когда начинают доказывать сам размер возмещения данного вреда. Стоить заострить внимание на том, что разбирательство происходит в рамках уже гражданского судопроизводства и возмещение в полном объеме осуществляется за счет средств казны России. Предлагается для реабилитированных людей продумать упрощенный режим их защиты, который освободит от процесса доказывания оснований и, конечно же, размера возмещения имущественного вреда. Если данных, представленных реабилитированным человеком, будет не достаточно, то суд смог бы оказывать ему помощь не только в собирании всех необходимых доказательств для разрешения заявленных им требований, а принимать меры к собиранию. Тем самым видим, что такой процесс как освобождение реабилитированного от доказывания оснований и размера возмещения вреда может только означать, что в случае, если собранных доказательств оказалось совсем недостаточно для подтверждения его требований, сомнения должны толковаться в пользу самого реабилитированного. На практике в настоящий момент происходит ситуация наоборот, сомнения толкуются в пользу нашего государства, что никак не способствует успешной защите прав при реабилитации в уголовном процессе.

Анализируя судебную практику, можно заметить еще одну существенную проблему: суды по-разному применяют пункт УПК РФ, связанный с выплатами сумм защитникам оправданных лиц. И все чаще это трактуется не в пользу лиц, и без того с нарушенными правами. Возмещение имущественного вреда реабилитированному представляет собой возмещение суммы, выплаченной им за оказание юридической помощи. Казалось бы, все просто, предоставьте в суд квитанцию или другой документ, которые подтверждают понесенные расходы за оказание юридической помощи и суд будет обязан возполнить эту сумму из государственного бюджета. Но наше государство не хочет работать таким легким путём.

Список литературы

1. Низамов В.Ю. Институт реабилитации в уголовном процессе: проблемы применения и перспективы развития // Ленинградский юридический журнал. – 2016. – №3 (45). – С. 213–221.

2. Могуילו Т.В. Проблемы реабилитации в уголовном процессе России. Современность в творчестве вузовской молодежи: Материалы научно-практической конференции молодых учёных. – 2013. – С. 119–125.

3. Просвирина Д.С. Понятие и основания реабилитации по уголовно-процессуальному законодательству России // Вестник Таганрогского государственного педагогического института. – 2016. – №1. – С. 214–219.
4. Всеобщая декларация прав человека. Принята на третьей сессии Генеральной Ассамблеи ООН резолюцией 217 А (III) от 10 декабря 1948 г. // Российская газета, 10 декабря 1998.
5. Конституция Российской Федерации // Собрание законодательства РФ. – 2014. – №31. – Ст. 4398.
6. Международный пакт о гражданских и политических правах от 16 декабря 1966 года // Ведомости Верховного Совета СССР, 28 апреля 1976.
7. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 №174-ФЗ (ред. от 03.04.2017)) // Собрание законодательства РФ. – 2001. – №52. – Ст. 4921.

Кудрявцева Анастасия Алексеевна

студентка

Иванов Вячеслав Юрьевич

магистрант

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный
аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

ОТЛИЧИЕ АДМИНИСТРАТИВНОГО ПРАВОНАРУШЕНИЯ ОТ ПРЕСТУПЛЕНИЯ ОТНОСИТЕЛЬНО ИХ ПРАВОВОЙ ПРИРОДЫ

***Аннотация:** в статье проанализированы отличия административных правонарушений от преступлений по их правовой природе. Авторами проанализированы понятия «административное правонарушение» и «преступление».*

***Ключевые слова:** преступление, административное правонарушение.*

Проблема взаимосвязи двух таких категорий как «административное правонарушение» и «преступление» актуальна и на сегодняшний день. Границы между двумя этими понятиями условны и изменчивы, поэтому нередко на практике одно и то же деяние может квалифицироваться и как административное правонарушение, и как преступление. В Уголовном кодексе и в кодексе об Административных правонарушениях содержится немало количество норм, устанавливающих ответственность за подобные правонарушения [1].

Под административным правонарушением следует понимать – противоправное, виновное действие или бездействие физического или юридического лица, за которое законодательством об административных правонарушениях установлена административная ответственность. Это действие нарушающее общественный порядок. Оно может быть направлено не только против людей, но и посягать на какие – либо социальные интересы.

Под преступлением понимается – общественно опасное деяние, совершение которого влечет применение к лицу мер уголовной ответственности. Оно всегда тесно связано с общественными отношениями, формами

собственности, интересами личности, а также безопасностью. Чем больший вред нанесен деянием, тем больше вероятности, что оно будет оценено как преступление.

Мнение М.Д. Шаргородского о том, что «при административных правонарушениях не требуется наступления результата», а «при наличии результата, административное правонарушение перетекает в уголовное преступление» [2], на мой взгляд, является неверным. Так как большинство составов административных правонарушений являются материальными, т.е. предполагают, наступление неблагоприятных последствий и не при каких обстоятельствах не могут быть преступлениями. Так же важно заметить, что в уголовном законодательстве, имеется немало и формальных составов, в которых объективная сторона выражается лишь в совершении противоправного деяния и не требует наступления общественно – опасных последствий.

Наиболее эффективным отличием данных понятий друг от друга является материальный признак. Материальное понятие преступления означает раскрытие его социальной сущности. Оно содержит такое свойство, как общественная опасность, с указанием на то, каким социальным интересам преступление причиняет вред. В соответствии с этим выделяются следующие точки зрения:

1. Согласно мнению Н.Д. Дурманова, только преступление обладает специфическим признаком общественной опасности [3].

2. Согласно мнению П.И. Гришаева, и преступление, и административное правонарушение являются общественно опасными деяниями, но различаются степенью общественной опасности [4].

Однако если проанализировать ч. 2 ст. 2 УК РФ, где определяются, какие опасны для личности, общества и государства деяния признаются преступлениями [5], то можно сделать вывод, что УК РФ предусматривает наличие иных деяний, обладающих признаком общественной опасности, но не являющихся преступлениями, т.е. понятие общественно опасного шире, чем понятие преступного, а, следовательно, общественной опасностью обладают также и административные правонарушения. Но отличаются они от уголовно-правовых тем, что применяются за менее опасные для общества правонарушения. Например, если нарушение транспортных правил повлекло гибель людей или иные тяжкие последствия, то оно квалифицируется как преступление, а если таких последствий нет – как административное правонарушение (ст. 12.24 КоАП).

До недавнего времени квалифицирующим признаком, позволяющим отличить административное правонарушение от преступления, служило применение такого понятия как «административная преюдиция», т.е. впервые совершенное правонарушение, предусмотренное соответствующей нормой права, предусматривало административную ответственность, а повторное совершение аналогичного проступка – уголовную ответственность. Поступок, таким образом, не входил в объективную сторону преступления, а лишь служил основанием для административного взыскания (преюдициального факта), наделяющего правонарушителя свойством потенциального субъекта преступления. Поэтому в УК содержалось значительное количество составов преступлений с админи-

стративной преюдицией [6]. Но данная норма не может быть обоснованной, так как, например, если за противоправное деяние совершенное впервые, но обладающее повышенной степенью общественной опасности, лицо должно быть привлечено к административной ответственности. И, наоборот, лицо, совершившее незначительное по своей общественной опасности правонарушение, ранее привлекавшееся к административной ответственности, должно подлежать уголовному наказанию. Можно сказать, что проступок, сколько бы раз он не повторялся, он не может перерасти в преступление, если характер и степень его общественной опасности не выходит за его границы. Если же степень его общественной опасности повышается и достигает уровня преступления, то он должен признаваться таковым и влечь уголовную ответственность.

Таким образом, необходимо отметить, что, как и уголовное преступление, административное правонарушение является общественно опасным деянием. Однако степень его общественной опасности может варьироваться. В последние годы при разработке данной проблемы внимание уделялось социальной обусловленности правовых норм. Правовые же аспекты оставались как бы в тени. Полагаю, что это явилось одной из причин наличия ошибок в законодательстве при определении границ между преступлением и административным правонарушением. В настоящее время эти ошибки носят единичный характер, но их число может увеличиться. Для того чтобы этого не произошло, необходимо в процессе подготовки нового правового акта, регулирующего уголовную или административную ответственность, определять состав правонарушений и размер санкций таким образом, чтобы они соответствовали положениям смежных правовых норм.

Список литературы

1. Константинов П.Ю. Взаимосвязь административных правонарушений и преступлений: проблемы теории и практики / П.Ю. Константинов, А.К. Соловьёва // Правоведение. – 2011. – №3. – С. 59.
2. Шаргородский М.Д. Некоторые вопросы причинной связи в теории советского права // Советское государство и право. – 1956. – №7. – С. 39.
3. Дурманов Н.Д. Понятие преступления. – М., 2013. – С. 135.
4. Гришаев П.И. Понятие преступления и причины преступности. – М., 2011. – С. 28.
5. Комментарий к Уголовному кодексу Российской Федерации / Отв. ред. В.М. Лебедев. – М.: Юрайт, 2007. Гарант.
6. Зуев В.Л. Расследование дел о преступлениях с административной преюдицией: Учеб. пособие / Под. ред. В.И. Жулева. – М., 2010. – С. 12.

Кузнецов Алексей Владимирович
студент

Деменева Наталья Анатольевна
канд. социол. наук, доцент,
федеральный судья в отставке

ФГБОУ ВО «Государственный университет
морского и речного флота
им. адмирала С.О. Макарова»
г. Санкт-Петербург

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ ЗАЩИТЫ ТРУДА МОРЯКОВ НА СУДАХ ПОД «УДОБНЫМ» ФЛАГОМ

***Аннотация:** автором рассматриваются права моряков на судах под «удобным» флагом, а также проблемы, возникающие вследствие нарушения норм трудового законодательства работодателями, и пути решения вопроса.*

***Ключевые слова:** права, моряки, «удобный» флаг, защита, труд.*

Актуальность выбранной нами темы исследования связана с тем, что проблема нарушения прав моряков, работающих на судах под «удобным» флагом, требует всестороннего изучения. Это необходимо, потому как моряки ежедневно сталкиваются с нарушением условий труда и несоблюдением основных принципов трудового права, а внимание, обращаемое на данную ситуацию, по мнению автора, мало, как со стороны международных организаций, так и отдельных правозащитных организаций внутри стран. Статистически количество судов, находящихся под «удобными» флагами велико и растет из года в год, вследствие того, что такое судно экономически выгоднее содержать судовладельцу. В свою очередь растет и количество требуемого для обслуживания этих судов персонала, коим неотвратимо становятся моряки из различных государств.

Тема данной статьи имеет непосредственную связь с концепцией (принципом) реальной связи, применяемой в морском праве. Реальная связь-соответствие национальности судовладельца с государством, где судно зарегистрировано. Указанный принцип закреплен в Конвенции ООН об открытом море 1958 г. и в Конвенции ООН по морскому праву 1982г. (UNCLOS).

Н.А. Деменева в научных трудах раскрыла роль и значение Конвенций МОТ по защите труда моряков. Так, указанные документы: Конвенция МОТ №91 «Об оплачиваемых отпусках морякам» (Заклучена в г. Женеве 18.06.1949 г.); Конвенция МОТ №114 «О трудовых договорах рыбаков» (Заклучена в г. Женеве 19.06.1959 г.); Конвенция МОТ №134 «О предупреждении производственных несчастных случаев среди моряков» (Заклучена в г. Женеве 30.10.1970 г.); Конвенция МОТ №145 «О непрерывности занятости моряков» (Заклучена в г. Женеве 28.10.1976 г.); Конвенция МОТ №147 «О минимальных нормах на торговых судах» (Заклучена в г. Женеве 29.10.1976 г.); Конвенция МОТ №152 «О технике безопасности и гигиене труда на портовых работах» (Заклучена в г. Женеве

25.06.1979 г.); Конвенция МОТ №164 «О здравоохранении и медицинском обслуживании моряков» (Заключена в г. Женеве 08.10.1987 г.); Конвенция МОТ №165 «О социальном обеспечении моряков (пересмотренная)» (Заключена в г. Женеве 09.10.1987 г.); Конвенция МОТ №179 «О найме и трудоустройстве моряков» (Заключена в г. Женеве 22.10.1996 г.); Конвенция МОТ №186 «О труде в морском судоходстве» (г. Женеве 07.02.2006 г.) и др.» всесторонне защищают руд моряков [1, с. 112, 138; 2, с. 36–38, 62, 63].

Н.А. Деменева в монографии отмечала: «понятие «защита» нами рассматривается в широком и узком смысле слова. «В широком смысле понятие «защита» представляет собой, во-первых, субъективное право каждого гражданина на защиту своего нарушенного права. Во-вторых, защита может рассматриваться, как правовой институт. В-третьих, защита-это действия лица, направленные на защиту своей жизни и здоровья, а также прав и законных интересов. В узком смысле, понятие «защита» определяется, как комплексная система мер, применяемых для обеспечения свободной и надлежащей реализации субъективных прав, включающая судебную защиту, законодательные, экономические, организационно-технические, самозащиту прав и другие формы» [3, с. 39–45; 4, с. 25–26].

Проблематика данного вопроса заключается в том, что концепция не соблюдается большинством судовладельцев, несмотря на то, что международные организации (Международная организация труда, Международная федерация транспортных рабочих) ведут активную деятельность по борьбе с судами, ходящими под «удобными» флагами. «Удобный (дешевый)» флаг-это предоставленный судовладельцу флаг определенного государства (регистрация судна в реестре этого государства), в котором стандарты судоходства и требования к судну скорее формальны, чем реальные и сильно отличаются от общепринятых [5]. МФТ определяет удобный флаг следующим образом: «Если действительный судовладелец находится за пределами государства флага судна, то это судно считается под «удобным» флагом». Но такая трактовка может быть и ошибочной. Ведь судовладелец может выехать из страны, не уточняется должен ли судовладелец быть резидентом указанного государства и таким же образом можно выявить еще целый ряд нерешенных проблем.

Существуют более демократичные и шире распространенные критерии определения «удобного» флага, по которым и выявляется, реальна ли связь судовладельца с судном. Они получили название «Родческих правил» и были впервые опубликованы в 1970 г. Именно согласно этим критериям мы будем определять «удобный» флаг в данной работе. В.Н. Гуцуляк отмечал, что государства, предоставляющие «удобный» флаг не заинтересованы в обеспечении достойных условий труда морякам. Морские регистры данных стран не требуют от судовладельца соблюдения стандартов социального обеспечения трудящихся на борту судна [6, с. 213]. Также требования к техническому состоянию судна могут быть очень низки либо существовать только формально и отсутствовать на практике. Национальное трудовое законодательство таких государств, как Либерия, Кипр, Панама и целого ряда других зачастую является недоработанным и по многим пунктам может уступать нормам международного права. Еще один аспект заключается в том, что такие «государства часто игнорируют

(отказываются от ратификации) конвенции и прочие международные договоры, так как им это не выгодно» [7, с. 21]. Таким образом, в качестве основной проблемы, с которой сталкиваются все же рискнувшие трудиться на судне под «удобным» флагом моряки, выступает невыплата заработной платы в установленный срок, ее задержки или даже невыплата в целом, а также чрезвычайно низкий ее уровень.

В этой проблеме мы видим нарушение одного из основных принципов трудового права-принципа справедливой оплаты труда. Он предполагает выплату заработной платы своевременно в полном объеме и не ниже установленного минимального размера оплаты труда. В национальном законодательстве этот принцип закреплен в ст. 2 абз.7 ТК РФ. Необходимо оговорить, что на международном уровне также установлен минимальный размер оплаты труда, который закреплен в Конвенции ООН «О минимальной заработной плате» от 22.06.1970 г. Занимается установлением такого размера МОТ, и, стоит отметить, что именно наличие конкретных сумм, закрепленных конвенцией, позволяет реагировать на случаи оплаты труда ниже минимума. Отсутствие заработной платы у экипажа может говорить о наличии рабского труда, а это в свою очередь уже может влечь за собой уголовную ответственность (ст. 127.2 Уголовного кодекса РФ) судовладельца или лица, в чьи обязанности входит оплата труда моряков на судне. Задержки невыплаты заработной платы недобросовестными судовладельцами являются обыденной ситуацией. При этом экипаж может продолжать выполнять свои трудовые обязанности без оплаты несколько месяцев подряд. К тому же существует ситуация, когда моряки сами не реагируют на нарушение своих трудовых прав. Например, о задолженности незначительных сумм трудящиеся могут не заявлять долгое время или не заявлять вообще, если те не вырастают в значительные суммы.

Работой по востребованию задолженной заработной платы наиболее продуктивно занимается МФТ. Работа организации стала намного продуктивней, после того как на конференции МОТ в 2006 г. была принята КТМС (Конвенции о труде в морском судоходстве), ее еще называют «Билль о правах моряков». В России Конвенция была ратифицирована в 2012 г. и тут же стала важнейшим инструментом в борьбе с нарушениями условий труда моряков на судах. Статистические данные показывают, что с помощью КТМС в 2014 г. и 2015г. было возвращено заработной платы и задолженностей в сумме 89 млн долл. США, что говорит об увеличении масштабов деятельности МФТ.

Надежды на значительные изменения в области социального обеспечения труда моряков связываются с вступившими в силу последними изменениями в КТМС. 18 января 2017 г. вступили поправки, касающиеся обязанности государств флага создавать фонды или иметь систему страхования, которая должна будет покрывать расходы моряков в ситуации невыплаты заработной платы. Страхование создаст трудности компаниям, пытающимся уйти от ответственности, и заставит государства «дешевых» флагов быть более осмотрительными с теми, кого они принимают в свои реестры [8, с. 8–9]. Мы считаем, что труд моряков в полной мере незащищен. Происходит это по многим причинам, в том числе, потому как экипаж не может мгновенно отказаться от исполнения своих обязан-

ностей, вследствие длительной продолжительности рейсов. Международные конвенции и другие правовые акты теоретически предоставляют широкий перечень инструментов, с помощью которых возможно бороться с нарушениями, но практическое их применение возможно только при обнаружении нарушений МФТ или другими национальными организациями, защищающими права моряков. При этом, на наш взгляд, стоит вести просветительскую работу с самими моряками. Необходимо повышать уровень правовой грамотности представителей морской профессии и доходчиво разъяснять, чем грозит работа на судне, состоящем в регистре государства, предоставляющего свой «удобный» флаг, а также повысить уровень ответственности за нарушение законодательства. На наш взгляд, даже такая работа со временем принесет хорошие плоды, так как обезопасить себя от нарушения своих же прав моряк может даже тем, что устроится на судно, находящееся на балансе надежного регистра.

Н.А. Деменева отмечала: «мы считаем, что нормативная правовая основа международного и национального права постоянно совершенствуются, изменяются принципы, появляются новые средства, способы, формы, меры и методы правового регулирования, поэтому уровень защиты прав человека в России постоянно изменяется» [9, с. 184].

Список литературы

1. Деменева Н.А. Запрет дискриминации: международный аспект. Т. 1: Научно-практическое пособие. – Новосибирск: Экор-Книга, 2011. – С. 112, 138.
2. Деменева Н.А. Запрет дискриминации: международный аспект. Т. 2: Научно-практическое пособие. – Экор-Книга, 2012. – С. 36–38, 62, 63.
3. Деменева Н.А. Всеобщность права на судебную защиту // Материалы 4-й Международной научно-практической конференции «Кутафинские чтения» / Под ред. К.Н. Гусова. – М.: Издат. центр МГЮА. им. О.Е. Кутафина, 2012. – С. 39–45.
4. Деменева Н.А. Защита трудовых прав в России: Научно-практическое пособие. – Экор-Книга, 2013. – С. 25–26.
5. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.itfseafarers.org/what_are_focs.cfm/ViewIn/RUS
6. Гуцуляк В.Н. Международное морское право (публичное и частное). – Феникс, 2006. – С. 213.
7. Суханов Н.М. Есть ли права у моряков под «удобным» флагом. – Российский профессиональный союз моряков; Дальневосточная региональная организация, 2016. – С. 21.
8. КТМС: два года в России // Морской профсоюзный вестник. – 2015. – №5. – С. 8–9.
9. Деменева Н.А. Защита от дискриминации в сфере труда: проблемы теории: Монография: В 2-х ч. Ч. 2. – Экор-Книга, 2015. – С. 184.

Лемза Марина Александровна

магистрант

ФГАОУ ВО «Дальневосточный федеральный университет»

г. Владивосток, Приморский край

ПРАВОВАЯ ПРИРОДА ОТВЕТСТВЕННОСТИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ГРАЖДАНСКИХ СЛУЖАЩИХ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ЗА СОВЕРШЕНИЕ КОРРУПЦИОННЫХ ПРАВОНАРУШЕНИЙ

***Аннотация:** в статье рассматриваются подходы к определению правовой природы ответственности на государственной гражданской службе за совершение коррупционных правонарушений. Ответственность гражданских служащих за совершение коррупционных правонарушений может рассматриваться как дисциплинарная ответственность, установленная законом в качестве одного из правовых средств предотвращения и преодоления коррупции в сфере гражданской службы.*

***Ключевые слова:** гражданские служащие, коррупционные правонарушения, дисциплинарная ответственность.*

Федеральным законом от 21 ноября 2011 г. №329-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с совершенствованием государственного управления в области противодействия коррупции» были внесены изменения в положения действующего законодательства о государственной службе в части норм, касающихся ограничений и запретов, связанных с государственной службой, урегулирования конфликта интересов на государственной службе и расторжения служебного контракта.

Эти изменения затронули в числе прочего и Федеральный закон от 27 июля 2004 г. №79-ФЗ «О государственной гражданской службе Российской Федерации» (далее – Закон о гражданской службе). В частности, перечень оснований расторжения служебного контракта по инициативе представителя нанимателя был дополнен таким основанием, как утрата представителем нанимателя доверия к гражданскому служащему в случаях несоблюдения ограничений и запретов, требований о предотвращении или об урегулировании конфликта интересов и неисполнения обязанностей, установленных в целях противодействия коррупции Законом гражданской службе и Федеральным законом от 25.12.2008 г. №273-ФЗ «О противодействии коррупции» (далее – Закон о противодействии коррупции), а в главу 12 «Поощрения и награждения. Служебная дисциплина на гражданской службе» были внесены нормы, регламентирующие применение взысканий за коррупционные правонарушения, включая увольнение в связи с утратой доверия (ст. ст. 59.1–59.3). Эти нормы появились в Законе о гражданской службе наряду с общими нормами о дисциплинарной ответственности гражданских служащих за совершение дисциплинарных проступков (ст. ст. 57–59), причем законодатель счел необхо-

димым отдельно предусмотреть не только перечень взысканий за коррупционные правонарушения (не называя их дисциплинарными взысканиями), но и порядок их применения.

Данное нововведение послужило основанием для полемики среди представителей науки административного права относительно правовой природы ответственности за совершение коррупционных правонарушений на государственной службе.

Так, представители первой позиции рассматривают коррупционные правонарушения в качестве разновидности дисциплинарных проступков, а взыскания за их совершение – в качестве мер дисциплинарной ответственности государственных служащих [с. 49, с. 40]. Схожее мнение высказывают С.М. Зубарев, рассматривая дисциплинарные и коррупционные проступки «как общее и частное» [2, с. 37], и Н.А. Колоколов, рассматривающий дисциплинарный проступок, в том числе коррупционный, единственным основанием дисциплинарной ответственности [4, с. 40].

Согласно противоположной позиции коррупционное правонарушение и дисциплинарный проступок являются самостоятельными основаниями дисциплинарной ответственности гражданских служащих, в свою очередь дисциплинарная, административная и уголовная ответственность гражданских служащих представляют собой виды служебной ответственности [3, с. 52].

Совершенно иной позиции придерживаются Ю.Н. Туганов, С.И. Журавлев, указывая, что ответственность государственных служащих за правонарушения коррупционной направленности не может рассматриваться как дисциплинарная, поскольку установлена отдельными (самостоятельными) нормативными правовыми актами. Так, по их мнению, руководитель, привлекающий сотрудника к ответственности за проступки коррупционной направленности, применяет не дисциплинарное взыскание: «увольнение с гражданской службы», а взыскание за коррупционное правонарушение в порядке, установленном ст. ст. 59.1, 59.2, 59.3 Закона о гражданской службе [6, с. 58].

На наш взгляд, совершение государственным служащим коррупционных правонарушений нельзя рассматривать ни в качестве самостоятельного основания дисциплинарной ответственности на государственной службе, ни в качестве основания для применения отдельного, отличного от дисциплинарной, вида юридической ответственности.

Коррупционные правонарушения являются не чем иным, как видом дисциплинарных проступков, связанных с неисполнением обязанности, установленной в Законе о гражданской службе (п. 11. ч. 1 ст. 15, п. 10 ч. 1 ст. 16), соблюдать ограничения, выполнять обязанности и требования к служебному поведению, исполнять обязанности и не нарушать запреты, установленные Законом о противодействии коррупции.

Такое понимание соответствует позиции Верховного Суда Российской Федерации, который, обобщая практику рассмотрения дел по спорам, связанным с привлечением государственных служащих к ответственности за совершение коррупционных проступков, также указал, что эта ответственность является дисциплинарной, а коррупционное правонарушение представляет собой разновидность дисциплинарного проступка. По мнению Верховного Суда, нарушение служебной дисциплины выражается в противоправном виновном неисполнении или ненадлежащем исполнении

служебных обязанностей, в том числе установленных в целях противодействия коррупции, за которые представитель нанимателя вправе применять к государственным служащим различные виды дисциплинарных взысканий, и в частности увольнение по соответствующему основанию – «в связи с утратой доверия» [5].

Особенность дисциплинарной ответственности гражданских служащих заключается в том, что, возникая из служебного контракта, она выступает как ответственность гражданского служащего не только перед представителем нанимателя, но и перед государством за поведение гражданского служащего при исполнении им служебных обязанностей, предполагающих реализацию полномочий государственного органа.

Нарушение или неисполнение гражданским служащим ограничений, запретов и обязанностей антикоррупционного характера может рассматриваться как проступок, умаляющий авторитет гражданской службы в целом и тем самым обуславливающий необходимость применения к совершившему соответствующее деяние лицу предусмотренных законом санкций вплоть до увольнения с гражданской службы.

Принимая также во внимание, что коррупционные правонарушения в сфере гражданской службы наносят более значимый вред ее интересам, чем обычные дисциплинарные проступки, стремление федерального законодателя сформировать особый правовой механизм привлечения гражданских служащих к ответственности за совершение коррупционных правонарушений представляется вполне оправданным.

Проанализировав общие нормы о дисциплинарной ответственности гражданских служащих, с одной стороны, и законоположения о применении к ним взысканий за коррупционные правонарушения, с другой стороны, можно прийти к выводу об их значительной схожести при наличии некоторой специфики отдельных элементов состава коррупционного правонарушения, что в целом позволяет рассматривать последнее как особую разновидность дисциплинарного проступка.

Таким образом, ответственность гражданских служащих за совершение коррупционных правонарушений может рассматриваться как дисциплинарная ответственность, установленная законом в качестве одного из правовых средств предотвращения и преодоления коррупции в сфере гражданской службы.

Список литературы

1. Добробаба М.Б. Проблема систематизации служебно-дисциплинарных деликтов // Административное право и процесс. – 2013. – №7. – С. 48–50.
2. Коробченко В.В. Правовая природа ответственности гражданских служащих за коррупционные правонарушения // В.В. Коробченко, Т.В. Иванкина // Актуальные проблемы российского права. – 2016. – №7. – С. 31–41.
3. Зубарев С.М. К вопросу об основаниях и видах дисциплинарных проступков на государственной гражданской службе // Российский следователь. – 2015. – №16. – С. 36–40.
4. Кандрина Н.А. К вопросу о служебной ответственности государственных гражданских служащих // Российская юстиция. – 2015. – №3. – С. 50–53.
5. Колоколов Н.А. Дисциплинарная ответственность государственных и муниципальных служащих через призму судебной практики (материально-правовой аспект) // Государственная власть и местное самоуправление. – 2015. – №2. – С. 38–43.

6. Обзор практики по рассмотрению в 2012–2013 годах дел по спорам, связанным с привлечением государственных и муниципальных служащих к дисциплинарной ответственности за совершение коррупционных проступков (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 30 июля 2014 г.) // Бюллетень Верховного Суда РФ. – 2014. – №12.

7. Туганов Ю.Н. К вопросу о привлечении к дисциплинарной ответственности государственных служащих за правонарушения коррупционной направленности / Ю.Н. Туганов, С.И. Журавлев // Российская юстиция. – 2014. – №4. – С. 57–60.

8. Коробченко В.В. Правовая природа ответственности гражданских служащих за коррупционные правонарушения / В.В. Коробченко, Т.В. Иванкина [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://cyberleninka.ru/article/n/pravovaya-priroda-otvetstvennosti-grazhdanskih-služhaschih-za-korruptsionnye-pravonarusheniya> (дата обращения: 15.05.2017).

Маркина Дарья Михайловна

магистрант

ФГБОУ ВО «Саратовская государственная
юридическая академия»

г. Саратов, Саратовская область

РОЛЬ РЕЗУЛЬТАТОВ ОПЕРАТИВНО-РОЗЫСКНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ПРОЦЕССЕ ДОКАЗЫВАНИЯ

Аннотация: в статье рассмотрены проблемы использования результатов оперативно-розыскной деятельности в качестве повода к возбуждению уголовного дела, а также проблемы использования таких результатов в качестве доказательств по уголовному делу. Автор анализирует возможность придать информации, полученной при проведении оперативно-розыскных мероприятий, статуса доказательств.

Ключевые слова: уголовный процесс, оперативно-розыскная деятельность, доказывание, повод к возбуждению, уголовное дело.

В соответствии с ФЗ от 12.08.1995 года «Об оперативно-розыскной деятельности» (в ред. от 06.07.2016 г.) результатами оперативно-розыскной деятельности (далее – ОРД) являются сведения, полученные в соответствии с ФЗ «Об оперативно-розыскной деятельности», о признаках подготавливаемого, совершаемого или совершенного преступления, а также лицах, подготавливающих, совершающих или совершивших преступление и скрывшихся от органов дознания, следствия, суда.

Результаты оперативно-розыскной деятельности могут:

- служить поводом и основанием для возбуждения уголовного дела;
- быть использованы для подготовки и осуществления следственных и судебных действий;
- использоваться в доказывании по уголовным делам в соответствии с положениями уголовно-процессуального законодательства, регламентирующими сбор, проверку и оценку доказательств.

Результаты ОРД, которые собраны оперативными сотрудниками, анализируются, систематизируются и представляются в виде рапорта об обнаружении признаков преступления. При этом, рапорт должен нести конкретную юридическую нагрузку, то есть в данном случае, он выполняет

роль официального повода к возбуждению уголовного дела, предусмотренного п. 3 ч. 1 ст. 140 УПК РФ как сообщение о совершенном или готовящемся преступлении, полученное из иных источников, а содержащаяся в них информация в совокупности с иными представляемыми сведениями служит основанием для возбуждения уголовного дела, если дознаватель, орган дознания и следователь увидят в них «наличие достаточных данных, указывающих на признаки преступления» (ч. 2 ст. 140).

Сами по себе результаты ОРД не являются доказательствами, они лишь создают основу для формирования доказательственной базы, ведь доказательства собираются, проверяются и оцениваются только в рамках следственных действий, а не оперативно-розыскных. Для того чтобы результаты ОРД могли быть использованы в качестве доказательств им обязательно нужно придать соответствующий статус.

Отличие результатов ОРД от доказательств, обусловлено кроме того различием их правовой природы, которая объективно предопределяет предназначение и допустимые пределы их использования [4, с. 39].

Исходя из позиции Конституционного Суда РФ (Определение Конституционного Суда РФ от 4 февраля 1999 г. №18-О «По жалобе граждан М.Б. Никольской и М.И. Сапронова на нарушение их конституционных прав отдельными положениями Федерального закона «Об оперативно-розыскной деятельности») можно сказать, что результаты оперативно-розыскных мероприятий являются не доказательствами, а лишь сведениями об источниках тех фактов, которые, будучи получены с соблюдением требований Федерального закона «Об оперативно-розыскной деятельности», могут стать доказательствами только после закрепления их надлежащим процессуальным путем, а именно на основе соответствующих норм уголовно-процессуального закона [3, с. 113].

Таким образом, для введения в уголовный процесс информации, полученной при ОРД необходимо предоставить эту информацию следователю (дознавателю), последний допрашивает лицо, участвовавшее в ОРМ в качестве свидетеля. Но здесь могут возникать проблемы, в силу действия принципа конспирации и сочетания гласных и негласных методов и средств, так, например, лицо, оказывающее конфиденциальное содействие органу, осуществляющему ОРД, в ходе производства ОРМ лично наблюдало обстоятельства, подлежащие доказыванию по конкретному уголовному делу. Для того чтобы информация, известная данному confidentу, приобрела силу судебного доказательства, сведения об этом лице и о его участии в данном ОРМ должны быть переданы следователю (дознавателю). Последний вызывает указанное лицо и допрашивает его в качестве свидетеля. Доказательством по делу могут быть не сведения, сообщенные confidentом оперативному сотруднику, а его свидетельские показания, которые получить затруднительно в силу принципа конспирации [4, с. 39].

Другой вариант формирования доказательств на основе результатов ОРД – когда оперативный сотрудник или лицо, оказывающее ему содействие, при проведении ОРМ обнаруживает те или иные предметы или документы, которые могут иметь значение для дела. Например, в результате обследования помещений, зданий, сооружений, участков местности или

транспортных средств обнаружено похищенное имущество, оружие, боеприпасы и т. п.; при контроле почтовых отправлений замечено письмо, в котором участники преступной группы делятся планами предполагаемого преступления; в результате проверочной закупки в руках оперативного работника или содействующего ему лица оказывается оружие, наркотические средства и т. п. При обнаружении таких предметов и документов на практике возникают трудности. Согласно части 1 ст. 15 Закона об ОРД при проведении ОРМ изъятие предметов, материалов и сообщений допускается лишь в случае возникновения непосредственной угрозы жизни и здоровью лица, а также угрозы безопасности страны. Если такой угрозы нет, отсутствуют законные основания для изъятия. Помимо указанного ограничения в законе, есть еще два соображения, подтверждающие нежелательность непосредственного изъятия значимых для дела предметов и документов, обнаруживаемых при проведении ОРМ. Во-первых, это может нарушить конспирацию и таким образом сделать невозможным дальнейшее проведение запланированных и необходимых для раскрытия преступления оперативно-розыскных действий. Например, если на обследуемой территории обнаружен тайник, в котором были спрятаны полученные преступным путем ценности, то их безотлагательное изъятие не допускает возможность дальнейшего наблюдения за лицами, совершившими преступление. Во-вторых, изъятие предметов и документов, которые могли бы стать вещественными доказательствами, в условиях негласного ОРМ, вне рамок процессуальных действий, при отсутствии установленных процессуальным законом гарантий может существенно затруднить использование их в доказывании.

Таким образом, мы видим, что на практике существуют определенные затруднения при использовании результатов оперативно-розыскной деятельности в уголовном процессе. Процесс доказывания важнейший этап уголовно-процессуальной деятельности, и необходимо совершенствовать законодательство для устранения пробелов в данной сфере.

Список литературы

1. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18 декабря 2001 г. №174-ФЗ (ред. от 28.03.2017) // Российская газета от 22 декабря 2001 г. – №249.
2. Федеральный закон от 12.08.1995 №144-ФЗ «Об оперативно-розыскной деятельности» (ред. от 06.07.2016) // Российская газета от 18 августа 1995 г. – №160.
3. Определение Конституционного Суда РФ от 4 февраля 1999 г. №18-О «По жалобе граждан М.Б. Никольской и М.И. Сапронова на нарушение их конституционных прав отдельными положениями Федерального закона «Об оперативно-розыскной деятельности» (п. 4) // Вестник Конституционного Суда РФ. – 1999. – №3.
4. Доля Е.А. О доказательствах, доказывании и использовании в доказывании результатов оперативно-розыскной деятельности по УПК РФ. Научно-практическая конференция «Правовая и криминалистическая оценки нового УПК РФ» // Государство и право. – 2002. – №10. – С. 113.
5. Использование результатов оперативно-розыскной деятельности [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://advokatsidorov.ru/ispolzovanie-rezultatov-ord.html> (дата обращения: 10.05.2017).

Медведев Сергей Сергеевич

канд. юрид. наук, доцент

Городнянская Кристина Артуровна

студентка

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный
аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ РЕЙДЕРСТВУ В США

***Аннотация:** в данной статье рассматривается уголовное законодательство США в сфере противодействия рейдерству. Проводится сравнительный анализ с законодательством Российской Федерации.*

***Ключевые слова:** рейдерство, враждебное поглощение, недружественное поглощение, уголовная ответственность, ценные бумаги, инсайдерская информация.*

Практическая деятельность «рейдерства» (недружественного поглощения) предполагает собой сложившуюся, довольно четко в правовом и практическом смысле оформленную сферу деятельности, истоки которой находятся в конце XIX века в США, когда на основе небольших нефтяных компаний посредством агрессивной скупки их акций и активов была создана огромная «Standart Oil» [1].

Сам термин «рейдерский захват» применяется иностранными учеными в основном относительно событий, происходивших в США в 80-е годы XX столетия. В настоящий период в зарубежной литературе используется понятие «враждебное (недружественное) поглощение, которое подразумевает под собой приобретение какой-либо компанией компании-цели, чье руководство было несогласно с условиями потенциальной сделки.

Примечательно, что рейдерские захваты, которые осуществлялись в США и государствах Европы, не имели настолько выявленного криминального оттенка, как это было в России. Нет ни одного упоминания о силовых нападениях на организации при помощи частных охранных предприятий. Впрочем, это не значит, что такого не было вовсе. Хотя если данные случаи и были, то они не обрели такого распространения как в Российской Федерации. В том числе и во время волны поглощений 1980-х гг. рейдеры в США применили главным образом цивилизованные и законные методы.

Уголовным законодательством в Соединенных Штатах предусмотрено несколько видов преступных деяний в области оборота ценных бумаг. Эти преступления можно условно подразделить на 2 категории:

1. Преступления общеуголовной направленности, предметом которых могут выступать ценные бумаги. К примеру, кража, мошенничество и др.
2. Преступления, наказания за которые предусмотрено законодательством о ценных бумагах.

Одним из первых и основных законов, которые противодействуют преступным манипуляциям с инсайдерской информацией и акциями, считается «Закон о ценных бумагах и биржах» 1934 г.

В законе содержатся:

- требования о предоставлении публичными компаниями годовых, ежеквартальных и периодических отчетов Комиссии по ценным бумагам. Это сделано с целью отслеживания финансового состояния самой организации;
- требования к государственным компаниям вести точный бухгалтерский учет;
- требования, запрещающие торговлю инсайдерской информацией;
- требования о запрете вводить в заблуждение или предоставлять ложные сведения аудиторам публичных компаний.

Следовательно, любое лицо, которое умышленно нарушает одно из перечисленных требований, может быть подвергнуто наказанию в виде штрафа на сумму до 5 миллионов долларов США и (или) подвергнуто тюремному заключению на срок не более 20 лет [2]. В случае если виновным будет признано юридическое лицо, то сумма штрафа возрастет до 25 млн долларов США.

Вышеупомянутое подтверждает тот факт, что в США в 1933–1934 гг. XX века уже присутствовали уголовно-правовые средства, которые препятствовали криминалу незаконно устанавливать контроль над компаний методом изменения регистрационных и правоустанавливающих документов, внося заведомо ложные сведения относительно существенного факта в заявления, поданные в регистрирующий орган.

Аналог подобных нормативно-правовых актов, защищающих уголовно-правовыми средствами обычный порядок управления в организации, возник в России лишь с принятием 1 июля 2010 года Федерального закона №147-ФЗ «О внесении изменений в Уголовный кодекс РФ и в статью 151 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации» [3], которым в уголовный закон были введены статьи 170.1, 185.5, 285.3 УК РФ.

Вопреки ожиданиям правоприменителей, данным законом так и не было введено понятие рейдерства и соответственно не установлена ответственность за данный вид преступления, и как следствие, не разграничена квалификация действий рейдеров с общими составами преступлений, указанных ранее [4].

Очередной инструмент уголовно-правовой охраны от рейдеров предусмотрен в Законе Сарбейна-Оксли 2002 года [5]. Разделом 906 этого закона установлены требования о достоверности сведений, которые касаются финансового состояния организации и итогов экономической деятельности, которые в порядке отчетности предоставляют руководители и финансовые директора организаций в Комиссию по ценным бумагам и фондовым рынкам Соединенных Штатов.

Подводя итог, необходимо подчеркнуть, что на Западе рейдерство как явление было обширно распространено до середины XX века. Позже большая часть цивилизованных государств приняли законы, предоставляющие «добросовестным» компаниям правовую охрану от любых форм захвата. Эта правовая охрана экономических отношений и противодействие пре-

ступным явлениям, в том числе рейдерству, в правовых системах государств Европы и Соединенных Штатов отличается высочайшим уровнем проработанности и юридической техники [6].

России надлежит более отчетливо изучить многолетний опыт США в формировании финансового, экономического и уголовного законодательства в области противодействия рейдерам. Кроме прочего, преступникам грозят большие реальные сроки заключения в случае нарушения закона.

Список литературы

1. Смирнов Г.К. К вопросу о недружественных поглощениях // Как противостоять угрозе рейдерства. – Н. Новгород, 2007.
2. Кодекс законов Соединенных Штатов Америки. 15 United States Code п. 78ff (a) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.law.cornell.edu/uscode/text/15/78ff>.
3. Федеральный закон Российской Федерации от 1 июля 2010 г. №147-ФЗ «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и в статью 151 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации» // Российская газета. – 2010. – №145.
4. Акопян А.К. Ретроспективный анализ становления и законодательного противодействия рейдерству в Российской Федерации [Текст] / А.К. Акопян, С.С. Медведев // Образование и наука в современных условиях: Материалы X Междунар. науч.-практ. конф. (Чебоксары, 12 март 2017 г.) / Редкол.: О.Н. Широков [и др.]. – Чебоксары: ЦНС «Интерактив плюс», 2017. – №1 (10). – С. 325–332.
5. Закон Сербейна-Окли 2002 г. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://uscode.house.gov/download/pls/txt>
6. Монахов С.А. О международном опыте по противодействию преступлениям на рынке ценных бумаг / С.А. Монахов, Р.И. Ажжигитов, П.Г. Сычов // Аналитический обзор. – М.: Следственный комитет при МВД России, 2011.
7. Якунин С.А. Противодействие рейдерству уголовно-правовыми средствами в США [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://cyberleninka.ru/article/n/protivodeystviereyderstvu-ugolovno-pravovymi-sredstvami-v-ssha> (дата обращения: 22.05.2017).

Мельникова Маргарита Петровна
магистрант

Караманукян Давид Тониевич
канд. юрид. наук, доцент

ЧОУ ВО «Омская юридическая академия»
г. Омск, Омская область

СУЩНОСТЬ ОБЯЗАТЕЛЬНОЙ ДОЛИ НАСЛЕДСТВА

Аннотация: в статье анализируются теоретические и практические подходы к сущности и значению института обязательной доли. В работе отражены недостатки законодательства в области обязательной доли в наследстве и предложены пути их решения.

Ключевые слова: обязательная доля, наследование, наследственное правоотношение, обязательные наследники, основания наследования.

Обязательная доля – традиционный институт наследственного права, обладающий социально-экономической и нравственной нагрузками [10, с. 22].

308 Научные исследования: теория, методика и практика

Термин «обязательная доля» укоренился в нормативной базе в силу того, что необходимым наследникам должно обязательно быть предоставлено право претендовать на указанную в гражданском законодательстве долю в наследственном имуществе, вне зависимости от содержания завещания [1, с. 12].

Сам по себе институт обязательной доли в наследстве представляет собой проявление социального начала наследования [7, с. 22]. В связи с этим, подлинная роль наследования как средства материального обеспечения лиц, близких умершему, проявляется в тех нормах закона, которые, несмотря на свободу завещания, запрещают лишать наследства лиц, оказавшихся по возрасту или состоянию здоровья нетрудоспособными. Подобным институтом является положение об обязательной доле [9, с. 16].

В действующем ГК РФ, обязательной доле в наследстве посвящены отдельная статья 1149 ГК РФ, а также ряд мозаично разбросанных норм, регламентирующих применение положений ст. 1149 ГК РФ к определённым отношениям (например, п. 4 ст. 1117 ГК РФ, абз. 2 п. 1 ст. 1119 ГК РФ, п. 6 ст. 1125 ГК РФ и др.). В ст. 1149 ГК РФ заложен огромный нормативный потенциал, концептуально определяющий национальный наследственный правопорядок в сфере защиты прав и интересов социально уязвимых наследников.

Право на обязательную долю в наследстве является единственным ограничением свободы завещания [5, с. 84], в этом и заключается уникальность указанной нормы.

При этом, важно отметить, что особенностью отечественного регулирования в отношении института обязательной доли является то обстоятельство, что российский законодатель, относя к числу обязательных наследников детей, супруга и родителей наследодателя, особо оговаривает, что указанные лица будут иметь право на обязательную долю в наследстве лишь в том случае, если они являются несовершеннолетними или нетрудоспособными в силу возраста или по иным причинам.

Изучая природу обязательной доли, нельзя не согласиться с М.В. Гордоном, который отмечает, что правило об обязательной доле представляет собой установленную законом поправку к распоряжениям, сделанным по завещанию. Применение правила об обязательной доле не означает, что будет применён порядок наследования по закону. Остаётся в силе завещание наследодателя в той части, в которой оно не требует поправок, предусмотренных правилами об обязательной доле [2, с. 64].

В литературе встречаются и другие позиции относительно сущности обязательной доли в наследстве. Так, с точки зрения В.В. Гущина, обязательная доля есть определённая доля в наследстве, которая бронируется для особой категории наследников независимо от содержания завещания» [3, с. 124]. Между тем в доктрине встречаются предложения трансформировать природу обязательной доли и выделять её не в виде единого порогового получения доли, а путём выплаты необходимому наследнику регулярного содержания со стороны других наследников, ограничивая общий размер выплат существующим размером обязательной доли [4, с. 21].

На наш взгляд, подобное предложение нецелесообразно, т.к. вызывает ряд практических сложностей в связи с тем, что во-первых, фактически будет стёрта грань между фигурами необходимого наследника и отказополучателя; во-вторых, предложенное положение будет нарушать права

обязательного наследника, как собственника, так как сводится на нет возможность получения имущества в натуре, возникает невозможность распоряжения всей долей сразу; в-третьих, анализируемое мнение вступает в явное противоречие с общими принципами наследственного права, в соответствии с которыми наследство (в том числе и обязательная доля) переходит как единое целое в один и тот же момент (ст. 1110 ГК РФ).

Основная функция института обязательной доли – защита имущественных интересов наиболее материально уязвимых наследников, а также государства.

Получение обязательной доли – право, а не обязанность лица, в связи с этим, необходимый наследник может не принять причитающуюся ему долю (или отказаться от неё). Однако и здесь существуют свои нюансы.

Б.Б. Черепяхин указывает, что непринятие наследства дееспособным наследником, имеющим право на обязательную долю, равносильно отсутствию этого наследника, а его доля может перейти к наследникам по завещанию [8, с. 126].

По нашему мнению, раз право наследника на обязательную долю ограничивает реализацию выраженной в завещании воли наследодателя, то вследствие отказа наследника от обязательной доли, завещание действует в полной мере. Поэтому правильнее говорить не о том, что обязательная доля переходит к наследникам по завещанию, а о том, что наследование по завещанию освобождается от ограничений и не возникает необходимости в определении судьбы обязательной доли ввиду отказа от неё.

Кроме того, важно отметить, что в соответствии с абз. 4 п. 1 ст. 1158 ГК РФ не допускается отказ от обязательной доли в пользу других лиц. Это объясняется тем, что право на обязательную долю имеет строго личный характер и не может передаваться другим.

Как отмечает А.М. Эрделевский, недопустимость отказа в пользу другого лица от обязательной доли в наследстве объясняется тем, что само правило ст. 1149 ГК РФ об обязательной доле является установленным законом ограничением свободы завещателя (наследодателя) распорядиться принадлежащим ему имуществом по своему усмотрению и имеет целью защиту интересов определенного в этой норме круга лиц [6, с. 119].

Резюмируя изложенное, можно сделать вывод о том, что право на обязательную долю в наследстве представлено двумя направлениями. Первое направление представляет собой охрану и недопущение ущемления имущественных интересов обязательных наследников, приоритет их прав; второе направление представлено неприкосновенностью публичной казны при реализации социально-ориентированных целевых установок государства, в основу которых положено стремление государства обеспечить условия достойного образа жизни.

Список литературы

1. Блинков О.Е. Актуальные проблемы наследственного права: история, теория и практика // Наследственное право. – 2006. – №2. – С. 12–16.
2. Гордон М.В. Наследование по закону и по завещанию. – М.: Проспект, 2008. – 180 с.
3. Гушин В.В. Наследственное право и процесс. – М.: Норма, 2009. – 250 с.
4. Дёмина Н.Б. Необязательная доля как средство обеспечения прав родственников наследодателя // Нотариус. – 2007. – №4. – С.21–24.
5. Комментарий к Гражданскому кодексу РФ (учебно-практический), постатейный/под ред. С. А. Степанова. М.: БЕК, 2012. – 350 с.

6. Комментарий к Гражданскому кодексу Российской Федерации (часть третья) / Под ред. А.М. Эрделевского. – М.: Юрицинформ, 2013. – 319 с.
7. Трапезникова А.В. Наследование обязательной доли: Монография. – М.: Феникс, 2010. – 285 с.
8. Черепашин Б.Б. Правопреемство по советскому гражданскому праву. – М.: Мысль, 2005. – 220 с.
9. Шилов О.Ю. Проблемы правового регулирования наследования по закону в современном гражданском праве России: Автореф. дис. ... д-ра юрид. наук. – М., 2006. – 22 с.
10. Щербина Н.В. Свобода завещания и случаи её ограничения // Законодательство. – 2004. – №5. – С. 22–27.

Михайлов Алексей Альбертович

магистрант

Ростовский филиал

ФГБОУ ВО «Российская Академия Правосудия»

г. Ростов-на-Дону, Ростовская область

УГОЛОВНОЕ НАКАЗАНИЕ В РОССИИ В ПЕРИОД ЧАСТНОЙ (КРОВНОЙ) МСТИ

Аннотация: в статье рассматривается начальный период зарождения и развития института уголовного наказания, дается его характеристика. Автором выделяются основные направления дальнейшего развития данного института.

Ключевые слова: уголовное наказание, частная месть, кровная месть, обычай, частный способ защиты, христианство, ужесточение наказания.

При исследовании института уголовного наказания нельзя обойти стороной историю его становления и развития, потому что она позволяет более глубоко познать существо рассматриваемой проблемы. Первоначальным этапом зарождения и развития данного института, выступает период «частной (кровной) мести» [6, с. 76].

Период частной (кровной) мести занимает особое место, т.к. именно здесь были «посеяны зерна», которые предопределили дальнейшую сущность уголовного наказания. По мнению В.С. Соловьева «Уголовно-правовая доктрина отмщения имеет историческое основание в том смысле, что уголовные наказания, ныне употребляемые, представляют собой историческую трансформацию первобытного принципа кровной мести» [5, с. 386].

В догосударственно-правовой период институт частной мести, основой которого выступала кровная месть потерпевшего или его родственников, выступала частным способом защиты интересов человека от опасного посягательства [3, с. 175].

В литературе частная месть в большей степени ассоциируется с произволом, неограниченной реакцией на причинение вреда в связи с тем, что ее мера, по мнению профессора Н.Д. Сергиевского, «лежала в субъективном чувстве пострадавшего» [4, с. 16].

Под обычаем понимается исторически сложившееся «неписаное» обязательное правило, определяющее социальное поведение в определенной ситуации.

В свою очередь, обычай частной (кровной) мести по своей социальной природе представлял собой общественную обязанность, за неисполнение которой наступали неблагоприятные последствия для лица, который отказался от исполнения данного обычая. Английский правовед К. Черри отмечал: «Не следует забывать, что личная месть во многих случаях являлась обязанностью. Человек был связан религией и обычаем мести за смерть своего родича» [7, с. 18–19].

Обычай кровной мести состоял в ответной мере, которая была направлена на причинение вреда потерпевшему, но не распространялось на членов рода, племени. Другими словами, данный обычай мог распространяться лишь на представителей чужого рода, что часто приводило к междоусобицам, в результате которых происходило истребление целого рода. Указанное обстоятельство вызвало потребность в замене обычая кровной мести, или хотя бы в поиске альтернативной меры.

Феодализация Древней Руси привела к повышению роли суда князя при решении конфликтов, что повлияло и на обычай кровной мести. К примеру, теперь преступник мог откупиться от обычая кровной мести. В свою очередь, Русская Правда предусматривала заглаживание виновным вреда, который он причинил, посредством материального выкупа.

По справедливому замечанию Г. Оппенгеймера «по части правонарушений ответственность заменялась наказанием, но в него не превращалась» [2, с. 179].

С принятием Русью христианства появилось первое «писаное» законодательство. Так, в XIV веке на Руси появился сборник «Мерило праведное», явившееся нравственным наставлением для простых людей и юридическим руководством для судей.

Христианство на Руси сыграло огромную роль, так, появилась письменность, благодаря чему стало возможным описывать в законе обязательные к исполнению обычаи. Также христианство принесло и византийское право, оказавшее существенное значение на развитие института наказания, в частности, появились новые виды наказаний.

По мнению Н. Евреинова, с христианством началась тенденция ужесточения наказания на Руси, а также стали появляться ранее не известные виды наказания. В частности, ученый пишет «С принятием христианства распространению телесных наказаний на Руси начало способствовать греческое духовенство, принесшее нам вместе с религией суровые законы византийского Номоканона» [1, с. 94].

Необходимо отметить, что с периода феодализма на Руси главной целью наказания становится не столько месть со стороны жертвы или его родственников или компенсации причиненного вреда, сколько предупреждение преступлений путем устрашения санкциями. Именно в данный период берет свое направление тенденция законодателя, известная как тенденция устрашающего воздействия и предотвращения преступлений путем применения жестоких и необычных наказаний.

Анализ института уголовного наказания начального периода развития Российского государства свидетельствует о следующем:

Во-первых, обычай кровной мести в данный период исторического развития хоть и исполнялся самим потерпевшим или его родственниками, но все же он исходил от государства, т. к. был им разрешен в определенных случаях и носил репрессивный характер.

Во-вторых, обычай кровной мести применялся только в отношении представителей чужого рода. То есть если виновник состоял в том же

роде, что и потерпевший, то к нему данный обычай не применялся, он заменялся такими публичными мерами, как порицание, изгнание из рода и т. п.

В-третьих, на первом месте стояли интересы потерпевшего, т.к. наказание в основном применялось с целью восстановления нарушенного права и возмещения причинённого вреда.

В-четвертых, на развитие института наказания оказали влияние не только российские традиции, но и законодательство зарубежных стран.

Список литературы

1. Евреинов Н. История телесных наказаний в России. — Харьков, 2011.
2. Оппенгеймер Г. Историческое исследование о происхождение наказания. Эволюция преступлений и наказаний. — СПб., 1914 [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://law.edu.ru>
3. Религиозные каноны и уголовный закон (материалы к сравнительному анализу уголовных запретов России и Священных Писаний). К 1000-летию Правды Русской / Сост. Ю.А. Зюбанов. — М.: Статут, 2017.
4. Сергиевский Н.Д. Русское уголовное право: Часть общая. — СПб., 1890 [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.alib.ru>
5. Соловьев В.С. Оправдание добра. Нравственная философия // Сочинения: В 2 т. Т. 1. — М., 1988.
6. Сундуров Ф.Р. Наказание в уголовном праве: Учебное пособие / Ф.Р. Сундуров, М.В. Талан. — М.: Статут, 2015.
7. Черри К. Развитие карательной власти в древнейших общинах / Пер. с англ. и предисл. П.И. Люблинского. — СПб., 1907 [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://law.edu.ru>

Моцарь Алина Алексеевна

студентка

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный
университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

ПРОБЕЛЫ ЗАЩИТЫ АВТОРСКИХ ПРАВ В ИНТЕРНЕТ-СРЕДЕ

Аннотация: в статье рассматриваются проблемы законодательного регулирования защиты авторского права в сети Интернет. Подчеркивается необходимость дальнейшего совершенствования законов в плане защиты как правообладателей, так и потребителей.

Ключевые слова: авторское право, антипиратский закон, информационные ресурсы, правообладатель.

Область интеллектуальной собственности подвергается законодательным нововведениям и, прежде всего, касаясь информации в сети Интернет. Данные изменения соответствуют общемировому усилению борьбы с пиратством в Интернете. Российское гражданское законодательство пока не в силах решить все проблемы, связанные с общественным интересом по обеспечению сохранности и участия в гражданском обороте уже созданных произведений. При этом общественная потребность в обеспе-

чении сохранности произведений в гражданском обороте с использованием современных средств хранения и распространения информации пока не находит адекватного отражения и в законодательстве других развитых стран.

На сегодняшний день в России действует «Антипиратский закон», определяющий порядок ограничения доступа к информационным ресурсам, с помощью которых проводится распространение аудиовизуальных произведений и нарушение интеллектуальных прав правообладателей [3].

Теперь правообладатель при обнаружении в информационно-телекоммуникационных сетях фильмов или информации, распространяющейся без его согласия или иного законного основания, вправе адресовать в соответствующий федеральный орган исполнительной власти заявление о принятии мер по ограничению доступа к собственным информационным ресурсам.

Законодателем предусмотрен вариант и досудебного урегулирования претензий правообладателей. В случае добровольного исполнения требования правообладателя об удалении спорного контента, он освобождается от ответственности перед правообладателем. При отсутствии соглашения в досудебном порядке, правообладатель вправе обратиться за защитой своих прав в суд. Важно, что с момента принятия «Антипиратского закона» существенно возросло число исков со стороны правообладателей о нарушении авторских прав [2].

Виртуальная среда дает произведению другую жизнь. Именно поэтому в виртуальное пространство сложно, а во многих случаях и совершенно неразумно переносить алгоритмы действий по защите прав на объекты интеллектуальной собственности, созданные на аналоговые способы использования и обеспечения доступа к произведениям. Стоит помнить, что охраняемый авторским правом контент, освободившись от вещной оболочки, приобретает дополнительную коммерческую ценность в силу возможности его доставки в любую точку земного шара с минимальными издержками и дополнительными потребительскими свойствами. Именно поэтому вопрос с виртуальными библиотеками стоит так остро.

Библиотеки являются одним из крупнейших покупателей издательской продукции в печатном, аналоговом и цифровом форматах. Оцифровка библиотечных фондов дает возможность удобного доступа к знаниям и информации для всех членов общества независимо от их местонахождения, здоровья и финансового благополучия. Таким образом создавая реальную возможность и предпосылку для исправления социальных перекосов и несправедливостей на глобальном уровне и национальном уровне ценой меньших затрат и в гораздо большей степени, чем это делается с помощью многих других инструментов социальной поддержки и защиты [1].

Вместе с тем библиотеки также зависят от территориальных ограничений, предусмотренными в лицензионных соглашениях, а также с мерами технологической защиты произведений от копирования. В связи с этим необходимой является корректировка авторского права на основе учета и выявления позиций всех заинтересованных участников информационного процесса: производителей информации, коммуникационных и поисковых компаний, а также конечных пользователей. Как следует из вышеизложенного, основное бремя защиты авторских прав в сети Интернет лежит

на информационных посредниках, в то время как конечные пользователи остаются совершенно в тени, хотя они в принципе и определяют основной спрос на контрафактный контент; вполне очевидно, что, если исключить из пиратского сайта контрафактный контент, такой сайт гарантированно перестанет существовать [4].

В заключение необходимо сказать, что при регулировании такой стратегической сферы, как авторские права в сети Интернет, важно придерживаться баланса между интересами правообладателей, владельцев интернет-сайтов, провайдеров хостинга, операторов связи, а также обычных пользователей, непосредственно использующих произведения.

Список литературы

1. Еременко В.И. Совершенствование законодательства в сфере защиты интеллектуальных прав в информационно-телекоммуникационных сетях // Законодательство и экономика. – 2015. – №8.
2. Никитин К. Защита авторских прав в интернет-среде // ЭЖ-Юрист. – 2016. – №50.
3. Федеральный закон «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросам защиты интеллектуальных прав в информационно-телекоммуникационных сетях» от 02.07.2013 №187-ФЗ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: Справочно-правовая система «КонсультантПлюс».
4. Энтин В.Л. Авторское право в виртуальной реальности (новые возможности и вызовы цифровой эпохи). – М.: Статут, 2017. – 115 с.

Мусеев Роман Владиславович
магистрант

Медведев Сергей Сергеевич
канд. юрид. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный
аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ КВАЛИФИКАЦИИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ, ПОСЯГАЮЩИХ НА ПОЛОВУЮ НЕПРИКОСНОВЕННОСТЬ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ

Аннотация: статья посвящена законодательной регламентации уголовной ответственности за преступления, посягающие на половую неприкосновенность несовершеннолетних, через призму вопроса квалификации и отграничения смежных составов данной группы половых преступлений.

Ключевые слова: половая неприкосновенность несовершеннолетних, квалификация преступлений, отграничение 134 УК РФ от 135 УК РФ, возрастной предел, вступление в половые отношения, мужеложство, лесбиянство, половое сношение, действия сексуального характера.

Определяя актуальность избранной темы научной статьи, мы пришли к выводу, что половая неприкосновенность в свете интеграции европей-

ских веяний в общественную жизнь нашей страны и засилье информационного пространства откровенно порнографическими медиа файлами общей доступности, способны негативно повлиять на нормальное физическое, психическое и нравственное развитие несовершеннолетних, и как следствие это повлечет рост преступлений сексуальной направленности и увеличении количество аборт, что в целом не будет благоприятно сказываться на развитии нашего общества в будущем.

При анализе и буквальном толковании статей 134 и 135 Уголовного кодекса Российской Федерации, мы приходим к выводу о необходимости некоторых изменений, которые позволят более четко и конкретно толковать в процессе право применения нормы уголовного законодательства. Так, существующие и продолжающиеся многочисленные изменения уголовного законодательства в сфере охраны половой неприкосновенности несовершеннолетних не разрешили многих вопросов толкования и квалификации данных норм. Возьмем для примера название статьи 134 Уголовного кодекса Российской Федерации «Половое сношение и иные действия сексуального характера с лицом, не достигшим шестнадцатилетнего возраста» [1], которое не соответствует диспозиции статьи, поскольку часть первая указывает на половое сношение, в то время как часть вторая закрепляет две формы сексуального поведения – мужеложство и лесбиянство. В связи с этим необходимо внести ясность и разрешить противоречие названия статьи и её содержания. Так, иные действия сексуального характера, которые являются отдельным проявлением сексуальных отношений, не связанных с мужеложством и лесбиянством, вряд ли можно толковать по аналогии, поскольку, во-первых, аналогия уголовного закона запрещена, а во-вторых, в противном случае это противоречило бы диспозиции статьи 132 Уголовного кодекса Российской Федерации. Сложность состоит в том, что, с нашей точки зрения, *coitus per anum* лицом мужского пола, достигшего возраста 18 лет с лицом мужского пола, не достигшего возраста 16 лет, но достигшего возраста 14 лет будет квалифицироваться по части 2 статьи 134 Уголовного кодекса Российской Федерации, в то время как *coitus per anum* лицом мужского пола, достигшего возраста 18 лет с лицом женского пола, не достигшего возраста 16 лет, но достигшего возраста 14 лет будет квалифицироваться по части 1 статьи 135 УК РФ «Развратные действия», что будет непропорционально в размере санкций за данные деяния. Так, в первом случае максимальное лишение свободы будет – лишение свободы до 6 лет, а во втором случае лишение свободы будет не более 3 лет. Мы поддерживаем точку зрения некоторых авторов, которые солидарны с нами в данном вопросе [2], и считаем это не справедливым и не соответствующим принципам уголовного права. Где та разделительная черта, которая отделяет потерпевшего при мужеложстве, совершенном добровольно и потерпевшую при иных действиях сексуального характера которые также совершаются добровольно, неужели различие состоит исключительно в гендерной принадлежности? Между тем, с нашей точки зрения, данное положение уголовного законодательства не соответствует положениям Конституции Российской Федерации, которая в статье 19 части 3 устанавливает равенство прав и обязанностей мужчины и женщины [3]. С точки зрения общественной морали *coitus per*

анит не получил официального одобрения и более того, признан ведущими специалистами как противоестественный и достаточно вредный для здоровья акт сексуального поведения. В связи с этим, мы считаем необходимым дополнить статью 134 Уголовного кодекса Российской Федерации частью 1.1., в которой отдельно в диспозиции закрепить уголовную ответственность за иные действия сексуального характера с лицом, не достигшим шестнадцатилетнего возраста, совершенное лицом, достигшем восемнадцатилетнего возраста. При этом санкцию данной статьи, с нашей точки зрения, необходимо приравнять к части 1 статьи 134 УК РФ. Данное нововведение позволит квалифицировать все формы сексуальных контактов, охватываемых признаками иных действий сексуального характера и при этом не считать их развратными, поскольку они с определенной доли условности могут быть отнесены к дивиантным формам сексуального поведения, характеризующимся сексуальным проникновением, как анально, так и орально или непосредственным сопряженными с сексуальным соприкосновением с половыми органами партнёра разного пола, при наличии признака сексуального проникновения. Более того, мы предлагаем расширить судебное толкование иных действий сексуального характера и обогатить Пленум Верховного Суда Российской Федерации от 04.12.2014 года «О судебной практике по делам о преступлениях против половой неприкосновенности и половой свободы личности» [4] указанием на то, что под ними понимаются «действия лиц мужского и женского пола, направленные на удовлетворение половых потребностей (половой страсти) виновного (виновной), за исключением полового сношения, мужеложства и лесбиянства, с признаком сексуального проникновения в естественные полости тела потерпевшего (потерпевшей) или виновного (виновной), совершенные как половым органом, иными частями тела, так и иным предметом». Данное нововведение, с нашей точки зрения, позволит в полном объеме охватить всю многообразную палитру сексуальных действий совершенных вне рамок естественного пролового сношения, но направленных непосредственно на сексуальное проникновение в естественные полости потерпевшего (потерпевшей).

Что касается законодательной конструкции статьи 135 Уголовного кодекса Российской Федерации «Развратные действия», то мы приходим к выводу о том, что для более четкой и однозначной квалификации данного преступления необходимо дополнить анализируемую статью примечанием, которое можно изложить в следующем виде: «п. 1 под развратными действиями понимаются любые действия сексуального характера, направленные на возбуждение сексуального интереса у потерпевшего (потерпевшей) и удовлетворении половых потребностей (половой страсти) виновного, за исключением сексуальных действий связанных с проникновением в естественные полости тела потерпевшего (потерпевшей) или виновного (виновной), совершенные как половым органом, иными частями тела, так и иным предметом, в том числе половое сношение, мужеложство, лесбиянство и иные действия сексуального характера».

С нашей точки зрения это позволит единообразно применять уголовный закон и законодательно зафиксировать понятие развратных действий, изложив их содержание в примечании к статье 135 УК РФ.

В заключении отметим, что представленные некоторые относительно формальные замечания к содержательному определению понятий Уголовного кодекса Российской Федерации, крайне важны, в силу того, что исследуемая плоскость уголовно-правовых отношений в достаточной степени не исследована и требует дальнейшего совершенствования.

Список литературы

1. Уголовный кодекс Российской Федерации. – М.: Омега-Л, 2016. – С. 56.
2. Алехин В.П. Анализ последних изменений в уголовном кодексе РФ / В.П. Алехин? С.С. Медведев // Политематический сетевой электронный научный журнал кубанского государственного аграрного университета. – 2014. – №96. – С. 225–236.
3. Конституция Российской Федерации // ЭПС Консультант плюс.
4. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 04.12.2014 №16 «О судебной практике по делам о преступлениях против половой неприкосновенности и половой свободы личности» // ЭПС Консультант плюс.

Мусеев Роман Владиславович
магистрант

Медведев Сергей Сергеевич
канд. юрид. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный
аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

НОРМАТИВНОЕ ЗАКРЕПЛЕНИЕ ОХРАНЫ ПОЛОВОЙ НЕПРИКОСНОВЕННОСТИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ В МЕЖДУНАРОДНЫХ ПРАВОВЫХ АКТАХ: СРАВНИТЕЛЬНО- ПРАВОВОЙ АСПЕКТ

Аннотация: статья посвящена законодательной регламентации уголовной ответственности за преступления, посягающие на половую неприкосновенность несовершеннолетних, через призму вопроса международной правовой охраны данного общественного отношения в рамках сравнительно-правового аспекта.

Ключевые слова: половая неприкосновенность несовершеннолетних, объект, международное уголовное право, квалификация преступлений, половая неприкосновенность, уголовное законодательство, зарубежные страны, возрастной предел, вступление, половые отношения, мужеложство, лесбиянство, половое сношение, иные действия, сексуальный характер.

Исследуя вопрос защиты прав несовершеннолетних на международном уровне, мы пришли к выводу, что основным международным правовым актом является Конвенция ООН о правах ребенка [1], которая носит обязательный характер для всех стран-участниц, к которым относятся и Российская Федерация. Согласно данному международному документу статье 34, стороны Конвенции обязаны защищать ребенка от всех форм

сексуальной эксплуатации и сексуального совращения. Для реализации указанных обязанностей они должны принять на национальном, двустороннем и многостороннем уровнях все необходимые меры для предотвращения склонения или принуждения ребенка к любой незаконной сексуальной деятельности, использования в целях проституции детей или иной незаконной сексуальной практике, в том числе для изготовления порнографических материалов. Следуя указанному международному документу, Российская Федерация в полной мере выполняет взятые на себя обязательства. В дополнении стоит отметить, что Российская Федерация является основным государством участником Факультативного протокола к Конвенции о правах ребенка [2]. Также Россия подписала и ратифицировала Конвенцию Совета Европы о защите детей от сексуальной эксплуатации и сексуальных злоупотреблений [3]. Все указанные выше международные правовые акты имеют несомненно важное значение для формирования национального уголовного законодательства России, поскольку вектор международной уголовной политики зачастую отчасти определяет направление уголовной политики Российской Федерации, которая формируя уголовное законодательство, в анализируемой сфере, соответствует международным стандартам борьбы с сексуальными злоупотреблениями в отношении несовершеннолетних.

Свое умозаключение мы строим на анализе положений указанной выше Конвенции Совета Европы, которая четко предписывает странам участницам криминализировать занятия деятельностью сексуального характера с ребенком, который не достиг установленного законом возраста для занятия деятельностью сексуального характера; занятия деятельностью сексуального характера с ребенком, когда для такой деятельности используется принуждение, сила или угроза, имеет место злоупотребление особо уязвимым положением ребенка, в том числе в силу его ограниченных умственных и физических возможностей, либо с использованием его зависимого положения. Как мы видим, Уголовный кодекс Российской Федерации охватывает все сферы, описываемые в анализируемой конвенции, и содержит ряд статей Особенной части, которые в полном объеме отражают содержание исследуемого акта.

Примечательно, что указанная Конвенция Совета Европы представляет государствам-участникам самостоятельно определять возраст, до которого запрещается вступать с ним в действия сексуального характера, а сексуальные действия, совершаемые между несовершеннолетними предписано не считать уголовным преступлением.

Остановимся подробно на возрасте половой неприкосновенности в зарубежных странах, по возможности сравнивая с российским законодательством. В Уголовном кодексе Швейцарии в статье 187 предусмотрена уголовная ответственность за совершение сексуальных действий с ребенком в возрасте до 16 лет, склонение его к такому действию или вовлечение его в такое действие [4]. Примечательно что в Уголовном кодексе в статье 134 дается более совершенная трактовка данной категории общественно опасных действий, и более того, российский законодатель проводит возрастную градацию, которая уголовному законодательству Швейцарии неизвестна, от 12 до 14 лет и от 14 до 16 лет. В связи с этим мы считаем вполне оправданным полагать, что норма УК РФ более совершенная и бо-

лее отвечает международным стандартам. Далее в статье 197 УК Швейцарии предусмотрена уголовная ответственность за действия связанные со следующим: «кто лицу моложе шестнадцати лет предлагает, показывает, предоставляет, делает доступным порнографические издания, звукозаписи или порнографические снимки, изображения, другие предметы подобного вида или показывает порнографические представления» [4]. Снова проводя параллель мы приходим к выводу, что УК РФ, в статье 135 имеет более совершенную конструкцию описания развратных действий и помимо интеллектуальных, включает в себя и физические развратные действия, которых УК Швейцарии не знает.

В Уголовном кодексе Германии содержится много аспектная статья – §174 «Сексуальные злоупотребления в отношении опекаемых», которая содержит следующее: «(1) Кто предпринимает сексуальные действия по отношению к 1 лицу, не достигшему шестнадцатилетнего возраста, которое вверено ему для воспитания, получения образования или для попечения о его образе жизни, 2 лицу, не достигшему восемнадцати лет, которое вверено ему для воспитания, получения образования или для попечения о его образе жизни, или которое находится у него в подчиненном положении в рамках служебных и рабочих отношений, злоупотребляя зависимостью данного лица, обусловленной воспитательными, образовательными, попечительскими, служебными или рабочими отношениями, или 3 своему кровному или приемному ребенку, еще не достигшему восемнадцати лет или допускает совершение таких действий по отношению к себе со стороны опекаемого, наказывается лишением свободы на срок до пяти лет или денежным штрафом (2) Кто, с учетом предпосылок абз. 1, №1–3, 1. совершает сексуальные действия в присутствии опекаемого или 2. склоняет опекаемого к тому, чтобы тот совершал сексуальные действия в его присутствии, чтобы сексуально возбудиться самому или возбудить этим опекаемого, наказывается лишением свободы на срок до трех лет или денежным штрафом. (3) Покушение наказуемо. (4) В случаях, указанных в абз. 1, №1, или абз. 2 в связи с абз. 1, №1, суд, согласно этому предписанию, может отказаться от наказания, если, с учетом поведение опекаемого, неправомерность деяния является незначительной» [5]. При сравнении с российским уголовным законодательством возрастная планка потерпевшего поднята до 18 лет, более того присутствует специальный субъект которого российского уголовное законодательство не включает в статьи 134 и 135 УК РФ – лицу которому вверен потерпевший для воспитания, получения образования или для попечения о его образе жизни, или которое находится у него в подчиненном положении в рамках служебных и рабочих отношений, злоупотребляя зависимостью данного лица, обусловленной воспитательными, образовательными, попечительскими, служебными или рабочими отношениями. Мы считаем необходимым дополнить статьи 134 и 135 Уголовного кодекса Российской Федерации указанием на специального субъекта по аналогии с законодательством ФРГ в этой части.

Интересен и содержателен Уголовный кодекс Испании, который в отличие от выше анализируемых нормативных актах содержит иные составы преступлений, касающиеся темы исследования. Так, статья 183 предусматривает уголовную ответственность за следующие действия:

«Тот, кто, используя обман, совершит сексуальное злоупотребление с лицом старше двенадцати, но младше шестнадцати, наказывается штрафом в размере от двенадцати до двадцати четырех зарплат. Если сексуальное злоупотребление состоит в физическом половом акте путем введения предмета, либо в ротовом или анальном проникновении, оно наказывается тюремным заключением на срок от шести месяцев до трех лет». Как мы видим понятия обмана, при совершении действий сексуального характера нет ни в одном из выше исследованных Уголовных кодексах. Далее можно особо отметить закрепление уголовной ответственности за два вида развратных действий, в статьях 185 «Тот, кто совершает или заставляет другого совершать непристойные эксгибиционистские действия перед лицами, не достигшими шестнадцати лет или страдающими психическими заболеваниями, наказывается штрафом в размере от трех до десяти месячных заработных плат» и 186 «Тот, кто каким-либо способом распространяет, продает или показывает порнографические материалы лицам, не достигшим шестнадцати лет или страдающим психическими расстройствами, наказывается штрафом в размере от трех до десяти заработных плат» [6]. Как мы видим, при обширном описании развратных действий, они все сводятся к интеллектуальному разврату, исключая физические развратные действия. Более того, уголовное законодательство Испании не рассматривает вопроса интеллектуального и волевого момента при развратных действиях лица, находящегося в состоянии психического расстройства, между тем, как в УК РФ такие действия признаются преступлениями против половой свободы, но лишь при наличии признаков полового сношения, мужеложства и лесбиянства, а также иных действий сексуального характера. Данный вопрос требует более глубокой разработки и остается дискуссионным.

В завершении можем сделать вывод о том, что современное уголовное законодательство Российской Федерации несомненно имеет строго выверенную конструкцию, системно, жизнеспособно и отвечает всем требованиям международных стандартов в области защиты половой неприкосновенности.

Список литературы

1. Конвенция Организации Объединенных Наций о правах ребенка // Ведомости Съезда народных депутатов СССР и Верховного Совета СССР от 7 ноября 1990 г. – №45. – Ст. 955.
2. Алехин В.П. Анализ последних изменений в Уголовном кодексе РФ / В.П. Алехин, С.С. Медведев // Политематический сетевой электронный научный журнал кубанского государственного аграрного университета. – 2014. – №96. – С. 225–236.
3. Конвенция Совета Европы о защите детей от сексуальной эксплуатации и сексуальных злоупотреблений // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2014. – №7. – Ст. 632.
4. УК Швейцарии [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.crimpravo.ru/page/zar-uk>
5. Уголовный кодекс ФРГ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.crimpravo.ru/page/zar-uk>
6. УК Испании [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.crimpravo.ru/page/zar-uk>

Мусеев Роман Владиславович
магистрант

Медведев Сергей Сергеевич
канд. юрид. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный
аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

ПРЕСТУПЛЕНИЯ, ПОСЯГАЮЩИЕ НА ПОЛОВУЮ НЕПРИКОСНОВЕННОСТЬ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ, В УГОЛОВНОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ РОССИИ И ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН

***Аннотация:** статья посвящена законодательной регламентации уголовной ответственности за преступления, посягающие на половую неприкосновенность несовершеннолетних, через призму вопроса квалификации и отграничения смежных составов данной группы половых преступлений.*

***Ключевые слова:** зарубежное уголовное законодательство, охрана половой неприкосновенности несовершеннолетних, квалификация преступлений, отграничение 134 УК РФ от 135 УК РФ, возрастной предел, вступление в половые отношения, мужеложство, лесбиянство, половое сношение, действия сексуального характера.*

Рассматривая вопрос совершенствования уголовного законодательства России в области охраны половой неприкосновенности считаем необходимым провести сравнительное исследование данного института в уголовном законодательстве зарубежных стран, для того что бы выявить положительные примеры, которые можно было бы интегрировать в наше национальное уголовное законодательство. Так, рассмотрим для начала Закон об уголовном праве Израиля, в котором статьей 346. «Запрещённое половое сношение» (алеф). Установлена уголовная ответственность (1). Тот, кто вступает в половое сношение с несовершеннолетней в возрасте от четырнадцати до шестнадцати лет и она не является его женой, а равно с несовершеннолетней в возрасте от шестнадцати до восемнадцати лет, используя при этом её зависимость или власть над ней, либо положение наставника или попечителя, либо ложное обещание вступить в брак, наказывается тюремным заключением сроком на пять лет; мужеложство рассматривается отдельной статьей 347 «Содомия» (алеф), которая предусматривает уголовную ответственность за деяния следующего характера: «(1). Тот, кто совершает акт содомии в отношении лица в возрасте от четырнадцати до шестнадцати лет, а равно в отношении лица в возрасте от шестнадцати до восемнадцати лет, используя при этом зависимость лица или власть над ним, либо положение наставника или попечителя, наказывается тюремным заключением сроком на пять лет» [1]. Интересен при-

мер охраны половой неприкосновенности закрепленный в Уголовном кодексе Японии, так ряд статей предусматривают охрану данных общественных отношений через призму особенностей национального законодательства: «Статья 174. (Публичные непристойные действия) Лицо, публично совершившее непристойное действие, наказывается лишением свободы с принудительным физическим трудом на срок до шести месяцев, или денежным штрафом на сумму до трехсот тысяч иен, или уголовным арестом, или малым штрафом. Статья 175. (Распространение порнографии) Лицо, распространявшее, продававшее или публично выставлявшее порнографические тексты, изображения или иные предметы, наказывается лишением свободы с принудительным физическим трудом на срок до двух лет, или денежным штрафом на сумму до двух миллионов пятисот тысяч иен, или малым штрафом. Так же наказывается лицо, имевшее эти предметы с целью продажи. Статья 176. (Развратные действия с применением насилия) Лицо, которое путем применения насилия или угроз производило развратное действие в отношении лица мужского или женского пола, достигшего тринадцати лет, наказывается лишением свободы с принудительным физическим трудом на срок от шести месяцев до семи лет. Так же наказывается лицо, которое производило развратное действие в отношении лица мужского или женского пола, не достигшего тринадцати лет» [2].

Также приведем в пример еще одно уголовное законодательство, которое также представлено интересными примерами законодательной конструкции составов преступлений, направленных на охрану половой неприкосновенности несовершеннолетних. Для это мы используем Уголовный кодекс Австрии: «§207. «Развратные действия в отношении малолетних» (1) Кто совершает сексуальные действия в отношении малолетнего, кроме случаев, предусмотренных §206, или допускает их совершение малолетним в отношении себя, тот наказывается лишением свободы на срок от шести месяцев до пяти лет. (2) Так же наказывается тот, кто склоняет малолетнего к сексуальному действию (абз. 1) с другим лицом или, чтобы сексуально возбудиться или удовлетвориться самому либо возбудить или удовлетворить третье лицо, склоняет малолетнего к тому, что он совершает сексуальное действие в отношении себя самого. (3) Если деяние повлекло за собой тяжкое телесное повреждение (§84, абз. 1), то наказанием является лишение свободы на срок от одного года до десяти лет, а если деяние повлекло за собой причинение смерти малолетнему, то наказанием является лишение свободы на срок от пяти до пятнадцати лет. (4) Если лицо, совершившее деяние, старше потерпевшего не более чем на четыре года и деяние не повлекло за собой последствий, указанных в абз. 3, то лицо, совершившее деяние, не наказывается в соответствии с абз. 1 и 2, за исключением тех случаев, когда малолетнее лицо еще не достигло двенадцатилетнего возраста. §208. «Угроза нравственности лиц, не достигших шестнадцатилетнего возраста». Кто совершает действие, создающее угрозу нравственному или духовному развитию лица, не достигшего шестнадцатилетнего возраста, либо не благоприятствующее его здоровью, в отношении малолетнего лица или в отношении лица, осуществляющего воспитание, образование или осуществляющего надзор за лицом, не достигшим шестнадцатилетнего возраста, чтобы тем самым сек-

суально возбудиться или удовлетвориться самому или возбудить или удовлетворить третье лицо, тот наказывается лишением свободы на срок до одного года, за исключением случаев, когда по обстоятельствам дела исключалась угроза малолетнему лицу или лицу, не достигшему шестнадцатилетнего возраста. § 209. «Гомосексуальные действия в отношении лиц, не достигших восемнадцатилетнего возраста» Лицо мужского пола, достигшее девятнадцатилетнего возраста, совершающее гомосексуальные действия с лицом, достигшим четырнадцатилетнего, но еще не достигшего восемнадцатилетнего возраста, наказывается лишением свободы на срок от шести месяцев до пяти лет» [3].

Исследовав зарубежное уголовное законодательство обратимся к Уголовному кодексу Российской Федерации, в части анализируемого вопроса. При анализе и буквальном толковании статей 134 и 135 Уголовного кодекса Российской Федерации, мы приходим к выводу о необходимости некоторых изменений, которые позволят более четко и конкретно толковать в процессе право применения нормы уголовного законодательства. Так, существующие и продолжающиеся многочисленные изменения уголовного законодательства в сфере охраны половой неприкосновенности несовершеннолетних не разрешили многих вопросов толкования и квалификации данных норм. Возьмем для примера название статьи 134 Уголовного кодекса Российской Федерации «Половое сношение и иные действия сексуального характера с лицом, не достигшим шестнадцатилетнего возраста» [4], которое не соответствует диспозиции статьи, поскольку часть первая указывает на половое сношение, в то время как часть вторая закрепляет две формы сексуального поведения – мужеложство и лесбиянство. В связи с этим необходимо внести ясность и разрешить противоречие названия статьи и её содержания. Так, иные действия сексуального характера, которые являются отдельным проявлением сексуальных отношений, не связанных с мужеложством и лесбиянством, вряд ли можно толковать по аналогии, поскольку, во-первых, аналогия уголовного закона запрещена, а во-вторых, в противном случае это противоречило бы диспозиции статьи 132 Уголовного кодекса Российской Федерации. Сложность состоит в том, что, с нашей точки зрения, *coitus per anum* лицом мужского пола, достигшего возраста 18 лет с лицом мужского пола, не достигшего возраста 16 лет, но достигшего возраста 14 лет будет квалифицироваться по части 2 статьи 134 Уголовного кодекса Российской Федерации, в то время как *coitus per anum* лицом мужского пола, достигшего возраста 18 лет с лицом женского пола, не достигшего возраста 16 лет, но достигшего возраста 14 лет будет квалифицироваться по части 1 статьи 135 УК РФ «Развратные действия», что будет непропорционально в размере санкций за данные деяния. Так, в первом случае максимальное лишение свободы будет – лишение свободы до 6 лет, а во втором случае лишение свободы будет не более 3 лет. Мы поддерживаем точку зрения некоторых авторов, которые солидарны с нами в данном вопросе [5], и считаем это несправедливым и не соответствующим принципам уголовного права. Где та разделительная черта, которая отделяет потерпевшего при мужеложстве, совершенном добровольно и потерпевшую при иных действиях сексуального характера которые также совершаются добровольно, неужели различие состоит исключительно в гендерной принадлежности? Между тем, с

нашей точки зрения, данное положение уголовного законодательства не соответствует положениям Конституции Российской Федерации, которая в статье 19 части 3 устанавливает равенство прав и обязанностей мужчины и женщины [6]. С точки зрения общественной морали *coitus per anum* не получил официального одобрения и более того, признан ведущими специалистами как противоестественный и достаточно вредный для здоровья акт сексуального поведения. В связи с этим, мы считаем необходимым дополнить статью 134 Уголовного кодекса Российской Федерации частью 1.1., в которой отдельно в диспозиции закрепить уголовную ответственность за иные действия сексуального характера с лицом, не достигшим шестнадцатилетнего возраста, совершенное лицом, достигшем восемнадцатилетнего возраста. При этом санкцию данной статьи, с нашей точки зрения, необходимо приравнять к части 1 статьи 134 УК РФ. Данное нововведение позволит квалифицировать все формы сексуальных контактов, охватываемых признаками иных действий сексуального характера и при этом не считать их развратными, поскольку они с определенной доли условности могут быть отнесены к дивиантным формам сексуального поведения, характеризующимся сексуальным проникновением, как анально, так и орально или непосредственным сопряженным с сексуальным соприкосновением с половыми органами партнёра разного пола, при наличии признака сексуального проникновения. Более того, мы предлагаем расширить судебное толкование иных действий сексуального характера и обогатить Пленум Верховного Суда Российской Федерации от 04.12.2014 года «О судебной практике по делам о преступлениях против половой неприкосновенности и половой свободы личности» [7] указанием на то, что под ними понимаются «действия лиц мужского и женского пола, направленные на удовлетворение половых потребностей (половой страсти) виновного (виновной), за исключением полового сношения, мужеложства и лесбиянства, с признаком сексуального проникновения в естественные полости тела потерпевшего (потерпевшей) или виновного (виновной), совершенные как половым органом, иными частями тела, так и иным предметом». Данное нововведение, с нашей точки зрения, позволит в полном объеме охватить всю многообразную палитру сексуальных действий совершенных вне рамок естественного пролового сношения, но направленных непосредственно на сексуальное проникновение в естественные полости потерпевшего (потерпевшей).

При анализе законодательной конструкции статьи 135 Уголовного кодекса Российской Федерации «развратные действия», мы приходим к выводу о том, что для более четкой и однозначной квалификации данного преступления необходимо дополнить анализируемую статью примечанием, которое можно изложить в следующем виде: «п. 1 под развратными действиями понимаются любые действия сексуального характера, направленные на возбуждение сексуального интереса у потерпевшего (потерпевшей) и удовлетворении половых потребностей (половой страсти) виновного, за исключением сексуальных действий связанных с проникновением в естественные полости тела потерпевшего (потерпевшей) или виновного (виновной), совершенные как половым органом, иными частями тела, так и иным предметом, в том числе половое сношение, мужеложство, лесбиянство и иные действия сексуального характера».

Данное нововведение позволит единообразно применять уголовный закон и законодательно зафиксировать понятие развратных действий, изложив их содержание в примечании к статье 135 КК РФ.

Завершая исследование отметим, что при сравнении уголовного законодательства зарубежных стран и уголовного законодательства России, нами выявлен факт того, что Уголовный кодекс Российской Федерации имеет более четкую структуру и более совершенное логическое построение нормы, что ставит наше уголовное законодательство в разряд современных образцов уголовного права.

Список литературы

1. Закон об уголовном праве Израйля [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://crimpravo.ru/page/zar-uk/>.
2. Уголовный кодекс Японии [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://crimpravo.ru/page/zar-uk/>.
3. Уголовный кодекс Австрии [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://crimpravo.ru/page/zar-uk/>.
4. Уголовный кодекс Российской Федерации. – М.: Омега-Л, 2016. – С. 56.
5. Алехин В.П. Анализ последних изменений в уголовном кодексе РФ / В.П. Алехин, С.С. Медведев // Политематический сетевой электронный научный журнал кубанского государственного аграрного университета. – 2014. – №96. – С. 225-236.
6. Конституция Российской Федерации // ЭПС Консультант плюс.
7. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 04.12.2014 №16 «О судебной практике по делам о преступлениях против половой неприкосновенности и половой свободы личности» // ЭПС Консультант плюс.

Непряхин Максим Владимирович

студент

Юридический институт
ФГАОУ ВО «Южно-Уральский государственный
университет» (НИУ)
г. Челябинск, Челябинская область

ПРАВОВОЕ ПОЛОЖЕНИЕ БЕЖЕНЦЕВ В РОССИИ И ГЕРМАНИИ

Аннотация: как отмечает автор данной статьи, правовой статус беженцев – это важнейший институт международного права, который наиболее актуален в последнее время. Миграционные процессы, а также связанные с ними проблемы в отношении беженцев и вынужденных переселенцев весьма актуальны в настоящее время. Весь мир охвачен миграционными потоками, которые ставят перед многими государствами сложные, порой непреодолимые задачи. Европа столкнулась с крупнейшим притоком беженцев за последнее десятилетие.

Ключевые слова: правовой статус беженцев, Россия, нарушение прав беженцев, Германия.

ООН огласила, что с момента возникновения конфликта на территории Украины, число беженцев достигает около миллиона человек, из них примерно 750 тысяч на данный момент находятся на территории России. Положение беженцев регулируется ФЗ «О беженцах» от 19.02.1993 года.

Человек, получивший статус беженца в РФ обладает теми же правами, что и граждане государства, также они обладают определенными обязанностями, например, обязанность соблюдать Конституцию РФ и иные нормативно-правовые акты. Помимо этого, должны так же соблюдаться те правила, что установлены центром временного размещения. Дополняя право на медицинскую помощь, рассматриваемые лица должны проходить в обязательном порядке медицинское освидетельствование. Так же, как и все граждане РФ, данные лица должны сообщать правдивые сведения о себе в территориальные органы УФМС РФ. Конечно, данные права и обязанности позволяют лишь существовать человеку, не реализуя его потребности как личности. Поэтому, приобретая статус беженца, человек расширяет спектр своих прав.

Спектр прав и свобод беженцев и вынужденных переселенцев весьма широк, им предоставляются все условия для реализации себя как личности. Единственный момент есть в ограничении их политических прав, так, например, беженцев не имеют право голосовать. Но, ведь задача государства сделать так, чтобы беженец вернулся на родину, чтобы ему было безопасно, а не чтобы он обосновался в России на постоянное место жительства.

Самая главная и действительно значимая сложность в Германии, это процесс распределения. Прежде всего, это ограничивает передвижение мигранта по территории государства. У каждой федеральной земли на этот счет свои положения, но в основном, лицо, подавшее ходатайство на получение статуса беженца, должно жить в лагере для беженцев и не покидать территорию города. В случае положительного решения, лицо обязано прожить на данной территории еще три месяца, а только потом оно сможет переехать в другой город или местность.

Так же, в некоторых федеральных землях Германии, для покупки вещей и предметов гигиены, мигрантам выдаются специальные талоны или карты с электронными чипами. Все это не позволяет в полной мере удовлетворить потребности человека, ведь власти не сумеют предопределить, какое количество тех или иных вещей необходимо семье или отдельному лицу. В других землях сразу выдается пакет определенных продуктов и предметов гигиены, что по мнению практиков не является удобным. Лишь немногие власти реализуют данное право беженцев посредством материальных выплат. Право на своевременное оказание медицинских услуг, это так же одно из важнейших прав и свобод любого человека. Однако, на практике, как оказывается, оно реализуется не полноценно. В соответствии с законом «О мерах в отношении беженцев, принятых в рамках гуманитарных мероприятий», медицинские препараты, а также помощь оказывается только в случае «острых заболеваний», что на практике является значительным ограничением. Именно из-за этого многим беженцам отказывают в лекарствах, очках, костылях и иных вспомогательных средств, и препаратов. Право на трудоустройство с целью самостоятельного полноценного обеспечения со стороны мигрантов, это очень важное право. В соответствии с законодательством Германии, оно реализуется спустя 3 месяца с момента признания лица беженцем. Однако на практике лицам приходится ждать намного больше, ведь имеется такой слой общества, как «привилегированные работники», зачастую таковыми являются коренные жители Германии и этнические немцы.

Соответственно на территории Германии беженцы обладают широким спектром прав, например, такие как, трудоустройство, здравоохранение,

образование, религия, общественная жизнь и т. д. Несмотря на формальную закреплённость данных прав, на практике случаются случаи их не реализации. Так же известны случаи проявления неуважения мигрантов не только по отношению к властям Германии и ее народу, но и по отношению к самим себе. Все это показывает реальную картину проживания беженцев на территории ФРГ. В связи с масштабным миграционным кризисом, многие государства ужесточают порядок получения статуса беженца и права убежища. Несмотря на это, те лица, которые получили статус, наделяются спектром прав и свобод, которые приравнивают их к гражданам принимаемого государства. На практике Федеральной Республики Германии можно сказать, что зачастую закон несовершенен и так или иначе происходят нарушения, но в целом положение беженцев остается благоприятным. Единственной проблемой в РФ в отношении беженцев является проблема огромного их наплыва на территорию государства, а также в страны Европы, не исключение и Германия. Огромный миграционный поток приводит к глобальным проблемам в государстве, которое принимает мигрантов, а именно: огромные финансовые затраты, недовольство со стороны некоторых групп населения, а также пробелы в политике и социальной сфере.

Список литературы

1. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.tvc.ru/news/show/id/71376>
2. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.ndr.de/fernsehen/sendungen/45_min/rueckschau/asyl151_page-2.html

Подшивалова Анна Константиновна

магистрант

Институт государственного

и международного права

ФГБОУ ВО «Уральский государственный
юридический университет»

г. Екатеринбург, Свердловская область

ЖИЛИЩНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ МНОГОДЕТНЫХ СЕМЕЙ В СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация: в статье исследуется понятие «многодетная семья», анализируются виды и формы мер государственной поддержки в сфере жилищного обеспечения. Автором аргументируется необходимость в применении мер государственной поддержки в сфере жилищного обеспечения многодетных семей.

Ключевые слова: жилищное обеспечение, государственная поддержка, многодетная семья, ребенок, третий ребенок, ИЖС, земельный участок, жилая площадь, улучшение жилищных условий, Свердловская область.

Чтобы оценить тенденции развития социального законодательства, необходимо вернуться в 2005 год – именно этот год стал разделительной чертой для законодателя и для правоприменителя. Законодательством РФ с 1 января 2005 года был изменен порядок социальной поддержки льгот-

ных категорий граждан. За различными уровнями власти закреплены разные льготные категории граждан, определены источники финансирования расходов на меры их социальной поддержки. Таким образом, вопросы социальной поддержки многодетных семей были отнесены к региональным полномочиям. Вследствие этого были приняты и претворены в жизнь социальные программы, подпрограммы, включающие комплексы мер по социальной поддержке семей с детьми, в том числе меры, касающиеся жилищного обеспечения многодетных семей.

1 января 2014 года вступило в силу постановление Правительства Свердловской области от 24 октября 2013 года №1296-ПП «Об утверждении государственной программы Свердловской области «Реализация основных направлений государственной политики в строительном комплексе Свердловской области до 2020 года». В рамках реализации Подпрограммы многодетным семьям, нуждающимся в жилых помещениях, вставшим на учет в качестве нуждающихся в жилье до 1 января 2014 года, нуждающимся в жилых помещениях многодетным семьям, имеющим трех и более одновременно рожденных детей предоставляются социальные выплаты за счет средств областного бюджета для строительства (приобретения на первичном рынке жилья) жилых помещений, реконструкции индивидуальных жилых домов.

Социальная выплата предоставляется в размере: 30%, 40%, 50% – для многодетных семей, имеющих трех, четырех, и более четырех детей – соответственно. Данная социальная выплата может быть использована многодетными семьями в четырех направлениях: приобретение одного или нескольких жилых помещений на первичном рынке жилья, участие в долевом строительстве, строительство индивидуального жилого дома, производимое на выделенном земельном участке, участие в жилищно-строительном кооперативе. Стоит отметить, что законодатель сделал очень грамотный шаг, запретив использовать социальную выплату по отношению к вторичному жилью. Так, квартира может быть приобретена у застройщика во вновь построенном доме или на стадии строительства (при участии в долевом строительстве). Эта норма защищает государство от злоупотребления правом получения социальной выплаты: ведь в ином случае договор купли-продажи мог бы быть заключен между взаимосвязанными лицами (друзья, родственники, лица, на которых было переписано имущество в целях его дальнейшей покупки).

Исходя из анализа предоставления мер жилищного обеспечения, можно сделать вывод, что наиболее приемлемой представляется программа выделения бесплатных участков под индивидуальное жилищное строительство. За время работы программы (2012–2016 годы) на Среднем Урале в её рамках предоставлено 9 544 бесплатных участков, из них многодетным семьям – 6 692. Этот вывод связан с тем, что иные программы не могут в целом себя оправдать вследствие высоких рыночных цен на жилье. В Екатеринбурге получить квартиру по программе «Жилье для российской семьи», субъектом которой являются в том числе многодетные семьи, практически невозможно – средняя цена на квартиры составляет 46 тыс. руб. за кв. м, а согласно программе участники могут приобрести жильё эконом класса (по цене до 35 тыс. руб. за кв. м). Но такое жильё можно найти в городах-спутниках – Первоуральск, Среднеуральск, Березовский и т. д. В Свердловской области с начала 2015 года на участие

в программе появилось более полторы тысячи семей, 429 из них получили новое жильё.

По региональной программе «Жильё для многодетных» основным субъектом являются семьи, нуждающиеся в улучшении жилищных условий, имеющие 3 и более детей. Далее можно провести небольшие математические расчеты и прийти к соответствующему выводу: учетная норма жилья определяется нормативно правовыми актами муниципального образования, в Екатеринбурге она составляет 10 кв. м на человека. Стандартная двухкомнатная квартира по своей площади составляет 40 кв. м. В многодетной семье (три и более детей) проживает минимум 4 человека (родитель, трое детей), в большинстве случаев 5 (двое родителей, трое детей). Следовательно, необходимая жилая площадь – 50 кв. м. вывод напрашивается сам собой: практически каждая многодетная семья, за редким исключением, нуждается в улучшении жилищных условий. А теперь статистика: в Екатеринбурге зарегистрировано 654 многодетные семьи, нуждающиеся в улучшении жилищных условий, из них 80 семей включены в списки претендентов на получение денег на жилье. 12 процентов семей могут получить жилье, соответствующее требованиям законодательства о социальной поддержке. А сколько процентов семей его получит?..

Таким образом, в законодательстве есть как явные плюсы, так и неявные минусы. И дело даже не в массиве документации, и не в сроках пребывания в очереди на получение мер социальной поддержки. Возможно, дело в том, что закон не успевает за реалиями? Многоквартирный дом строится примерно год. За этот год может измениться и бюджетная политика, положение на мировом рынке, и демографическое состояние государства – и очередь растёт, и дом «растет», но что вырастет раньше? Конечно, можно построить дом и за месяц, но – палка о двух концах – сколько лет он сможет прослужить и быть пригодным и безопасным для жизни поколения, для которого этот дом строится и, непосредственно, проводятся социально-ориентированные программы? На эти вопросы можно искать ответы, но ясно одно – необходимо совершенствовать законодательную базу, законы, подзаконные акты, политику субъектов Российской Федерации, и искать пути решения проблем.

Список литературы

1. Азарова Е.Г. Многодетная семья и проблемы ее социального обеспечения // Журнал российского права. – 2014. – №3.
2. Квадратный метр. 12 способов получить жильё за счёт бюджета [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.metriv.ru/articles/second_estate/10198 (дата обращения: 11.05.2017).
3. Сотникова Л.В. Социальное обеспечение семей с детьми в Российской Федерации (правовые вопросы): Монография. – Екатеринбург, 2009.

Приданников Евгений Валерьевич
студент

Юридический институт
ФГАОУ ВО «Южно-Уральский государственный
университет» (НИУ)
г. Челябинск, Челябинская область

ПРОБЛЕМЫ КВАЛИФИКАЦИИ И ПРИМЕНЕНИЯ СТ. 209 УК РФ. БАНДИТИЗМ КАК НАИБОЛЕЕ ОПАСНАЯ ФОРМА ОРГАНИЗОВАННОЙ ПРЕСТУПНОСТИ

***Аннотация:** организованная преступность представляет собой наиболее сложную и опасную систему, реализующую опасную для общества деятельность. Автор статьи говорит о том, что на практике складываются некоторые проблемы в отношении преступлений, связанных с бандитизмом как одной из форм соучастия.*

***Ключевые слова:** организованная преступность, бандитизм, разграничение составов преступлений, формы соучастия, проблемы квалификации бандитизма.*

На протяжении последних 20 лет на практике ведутся дискуссии и происходят разногласия по поводу разграничения таких преступных групп, как банда и преступное сообщество. Сложившаяся проблема прежде всего связана с формулировкой четкого, единообразного определения организованной преступной группы.

В правоприменительной практике дела, связанные с бандитизмом вызывают наибольшие затруднения, ведь зачастую она складывается из нескольких эпизодов. Не стоит забывать о том. Что банда состоит не из 2, и даже зачастую не из 3 участников, а намного больше. На территории РФ количество преступлений, совершенных организованной группой, увеличивается с каждым годом. В подтверждение наших слов представим данные Портала Правовой статистики: в 2014 году выявлено 4 710 преступлений, совершенных организованной группой, в 2015 году – 4 984, в 2016 – 4 266, на 31 марта 2017 года – 1 466 преступлений. Несмотря на то, что наблюдается некоторая тенденция снижения количества таковых преступлений, на практике эта ситуация усугубляется все больше.

Бандитизм – наиболее опасная форма организованной преступности. Он посягает не только на безопасность, жизнь и здоровье личности, но и на безопасность государства, общества, нарушает процесс удовлетворения наиболее важных потребностей человека, мешает развитию и прогрессу личности. Для того, чтобы говорить о бандитизме, необходимо отметить, что такое банда.

Под бандой следует понимать организованную устойчивую вооруженную группу из двух и более лиц, заранее объединившихся для совершения нападений на граждан или организации. Из определения мы можем сделать вывод, что банда посягает на важнейшие интересы государства, общества и личности. Признаками такой формы являются вооруженность,

устойчивость, наличие двух и более участников, специальная цель. В данном случае особое внимание уделяется первым двум признакам, именно они отличают банду от иных преступных групп. Устойчивость банды характеризуется в соответствии с п. 4 Постановления Пленума Верховного Суда №1 «О практике применения судами законодательства об ответственности за бандитизм» стабильностью состава банды, активная деятельность внутри нее, взаимосвязь и иерархия участников, длительность существования и работы группы.

Вооруженность банды, в соответствии с п. 5 Постановления Пленума Верховного Суда №1 «О практике применения судами законодательства об ответственности за бандитизм», предполагает наличие хотя бы у одного участника холодного или огнестрельного оружия. Сюда же входит метательное оружие любого производства – заводского, ручного, кустарного, взрывные устройства, пневматическое оружие и газовое. Использование участниками нападения непригодного к целевому применению оружия или его макетов не может рассматриваться в качестве признака их вооруженности.

Нами было выявлено, что ст. 209 зачастую вступает в конкуренцию со ст. 162, 210 УК РФ. Отличие бандитизма от разбоя заключается в объекте посягательства, признаке вооруженности (а именно, что является оружием в том, и в другом случаях). Стоит отметить, что для банды признак вооруженности является обязательным, в то время как для разбоя это квалифицирующий признак.

От преступного сообщества банду отличает более упрощенное устройство. В последнем существует иерархия групп, тесная взаимосвязь между участниками и распределение обязанностей и ролей, что не является обязательным для банды. Отличием считается и признак вооруженности, который не обязателен для организации, а также цели и мотивы. Если для банды характерны корыстные цели и побуждения, то для преступного сообщества присущи низменные побуждения – месть, карьеризм, желание казаться лучше, выше и сильнее.

Проанализировав все статьи, а также обозначив обличительные черты, мы пришли к выводу, что решение заключается во внесении изменений и дополнений в ст. 35 УК РФ. Предлагаем внести новую форму соучастия – «банду», которую при этом дополнить признаками, которые будут отличать ее от других разновидностей соучастия. К тому же, на законодательном уровне нами предлагается дополнить норму, посвященную бандитизму, следующим положением: признак вооруженности не исключает причастность банды к преступному сообществу и допускает рассмотрение банды как подразделения внутри действующей преступной организации.

Преодолев некоторые теоретические проблемы и коллизии в отношении банд и иных форм организованной преступности, можно исключить массу ошибок. Необходимо на законодательном уровне закрепить особенности и характерные черты банды как частного, и бандитизма, как общего явления в обществе.

Репина Елена Александровна

магистрант

Юридический институт

ФГБОУ ВО «Владимирский государственный
университет им. А.Г. и Н.Г. Столетовых»

г. Владимир, Владимирская область

ФОРМЫ СРЕДСТВ ЗАЩИТЫ ПРАВ И ЗАКОННЫХ ИНТЕРЕСОВ РЕБЕНКА

***Аннотация:** в работе проанализированы предусмотренные законодательством возможности защиты несовершеннолетними гражданами своих прав и законных интересов с учетом специфики защищаемого права и характера нарушения и определены классификационные критерии деления способов защиты на формы (в данной статье термины «способы» и «средства» используются как равнозначные, синонимы, несмотря на имеющиеся в научной литературе дискуссии по поводу объема указанных понятий). Кроме того, определены особенности судебной защиты прав и законных интересов детей и доказана приоритетность именно этого способа в системе иных средств защиты ввиду того, что именно суд оказывает на детей особое воспитательное воздействие в процессе защиты их прав.*

***Ключевые слова:** дети, ценность, защита прав, юрисдикционная форма, судебный порядок, законные представители, административный порядок, неюрисдикционная форма, самозащита прав, охрана семьи, поддержка семьи.*

Важным и необходимым условием построения современного демократического правового государства является наделение граждан широким комплексом прав и свобод, создающих возможности для достойной жизни, а также признание, соблюдение и эффективная защита этих прав. Защита гражданских прав является центральным вопросом любого правового порядка.

Ценностью современного государства, традиционно считается семья, а главной ценностью семейной жизни – дети. Реализация и защита прав детей являются одним из основных направлений деятельности любого демократического государства. Принцип приоритетности прав ребенка закреплен как в национальном законодательстве, так и на международном уровне. В частности, основные направления деятельности государства в области признания и защиты прав детей закреплены во Всеобщей декларации прав человека, принятой Генеральной Ассамблеей ООН 10 декабря 1948 года [2], Конвенции о защите прав человека и основных свобод от 4 ноября 1950 года [3], Конвенции о правах ребенка, одобренной Генеральной Ассамблеей ООН 20 ноября 1989 года [4]. Дети нуждаются в особой защите и особых механизмах ее осуществления, позволяющих обеспечить целенаправленную и приоритетную защиту прав каждого ребенка и всех детей.

В соответствии с Конвенцией ООН о правах ребенка ребенком является каждое человеческое существо до достижения 18-летнего возраста,

если по закону, применимому к данному ребенку, он не достигает совершеннолетия ранее. При этом Конвенция рассматривает ребенка как самостоятельную личность, которая наделена соответствующими правами и в определенной мере способна к их самостоятельному осуществлению и защите.

Российская Федерация является участницей Конвенции ООН о правах ребенка и тем самым принимает на себя обязательства обеспечить всемерную защиту прав и интересов ребенка. Осуществление этих обязательств и продвижение в государстве политики, направленной на уважение и обеспечение всех прав, предусмотренных Конвенцией, за каждым ребенком, находящимся в пределах их юрисдикции, без какой-либо дискриминации реализуются посредством закрепления в Семейном кодексе Российской Федерации [7] (далее – СК РФ) подхода к ребенку как к самостоятельному субъекту права. Включение в СК РФ главы – «Права несовершеннолетних детей» было первым шагом в российской правовой действительности на пути признания ребенка самостоятельным субъектом права, находящимся под защитой государства. И правовая, и социальная значимость этого новшества велика: «Тем самым государство как бы протягивает ребенку руку помощи, помогая ему выбраться из бесправного положения, встать с колен и в полную силу заявить о своем существовании, о своих правах, которые по своему значению не уступают правам совершеннолетних членов семьи» [5, с. 222].

Прежде всего необходимо проанализировать нормативную правовую базу, регламентирующую вопросы защиты прав и законных интересов несовершеннолетних граждан.

Во-первых, это Конвенция ООН о правах ребенка 1989 года, обязывающая государства совершенствовать правовой механизм, препятствующий нарушению прав ребенка.

Во-вторых, важную роль играет принятый в 1998 году Федеральный закон №124-ФЗ «Об основных гарантиях прав ребенка в Российской Федерации», в котором определены цели государственной политики, базовые направления и организационные основы обеспечения прав ребенка, конкретизированы полномочия органов государственной власти различного уровня в этой сфере [8].

В-третьих, это СК РФ, который в ст. 56 определяет, что ребенок имеет право на защиту своих прав и охраняемых законом интересов, которая осуществляется в предусмотренном законом порядке, т.е. посредством применения надлежащих способов защиты. Защита прав ребенка в соответствии со ст. 8 СК РФ осуществляется в судебном порядке по правилам гражданского судопроизводства, а в случаях, предусмотренных СК РФ, – государственными органами или органами опеки и попечительства.

Проанализировав нормативную базу и практику защиты прав детей, можно классифицировать способы такой защиты в зависимости от участия в защите прав и законных интересов детей органов государственной власти или иных государственных органов на следующие формы: юрисдикционную и неюрисдикционную. Юрисдикционная форма защиты предусматривает деятельность государственных органов, уполномоченных на защиту нарушенных или оспариваемых прав (суд, прокуратура, орган опеки и попечительства и др.). В рамках указанной формы защиты

можно выделить судебный и административный порядки защиты нарушенных прав (данные порядки можно рассматривать как общий и специальный соответственно). Применение того или иного порядка защиты зависит от конкретного нарушения прав ребенка. Эффективность защиты зависит от четко определенных, детально разработанных и действенных ее механизмов. При отсутствии таких механизмов правоприменительная деятельность, то есть реализация правовых норм, предусматривающих защиту, будет затруднена.

Наряду с юрисдикционной формой защиты прав имеет место неюрисдикционная форма. Существование такой формы защиты прав и законных интересов детей обусловлено тем, что не всегда существует возможность прибегнуть к содействию органов власти, а промедление может привести к невозможности или затруднению возможности защиты прав и интересов ребенка. Под неюрисдикционной формой защиты прав и законных интересов следует понимать собственные действия граждан, а также негосударственных организаций по защите прав и охраняемых законом интересов, которые совершаются ими самостоятельно, без обращения за помощью к компетентным органам. Такие действия называют самозащитой прав. Следует отметить, что самозащита прав именно в отношении прав и законных интересов детей имеет определенную специфику. Так, чаще всего несовершеннолетние самостоятельно не могут воспользоваться самозащитой в силу специфики их личности и положения в обществе. В качестве примера самозащиты прав и законных интересов детей в сфере семейных правоотношений можно привести следующее – возможность выражения беременной супругой или супругой, имеющей ребенка до достижения возраста одного года, несогласия на расторжение брака в соответствии со *ст. 17 СК РФ*. В данном случае путем применения самозащиты мать как законный представитель ребенка защищает его право жить и воспитываться в семье, закрепленное в *ст. 54 СК РФ*.

Несмотря на многообразие средств защиты прав необходимо отметить, что важнейшую роль в решении приоритетных задач охраны и поддержки семьи, в том числе защите прав несовершеннолетних играет суд, как последняя инстанция при возникновении конфликта, иных затруднений в реализации и защите прав и интересов несовершеннолетних. Принцип обеспечения права граждан на судебную защиту является общеправовым конституционным принципом, нашедшим отражение в *ст. 46, 50, 52 Конституции РФ* и *ст. 6 Конвенции о защите прав человека и основных свобод*. Данный принцип конкретизирует назначение судебной власти для граждан и их объединений. Помимо Конституции право на судебную защиту в национальном законодательстве предусмотрено в Гражданском процессуальном кодексе РФ (далее – ГПК РФ) (*ст. 3*), СК РФ (*ст. 8*) и других законах.

Под судебной защитой гражданских и семейных прав и интересов ребенка следует понимать деятельность судов, основанную на общеправовых (конституционных) и отраслевых (принципах гражданского и семейного права) принципах, а также моральных принципах и направленную на восстановление (признание) нарушенных (оспоренных) гражданских и семейных прав и интересов ребенка, посредством применения предусмотренных гражданским и семейным законодательством способов защиты.

Способы защиты гражданских прав в Российской Федерации определены на законодательном уровне в *ст. 12* Гражданского кодекса Российской Федерации (далее – ГК РФ). С одной стороны, перечень способов защиты является неисчерпывающим, так как предусматривает и «иные способы», одновременно имеется императивное ограничение – такие способы должны быть предусмотрены законом. Это обусловлено тем, что конституционное право на судебную защиту не предполагает возможность по собственному усмотрению выбирать способ и процедуру судебного оспаривания, – они определяются, исходя из *Конституции* РФ, федеральными законами. Данная позиция отражена в Определении Конституционного Суда РФ от 23.10.2014 №2467-О [7].

Виды средств судебной защиты прав ребенка определяются характером возникшего правоотношения, заявленным требованием, правовым положением ребенка, порядком вынесения, обжалования и содержанием судебных постановлений, и другими условиями. Так, в зависимости от характера правоотношения можно выделить иск, заявление и жалобу. Исковое заявление подается при наличии спора о праве. Жалоба – по делам, возникшим из административно-правовых отношений. По делам особого производства в суд подается заявление [1].

Судебный порядок защиты прав ребенка в Российской Федерации имеет ряд особенностей. Это связано с тем, что несовершеннолетние граждане не способны самостоятельно защищать свои права и отстаивать собственные интересы. Поэтому в судебном процессе интересы ребенка представляют его законные представители, хотя суд обязан привлекать к участию в деле и самих несовершеннолетних в возрасте от 14 до 18 лет. В соответствии с ГПК РФ, в случаях, предусмотренных федеральным законом, по делам, возникающим из семейных и иных правоотношений, несовершеннолетний в возрасте от 14 до 18 лет имеет право лично защищать в суде свои права и охраняемые законом интересы. Привлечение к участию в таких делах родителей, усыновителей или опекунов (попечителей) для оказания им помощи зависит от усмотрения суда (ст. 37 ГПК РФ). Кроме того, в соответствии со *ст. 56* СК РФ при невыполнении или ненадлежащем выполнении родителями обязанностей по воспитанию, образованию либо при злоупотреблении родительскими правами ребенок вправе самостоятельно обращаться за защитой в орган опеки и попечительства, а по достижении возраста 14 лет – в суд. Семейное законодательство предоставляет и ребенку право самостоятельно защищать субъективные права и охраняемые законом интересы.

При решении любого вопроса, затрагивающего права ребенка, необходимо учитывать прежде всего то, что дети являются высшей ценностью каждого государства. Если же права ребенка нарушены, то необходимо принимать все возможные и допустимые меры для их защиты. В первую очередь, на защиту нарушенных прав несовершеннолетних детей должны вставать их законные представители (родители, опекуны), если названные лица уклоняются, то такую защиту на себя должно брать государство, в лице органа опеки и попечительства, прокурора и суда.

Список литературы

1. Беспалов Ю. Средства судебной защиты гражданских прав ребенка // Российская юстиция. – 1997. – №3. – С. 25.
2. Всеобщей декларации прав человека, принятой Генеральной Ассамблеей ООН 10 декабря 1948 г. // Российская газета. – 10 декабря 1998 г.

3. Конвенции о защите прав человека и основных свобод от 4 ноября 1950 г. // СЗ РФ. – 08.01.2001. – №2. – Ст. 163.
4. Конвенции о правах ребенка, одобренной Генеральной Ассамблеей ООН 20 ноября 1989 года: Сборник международных договоров СССР. – 1993. – Вып. XLVI.
5. Нечаева А.М. Россия и ее дети: (Ребенок, закон, государство) / Ин-т гос. и права Рос. акад. наук. – М.: Грааль, 2000. – 238 с.
6. Определение Конституционного Суда РФ от 23.10.2014 №2467-О «Об отказе в принятии к рассмотрению жалобы гражданина Зубачева Олега Анатольевича на нарушение его конституционных прав положением пункта 1 части первой статьи 134 ГПК Российской Федерации и статьей 3 Закона Российской Федерации «Об обжаловании в суд действий и решений, нарушающих права и свободы граждан» // СПС «Консультант Плюс».
7. Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995. – №223-ФЗ. СЗ РФ. – 1996. – №1. – Ст. 16; СЗ РФ. – 2016. – №1. – Ч. I. – Ст. 77.
8. Федеральный закон от 24.07.1998 №124-ФЗ «Об основных гарантиях прав ребенка в Российской Федерации» // СЗ РФ. – 1998. – №31. – Ст. 3802; СЗ РФ. – 2017. – №1. – Ч. I. – Ст. 6.

Романчев Роман Олегович

магистрант

Институт права

ФГАОУ ВО «Волгоградский государственный университет»

г. Волгоград, Волгоградская область

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ (БАНКРОТСТВА) ГРАДООБРАЗУЮЩИХ ОРГАНИЗАЦИЙ

Аннотация: статья посвящена рассмотрению проблемных и коллизионных аспектов, связанных с реализацией положений действующего законодательства относительно процедуры банкротства градообразующих предприятий. Путем применения формально-юридического метода исследования автором выявлена проблема необъективности критериев, позволяющих относить хозяйствующие субъекты к градообразующим, а также проблема соотношения понятий «градообразующее» и «крупное» предприятие. Результатом исследования является выявление необходимости совершенствования действующего законодательства.

Ключевые слова: градообразующие предприятия, несостоятельность, банкротство, крупное предприятие, численность работников, органы исполнительной власти, органы местного самоуправления, сохранение рабочих мест.

В экономических и внешне-политических условиях, которые сейчас созданы в России, все более актуальным становится вопрос несостоятельности различных категорий должников. Особенной категорией таких должников являются градообразующие организации. Во-первых, по формальной причине: отдельное закрепление основных положений банкротства этой категории в действующем законодательстве. Во-вторых, на практике несостоятельность подобного вида организаций считается явлением не частым и сложным. Действующее законодательство Российской Федерации устанавливает критерии, которые позволяют определить какие организации являются градообразующими. В соответствии со ст. 169 Федерального закона от 26.10.2002 №127-ФЗ «О несо-

стоятельности (банкротстве)» [1] (далее по тексту – «Закон о банкротстве»), градообразующей организацией является юридическое лицо, численность работников которой составляет не менее 25% численности работающего населения населенного пункта, в котором осуществляется деятельность такой организации или не менее 5000 человек общего количества в штате. Процедурные и иные особенности банкротства такого вида должников указаны в параграфе 2 главы IX Закона о банкротстве.

Понятие «градообразующая организация» существует лишь в правовом поле Российской Федерации, кроме того, каких-либо особенностей несостоятельности такого вида должников, в законодательстве других государств не наблюдается [2]. В России же, очевиден тот факт, что введение такой категории должника обусловлено социальными предпосылками. Несмотря на то, что законодатель в действующий закон вкладывает защиту интересов социума, в отличие от Закона о несостоятельности (банкротстве) от 08.01.1998 №6-ФЗ, который утратил силу, процент вовлеченности местного населения для признания организации градообразующей уменьшился на 5%. Наряду с этим, в Законе о банкротстве наблюдается тенденция размывания границы между понятиями «градообразующее предприятие» и «крупное предприятие» [3]. Это достигается закреплением на законодательном уровне критерия в 5000 человек. Считаем, что этот критерий необъективен, поскольку крупное предприятие не всегда является градообразующим, а, значит, последствия его банкротства, хоть и носят негативный характер, но социально негативных последствий, сравнительно, порождает меньше. Эту проблему можно решить, путем модернизации действующего законодательства, установления новых, соответствующих реальности объективных критериев, позволяющих наделять статусом градообразующего предприятия.

Еще одним важным аспектом правового регулирования отношений, связанных с несостоятельностью (банкротством) градообразующих предприятий является особенность продажи предприятия градообразующей организации в ходе процедур, предусмотренных ст. 175 и 176 Закона о банкротстве. Так, если доказано, что организация действительно является градообразующей, в качестве лица, участвующего в деле, привлекается орган местного самоуправления, федеральный орган исполнительной власти или орган исполнительной власти субъекта Российской Федерации. Эти субъекты вправе заявлять ходатайства, с требованием о внесении в договор купли-продажи градообразующего предприятия формулировок, содержащих положения о сохранении не менее 50% рабочих мест на срок не более трех лет со дня подписания соглашения, причем такое условие в соответствии с ч. 2, ст. 175 Закона о банкротстве признается существенным. Однако, роль перечисленных субъектов в регулировании процедуры несостоятельности градообразующих организаций на этом не заканчивается. При проведении процедуры финансового оздоровления, её срок может быть продлен арбитражным судом на время до одного года при наличии ходатайства от органов местного самоуправления, или органов исполнительной власти как федерального, так и регионального уровня. Заявление такого ходатайства порождает у заявителя обязанность предоставления поручительства по обязательствам должника. Причем поручительство, о котором идет речь, кардинально отличается от гражданско-правового поручительства, выступающего в роли способа обеспечения исполнения обязательств, который за-

креплен в ст. 361–367 ГК РФ [4]. В случае с поручительством, выдаваемым уполномоченным органом при банкротстве градообразующей организации, оно представляет собой одностороннюю сделку, в соответствии с которой поручитель принимает на себя обязательство нести субсидиарную ответственность с должником в случае нарушения графика погашения задолженности, а не гражданско-правовой договор [5]. Необходимо отметить, что для достижения эффективности института несостоятельности, в частности банкротства градообразующих организаций, важно модифицировать и модернизировать законодательство в соответствии с динамикой рынка, экономической, политической ситуацией. Закон о банкротстве нуждается в доработке, как в целом, так и в части процедуры признания организации градообразующей.

Список литературы

1. О несостоятельности (банкротстве). Федеральный закон от 26 октября 2002 г. №127-ФЗ // СЗ РФ. – 2002. – №43. – Ст. 4190.
2. Попондопуло В.Ф. Банкротство. Правовое регулирование: научно-практическое пособие. – М.: Проспект, 2014. – С. 338–341.
3. Коновалов А.И. Национализация имущества градообразующих организаций в рамках процедур банкротства // Вестник СПбГУ. Серия 14. Право. – 2013. – №2 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://cyberleninka.ru/article/n/natsionalizatsiya-imuschestva-gradoobrazuyuschih-organizatsiy-v-ramkah-protsedur-bankrotstva> (дата обращения: 10.10.2016).
4. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая. Федеральный закон от 30 ноября 1994 г. №51-ФЗ // СЗ РФ. – 1994. – №32. – Ст. 3301.
5. Витрянский В.В. Особенности банкротства отдельных категорий должников // Вестник ВАС РФ. – 2001. – №3. – С. 116–117.

Сарлыбаев Василь Амирович

студент

Артишевский Эдуард Владиславович

канд. мед. наук, доцент

Юридический институт

ФГАОУ ВО «Южно-Уральский государственный университет» (НИУ)

г. Челябинск, Челябинская область

НАРКОТИЗАЦИЯ НАСЕЛЕНИЯ РОССИИ: ИСТОРИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ 1985–2011 ГОДОВ

Аннотация: в статье исследуется проблема наркотизации населения, в решении которой заинтересованы как государство и общество в целом, так и каждый человек. Данную проблему следует рассматривать в соотношении с принятыми решениями политических деятелей, а также с другими экономическими и социальными факторами.

Ключевые слова: наркотизация, психотропное вещество, наркотическое вещество, Сухой закон.

Последние десятилетия развития общества отличаются значительными социальными изменениями. Закончилась индустриальная и началась постиндустриальная эпоха развития человеческой цивилизации. В

связи с этим перед обществом встали новые проблемы, одна из которых – наркотизация населения. По свидетельству Организации Объединенных Наций «эта проблема выдвинулась в один ряд с такими грозными проблемами, как мировая ядерная война и всемирная экологическая катастрофа» [1, с. 43].

Рассматривая историческую картину повышения и снижения уровня наркотизации населения, можно увидеть, как те или иные политические или законодательные решения государства влияют на данное негативное социальное явление. Так, 17 мая 1985 года в газете «Правда» был опубликован Указ Президиума Верховного Совета СССР, который, в последствии, вошел в историю как «Сухой закон». Хотелось отметить, что ограничение продажи водки привело совсем не к тому эффекту, которого ожидали законодатели. Ожидаемая трезвость обернулась огромными очередями в магазинах. Те, кто не хотел стоять в очередях, начинал употреблять различные химические вещества, одеколоны, клеи, различные моющие средства и, в том числе, наркотические вещества, что приводило к большому числу смертей среди населения. Данное историческое событие стало своеобразным толчком к развитию наркотизации населения в России.

Далее на развитие данного явления повлияли две чеченские войны, изменения в УК РФ (убраны статьи, предусматривающие уголовную ответственность за употребление наркотиков), а также кризис конца XX века. Как итог, число наркоманов в России возросло с 50 тысяч (1985 год) до 4,5 миллионов (начало 2000-х годов). Важнейшим событием, повлиявшим на развитие наркотизации, стал вывод российских войск с таджикско-афганской границы в конце 2004 года. Интересную оценку данному решению дал генерал Николаев: «тому огромному потоку наркотиков, преимущественно героина, который пойдет через Пяндж, таджикские пограничники эффективно противостоять не смогут. И весь этот героин хлынет в Россию через российско-казахстанскую границу. Задерживать его здесь, на неподготовленном рубеже в более чем 7600 км, будет чрезвычайно трудно» [2]. Также в 2005 году ответственность за хранение наркотиков стала административной, а размер разрешимых для хранения доз увеличен в десятки раз. Например, допустимый размер хранения героина, одного из сильнейших наркотиков, увеличился в 200 раз (с 0,005 грамма до 1 грамма). Итогом стало повышения уровня наркотизации населения к 2010 году до 10 миллионов человек, чему также способствовал экономический кризис 2008 года.

Реформа МВД 2009–2011 годов двояко отразилась на уровне наркотизации. Так, принятые правительством меры по модернизации правоохранительной структуры выразились в сокращении числа выявленных наркоманов в России с 10 миллионов до 7,5. Изменение статистики связано именно с тем, что правоохранительные органы в данный период не ставили на учет часть наркоманов. Реорганизация Федеральной службы по контролю за наркотиками в одно из подразделений МВД выразилось в сокращении штата сотрудников, что также негативно повлияло на борьбу с наркоманией.

Политические деятели, начиная с 1985 года, своими решениями и принятием законов существенно повлияли на уровень наркотизации населения. На сегодняшний день продолжает расти количество людей, принимающих наркотики, что связано с продолжающимся экономическим и политическим кризисом в стране. Необходимо отметить, что к иным причинам можно также отнести коррупцию, высокую доступность наркотиков для подрастающего поколения, развал системы детских и молодежных организаций [3, с. 12], расслоение общества, мировое влияние западной культуры и пропаганду западного стиля жизни, неразвитость «антинаркотических» общественных объединений.

Список литературы

1. Кошкина Е.А. Стратегии профилактики наркомании в России [Текст] / Е.А. Кошкина // Профилактика наркомании подростков. – М.: ИПРАН, – 2010.
2. Наркотизация [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.ng.ru/cis/2004-05-25/5_tadjikistan.html (дата обращения 8.05.2017).
3. Сыромяткин Л.И. Особенности гендерных условий профилактики наркомании [Текст] / Л.И. Сыромятин // Молодой ученый. – 2014. – №11.

Сатарова Екатерина Александровна

магистрант

Институт государственного

и международного права

ФГБОУ ВО «Уральский государственный

юридический университет»

г. Екатеринбург, Свердловская область

ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОДДЕРЖКА СЕМЕЙ, ИМЕЮЩИХ ДЕТЕЙ-ИНВАЛИДОВ

Аннотация: в статье рассматриваются теоретические и практические аспекты правового регулирования социального обеспечения семей, имеющих детей-инвалидов в России. Характеризуется состояние российского законодательства с точки зрения обеспечения полноты реализации прав семей, имеющих детей-инвалидов. Рассматриваются институты пенсий, иных социальных выплат, социального обслуживания и льгот в контексте предоставления семьям, имеющим детей-инвалидов, достойного уровня социального обеспечения.

Ключевые слова: семьи, имеющие детей-инвалидов, ребенок-инвалид, реабилитация, адаптация, социальная помощь.

В Российской Федерации, как и в любом другом государстве, существует категория граждан, нуждающаяся в особом отношении, социальной, материальной и других видах поддержки – это люди с ограниченными физическими возможностями. К сожалению, среди них немало детей. Дети, имеющие ряд проблем со здоровьем – большая ответственность для родителей, которые должны принять все меры, чтобы они стали полноценными членами общества. Государство берет на себя все обязательства оказывать материальную помощь детям с инвалидностью и их семьям. Права данной категории граждан защищены Федеральным законом №181-ФЗ «О социальной защите инвалидов в РФ», принятым 24 ноября

1995. Законодательно дети-инвалиды приравнены в правах ко взрослым людям с ограниченными возможностями, то есть им положены те же льготы и гарантии от государства. Однако в случае с детьми носителями дополнительных гарантий являются и их родители, поскольку именно на них ложится основная нагрузка по обеспечению, лечению и реабилитации ребенка-инвалида. Меры социальной поддержки, предусмотренные для семей с детьми-инвалидами, можно условно разделить на 5 категорий: трудовые, жилищные, пенсионные (социальные), медицинские, налоговые.

Если мать или отец, ухаживающий за ребенком-инвалидом не работает, государство предоставляет родителю ежемесячную компенсационную выплату (ЕКВ), размер которой фиксирован, поэтому не индексируется и не зависит от инфляции. В 2017 году, как и в 2016, выплата составляет:

- 5 500 рублей, если за ребенком-инвалидом ухаживает один из родителей, опекунов или усыновителей;
- 1 200 рублей, если за ребенком присматривает другое лицо, например, сестра, тетя, сиделка.

Обязательными условиями для выплаты одному из родителей, усыновителей, опекунов или других лиц являются:

- тот, кто ухаживает за ребенком не получает пенсию;
- трудоспособен;
- не работает, в том числе не имеет зарегистрированного ИП;
- не получает пособие по безработице.

Трудовые гарантии родителей ребенка-инвалида предусмотрены сразу несколькими нормами Трудового кодекса России:

- согласно 262 ТК РФ один из родителей ребенка-инвалида вправе получить 4 дополнительных выходных дня в месяц с сохранением заработка;

- в силу 263 ТК РФ сотруднику, воспитывающему ребенка-инвалида, положен дополнительный неоплачиваемый отпуск продолжительностью до 14 дней;

- право на неполный рабочий день (статья 93 ТК РФ);
- право на отказ от поездки в командировку за пределы региона трудоустройства, а также от работы в выходные и праздники (статья 259 ТК РФ).

А так же, статья 32 закона «О страховых пенсиях» №400-ФЗ от 28.12.2013 года предоставляет одному из родителей ребенка-инвалида право досрочного выхода на пенсию. Так, мужчина сможет обратиться за назначением пенсии в 55 лет, а женщина – в 50 лет. Но одним из условий при обращении за назначением досрочной трудовой пенсии является наличие страхового стажа не менее 20 и 15 лет соответственно. Время ухода за ребенком-инвалидом засчитывается в страховой стаж при расчете трудовой пенсии [12].

Налоговые льготы родителям ребенка-инвалида предполагают налоговый вычет одному из родителей ребенка инвалида. Вычет предоставляется на каждого ребенка, имеющего инвалидность.

Размер налогового вычета в 2017 году составляет:

- 6 000 рублей, если ребенка опекают приемные родители либо другие лица;

- 12 000 рублей, если ребенок родной или усыновленный.

Если детей двое, то размер вычета удваивается, если трое – утраивается и так далее.

Вычет получают (получит):

- оба родителя, если они работают;
- один родитель в двойном размере, если второй работает, но отказался от вычета в пользу другого. Отказаться выгодно тому, у кого зарплата ниже;
- один родитель в двойном размере, если воспитывает ребенка без помощи второго и сможет доказать это документально [3].

Жилищные *льготы* и гарантии, предоставляемые семьям, имеющим детей-инвалидов включают в себя:

- обеспечение жильем за государственный счет (если семья встала на учет как нуждающаяся в улучшении жилищных условий);
- 50-процентная скидка на оплату коммунальных услуг и плату за пользование жилым помещением (в случае предоставления такового на условиях социального найма);
- безвозмездное предоставление земельных участков для строительства жилья или садоводства (подсобного хозяйства) в первую очередь [11].

Семье, имеющей ребенка-инвалида, по договору социального найма может быть предоставлено жилое помещение, метраж которого превышает общепринятые нормы (но не более чем вдвое). Перечень заболеваний, дающих право на дополнительные квадратные метры, утвержден Постановлением Правительства РФ №817 от 21.12.2004 года, в него включены социально опасные заболевания, такие как туберкулез, ВИЧ, гепатит и другие.

Пенсионные (социальные) льготы и гарантии предусмотрены законом «О государственном пенсионном обеспечении» №166-ФЗ от 15.12.2001 года согласно которому, размер пенсии может быть увеличен на основании региональных нормативно-правовых актов. Снижение размера социальной пенсии на уровне субъектов России не допустимо.

Кроме того, закон «О социальной защите инвалидов в РФ» дает ребенку-инвалиду право на получение социальной выплаты которая включает в себя ежемесячную денежную выплату (ЕДВ) и набор социальных услуг (НСУ), который изначально предоставляется в натуральном виде.

Ежемесячная денежная выплата (ЕДВ) на 1 февраля 2017 года составляет 2397 рублей 59 копеек. В законе установлено, что размер выплаты повышается каждый год в зависимости от инфляции. Родители детей-инвалидов, не имеющие возможности работать, поскольку вынуждены ухаживать за ребенком, тоже получают от государства материальную поддержку – ее размер определяется в соответствии с Указом Президента России №175 от 26.02.2013 года.

Одним из новых видов льгот для родителей детей-инвалидов является возможность с 1 января 2016 года распорядиться полностью или частично средствами материнского семейного капитала для покупки *товаров и услуг, направленных на социальную адаптацию и интеграцию в общество детей-инвалидов*. Товары, перечисленные в перечне, не пересекаются с товарами, предоставляемыми детям-инвалидам бесплатно в рамках набора социальных услуг.

В данном случае распорядиться средствами материнского семейного капитала можно сразу после рождения ребенка, не дожидаясь трехлетнего возраста. Одним из основных условий получения данной льготы является факт первоначального приобретения товара из списка либо оплаты услуги с последующей подачей документов в территориальный орган ПФР для возмещения расходов за счет средств материнского семейного капитала.

Закон вызвал множество вопросов, поскольку не в полной мере учитывает реальные нужды семей с детьми-инвалидами (в частности нельзя использовать средства на платное лечение). Дополнительные трудности создает предложенная процедура направления денег – форме компенсации затрат.

В сфере воспитания и образования детям-инвалидам предоставляется право:

- первоочередного поступления в детские сады;
- бесплатного посещения детских садов, школ;
- обучаться основной школьной программе в домашних условиях, если на это есть основания;
- бесплатного получения среднего специального и высшего образования;
- на льготных условиях поступать в вузы, включая поступление без вступительных экзаменов [8].

Об основных пособиях и льготах рассказано. Необходимо добавить, что в ряде регионов существуют дополнительные льготы и выплаты, так в Свердловской области предусмотрено обучение членов семей (законных представителей) детей-инвалидов вожждению автотранспорта категории В [6]. Так же предусмотрено освобождение одного из родителей или иного законного представителя, воспитывающего ребенка-инвалида, от уплаты транспортного налога за один зарегистрированный на него легковой автомобиль [2]. На региональном уровне выделяется ежегодное пособие на проезд по территории Свердловской области на всех видах городского пассажирского транспорта и на автомобильном транспорте общего пользования пригородных маршрутов, размер пособия составляет 1650 рублей (с учетом сопровождающего его лица).

Таким образом, льготы для семей, имеющих детей-инвалидов являются частью системы льгот, установленных для населения России. Поэтому на их состояние неизбежно оказывали влияние процессы, охватывающие всю систему льгот. Проведенное исследование нормативно-правовых актов и влияние правоприменительной практики на социально-экономическое положение семей, имеющих детей-инвалидов показывает, что действующее российское законодательство не обеспечивает достойный уровень их социального обеспечения.

В целях улучшения условий жизни семей, имеющих детей-инвалидов, законодательство Российской Федерации должно развиваться на основе теоретических положений отечественной науки права социального обеспечения, реализуя стандарты социального обеспечения семей, имеющих детей-инвалидов, и создавая правовую основу для воплощения в жизнь научных достижений в области экономики, медицины, педагогики и т. д., касающихся социальной защиты семей, имеющих детей-инвалидов. Подобный подход позволит наиболее полно реализовать социальные функции российского государства в отношении одной из многочисленных социально-уязвимых категорий его населения.

Список литературы

1. Ваши льготы. Справочник мер социальной поддержки. – Екатеринбург, 2016.
2. Закон Свердловской области от 29.11.2002 г. №43-ОЗ «Об установлении и введении в действие транспортного налога на территории Свердловской области».
3. Налоговый кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 г. №146-ФЗ.
4. Постановление Правительства №380 от 30.04.2016 (ред. от 03.03.2017 г.) «О Правилах направления средств (части средств) материнского (семейного) капитала на приобретение товаров и услуг, предназначенных для социальной адаптации и интеграции в общество детей-инвалидов, путем компенсации затрат на приобретение таких товаров и услуг».

5. Постановление Правительства РФ от 21.12.2004 г. №817 «Об утверждении перечня заболеваний, дающих инвалидам, страдающим ими, право на дополнительную жилую площадь».
6. Постановление Правительства Свердловской области от 30.06.2005 г. №520-ПП «О мерах социальной поддержки отдельных категорий граждан, проживающих в Свердловской области».
7. Трудовой кодекс Российской Федерации 30.12. 2001 г. №197-ФЗ.
8. Федеральный закон от 29.12.2012 г. №273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации».
9. Федеральный закон от 15.12.2001 г. №166-ФЗ «О государственном пенсионном обеспечении в Российской Федерации».
10. Федеральный закон от 29.12.2006 г. №256-ФЗ.
11. «О дополнительных мерах государственной поддержки семей, имеющих детей».
12. Федеральный закон от 24.11.1995 г. №181-ФЗ «О социальной защите инвалидов в Российской Федерации».
13. Федеральный закон Российской Федерации 17.12.2001 г. №173-ФЗ «О трудовых пенсиях в Российской Федерации».

Сотникова Наталья Сергеевна

магистрант

ЧОУ ВО «Казанский инновационный университет
им. В.Г. Тимирязова (ИЭУП)»
г. Казань, Республика Татарстан

ПРАВОВОЙ РЕЖИМ КАК РЕЗУЛЬТАТ РЕГУЛЯТИВНОГО ВОЗДЕЙСТВИЯ НА ОБЩЕСТВЕННЫЕ СИСТЕМЫ ЮРИДИЧЕСКИХ СРЕДСТВ

Аннотация: в данной статье исследователем рассмотрен правовой режим как результат регулятивного воздействия на общественные системы юридических средств.

Ключевые слова: правовой режим, ЗК РФ, земельный участок, государственная политика.

Хотя понятие правового режима земельных участков изначально появилось как производное от понятия «правовой режим земель», поскольку земельные участки всегда располагаются на определенных землях и на них, соответственно, распространяется и правовой режим соответствующих земель, особенности развития и содержания земельных отношений обуславливают самостоятельное юридическое значение и содержание понятия «правовой режим земельного участка».

Общее и неотъемлемое содержание правового режима земельных участков определяется нормой ЗК РФ, устанавливающей основную обязанность всех правообладателей земельных участков использовать земельные участки в соответствии с их целевым назначением и принадлежностью к той или иной категории земель и разрешенным использованием (ст. 42 ЗК РФ) [1].

Соответственно, основными элементами и одновременно характеристиками правового режима земельного участка в настоящее время является категория земель, к которой отнесен земельный участок, и его установленное разрешенное использование.

Неотъемлемость данных характеристик правового режима земельных участков закреплена п. 3 ст. 11.2 ЗК РФ, устанавливающим, что при образовании новых земельных участков целевым назначением и разрешенным использованием образуемых земельных участков признаются целевое назначение и разрешенное использование земельных участков, из которых образуются эти земельные участки.

Кроме того, правовой режим земельного участка составляют также общие и специальные требования земельного и других отраслей законодательства (градостроительного, экологического, природоресурсного, санитарно-эпидемиологического и др.) по использованию и охране земельных участков. Данные общие требования перечислены в ст. 42 ЗК РФ, в соответствии с которой к ним, относятся:

1. Использовать земельные участки способами, которые не должны наносить вред окружающей среде, в том числе земле как природному объекту.

2. Соблюдать при использовании земельных участков требования градостроительных регламентов, строительных, экологических, санитарно-гигиенических, противопожарных и иных правил, нормативов.

3. Своевременно производить платежи за землю.

4. Своевременно приступать к использованию земельных участков в случаях, если сроки освоения земельных участков предусмотрены договорами.

5. Осуществлять мероприятия по охране земель, лесов, водных объектов и других природных ресурсов.

6. Сохранять межевые, геодезические и другие специальные знаки, установленные на земельных участках в соответствии с законодательством.

7. Не допускать загрязнение, захламление, деградацию и ухудшение плодородия почв на землях соответствующих категорий.

8. Выполнять иные требования, предусмотренные ЗК РФ и федеральными законами.

Целевое назначение, разрешенное использование и требования законодательства по использованию и охране земель и земельных участков являются основными и неотъемлемыми элементами правового режима земельных участков, имеющими постоянный характер [2, с. 39].

Но правовой режим земельного участка определяется также и наличием специальных правовых режимов, устанавливаемых в публичных целях, – зон с особыми условиями использования, публичных сервитутов и др., предусматривающих дополнительные по отношению к общему правовому режиму ограничения прав в виде запретов на совершение определенных видов деятельности или дополнительных обязанностей по совершению каких-либо действий; обременений земельных участков, вводимых в частных интересах, – частных сервитутов, аренды, залога и т. п.

В качестве специфического элемента правового режима земельных участков можно назвать требования земельного законодательства к образованию новых земельных участков, содержащиеся в ст. 11.9 ЗК РФ, в том числе:

- установление предельных (максимальных и минимальных) размеров земельных участков, которые не должны нарушаться при совершении сделок с земельными участками;
- зависимость образования новых земельных участков от существующих границ муниципальных образований и (или) границ населенных пунктов; от возможности осуществления разрешенного использования расположенных на таких земельных участках объектов недвижимости; от других требований законодательства, направленных на обеспечение рационального использования и охраны земель.

Таким образом, к элементам правового режима земельных участков можно отнести:

- категорию земель;
- разрешенное использование земельного участка;
- общие и специальные требования земельного и других отраслей законодательства по использованию и охране земель и земельных участков;
- ограничения прав на земельный участок в публичных интересах;
- обременения земельного участка в пользу частных лиц;
- требования земельного законодательства к образованию новых земельных участков [3, с. 170].

Следует отметить, что в основах государственной политики использования земельного фонда Российской Федерации на 2012–2017 годы, принятых распоряжением Правительства РФ от 03.03.2012 №297-р, в дальнейшем предполагается исключение из земельного законодательства принципа деления земель по целевому назначению на категории и переход на определение правового режима земельных участков исключительно на основании видов разрешенного использования, устанавливаемых путем зонирования территорий в процессе территориального планирования.

Список литературы

1. Земельный кодекс Российской Федерации от 25.10.2001 г. №136-ФЗ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_33773/.
2. Крассов О.И. Земельное право. – М., 2010. – С. 39.
3. Ерофеев Б.В. Земельное право России: Учебник. – 8-е изд., перераб. – М.: Юрайт-Издат, 2014. – С. 170.
4. Правовой режим земельных участков [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.studfiles.ru/preview/6381585/page:38/> (дата обращения: 12.05.2017).

Танасиенко Инесса Игоревна
студентка

Архиреев Александр Сергеевич
магистрант

Лазарев Владимир Владимирович
магистрант

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный
университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

О ДИСЦИПЛИНАРНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ГРАЖДАНСКИХ СЛУЖАЩИХ

Аннотация: в представленной статье исследователями рассматриваются основания наложения дисциплинарной ответственности государственных гражданских служащих.

Ключевые слова: дисциплинарная ответственность, государственные гражданские служащие.

Важнейшей функцией государственных гражданских служащих является неукоснительное соблюдение и укрепление государственной дисциплины при выполнении должностных обязанностей. За их невыполнение наступает юридическая ответственность – дисциплинарная, административная, уголовная, материальная. Основным видом ответственности государственных гражданских служащих является дисциплинарная ответственность, поскольку соблюдение служебной дисциплины относится к его важнейшей обязанности. Дисциплинарная ответственность представляет собой одну из форм государственного принуждения, применяемую представителем нанимателя к гражданскому служащему, совершившему нарушение должностных обязанностей, в том числе антикоррупционных обязанностей, запретов и ограничений, и влекущее неблагоприятные для него последствия. Дисциплинарный проступок является разновидностью правонарушения [1].

За совершение дисциплинарного проступка могут быть применены дисциплинарные взыскания в форме замечания, выговора, предупреждения о неполном должностном соответствии, увольнения с гражданской службы.

Днем обнаружения дисциплинарного проступка считается день, когда о его совершении стало известно руководителю гражданского служащего, независимо от того, наделен ли этот руководитель правом наложения дисциплинарных взысканий.

До применения дисциплинарного взыскания представитель нанимателя должен затребовать от гражданского служащего объяснение в письменной форме, а в случае отказа – составить соответствующий акт, что не является препятствием для применения дисциплинарного взыскания.

Перед применением дисциплинарного взыскания может проводиться служебная проверка (по решению представителя нанимателя или по пись-

менному заявлению гражданского служащего). При проведении служебной проверки должны быть объективно, всесторонне и полностью, установлены следующие обстоятельства: факт совершения дисциплинарного проступка; вина гражданского служащего; причины и условия совершения проступка; размер и характер причиненного вреда; события, послужившие основанием для письменного заявления гражданского служащего о проведении проверки.

Проведение служебной проверки поручается подразделению государственного органа по вопросам государственной службы и кадров с участием юридического (правового) подразделения и профсоюзного органа государственного органа (не может участвовать гражданский служащий, прямо или косвенно заинтересованный в ее результатах), проведение проверки контролируется назначившим ее представителем нанимателя.

Гражданский служащий, в отношении которого проводится служебная проверка, имеет ряд прав, таких как: давать устные или письменные объяснения, представлять заявления, ходатайства и иные документы; обжаловать решения и действия (бездействия) гражданских служащих, проводящих судебную проверку; по окончании служебной проверки ознакомиться с письменным заключением и другими материалами по результатам служебной проверки, если это не противоречит требованиям неразглашения сведений. Гражданский служащий может быть временно отстранен от замещаемой должности на время проведения служебной проверки с сохранением на этот период денежного содержания.

Служебная проверка должна быть завершена в течении одного месяца со дня принятия решения о ее проведении. О результатах сообщается представителю нанимателя в письменной форме. На практике срок проведения служебной проверки иногда не соблюдается, по его истечении представитель нанимателя юридически учитывает возможность применения дисциплинарного взыскания. Поскольку данный пресекательный срок не подлежит изменению, необходимо сократить срок служебной проверки с таким расчетом, чтобы у представителя нанимателя была реальная возможность применить соответствующее решение о привлечении к служебной ответственности в пределах этого срока [2].

В письменном заключении по результатам служебной проверки указываются: установленные обстоятельства и факты; предложение о применении или о неприменении к гражданскому служащему дисциплинарного взыскания. Заключение подписывается руководителем подразделения государственного органа по вопросам государственной службы и кадров и другими участниками служебной проверки и приобщается к личному делу гражданского служащего, в отношении которого проводилась служебная проверка.

При применении дисциплинарного взыскания учитываются тяжесть совершенного гражданским служащим проступка, степень его вины, обстоятельства совершения проступка, и предшествующие результаты исполнения гражданским служащим своих должностных обязанностей. По результатам служебной проверки представитель нанимателя может, руководствуясь принципами законности, целесообразности и справедливости дисциплинарной ответственности, выбирать наиболее приемлемый вариант дисциплинарного взыскания, либо вообще отказаться от привлечения

нарушителя к ответственности, не полагаясь на предложения, содержащиеся в заключении о результатах служебной проверки.

В отличие от поощрений, которые могут применяться в различных сочетаниях, меры дисциплинарного воздействия применяются за один дисциплинарный проступок, который может повлечь за собой наложение одного единственного дисциплинарного взыскания по выбору представителя нанимателя. Однако, если неисполнение или ненадлежащее исполнение по вине гражданского служащего своих должностных обязанностей продолжалось, несмотря на ранее наложенное дисциплинарное взыскание, допустимо применение к нему нового дисциплинарного взыскания, в том числе в форме увольнения [3].

Дисциплинарно взыскание применяется непосредственно после обнаружения дисциплинарного проступка, но не позднее одного месяца со дня его обнаружения, не считая периода временной нетрудоспособности гражданского служащего (например, пребывание в отпуске), а также времени проведения служебной проверки.

Дисциплинарное взыскание не может быть применено позднее шести месяцев со дня совершения дисциплинарного проступка, а по результатам проверки финансово-хозяйственной деятельности или аудиторской проверки – позднее двух лет со дня совершения дисциплинарного проступка. В указанные сроки не включается время производства по уголовному делу.

Копия акта о применении к гражданскому служащему дисциплинарного взыскания с указанием оснований его применения вручается гражданскому служащему под расписку в течении пяти дней со дня издания соответствующего акта.

Гражданский служащий вправе обжаловать дисциплинарное взыскание в письменной форме в комиссию государственного органа по служебным спорам или в суд [4].

В целом, нормативные правовые акты не содержат исчерпывающего перечня дисциплинарных проступков, именно в этом и проявляется особенность дисциплинарной ответственности государственных гражданских служащих и вызывает некоторые затруднения в ее реализации. В отличие от дисциплинарных проступков, перечень дисциплинарных взысканий полностью устанавливается законодательством и не подлежит расширенному толкованию. В связи с этим нет четких указаний, какое взыскание соответствует конкретному проступку. На практике это может привести к тому, что неугодный служащий может быть подвергнут дисциплинарному взысканию в форме увольнения за сравнительно незначительный проступок, в то время как остальные государственные служащие, систематически злоупотребляющие своими полномочиями, в том числе и в корыстных целях могут обойтись выговором. В этой связи необходимо конкретизировать перечень и составы конкретных дисциплинарных проступков, связывая их дисциплинарной ответственностью за их совершение.

Список литературы

1. Старостин С.А. Правовое обеспечение государственного управления и исполнительная власть. – М.: Проспект, 2016. – 336 с.
2. Грабовский И.А. Дисциплинарная ответственность на государственной гражданской службе / И.А. Грабовский, О.С. Лилюкова // Юрист. – 2013. – №17.

3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 17 марта 2004 г. №2 «О применении судами Российской Федерации Трудового кодекса Российской Федерации» // Бюллетень Верховного Суда РФ. – 2004. – №6.

4. Федеральный закон «О государственной гражданской службе Российской Федерации» от 27.07.2004 №79-ФЗ // Собрание законодательства РФ. – 02.08.2004. – №31. – Ст. 3215.

Титосян Елена Арутюновна
студентка

Остапенко Анастасия Геннадьевна
канд. юрид. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный
аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

ПРАВОВОЙ РЕЖИМ ЗЕМЕЛЬ КУРОРТОВ

Аннотация: статья содержит анализ форм и методов регулирования земель курортов. Выделены основные проблемы, присущие нынешнему состоянию регулирования и управления землями курортов.

Ключевые слова: правовой режим, земли курортов, санитарно-оздоровительный отдых, курортов, санаторно-курортная территория.

Курортная экономическая деятельность в России является неотъемлемой частью национальной экономики и государственной политики. Современное состояние санаторно-курортных зон в стране определяется той базой, которая была создана еще в советский период. Благодаря этому важной задачей в среднесрочной перспективе является модернизация отраслей курортного отдыха и санаторного лечения. Одним из примеров активной работы государства в направлении популяризации программ оздоровительного отдыха и привлечения туристов на санаторно-курортные территории может служить развитие и обновление курортов Черноморского побережья. В частности, большую роль в этом имела организация и проведение таких крупных международных спортивных событий, как олимпийские игры в Сочи.

Исследованием тонкостей правового режима курортных земель занимались многие правоведы и юристы, в том числе В.П. Балезин, Б.В. Ерофеев, О.М. Козырь и другие. Большое влияние на современные трактовки законов о курортных землях оказали работы таких деятелей гражданского права, как М.Н. Марченко, Е.А. Суханова.

Земли курортов в соответствии с Федеральным законом №26-ФЗ от 23.02.1995 г. признаны особо охраняемыми территориями, которые должны использоваться для осуществления процедур лечения и процесса отдыха граждан. Состав земель образован территориями, на которых обнаружены лечебные ресурсы, климатические условия которых отличаются умеренностью и благотворным влиянием на организм. При этом лечебные ресурсы признаны государственной собственностью. Предоставление ресурсов в пользование возможно только для нужд лечения и оздоровления.

Признание территорий курортными происходит при наличии там объектов инфраструктуры, зданий и сооружений. После получения территорией статуса курортной зоны, определяются округа санитарной охраны.

Реализация мероприятий по правомочному использованию земель курортов происходит благодаря осуществлению государственного надзора в сфере земельных отношений [1, с. 56]. Главным инструментом для реализации целей рационального использования является зонирование, которое должно быть запланировано и реализовано при строительстве объектов санаторно-курортного отдыха.

Таким образом, правовой режим земель курортов определяется мерой возможного и предписанного законом поведения субъектов прав собственности, требованиями к порядку использования и охраны таких земель, порядком государственного управления ими и мерами юридической ответственности, наступающей в случае неисполнения установленных законом правил и порядков [2, с. 37].

Учитывая общее недостаточное развитие курортных земель в России с периода распада СССР, важно, чтобы правовой режим земель курортов обеспечивался установлением в градостроительных документах разрешения на использование земель для лечебных центров, при этом важно разумное и экономное пользование природными ресурсами.

Одновременно с этим, исследование нормативной, практической и статистической информации на предмет наличия возможных специальных мер по охране земель курортов показал отсутствие таковых за исключением прямого запрета на перевод их из статуса особо охраняемых территорий в иные категории без проведенной должным образом экологической экспертной оценки.

Большое значение в регулировании правового режима земель курортов имеет государственное управление, которое должно выражаться в территориальном планировании, формировании участков, инвентаризации, государственном учете земель курортного фонда. Анализ отдельных функций, закрепленных за государственными органами, призванных обеспечить всестороннее государственное управление землями курортов, свидетельствует о низкой степени проработки и малой развитости данной деятельности на федеральном, муниципальном и региональном уровнях. Причина этого кроется в том, что земли курортов рассматриваются властями, как особо охраняемые территории только в определенных случаях. Во многом исполнение функциональных обязанностей государственных органов управления, ответственных за развитие и охрану курортных территорий, зависит от субъектов Федерации, властей, которые не рассматривают до сих пор туризм, санаторно-курортный отдых, как реальный стимул и инструмент развития экономики региона. Одновременно с этим наблюдается непоследовательность в осуществлении мер управления землями курортов. Так, при управлении определенными территориями, государственные служащие учитывают статус особо охраняемой территории, но при этом во время исполнения других функций или в случае привлечения к ответственности, фактор того, что земля относится к особо охраняемой территории, не учитывается.

Таким образом, тема и институт правового режима земель курортов является востребованными и перспективными, поскольку в них есть недочеты, решение которых может находиться в руках нового поколения ответственных управленцев от государственной власти.

Список литературы

1. Багаутдинова С.Р. Правовой режим земель курортов // Аграрное и земельное право. – 2014. – №2. – С. 54–57.
2. Баумова М.Г. Правовой режим отдельных категорий земель: Учебное пособие. Ч. 2 / М.Г. Баумова; Ярославский государственный университет им. П.Г. Демидова. – Ярославль: ЯрГУ, 2010. – 116 с.

Федоренко Прасковья Михайловна
студентка

Медведев Сергей Сергеевич
канд. юрид. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный
аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

СПОРНЫЕ МОМЕНТЫ КВАЛИФИКАЦИИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ, СВЯЗАННЫХ С УКЛОНЕНИЕМ ОТ ОТБЫВАНИЯ НАКАЗАНИЯ

Аннотация: в статье поднимаются вопросы, касающиеся понятия и ответственности за преступления, связанные с уклонением от отбывания наказания в отечественном праве. Анализ нормативно-правовых актов способствовал выявлению особенностей системы и применяемой законодательной техники. В результате были выдвинуты предложения о закреплении в Уголовном кодексе РФ понятия «злостное уклонение», а также произведено разграничение ответственности за данный вид преступлений.

Ключевые слова: злостное уклонение, уклонение, отбывание наказания, ответственность, преступление, преступления против правосудия.

В системе наказаний, предусмотренных уголовным законом, одну из центральных позиций занимают наказания, которые изолируют осужденных от общества путем помещения их в места лишения свободы, такие как колонию-поселение, воспитательную колонию, лечебное исправительное учреждение, исправительную колонию общего, строгого или особого режима, тюрьму. Данный вид наказаний обеспечивается правоохранительными органами с целью осуществления правосудия, восстановления социальной и правовой справедливости, предупреждения совершений преступлений в будущем не только конкретно этим лицом, но и общеплательностью, а также предусматривает воспитательную функцию и, конечно же, непосредственное устранение виновного лица от общества.

Не чувствуя своей вины за содеянное, некоторые осужденные не соглашаются с вердиктом судьи и стремятся уклониться от отбывания наказания всеми возможными и доступными способами, заведомо осознавая,

что нарушают уголовно-правовые нормы и совершают новое преступление. Эти действия полностью не соответствуют целям наказания, к тому же они подрывают авторитет государства и закона в лице правоохранительных органов.

Осужденный, являясь субъектом уголовно-правовых отношений при осуществлении действий, направленных на уклонение от отбывания наказания, не исполняет обязанность, возложенную на него уголовными и уголовно-исполнительными актами и назначенную от имени Российской Федерации судом.

Так как судебная власть осуществляет правосудие и ставит в качестве своей основной задачи обеспечение и защиту прав и свобод человека и гражданина, то рассматривать прогресс в достижении данной цели необходимо с учетом

не только справедливости вынесенного решения, но и по качеству исполнения наказания. Добросовестное и качественное исполнение назначенного приговором суда наказания является важнейшим условием обеспечения продуктивной работы правоохранительного механизма. И тут важную роль играет принцип неотвратимости уголовной ответственности, который прямо не закреплен в законодательстве, но предполагается из теории уголовного права и судебной практики. Обеспечение данного принципа производится предусмотренными в уголовном законе двумя видами санкций: в Общей части Уголовного Кодекса Российской Федерации нормы регламентируют содержание видов наказаний, а также предусматривают замену одного наказания на другое тогда, когда осужденное лицо злостно уклоняется от его отбывания (ч. 5 ст. 46, ч. 3 ст. 49, ч. 5 ст. 53 УК РФ) [1]. В нормах Особенной части отражены составы и наказания за наиболее опасные формы уклонения от отбывания уголовного наказания (статьи 313; 314; 314.1 УК РФ) [1]. Такой двойственный подход влечет за собой разные последствия: в первом случае происходит механическая замена наказания без увеличения карательного воздействия, а во втором случае уже рассматривается как преступление со всеми вытекающими последствиями. Но в то же время ответственность за преступления, связанные с уклонением от отбывания наказания требует определенных изменений. Так в соответствии со Стандартными минимальными правилами Организации Объединенных Наций в отношении мер, не связанных с тюремным заключением, где в п. 14.3 говорится о том, что если мера, не связанная с тюремным заключением, окажется не эффективной, то это не должно автоматически приводить к применению меры, связанной с тюремным заключением [2].

Так же уголовный закон не принимает во внимание тот факт, что цели у осужденных лиц, стремящихся избежать уголовного наказания, могут быть не направлены на само уклонение от наказания, так как нарушение предусмотренного режима отбывания наказания не означает, что лицо преследует цель обойти уголовную ответственность. При применении мер ответственности к таким лицам необходимо учитывать наличие подтвержденных уважительных обстоятельств, воспрепятствующих своевременному и должному отбыванию наказания [3].

В Уголовном кодексе Российской Федерации не сформулировано понятие злостного уклонения, но его можно встретить в научной литературе. Так под уклонением от отбывания наказания понимается поведение осужденного лица, выражающееся в отказе или избежании негативных последствий, которые следуют из наказания. Процесс уклонения от наказания является противоправным, осознанным и волевым деянием, которое будет окончено с момента совершения осужденным действия либо бездействия, направленного на избежание наказания, которое было определено вступившим в силу приговором суда [4]. Так как злостное уклонение от отбывания наказания считается уголовно-правовой категорией, то его понятие необходимо закрепить в нормах Уголовного кодекса.

Но, не смотря на отсутствие понятия в уголовном законе, предусмотрен перечень правовых последствий уклонения от отбывания наказания, который состоит из приостановления течения срока давности исполнения приговора суда, наложения взысканий предусмотренных Уголовно-исполнительным кодексом Российской Федерации, образования самостоятельного состава преступления, замена предыдущего наказания на другой более суровый вид наказания.

Так же необходимо уделить особое внимание исследованию именно преступлений против правосудия. Тем более что в статьи УК РФ (313, 314) в недавнее время были внесены изменения. Введенная статья 314.1 УК РФ [1], устанавливает ответственность за уклонение от возобновленного ныне института административного надзора за лицами, освобожденными из мест лишения свободы. Исходя из этого, в этой части требуются серьезные исследования. Кроме того, появление такого нового вида наказания, как принудительные работы, предусмотренного как альтернатива лишению свободы, возможно, потребует внесения соответствующих изменений в ст. 314 УК РФ.

Следовательно, нерационально криминализировать все виды уклонения отбывания уголовного наказания, предпочтительнее произвести разграничение ответственности в зависимости от формы уклонения и степени общественной опасности.

Список литературы

1. Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 №63-ФЗ (ред. от 17.04.2017). 03.04.2017) // Собрание законодательства РФ. – 1996. – №29.
2. «Минимальные стандартные правила Организации Объединенных Наций в отношении мер, не связанных с тюремным заключением (Токийские Правила)», приняты 14.12.1990 г. Резолюцией 45/110 Генеральной Ассамблеи ООН // Информационный банк «Международное право».
3. Алехин В.П. Анализ последних изменений в Уголовном кодексе РФ / В.П. Алехин, С.С. Медведев // Политический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. – 2014. – №96. – С. 225–236.
4. Кондратов М.А. Отражение проблемы об определении юридического лица как субъекта преступления в современном уголовном законодательстве России / М.А. Кондратов, С.С. Медведев // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. – 2015. – №108. – С. 107–119.

Филоненко Юлия Олеговна
студентка

Медведев Сергей Сергеевич
канд. юрид. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный
аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

К ВОПРОСУ ОБ ОБЩЕСТВЕННОЙ ОПАСНОСТИ ПОБЕГА ИЗ МЕСТ ЛИШЕНИЯ СВОБОДЫ, ИЗ-ПОД АРЕСТА ИЛИ ИЗ-ПОД СТРАЖИ

***Аннотация:** авторами поставлена задача исследовать общественную опасность преступления, предусмотренного ст. 313 Уголовного кодекса Российской Федерации «Побег из мест лишения свободы, из-под ареста или из-под стражи». С этой целью раскрывается содержание термина «побег» и анализируется состав данного преступления.*

***Ключевые слова:** побег, состав преступления, места лишения свободы, места содержания под арестом, места содержания под стражей, общественная опасность побега.*

Побег из места лишения свободы, из-под стражи или из-под ареста на сегодняшний день признается по-настоящему общественно опасным преступлением, предусмотренным ст. 313 Уголовного кодекса Российской Федерации (далее – УК РФ) [1]. Но прежде чем указывать на его общественную опасность представляется разумным сперва истолковать содержание термина «побег», раскрыть состав данного преступления.

Отметим, что под дефиницией «побег» понимают самовольное оставление учреждения, где лицо отбывает наказание в виде лишения свободы, либо находится под арестом, либо содержится под стражей, а также из-под конвоя [2].

Из Общей части Уголовного кодекса Российской Федерации мы знаем, что основанием уголовной ответственности является совершение деяния, содержащего все признаки состава преступления [3]. В этой связи не остается сомнений в целесообразности проведения анализа элементов состава преступления, предусмотренного ст. 313 УК РФ, к которым относятся объект и субъект преступления, объективная и субъективная стороны преступления.

Так, объектом рассматриваемого преступного посяательства являются общественные отношения, обеспечивающие исполнение судебных решений о применении наказания или применении мер процессуального принуждения [4].

Для объективной стороны преступления характерными являются активные действия, выражающиеся в самовольном незаконном оставлении места лишения свободы, ареста или содержания под стражей. Важно указать, что к местам лишения свободы относятся колонии-поселения, исправительные колонии общего, строгого и особого режимов, воспитательные колонии для несовершеннолетних, тюрьмы, лечебные исправительные

учреждения. Места содержания под арестом – это следственные изоляторы, изоляторы временного содержания, арестные дома, гауптвахты. И, наконец, местами содержания под стражей признаются следственные изоляторы уголовно-исполнительной системы, изоляторы временного содержания подозреваемых и обвиняемых органов внутренних дел.

Субъектом преступления, закрепленного в ст. 313 УК РФ может быть только лицо, отбывающее наказание или находящееся в предварительном заключении [1]. Из этого явствует, что субъект анализируемого нами преступления специальный.

Нет никаких сомнений в том, что субъективная сторона будет представлена прямым умыслом, так как у лица прослеживается наличие желания уклониться от отбывания наказания или пребывания под стражей.

Наряду с вышеуказанным, анализируя положения ст. 313 УК РФ, хотелось бы отметить, что действующее законодательство не предусматривало специальных условий освобождения от уголовной ответственности за побег. Но сравнивая нормы российского уголовного права с нормами других стран укажем, что в этой связи интересен опыт Армении в ст. 355 уголовного закона которой закреплено, что лицо, совершившее побег, освобождается от уголовной ответственности, если уголовное производство было прекращено или был вынесен оправдательный приговор по делу, по которому лицо было осуждено к лишению свободы, арестовано или задержано [2].

Теперь укажем на факторы, свидетельствующие об общественной опасности побега. Во-первых, с какой целью лицо, отбывающее наказание или находящееся в предварительном заключении совершает побег? Бесспорно, у такого субъекта преступления появляется возможность повлиять на потерпевшего, свидетелей, специалистов, экспертов и иных участников уголовного судопроизводства, уничтожить доказательства либо иным путем воспрепятствовать производству по уголовному делу. Во-вторых, какими способами совершается побег из мест лишения свободы, из-под стражи или из-под ареста? Это может быть подкуп, взламывание запоров, перепиливание решеток, нападение на охрану, усыпление ее бдительности или использование сильнодействующих препаратов, подкуп. В-третьих, необходимо указать квалифицирующие обстоятельства, обуславливающие более строгую ответственность за указанные деяния [5]. Из ст. 313 УК РФ следует, что к таким квалифицирующим обстоятельствам относятся совершение преступления группой лиц по предварительному сговору или организованной группой, применение насилия, опасного для жизни или здоровья, либо с угрозой применения такого насилия, применение оружия или предметов, используемых в качестве оружия [1].

Таким образом, побег из места лишения свободы, из-под ареста или из-под стражи лица, ранее отбывавшего наказание в виде лишения свободы либо, в отношении которого уже избиралась мера пресечения в виде заключения под стражу, свидетельствует о повышенной общественной опасности данного субъекта, его поведения. Исследуя положения ст. 313 УК РФ, мы приходим к выводу, что при побеге ранее примененное наказание в виде лишения свободы или мера пресечения в виде заключения под стражу не оказали должного влияния и не достигли поставленных целей.

Список литературы

1. Уголовный кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 13 июня 1996 года №63-ФЗ (ред. от 17.04.2017) // Собрание законодательства РФ. – 1996. – №25. – Ст. 2954.
2. Милехин В.А. О совершенствовании уголовной ответственности за побег из места лишения свободы, из-под ареста или из-под стражи / В.А. Милехин, Ю.В. Трунцевский // Отрасли права [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://отрасли-права.рф/article/14464> (дата обращения: 14.05.2017).
3. Кондратов М.А. К постановке вопроса об уголовной ответственности юридических лиц в уголовном праве России (исторический аспект) / М.А. Кондратов, С.С. Медведев // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. – 2015. – №106. – С. 1013–1023.
4. Статья 313. Побег из места лишения свободы, из-под ареста или из-под стражи // Комментарии к УК РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://stykrf.ru/313> (дата обращения: 14.05.2017).
5. Медведев С.С. Постановление Пленума Верховного Суда РФ не решило всех спорных моментов квалификации мошенничества // Общество и право. – 2008. – №1. – С. 147–149.

Черникова Людмила Олеговна

студентка

Медведев Сергей Сергеевич

канд. юрид. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный
университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

ПРОБЛЕМА КВАЛИФИКАЦИИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ, СОВЕРШЕННЫХ В СОСТОЯНИИ АЛКОГОЛЬНОГО ОПЬЯНЕНИЯ

***Аннотация:** данная статья посвящена квалификации преступлений, совершенных лицами в состоянии алкогольного опьянения. Авторами обосновывается общественная опасность таких преступлений. Приводится статистика, подтверждающая рост данной категории преступлений, и рассматриваются меры, предпринимаемые государством для борьбы с данным социальным явлением, а также последние изменения, внесенные в уголовное законодательство.*

***Ключевые слова:** наказание, преступление, деяние, состояние опьянения, общественная опасность, уголовная ответственность.*

Алкоголизм и преступность является обширной и неисчерпаемой темой, которая охватывает достаточно сложное, но тем не менее актуальное и требующее постоянного освещения социальное явление. В соответствии с уголовным законодательством, лицо совершившее преступление в состоянии алкогольного опьянения, подлежит уголовно ответственности [1].

Согласно portalу правовой статистики Генеральной Прокуратуры РФ, за период с января по март 2017 года в Краснодарском крае 1978 лиц совершили преступления в состоянии алкогольного опьянения. Это 23,6% от общего количества совершенных преступлений [2]. Таким образом, каждый четвертый житель края, совершивший преступление находился в нетрезвом состоянии. Важно отметить то, что количество данной категории преступлений стремительно растет с 2013 года и по настоящее время.

Полагаю, это объясняется тем, что состояние алкогольного опьянения относится к категории нейтрального обстоятельства при рассмотрении дела.

Анализируя нормы уголовного законодательства перечень отягчающих обстоятельств является исчерпывающим, что не позволяет суду при назначении наказания выходить за рамки статьи 63 УК РФ. Однако, данной статьей предусматривается возможность включения состояния алкогольного опьянения в качестве отягчающего или смягчающего обстоятельства, но лишь при оценке характера и общественной опасности совершенного деяния, а также обстоятельств его совершения и личности виновного. Если преступление в состоянии опьянения совершило лицо, систематически пьянствующее, употребляющее наркотики или другие сильнодействующие вещества, то данное обстоятельство, как характеризующее личность виновного, в силу ч. 3 ст. 63 УК может быть учтено судом при назначении наказания как отягчающее обстоятельство. И наоборот, если лицо оказалось в таком состоянии в силу случайного стечения обстоятельств, возможно, под влиянием обмана, принуждения, то суд вправе учесть эти факторы в качестве смягчающих [3, с. 186].

Лица в нетрезвом состоянии остро и зачастую негативно реагируют на поступающую информацию, а также не могут адекватно оценивать свои действия и последствия от их совершения. Поэтому привлечение указанных лиц к совершению преступления должно всегда признаваться обстоятельством, отягчающим наказание [4, с. 1017].

Сами же преступники полагают, что, находясь в состоянии опьянения, они не способны адекватно оценивать свои действия и при назначении наказания этот фактор необходимо учитывать как смягчающее обстоятельство, а возможно и вовсе освобождающий от уголовной ответственности. Специалисты в области психиатрии отмечают, что при простом алкогольном опьянении усиливаются лишь эмоционально-волевые проявления, без развития иных психических расстройств, то есть лицо является абсолютно вменяемым с медицинской стороны. Поэтому простое алкогольное опьянение, в отличие от патологического, не может рассматриваться в аспекте критериев невменяемости [5, с. 369].

Не так давно государство предприняло попытку борьбы с данной категорией преступлений, путем внесения изменений в ст. 264 УК РФ, которая усиливала ответственность за нарушение правил дорожного движения и эксплуатации транспортных средств в состоянии алкогольного опьянения. Согласно внесенным изменениям, состояние опьянения является квалифицирующим признаком. Как предполагалось, данные изменения сократят численность совершаемых преступлений. Но такое сокращение возможно лишь по одной статье и подобная мера не решает проблему в целом. Внесение алкогольного опьянения в качестве квалифицирующего признака только в одну статью УК РФ является нелогичным, так как совершение преступления в состоянии алкогольного опьянения более характерно для других преступлений [6, с. 231]. Тогда встает вопрос, так ли необходимо было включать в ст. 264 УК РФ, предусматривающую ответственность за нарушение правил дорожного движения и эксплуатации транспортных средств, такой квалифицирующий признак как совершение преступления в состоянии алкогольного опьянения.

Действительно, при дорожно-транспортном происшествии создается опасность для жизни и здоровья людей, так как автомобиль является источником повышенной опасности. К тому же следует отметить, что другие транспортные средства, например, железнодорожные, воздушные или

водные являются не менее опасными, чем автомобиль и к тому же перевозят большее количество людей, что в следствии увеличивает уровень опасности для жизни. Однако, в сравнении с другими преступлениями, нарушение правил безопасности дорожного движения и эксплуатации транспортных средств, не занимает лидирующее положение. Больше всего в России в состоянии алкогольного опьянения совершается преступлений против личности и собственности [7, с. 115]. Поэтому представляется, что во внесенном изменении в ст. 264 УК РФ является нелогичным, необоснованным и нарушает принципы уголовного права. Также новелла уголовного законодательства может побудить виновных водителей, находящихся в нетрезвом состоянии скрываться с места дорожно-транспортного происшествия, желая избежать уголовного наказания. С данной проблемой необходимо бороться. Представляется разумным введение в УК РФ отдельной статье «Совершение преступления в состоянии алкогольного опьянения», в которой необходимо учитывать степень и характер общественной опасности, которую создал или мог создать виновный. Также если само преступление не было последствием алкогольного опьянения и не являлось причиной и условием совершения преступления, то данное обстоятельство не учитывается при назначении наказания. Предполагается, что введение данной нормы позволит более эффективно оценивать и бороться с преступлениями, совершенными в состоянии алкогольного опьянения. Некоторые авторы высказывают по этому вопросу дискуссионное мнение, с которым я не могу согласиться в полной мере, однако их точка зрения имеет место быть и в последующем будет мной рассмотрена в других работах [8, с. 92].

Список литературы

1. Уголовный кодекс РФ от 13 июня 1996 г. №63-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. – 17 июня 1996 г. – №25. – Ст. 2954.
2. Статистика совершенных преступлений в состоянии алкогольного опьянения [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://crimestat.ru/regions_chart_total
3. Лебедев В.М. Комментарий к Уголовному кодексу РФ. – М.: Инфра-М; Норма, 2013. – 186 с.
4. Кондратов М.А. К постановке вопроса об уголовной ответственности юридических лиц в уголовном праве России (исторический аспект) / М.А. Кондратов, С.С. Медведев // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. – 2015. – №106. – С. 1013–1023.
5. Клименко Т. В. Судебная психиатрия: Учебник для бакалавров. – М.: Юрайт, 2012. – 369 с.
6. Алехин В.П. Анализ последних изменений в Уголовном кодексе РФ / В.П. Алехин, С.С. Медведев // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. – 2014. – №96. – С. 225–236.
7. Кондратов М.А. Отражение проблемы об определении юридического лица как субъекта преступления в современном уголовном законодательстве России / М.А. Кондратов, С.С. Медведев // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. – 2015. – №108. – С. 107–119.
8. Медведев С.С. Проблемные моменты статьи 286.1 УК РФ и обстоятельства, отягчающего наказание – п. «о» ч. 1 ст. 63 УК РФ / С.С. Медведев, А.В. Лысенко // Общество и право. – 2010. – №5. – С. 90–93.

Чернуха Алёна Александровна

магистрант

Кичалюк Ольга Николаевна

канд. юрид. наук, доцент, заведующая кафедрой

Институт сферы обслуживания

и предпринимательства (филиал)

ФГБОУ ВО «Донской государственный

технический университет»

г. Шахты, Ростовская область

КОНСТИТУЦИОННО-ПРАВОВОЙ СТАТУС ЦБ

Аннотация: анализ конституционно-правового статуса Центрального банка зачастую обусловлен необходимостью научного осмысления некоторых важных проблем, которые находятся на стыке конституционного и банковского права. Авторами статьи отмечено имеющееся противоречие в определении правового статуса Центрального банка в тексте Конституции.

Ключевые слова: Конституция, Центральный Банк, Россия, анализ, противоречия, статус, ответственность.

Возрастающее внимание к определению правового статуса Банка России обусловлено его важным практическим значением. Определение и его четкое закрепление на законодательном уровне может оказать значительное влияние на организационную составляющую функционирования банковской системы и ее эффективность, но также на огромный круг экономических и административных преобразований в Российской Федерации в целом.

Банк России в банковской системе государства определен в качестве главного банка страны и кредитора в последней инстанции. Одновременно с этим он является ключевым элементом банковской системы Российской Федерации и занимает неоднозначное место среди государственных органов власти, которые осуществляют финансовую деятельность.

Центральный банк Российской Федерации (Банк России), учрежденный в июле 1990 года в результате преобразования Российского республиканского банка Госбанка СССР, в своей деятельности опирается главным образом на Конституции Российской Федерации, Федеральный закон «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» и Федеральный закон «О банках и банковской деятельности».

Анализ конституционно-правового статуса Центрального банка зачастую обусловлен необходимостью научного осмысления некоторых важных проблем, которые находятся на стыке конституционного и банковского права.

Важным элементом определения правового статуса Центробанка является юридическая ответственность Банка России. Как известно, в ст. 2 ФЗ от 10 июля 2002 г. №86-ФЗ «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» упоминается о том, что Центральный банк РФ не ответственен по обязательствам Российской Федерации, так же как и Российская Федерация не отвечает по обязательствам, взятым на себя Банком

России. Но здесь есть исключение: так, в законе говорится о том, что стороны могут нести обязательства друг за друга, при условии, если они не приняли на себя такие обязательства или если обязательное принятие таких обязательств предусмотрено федеральными законами.

Согласно Федеральному закону «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» главенствующими аспектами деятельности Банка России считают защиту и обеспечение устойчивости рубля, развитие и укрепление банковской системы РФ, укрепление стабильности и развитие национальной платежной системы, обеспечение стабильности финансового рынка Российской Федерации.

В ст. 75 Конституции РФ закреплено, что денежную эмиссию осуществляет исключительно Центральный банк России, и, как следствие, Главной функцией ЦБ РФ является защита и обеспечение устойчивости рубля, осуществляемое вне зависимости от других органов государственной власти [1].

Банк России имеет статус юридического лица. Все имущество Центрального Банка, а также его Уставный капитал и иное имущество являются федеральной собственностью, при этом Банк России обладает имущественной и финансовой независимостью. Владение, пользование и распоряжение имуществом ЦБ РФ, осуществляются самим Банком России в соответствии с целями и в порядке, которые установлены законом. Не допускаются изъятие и отягощение обязательствами имущества Банка России без его согласия, если иное не предусмотрено законодательством. Свои расходы Банк России финансирует из своих доходов. В этом и заключается Финансовая независимость Банка России. Банк России вправе защищать интересы в судебном порядке, в том числе в международных судах, судах иностранных государств и третейских судах.

Государство не отвечает по обязательствам Банка России, так же, как и Банк России – по обязательствам государства, если они не приняли на себя такие обязательства или если иное не предусмотрено федеральными законами. Банк России не несёт ответственности по обязательствам кредитных организаций и некредитных финансовых организаций, исключение составляют случаи, когда Банк России самостоятельно берёт ответственность за такие обязательства.

Главную составляющую правового статуса Банка России играет принцип независимости, проявляющийся в основном в том, что ЦБ РФ выступает как особый публично-правовой институт, у которого существует неотъемлемое право денежной эмиссии и организации денежного обращения. ЦБ РФ – это не орган государственной власти, однако он уполномочен по своей правовой природе относится к функциям органов государственной власти, поскольку их осуществление предполагает использование мер государственного принуждения. Функции и полномочия, определенные Конституцией Российской Федерации и Федеральным законом «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)», банк осуществляет независимо от федеральных органов государственной власти, органов государственной власти субъектов Российской Федерации и органов местного самоуправления. Статус независимости Банка России отражена в статье 75 Конституции Российской Федерации, а также в статьях 1 и 2 Федерального закона «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)».

Нормотворческие полномочия Банка России предполагают его исключительное право по изданию нормативных актов, неотъемлемых для федеральных органов государственной власти, органов государственной власти субъектов Российской Федерации и органов местного самоуправления, всех юридических и физических лиц, по вопросам, отнесенным к его компетенции Федеральным законом «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» и другими федеральными законами. Банк России в соответствии со статьей 104 Конституции Российской Федерации не обладает правом законодательной инициативы, однако его участие в законодательном процессе, помимо издания собственных правовых актов, обеспечивается также и тем, что проекты федеральных законов, а также нормативных правовых актов федеральных органов исполнительной власти, касающиеся выполнения Банком России своих функций, должны направляться на заключение в Банк России.

Особенности правового статуса Банка России во многом определяются необходимостью управлять банковской и денежно-кредитной системами с помощью гражданско-правовых методов. Вместе с тем организационно-правовая форма Центрального банка в законодательстве должным образом не определена. Это затрудняет взаимоотношения банка с органами государственной власти и другими юридическими лицами.

Специфика двойственной правовой природы Банка России и его взаимоотношения с иными субъектами права выражается в том, что с одной стороны Центральный банк Российской Федерации является органом государственного управления специальной компетенции и осуществляет управление денежно-кредитной системой Российской Федерации, а с другой – юридическим лицом, которое активно участвует в сфере гражданско-правовых отношений.

Важнейшим элементом правового статуса Центрального банка Российской Федерации является принцип независимости, выражающийся в том, что Банк России выступает как особый публично-правовой институт, обладающий исключительным правом денежной эмиссии и организации денежного обращения. Его полномочия по своей правовой сущности относятся к функциям государственной власти, так как их реализация предполагает применение мер государственного принуждения. Функции и полномочия, предусмотренные совокупностью нормативных актов, Центральный Банк Российской Федерации осуществляет вне зависимости от органов государственной власти всех уровней.

Для усиления контроля государства над деятельностью Банка России создан новый коллегиальный орган – Национальный банковский совет, ответственный за внешний контроль над его деятельностью без права вмешательства в оперативную деятельность банка.

В соответствии со ст. 12 Закона о Центральном банке Национальный банковский совет является коллегиальным органом Банка России. Его численность – 12 человек, из которых двое направляются Советом Федерации из числа своих членов, трое – Государственной Думой из числа депутатов Государственной Думы, трое – Президентом Российской Федерации, трое – Правительством России. В состав Национального банковского совета входит и Председатель Банка России.

Создание Национального банковского совета, вероятно, преследовало цель ограничить права Банка России единолично принимать ответственные решения в кредитно-финансовой сфере, а также повысить надежность и устойчивость банковской системы.

Еще одно противоречие заключается в том, что Национальный банковский совет, контролируя деятельность Банка России, одновременно входит в его состав. Думается, что эффективность такого контроля повысилась бы, если бы Национальный банковский совет был выведен из состава Банка России. Однако такой шаг противоречил бы Конституции, которая устанавливает независимость Центрального банка от других органов государственной власти и его подотчетность только Государственной Думе Федерального собрания.

Большое значение для анализа конституционно-правового статуса Центрального банка имеет вопрос о его конституционных функциях. И в этой связи основная функция Банка России – защита и обеспечение устойчивости рубля, что следует из п. 2. ст. 75 Конституции Российской Федерации [3].

Денежно-кредитная политика Центрального банка, удовлетворяющая поставленным в Конституции задачам, обязана соответствовать ряду главных требований. Во-первых, она обязана базироваться на законодательно закрепленных целях. Во-вторых, денежно-кредитная политика должна быть нацелена на решение социальных задач, так как Россия в соответствии с Конституцией является социальным государством. В-третьих, при разработке моделей денежно-кредитной политики нельзя слепо копировать западные схемы и наработки, не адаптируя их к отечественным условиям.

Таким образом, Конституция, во-первых, выделяет основную функцию Банка России и, во-вторых, причисляет его к органам государственной власти. Вместе с тем в исчерпывающем списке органов, осуществляющих государственную власть в Российской Федерации, Центральный банк отсутствует. Налицо явное противоречие. Кроме того, в соответствии со ст. 10 Конституции государственная власть в России осуществляется на основе разделения на законодательную, исполнительную и судебную. Не ясно, к какой из трех ветвей власти отнести Центральный банк, поскольку Конституция об этом умалчивает. Очевидно, что отнести Банк России к законодательным или судебным органам невозможно, следовательно, речь может идти только об исполнительной власти. В пользу этой точки зрения косвенно говорят и некоторые статьи Федерального закона «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)». Таким образом, в тексте Конституции заложены противоречия в определении правового статуса Центрального банка, что не может не сказаться на его деятельности.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации // Официальный сайт компании «Консультант-Плюс» [1997–2017] [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/
2. Федеральный закон «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» // Официальный сайт компании «Консультант-Плюс» [1997–2017] [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/

3. Министерства Финансов РФ // Официальный сайт Министерства Финансов РФ [2000–2017] [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.minfin.ru/>

4. Центральный Банк Российской Федерации // Официальный сайт Банка России [2000–2017] [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.cbr.ru/DKP/?PrId=fx_policy_hist

Чуриков Никита Андреевич

студент

Павлов Николай Владимирович

канд. юрид. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный
университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ОРГАНОВ И ДОЛЖНОСТНЫХ ЛИЦ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ ЧЕРЕЗ ПРИЗМУ ТЕКСТОВОГО ЗАКРЕПЛЕНИЯ В УСТАВАХ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ

Аннотация: авторами предпринимается попытка на основе сравнительного анализа структуры и содержания некоторых уставов Краснодарского края дать оценку текстовому закреплению в аспекте ответственности органов и должностных лиц местного самоуправления. В рамках этой статьи для реализации поставленной цели подвергаются рассмотрению уставы следующих муниципальных образований: Новоросийск, Славянский район, Ейский район, Горячий Ключ, Сочи, Армавир, Анапа, Краснодар.

Ключевые слова: ответственность, органы местного самоуправления, должностные лица, местное самоуправление, уставы Краснодарского края, сравнительный анализ уставов.

Любая организация, объединённая на основе общности интересов и целей деятельности, не в состоянии действенно выполнять возложенные на неё обязанности без комплексного и отлаженного механизма ответственности.

Местное самоуправление, являя собой такую организацию, нуждается в механизме ответственности, который бы вбирал в свой состав наиболее прогрессивный, полезный и рентабельный контрольно-надзорный инструментарий, отвечая небезосновательным запросам как граждан, так и государства.

Состоятельность подобных запросов поддерживается закреплением в законе разнообразных конфигураций ответственности органов и должностных лиц местного самоуправления.

Так, в соответствии со ст. 70 федерального закона «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» органы и должностные лица местного самоуправления несут ответственность перед населением муниципального образования, государством, а также физическими и юридическими лицами [1]. В рамках выбранной темы весьма важными являются положения ч. 1 ст. 71 представленного

выше закона, исходя из которых основанием наступления ответственности органов местного самоуправления, депутатов, членов выборных органов местного самоуправления, выборных должностных лиц местного самоуправления перед населением, а также порядок решения соответствующих вопросов определяются уставами соответствующих муниципальных образований [1].

В муниципально-территориальной структуре Краснодарского края находится более четырёхсот муниципальных образований [2]. Представляется разумным изучить и сопоставить уставы некоторых из них на предмет нормотворческой регламентации ответственности органов и должностных лиц местного самоуправления.

Для выявления особенностей были подвергнуты детальному рассмотрению уставы следующих муниципальных образований: Новороссийск, Славянский район, Ейский район, Горячий Ключ, Сочи, Армавир, Анапа, Краснодар.

В результате сравнительных изысканий были выявлены определённые закономерности и особенности, выраженные в уставной структуре, – последовательности и иерархичности её элементов. Речь здесь идёт исключительно о тех положениях, которые напрямую затрагивают аспекты ответственности органов местного самоуправления и должностных лиц.

Во-первых, в каждом из предложенных к рассмотрению уставов есть отдельная глава под заголовком «Ответственность органов местного самоуправления и должностных лиц местного самоуправления», вбирающая в свой состав три обязательных составляющих:

- 1) ответственность органов местного самоуправления и должностных лиц местного самоуправления (перед населением, государством, физическими и юридическими лицами);
- 2) удаление главы муниципального образования в отставку (исключение: Устав муниципального образования город-курорт Сочи [3]);
- 3) контроль за деятельностью органов местного самоуправления и должностных лиц местного самоуправления (исключение: Устав муниципального образования город Краснодар [4]).

Во-вторых, отдельного внимания в рамках рассматриваемой темы заслуживает структура устава муниципального образования город-курорт Сочи. Дело в том, что в данном уставе глава об ответственности органов местного самоуправления и должностных лиц местного самоуправления содержит всего две статьи, в которых весьма лаконично и обобщённо передан стандартный содержательный набор для подобных глав других уставов Краснодарского края. То есть, если в уставах Новороссийска, Славянского района, Ейского района, Горячего Ключа, Армавира, Анапы и Краснодара между ответственностью органов местного самоуправления и выборных должностных лиц местного самоуправления перед населением и ответственностью органов местного самоуправления и выборных должностных лиц местного самоуправления перед физическими и юридическими лицами проведена отчётливая граница в виде выделения отдельными статьями, то в Уставе муниципального образования город-курорт Сочи подобные разновидности ответственности расположены в одной статье – «Ответственность органов местного самоуправления и выборных

должностных лиц местного самоуправления перед населением, физическими и юридическими лицами».

Обязательным элементом подвергнутых рассмотрению уставов является положение об удалении главы в отставку («Удаление главы муниципального образования город Краснодар в отставку»; «Удаление главы муниципального образования город Новороссийск в отставку» и так далее). Стоит отметить, что в Уставе муниципального образования город-курорт Сочи порядок отзыва главы города Сочи содержится в главе «Формы, порядок и гарантии непосредственного осуществления населением местного самоуправления и участия населения в осуществлении местного самоуправления».

В-третьих, как отмечалось выше, органы и должностные лица местного самоуправления несут ответственность перед населением муниципального образования, государством, а также физическими и юридическими лицами. Следует отметить, что приоритетность расположения категории «население» в представленном ряду отражает собой целевую природу местного самоуправления, так как исходя из положений Основного закона Российской Федерации (ч. 2 ст. 3) местное самоуправление является одной из форм народовластия [5]. Приоритетность среди представленных ФЗ-131 категорий ответственности (население, государство, физические и юридические лица) в уставах Краснодарского края сохранено и аналогично первоисточнику.

В-четвёртых, исключительная формальность составляющей «Контроль за деятельностью органов местного самоуправления и должностных лиц местного самоуправления». То есть, её содержание ограничивается отсылкой к 131-ФЗ (к примеру, контроль и надзор за деятельностью органов местного самоуправления и должностных лиц местного самоуправления муниципального образования город Армавир осуществляется в порядке, установленном статьей 77 Федерального закона от 6 октября 2003 года №131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации»).

Таким образом, нормотворческое регламентирование ответственности органов и должностных лиц местного самоуправления в уставах Краснодарского края содержит определённые закономерности и особенности. В соответствии с п. 8 ч. 1 ст. 44 Федерального закона о «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» уставом муниципального образования должны определяться виды ответственности органов местного самоуправления и должностных лиц местного самоуправления, основания наступления этой ответственности и порядок решения соответствующих вопросов, в том числе основания и порядок отзыва населением выборных должностных лиц местного самоуправления, досрочного прекращения полномочий выборных органов местного самоуправления и выборных должностных лиц местного самоуправления. Однако, исходя из представленного анализа, уставы муниципальных образований, не содержат надлежащих норм в необходимом для применения объеме, а лишь закрепляют бланкетные нормы, отсылающие к федеральному закону. С содержательной точки зрения, закрепление некоторых статей рассматриваемой главы носит сугубо формальный харак-

тер. Тем не менее, при всех приведённых выше недостатках, стоит признать, что необходимый содержательный минимум, возложенный Федеральным законом, Уставы Краснодарского края содержат.

Список литературы

1. Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации: Федеральный закон №131-ФЗ от 06.10.2003 (ред. от 03.04.2017) // «Собрание законодательства РФ», 06.10.2003. – №40. – Ст. 3822.
2. Перечень муниципальных образований // Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Краснодарскому краю [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.krsdstat.ru/munstat/Lists/municipal/AllItems.aspx> (дата обращения: 17.04.2017).
3. Устав муниципального образования город-курорт Сочи // Интернет Сочи [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://sochi.org.ru/ustav.shtml> (дата обращения: 24.04.2017).
4. Устав муниципального образования город Краснодар // Избирательная комиссия муниципального образования город Краснодар [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://izb.krd.ru/normativnye-akty/munitsipalnye-pravovye-akty/ustav-munitsipalnogo-obrazovaniya-gorod-krasnodar> (дата обращения: 24.04.2017).
5. Конституция Российской Федерации. Принята 12 декабря 1993 г. (с изм. от 21.07.2014) // «Собрание законодательства РФ», 04.08.2014. – №31. – Ст. 4398.
6. Устав муниципального образования Славянский район // Сайт администрации муниципального образования Славянский район [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://slavyansk.ru/article/a-27.html> (дата обращения: 24.04.2017).
7. Устав муниципального образования город Армавир // Официальный сайт Армавирской городской Думы [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.armduma.ru/index.php/duma/normativnye-pravovye-akty/51-ustav#g09> (дата обращения: 24.04.2017).
8. Устав муниципального образования город Горячий Ключ // Официальный сайт администрации муниципального образования город Горячий Ключ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gorkluch.ru/about/index.php#78212450258434> (дата обращения: 24.04.2017).
9. Устав муниципального образования Ейский район // Муниципальное образование Ейский район. Официальный сайт [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://yeiskraion.ru/eisk/charter/> (дата обращения: 24.04.2017).
10. Устав муниципального образования город-курорт Анапа // ПРАВОРУ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://docs.pravo.ru/document/view/19774034/> (дата обращения: 24.04.2017).
11. Устав муниципального образования город Новороссийск // Официальный сайт администрации и Думы муниципального образования город-герой Новороссийск [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://admnvrsk.ru/dokumenty/dokumenty-administratsii/obshhie-dokumenty/document-20150818130324-849022/> (дата обращения: 24.04.2017).

Шитов Александр Андреевич

магистрант

Институт права

ФГАОУ ВО «Волгоградский государственный университет»

г. Волгоград, Волгоградская область

DOI 10.21661/r-461366

К ВОПРОСУ О НЕОБХОДИМОСТИ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПРОГРАММ ЛОЯЛЬНОСТИ

***Аннотация:** в статье рассматриваются вопросы, связанные с реализацией коммерческими организациями программ лояльности в целях поощрения потребителей и построения с ними длительных взаимоотношений. Особое внимание уделяется необходимости правового регулирования указанных общественных отношений в силу их гражданско-правовой природы.*

***Ключевые слова:** программа лояльности, публичный договор, потребитель, скидочная карта, право требования, односторонний отказ от исполнения обязательства, ответственность за нарушение обязательства.*

В настоящее время, в условиях динамично развивающихся рыночных отношений и растущей конкуренции одной из приоритетных задач, стоящих перед коммерческими организациями является задача построения длительных и доверительных отношений с потребителем. Для реализации этой задачи, компании активно используют различные программы лояльности, в рамках которых предоставляют потребителям возможность получать скидки, бонусы и иную выгоду.

Большинство существующих программ лояльности формально можно разделить на две большие группы: Скидочные (дисконтные) программы, гарантирующие участвующим в них определенным категориям потребителей возможность приобрести товар/услугу по цене ниже заявленной; бонусные программы, участие в которых позволяет потребителям зарабатывать бонусы, мили и иные привилегии, которые впоследствии могут быть использованы для оплаты товаров/услуг полностью, либо в части [1].

Сложно не согласиться с мнением Ю.В. Суродеева, аспиранта МГЮА, о том, что «правовое регулирование вопросов предоставления «бонусов» и применения «бонусных программ» явно отстает от интенсивного развития этих инструментов на практике» [2]. Недостаточное правовое регулирование данной области общественных отношений порождает ряд проблем, которые должны быть устранены.

Сегодня существуют две категории коммерческих организаций, проводящих программы лояльности. Одни («Адидас», «Карусель», «Бегемот», «Окей», «РЖД» и др.) пошли по пути признания предоставляемых ими программ лояльности публичной офертой, предусмотренной ст. 437 Гражданского кодекса Российской Федерации [3], порождающей ряд договорных обязательств. Другие (в основном автомобильные дилеры, сети питания) не признают проводимые ими программы лояльности публичной офертой.

Следует отметить, что программы лояльности второй категории являются заведомо незаконными, т.к. Конституция РФ в ст. 18 [4] устанавливает запрет на любой вид дискриминации, а ч. 3, основного закона РФ регламентирована возможность ограничения прав и свобод человека и гражданина Федеральным Законом в исключительных случаях. Ст. 426 ГК РФ указывает на то, что цена товаров, работ и услуг, а также иные условия публичного договора (большинство договоров компаний, проводящих программы лояльности) устанавливаются одинаковыми для всех потребителей отдельной категории, за исключением случаев, когда законом и иными правовыми актами допускается предоставление льгот для отдельных категорий потребителей [3]. Таким образом, проведение коммерческими организациями программ лояльности, не являющихся публичной офертой, не образует юридического факта, позволяющего установить привилегированную категорию потребителей и предоставлять им бонусы и скидки. Указанные действия носят дискриминационный характер по отношению к потребителю и являются незаконными.

Однако при реализации программ лояльности первой категории организаций попадается множество подводных камней по причине того, что Гражданский кодекс Российской Федерации не предусматривает отдельного вида договора, регулирующего отношения по поводу участия сторон в программе лояльности. Указанные отношения, по общему правилу, должны регулироваться в соответствии с общими положениями о договоре, об обязательствах (подраздел 1, 2, раздела III ГК РФ) [3].

Во-первых, остается неразрешенным вопрос о возможности передачи права требования потребителя третьему лицу в соответствии с главой 24 ГК РФ [3]. Часть организаций устанавливает запрет на передачу карт участников программы лояльности третьим лицам («Адидас Universe» и другие). Однако, в соответствии с Письмом Министерства Финансов РФ от 29 июля 2011 г. №03–11–09/49, карта (дисконтная, бонусная) не может быть признана имуществом, она представляет собой подтверждение обязательства организации по предоставлению в будущем скидки (бонусов) владельцу данной карты [5]. Таким образом, установление запрета на передачу карты третьим лицам не устанавливает запрет на передачу им права требования.

Во-вторых, неразрешенным остается вопрос о юридической ответственности коммерческих организаций за нарушение обязательств, предусмотренных программами лояльности, в частности вопрос о возмещении ущерба, об уплате неустойки в результате неисполнения, либо ненадлежащего исполнения организацией обязательств в соответствии с ГК РФ. Практически каждый потребитель сталкивался с проблемой неудовлетворения его требований организацией по предоставлению скидки, либо по продаже товара с учетом накопленных бонусов в результате технической ошибки и иных факторов. Однако зачастую в тексте программы лояльности в обход принципа добросовестности предусматриваются положения о не наступлении ответственности организации за неисполнение, ненадлежащее исполнение обязательств. Такие положения следует признавать незаконными и исключить из текстов программ лояльности.

В-третьих, необходимо установить, в каких случаях нужно предусматривать за организацией право на одностороннее изменение условий обязательства, либо на отказ от его исполнения. В действующей редакции ГК РФ такое право предусмотрено только за стороной, не осуществляющей

предпринимательскую деятельность (абз. 2, ч. 2, ст. 310 ГК РФ) [3]. На практике, множество организаций сохраняют в программах лояльности за собой такое правомочие («DLS», «Лукойл», «Toyota Family» и др.), что является недопустимым, по причине отсутствия закона, либо иного нормативно-правового акта, устанавливающего указанное право за организацией.

Подводя итог, следует отметить, что перечень правовых пробелов в рамках регулирования описанных правоотношений не является исчерпывающим. В настоящий момент неразрешенными остаются вопросы об унификации определений, используемых в текстах программ лояльности, о видах поощрений, о прекращении обязательств, возникающих в рамках программ лояльности и иные. В силу указанных обстоятельств необходимо внести изменения в часть 1 и 2 ГК РФ, которые позволят реализовывать программы лояльности в соответствии с гражданским законодательством. Такие изменения, прежде всего, должны упорядочить описываемые отношения с учетом прав и законных интересов сторон.

Список литературы

1. Трусова Е. Некоторые правовые вопросы, возникающие при применении клиентских программ лояльности // Корпоративный юрист. – №11. – 2012. – С. 18.
2. Суродеев Ю.В. Бонусы» и деньги: сравнительно-правовая природа // Банковское право. – 2014. – №6. – С. 64.
3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 №51-ФЗ (ред. от 28.03.2017) // СПС КонсультантПлюс.
4. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) // СПС КонсультантПлюс.
5. Письмо ФНС РФ от 16.08.2011 №АС-4-3/13324 «О направлении письма Министерства финансов Российской Федерации от 29.07.2011 №03-11-09/49» // СПС КонсультантПлюс.

Юрьева Кристина Сергеевна
студентка

Шакова Залина Аслановна
студентка

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный
аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

ПРОБЛЕМЫ ВОЗМЕЩЕНИЯ МОРАЛЬНОГО ВРЕДА

Аннотация: в данной статье раскрывается смысл таких понятий, как «моральный вред» и «проблемы возмещения морального вреда». Отмечены две самые главные проблемы, возникающие при возмещении морального вреда. Приведено большое количество видов, в которых может проявляться моральный вред. Рассмотрена характеристика степени вины нарушителя и степени моральных страданий нарушителя.

Ключевые слова: моральный вред, проблемы возмещения морального вреда, денежная компенсация, имущественные права, нематериальные блага, нравственные страдания, физические страдания.

В современном обществе большое количество людей порой даже не задумывается, что такое вред и какой ущерб он способен нанести

[7, с. 14]. Например, в качестве одного из видов вреда, который может быть причинен личности, Гражданский кодекс Российской Федерации [3], согласно статьи 151, выделяет такой вид – как моральный вред. Важно отметить, что самой главной проблемой общества была, остается и всегда будет оставаться – это возмещение морального вреда. Данная ситуация способна затронуть всех как физических, так и юридических лиц. Она навсегда останется объектом внимания как юристов-теоретиков, так и юристов-практиков.

Итак, начнем с того, что же такое моральный вред и что под ним подразумевается? Так вот, под моральным вредом принято понимать все нравственные или физические страдания, которые причинены действиями, посягающими на принадлежащие гражданину от рождения или в силу закона нематериальные блага, либо нарушаются его личные неимущественные права или нарушаются имущественные права гражданина [1, с. 17]. Именно моральный вред зачастую более чувствителен и наиболее остро заставляет страдать потерпевшего, нежели чем любой иной причиненный вред. Он, как таковой, по сути, не может быть возмещен, но его возможно хоть как-нибудь компенсировать. Наилучший способ, который может как-то удовлетворить интересы потерпевшего – это только денежная компенсация. Моральный вред безусловно компенсируется денежной суммой, и определение его размера зависит только лишь от степени вины причинителя вреда, а также от физических и нравственных страданий, которые тем или иным образом связаны с индивидуальными особенностями потерпевшего, и иных заслуживающих внимания обстоятельств.

Моральный вред – это довольно-таки огромная проблема для человека, которая способна нарушить его психологическое благополучие, вплоть до душевного равновесия.

Моральный вред может проявляться в следующих видах: 1) унижения; 2) раздражения; 3) гнева; 4) стыда; 5) отчаяния; 6) дискомфорта состояния и так далее.

После всех этих видов, тем или иным образом, в абсолютно любой сфере начинают наступать и проявляться различные негативные последствия жизнедеятельности граждан, которые позже начинают влиять на их состояние.

Возьмем пример из судебной практики. Некий гражданин А.П. Ворошилов, умышленно, из внезапно возникших на тот момент личных неприязненных отношений, сумевший пренебречь установленными в обществе правилами поведения, а так же нормами морали и нравственности, посмел высказать в адрес Ворошиловой Л.А. оскорбления, которые были выражены далеко в неприличной для нее форме. Данные оскорбления глубоко противоречили правилам поведения, которые приняты в обществе, и преследовали собой только лишь одну определенную цель – это унижить её честь и достоинство. В соответствии со ст. 5.61 Кодекса РФ об административных правонарушениях (далее – КоАП РФ) под оскорблением признается унижение чести и достоинства другого лица, выраженное в неприличной форме.

Согласно пункту 7 Постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 24.02.2005 г. №3 «О судебной практике по делам о защите чести и достоинства граждан, а также деловой репутации граждан и юридических лиц» не соответствующими действительности сведениями

являются утверждения о фактах или событиях, которые не имели места в реальности во время, к которому относятся оспариваемые сведения. Порочащими, в частности, являются те сведения, которые содержат утверждения о нарушении гражданином или юридическим лицом действующего законодательства, совершении нечестного поступка, неправильном, неэтичном поведении в личной, общественной или политической жизни, недобросовестности при осуществлении производственно-хозяйственной и предпринимательской деятельности, нарушении деловой этики или обычаев делового оборота, которые умаляют честь и достоинство гражданина или деловую репутацию гражданина либо юридического лица.

После разбирательства, суд приходит к выводу о том, что вина А.П. Ворошилова установлена и, естественно, доказана. Затем, его действия суд квалифицирует по ч. 1 ст. 5.61 КоАП РФ, так как он оскорбил, то есть унизил честь и достоинство другого лица в неприличной форме. При назначении А.П. Ворошилову наказания суд учитывает характер совершенного административного правонарушения. Так же, суд учитывает еще и то, что данный гражданин ранее не привлекался к административной ответственности за совершение аналогичных, подобных правонарушений. При таких обстоятельствах суд считает, что Ворошилову А.П. следует назначить наказание непосредственно в виде административного штрафа в размере, который предусмотрен санкцией ч. 1 ст. 5.61 КоАП РФ.

В конечном итоге, суд постановил признать А.П. Ворошилова виновным в совершении административного правонарушения, которое предусмотрено ч. 1 ст. 5.61 КоАП РФ и назначить ему наказание в виде штрафа в размере 1 000 рублей [10].

Важно отметить, что главной целью проблемы возмещения морального вреда, является, прежде всего, как можно лучше выполнить нравственную, социальную функцию, а если быть точнее, то охранять, оберегать неприкосновенность личности, ну и, конечно же, естественно, обеспечить социальную защиту для всех граждан.

При подаче искового заявления, главной целью которого считается – требование о возмещении морального вреда, возникает колоссальное количество трудностей, связанных непосредственно с определением доказательственной базы как для установления самого факта причинения указанного вреда, так и для определения размера его компенсации.

Основная проблема, касательно получения возмещения урона – это доказывание и доказательства понесенных потерь [5, с. 92]. Если физические страдания, будь то физических или юридических лиц доказать значительно проще, то с душевными травмами возникают большие сложности. Фактические данные, которые смогут подтвердить страдания, должны быть крайне убедительными, вескими для суда, иначе, на получение компенсации не придется рассчитывать.

При установлении степени вины нарушителя, ну и, конечно же, степени моральных страданий нарушителя, возникает иная сложность. Во многом это остается субъективным, индивидуальным мнением суда, даже при наличии заключения мнения эксперта. И логика, конечно, в этом присутствует. Ведь кто, кроме самого потерпевшего, может реально и действительно оценить, как оно есть на самом деле, степень воздействия негативных эмоций на жизнь человека?

При рассмотрении дел о возмещении морального вреда могут быть использованы все средства доказывания, которые предусмотрены ст. 55 Гражданского процессуального кодекса РФ: объяснения сторон и третьих

лиц, показания свидетелей, письменные и вещественные доказательства, заключения экспертов [4]. Все доказательства должны строго соответствовать требованиям относимости и допустимости.

На сегодняшний день не существует какой-либо тенденции, которая позволяла бы устанавливать количество финансовых средств, которые выплачиваются за причинение морального вреда. Проблема отсутствия точно установленных критериев и метода оценки размера компенсации морального вреда ставит судебные органы в довольно сложное положение [6, с. 60]. Эта ситуация усложняется как отсутствием разъяснений или рекомендаций Верховного Суда РФ по данному вопросу, так и введением в действие второй части ГК РФ, где в ст. 1099–1101 установлены дополнительные требования, которые подлежат учету судами при определении размера компенсации [2].

При сравнении похожих ситуаций зачастую возникают огромные пропасти между штрафами, которые установлены и определены судебной властью. Зависит это непосредственно от личности судьи, его понимания справедливости и разумности.

В ст. 151, 1101 ГК РФ законодатель установил критерии, которые учитывают индивидуальные особенности потерпевшего – это подлежащие доказыванию обстоятельства, которые суд должен устанавливать согласно процессуальному законодательству способами и брать во внимание при оценке глубины физических или нравственных страданий и определении соответствующего размера компенсации: 1) степень вины «причинителя» вреда; 2) степень страданий, которая связана с индивидуальными особенностями лица, которому причинён вред; 3) характер страданий, который связан как с обстоятельствами, при которых был причинён вред, так и с индивидуальными особенностями потерпевшего, которому причинён вред; 4) суды всегда должны учитывать «требования разумности и справедливости».

Вот один из многочисленных примеров судебной практики. Женщина подала иск на возмещение морального ущерба в сумме 180 тысяч рублей. Причиной, послужившей для подачи иска, является следующее объяснение: виновник наехал на потерпевшую на своем автомобильном транспорте. Но после разбирательства данного дела, в целом, было выплачено всего лишь 120 тысяч рублей. Причиной послужил иск, который отстаивал права виновника. Апелляция смогла существенно изменить, то есть уменьшить размер компенсации только из-за того, что водитель оказался безработным, а женщина, которая стала потерпевшей, перемещалась в неположенном месте, не по пешеходному переходу [12, с. 45].

Подводя итоги, следует сказать, что суть содержания проблемы морального вреда заключается в первую очередь в том, что действия причинителя вреда обязательно должны найти отражение в сознании потерпевшего, вызвать определенную психическую реакцию, как правило, либо позитивную, либо негативную [11, с. 143–149].

Российская Федерация представляет собой развитое правовое государство, наделенное суверенитетом и иммунитетом, способное принимать высокие по своему «духу» нормы права [9, с. 165]. Все законы, в том числе и Конституция Российской Федерации ставят право на жизнь, здоровье, честь и достоинство в ранг естественных и неотчуждаемых прав личности, что уже предполагает, в частности, эффективную их охрану и защиту [8]. В связи с этим, следует выделить, что самой важнейшей задачей пра-

вового государства, является- обеспечение справедливого, быстрого и эффективного восстановления нарушенного права на возмещение морального вреда и, в принципе, защита граждан от морального вреда.

Если противоправными действиями гражданину причинен моральный вред, при котором нарушаются его личные неимущественные права или другие нематериальные блага, наличие такого вреда подлежит доказыванию, и суд может возложить на нарушителя обязанность денежной компенсации (ст. 151 ГК РФ), а это еще один шаг к тому, что наносить моральный вред не стоит, а, если нанесен, то стоит за него платить, иначе, как по-другому возместить эмоциональное состояние человека?!

Таким образом, можно сказать, что самые главные две проблемы морального вреда, это:

1. Проблема отсутствия точно установленных критериев и метода оценки размера компенсации морального вреда.

2. Доказывание и доказательства понесенных потерь.

Пути решения данных проблем находятся непосредственно в руках самих судебных органов, Верховного Суда РФ, который должен предложить судам общие правила и подход к определению размера компенсации морального вреда, оставляя при этом достаточный простор усмотрению суда при решении конкретных дел, ну и самих потерпевших, которые могут определить степень нанесенного вреда.

Список литературы

1. Голубев К.И. Компенсация морального вреда как способ защиты. – 2014.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 №14-ФЗ (ред. от 28.03.2017).
3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 №51-ФЗ (ред. от 28.03.2017).
4. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 №138-ФЗ (ред. от 19.12.2016) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2017).
5. Груздев В. Проблемы возмещения убытков // Хозяйство и право. – 2014. – №1. – С. 92–100.
6. Дмитриева О.В. Некоторые проблемы института компенсации морального вреда // Вестник Воронежского института МВД России. – 2013. – №1. – С. 60–63
7. Жуков В.А. Что такое моральный вред и как добиться его компенсации? / В.А. Жуков. – М.: Статут, 2014. – 20 с. СОУНБ; Шифр 67.628.111; Авторский знак Ж86; Формат С; Инв. номер 2228095-ЕФ.
8. Конституция Российской Федерации» (12.12.1993) (от 30.12.2008 №6-ФКЗ, от 30.12.2008 №7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 №11-ФКЗ).
9. Михневич А.В. Утерянная возможность гарантировать *restitutio in integrum* или напоминовение Совету Европы о суверенитете России? / А.В. Михневич, А.В. Гриценко // Международный журнал экспериментального образования. – 2017. – №3. – Ч. 2. – С. 165.
10. Постановление Железнодорожного районного суда города Новосибирска по гражданскому делу №2–413/12 от 17.08.2011 г.
11. Романов В.С. Право на компенсацию морального вреда // Право и образование. – 2015. – №4. – С. 143–149.
12. Эрделевский А.М. Компенсация морального вреда: анализ и комментарий законодательства и судебной практики. – 3-е изд. – М., 2013. – С. 45.

Научное издание

**НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ:
ТЕОРИЯ, МЕТОДИКА И ПРАКТИКА**

Том 2

Сборник материалов

Международной научно-практической конференции
Чебоксары, 21 мая 2017 г.

Редактор *Т.В. Яковлева*

Компьютерная верстка и правка *Н.А. Митрюхина*

Подписано в печать 07.06.2017 г.

Дата выхода издания в свет 21.06.2017 г.

Формат 60×84/16. Бумага офсетная. Печать офсетная.

Гарнитура Times. Усл. печ. л. 21,855. Заказ К-224. Тираж 500 экз.

Центр научного сотрудничества «Интерактив плюс»

428005, Чебоксары, Гражданская, 75

8 800 775 09 02

info@interactive-plus.ru

www.interactive-plus.ru

Отпечатано в Студии печати «Максимум»

428005, Чебоксары, Гражданская, 75

+7 (8352) 655-047

info@maksimum21.ru

www.maksimum21.ru